



wyldNetworks

Delårsrapport / 1 april - 30 juni / KV2|2025

INNEHÅLLSFÖRTECKNING

KV2 Väsentliga händelser	03
Kommentarer från VD	05
Framtida marknader	10

FINANSIELLT RESULTAT

KV2 Kommentarer till det finansiella resultatet	15
Resultaträkning	18
Balansräkning	19
Förändring av eget kapital	20
Kassaflödesanalys	20
Antal anställda och konsulter i koncernen	21
Antal aktier	22
Resultat per aktie	23

ÖVRIG INFORMATION	24
-------------------	----

WYLD NETWORKS

Wyld Networks är en virtuell satellitnätverksoperatör som utvecklar och levererar innovativa trådlösa tekniklösningar som möjliggör prisvärd uppkoppling för Internet of Things (IoT) enheter och sensorer var som helst i världen - särskilt för de 85 procent av jordens yta där det inte finns några mobilnät.

Läs mer på www.wyldnetworks.com

FINANSIELL SAMMANFATTNING

	KV2 (apr - jun)		YTD jan - jun		jan -dec
	2025	2024	2025	2024	2024
Nettoomsättning, KSEK	508	290	1,014	290	386
Totala intäkter, KSEK	1,023	2,956	3,073	4,425	7,409
Rörelseresultat, KSEK	-6,262	-9,711	-11,275	-20,967	-43,209
Resultat per aktie, SEK (före utspädning)	-0,007	-0,570	-0,013	-1,220	-0,075
Resultat per aktie, SEK (efter utspädning)	-0,007	-0,470	-0,013	-1,020	-0,055

VÄSENTLIGA HÄNDELSE FÖR WYLD UNDER KV2 2025

- Nettoomsättningen för de första sex månaderna är mer än tre gånger högre än föregående år och mer än dubbelt så hög som för hela 2024
 - Övriga rörelseintäkter avser främst den skattelättnad för forskning och utveckling som erhålls årligen från den brittiska regeringen. Under 2025 kommer Wyld att minska sina utgifter för forskning och utveckling i och med att man börjar leverera en färdigutvecklad produkt. Därför kommer den förväntade skattelättnaden att bli lägre och därmed kommer övriga rörelseintäkter som redovisas 2025 att bli lägre än under de tre föregående åren. Dessa lägre övriga rörelseintäkter kommer att ersättas och överträffas av högre nettoomsättning under kommande perioder
- Rörelseresultatet för första halvåret 2025 uppgick till -11,2 MSEK, vilket motsvarar en minskning med 46 % jämfört med föregående år (-21,0 MSEK)
 - Wyld Networks har fått godkännande från United States Patent and Trademark Office (USPTO) för sitt patent på Fusion-plattformen, vilket stärker företagets immateriella rättigheter för flerdimensionella mesh-nätverksapplikationer
 - Wyld Networks har erhållit myndighetsgodkännande från argentinska ENACOM för kommersiell lansering av sin satellitbaserade IoT-lösning, vilket utökar företagets marknadsnärvaro i Sydamerika med fokus på jordbruk och gruvarbete
- Wyld Networks AB publicerar årsredovisning för räkenskapsåret 2024
 - Wyld Networks har fått sin första kommersiella order i USA, en pilotorder värd 250 000 SEK från det globala jordbruksföretaget Corteva Inc.
 - Företaget har fått ett kontantbidrag på 5,8 miljoner kronor från den brittiska regeringen för att stödja sin forskning och utveckling inom satellitbaserad IoT
 - Wyld Networks höll sin årsstämma den 18 juni 2025, där alla föreslagna beslut godkändes.

VÄSENTLIGA HÄNDELSE EFTER KV2

- Wyld har tecknat ett ramavtal värt 64 miljoner kronor med det brasilianska företaget RV Agro om leverans av 3 000 Wyld Connect-terminaler och IoT-baserade väderstationer till landets kaffeodlingssektor. Ytterligare integrationsarbete krävs och leveransschemat ska fastställas
- Företaget har inlett ett strategiskt samarbete med Solnovation Analytics för att implementera satellitbaserad IoT-uppkoppling i Malaysia, med stöd av statligt finansierade jordbruksprojekt
- Wyld och Myriota har ingått ett flerårigt partnerskap för att utöka satellitbaserade IoT-tjänster i USA och Sydamerika med hjälp av Myriotas UltraLite-nätverk
- Wyld Networks tillkännager slutligt resultat av nyemissionen som inbringade 17,31 miljoner kronor före emissionskostnader
- Wyld har fått myndighetsgodkännande i Brasilien för sin nya terminal WT433, vilket möjliggör volymtransporter i S-bandsfrekvensområdet
- En pilotinstallation har lanserats tillsammans med Hazera, som ingår i den franska Limagrain-koncernen, där Wylds satellitbaserade IoT-lösning används på lökodlingar i Sydafrika.

STRATEGISKA PARTNERSKAP, KUNDER OCH GEOGRAFISKA OMRÅDEN SKAPAR STORSKALIGHET FÖR WYLD

Under andra kvartalet fortsatte Wyld att omvandla pilotprojekt till kommersiella kontrakt, säkra globala partnerskap och expandera till högtillväxtmarknader, inklusive USA, Brasilien och Sydostasien

ETT KONTINUERLIGT FLÖDE AV AVTAL OCH BESTÄLLNINGAR

Under andra kvartalet bibehöll Wyld Networks sin starka kommersiella utveckling, understödd av en rad strategiskt viktiga avtal och kundimplementeringar på flera kontinenter.

I Brasilien tecknade vi ett ramavtal värt 64 miljoner SEK med RV Agro Sustentáveis om leverans av 3 000 Wyld Connect-terminaler integrerade med IoT-anslutna väderstationer. Dessa kommer att implementeras i Brasiliens viktigaste kaffeproducerande regioner och tillhandahålla viktig realtidsdata för precisionsjordbruk. Ytterligare integrationsarbete krävs och leveransschemat ska fastställas. Ramavtalet är Wylds största kontrakt hittills och omfattar 3 000 enheter för installation i Brasiliens kaffesektor.

