

NORDLO

PRESSEMELDING

2025-03-25

Fra entreprenør i Bergen til leder i Norden: Bjørn André Lerøens reise med Nordlo

Da Bjørn André Lerøen grunnla Lerøen Datapartner i Bergen i 1994, var målet å tilby lokal IT-service med personlig engasjement. 25 år senere endret alt seg da det nordiske IT-selskapet Nordlo banket på døren.

– På fire år med Nordlo har vi gått fra en omsetning på 30 millioner til 130 millioner, en utvikling som ikke hadde vært mulig uten deres støtte og strategi, sier Bjørn André Lerøen, i dag forretningsområdesjef for Nordlo Norge.

I 1994 la Bjørn André Lerøen grunnlaget for Lerøen Datapartner i Bergen, et selskap som fokuserte på å levere IT-tjenester til små og mellomstore bedrifter. I løpet av 25 år bygde han opp en stabil virksomhet med lojale kunder, dyktige medarbeidere og god lønnsomhet. Men i 2019 endret spillereglene seg da Nordlo, et raskt voksende nordisk IT-selskap, viste interesse for å etablere seg i Bergen.

– Til å begynne med var jeg skeptisk. Jeg ønsket å fortsette å drive selskapet mitt på min måte, men Nordlo viste at deres strategi og kultur passet oss perfekt. Vi delte samme syn på kundetilfredshet og medarbeidernes trivsel som sentrale nøkkeltall, sier Bjørn André Lerøen.



*Bjørn André Lerøen,
forretningsområdesjef for Nordlo Norge.*

Etter flere møter og strategiske diskusjoner ble han overbevist om mulighetene samarbeidet kunne gi. I januar 2020 gikk avtalen i boks, og Lerøen Datapartner ble en del av Nordlo-familien.

Vekst til tross for utfordringer

Integreringen i Nordlo skjedde samtidig som verden sto overfor pandemiens utfordringer. Til tross for nedstengninger og usikkerhet klarte virksomheten ikke bare å beholde stabiliteten, men også å begynne å vokse.

– Bergen har enormt potensial, og som en del av Nordlo fikk vi nye verktøy og ressurser som hjalp oss med å ekspandere raskere. Vi klarte nesten å doble omsetningen vår på bare to år, og veksten har fortsatt siden da.

En viktig milepæl var oppkjøpet av konkurrenten Fana Data høsten 2022, som ytterligere styrket selskapets posisjon i regionen. Siden oppkjøpet har Bjørns opprinnelige selskap vokst fra 13 til 50 ansatte og økt omsetningen fra 30 millioner til 130 millioner NOK.

En nordisk plattform med lokalt fokus

Med Nordlo i ryggen har Bjørn André Lerøen ikke bare utviklet selskapet sitt under Nordlo, men også sin egen karriere. Siden 2023 har han hatt ansvar for hele Nordlos norske virksomhet og **Nordlo er en av Nordens ledende aktører innen sky og infrastruktur**. Selskapet tilbyr skalerbare driftsløsninger, administrerte tjenester og full outsourcing av IT- og digitaliseringstjenester til bedrifter og offentlige virksomheter. Gjennom nært samarbeid og ansvarsfulle valg av innovativ teknologi hjelper Nordlo kundene med å styrke sin konkurransekraft og drive digitaliseringen fremover. Nordlo omsetter for 2,1 milliarder SEK, har ca 900 ansatte fordelt på ulike lokasjoner over hele Sverige og i store deler av Norge. nordlo.com/no

nORDLO

leder en voksende organisasjon med syv kontorer i landet.

– Det er fantastisk å være en del av en større sammenheng der jeg fortsatt kan jobbe lokalt, men også bidra til noe nordisk. Å se hvordan våre medarbeidere og kunder utvikler seg, er det som motiverer meg, sier han.

Kombinasjonen av organisk vekst og strategiske oppkjøp er nøkkelen til Nordlos videre ekspansjon i Norge. Bjørn André Lerøen er tydelig på hva som kreves for fremtiden:

– Det handler om å finne de rette entreprenørene og selskapene som deler vår kultur. Vi er fast bestemt på å vokse videre og skape digital harmoni både lokalt og på nordisk nivå.

Ønsker du å få mer informasjon:

Bjørn André Lerøen, forretningsområdesjef Nordlo Norge, +47 905 29 845,

bjorn.leroen@nordlo.com

Nordlo er en av Nordens ledende aktører innen sky og infrastruktur. Selskapet tilbyr skalerbare driftsløsninger, administrerer tjenester og full outsourcing av IT- og digitaliseringstjenester til bedrifter og offentlige virksomheter. Gjennom nært samarbeid og ansvarsfulle valg av innovativ teknologi hjelper Nordlo kundene med å styrke sin konkurransekraft og drive digitaliseringen fremover. Nordlo omsetter for 2,1 milliarder SEK, har ca 900 ansatte fordelt på ulike lokasjoner over hele Sverige og i store deler av Norge. nordlo.com/no