

## Delårsrapport april – juni 2019

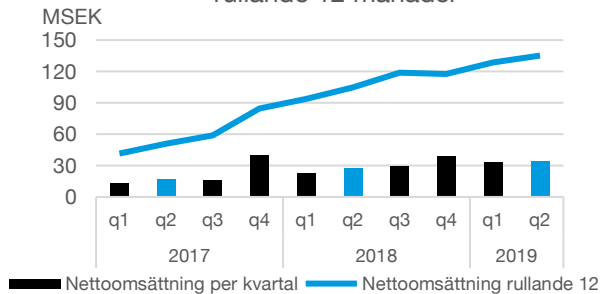
### Andra kvartalet 2019

- Faktureringen uppgick till 33 MSEK (33).
- Koncernens nettoomsättning ökade med 33 procent och uppgick till 34 MSEK (26).
- Fördelning mellan projekt och web services (prenumerationer) var 32/68 procent (40/60).
- Koncernens rörelseresultat uppgick till -34 MSEK (-15).
- Resultat per aktie uppgick till -0,29 SEK (-0,29).
- Kassaflödet från löpande verksamheten uppgick till -29 MSEK (-18).
- Akkumulerat tusental antal användare ökade med 82 procent och uppgick till cirka 1 542\*\* (845).
- Akkumulerat antal nedladdningar uppgick till 42,1 miljoner\*\*.
- Antalet tillverkare (Brands) uppgick till 1 553\*\*.
- Kim Mortensen tillträdde rollen som ny CEO den 1 juni.
- Johan Svanström valdes in i styrelsen och utsågs till vice ordförande. Johannes Reischböck och Hjalmar Winbladh avböjde omval och lämnade styrelsen vid årsstämman.
- Alexander Dahlquist tillträdde rollen som CFO den 15 maj. Mario Ortega och Johan Dyrssen tog plats i ledningsgruppen som SVP AECO respektive VP Product & Data.
- BIMobject ingick partnerskap med AEC Daily, ett världsledande utbildningsföretag.

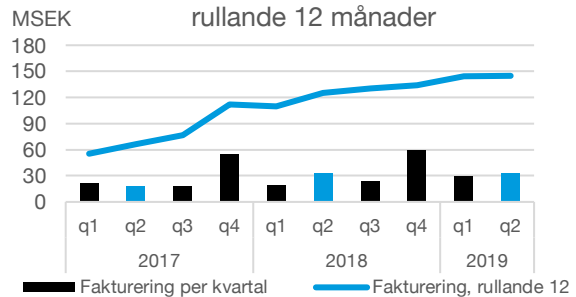
### Justering av mål 2019

Tillväxtmålet fakturerad försäljning har redviderats ned från en förväntad ökning på åtminstone 30 procent 2019 till en förväntad ökning på åtminstone 20 procent. Vi förväntar oss att nå åtminstone ackumulerade 1,7 miljoner användare (reviderat upp från 1,5 miljoner). Läs mer i VD-ord, sidan 2.

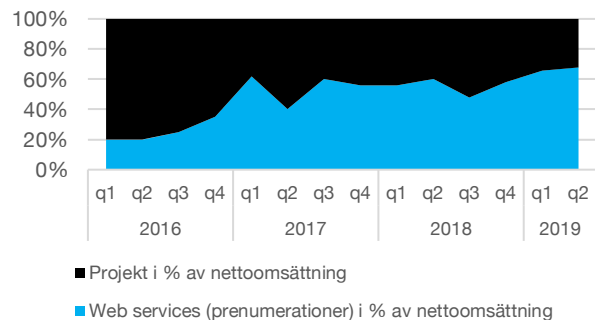
Nettoomsättning per kvartal och rullande 12 månader



Fakturering per kvartal och rullande 12 månader



Andel web services och projekt



MSEK	3 månader			6 månader			Rullande 12 mån	Helår
	Apr-Jun	Apr-Jun	Δ%	Jan-Jun	Jan-Jun	Δ%	Jan-Dec	2018
	2019	2018		2019	2018			
Fakturering under perioden	33	33	0%	63	52	21%	145	134
Nettoomsättning	34	26	33%	67	47	42%	134	114
Bruttovinst	31	24	27%	61	44	40%	120	102
Rörelseresultat (EBIT)	-34	-15	-	-65	-34	-	-123	-92
Periodens resultat	-34	-15	-	-62	-37	-	-118	-93
Resultat per aktie*, SEK	-0,29	-0,29	-	-0,51	-0,33	-	-	-0,76
Antal användare ack, tusental**	1 542	845	82%	-	-	-	1 542	1 052
Antal nedladdningar ack, tusental**	42 105	25 500	65%	-	-	-	42 105	32 527
Antal tillverkare**	1 553	1 230	26%	-	-	-	1 553	1 310

\* Resultat per aktie beräknat före utspädning. Det finns 2 042 750 utfärdade optioner som ger rätt till teckning av 2 886 000 aktier.

\*\* Inklusive beräknat nettotillskott från förvärv.

