

A man and a woman are shown in a close-up, smiling at each other. The man is in the foreground, wearing a light-colored shirt, and is holding a key with a blue tag. The woman is behind him, smiling and looking at him. The background is blurred, suggesting an indoor setting.

AMIDO

KVARTALSRAPPORT Q2-2025

Q2

17% tillväxt i Q2 och 14% ökning i återkommande intäkter

Väsentliga händelser

- Amido fortsätter att växa - de återkommande intäkterna ökar med 14% och med en obefintlig churn.
- Omstrukturering genomförd under juni vilket belastar resultatet i kvartalet med 1,3 MSEK. Det är kostnader som har tagits i sin helhet i juni av bokföringstekniska skäl. Justerat för omstruktureringskostnader har EBITDA förbättrats med 37% för kvartalet jämfört mot föregående år. Omstruktureringen kommer att ge en besparing om 1,4 MSEK på helårsbasis.
- Fortsatt framskjutna affärer men stark efterfrågan bland befintliga kunder.

April – juni 2025

- ARR uppgick vid utgången av perioden till 28,1(24,6) MSEK
- Nettoomsättning ökade med 17 procent och uppgick till 10,2(8,8) MSEK
- EBITDA uppgick till 0,4(1,2) MSEK
- Resultat före skatt uppgick till -1,6(-1,0) MSEK
- Resultat per aktie uppgick till -0,05(-0,04) SEK
- Churn uppgick till 0%, där inget avtal har sagts upp under perioden

Januari – juni 2025

- ARR uppgick vid utgången av perioden till 28,1(24,6) MSEK
- Nettoomsättning ökade med 9 procent och uppgick till 19,0(17,5) MSEK
- EBITDA uppgick till 0,8(2,4) MSEK
- Resultat före skatt uppgick till -3,2(-2,4) MSEK
- Resultat per aktie uppgick till -0,11(-0,09) SEK
- Churn uppgick till 0%, där inget avtal har sagts upp under perioden

Finansiell utveckling

FÖRSÄLJNING OCH RESULTAT I SAMMANDRAG	2025 APR-JUN	2024 APR-JUN	2025 JAN-JUN	2024 JAN-JUN	2024 JAN-DEC	2023 JAN-DEC
Summa rörelsens intäkter	12 336	11 464	23 201	22 880	45 710	40 220
Summa rörelsens kostnader	-11 956	-10 226	-22 412	-20 466	-39 880	-44 768
EBITDA	380	1 238	789	2 414	5 830	-4 548
Periodens resultat före skatt	-1 623	-971	-3 206	-2 367	-7 527	-15 394
Resultat per aktie	-0,05	-0,04	-0,11	-0,09	-0,28	-0,57
ARR	28 146	24 617	28 146	24 617	26 017	21 247



Samtliga pressmeddelanden

Pressmeddelanden under perioden april-juni 2025

2025/04/02	Kommuniké från bolagsstämman i Amido AB (publ) den 2 april 2025
2025/04/22	Amido utser Vesna Ay till permanent CFO
2025/05/08	Amido kvartalsrapport Q1 2025
2025/05/19	Amidos CFO ökar sitt aktieinnehav
2025/06/11	Per Åsberg lämnar rollen som CTO på Amido

Pressmeddelanden efter perioden

Inga publicerade pressmeddelanden efter perioden.

VD Patrik Simson

17% tillväxt i Q2 och 14% ökning i återkommande intäkter



På en fortsatt avvaktande marknad kan vi även för årets andra kvartal presentera en stark rapport. Vi levererar en tillväxt för både nettoförsäljning och återkommande intäkter, tillsammans med en förbättrad lönsamhet jämfört med samma period föregående år.

Det andra kvartalet präglas av en tillväxt primärt driven av merförsäljning gentemot vår installerade kundbas, vilket visar att våra produkter uppfyller marknadens behov av ökad säkerhet och trygghet.

