PRESSEMELDING
2026-03-17

Nordlo kjøper IT-raketten Ilder

Nordlo kjøper IT-selskapet Ilder, med kontorer i Bergen, på Stord og i Fauske, med en omsetning på rundt 49 MNOK. Med oppkjøpet styrker Nordlo sin satsing på skreddersydd programvare, integrasjoner og digitale løsninger, med mål om å kunne ta på seg større kundeoppdrag nasjonalt.

– For å kunne vokse i takt med alle forespørslene vi får, lette vi etter en partner som verdsetter fornøyde kunder, engasjerte medarbeidere og høy kvalitet i leveransene like høyt som vi gjør, sier Jon Arild Jacobsen, daglig leder i Ilder.

IT-selskapet Ilder har litt over 20 medarbeidere og kontorer i Bergen, på Stord og i Fauske. Selskapet har bygget opp sterk kompetanse innen blant annet design og brukeropplevelse, programvareutvikling, IT-sikkerhet og prosjektledelse. Kundene finnes hovedsakelig blant små og mellomstore bedrifter, blant annet innen energi, industri og maritim sektor.

Fredrik Almén, konsernsjef Nordlo, Karolina Båvenholm, leder for M&A Nordlo, Jon Arild Jacobsen, daglig leder Ilder og Bjørn André Lerøen, forretningsområdesjef Nordlo Norge.

– Vi har hatt en sterk reise de siste årene, og kundene setter pris på vår nære og teambaserte leveransemodell. Med Nordlo får vi tilgang til en større organisasjon, sterk driftskompetanse og et bredt nettverk. Nå kan vi ta neste steg, sier Jon Arild Jacobsen.

Ilder kompletterer Nordlos tilbud og styrker selskapets posisjon særlig innen utvikling og digitalisering.

– Vi hadde dialoger med flere ulike selskaper i løpet av høsten. Valget falt på Ilder først og fremst på grunn av den kulturelle matchen, med felles syn på strategi og selskapskultur, men fremfor alt på viktigheten av fornøyde kunder og medarbeidere. Det er Nordlos viktigste suksessfaktor for vekst, sier Bjørn André Lerøen, forretningsområdesjef for Nordlo Norge.

Størst i Bergen

Nordlo er den største IT-aktøren i Bergen som spesielt retter seg mot små og mellomstore bedrifter. Gjennom oppkjøpet av Ilder øker Nordlo sin tilstedeværelse i regionen, og vokser fra 47 til rundt 60 ansatte.

– Her sitter utviklingsteamet vårt, og nå kan vi ta en større posisjon innen konsulentvirksomhet og utvikling. Det gir oss også muskler til å ta på oss større oppdrag.

Fra før har Nordlo åtte kontorer, hovedsakelig i Sør-Norge. Med oppkjøpet får selskapet også tilstedeværelse i nye geografiske områder, Stord, like sør for Bergen, og Fauske i nord.

Nordlo er en av Nordens ledende aktører innen sky og infrastruktur. Selskapet tilbyr skalerbare driftsløsninger, administrerer tjenester og full outsourcing av IT- og digitaliseringstjenester til bedrifter og offentlige virksomheter. Gjennom nært samarbeid og ansvarsfulle valg av innovativ teknologi hjelper Nordlo kundene med å styrke sin konkurransekraft og drive digitaliseringen fremover. Nordlo omsetter for 2,5 milliarder SEK, har ca 1000 ansatte fordelt på ulike lokasjoner over hele Sverige og i store deler av Norge.
nordlo.com

– Nordlos modell bygger på et nært og engasjert samarbeid, der lokal tilstedeværelse er viktig. Vi ser svært positivt på nå å få et kontor i nord. Her finnes det mange kunder særlig innen havbruk og industriproduksjon, der vi ser gode muligheter for vekst.

To parter som valgte hverandre

Ilders daglige leder Jon Arild Jacobsen er en drivende entreprenør som har vært med å starte flere selskaper tidligere. Ilder har aktivt lett etter riktig partner for å kunne øke veksttakten, samtidig som selskapet beholder sin autonomi.

– Nordlos forretningsstrategi er å vokse både organisk og gjennom oppkjøp. Vi leter hele tiden etter lønnsomme, og fremfor alt entreprenørdrevne selskaper med fornøyde kunder og medarbeidere. Jon Arild og Ilder er helt riktig for Nordlo, sier Bjørn André Lerøen.

Målet er å doble omsetningen i Norge i løpet av de neste to til tre årene.

– Markedet etterspør i stadig større grad skreddersydde digitale løsninger, automatisering og AI-baserte tjenester. Dette er veldig spennende, sier Jon Arild Jacobsen, daglig leder i Ilder.

Om Ilder

Ilder har kontorer i Bergen, på Stord og i Fauske og består av litt over 20 medarbeidere med spisskompetanse innen blant annet design og brukeropplevelse, programvareutvikling, IT-sikkerhet og prosjektledelse. Selskapet ble grunnlagt i 2018 av Tor Gjøsæter, og har siden gått fra en omsetning på 5,7 MNOK til rundt 49 MNOK i 2025, med et resultat på 9 MNOK.

For mer informasjon:
Bjørn André Lerøen, forretningsområdesjef Nordlo Norge, +47 905 29 845, bjorn.leroen@nordlo.com
Caroline Peterson-Ullstrand, CMO & CCO Nordlo, +46 72 562 87 55 caroline.peterson-ullstrand@nordlo.com

Nordlo er en av Nordens ledende aktører innen sky og infrastruktur. Selskapet tilbyr skalerbare driftsløsninger, administrerer tjenester og full outsourcing av IT- og digitaliseringstjenester til bedrifter og offentlige virksomheter. Gjennom nært samarbeid og ansvarsfulle valg av innovativ teknologi hjelper Nordlo kundene med å styrke sin konkurransekraft og drive digitaliseringen fremover. Nordlo omsetter for 2,5 milliarder SEK, har ca 1000 ansatte fordelt på ulike lokasjoner over hele Sverige og i store deler av Norge. nordlo.com