

NORDLO

PRESSMEDDELANDE

2026-06-25

Nordlo och SKB inleder strategiskt IT-partnerskap

Stockholms Kooperativa Bostadsförening, SKB, med 8 900 lägenheter i Stockholmsregionen övergår nu från att sköta all IT-drift internt till att välja Nordlo som strategisk IT-partner med ansvar för drift och säkerhet.

– För oss var det viktigt hitta en strategisk partner och inte bara en leverantör, säger Anders Torvestig, IT-chef på SKB.

Det nya samarbetet mellan SKB och Nordlo innebär att SKB tar klivet från egen drift till en framtidssäkrad IT-miljö. Avtalet omfattar bland annat drift av servermiljö, servicedesk, klienthantering och stöd kring Microsoft 365.

– För fastighetsbolag blir IT en allt viktigare del av verksamheten. Uppkopplade fastighetssystem, integrationer, IoT-lösningar och ökade krav på cybersäkerhet ställer nya krav. Genom samarbetet kan SKB fokusera mer på

verksamhetsutveckling och digitalisering, säger Per Rosén, affärsområdeschef för Nordlo City.

Samarbetet medför utöver ökad säkerhet och driftsäkerhet även minskat personberoende och bättre förutsättningar för SKBs fortsatta digitala utveckling. Avtalet löper över tre år och omfattar organisationens cirka 150 anställda.

– Ett av målen med vår digitala strategi är att skapa en mer robust, säker och framtidssäkrad IT-plattform som bland annat möjliggör best-of-breed-lösningar samt enkel tillgång till organisationens data, säger Anders Torvestig.

– Hos Nordlo får vi även tillgång till specialistkompetens som kan stötta oss inom fler områden, vilket kommer underlätta och frigöra tid för oss internt.

Förstod SKBs strategiska vision

En nyckel till att SKB valde Nordlo framför flera andra i upphandlingen var bolagets strategiska vision för SKBs behov samt den lokala närvaron i Stockholm.

– Nordlo visade tidigt att de förstår våra behov och kom med konkreta förslag på hur vi kan utveckla vår IT-miljö. Det känns som en bra matchning för SKB där vi kommer att bli sedda och prioriterade, säger Anders Torvestig, IT-chef på SKB.

Avtalet med SKB stärker Nordlos närvaro i Stockholmsregionen, samt inom fastighetssegmentet där bolaget idag har ett växande antal kunder.

– Fastighetssektorn genomgår en digital utveckling, som allt mer går mot specialanpassade lösningar och uppkopplade nätverk. Då krävs en säker grund att stå på, där vår kompetens och samverkansmodell passar väl in, säger Per Rosén, affärsområdeschef för Nordlo City.

Nordlo är en av Nordens ledande aktörer inom moln och infrastruktur. Bolaget erbjuder skalbara driftlösningar, managerade tjänster och full outsourcing av IT- och digitaliseringstjänster till företag och offentliga verksamheter. Genom nära samarbete och med ansvarsfulla val av innovativ teknik hjälper Nordlo kunderna att stärka sin konkurrenskraft och driva digitaliseringen framåt. Nordlo omsätter 2,5 miljarder SEK, har ca 1000 anställda på orter över hela Sverige och stora delar av Norge. nordlo.com



Per Rosén, affärsområdeschef för Nordlo City och Anders Torvestig, IT-chef på SKB.

nORDLO

För mer information:

Per Rosén, affärsområdeschef Nordlo City, +46 73 438 21 84, per.rosen@nordlo.com

Caroline Peterson-Ullstrand, CMO & CCO Nordlo, +46 72 562 87 55 caroline.peterson-ullstrand@nordlo.com

Nordlo är en av Nordens ledande aktörer inom moln och infrastruktur. Bolaget erbjuder skalbara driftlösningar, managerade tjänster och full outsourcing av IT- och digitaliseringstjänster till företag och offentliga verksamheter. Genom nära samarbete och med ansvarsfulla val av innovativ teknik hjälper Nordlo kunderna att stärka sin konkurrenskraft och driva digitaliseringen framåt. Nordlo omsätter 2,5 miljarder SEK, har ca 1000 anställda på orter över hela Sverige och stora delar av Norge. nordlo.com