

NORDLO

PRESSMEDDELANDE

2026-06-11

Entreprenörsandan från familjeföretaget lever vidare i Nordlo Syd

Skånska IXX är familjeföretaget som lyckats förena fortsatt nära engagemang med styrkan av en större organisation. Idag, två år efter de blev uppköpta av Nordlo är lönsamheten högre än någonsin.

– Vi har fått ökad kapacitet men med samma frihet. Det gillar kunderna, de vill prata med den som har mandat att fatta beslut, säger Mattias Christensson, vd Nordlo i Syd.

Nordlos verksamhet i Skåne fick ett starkt tillskott när IXX IT-partner förvärvades 2024. Det 40 år gamla familjeföretaget grundades av Monika Christensson och drevs från 2014 av sönerna Mattias, Fredrik och Olof.

– Vi letade efter en partner att växa vidare med, som kunde göra oss mer professionella och samtidigt behålla den familjära och entreprenöriella andan.



Mattias Christensson, vd Nordlo i Syd.

Mattias Christensson är idag vd för Nordlo i Syd, med kontor i Malmö, Ängelholm och Helsingborg. De senaste två åren har omsättningen i regionen ökat från 95 MSEK till 126 MSEK, samtidigt som lönsamheten nästan dubblats.

– Nordlo ska vara en nära och långsiktig IT-partner. För oss uttrycks det i att arbeta familjärt och vara oss själva.

Nordlos förvärsmodell bygger på att de bolag som blir en del av koncernen fortsätter att drivas lokalt, med eget ansvar för affären. Det innebär att beslut fattas nära kunden, utan långa beslutsvägar.

– Det gör att vi kan vara snabba, flexibla och anpassa oss efter kundens verklighet. Det ger en unik relation och är viktigt för många företag här i regionen. Känslan av frihet och eget ansvar smittar av sig till alla i företaget, vi är inte bara en produktionsenhet i en stor koncern.

Det lokala kundarbetet kombineras med resurser från Nordlos nationella organisation, vilket för kunderna innebär tillgång till bred specialistkompetens inom exempelvis molntjänster, IT-säkerhet och AI samtidigt som de behåller en nära kontakt med sin lokala partner.

För Nordlo Syd har resurserna gjort det möjligt att bredda erbjudande och hantera större och med komplexa uppdrag. Ambitionen är att nå ut bredare i regionen.

– Vi har lagt mycket kraft på att få ihop organisationen, samordna kontoren och skapa en stabil grund. Nu är vi redo att växa vidare.

Mattias bröder och grundaren Monika är fortfarande delaktiga, idag som minoritetsägare i Nordlo-koncernen.

Nordlo är en av Nordens ledande aktörer inom moln och infrastruktur. Bolaget erbjuder skalbara driftlösningar, managerade tjänster och full outsourcing av IT- och digitaliseringstjänster till företag och offentliga verksamheter. Genom nära samarbete och med ansvarsfulla val av innovativ teknik hjälper Nordlo kunderna att stärka sin konkurrenskraft och driva digitaliseringen framåt. Nordlo omsätter 2,5 miljarder SEK, har ca 1000 anställda på orter över hela Sverige och stora delar av Norge. nordlo.com

nORDLO

– De är stolta över var vi är idag, där vi nu växer som Nordlo och har kvar den lokala själen. Nordlos sätt att arbeta med lokal förankring och medarbetare som är ovanligt engagerade är en modell som håller, det är vi ett bevis för, säger Mattias Christensson, vd Nordlo i Syd.

Sedan Nordlos bildande 2018 har 19 entreprenörledda företag förvärvats i Sverige och Norge. År 2024 tillförde huvudägaren FSN Capital Partners 1,5 miljarder kronor för att accelerera expansionen.

För mer information:

Mattias Christensson, vd Nordlo i Syd, +46 709 51 81 11, mattias.christensson@nordlo.com

Caroline Peterson-Ullstrand, CMO & CCO Nordlo, +46 72 562 87 55 caroline.peterson-ullstrand@nordlo.com