Kostnadskontroll

Under perioden har vi tagit omstruktureringskostnader om 1,3 MSEK och justerat för omstruktureringskostnaderna har EBITDA förbättrats med 37% jämfört med motsvarande kvartal föregående år. I en marknad där många aktörer inom fastighetssektorn har en dämpad utveckling har vi lyckats förena en tillväxt med finansiell disciplin och kostnadseffektivitet. Vi fortsätter på inslagen väg mot ett positivt kassaflöde genom att investera klokt och därigenom skapa förutsättningar för en lönsam tillväxt.

Samarbeten och partnerskap

Under kvartalet har vi etablerat nya samarbeten inom försäljning och marknad med ledande leverantörer av passersystem och digital hantering av identitet och säkerhet. Dessa partnerskap är en central del av vår säljstrategi, där vi kompletterar vårt traditionella säljarbete med ett tydligt "one-to-many"-angreppssätt.

Genom att samverka med etablerade aktörer får vi tillgång till nya kontaktytor, gemensamma affärsmöjligheter och ökad exponering mot relevanta målgrupper – ett viktigt steg för att accelerera vår tillväxt och stärka vår position på marknaden.

Marknadsutveckling

Den svenska fastighetsbranschen står ut positivt i en europeisk kontext. Trots att sektorn påverkas av det geopolitiska läget och rådande ränteklimat, ser vi en fortsatt generell tillväxt på den svenska marknaden. Under första halvan av 2025 ser vi tydliga tecken på att fastighetsbranschen är på väg in i en återhämtningsfas med ökande optimism och framtidstro. Investeringsvolymerna och transaktioner har börjat ta fart igen samtidigt som vi ser en tydlig förändring i tonen bland fastighetsbolag och analytiker – där fokus i allt större utsträckning skiftar från akut krishantering till långsiktiga tillväxtstrategier.

Framåtblick

Vi går in i det andra halvåret med bibehållet fokus – att vara drivande i digitaliseringen av fastighetsbranschen inom Smart Access. I en marknad som nu visar tydliga tecken på återhämtning och ökad framtidstro är vi väl positionerade att skapa långsiktigt värde för våra kunder, partners och aktieägare.

Göteborg, 21 augusti 2025
Patrik Simson

Amidos verksamhet i korthet

Amido är ett svenskt SaaS-bolag som gör det möjligt för fastighetsägare att hantera access digitalt – tryggt, enkelt och säkert.

Vi erbjuder en systemoberoende plattform för Smart Access, där rätt person får rätt tillgång, vid rätt tidpunkt, i rätt system. Genom att samla alla accesspunkter i en gemensam lösning minskar administrationen och ökar säkerheten, kontrollen samt spårbarheten.

Amidos plattform är anpassad för att fungera med kundens befintliga infrastruktur och framtida behov – utan att kräva systembyte eller special-lösningar.

I dag används vår teknik dagligen i tusentals fastigheter i hela Sverige – från bostäder och skolor till kontor, vårdbyggnader och logistik-centrum.

Kunder

Amido samarbetar med fastighetsägare som har komplexa miljöer, höga säkerhetskrav och behov av struktur och kontroll.