## Fortsatt stark nettoomsättning, andelen web services ökar

Efter ett genomgående starkt första kvartal, var bilden mer tydlig för andra kvartalet. Nettoomsättningen ökade med stabila 33 procent och uppgick till 34 MSEK (26). Inlödet av nya användare fortsatte att öka i snabb takt och deras aktivitet på plattformen var fortsatt hög. Å andra sidan nådde inte tillväxt i fakturering, vilken fluktuerar från kvartal till kvartal, våra förväntningar utan den hamnade i nivå med andra kvartalet föregående år. Fakturerad försäljning av web services (prenumerationer) ökade medan projekt (engångsintäkt) gick trögt. Trögheten märktes framförallt i Nordamerika där vi mötte stark prispress från konkurrenter som utvecklar en lägre kvalitet av BIM-objekt anpassade för lokala plattformar. Vi har vidtagit en rad åtgärder för att vända utvecklingen och ser vissa positiva tecken på återhämtning. Strategiska samarbeten av den typ som vi nyligen annonserade med AEC Daily bidrar till att öka kännedomen om oss.

Ökningen av web services innebär att andelen återkommande försäljning ökade. Förändringen i fördelningen mellan projekt och web services är förväntad genom att fokus ligger på web services och SaaS-försäljning, vilken jämfört med innehållsproduktion (projekt) har högre marginaler.

Målet är att bygga upp en hög andel web services med starka och långsiktiga kundrelationer. Vi fortsätter att utveckla produkter och tjänster som driver efterfrågan på SaaS-plattformen. Bland annat uppgraderar vi våra globalt ledande erbjudanden BIManalytics Core och BIMscript.

I framtiden vill vi se att många fler tillverkare av bygg- och inredningsprodukter inte bara använder vår plattform för att publicera innehåll skapat av oss utan även innehåll som utvecklats internt av våra kunder eller av externa partners.

För att driva denna utveckling siktar vi på att ingå fler samarbeten med självständiga innehållsutvecklare runt om i världen så att det blir fler aktörer som kan producera och ladda upp objekt på BIMobject Cloud.

### Organisationsförändringar

Första halvåret har präglats av organisations- och ledningsförändringar. Jag är väldigt entusiastisk över att axla rollen som VD och jag ser fram emot att arbeta tätt med mitt team för att bygga och växa morgondagens BIMobject. Vi har redan en stark marknadsposition och en enorm affärsmöjlighet framför oss med en verklig potential att bidra till effektivare och mer hållbara projekt inom byggindustrin.

De närmsta månaderna planerar jag att träffa samtliga medarbetare och fördjupa min kunskap om olika regioners olika affärsmöjligheter. Något som underlättar för mitt team och mig när vi ska se över strategin och den långsiktiga affärsplanen. Strategiarbetet har redan påbörjats och jag räknar med att vi ska presentera en uppdatering av strategi och mål tidigt nästa år.

Kortsiktigt fortsätter organisationen att fokusera på utveckling av kärnverksamheten, som exempelvis försäljning, användare och produktutveckling på plattformen. För närvarande pågår utvecklingsarbete för att ta fram

kraftfulla och skalbara automatiska processer och för att även utnyttja all den data som vår globala databas innehåller.

Vi utvärderar även kostnadsutvecklingen och vår effektivitet för att säkerställa maximal tillväxt av BIMobjects plattform och värdeskapande.

### Långsiktiga ambitioner

Byggindustrins digitalisering är fortfarande i ett tidigt skede. Det finns miljontals användare och tusentals tillverkare världen över som skulle kunna skifta över till en digital värld med hjälp av BIMobject. Det betyder att vi har ett fantastiskt "slagläge" från vår nuvarande marknadsposition, som är stark och globalt dominerande. Vi har också stark global tillväxt av användare. Även förvärsarbetet fortgår aktivt enligt plan och vi utvärderar ständigt nya möjligheter på marknaden.

Givet ovanstående positiva signaler är det fortfarande svårt att bedöma takten i byggindustrins digitalisering. Makroekonomiska signaler visar en blandad bild och vi möter en varierande efterfrågan på våra marknader. Brexit, handelskonflikten mellan USA och Kina samt den ekonomiska utvecklingen i EU kan få en negativ inverkan på bygginvesteringar, samtidigt som kraven på en effektivare och mer hållbar byggindustri ökar. Behovet av billigare och effektivare processer är en pådrivande faktor för byggindustrins digitalisering – en perfekt situation för BIMobject.

### Justerade mål 2019

Svag utveckling under andra kvartalet och utmaningar i Nordamerika gör tillväxtmålet 2019 svårt att nå och vi har därför justerat ned det till: Faktureringen ska öka med åtminstone 20 procent 2019. Vi förväntar oss att nå åtminstone ackumulerade 1,7 miljoner användare, reviderat upp från 1,5 miljoner.

Vi fortsätter att bygga den globalt marknadsledande molnbaserade BIM content service plattformen i världen.