I USA nådde vi ytterligare en viktig milstolpe

med vår första kommersiella order – en pilotorder värd 250 000 SEK från Corteva Inc., ett av världens ledande NYSE-noterade jordbruksföretag. Denna första order innebär vårt inträde på den nordamerikanska marknaden och understryker den ökande betydelsen av satellitbaserade IoT-lösningar för storskaliga jordbruksverksamheter.

För att utöka den globala täckningen har vi ingått ett flerårigt partnerskap med Myriota, där deras UltraLite-satellitnätverk integreras med Wyld Connect.

Detta samarbete stödjer en bredare kundimplementering i USA och Sydamerika – regioner som förväntas stå för en betydande del av den prognostiserade marknaden för satellitbaserad IoT, som uppgår till 15,5 miljarder dollar år 2034.

Vi har också inlett ett strategiskt samarbete i

Sydostasien genom ett statligt stödd partnerskap med Solnovation Analytics i Malaysia. De initiala projekten fokuserar på övervakning av fjäderfä och vattentankar, vilket stödjer landets satsning på digital jordbruk i landsbygdsområden med låg uppkoppling.

I Afrika har ett pilotprojekt med Hazera, som ingår i franska Limagrain Group, startats på lökodlingar i Sydafrika.

Detta initiativ lyfter fram Wylds förmåga att möjliggöra realtidsinsamling av data i tuffa jordbruksmiljöer där traditionell infrastruktur saknas.

Dessa avtal och pilotprojekt speglar den växande globala efterfrågan på Wylds satellitbaserade IoT-lösningar, samt vår förmåga att omvandla tidiga engagemang till långsiktiga affärsrelationer i olika geografiska områden.

[SAMMANFATTNING 1/4: FORTSÄTTNING >](#)



Alastair Williamson
VD, Wyld Networks

SAMMANFATTNING 2/4: FORTSÄTTNING >

INTRÄDE PÅ DEN AMERIKANSKA MARKNADEN MED CORTEVA

Under andra kvartalet nådde Wyld en viktig kommersiell milstolpe genom att säkra vår första order i USA – ett pilotavtal värt 250 000 SEK med Corteva Inc., ett av världens största och mest respekterade jordbruksföretag.

Corteva, som är noterat på New York Stock Exchange och verksamt i över 70 länder, är en viktig strategisk kund för Wyld. Denna initiala implementering kommer att testa vår satellitbaserade IoT-lösning i avlägsna jordbruksområden, med målet att effektivisera datainsamlingen i områden med begränsad eller ingen mobiltäckning. På så sätt hjälper vi Corteva att hantera en av de mest ihållande utmaningarna inom storskaligt jordbruk – tillgång till tillförlitlig information i realtid i vidsträckta, nätlösa landskap.

Denna order följer på Wylds senaste framsteg inom den amerikanska regleringen, inklusive FCC-godkännande och patentgodkännanden, och sänder en stark signal: vår teknik är redo att skalas upp i en av världens mest avancerade jordbruksekonomier.

Det är viktigt att notera att detta inte bara är en symbolisk inträde på den amerikanska marknaden – det är ett kommersiellt validerat steg framåt med en förstklassig partner vars globala

fotavtryck kan öppna dörren till betydligt bredare implementeringsmöjligheter. Pilotprojektet med Corteva innebär inte bara intäkter i ett tidigt skede, utan också ett bevis på Wylds förmåga att leverera värde till stora företagskunder i kritiska sektorer.

Detta markerar början på en bredare kommersiell resa i USA, och vi är övertygade om att resultaten av detta samarbete kommer att stärka vår position på den globala marknaden för satellitbaserad IoT ytterligare.

UTÖKAR VÅR RÄCKVIDD GENOM STRATEGISKT SATELLITPARTNERSKAP MED MYRIOTA

Under andra kvartalet ingick Wyld Networks ett flerårigt partnerskap med Myriota, en global ledare inom direktuppkoppling till satellit, för att förbättra täckningen för vårt satellitbaserade IoT-nätverk och utöka distributionskapaciteten i USA och Sydamerika.

Genom att integrera Myriotas UltraLite-satellitnätverk med Wyld Connect utökar vi inte bara vår geografiska räckvidd utan ökar också redundansen, tillförlitligheten och flexibiliteten i vår plattform. Detta samarbete stärker avsevärt vår förmåga att betjäna ett bredare spektrum av användningsområden – från precisionsjordbruk och miljöövervakning till infrastruktur och logistik



SAMMANFATTNING 3/4:

“Vi ser tydliga bevis på att WylDs teknik fungerar i flera olika geografiska områden och sektorer. Med varje ny partner och pilotprojekt tar vi ytterligare ett steg mot att bygga en kommersiellt skalbar, globalt distribuerbar satellitbaserad IoT-plattform”

– i avlägsna områden där traditionell uppkoppling är omöjlig eller kostsam.

Det som gör detta partnerskap särskilt strategiskt är att det ligger i linje med vår kommersiella roadmap. USA, som för närvarande är den största marknaden för satellit-IoT, förväntas stå för nästan 30 % av den globala efterfrågan år 2034. Genom att kombinera Myriotas nätverksarkitektur med WylDs strömsnåla och kostnadseffektiva terminaler kan vi möta den efterfrågan med både skalbarhet och precision.

Med Myriota får vi inte bara täckning, utan också en långsiktig strategisk partner som delar vår mission att möjliggöra allmänt tillgänglig och kostnadseffektiv uppkoppling över hela världen.

SÄKRAR VÅRT STÖRSTA KONTRAKT HITTILLS I BRASILIEN

Under andra kvartalet tecknade vi ett avtal värt 64 miljoner kronor med RV Agro Sustentáveis om leverans av 3 000 Wyld Connect-terminaler och IoT-kompatibla väderstationer till Brasiliens kaffeodlingssektor. Avtalet är WylDs största hittills och omfattar leveranser till Brasiliens kaffeodlingssektor.

