



BIMobject AB

Bokslutskommuniké

2016-01-01 till 2016-12-31

2016

SPEED

bimobject[®]

Innehåll

Inledning

- 3 Vår affärsidé
- 4 Sammanfattning av bokslutskommuniké
- 8 VD har ordet
- 12 Om BIMobject®
- 14 Koncernens utveckling i siffror

Koncernen

- 18 Koncernens resultaträkning i sammandrag
- 19 Koncernens balansräkning i sammandrag
- 20 Koncernens kassaflödesanalys i sammandrag
- 21 Koncernens förändring av eget kapital i sammandrag

Moderföretaget

- 22 Moderföretagets resultaträkning i sammandrag
- 23 Moderföretagets balansräkning i sammandrag
- 24 Moderföretagets kassaflödesanalys i sammandrag
- 25 Moderföretagets förändring av eget kapital i sammandrag

BIMobject AB är, med sitt molnbaserade content management system för BIM-objekt, en "game changer" för byggindustrin världen över.

BIMobject är ett innovativt teknologiföretag som ligger i framkant vad gäller digitaliseringen av byggprodukter och material. Detta genom att tillgängliggöra produktinformation som kan omvandlas till kunskap tidigt i BIM-processen. Det gör det möjligt att industrialisera byggindustrin och ha stort inflytande över design, produktval, konstruktion, svinn, energi, kostnader, kvalitet och logistik.

BIMobject erbjuder unika lösningar för tillverkare av byggnads- och interiörprodukter inom analys, business matchning och kommunikation samt utveckling, hosting, underhåll, administration och publicering av digitala kopior av tillverkares produkter – så kallade BIM-objekt. Webbtjänsterna för digital marknad- och pre-sales som BIM-object Cloud erbjuder, kanaliseras och integreras via appar till CAD/BIM-applikationer för att skapa direkta affärsrelationer och kommunikation världen över.

BIM-objekten integreras i informationsmodellen genom hela processen och beskriver byggnaden och dess delar i detalj, därmed ökar chanserna för att bli föreskriven för de produkter som finns tillgängliga i BIMobject Cloud.

Sammanfattning av bokslutskommuniké

Koncernens fakturering för kvartal 4 ökar med 131%

Med "Bolaget" eller "BIMobject®" avses koncernen. Med BIMobject AB avses koncernens moderbolag med organisationsnummer 556856-7696.

Tolv månader

2016/01/01 – 2016/12/31

- Koncernens omsättning uppgick till 34 008 (18 268) TSEK, vilket innebär en ökning med 86 % i jämförelse med samma period föregående år. Total fakturering för helåret 2016 uppgick till 41 631 (19 482) TSEK, en ökning med 114 % jämfört med föregående år.
- Moderbolagets omsättning uppgick till 17 990 (11 085) TSEK, vilket innebär en ökning med 62 % i jämförelse med samma period föregående år.
- Koncernens resultat före skatt uppgick till -39 436 (-33 997) TSEK.
- Resultatet per aktie* för koncernen uppgick till -0,90 SEK före utspädning / -0,88 SEK efter utspädning (-1,66 SEK / -1,52 SEK).
- Koncernens soliditet** uppgick den 31 december 2016 till 30 (82) %.

Fjärde kvartalet

2016/10/01 – 2016/12/31

- Koncernens omsättning uppgick till 14 303 (7 159) TSEK, vilket innebär en ökning med 99% i jämförelse med samma period föregående år. Total fakturering för fjärde kvartalet uppgick till 16 038 (6 941) TSEK, en ökning med 131% jämfört med föregående år.
- Moderbolagets omsättning uppgick till 7 601 (3 776) TSEK, vilket innebär en ökning med 101 % i jämförelse med samma period föregående år.
- Koncernens resultat före skatt uppgick till -9 521 (-10 136) TSEK.
- Resultatet per aktie* för koncernen uppgick till -0,22 SEK före utspädning / -0,21 SEK efter utspädning (-0,46 SEK / -0,45 SEK).

Belopp inom parentes: Jämförande period föregående år.