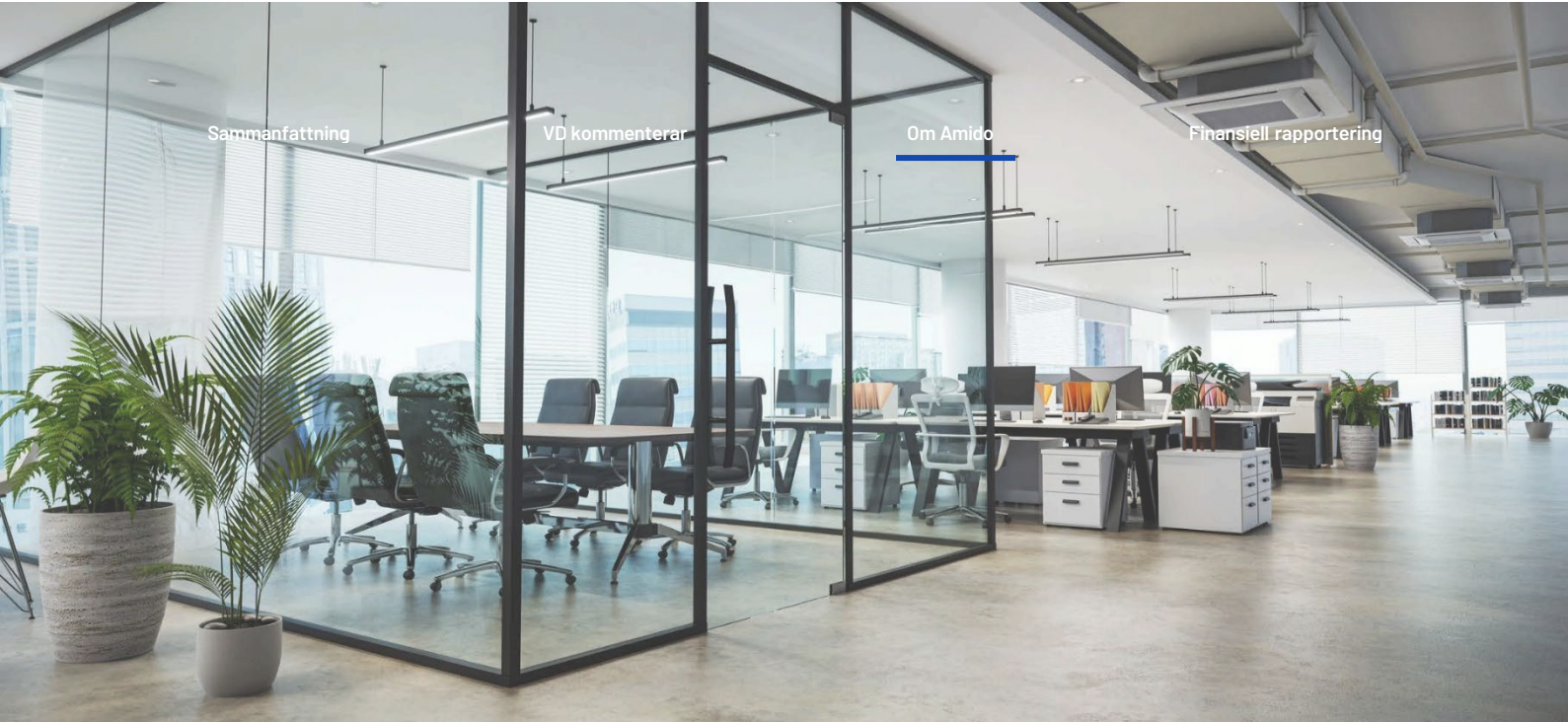
Våra kunder återfinns inom bostadsbolag, kommersiella fastigheter, företag, kommuner och regioner – och gemensamt är att de hanterar stora mängder behörigheter för stora fastighetsbestånd och olika systemmiljöer.

I dag använder några av Sveriges största fastighetsägare vår plattform. Vi hjälper kunderna att få kontroll över accessflöden, minska manuell hantering och skapa ökad trygghet för både personal, boende och besökare. Vi fokuserar på fyra huvudsegment:

Bostadsbolag

Bostadsbolag med stora fastighetsbestånd har behov av struktur, kontroll och effektiv hantering av access. Med Smart Access får fastighetsägaren överblick över alla behörigheter – från entréer till bokningssystem – samtidigt som administrationen minskar. Automatiserade flöden vid in- och utflyttning och möjligheten för boende att hantera access bidrar till en smidigare och tryggare förvaltning.





Kommersiella fastigheter

I kommersiella byggnader med flera hyresgäster kan access snabbt bli en administrativ flaskhals. Med Smart Access hanteras behörigheter centralt, samtidigt som hyresgäster kan administrera sin egen access. Detta minskar behovet av support och administration samtidigt som fastighetsägaren behåller full kontroll. All access loggas automatiskt, vilket skapar spårbarhet och trygghet – även i komplexa systemmiljöer.