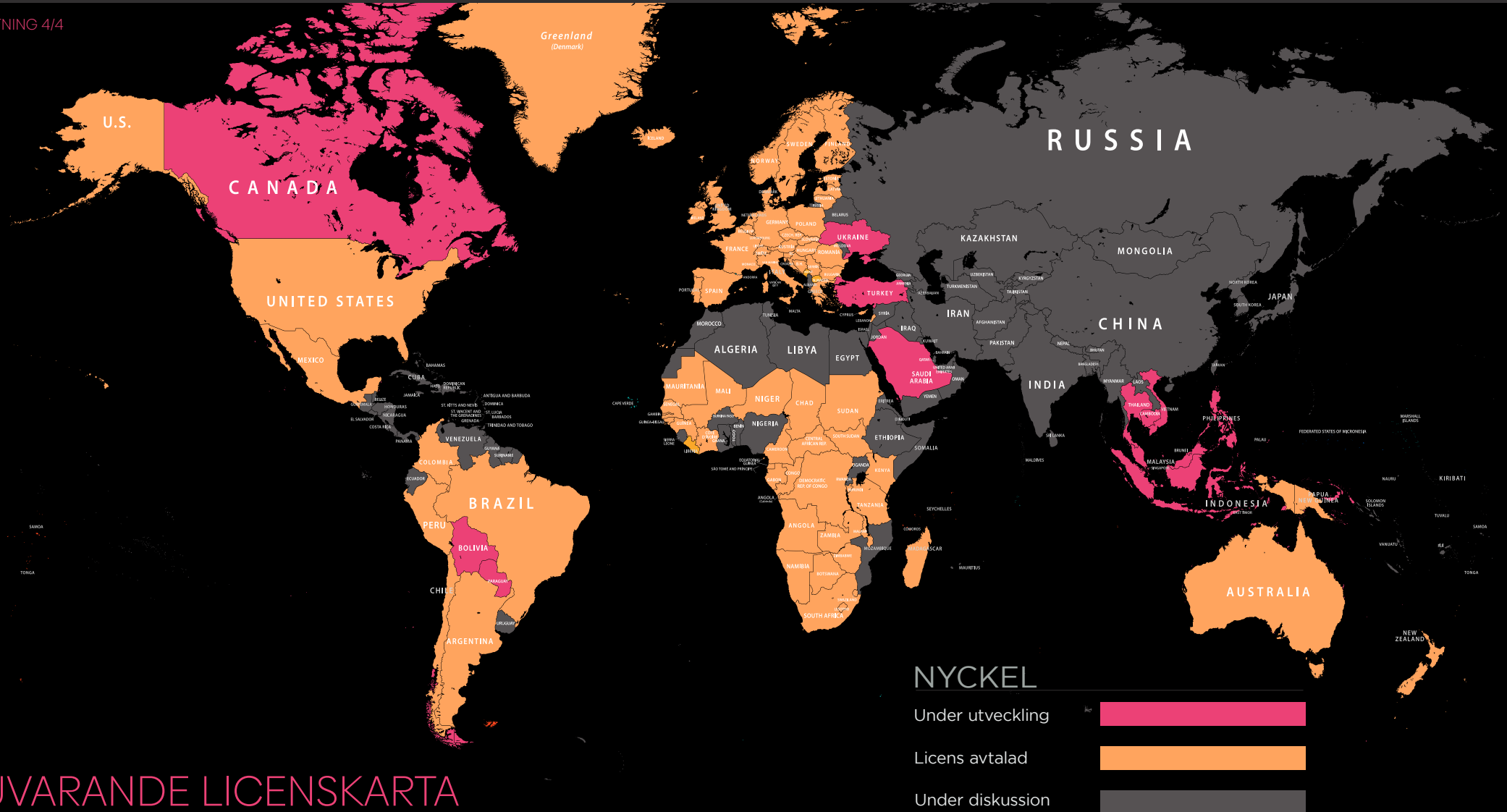
Vi kommer att utforska det bredare strategiska värdet av detta partnerskap i avsnittet om Framtida Marknader. ■

Alastair Williamson

VD

Wyld Networks







Brasilien och agroteknikens framväxt

Framtida marknader

GRUND OCH FÄSTE I EN AV VÄRLDENS NYCKELMARKNADER

Wyld Networks tecknar avtal värt 64 miljoner SEK för att expandera IoT inom jordbruket i Brasilien och lägger därmed grunden för global marknadstillväxt

I juli 2025 meddelade Wyld Networks AB att man ingått ett avtal med RV Agro Sustentáveis i Brasilien, värt cirka 64 miljoner SEK över en treårsperiod. Avtalet omfattar leverans av 3 000 Wyld Connect-terminaler för satellit-IoT, avancerade väderstationssensorer samt tillhörande datatjänster.

Avtalet markerar en fortsatt utveckling av Wylds kommersiella verksamhet inom Brasiliens jordbrukssektor och visar på den växande marknadspotentialen för bolagets satellitbaserade IoT-teknik med låg energiförbrukning.

“Avtalet innebär en betydande expansion av Wylds verksamhet inom en av världens viktigaste jordbrukssektorer”

En Plattform byggd för tillväxt inom flera sektorer

Den verkliga kommersiella styrkan i Wylds plattform ligger i dess anpassningsförmåga. Samma Wyld Connect-hårdvara som används för väderövervakning av kaffeodlingar kan – med olika sensorintegrationer – stödja användningsområden som:



ANALYS AV NÄRINGSÄMNINGEN I JORDEN FÖR ATT OPTIMERA GÖDNING



SKADEDJURSDETEKTERING FÖR RIKTADE ÅTGÄRDER



VATTENNIVÅÖVERVAKNING FÖR BEVATTNING OCH ÖVERSVÄMNINGSSKYDD



STRUKTURELL ÖVERVAKNING AV JORDBRUKS- ELLER INDUSTRIELL INFRASTRUKTUR

Denna multisensorfunktion innebär att varje installation lägger grunden för utökade tjänster, vilket ökar kundens livstidsvärde och skapar återkommande intäktsströmmar genom löpande dataprenumerationer.