Våra mål är:

- Att öka fakturerad försäljning med åtminstone 20 procent, nedjusterat från tidigare 30 procent.
- Att nå åtminstone 1,7 miljoner registrerade användare, uppjusterat från 1,5 miljoner
- Att nå 450 000 i objektvolym
- Att effektivisera kärnverksamheten för ytterligare skalbarhet
- Att förbereda notering vid Nasdaq Stockholm

*Kim Mortensen,*  
VD

## Händelser under kvartalet

### Kim Mortensen tillträder som VD

Kim Mortensen utsågs i mars av styrelsen till ny VD och tillträdde rollen 1 juni. Kim har haft flertal ledande befattningar på mjukvaruföretaget Apsis och har därmed mycket värdefulla erfarenheter av att leda snabbväxande, skalbara och marknadsledande digitala bolag. Med Kims expertis förväntas en ökad fokus på kärnverksamheten och en accelererande tillväxt.

### Alexander Dahlquist tillträder som CFO

Alexander Dahlquist utsågs till CFO och tillträdde rollen den 15 maj. Alexander tillför värdefull kompetens för BIMobjects fortsatta utveckling. Alexander har efter många år hos Saint-Gobain mycket god kännedom om byggindustrins affärsflöde från tillverkning och leverans till färdig slutprodukt. Alexanders erfarenhet är högst relevant i utvecklingen av BIMobjects plattform.

### Mario Ortega och Johan Dyrssen tar plats i ledningsgruppen

BIMobject har även beslutat att utöka ledningsgruppen med Mario Ortega i rollen som Senior Vice President AECO samt Johan Dyrssen som VP Product & Data. Mario har arbetet för BIMobject sedan 2014, senast i rollen som säljansvarig Spanien och Latinamerika. Mario ska arbeta nära produkt- och plattformsutvecklings-teamet för att driva utvecklingen av nya värdeskapande tjänster för alla användare av plattformen. Johan började på BIMobject 2013 och har sedan dess snabbt avancerat i Bolaget. Hans senaste roll var Head of Web & App Development. Johan kommer leda product- och data-teamen för att fortsätta BIMobjects innovationstakt och ligga i framkanten av byggindustrins digitalisering.

### BIMobject ingår partnerskap med AEC Daily, ett ledande utbildningsföretag

AEC Daily samverkar med ett flertal branschorganisationer i både USA och Europa. Utifrån respektive bolags marknadsledande positioner kommer de arbeta för att öka försäljning av bygg- och inredningsprodukter, vilket i ett längre perspektiv driver en smidigare designprocess och kravspecifikationer. Samarbetet sammanför designers med tillverkarspecifika BIM-objekt på BIMobject och strömlinjeformar utbildningsprocessen. Det leder till en effektivare designprocess. Användare som söker efter BIM-objekt på BIMobject kommer även hitta länkar till tillhörande kurser.

### Plattformen effektiviseras

I och med att BIMobjects plattform fortsätter att utvecklas har mycket optimeringsarbete genomförts på kärn-plattformen. Syftet med arbetet har varit att säkerställa att bimobject.com fortsätter vara skalbart i takt med den ständigt växande användarbasen och den stora mängd data som plattformen genererar för tillverkare av bygg- och inredningsprodukter. Arbetet fortsätter under det tredje och fjärde kvartalet.

### Lansering av BIMobject Academy

BIMobject Academy vänder sig mot både kunder och användare av BIMobject-plattformen. Academy är en plats där kunder och användare kan hitta information såsom hur man använder BIMobjects EVO-app eller hur BIM-objekt enkelt laddas upp.

### Statistik BIMobject

	Q2 2019	Q2 2018	Δ%
Antal användare ack, tusental	1 542**	845	82%
Antal nedladdningar ack, tusental	42 105**	25 500	65%
Antal tillverkare (Brands)	1 553**	1 230	26%

\*\* Inklusive beräknat nettotillskott från Polantis

Akkumulerat antal nedladdningar per land sedan start. Siffrorna avser endast BIMobject Cloud.

Land	Q2 2019	Q1 2019	Δ%
USA	4 515 509	4 005 138	13%
Brasilien	3 219 980	2 826 018	14%
Mexiko	2 003 582	1 751 987	14%
Spanien	1 655 237	1 494 337	11%
Italien	1 652 055	1 484 405	11%
Ryssland	1 629 402	1 462 745	11%
Frankrike	1 458 548	1 311 018	11%
Indien	1 010 630	903 374	12%
Storbritannien	979 247	870 744	12%
Turkiet	856 924	759 129	13%
Övriga	21 538 518	19 682 127	9%
<b>Summa, Ack</b>	<b>40 519 632</b>	<b>36 551 022</b>	<b>11%</b>

## Omsättning och resultat under kvartalet

### Nettoomsättning och fakturering

Koncernens nettoomsättning uppgick under andra kvartalet 2019 till 34 MSEK (26), en ökning med 33 procent jämfört med motsvarande period föregående år. Andelen web tjänster ökade till 68 procent av den totala omsättningen drivet av ett tillflöde av nya kunder och merförsäljning till befintliga kunder.

