

Nordlo IT-partner när e-handlaren Cellbes går över till Microsoft Azure

E-handelsföretaget Cellbes of Sweden moderniserar nu bolagets IT-infrastruktur. Genom att nyttja Microsofts molnlösning Azure får företaget högre säkerhet och kostnadskontroll, och därmed ökade förutsättningar för fortsatt expansion på bolagets 18 europeiska marknader.

– Nu får Cellbes en IT-plattform som är både skalbar och kostar mindre. Modebranschen är konkurrensutsatt och snabbriktig, därför är rätt IT-opsättning en förutsättning för att lyckas, säger Per Bidemyr, Key Account Manager på Nordlo i Borås.

E-handlaren och modeföretaget Cellbes startade 1954 som ett postorderföretag, idag omsätter verksamheten över en halv miljard kronor. År 2025 har varit ett framgångsrikt år, bolaget växer starkt och har dessutom lanserat på nio nya marknader, bland annat Nederländerna.

Tillväxten medför att Cellbes behövt utveckla sin digitala miljö. I samråd med mångåriga IT-partnern Nordlo valde Cellbes att migrera hela IT-infrastrukturen till Microsoft Azure. Nordlo har varit rådgivare och projektlett i hela processen.



Niklas Fredenlund, IT-chef på Cellbes och Per Bidemyr, Key Account Manager på Nordlo i Borås.

– Med Azure kan vi snabbare och mer kostnadseffektivt skala upp vår affär. Nu slipper vi egna servrar och serverhallar, något vi haft sedan 90-talet. Det möjliggör att vi kan använda våra IT-resurser som mer direkt gynnar verksamheten, säger Niklas Fredenlund, IT-chef på Cellbes.

För företagets affärskritiska system innebär flytten både högre driftsäkerhet och prestanda. Som IT-partner hjälper Nordlo till med uppsättning, kostnadskontroll och viktiga säkerhetsparametrar.

– Med satsningen minskar Cellbes serverparken från cirka 60 till 26 servrar och eliminerar bland annat behovet av backupservrar och andra administrativa servrar.

– Azure förenklar också samarbetet med andra aktörer, exempelvis stora logistikbolag som använder moderna lösningar som autostore-robotar och som är beroende av lösningen, säger Per Bidemyr.

Även hållbarhet har varit en central faktor i projektet. Microsofts datacenter drivs med 100 procent förnybar energi.

– För oss är det en trygghet att ha en partner som både förstår vår verksamhet och kan leverera lösningar som stärker oss långsiktigt, säger Niklas Fredenlund IT-chef på Cellbes.

– Vi har arbetat tillsammans i över 30 år och förstår vilka förutsättningar Cellbes behöver att växa, säger Per Bidemyr, Key Account Manager på Nordlo i Borås.

Nordlo är en av Nordens ledande aktörer inom moln och infrastruktur. Bolaget erbjuder skalbara driftlösningar, managerade tjänster och full outsourcing av IT- och digitaliseringstjänster till företag och offentliga verksamheter. Genom nära samarbete och med ansvarsfulla val av innovativ teknik hjälper Nordlo kunderna att stärka sin konkurrenskraft och driva digitaliseringen framåt. Nordlo omsätter 2,4 miljarder SEK, har ca 1000 anställda på orter över hela Sverige och stora delar av Norge. nordlo.com

nORDLO

Om Cellbes of Sweden

Cellbes of Sweden är ett e-handels- och modeföretag för ”kvinnan mitt i livet” och är idag verksamt på 18 europeiska marknader. Företaget ingår i Consortio Fashion och omsätter cirka en halv miljard SEK.

För mer information:

Per Bidemyr, Key Account Manager Nordlo i Borås, +46 76 643 04 81 per.bidemyr@nordlo.com

Nordlo är en av Nordens ledande aktörer inom moln och infrastruktur. Bolaget erbjuder skalbara driftlösningar, managerade tjänster och full outsourcing av IT- och digitaliseringstjänster till företag och offentliga verksamheter. Genom nära samarbete och med ansvarsfulla val av innovativ teknik hjälper Nordlo kunderna att stärka sin konkurrenskraft och driva digitaliseringen framåt. Nordlo omsätter 2,4 miljarder SEK, har ca 1000 anställda på orter över hela Sverige och stora delar av Norge. nordlo.com