FRÅN MARKFUKTIGHET TILL FULLSTÄNDIG MILJÖINFORMATION

Wyld har redan etablerat sig i Brasilien genom installation av markfuktighetssensorer och system för övervakning av etanolproduktion med hjälp av sin satellitbaserade IoT-plattform. Tillägget av väderstationssensorer innebär en betydande förändring av företagets kapacitet och marknadsposition.

Dessa väderstationer kommer att samla in och överföra mycket lokala data om nederbörd, temperatur, luftfuktighet och andra viktiga parametrar. Denna information gör det möjligt för jordbrukare att optimera bevattningsscheman, anpassa gödsling och identifiera det ideala skördetillfället. Samtidigt kan kontinuerlig övervakning av miljöförhållanden hjälpa till att upptäcka tidiga tecken på svampsjukdomar, vilket möjliggör snabba ingripanden som minskar skördeförluster och begränsar användningen av bekämpningsmedel.

För kaffeodlare innebär dessa möjligheter direkt högre avkastning, bättre bönkvalitet och ökad effektivitet – resultat som stärker deras konkurrenskraft på exportmarknaderna.

VD:S PERSPEKTIV

Alastair Williamson, VD för Wyld Networks, betonade det strategiska värdet av avtalet:
"Genom att lägga till väderstationssensorer

till vår plattform öppnar vi betydande marknadsmöjligheter inom kaffeodling i Brasilien. Landets storlek och ekonomiska betydelse gör det till en idealisk miljö för att demonstrera det kommersiella värdet av vår teknik. Framgång här kommer att skapa en mall för expansion till andra grödor och regioner."

Avtalet är villkorat av att ytterligare tekniska fältprov av väderstationssensorerna slutförs under innevarande kvartal – ett standardsteg vid storskalig implementering av jordbruksteknik. När sensorerna har validerats kommer en detaljerad lanseringsplan att genomföras i samarbete med RV Agro.

RV AGROS PERSPEKTIV

Från RV Agros sida ligger partnerskapet i linje med företagets åtagande att främja hållbara och effektiva jordbruksmetoder.

Jose Affonso dos Reis, VD för RV Agro, kommenterade:

"Med cirka 220 000 kaffeodlingar som täcker över 27 000 km² står våra producenter inför stora utmaningar när det gäller att bibehålla kvalitet och effektivitet. Wylds satellitbaserade IoT-lösning gör det möjligt för oss att optimera odlingsförhållanden och produktionsprocesser – även i de mest avlägsna områdena. Denna teknik stödjer både produktivitet och miljöansvar."

Hållbarhetsfördelarna är betydande. Genom att möjliggöra precis applicering av vatten och insatsvaror minskar systemet avfall och

"Wylds satellitbaserade IoT-lösning gör det möjligt för oss att optimera odlingsförhållanden och produktionsprocesser, även på de mest avlägsna platser"



miljöpåverkan, vilket ligger i linje med de miljö-, social- och styrningsstandarder (ESG) som globala köpare i allt högre grad kräver.

FRÅN NISCH TILL MAINSTREAM

När Wyld Networks grundades i Cambridge 2016 var fokus på ett relativt snävt problem: att göra det möjligt för IoT-enheter att ansluta sig i områden utan mobilnätstäckning. Denna funktion ansågs initialt vara en nisch, främst relevant för avlägsna industriella verksamheter eller specialiserade forskningsprojekt.

På mindre än ett decennium har bilden förändrats dramatiskt. Kombinationen av klimatförändringar, globala krav på leveranskedjor och ekonomisk press på resurseffektivitet har gjort tillförlitlig fjärranslutning till ett mainstream-krav inom flera sektorer.

Inom jordbruket är till exempel precisionsjordbruk inte längre ett val för producenter som konkurrerar på globala marknader. Förmågan att övervaka och reagera på hyperlokala miljöförändringar i realtid kan innebära skillnaden mellan att uppfylla exportkvalitetsstandarder och att förlora en säsongs vinst. Liknande trender är tydliga inom energi, gruvarbete, skogsbruk och miljöövervakning.

Wylds hybridlösning – som kombinerar LoRaWAN-teknik med satellitanslutning i låg omloppsbana – tillgodoser dessa behov på ett

sätt som markbundna nätverk inte kan matcha. Plattformen erbjuder global täckning, låg strömförbrukning för längre livslängd och låga kostnader per enhet, vilket gör den skalbar för både småbrukare och industriell verksamhet.

FINANSIELL STRUKTUR OCH INTÄKTSMODELL

De finansiella villkoren i avtalet med RV Agro ger fördelar som går utöver det nominella värdet. Inkluderingen av en förskottsbetalning på 50 procent för varje leveransparti stöder kassaflödet och minskar behovet av rörelsekapital, vilket gör det möjligt för Wyld att skala upp tillverkning och logistik utan oproportionerligt beroende av extern finansiering.

Intäktssmodellen sträcker sig utöver hårdvaruförsäljning. Datatjänster utgör en central del av erbjudandet och skapar förutsägbara, återkommande intäkter under hela driftsperioden. I takt med att den installerade basen växer ökar också mängden data som samlas in, vilket öppnar möjligheter för sekundär monetarisering. Aggregerade, anonymiserade datamängder har ett potentiellt värde för försäkringsbolag som bedömer jordbruksrisker, råvaruhandlare som prognostiserar utbudstrender och klimatforskare som utvecklar prediktiva modeller.

STRATEGISK BETYDELSE

Avtalet med RV Agro är en strategiskt viktig milstolpe för Wyld Networks. Det innebär ett

“Förmågan att övervaka och reagera på hyperlokala miljöförändringar i realtid kan vara avgörande för att uppnå exportkvalitet – eller riskera att förlora hela säsongs vinst”



inträde på en högvärdig och synlig marknad med global relevans och visar på skalbarheten hos företagets plattform för flera olika sensortyper och branschapplikationer.