** Periodens resultat dividerat med genomsnittligt antal aktier. Per 2016-12-31 uppgick totalt antal aktier till 43 778 688.*

*** Eget kapital dividerat med totalt kapital.*

Väsentliga händelser under 2016

2016/01/01 – 2016/03/31

Första kvartalet

- BIMObject® rekryterar Doug Bevill till Bolaget som ny VD för BIMObject Inc. Det amerikanska huvudkontoret flyttas till St. Louis, Missouri under februari 2016.
- BIMObject® Cloud når 150 000 professionella och aktiva användare samt 4 000 000 nedladdningar.
- BIM-kommissionen utser Mario Ortega, VD för BIMObject Spanien, som ansvarig för arbetsundergrupp 3.8 "Informationshantering" med målsättningen att all produktinformation ska tillhandahållas av en auktoriserad informationskälla samt att göra informationen användbar för de parter involverade i någon fas av den moderna livscykeln.
- BIMObject AB kommer i samarbete med Onuma, Inc. att göra SEPS2BIM objekt som används av U.S. Department of Veterans Affairs och Department of Defense, Defense Health Agency tillgängliga på bimobject.com med förbättrade funktioner.

2016/04/01 – 2016/06/30

Andra kvartalet

- Det österrikiska företaget Cree, som är specialister på byggnationer av trävirkes-hybrider, väljer BIMObjects plattform Hercules för att administrera sitt innehåll för digital konstruktion globalt.
- BIMObject® Tyskland erhåller en order avseende webservice omfattande 105 000 Euro från ett stort tyskt företag som utvecklar, tillverkar och marknadsför byggnadsmaterial och har flera starka varumärken.
- BIMObject® flyttar delar av sin produktion från Indien till Polen för att fortsätta höja produktionseffektiviteten och kvaliteten.
- Bolaget tillsätter David Jellings som ny Managing Director för verksamheten i Storbritannien.
- BIMObject erhåller koncernens enskilt största order från Roca Group till ett värde av cirka 2,5 miljoner SEK.
- BIMObject® ingår partnerskap i Kina genom ett joint venture-avtal med ett dotterbolag till Beijing Jianyi Investment Development Group.
- Autodesk, Inc. utser BIMObject, Inc. till exklusiv återförsäljare i Nordamerika och Europa för all nyförsäljning av Autodesk® Seek.
- Abvent och BIMObject® ingår avtal för att skapa en app som integrerar BIMObjects bibliotek i Twinmotion.
- I juni hålls årsstämma i BIMObject®. Kommuniké innehållande de beslut som fattades finns att tillgå på Bolagets hemsida (<https://bimobject.com>).

2016/07/01 – 2016/09/30**Tredje kvartalet**

- BIMobject® når nya mål – 200 000 användare av BIMobject Cloud, mer än 26 miljoner produktvisningar, mer än 5,5 miljoner nedladdade BIM-objekt, mer än 40 000 BIM-filer som representerar nära 5 miljoner artiklar, nära 500 varumärken, 93 av världens 100 största arkitektfirmor använder BIMobject Cloud samt 22 språk, COBie-anpassat och ett unikt regionssystem.
- 100 utvecklare använder sig av BIMscript® & LENA.
- BIMobject® UKs nytilträdde VD köper 37 300 aktier av BIMobjects grundare och VD Stefan Larsson.
- BIMobject Inc., ett dotterbolag till BIMobject®, ingår ett exklusivt avtal om samarbete för integration av BIM-objekt till ARCOM för användning i ARCOMs molnlösning för byggnadsbeskrivningar, ARCOM One.
- BIMobject® avtalar med Revisorsgruppen i Malmö om att outsourca en del av ekonomifunktionerna på huvudkontoret med målsättningen att skapa bättre processer och informationsflöden i en snabbt växande miljö.
- BIMobject® lanserar i början av september en ny lösning för digitala marknads-kampanjer. Den nya lösningen för digitala marknadskampanjer kommer att generera nya intäkter för BIMobject och ha sin bas i det ökande värdet hos "communityn" av professionella användare inom design och byggnadsbranschen som nyttjar tjänsterna på bimobject.com.
- BIMobject Spain SL., ett helägt dotterbolag till BIMobject AB, tecknar ett ramavtal med spanska branschföreningen Hispalyt. Avtalet innefattar utveckling av material och produkter som BIM-objekt, webbpublicering, egna kataloger med de digitala produkterna, underhållstjänster och säljverktyget BIManalytics® Pro.
- BIMobject® i Tyskland mottager en order på 145 000 euro från ett stort tyskt företag som utvecklar, tillverkar och marknadsför högkvalitativa badrumslösningar inom en rad produktkategorier.
- BIMobject® presenterar BIMsupply®, en molnbaserad leverans- och kommunikationslösning för byggindustrin. BIMsupply är en molnlösning som kommer att tillåta BIM-användare att skapa anbudslistor, efterfråga prisofferter och möjligheten att lägga direkta digitala beställningar av produkter och material.
- HCN Group köper 260 000 aktier av BIMobjects grundare, Stefan Larsson.