Faktureringen uppgick till 33 MSEK (33). Utvecklingen i kvartalet var svagare än väntat främst som en följd av lägre projektförsäljning, där vi märkte en viss avmattning i marknaden i kombination med hård konkurrens från mindre lokala spelare. Nordamerika fortsatte att utvecklas svagt men vi har gott hopp om att våra satsningar för att vända utvecklingen USA ska ge resultat. Vi möter fortfarande ett stort intresse för plattformen och antalet användare försätter att växa på BIMObject Cloud.

Ser vi till de enskilda marknaderna ökade faktureringen under andra kvartalet i Norden med 31 procent, i EMEA (exklusive Norden) med 10 procent, medan faktureringen i Nordamerika minskade med 33 procent.

Fakturering	3 månader			12 månader		
	Kv 2 2019	Kv 2 2018	Δ%	2019-06-30	2018-06-30	Δ%
MSEK						
Norden	10	8	31%	38	32	18%
EMEA, ex Norden	15	14	10%	70	53	32%
Nordamerika	7	11	-33%	37	40	-7%
<b>Summa</b>	<b>33</b>	<b>33</b>		<b>145</b>	<b>125</b>	

### Resultat

Bruttovinsten uppgick till 31 MSEK (24) för andra kvartalet. Bruttomarginalen uppgick till 90 procent (94). Rörelseresultatet försämrades under andra kvartalet och uppgick till -34 MSEK (-15).

### Finansiell ställning

Eget kapital uppgick vid periodens utgång till 217 MSEK (92). Soliditeten uppgick till 69 procent (59) per den 30 juni 2019. Balansomslutningen uppgick till 314 MSEK (154).

### Kassaflöde och investeringar

Kassaflödet uppgick för det andra kvartalet 2019 till -29 MSEK (-26). Kassaflödet från den löpande verksamheten belastade kassaflödet med -29 MSEK (-18). Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -1 MSEK (-8). Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 436 TSEK (0). Likvida medel vid periodens slut uppgick till 207 MSEK (87).

### Personal

Medelantalet personal inom koncernen per den 30 juni 2019 var 238 medarbetare (185).

### Aktie och aktiedata

Resultat per aktie för andra kvartalet uppgick till -0,29 (-0,29). Vid balansdagen uppgick eget kapital per aktie till 1,80 SEK (1,77).

Det totala antalet aktier vid utgången av första kvartalet uppgick till 120 319 684 (51 717 254). Samtliga aktier har lika röstvärde och andel i kapitalet.

Nedanstående tabell visar BIMObjects fem största aktieägare vid periodens utgång.

Ägare	Antal aktier	Andel av kapital och röster
Solar A/S	20 700 000	17%
EQT	15 515 176	13%
Procedural Labs*	9 891 800	8%
IKC Fonder	6 977 639	6%
Swedbank Robur Fonder	6 466 836	5%
	59 551 451	49%
Övriga aktieägare	60 768 233	51%
<b>Summa</b>	<b>120 319 684</b>	<b>100%</b>

\*Procedural Labs AB ägs till 100 procent av Stefan Larsson, styrelseledamot och CSO.

### Teckningsoptioner (incitamentsprogram)

Vid årsstämma i BIMObject AB den 14 juni 2016 beslutades om en riktad emission av teckningsoptioner med rätt till teckning av nya aktier i Bolaget. Det finns 150 250 teckningsoptioner av serie 2016/2019 utestående, vilka berättigar till teckning av 601 000 nya aktier i Bolaget. Optionerna har ställts ut vid nyanställningar av nyckelpersoner. Nyttjandeperioden för teckningsoptioner av serie 2016/2019 löper från den 19 augusti 2019 till och med den 9 september 2019. Vid fullt nyttjande av utestående teckningsoptioner av serie 2016/2019 ökar BIMObjects aktiekapital med 6 611 SEK.

Vid årsstämman den 8 juni 2018 beslutades om en riktad emission av teckningsoptioner med rätt till teckning av nya aktier i Bolaget. Det finns 392 500 teckningsoptioner av serie 2018/2021 utestående, vilka berättigar till teckning av 785 000 nya aktier i Bolaget. Optionerna har ställts ut till befintliga anställda och vid nyanställningar av nyckelpersoner. Nyttjandeperioden för teckningsoptioner av serie 2018/2021 löper från den 1 juni 2021 till och med den 30 juni 2021. Vid fullt nyttjande av utestående teckningsoptioner av serie 2018/2021 ökar BIMObjects aktiekapital med 8 635 SEK.

Vid årsstämman den 15 maj 2019 beslutades om en riktad emission av teckningsoptioner med rätt till teckning av nya aktier i Bolaget. Det finns 1 500 000 teckningsoptioner av serie 2019/2024, vilka berättigar till

teckning av 1 500 000 nya aktier i Bolaget. Optionerna kan ställas ut till nuvarande och tillkommande anställda i koncernen. Nyttjandeperioden för teckningsoptioner av serie 2019/2024 löper från den 1 juni 2023 till och med den 31 maj 2024. Vid fullt nyttjande av teckningsoptionerna av serie 2019/2024 ökar BIMobjects aktiekapital med 16 500 SEK.