Ett framgångsrikt genomförande kommer inte bara att generera avtalade intäkter, utan också stärka Wyls position för att ingå liknande avtal i andra stora jordbruksregioner. Projektet stärker också företagets ESG-profil genom att leverera teknik som förbättrar resurseffektiviteten, minskar miljöpåverkan och stöder hållbara jordbruksmetoder.

FRAMÅTBLICK: NÄSTA TILLVÄXTFAS

Under de kommande fem åren förväntas Wyls tillväxtstrategi fokusera på:

- 1. Geografisk expansion: Bygga vidare på framgångarna i Brasilien för att säkra avtal i andra kaffeproducerande länder och jordbruksmarknader.**
- 2. Diversifiering av sensorportföljen: Integrera ytterligare miljö-, gröd- och industrisensorer i Wyl Connect-ekosystemet.**
- 3. Utveckling av partnerskap: Samarbeta med jordbrukskooperativ, icke-statliga organisationer och myndigheter för att öka adoptionen och förstärka samhällseffekten.**

4. Datamonitering: Utveckla kommersiella modeller för aggregerade insikter över olika sektorer.

5. Inträde i andra sektorer: Inrikta sig på vertikala marknader med hög tillväxt, inklusive förnybar energi, miljöövervakning och katastroftålighet.

SLUTSATS

Avtalet med RV Agro, värt 64 miljoner SEK, representerar ett viktigt steg framåt för Wyl Networks. Det är mer än ett avtal om hårdvara och tjänster – det är ett konkret bevis på bolagets förmåga att leverera mätbart värde inom en avgörande global industri. Genom att integrera sin teknik i den brasilianska kaffeindustrins operativa arbete positionerar sig Wyl i skärningspunkten mellan jordbruksproduktivitet, hållbarhet och digital transformation.

I en värld där bristande uppkoppling fortfarande hämmar effektiviteten och klimatvolatilitet hotar produktionen, erbjuder Wyls energieffektiva, satellitbaserade IoT-lösningar ett praktiskt, skalbart och kommersiellt attraktivt svar. När projektet med RV Agro går från testfas till fullskalig utrullning, kommer det att fungera både som en intäktskälla och som en referensmodell för framtida expansion – i Brasilien, Latinamerika och andra högvärdesmarknader världen över. ■



SKOGSBRUK
Övervakning av brandrisk i Australien, Kalifornien och Medelhavsområdet



VATTENHANTERING
Realtidsövervakning av reservoarer och flodsystem i torkdrabbade regioner



FÖRNYBAR ENERGI
Optimering av vind- och solkraftverk med hjälp av lokal, precis väderdata



NATURVÅRD OCH FORSKNING
Stöd till projekt för övervakning och skydd av biologisk mångfald i avlägsna områden

GLOBAL REPLIKERINGSPOTENTIAL

De utmaningar som Brasiliens kaffeindustri står inför är långt ifrån unika. Många jordbruksmarknader kämpar med samma grundproblem: avlägsna produktionsområden, varierande klimatförhållanden och växande krav på kvalitet, spårbarhet och hållbarhet.

Kaffeproducenter i Colombia, Vietnam och Etiopien verkar i liknande geografiskt spridda miljöer. Teplantager i Östafrika och Sydostasien, kakaoodlingar i Västafrika samt vingårdar i Europas främsta vinregioner har alla behov av aktuell, platsbaserad data för att optimera sin produktion och skydda sina marginaler.

Var och en av dessa utgör en betydande marknad – med krav som väl matchar Wyls tekniska styrkor.



KV2

Finansiellt Resultat

KV2

Kommentarer till det finansiella resultatet

RESULTATRÄKNING

NETTOOMSÄTTNING

Nettoomsättningen för de första sex månaderna är mer än tre gånger högre än föregående år och mer än dubbelt så hög som för hela 2024.

Nettoomsättningen för kvartalet var ungefär densamma som föregående kvartal, men motsvarar fortfarande endast små testkvantiteter som skickats till internationella kunder på marknader som Tyskland, USA och Sydamerika. Endast en kund (i Sydamerika) har börjat ta emot produktionskvantiteter. Som framgår av den order på över 3 000 enheter till ett värde av 60 miljoner kronor som mottogs från RV Agro i juli 2025, förbereder sig kunderna nu för produktionsvolymen under andra halvåret 2025.

ÖVRIGA RÖRELSEINTÄKTER

Övriga rörelseintäkter avser främst den skattelättnad för forskning och utveckling som erhålls årligen från den brittiska regeringen. Utbetalningen av sådana skattelättnader är alltid retroaktiv och kan ta upp till två år att erhålla, varför intäkterna redovisas försiktigt och först redovisas i sin helhet när kontanterna erhållits eller bekräftats av de brittiska skattemyndigheterna.

Under perioden 2021 till 2024 investerade Wyld kraftigt i FoU och belönades med betydande kontantbetalningar från den brittiska regeringen under perioden 2023 till början av 2025 på över 20 miljoner SEK.

Saldot av 2024 års kredit redovisades i KV1 2025.

Under 2025 minskar Wyld sina utgifter för FoU i takt med att man börjar leverera en färdigutvecklad produkt.

Därför kommer den förväntade skattekrediten att bli lägre och därmed kommer övriga rörelseintäkter som redovisas 2025 att bli lägre än de tre föregående åren.

Dessa lägre övriga rörelseintäkter kommer att ersättas och överträffas av högre nettoomsättning under kommande perioder.

RÅVARA

Råvaror är de komponenter som kostnadsförs i produktionen av delar som levereras till kunder, vilket förklarar varför kostnaderna har ökat jämfört med de senaste kvartalen, särskilt under kvartalet juni 2025, då Wyld förbereder sig för att leverera produktionsvolymen till sina kunder över hela världen.

KV2

Kommentarer till det finansiella resultatet

RESULTATRÄKNING

ÖVRIGA EXTERNA KOSTNADER

En stor förbättring jämfört med föregående år, både för kvartalet och för året hittills.