Företag

Företag med flera kontor och olika passersystem möter ofta utmaningar i att behålla kontroll över access. Med Amidos system kopplas accessen till olika identitetssystem, vilket gör att behörigheter automatiskt uppdateras vid förändringar i organisationen. Det minskar manuell hantering, ökar säkerheten och ger tydlig överblick – oavsett kontorsplats eller systemleverantör.

Kommun och region

Kommuner och regioner behöver hantera access till många verksamheter och fastigheter – från skolor och idrottshallar till vårdcentraler och kontor. Smart Access gör det möjligt att samla all behörighet i ett och samma system. Genom integration mot olika identitetssystem kan tillgången styras automatiskt när personal byter roll, börjar eller avslutar sin anställning. Resultatet är mindre administration, bättre spårbarhet och ökad säkerhet i hela organisationen.

Produkter

Smart Access börjar med Amido. Vi kopplar ihop passersystem, nyckelskåp, bokningsportaler och andra accessrelaterade system i en plattform som fungerar med det som redan finns – och växer med det som behövs. Genom att samla all behörighet på ett ställe minskar manuell hantering, samtidigt som struktur, trygghet och kontroll ökar i varje steg.

Alliera

Alliera är navet för Smart Access. Genom att samla accessen i en gemensam plattform får fastighetsägaren överblick, spårbarhet och färre fel. Nya taggar, ändringar och spärrar hanteras centralt och skickas automatiskt till alla anslutna system. Alliera fungerar med de flesta passersystem på marknaden, vilket gör att det som redan fungerar kan vara kvar. Genom att behålla befintlig hårdvara minskar behovet av nyinvesteringar samtidigt som miljöpåverkan reduceras avsevärt.

Opna

Opna är lösningen för säker och smidig entreprenörsaccess. Fastighetsägaren ser vem som har access, när och varför – medan entreprenören enkelt hanterar sin personal via ett personligt passerkort kopplat till BankID. Taggar och manuella listor försvinner, och all access är spårbar i realtid. Det blir mindre administration, bättre kontroll och ökad trygghet i fastigheterna.

Smart Passage

Under en nödsituation får inte hjälpen fastna utanför dörren. Smart Passage ger räddningstjänst och ambulans snabb och säker access till fastigheter utan nycklar eller manuell upplåsning. Behörigheten styrs via larmtjänstens egna taggar och loggas automatiskt. Lösningen är utvecklad tillsammans med SOS Alarm och kan enkelt aktiveras över hela fastighetsbeståndet.

Affärsmodell

Amido erbjuder sina tjänster som SaaS – Software as a Service – vilket innebär att kunderna betalar abonnemangsbaserade avgifter för åtkomst, funktionalitet, integration och support.

Affärsmodellen skalar med antalet användare, fastigheter och systemkopplingar och skapar därmed goda möjligheter till både lönsam tillväxt och långsiktiga kundrelationer.

Vår oberoende position på marknaden är en tydlig styrka. Vi är inte bundna till ett visst fabrikat eller teknikleverantör vilket gör att kunder kan behålla sina befintliga investeringar och ändå ta ett steg mot en modern, digitaliserad och sammanhållen accesshantering.

Detta blir allt viktigare i en marknad där säkerhet, effektivitet och datadrivna beslut är avgörande, men där fragmenterade systemmiljöer ofta bromsar utvecklingen.

Amido löser den utmaningen. Med Smart Access som grund erbjuder vi en väg framåt som fungerar i praktiken – inte bara i teorin.



Finansiell översikt

Bolagets omsättning och resultat

Perioden april-juni 2025

Rörelsens intäkter under kvartalet uppgick till 12,3 MSEK (11,5) varav aktiverat utvecklingsarbete 2,1 MSEK (2,7). Nettoomsättningen ökade med 17% till 10,2 MSEK (8,8). Kostnaderna på 12,0 MSEK inkluderar en omstruktureringskostnad på 1,3 MSEK och rensat för detta är utfallet 10,6 MSEK (10,2). EBITDA uppgick till 0,4 MSEK och justerat för omstruktureringskostnader är EBITDA 1,7 MSEK (1,2). Resultatet före skatt uppgick till -1,6 MSEK och rensat till -0,3 MSEK (-1,0).