Fullständiga villkor för teckningsoptioner finns på Bolagets hemsida <https://bimobject.com/sv/bolagsstamma>.

### Moderbolaget

Moderbolagets omsättning för andra kvartalet 2019 uppgick till 10 MSEK (7) och resultat före skatt för samma period uppgick till -31 MSEK (-17). Eget kapital var 242 MSEK (102). Soliditeten i moderbolaget var 84 procent (91).

### Transaktioner med närstående

Inga transaktioner med närstående har förekommit under perioden.

### Redovisningsprinciper

Bokslutskommunikén har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen. De redovisningsprinciper som tillämpas följer Bokföringsnämndens allmänna råd "K3" (BFNAR 2012:1).

### Granskning av revisor

Bokslutskommunikén har inte granskats av bolagets revisor.

### Certified Adviser

FNCA Sweden AB

### Kommande rapporter

BIMobject AB upprättar och offentliggör en ekonomisk rapport vid varje kvartalsskifte. Kommande rapporter är planerade enligt följande:

Händelse	Datum
Q3 2019	2019-11-15
Q4 2019	2020-02-14
Q1 2020	2020-05-15

### Risk och osäkerhetsfaktorer

BIMobject är ett ungt företag som verkar på en digital global marknad och är därmed exponerad för ett antal såväl affärsmässiga som finansiella risker. De affärsmässiga riskerna följer främst av att BIMobjects tjänster är relativt nya för aktörer på marknaden och att de strävar efter att etablera en ny marknadsplats. De finansiella riskerna handlar främst om likviditet, finansiering, räntor och valutakurser.

Riskhanteringen i BIMobject hanteras löpande och syftar till att identifiera, kontrollera och neutralisera risker. Riskbedömningen sker utifrån riskernas sannolikhet och potentiella effekt för koncernen. Riskbedömningen är oförändrad jämfört med den riskbild som presenteras i årsredovisningen 2018.

### BIMobjects rapport presenteras via audiocast

Analytiker, investerare och media är välkomna att delta i presentationen klockan 14:00 CEST den 15 augusti 2019 via <https://tv.streamfabriken.com/bimobject-q2-2019>

### Avlämnande av delårsrapport

Malmö den 15 augusti 2019

BIMobject AB  
Styrelsen

### För mer information, vänligen kontakta:

Kim Mortensen, VD  
Tel: +46 40-685 29 00  
E-mail: [info@bimobject.com](mailto:info@bimobject.com)

*Denna information är sådan information som BIMobject AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s Marknadsmisbruksförordning. Informationen lämnades, enligt Kim Mortensen försorg, för offentliggörande den 15 augusti 2019 kl. 08.00 CEST.*

## Koncernens resultaträkning i sammandrag

TSEK	Apr-Jun 2019	Apr-Jun 2018	Jan-Jun 2019	Jan-Jun 2018	Rullande 12 mån	Helår 2018
<b>Rörelsens intäkter</b>						
Nettoomsättning	34 389	25 883	67 108	47 344	133 970	114 206
Aktiverat arbete för egen räkning	1 387	630	2 767	1 260	6 988	5 481
Övriga rörelseintäkter	590	1 679	1 754	2 341	2 473	3 060
<b>Summa Rörelseintäkter mm</b>	<b>36 365</b>	<b>28 193</b>	<b>71 628</b>	<b>50 945</b>	<b>143 430</b>	<b>122 747</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>						
Produktionskostnader	-5 438	-3 873	-10 250	-7 046	-23 479	-20 275
Bruttovinst	30 928	24 320	61 378	43 898	119 952	102 472
Övriga externa kostnader	-24 455	-14 207	-48 080	-30 411	-102 062	-84 393
Personalkostnader	-39 220	-23 902	-73 945	-45 611	-132 699	-104 365
Avskrivningar	-1 159	-779	-3 172	-1 592	-6 279	-4 699
Övriga rörelsekostnader	-553	-224	-943	-524	-1 737	-1 318
<b>Rörelseresultat efter avskrivningar</b>	<b>-34 458</b>	<b>-14 792</b>	<b>-64 762</b>	<b>-34 240</b>	<b>-122 826</b>	<b>-92 304</b>
<b>Finansiella intäkter och kostnader</b>						
Resultat från finansnetto	212	-441	1 330	-2 347	4 815	1 139
<b>Resultat efter finansiella intäkter och kostnader</b>	<b>-34 246</b>	<b>-15 233</b>	<b>-63 433</b>	<b>-36 587</b>	<b>-118 011</b>	<b>-91 165</b>
Skatt	-51	33	-117	-172	-1 831	-1 886
Resultat i dotterbolag före förvärvstidpunkten	0	0	1 618	0	1 618	0
<b>Beräknat resultat</b>	<b>-34 297</b>	<b>-15 200</b>	<b>-61 932</b>	<b>-36 759</b>	<b>-118 224</b>	<b>-93 052</b>