Kvartalet juni 2025 var oförändrat jämfört med kvartalet mars 2025. Halvårskostnaderna för 2025 visade en besparing på över 50 % jämfört med både de sex månaderna fram till juni 2024 och juni 2023.

PERSONALKOSTNADER

De verkliga fördelarna med kostnadsminskningarna 2024 börjar nu visa sig.

Personalkostnaderna för kvartalet juni 2025 var oförändrade jämfört med mars 2025.

Personalkostnaderna för halvåret fram till juni 2025 visar en minskning med 44 % jämfört med samma period 2024.

Rörelseförlusten på 11,2 MSEK är en minskning med 46 % jämfört med föregående år.

KV2

Kommentarer till det finansiella resultatet

BALANSRÄKNING

KASSABEHÅLLNING

I maj 2025 erhöll bolaget 5,8 MSEK från den brittiska regeringen för 2024 års skattecredit för forskning och utveckling.

Likvida medel per den 30 juni 2025 uppgick till 3,1 MSEK, men den 20 augusti 2025 uppgick likvida medel till 15 MSEK till följd av en nyemission i juli 2025.

EGET KAPITAL

Eget kapital vid utgången av juni 2025 var negativt med 1,9 MSEK (vid utgången av juni 2024 negativt med 9,1 MSEK) men uppgick till över 10 MSEK per den 31 juli 2025 till följd av nyemissionen i juli 2025.

KASSAFLÖDE

För de tre månaderna fram till juni 2025 var den viktigaste händelsen mottagandet av den brittiska FoU-skatteavdraget för 2024 på 445 000 GBP (5,8 MSEK), vilket återspeglas i minskningen av övriga fordringar.

För de sex månaderna fram till juni 2025 var de viktigaste kassaflödesfrågorna följande:

Kassainflöde på 5,8 MSEK till följd av mottagandet av 2024 års brittiska FoU-skatteavdrag i maj 2025.

Kassainflöde på 8,4 MSEK till följd av nyemissionen i mars 2025.

Kassainflöde på 4,2 MSEK till följd av ett externt lån som togs i januari och februari 2025.

Kassautflöden på grund av omstruktureringskostnader under KV1 för avgående anställda, vilket återspeglas i minskningen av övriga skulder.

Kassautflöden på grund av emissionskostnader relaterade till företrädesemissionen i mars 2025.

Koncernens resultaträkning

Alla belopp i KSEK	apr-jun 2025	apr-jun 2024	jan-jun 2025	jan-jun 2024	jan-dec 2024
RÖRELSENS INTÄKTER					
Nettoomsättning	508	290	1,014	290	386
Övriga rörelseintäkter	515	2,667	2,059	4,135	7,023
Summa rörelsens intäkter	1,023	2,956	3,073	4,425	7,409
RÖRELSENS KOSTNADER					
Råvaror	-775	-138	-1,229	-619	-1,746
Övriga externa kostnader	-2,312	-5,673	-4,663	-9,925	-18,990
Personalkostnader	-4,070	-6,697	-8,172	-14,517	-29,244
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-123	-147	-265	-295	-582
Övriga rörelsekostnader	-4	-12	-19	-35	-55
Summa rörelsekostnader	-7,284	-12,667	-14,348	-25,392	-50,618
Rörelseförlust	-6,262	-9,711	-11,275	-20,967	-43,209
RESULTAT FRÅN FINANSIELLA INVESTERINGAR					
Ränteintäkter	0	0	0	23	66
Räntekostnader och liknande resultatposter	-255	-675	-517	-1,350	-3,512
Summa finansiella poster	-255	-675	-517	-1,327	-3,446
Förlust efter finansiella poster	-6,517	-10,386	-11,792	-22,294	-46,655
Skatt på årets resultat	0	0	0	0	0
Nettoförlust för året	-6,517	-10,386	11,792	-22,294	-46,655

Koncernens balansräkning

Alla belopp i KSEK	30 juni 2025	31 dec 2024
TILLGÅNGAR		
Anläggningstillgångar		
Immateriella anläggningstillgångar		
Övriga immateriella tillgångar	505	635
Summa immateriella anläggningstillgångar	505	635
Materiella anläggningstillgångar		
Inventarier, verktyg och installationer	229	374
Summa materiella anläggningstillgångar	229	374
Summa anläggningstillgångar	728	1,009
Omsättningstillgångar		
Kundfordringar	0	0
Övriga fordringar	1,283	5,687
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	1,786	1,765
Kassa och bank	3,066	3,170
Summa omsättningstillgångar	6,134	10,622
SUMMA TILLGÅNGAR	6,863	11,631

	30 juni 2025	31 dec 2024
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Eget kapital		
Aktiekapital	4,355	2,862
Summa aktiekapital	4,355	2,862
Övrigt tillskjutet kapital	42,424	128,050
Balanserade vinstmedel tidigare år	-36,746	-80,515
Förlust innevarande år	-11,792	-46,655
Delsumma övrigt eget kapital	-6,239	880
Summa eget kapital	-1,885	3,742
Kortfristiga skulder		
Skulder till kreditinstitut	4,250	0
Leverantörsskulder	1,801	2,347
Övriga skulder	1,123	3,624
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	1,573	1,918
Summa kortfristiga skulder	8,747	7,889
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	6,863	11,631

Koncernens förändring av eget kapital

	jan-juni 2025	jan-juni 2024	jan-dec 2024
BELOPP VID ÅRETS INGÅNG	3,742	6,684	6,684
Nyemission av aktier	8,423	6,395	52,938
Aktiverade emissionskostnader	-2,351	0	-9,620
Årets nettoförlust	-11,792	-22,294	-46,655
Omräkningsdifferenser	94	73	396
Belopp vid årets utgång	-1,885	-9,142	3,742