Investeringar och finansiell ställning

Bolagets tillgängliga medel fås genom att summera Kortfristiga placeringar samt Kassa och bank vilket uppgick vid periodens slut till 10,7 MSEK. Kassaflödet för Bolaget från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapitalet uppgick under kvartalet till 1,7 MSEK (1,3). Kassaflödet från den löpande verksamheten var 1,5 MSEK (0,2). Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick under samma period till -2,3 MSEK (-2,7). Från finansieringsverksamheten var kassaflödet 0 MSEK (0 MSEK). Kvartalets kassaflöde uppgick till -0,9 MSEK (-2,5). Ej kassaflödespåverkande poster uppgick till 3,3 MSEK (2,2), varav 2,0 MSEK (2,2) i avskrivningar och 3,3 MSEK (0) i omstruktureringskostnader.

Balansomslutningen uppgick till 45,1 MSEK (47,3) och soliditeten var 73,8 procent (78,0). Kassan, dvs likvida medel, uppgick till 10,7 MSEK vid utgången av perioden. Bolaget har ingen checkräkningskredit.

Medarbetare och organisation

Vid periodens utgång fanns motsvarande 32 (37) medarbetare, varav 11(8) kvinnor, på hel- eller deltid i bolaget. Andelen kvinnor ökar till 34% från 22% samma period föregående år.

Antal aktier och lista

Aktien Amido AB (publ) hade 29 534 029 aktier utestående per den 30 juni 2025. Amido AB är ett publikt bolag noterat på Spotlight Stock Market sedan den 2 december 2019 under kortnamnet AMIDO.

Teckningsoptioner

I oktober 2022 beslutades om ett optionsprogram av serie 2022/2025 omfattande 470 000 teckningsoptioner. Teckningsoptionerna kan under nyttjandeperioden från och med den 1 september 2025 och till och med den 14 september 2025 nyttjas för teckning av nyemitterade aktier i bolaget. Varje teckningsoption gav rätt att teckna 1 aktie till en teckningskurs om 8 SEK per aktie. Vid fullt utnyttjande av teckningsoptionerna motsvarar det ca 1,6 procent utspädning.

Ställda säkerheter

Företagsinteckningar 1 570 000 kr varav 1 570 000 kr är fria.

Transaktioner med närstående

Inga transaktioner som väsentligen påverkat Bolagets resultat och finansiella ställning har genomförts med närstående under perioden.

Allmän information om Bolaget

Bolagets firma och kommersiella beteckning är Amido AB och Bolagets organisationsnummer är 556751-8708. Bolaget är ett publikt aktiebolag bildat och registrerat enligt svensk rätt med säte i Västra Götalands län. Bolagets verksamhet regleras av, och dess aktier har utgivits enligt, Aktiebolagslagen (2005:551).

Redovisningsprinciper

Redovisningsprinciper och värderingsprinciper Årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFAR 2012:1 (K3) tillämpas vid upprättandet av finansiella rapporter. Principerna är oförändrade jämfört med föregående år.

Risker och osäkerheter

Bolagets väsentliga risk- och osäkerhetsfaktorer omfattar såväl verksamhetsrelaterade risker såsom risker relaterade till marknads- och teknikutveckling, patent, konkurrenser och framtida finansiering, som värdepappers-relaterade risker, såsom risker relaterade till aktiekursutveckling, volatilitet och likviditet. En investerare rekommenderas att göra en egen bedömning av varje riskfaktor och dess betydelse för Bolagets framtida utveckling. Ovan nämnda riskfaktorer är utan rangordning och utan anspråk på att vara heltäckande.