## Koncernens balansräkning i sammandrag

TSEK	2019-06-30	2018-06-30	2018-12-31
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>Anläggningstillgångar</b>			
Immateriella anläggningstillgångar	43 626	4 042	12 064
Materiella anläggningstillgångar	5 513	5 419	6 258
Finansiella anläggningstillgångar	0	238	0
Andra långfristiga fordringar	2 426	6 607	1 793
<b>S:a Anläggningstillgångar</b>	<b>51 565</b>	<b>16 306</b>	<b>20 115</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
Fordringar			
Kortfristiga fordringar	55 628	51 299	65 833
Kassa och bank	206 709	86 526	288 738
<b>S:a Omsättningstillgångar</b>	<b>262 337</b>	<b>137 824</b>	<b>354 571</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>313 902</b>	<b>154 131</b>	<b>374 687</b>
<b>EGET KAPITAL, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER</b>			
Eget kapital	217 091	91 573	279 531
<b>Summa Eget kapital</b>	<b>217 091</b>	<b>91 573</b>	<b>279 531</b>
<b>Långfristiga skulder</b>	<b>4 242</b>	<b>18</b>	<b>0</b>
<b>Avsättningar</b>	<b>2 887</b>	<b>807</b>	<b>3 379</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>	<b>89 682</b>	<b>61 732</b>	<b>91 777</b>
<b>S:A EGET KAPITAL, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER</b>	<b>313 902</b>	<b>154 131</b>	<b>374 687</b>



## Koncernens kassaflödesanalys i sammandrag

TSEK	Apr-Jun 2019	Apr-Jun 2018	Jan-Jun 2019	Jan-Jun 2018	Rullande 12 mån	Helår 2018
<b>Den löpande verksamheten</b>						
Resultat efter finansiella poster	-34 246	-15 233	-63 433	-36 587	-118 011	-91 165
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet, m.m.	600	628	3 531	1 045	8 885	6 181
Betald skatt	-51	33	-117	-172	-1 831	-1 886
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital</b>	<b>-33 697</b>	<b>-14 572</b>	<b>-60 019</b>	<b>-35 715</b>	<b>-110 957</b>	<b>-86 871</b>
<b>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</b>						
Ökning(-)/Minskning(+) av rörelsefordringar	-2 605	-9 272	10 205	12 061	-4 330	-2 474
Ökning(+)/Minskning(-) av rörelseskulder	7 665	6 336	-2 094	6 360	27 951	36 405
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>-28 637</b>	<b>-17 508</b>	<b>-51 909</b>	<b>-17 294</b>	<b>-87 336</b>	<b>-52 940</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>						
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-1 537	-843	-33 558	-1 484	-43 279	-11 205
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-192	-1 134	-432	-1 745	-2 679	-3 992
Förvärv finansiella anläggningstillgångar	0	-197	0	-197	238	41
Ökning(-)/Minskning(+) av långfristiga fordringar	569	-6 172	-632	-5 883	4 182	-1 070
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-1 160</b>	<b>-8 346</b>	<b>-34 622</b>	<b>-9 310</b>	<b>-41 538</b>	<b>-16 225</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>						
Ökning(+)/Minskning(-) av långfristiga skulder	142	0	4 242	0	4 224	0
Nyemission och personaloptioner	293	0	259	47	244 833	244 806
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>436</b>	<b>0</b>	<b>4 501</b>	<b>47</b>	<b>249 056</b>	<b>244 806</b>
Periodens kassaflöde	-29 361	-25 854	-82 030	-26 557	120 183	175 641
Likvida medel vid periodens början	236 069	112 394	288 738	113 097	86 526	113 097
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>	<b>206 709</b>	<b>86 540</b>	<b>206 709</b>	<b>86 540</b>	<b>206 709</b>	<b>288 738</b>
<b>Tilläggsupplysningar till kassaflödesanalys</b>						
Betalda räntor och erhållen utdelning						
Erhållen ränta	19	0	35	0	59	24
Erlagd ränta	-26	11	-140	-2	-186	-47
<b>Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet</b>						
Av- och nedskrivningar av tillgångar	1 159	779	3 172	1 592	6 279	4 699
Avsättningar	-9	129	-492	-139	2 079	2 432
Resultat i dotterbolag före förvärvstidpunkten	0	0	1 618	0	1 618	0
Orealiserade kursdifferenser	-549	-280	-768	-409	-1 092	-951
<b>Summa</b>	<b>600</b>	<b>628</b>	<b>3 531</b>	<b>1 045</b>	<b>8 885</b>	<b>6 181</b>

## Koncernens förändring av eget kapital sammandrag

kSEK	Jan-Jun 2019	Jan-Jun 2018	Jan-Dec 2018
<b>Förändring av koncernens eget kapital</b>			
Belopp vid periodens ingång	279 531	128 728	128 728
Aktiekapital	0	0	186
Personaloptioner	259	47	4 321
Nyemission	0	0	240 299
Omräkningsdifferens	-768	-442	-996
Reserver	0	0	45
Periodens resultat	-61 932	-36 759	-93 052
<b>Belopp vid periodens utgång</b>	<b>217 091</b>	<b>91 573</b>	<b>279 531</b>

## Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

TSEK	Apr-Jun 2019	Apr-Jun 2018	Jan-Jun 2019	Jan-Jun 2018	Rullande 12 mån	Helår 2018
<b>Rörelsens intäkter</b>						
Rörelsens intäkter	10 220	7 296	19 521	14 132	49 602	44 213
<b>S:a Rörelseintäkter mm</b>	<b>10 220</b>	<b>7 296</b>	<b>19 521</b>	<b>14 132</b>	<b>49 602</b>	<b>44 213</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>						
Produktionskostnader	-8 805	-7 579	-17 299	-13 582	-30 168	-26 451
<b>Bruttovinst</b>	<b>1 415</b>	<b>-283</b>	<b>2 222</b>	<b>550</b>	<b>19 434</b>	<b>17 762</b>
Övriga externa kostnader	-15 750	-7 368	-30 573	-17 299	-62 228	-48 954
Personalkostnader	-17 002	-11 299	-29 198	-19 853	-54 462	-45 118
Avskrivningar	-301	-286	-647	-564	-1 473	-1 390
Övriga rörelsekostnader	0	0	-45	0	-940	-896
<b>Rörelseresultat efter avskrivningar</b>	<b>-31 639</b>	<b>-19 235</b>	<b>-58 239</b>	<b>-37 165</b>	<b>-99 669</b>	<b>-78 595</b>
<b>Finansiella intäkter och kostnader</b>						
Finansnetto	599	1 827	1 971	1 886	-5 375	-5 460
<b>Resultat efter finansiella intäkter och kostnader</b>	<b>-31 040</b>	<b>-17 408</b>	<b>-56 269</b>	<b>-35 279</b>	<b>-105 044</b>	<b>-84 054</b>
<b>Bokslutsdispositioner och skatt</b>						
Skatt	0	0	0	0	0	0
<b>Resultat efter bokslutsdispositioner och skatt</b>	<b>-31 040</b>	<b>-17 408</b>	<b>-56 269</b>	<b>-35 279</b>	<b>-105 044</b>	<b>-84 054</b>
<b>Beräknat resultat</b>	<b>-31 040</b>	<b>-17 408</b>	<b>-56 269</b>	<b>-35 279</b>	<b>-105 044</b>	<b>-84 054</b>

## Moderbolagets balansräkning i sammandrag

TSEK	2019-06-30	2018-06-30	2018-12-30
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>Anläggningstillgångar</b>			
Immateriella anläggningstillgångar	209	629	418
Materiella anläggningstillgångar	2 003	2 186	2 274
Finansiella anläggningstillgångar	51 278	16 052	29 513
<b>S:a Anläggningstillgångar</b>	<b>53 490</b>	<b>18 867</b>	<b>32 204</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
Fordringar			
Kortfristiga fordringar	47 880	39 484	43 201
<b>Kassa och bank</b>	<b>185 512</b>	<b>68 957</b>	<b>269 644</b>
<b>S:a Omsättningstillgångar</b>	<b>233 392</b>	<b>108 441</b>	<b>312 845</b>
<b>S:A TILLGÅNGAR</b>	<b>286 882</b>	<b>127 308</b>	<b>345 049</b>
<b>EGET KAPITAL, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER</b>			
<b>Eget kapital</b>			
Eget kapital	241 987	102 012	297 997
<b>S:a Eget kapital</b>	<b>241 987</b>	<b>102 012</b>	<b>297 997</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Kortfristiga skulder	44 895	25 296	47 052
<b>S:a Kortfristiga skulder</b>	<b>44 895</b>	<b>25 296</b>	<b>47 052</b>
<b>S:A EGET KAPITAL, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER</b>	<b>286 882</b>	<b>127 308</b>	<b>345 049</b>



## Moderbolagets kassaflödesanalys sammandrag

TSEK	Apr-Jun 2019	Apr-Jun 2018	Jan-Jun 2019	Jan-Jun 2018	Rullande 12 mån	Helår 2018
<b>Den löpande verksamheten</b>						
Resultat efter finansiella poster	-31 040	-17 408	-56 269	-35 279	-105 044	-84 054
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	301	286	647	564	1 473	9 003
Betald skatt	62	141	288	123	687	523
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital</b>	<b>-30 677</b>	<b>-16 982</b>	<b>-55 334</b>	<b>-34 592</b>	<b>-102 884</b>	<b>-74 529</b>
<b>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</b>						
Ökning(-)/Minskning(+) av rörelsefordringar	-12 747	-2 367	-4 679	8 160	-8 396	4 443
Ökning(+)/Minskning(-) av rörelseskulder	9 160	3 910	-2 445	5 200	18 912	26 557
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>-34 264</b>	<b>-15 438</b>	<b>-62 458</b>	<b>-21 232</b>	<b>-92 368</b>	<b>-43 528</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>						
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	0	0	0	0	0	0
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	27	-134	-168	-221	-870	-923
Förvärv finansiella anläggningstillgångar	3 995	-6 459	-21 765	-7 086	-35 225	-28 159
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>4 022</b>	<b>-6 593</b>	<b>-21 933</b>	<b>-7 306</b>	<b>-36 095</b>	<b>-29 082</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>						
Nyemission och personaloptioner	293	0	259	47	245 019	244 806
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>293</b>	<b>0</b>	<b>259</b>	<b>47</b>	<b>245 019</b>	<b>244 806</b>
Periodens kassaflöde	-29 949	-22 031	-84 132	-28 491	116 555	172 196
Likvida medel vid periodens början	215 461	90 988	269 644	97 448	68 957	97 448
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>	<b>185 512</b>	<b>68 957</b>	<b>185 512</b>	<b>68 957</b>	<b>185 512</b>	<b>269 644</b>
<b>Tilläggsupplysningar till kassaflödesanalys</b>						
Betalda räntor och erhållen utdelning						
Erhållen ränta	392	222	564	373	835	645
Erlagd ränta	-5	12	-9	0	-42	-33
<b>Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet m m</b>						
Av- och nedskrivningar av tillgångar	301	286	647	564	1 473	9 003
<b>Summa</b>	<b>301</b>	<b>286</b>	<b>647</b>	<b>564</b>	<b>1 473</b>	<b>9 003</b>