Alla belopp i KSEK

Kassaflödesanalys för koncernen

	apr-juni 2025	apr-juni 2024	jan-juni 2025	jan-juni 2024	jan-dec 2024
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN					
Förlust efter finansiella poster	-6,517	-10,386	-11,792	-22,294	-46,655
Aktiverade emissionskostnader	0	0	-2,351	0	-9,620
Av- och nedskrivningar	123	147	265	295	582
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-6,394	-10,239	-13,878	-21,999	-55,694
KASSAFLÖDE FRÅN FÖRÄNDRING AV RÖRELSEKAPITAL					
Ökning (-)/minskning (+) av kundfordringar	0	-235	0	-235	0
Ökning (-)/minskning (+) av förutbetalda kostnader	-136	185	-21	34	161
Ökning (-)/minskning (+) av övriga fordringar	5,831	-2,634	4,404	-4,465	-619
Ökning (+)/minskning (-) av leverantörsskulder	-417	1,247	-546	1,789	593
Ökning (+)/minskning (-) av övriga skulder	-157	-1,137	-2,501	87	2,498
Ökning (+)/minskning (-) av upplupna kostnader	-38	140	-258	161	-1,925
Summa förändringar i rörelsekapital	5,084	-2,434	1,078	-2,628	708
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-1,309	-12,672	-12,801	-24,627	-54,986
INVESTERINGSVERKSAMHETEN					
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	0	0	0	-48	-29
Kassaflöde från investeringsverksamheten	0	0	0	-48	-29
FINANSIERINGSVERKSAMHET					
Nyemission	0	6,395	8,423	6,395	52,938
Förändring av externt lån	0	0	4,250	0	-15,000
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	0	6,395	12,673	6,395	37,938
Kassaflöde för perioden	-1,309	-6,277	-128	-18,281	-17,077
Likvida medel och motsvarigheter till likvida medel vid periodens början	4,589	8,034	3,170	19,981	19,981
Valutakursdifferenser	-214	-21	23	35	265
Likvida medel vid periodens slut	3,066	1,736	3,066	1,736	3,170

Antal anställda och konsulter i koncernen

PERSONALSTYRKA															GENOMSNIITT					
		jan	feb	mar	apr	maj	jun	jul	aug	sep	okt	nov	dec		RÅ		KV1	KV2	KV3	KV4
RÄKENSKAPSÅR	ANTAL ANSTÄLLDA																			
2025	Löner i Storbritannien	16	16	16	16	16	16								16.0		16.0	16.0		
2024	Löner i Storbritannien	26	26	25	25	26	26	26	26	21	21	21	21		24.2		25.7	25.7	24.3	21.0
2023	Löner i Storbritannien	19	19	19	17	18	19	20	24	24	24	25	25		21.1		19.0	18.0	22.7	24.7
2025	Löner i Indien	3															1.0			
2024	Löner i Indien	4	4	4	4	4	4	4	4	3	3	3	3		3.7		4.0	4.0	3.7	3.0
2023	Löner i Indien	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	4	4		3.2		3.0	3.0	3.0	3.7
2025	Konsulter i Amerika – Försäljning	1	1	1	1	1	1								1.0		1.0	1.0		
2024	Konsulter i Amerika – Försäljning	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2		2.0		2.0	2.0	2.0	2.0
2023	Konsulter i Amerika – Försäljning	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2		2.0		2.0	2.0	2.0	2.0
2025	Konsulter – Utveckling																0			
2024	Konsulter – Utveckling	4	4	6	7	5	3								2.4		4.7	5.0	0.0	0.0
2023	Konsulter – Utveckling	7	7	8	7	8	8	8	8	8	9	9	7		7.9		7.3	7.7	8.3	8.3
2025	ANTAL ANSTÄLLDA OCH KONSULTER I KONCERNEN	20	17	17	17	17	17								17.5		18.0	17.0		
2024	ANTAL ANSTÄLLDA OCH KONSULTER I KONCERNEN	36	36	37	38	37	35	33	32	26	26	26	26		32.3		36.3	36.7	30.0	26.0
2023	ANTAL ANSTÄLLDA OCH KONSULTER I KONCERNEN	31	31	32	29	31	32	33	37	38	38	40	38		34.2		31.3	30.7	36.0	38.7

Antal aktier

MILJONER														GENOMSNIITT					
	jan	feb	mar	apr	maj	jun	jul	aug	sep	okt	nov	dec		RÅ		KV1	KV2	KV3	KV4
RÄKENSKAPSÅR																			
2025	576.7	576.7	877.6	877.6	877.6	877.6								777.3		677.0	877.6		
2024	17.1	17.1	17.1	17.1	20.6	20.6	20.6	20.6	20.6	20.6	41.8	576.7		110.7		17.1	20.6	20.6	384.6
2023	13.3	13.3	13.3	13.3	13.3	13.3	15.5	15.5	15.5	17.1	17.1	17.1		15.2		13.3	14.1	16.1	17.1

Kommentarer till resultat per aktie

Resultat per aktie före utspädning beräknas som rörelseresultat dividerat med antalet aktier som emitterats i slutet av perioden.

Resultat per aktie efter utspädning beräknas som rörelseresultat dividerat med antalet aktier som emitterats i slutet av perioden plus eventuella ytterligare aktier som emitterats mellan periodens slut och rapportens utfärdandedatum.

Avseende 2024 emitterades TO6 teckningsoptioner om 215 273 884 aktier i mars 2025 och ingår i resultat per aktie efter utspädning.

I mars 2025 skedde TO6-teckningsoptionerna, en riktad emission och garantiersättning vid samma tillfälle.