Hållbarhetsarbete

Amido jobbar aktivt med Globala hållbarhetsmålen Nr. 11 – Hållbara städer och samhällen:

“Över hälften av världens befolkning bor i urbana områden, och andelen väntas stiga till 70 procent år 2050. Den snabba och stora inflyttningen till städer ställer nya krav som behöver bemötas på ett ekologiskt, ekonomiskt och socialt hållbart sätt. Inkluderande och innovativ stadsplanering behövs för att göra städerna säkra och hållbara för framtiden.”

Med Amidos tjänster skapar vi trygghet och ökar säkerheten för hyresgäster, besökare och fastighetsägare när det kommer till behörighet och access till fastigheter. Vår plattform möjliggör snabb access för flera samhällsviktiga funktioner som blåljuspersonal samt miljö- och renhållnings-arbetare. Utöver säkerhet skapar våra tjänster bland annat möjlighet för fastigheter att behålla äldre passersystem, samtidigt som de kan uppdatera mjukvaran. Det i sin tur gör det möjligt att hålla sig à jour med den senaste tekniken, som behövs för en fungerande fastighet när det gäller accesser – utan att byta ut fungerande hårdvara.

Definitioner

SaaS

En abonnemangstjänst tecknad av en kund genererar återkommande intäkter.

EBITDA

Earnings before interest, taxes, depreciation and amortization. EBITDA är resultatet före ränteintäkter, räntekostnader, skatter, avskrivningar och goodwillavskrivningar. Övriga rörelsekostnader består i Amido idag av valutakursförändringar och räknas därför inte med i EBITDA.

Resultat per aktie

Periodens resultat dividerat med antal utestående aktier vid periodens slut. Bolaget anser att nyckeltalet ger en bättre förståelse för Bolagets lönsamhet.

Rörelsemarginal

Rörelsemarginal är EBITDA (se separat definition) i förhållande till nettoomsättning och anges i procent.

Soliditet

Eget kapital i procent av balansomslutningen.

ARR

Återkommande intäkter för kvartalets sista månad multiplicerat med 12.

Churn (%)

Andelen förlorade återkommande intäkter (ARR) under perioden pga uppsagda avtal, uttryckt som en procentandel av de totala återkommande intäkterna i början av perioden.

Resultaträkning

RÖRELSENS INTÄKTER (KSEK)	2025 APR-JUN	2024 APR-JUN	2025 JAN-JUN	2024 JAN-JUN	2024 JAN-DEC	2023 JAN-DEC
Nettoomsättning	10 217	8 765	18 978	17 456	35 077	28 057
Aktiverat arbete för egen räkning	2 100	2 697	4 200	5 395	10 580	12 168
Övriga rörelseintäkter	19	1	22	29	53	-5
SUMMA RÖRELSENS INTÄKTER	12 336	11 464	23 201	22 880	45 710	40 220
RÖRELSENS KOSTNADER						
Råvaror och förnödenheter	-408	-515	-821	-916	-1 603	-1 456
Övriga externa kostnader	-2 057	-2 883	-4 667	-6 145	-11 877	-19 617
Personalkostnader	-9 491	-6 828	-16 923	-13 405	-26 401	-23 696
SUMMA RÖRELSENS KOSTNADER	-11 956	-10 226	-22 412	-20 466	-39 880	-44 768
EBITDA	380	1 238	789	2 414	5 830	-4 548
EBITDA %	4%	14%	4%	14%	17%	-16%
Avskrivningar och nedskrivningar	-2 020	-2 196	-4 027	-4 388	-13 108	-8 579
Övriga rörelsekostnader	-5	-4	-6	-8	-20	-54
Finansiella poster	22	-8	39	-384	-229	-2 212
PERIODENS RESULTAT FÖRE SKATT	-1 623	-971	-3 206	-2 367	-7 527	-15 394
PERIODENS RESULTAT EFTER SKATT	-1 623	-971	-3 206	-2 367	-7 527	-15 394
RESULTAT PER AKTIE	-0,05	-0,04	-0,11	-0,09	-0,28	-0,57

