



MoveByBike lanserar nytt säljinitiativ – uppdaterar prognos för 2025

MoveByBike Europe AB (publ) meddelar att bolaget nu lanserar ett förstärkt sälj- och affärsutvecklingsinitiativ med målsättningen att öka tillväxttakten med start under innevarande kvartal. Samtidigt uppdaterar bolaget sin tidigare prognos för helåret 2025.

Stärkt position efter rekonstruktion och förbättrad lönsamhet – men förändrade förutsättningar för tillväxt

Efter att rekonstruktionsplanen vunnit laga kraft i augusti har MoveByBike formellt lämnat företagsrekonstruktionen, genomfört samtliga utbetalningar enligt ackordsuppgörelsen, och säkrat finansiering. Detta har resulterat i en ackordsvinst om 18,9 MSEK så som tidigare kommunicerats. Bolaget står nu på en närmast skuldfri och betydligt starkare finansiell grund, vilket är det nödvändiga fundamentet för framtida tillväxt.

Samtidigt har omsättningen ökat signifikant med +106% i Q2 jämfört med samma period föregående år, samt att underskottet reducerats med 64% (enligt tidigare PM). Trots detta har två externa faktorer förändrat förutsättningarna för att fullt ut nå tidigare kommunicerade tillväxtmål. Den rekonstruktionsprocess som inleddes i januari 2025 drog ut längre på tiden än beräknat, vilket försenade nödvändiga investeringar för att öka fordonsflottan och hämmade även säljinsatserna. Därtill har bolaget identifierat behov av ytterligare investeringar i infrastruktur och personal för att möta efterfrågan i Fresh-segmentet.

Mot denna bakgrund gör bolaget en revidering av helårsprognosen för 2025.

Uppdaterad prognos för 2025

Bolaget bedömer nu att omsättning och EBITDA för helåret 2025 kommer att bli lägre än tidigare prognos som publicerades i den 26:e juni 2025 i pressmeddelandet med namn "Majresultat bekräftar stark omsättningstillväxt och fortsatt vändning – prognos för Q2–Q4 2025 publiceras", men ser goda möjligheter att successivt återställa tillväxttakten under 2026 genom riktade insatser.

En uppföljning av Q2-resultatet visar, som tidigare nämnt, att bolaget presterade väsentligt bättre än föregående år, men trots det ändå något under den tidigare Q2-prognosen. Se uppdaterad prognos och uppföljning av utfall i 2025Q2 mot tidigare prognos nedan.

Storsatsning på försäljning och affärsutveckling

För att dra nytta av Bolagets starkare position och samtidigt komma ikapp förseningen i tillväxten, så lanserar MoveByBike nu ett större säljinitiativ. Tre externa aktörer har knutits till

bolaget med uppdrag att accelerera försäljning och affärsutveckling, både i Sverige och Danmark:

- Anders Lundmark, entreprenör och styrelseledamot i MoveByBike, med lång erfarenhet av att starta och leda tillväxtbolag.
- Daniel Hägerman och Mattias Sjögren genom Hägerman & Sjögren AB, ett konsultbolag med fokus på strategisk försäljning och tillväxtstöd till entreprenörsdrivna företag.
- NLMTD, ett danskt tillväxt- och innovationsbolag med stark förankring i den danska startup- och scaleup-scenen. NLMTD kommer att fokusera särskilt på den danska marknaden.

Dessa parter kommer att arbeta nära MoveByBikes ledning med fokus på att etablera nya kundsamarbeten, utvärdera nya marknadssegment och stödja säljdrivna initiativ under hösten.

– Vi är tacksamma för de starka Q2-resultaten, men samtidigt ödmjuka inför det faktum att vi ligger något efter relativt vår tidigare prognos – men också väldigt motiverade att vända det snabbt. Med nya affärspartner på plats har vi nu både kraft och kompetens för att skapa nya affärer, stärka våra positioner och jobba i riktning mot lönsam tillväxt, säger Fredrik Videlycka, VD för MoveByBike Europe AB.

MoveByBike bjuder enligt tidigare PM in aktieägare, media och andra intresserade till en digital marknadsdag måndagen den 13 oktober 2025, kl 17:30-19:00. Anmälan görs via e-post till sven.wolf@movebybike.se.

UPPDATERAD PROGNOIS FÖR 2025		
Belopp i TSEK	Prognos Q3 2025 (v.2)	Prognos Q4 2025 (v.2)
Rörelsens intäkter		
Nettoomsättning	8 361	11 115
Aktiverat arbete för egen räkning	0	0
Övriga rörelseintäkter	0	0
Summa intäkter	8 361	11 115
Rörelsens kostnader		
Råvaror och förnödenheter	–290	–354
Övriga externa kostnader	–2 575	–3 827
Personalkostnader	–8 425	–10 219
Av- och nedskrivningar	–209	–199
Övriga rörelsekostnader	0	0
Summa rörelsekostnader	–11 499	–14 599
Rörelseresultat	–3 138	–3 485
Resultat från finansiella poster		0
Räntekostnader och liknande kostnader	–115	–99
Resultat efter finansiella poster	–3 253	–3 584
Skatt på årets resultat	0	0
Periodens resultat	–3 253	–3 584

UTFALL MOT PROGNOSS Q2		
Belopp i TSEK	Utfall Q2 2025	Prognos Q2 2025 (v.1)
Rörelsens intäkter		
Nettoomsättning	8 355	8 932
Aktiverat arbete för egen räkning	0	0
Övriga rörelseintäkter	171	0
Summa intäkter	8 525	8 932
Rörelsens kostnader		
Råvaror och förnödenheter	–204	–925
Övriga externa kostnader	–3 242	–2 200
Personalkostnader	–8 887	–8 395
Av- och nedskrivningar	–212	0
Övriga rörelsekostnader	–1	0
Summa rörelsekostnader	–12 546	–11 520
Rörelseresultat	–4 020	–2 588
Resultat från finansiella poster		0
Räntekostnader och liknande kostnader	–388	–240
Resultat efter finansiella poster	–4 409	–2 828
Skatt på årets resultat	0	0
Periodens resultat	–4 409	–2 828

För mer information om MoveByBike, vänligen kontakta

Fredrik Videlycka, VD

Telefon: +46 (0) 739 46 26 20

E-post: fredrik.videlycka@movebybike.se

Hemsida: www.movebybike.se

Om MoveByBike

MoveByBike är ett svenskt logistikföretag med fokus på hållbar last-mile-distribution i urbana miljöer. Genom eldrivna och platsoptimerade leveranslösningar erbjuder bolaget en effektiv och skalbar tjänst för e-handels- och livsmedelslogistik. Med verksamhet i Stockholm, Malmö och Köpenhamn kombinerar MoveByBike modern mikromobilitet med en tydlig klimatprofil och stark operativ kontroll. Bolaget har genomfört över fem miljoner leveranser och har som målsättning att bli Nordens ledande plattformsaktör inom hållbar stadslogistik.