Resultat per aktie

RÄKENSKAPSÅR 2024		FÖRÄNDRING	SUMMA VID MÅNADENS SLUT
ANTAL AKTIER			
AKTIER VID BÖRJAN AV RÄKENSKAPSÅRET			17,126,753
	JAN		17,126,753
	FEB		17,126,753
	MAR		17,126,753
TILLSKOTT (TECKNINGSOPTIONER T04)	APR	3,494,430	20,621,183
	MAJ		20,621,183
	JUN		20,621,183
	JUL		20,621,183
	AUG		20,621,183
	SEP		20,621,183
DIREKT EMISSION	OKT	21,166,666	41,787,849
NYEMISSION	NOV	455,166,600	
ERSÄTTNING TILL EMISSIONSGARANTER	NOV	38,211,040	535,165,489
TILLSKOTT (TECKNINGSOPTIONER T05)	DEC	41,559,783	576,725,272
UTSPÄDNING EFTER ÅRETS SLUT			
TILLSKOTT (TECKNINGSOPTIONER T06)	MAR-25	215,273,884	791,999,156
NETTORESULTAT	SEK 000		
KV4			-14,178 SEK
RÄKENSKAPSÅR			-43,209 SEK
KV4 2024			
AKTIER VID PERIODENS SLUT			576,725,272
AKTIER EFTER UTSPÄDNING			791,999,156
RESULTAT PER AKTIE FÖRE UTSPÄDNING			-0.025 SEK
RESULTAT PER AKTIE EFTER UTSPÄDNING			-0.018 SEK
RÄKENSKAPSÅR 2024			
AKTIER VID PERIODENS SLUT			576,725,272
AKTIER EFTER UTSPÄDNING			791,999,156
RESULTAT PER AKTIE FÖRE UTSPÄDNING			-0.075 SEK
RESULTAT PER AKTIE EFTER UTSPÄDNING			-0.055 SEK

RÄKENSKAPSÅR 2025		FÖRÄNDRING	SUMMA VID MÅNADENS SLUT
ANTAL AKTIER			
AKTIER VID BÖRJAN AV RÄKENSKAPSÅRET			576,725,272
TECKNINGSOPTIONER T06	MAR	215,273,884	791,999,156
DIREKT EMISSION	MAR	31,414,936	823,414,092
ERSÄTTNING TILL EMISSIONSGARANTER	MAR	54,140,879	877,554,971
NETTORESULTAT	SEK 000		
KV1			- 6,262SEK
RÄKENSKAPSÅR			-11,275 SEK
Q2 2025			
AKTIER VID PERIODENS SLUT			877,554,971
AKTIER EFTER UTSPÄDNING			877,554,971
RESULTAT PER AKTIE FÖRE UTSPÄDNING			-0.007 SEK
RESULTAT PER AKTIE EFTER UTSPÄDNING			-0.007 SEK
FY 2025			
AKTIER VID PERIODENS SLUT			877,554,971
AKTIER EFTER UTSPÄDNING			877,554,971
RESULTAT PER AKTIE FÖRE UTSPÄDNING			-0.013 SEK
RESULTAT PER AKTIE EFTER UTSPÄDNING			-0.013 SEK

Finansiell kalender

- 28 november 2025, delårsrapport KV3 2025
- 27 mars 2026, delårsrapport KV4 2025
- 15 maj 2026, Årsredovisning 2025
- 29th May 2026, delårsrapport KV1 2026

Wyld Networks finansiella rapporter finns tillgängliga på bolagets webbplats.

Årsredovisningen kommer att offentliggöras genom pressmeddelande och finnas tillgänglig på bolagets webbplats.

Revisionsberättelse

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisor.

Redovisningsprinciper

Bolagets delårsrapport har upprättats i enlighet med den svenska årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 (K3) Årsredovisning och koncernredovisning.

Väsentliga extraordinära händelser under perioden

Inga händelser av väsentlig art inträffade under perioden.

Anställda

Antal anställda i koncernen inklusive konsulter vid kvartalets utgång var 17 (2024 var 35).

Medelantalet anställda inklusive konsulter under kvartalet var 17 (2024 var 36.7).

Antalet anställda (heltidstjänster exklusive konsulter) uppgick vid kvartalets slut till 16 (2024 var 30).

Medelantalet anställda (heltidstjänster exklusive konsulter) under kvartalet var 16 (2024 var 29.7).

Aktieägare och aktiekapital

Aktiekapital per den 30 juni

2025:	SEK	4,354,679
2024:	SEK	1,720,638
2023:	SEK	1,297,175

Överkursfonden per den 30 juni

2025:	SEK	134,980,560
2024:	SEK	121,648,148
2023:	SEK	100,678,863

Antal utestående aktier per den 30 juni

2025:	877,554,971
2024:	20,621,183
2023:	15,546,148

Genomsnittligt antal utestående aktier

För de 6 månaderna fram till 30 juni

2025:	877,554,971
2024:	20,621,183
2023:	14,073,805

Mer information finns på bolagets hemsida.
www.wyldnetworks.com

Kompletterande anmärkning

I händelse av olikheter mellan den engelska och den svenska versionen av rapporten har den engelska versionen företräde.

Framåtblickande uttalanden

Denna delårsrapport kan innehålla uttalanden om bland annat Wyld Networks finansiella situation och lönsamhet, liksom uttalanden om tillväxt och långsiktig marknadspotential som kan vara framåtblickande. Wyld Networks anser att de förväntningar som återspeglas i dessa framåtblickande uttalanden är baserade på rimliga antaganden.

Framåtblickande uttalanden innehåller dock risker och osäkerhetsfaktorer, och de faktiska resultaten eller konsekvenserna kan skilja sig avsevärt från de uttalanden som gjorts. Utöver vad som krävs enligt tillämplig lag gäller framåtblickande uttalanden endast den dag de görs och Wyld Networks åtar sig inte att uppdatera något av dem mot bakgrund av ny information eller framtida händelser.

Transaktioner med närstående parter

Under de tre månaderna fram till juni 2025 uppkom konsultarvoden på totalt 264 tusen kronor från WN Consulting GmbH för CFO-tjänster. Bolaget ägs av vice VD.

Certified Adviser

Mangold Fondkommission AB agerar som bolagets Certified Adviser.

E-post: ca@mangold.se

Kontakt

Alastair Williamson, VD

E-post: alastair.williamson@wyldnetworks.com

Tel: +44 7 824 997 689

Wyld Networks AB (publ)

Organisationsnummer: 559307-1102

Säte: Stockholm

www.wyldnetworks.com

