

Nyhet

2021-11-16

Ny rapport: Många missar att förhandla bolåneräntan – går miste om tusenlappar

Idag publicerar ICA Banken den tredje delen av rapporten Pengakollen, som undersöker svenskarnas vardagsekonomiska utmaningar kopplat till bolån. Undersökningen visar att många missar chansen till en bättre bolåneränta, något som kan bero på osäkerheter och okunskap om bolån bland svenskarna. ICA Bankens vardagsekonom Magnus Hjelmér analyserar resultaten och ger handfasta tips på hur man kan bli bättre på att förhandla.

ICA Bankens rapport Pengakollen: Svensken och Bolån, som grundar sig i en undersökning framtagen av Sifo på uppdrag av ICA Banken, visar att nära en tredjedel (31 procent) av alla svenskar endast förhandlar om sin bolåneränta vartannat eller vart tredje år. Endast 14 procent förhandlar om sin ränta varje år.

– Att endast 14 procent förhandlar om sin ränta varje år är skrämmande eftersom det innebär att väldigt många går miste om chansen att kunna spara in tusentals kronor varje år. Boendekostnaden är en av våra största privatekonomiska utgifter och även små förändringar gör stor skillnad på lång sikt. Därför måste fler komma igång med att förhandla mer frekvent, säger Magnus Hjelmér, vardagsekonom på ICA Banken.

Enligt Sifo-undersökningen tycker dessutom tre av tio (33 procent) svenskar att det är jobbigt att förhandla om sin bolåneränta och fyra av tio (40 procent) anser att de är dåliga på det. Magnus menar att detta är en indikation på att det finns kunskapsluckor hos många svenskar om hur man förhandlar bolån.

Att det kan handla om kunskapsluckor styrks av att en femtedel (20 procent) av svenskarna gärna vill att en expert förhandlar om deras bolån och nära en av tre (29 procent) vill helst slippa förhandlingen helt och hållet.

– Får många välja skulle de nog avsäga sig ränteförhandlingen helt. Om fler haft mer kunskap och större intresse för ekonomi hade troligtvis många upplevt ett bättre självförtroende i att förhandla. Att låta någon annan sköta förhandlingen skulle kunna vara ett alternativ men risken finns att det leder till extra kostnader. Jag rekommenderar alltid att man själv sätter sig in i förhandlingen eftersom de ekonomiska vinningarna vanligtvis är störst då, avslutar Magnus Hjelmér.

För att hjälpa fler att bli bättre på ränteförhandling delar Magnus med sig av några av sina viktigaste tips. Tipsen och rapporten finns att ta del av här:
<http://www.icabanken.se/pengakollen>

Om undersökningen:

Sifo-undersökningen har genomförts av Kantar Public på uppdrag av ICA Banken. Den bygger på 1000 intervjuer med svenskar som har bolån och är representativa. Datainsamlingen genomfördes i den slumpmässigt rekryterade Sifopanelen, mellan den 13-20 september 2021.

För mer information

ICA Gruppens presstjänst, telefon: +46 (0)10 422 52 52, e-post: press@ica.se
icabanken.se, icagruppen.se