

PRESSEMELDING

2025-09-11

Karolina Båvenholm utnevnt til ny leder for M&A i Nordlo: «Min oppgave er å finne unike entreprenørbedrifter»

IT-konsernet Nordlo har rekruttert Karolina Båvenholm som ny leder for bedriftsoppkjøp. Hun tiltrådte stillingen 1. september 2025 og blir medlem av Nordlos konsernledelse.

– Min oppgave er å drive oppkjøpsprosessen og finne interessante entreprenørbedrifter, inkludert i Norge, med riktig kultur som passer inn i Nordlo-konsernet, sier Karolina Båvenholm, ny leder for M&A hos Nordlo.

Siden etableringen i 2018 har Nordlo gjennomført 17 oppkjøp som en del av sin vekststrategi. Planen er å styrke sin tilstedeværelse i Norge og Sverige med flere oppkjøp, og selskapet ser også potensial i europeiske markeder, blant annet Nederland og Tyskland. I 2024 bidro Nordlos eier FSN med 1,5 milliarder svenske kroner som skal brukes til oppkjøp av selskaper.

– Private equity-markedet er godt etablert i Norden, ikke minst i IT-bransjen. Det er stor interesse for å kjøpe opp den typen selskaper Nordlo er på utkikk etter: små til mellomstore entreprenørdrevne selskaper med lønnsomhet og vekst.

– Min rolle vil være å sikre at Nordlo blir det opplagte valget for gründere og eiere som ønsker å finne en langsiktig partner. Nordlo er godt posisjonert med høy kundetilfredshet, stabil virksomhet og vekst, og en forretningsmodell som fokuserer på kundeverdi.

Karolina har bakgrunn fra investeringsbank og bedriftsoppkjøp. Hun startet sin karriere i Lazard og Barclays, med fokus på store nordiske selskaper, og har siden hatt ledende roller innen M&A i både IVC Evidensia og greentech-selskapet Aira.

– Jeg har jobbet både som rådgiver og på bedriftssiden. Det som trekker meg til Nordlo er entreprenørånden og den imøtekommende kulturen. De oppkjøpte selskapene får fortsette å utvikle seg og vokse under konsernets merkevare, sier Karolina Båvenholm, leder for M&A hos Nordlo.

Nordlos mål er å vokse halvparten organisk og halvparten gjennom oppkjøp. Målet er å gjennomføre tre til fire oppkjøp per år. Nordlo har flere dialoger på gang, og håpet er å gjennomføre minst ett oppkjøp før året er omme.

– Karolinas erfaring med internasjonale selskapskjøp er spesielt verdifull. Hun har en naturlig sosial evne som gjør henne svært godt egnet til å representere Nordlo i møter med nye gründere. Med Karolina ser vi gode muligheter for å akselerere vår oppkjøpsagenda, sier Fredrik Almén, konsernsjef i Nordlo.



Karolina Båvenholm, leder for M&A hos Nordlo, og Fredrik Almén, konsernsjef i Nordlo.

Nordlo er en av Nordens ledende aktører innen sky og infrastruktur. Selskapet tilbyr skalerbare driftsløsninger, administrerer tjenester og full outsourcing av IT- og digitaliseringstjenester til bedrifter og offentlige virksomheter. Gjennom nært samarbeid og ansvarsfulle valg av innovativ teknologi hjelper Nordlo kundene med å styrke sin konkurransekraft og drive digitaliseringen fremover. Nordlo omsetter for 2,4 milliarder SEK, har ca 1000 ansatte fordelt på ulike lokasjoner over hele Sverige og i store deler av Norge. nordlo.com

nORDLO

For mer informasjon, kontakt:

Fredrik Almén, konsernsjef Nordlo, +46 70 333 15 59, fredrik.almen@nordlo.com

Karolina Båvenholm, leder for M&A Nordlo, +46 72 971 15 10 karolina.bavenholm@nordlo.com

Nordlo er en av Nordens ledende aktører innen sky og infrastruktur. Selskapet tilbyr skalerbare driftsløsninger, administrerer tjenester og full outsourcing av IT- og digitaliseringstjenester til bedrifter og offentlige virksomheter. Gjennom nært samarbeid og ansvarsfulle valg av innovativ teknologi hjelper Nordlo kundene med å styrke sin konkurransekraft og drive digitaliseringen fremover. Nordlo omsetter for 2,4 milliarder SEK, har ca 1000 ansatte fordelt på ulike lokasjoner over hele Sverige og i store deler av Norge. nordlo.com