

Nordlo utmanar IT-aktörerna i Halland – rekryterar lokal affärsutvecklare

Nordlo växlar nu upp i Halland och rekryterar Mikael Andersson som ny affärsutvecklare till kontoret i Halmstad. Målsättningen är att på två år gå från 20,3 till uppemot 50 MSEK i omsättning.

– Här finns ett aktivt näringsliv med en stor bredd av företag. Vi har branschens nöjdaste kunder och ett arbetssätt som bygger på nära och långsiktiga kundrelationer, det ska vi bygga vidare på, säger Martin Westberg, vd för Nordlo i Halmstad.

Ökad efterfrågan på framför allt säkerhets- och AI-tjänster, ett bredare erbjudande och förstärkt säljorganisation ska möjliggöra Nordlos nya satsning i Halland. I länet finns ett växande näringsliv, de flesta små och medelstora företag, vilka är Nordlos primära kundgrupp.

– Många företag står inför stora förändringar i hur de använder sin IT. Den snabba utvecklingen inom AI har gjort att många företagsledare frågar sig hur tekniken bäst kan användas i verksamheten, samtidigt som trygg användning behöver stå i fokus. Kraven på cybersäkerhet är också högre än någonsin.

Verksamheten i Halmstad har rötter tillbaka till 1993 och är sedan 2019 en del av Nordlo. Idag har kontoret i Halmstad åtta medarbetare. Målet är att gå från 20,3 i omsättning till uppemot 50 miljoner inom två år. Samtidigt ska kontoret växa till över 15 medarbetare.

– Vi ska dels hjälpa företag som i dag saknar en extern IT-partner, dels växa genom att ta marknadsandelar från andra IT-aktörer i regionen.

Som en konkret del av satsningen har Nordlo rekryterat Halmstadsbon Mikael Andersson som ny affärsutvecklare i Halmstad.

– Mikael har lång erfarenhet från IT-branschen och ett etablerat nätverk i regionen. Hans uppdrag är att utveckla nya kundrelationer och öka Nordlos synlighet på den lokala marknaden.

Halmstad samarbetar med Borås

En nyckel till att lyckas med satsningen är att Halmstadverksamheten sedan årsskiftet arbetar tillsammans med Nordlos verksamhet i Borås, vilket ger en gemensam organisation med över 60 medarbetare.

Det ger Halmstadskontoret tillgång till en större konsultbas och specialistkompetens inom områden där efterfrågan är hög, som cybersäkerhet, AI och publika molntjänster.

– Vi har en stark organisation bakom oss och kan kombinera specialistkompetensen med den lokala närheten som företagen här efterfrågar.



Martin Westberg, vd för Nordlo i Halmstad.

nORDLO

– För oss är lokal närvaro mer än ett kontor. Vi vill lära känna företagen och människorna som driver dem och bygga relationer som håller över tid. Nordlo har enligt analysföretaget Radar branschens högsta kundnöjdhet, det ska vi visa upp, säger Martin Westberg, vd för Nordlo i Halmstad.

För mer information:

Martin Westberg, vd Nordlo Halmstad, +46 76 643 04 83, martin.westberg@nordlo.com

Caroline Peterson-Ullstrand, CMO & CCO Nordlo, +46 72 562 87 55 caroline.peterson-ullstrand@nordlo.com

Nordlo är en av Nordens ledande aktörer inom moln och infrastruktur. Bolaget erbjuder skalbara driftlösningar, managerade tjänster och full outsourcing av IT- och digitaliseringstjänster till företag och offentliga verksamheter. Genom nära samarbete och med ansvarsfulla val av innovativ teknik hjälper Nordlo kunderna att stärka sin konkurrenskraft och driva digitaliseringen framåt. Nordlo omsätter 2,5 miljarder SEK, har ca 1000 anställda på orter över hela Sverige och stora delar av Norge. nordlo.com