

PRESSEMELDING

2026-02-16

Nordlo vokser organisk i Norge – vurderer flere oppkjøp i 2026

IT-konsernet Nordlo fortsetter å vokse med forbedret lønnsomhet. I 2025 utgjorde den totale omsetningen 2,54 milliarder svenske kroner (2,4) med en lønnsomhet på 15 prosent. I Norge var omsetningen 406 millioner kroner, som er en økning fra 383 millioner kroner i 2024.

– Vi styrker vår posisjon i Norge selv uten nye oppkjøp. Vår måte å jobbe tett med kundene på, med fokus på forretningsfordeler og langsiktig tenkning, gir resultater, sier Bjørn André Lerøen, forretningsområdesjef for Nordlo Norge.

Den sterkeste veksten er i segmentet for små og mellomstore bedrifter, hvor Nordlos lokale tilstedeværelse og helhetsansvar for kundenes IT-miljøer dekker et klart behov. De fleste av disse kundene gir løpende kontraktsinntekter.

– Dette skaper stabilitet i virksomheten og gir rom for fortsatt investering i både kundetilbud og intern effektivitet. Vi vurderer kontinuerlig mange ulike oppkjøpskandidater, men vi er svært nøye med hvilke vi går videre med. Det må være riktig kulturell passform.

I 2025 har Nordlo gjort egne strategiske investeringer, blant annet i AI og automatisering gjennom tiltak som Nordlo AI, som hjelper kundene med å bruke ny teknologi på en forretningsorientert og praktisk måte.

– Vi ser klare effekter av at flere kjenner til Nordlo og vårt omfattende tilbud. Dette bekreftes av både vår vekst, høye rangeringer i kundetilfredshetsundersøkelser fra analysebyrået Radar, samt våre egne kundeundersøkelser. Fornøyde kunder er direkte knyttet til lønnsomhet, sier Bjørn André Lerøen.

Nordlo har høye ambisjoner om å fortsette å fokusere på organisk vekst og har også gjort betydelige fremskritt i ulike oppkjøpsdialoger.

– Vi har høy kundetilfredshet og høy lønnsomhet til IT-bransjen å være. Dette er to sterke pilarer som vi fortsetter å utvikle tilbudet vårt på og være en tilstedeværende IT-partner for bedrifter og offentlige organisasjoner, sier Bjørn André Lerøen, forretningsområdesjef for Nordlo Norge.



*Bjørn André Lerøen,
forretningsområdesjef for Nordlo Norge.*

For mer informasjon:

Bjørn André Lerøen, forretningsområdesjef Nordlo Norge, +47 905 29 845,
bjorn.leroen@nordlo.com

Nordlo er en av Nordens ledende aktører innen sky og infrastruktur. Selskapet tilbyr skalerbare driftsløsninger, administrerer tjenester og full outsourcing av IT- og digitaliseringstjenester til bedrifter og offentlige virksomheter. Gjennom nært samarbeid og ansvarsfulle valg av innovativ teknologi hjelper Nordlo kundene med å styrke sin konkurransekraft og drive digitaliseringen fremover. Nordlo omsetter for 2,5 milliarder SEK, har ca 1000 ansatte fordelt på ulike lokasjoner over hele Sverige og i store deler av Norge.
nordlo.com