Balansräkning

TILLGÅNGAR (KSEK)	2025-06-30	2024-06-30	2024-12-31	2023-12-31
Anläggningstillgångar				
Immateriella anläggningstillgångar	27 137	30 187	26 789	29 055
Materiella anläggningstillgångar	791	625	644	591
Summa anläggningstillgångar	27 928	30 812	27 433	29 645
Omsättningstillgångar				
Varulager m.m.	67	110	94	55
Kortfristiga fordringar	6 394	8 434	7 782	6 815
Kortfristiga placeringar	513	447	534	988
Kassa och bank	10 205	7 526	6 910	11 786
Summa omsättningstillgångar	17 179	16 517	15 320	19 644
SUMMA TILLGÅNGAR	45 107	47 329	42 753	49 289
EGET KAPITAL OCH SKULDER				
Eget kapital	33 272	36 934	31 774	39 301
Kortfristiga skulder	11 835	10 395	10 979	9 988
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	45 107	47 329	42 753	49 289

Kassaflödesanalys

KSEK	2025 APR-JUN	2024 APR-JUN	2025 JAN-JUN	2024 JAN-JUN	2024 JAN-DEC	2023 JAN-DEC
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN						
Rörelseresultat	-1 645	-963	-3 244	-1 982	-7 298	-13 181
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	3 338	2 196	5 344	4 388	13 108	8 593
Räntenetto	22	69	39	156	224	948
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	1 714	1 302	2 139	2 562	6 035	-3 641
Kassaflöde från förändringar av rörelsekapital						
Minskning(+)/ökning(-) av varulager	13	-68	26	-56	-39	4
Minskning(+)/ökning(-) av rörelsefordringar	-501	-1 893	1 410	-1 648	-967	2 604
Minskning(-)/ökning(+) av rörelseskulder	266	866	-461	407	990	1 456
Kassaflöde från den löpande verksamheten	1 492	207	3 114	1 265	6 019	423
Investeringsverksamheten						
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-2 100	-2 697	-4 200	-5 395	-10 580	-12 168
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-252	-8	-323	-160	-316	-675
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-2 352	-2 705	-4 523	-5 555	-10 896	-12 843
Finansieringsverksamheten						
Amortering av finansiella skulder						
Inbetalt för nyemission			4 704			
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	0	0	4 704	0	0	0
Periodens kassaflöde	-860	-2 498	3 295	-2 498	-4 877	-12 420
Likvida medel vid årets början	11 599	10 518	7 444	10 518	12 774	28 354
Nedskrivning av kortfristiga placeringar	-22	-77	-22	-77	-453	-3 160
Likvida medel vid årets slut	10 717	7 943	10 717	7 943	7 444	12 774
Ej kassaflödespåverkande poster						
Avskrivningar	2 020	2 196	4 027	2 196	8 788	7 371
Nedskrivning av immateriella tillgångar					4 320	1 208
Omstruktureringskostnader	1 317		1 317			14
SUMMA	3 338	2 196	5 344	2 196	13 108	8 593

Styrelsens försäkran

Göteborg 2025/08/21

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av företagets verksamhet, ställning och resultat.

- Anne Årneby, ordförande
- Charlotte Berg, ledamot
- Alexander Tasevski, ledamot
- Markus Emgård, ledamot
- Hélène Gustavii, ledamot
- Günther Mårder, ledamot
- Patrik Simson, vd

Revisors rapport

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av Bolagets revisorer.

För ytterligare information kontakta

Patrik Simson
patrik.simson@amido.se
+46 (0)70 283 77 65

Finansiell kalender

- Delårsrapport Q3-2025, 2025-11-06
- Bokslutskommuniké 2025, 2026-02-19

Informationen är sådan som Amido är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning (EU nr 596/2014) samt lag (2007:528) om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom angiven kontaktpersons försorg, för offentliggörande **2025-08-21 08:30 CET**.

A

AMIDO AB
FABRIKSGATAN 7
412 50 GÖTEBORG

+46(0)31-719 20 70 | info@amido.se | amido.se