## Moderbolagets förändring av eget kapital sammandrag

TSEK	Jan-Jun 2019	Jan-Jun 2018	Jan-Dec 2018
<b>Förändring av moderbolagets eget kapital</b>			
<b>Belopp vid periodens ingång</b>	<b>297 997</b>	<b>137 245</b>	<b>137 245</b>
Aktiekapital	0	0	186
Fria reserver	0	0	240 299
Personaloptioner	259	47	4 321
Periodens resultat	-56 269	-35 279	-84 054
<b>Belopp vid periodens utgång</b>	<b>241 987</b>	<b>102 012</b>	<b>297 997</b>

## Kort om BIMObject

## En global plattform

BIMobject lanserade BIMobject Cloud under 2012. Tjänsten är kärnan i BIMobjects erbjudande och är en molnbaserad portal för distribution av BIM-objekt. Portalen är tillgänglig globalt och används främst av arkitekter och byggkonstruktörer. Användarna har tillgång till tiotusentals produktfamiljer från globala och lokala olika tillverkare. BIMobject investerar kraftigt i marknadsföring och försäljning för att öka antalet tillverkare och leverantörer som använder portalen för att exponera sina produkter.

## Vision

BIMobjects vision är att vara en katalysator för ett hållbart och ekonomiskt samhällsbyggande i en global och urban omvärld.

## Erbjudande

BIMobject erbjuder webbtjänster kopplade till BIM-objekt såsom molnbaserad lagring och publicering av BIM-objekt, dataanalys samt objektspecifik information. Vi erbjuder också utveckling, det vill säga programmering med fokus på att producera nya BIM-objekt och konvertera äldre datafiler. Lösningarna riktar sig till tillverkare av bygg- och inredningsprodukter, användare av BIM-filer (exempelvis ingenjörer, arkitekter och designers) samt fastighetsägare. Ett urval av våra erbjudande är:

**BIMobject Cloud** – vår globala molnbaserade plattform för BIM-objekt

**Hercules** – den privata molnbaserade plattformen.

**BIMscript** – vårt verktyg för att enkelt skapa och konvertera BIM-objekt.

**BIManalytics Core** – vårt CRM-verktyg.

## Strategi

Vi ska erbjuda den ledande och mest användarvänliga plattformen för publicering, nedladdning och hanteirng av BIM-objekt. Vi skapar de effektivaste molntjänsterna för obrutna dataflöden och partnerrelationer i industrin.

## Tillväxt skapas genom att:

- Attrahera användare samt öka antalet leverantörer som exponerar produkter i Cloud.
- Erbjud ackrediterade utvecklare möjlighet att fritt använda vår lösning för att enkelt och effektivt skapa nya BIM-objekt.
- Driva utvecklingen av kringtjänster och företagsspecifika plattformar.
- Utveckla en plattform för att publicera och erbjuda BIM-relaterade tredjepartsappar.
- Identifiera och etablera samarbeten med företag runt om i världen.

## Intäktsmodell

BIMobjects intäkter genereras dels från tillverkare av byggnads- och inredningsprodukter och dels från affärspartners. Inkomstkällorna inkluderar, men begränsas inte till:

**Projektarbete** – Skapande, underhåll och publicering av BIM-objekt från olika källor, för tillverkare och partners.

**Prenumeration** – En årlig prenumerationsavgift för tillverkare för att dels publicera och dels använda de olika verktyg som BIMobject skapat med syfte att öka kundnyttan bland annat genom:

- Private Clouds och BIMobject Hercules, som används av tillverkare och byggnadsbolag för att kontrollera utbudet av produkter.
- BIManalytics Core och BIMobject Mail, som används för att utvärdera och kommunicera med användare av BIMobject Cloud.
- BIMobject Mosquito och BIMobject Properties, som underlättar produktion och underhåll av BIM-objekt.

## BIMobject AB

### STUDIO

Nordenskiöldsgatan 24  
211 19 Malmö, Sverige  
+46 40 685 29 00  
www.bimobject.com