

Storskogen UK förvärvar Julian Bowen Ltd



Storskogen har förvärvat en kvalificerad majoritetsandel i Julian Bowen Ltd. Julian Bowen är en ledande leverantör till e-handlare i Storbritannien och har fokus på design, lagerhantering och leverans av heminredning. Bolagets årliga¹ intäkter uppgår till cirka 34,9 miljoner brittiska pund, med ett rörelseresultat (EBIT) om cirka 6,9 miljoner pund, motsvarande cirka 82 miljoner kronor. Julian Bowen är Storskogens andra förvärv i Storbritannien och utgör en milstolpe i bolagets internationella expansion.

Sedan etableringen 1987 har Julian Bowen gått från klarhet till klarhet, baserat på framgångsrik produktutveckling, en expansiv kundbas och växande kompetens inom e-handel. Återförsäljarnas onlineförsäljning står i dagsläget för cirka 70 procent av Julian Bowens försäljning. Företaget erbjuder en flexibel leverans- och lagerhållningsmodell som passar alla slags kunder, från e-handlare, till mer traditionella fysiska handlare. Amazon, Wayfair, Dunelm och DFS återfinns bland Julian Bowens kunder.

Julian Bowen har nära samarbeten med ett flertal internationella leverantörer som delar företagets löfte om att leverera produkter av hög kvalitet till attraktiva priser. Julian Bowen har cirka 100 anställda, och vd Emmett Lenaghan och inköpschef Mark Pickup kommer att fortsätta i sina nuvarande roller.

”Vi är mycket glada över att Storskogen har valt att samarbeta med oss. Deras stöd och expertis kommer att vara till stor nytta när vi fortsätter att leverera enligt våra ambitiösa planer”, säger Emmett Lenaghan, vd för Julian Bowen.

¹ Tolvmånadersperioden som avslutades den 30 juni 2021.

Julian Bowen kommer att bli en del av affärsområdet Handel inom Storskogen som leds av Christer Hansson.

”Vi är väldigt imponerade av Julian Bowen och särskilt deras fokus på e-handelsverksamhet och förmågan att förnya sig i samarbeten med kunder och leverantörer. Julian Bowen är en perfekt partner för Storskogen, och vi stödjer fullt ut den fortsatta utvecklingen av deras flexibla och dynamiska kunderbjudande”, säger Christer Hansson, EVP och affärsområdeschef för Handel.

Storskogens vd i Storbritannien, Philip Löfgren, anser att Storbritannien har en viktig roll att spela i bolagets internationella expensionsplaner, och förvärvet av Julian Bowen representerar ytterligare ett steg mot att förverkliga dessa mål.

”Julian Bowen är vår andra investering i Storbritannien efter vårt förvärv av SGS Engineering, som gjordes under andra kvartalet 2021. Precis som SGS är Julian Bowen exceptionellt väl positionerat för att dra nytta av den pågående omställningen från fysisk till digital handel. Vi har omfattande expertis inom e-handel, såväl B2B som B2C, och ser fram emot att samarbeta med den befintliga ledningen i Julian Bowen för att utveckla dessa möjligheter ytterligare”, säger Philip Löfgren, vd för Storskogen UK.

Förvärvet signerades och tillträdades den 14 oktober 2021 och förväntas få en marginellt positiv effekt på Storskogens resultat per aktie under innevarande år.

För mer information, vänligen kontakta:

Philip Löfgren, vd UK

Telefon: +44 (0)7825 956655

E-post: philip.lofgren@storskogen.com

Michael Metzler, Pressansvarig

Telefon: +46 704 555 881

E-post: michael.metzler@storskogen.com

Om Storskogen

Storskogen förvärvar och utvecklar välskötta och lönsamma små- och medelstora företag inom affärsområdena Industri, Handel och Tjänster inom Norden, DACH och Storbritannien. Vid halvårsskiftet 2021 bestod Storskogen av 94 affärsenheter med sammanlagt cirka 7 000 anställda och en årsomsättning på närmare 19 miljarder kronor (som om vi hade ägt alla affärsenheter hela den senaste 12-månadersperioden).