

Nordlo planerar för flertalet förvärv under 2025: ”Vi har många aktiva dialoger i gång”

Efter rekordmånga förvärv under 2024, och totalt 17 sedan grundandet 2018, siktar Nordlo på att accelerera under 2025. Med drygt 1,5 miljarder SEK i en investeringsfond från ägaren FSN Capital Partners tittar IT-koncernen nu på förvärv både i Sverige och utomlands.

– Det är lite av en köpares marknad för tillfället vilket talar för flera uppköp. IT-bolag idag är generellt sett inte värderade lika högt som för några år sedan, säger Fredrik Almén, koncernchef Nordlo.

Under 2024 förvärvade Nordlo fem IT-bolag i Sverige och Norge – Stockholmsbolaget EPM Data, Alingsås-baserade Knowe, N62 IT Solutions med bas i Sundsvall, det skånska familjeföretaget IXX och norska Promotek. När Nordlo tittar på potentiella förvärvsbolag ligger fokus främst på att hitta bolag med stark kund- och medarbetarnöjdhet och som kan tillföra expertis till Nordlos fortsatta utveckling.

– Vi har en handfull dialoger igång hela tiden och målsättningen är absolut att hålla samma förvärvstakt eller högre under nästa år.

– Vi är noggranna i tidigt skede i processen och gör en ordentlig inledande företagsbesiktning. Det gör att sannolikheten att vi färdigställer förvärvet är hög, när vi väljer att gå vidare till förhandlingsbordet.



Fredrik Almén, koncernchef Nordlo.

I augusti 2024 tillförde ägarbolaget FSN Capital Partners drygt 1,5 miljarder SEK till en investeringsfond som ska användas till förvärv både i Sverige och utomlands.

– Om vi tittar bakåt köper vi i genomsnitt tre till fem bolag varje år. Under 2024 blev det fem förvärv och eftersom vi har en beprövad och standardiserad integrationsmodell kan vi integrera fler bolag än vad vi historiskt har förvärvat. Så det finns inga hinder för att det blir ännu fler under 2025.

17 förvärv på sex år

Nordlo bildades 2018 genom en sammanslagning av Zetup, Office IT-Partner och Dicom. Sedan starten har Nordlo genomfört 17 förvärv i Sverige och Norge. Ett av de första bolagen som Nordlo förvärvade var norska Lerøen Datapartner, som under de två följande åren dubblade sin omsättning. Idag omsätter bolaget 130 miljoner SEK, jämfört med 30 miljoner året innan uppköpet.

– Med Nordlo i ryggen fick vi en helt annan bredd i kompetensen och ett känt varumärke i ryggen som gjorde att vi kunde börja arbeta med större kunder. Vi kunde helt enkelt växa både mer och snabbare, och det blev även enklare att rekrytera spetskompetens, säger Bjørn André Lerøen, som grundade Lerøen Datapartner, och idag är affärsområdeschef för Nordlo Norge.

nORDLO

Ett av bolagen som Nordlo förvärvade under 2024 är det skånska familjeföretaget IXX, som blev en del av Nordlo i juni.

– Vi hade byggt ett stabilt företag med stark lokal förankring, men insåg att det skulle bli svårt att på egen hand fortsätta leverera helhetslösningar och samtidigt behålla rätt kompetensnivå. Nordlo har verkligen visat att de värdesätter lokala aktörer och deras unika styrkor. Vi känner att vi fortfarande är IXX, men med helt andra muskler och resurser bakom oss, säger Mattias Christensson, vd på IXX och del av grundarfamiljen.

Nordlos förvärv sedan starten 2018

2018: Zetup, Office IT-Partner, Dicom (grundande bolag)

2019: Netcomp, IT total

2020: Lerøen Datapartner, Nisec, Appex Operations, Insignis IT

2021: Acon AB

2022: Interlan, Fana Data

2023: Netsense, iSky, SSC Networks

2024: N62 IT Solutions, Promotek, IXX, EPM Data, Knowe

Vill du veta mer – kontakta:

Fredrik Almén, koncernchef Nordlo, +46 70 333 15 59, fredrik.almen@nordlo.com

Nordlo är en av Nordens ledande aktörer inom moln och infrastruktur. Bolaget erbjuder skalbara driftlösningar, managerade tjänster och full outsourcing av IT- och digitaliseringstjänster till företag och offentliga verksamheter. Genom nära samarbete och med ansvarsfulla val av innovativ teknik hjälper Nordlo kunderna att stärka sin konkurrenskraft och driva digitaliseringen framåt. Nordlo omsätter 2,1 miljarder SEK, har ca 900 anställda på orter över hela Sverige och stora delar av Norge. nordlo.com