



Intervju med Wyld Networks AB vd Kjell Olovsson om Q2 Rapport

08 september 2026

ICKE-REGULATORISKT PRESSMEDDELANDE

Intervju med Wyld Networks AB vd Kjell Olovsson om Q2 Rapport

Kjell Olovsson, vd för Wyld Networks AB (publ), har svarat på frågor från Per Stolt, redaktör på Dagens Börs. Intervjun publicerades idag.

Vad är statusen för pilotordern?

«Den tidplan som tidigare har kommunicerats för pilotordern har hållits. Den ukrainska kunden har nu ett antal DSS-enheter på plats i Ukraina, där testning och utvärdering pågår.

Det som är särskilt positivt är det stora engagemanget från pilotkunden. De lägger betydande tid och resurser på testningen och vi har i princip daglig kommunikation med dem. Vi har dessutom en person från Wyld på plats i Ukraina som deltar i testningen tillsammans med kunden.

Det ger oss en mycket bra möjlighet att följa hur systemet fungerar i praktiken och att snabbt ta hand om den feedback som kommer tillbaka.

Vi kommer att återkomma med ytterligare information om pilotordern när vi har konkreta resultat och information som vi kan kommunicera.»

Hur ser intresset ut för ert DSS(Drone Satellite System) system?

«Vi ser ett tydligt och växande intresse för DSS.

Det som gör lösningen intressant är att den tillför en funktionalitet som är svår att lösa på andra sätt.

Systemet är litet, har låg vikt och låg energiförbrukning – viktiga egenskaper eftersom varje gram och varje watt har betydelse i en drönarapplikation.

En annan stor fördel är att DSS bygger på vår befintliga teknologi. För en drönartillverkare innebär det att integrationen kan göras enkelt och utan att man behöver förändras.

Wyld bedömer att kombinationen av funktionalitet, storlek, vikt, energiförbrukning och enkel integration gör DSS attraktivt på marknaden.»

Varför ska man tro på kommande framgång för Wyld Networks?

«Vi tycker att det finns flera konkreta skäl till att vara positiv till Wyld Networks framåt.

För det första har vårt fokus förändrats. Vi har gått från att lägga mycket resurser på att bygga och utveckla en bred verksamhet till att fokusera betydligt tydligare på kunder, försäljning och kommersialisering av produkter där vi ser en tydlig marknadspotential.

För det andra har vi genom förvärvet av OKT Technology skapat ett mycket kompetent team av ingenjörer i Sverige och Storbritannien. Det ger oss en stark kombination av teknisk kompetens, systemkunskap och erfarenhet av internationella kunder och produktutveckling.

För det tredje ser vi en konkret möjlighet inom drönarmarknaden. DSS bygger till stor del på teknologi och kompetens som redan finns inom Wyld, vilket innebär att vi inte börjar från noll. Vi har kunnat anpassa en befintlig plattform till ett nytt användningsområde där vi ser ett tydligt behov.

Vi har dessutom redan fått en pilotorder och genomför nu praktiska tester tillsammans med kunden. Parallellt för vi dialog med ytterligare potentiella kunder i Europa.

Den stora förändrats i bolaget är att vi har ett tydligare fokus, en konkret produkt, en identifierad marknad och kunder som faktiskt testar lösningen.

Det är det som gör mig betydligt mer positiv till Wyld Networks framtida möjligheter.»

SLUT PÅ INTERVJU

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Kjell Olovsson, VD Wyld Networks AB

E-post: info@wyldnetworks.com

Om Wyld Networks AB

Wyld Networks utvecklar och säljer innovativa trådlösa teknologilösningar som möjliggör prisvärd uppkoppling globalt, vilket adresserar problemet för människor och bolag gällande bristen på global nätverksuppkoppling. Lösningarna är främst inriktade på trådlös nätverksanslutning för IoT-produkter och människor.

Wyld Networks aktie (WYLD) är föremål för handel på Nasdaq First North Growth Market. Certified Adviser är Mangold Fondkommission AB (tel 08-5030 1550, e-post ca@mangold.se).

Läs mer www.wyldnetworks.com