2016/10/01 – 2016/12/31**Fjärde kvartalet**

- BIMobject® grundare, Stefan Larsson, var en av huvudtalarna vid Red Herring Global i Los Angeles. Red Herring Global är en årlig konferens, som i år hålls den 15-17 november. Konferensen samlar världens elit i form av innovatörer inom teknologi, investerare och företagsledare inom affärsvärlden.
- BIMobject® meddelar att Bolaget planerar att stödja Autodesk Fusion 360 med sin molnbaserade utvecklingslösning BIMscript® och LENA för utveckling av parametriska BIM-objekt. Den första versionen av BIMscript och LENA till Fusion 360 är beräknad till första kvartalet 2017.

- BIMobject® presenterar en uppdaterad version av BIManalytics® Core, en helt ny version av det populära verktyget för marknadsanalyser och "pre-sales intelligence" för tillverkare inom byggbranschen som är anslutna till BIMobject Clouds digitala "inbound marketing".
- BIMobject® ingår ett utvecklingsavtal med brittiska Tata Steel. Tata Steel är en av Storbritanniens ledande tillverkare av stålprodukter för byggbranschen.
- BIMobject® ingår strategiskt samarbetsavtal med Veidekke Entreprenad AB. Veidekke Entreprenad AB ingår i den norska Veidekke-koncernen som är Skandinavians fjärde största bygg-, anläggnings- och bostadsutvecklingsföretag.
- BIMobject® offentliggör att Vectorworks, Inc. kommer att tillhandahålla BIMobject App som en del av Vectorworks Architect 2017 Service Pack 1. BIMobject App tillåter användare att direkt och med enkelt handhavande söka, bläddra och välja BIM-objekt för direkt placering i deras BIM-projekt i Vectorworks.
- BIMobject® ingår samarbetsavtal med Allplan GmbH, en större aktör inom BIM och AEC. Användare av Allplan kommer i framtiden enkelt att kunna integrera BIM-objekt i sina ritningar och modeller från BIMobject Cloud.
- BIMobject® tillkännager att brittiska Simply Rhino blir det första ackrediterade BIMscript® och LENA Training Centre.
- BIMobject genomför en aktieuppdelning med villkor 2:1. Första dag för handel med Bolagets nya aktier med ny ISIN-kod var den 2 december 2016.
- BIMobject AB:s helägda dotterbolag, BIMobject Deutschland GmbH, erhåller en order avseende utveckling av BIM-objekt på 209 900 euro.
- BIMobject expanderar BIMscript Training Centre, där nu totalt fyra partners ingår. De fyra ackrediterade affärspartners är CADAC Group AEC B.V. (Belgien, Luxemburg och Nederländerna), Excitech Ltd (Storbritannien och Irland), Majenta Solutions Ltd (Storbritannien och Irland) och Simply Rhino Ltd (Storbritannien och Irland).

Väsentliga händelser efter periodens utgång

- BIMobjects helägda dotterbolag, BIMobject Deutschland GmbH, erhåller ytterligare en order avseende utveckling av BIM-objekt, på 200 000 euro.
- BIMobject ingår avtal med Autodesk, Inc. om att Autodesk® Seekers verksamhet övertas med omedelbar verkan av BIMobject®. Som en del av avtalet, åtar sig BIMobject att, på BIMobject Cloud, förse Autodesk Seekers kunder med befintliga och nya högkvalitativa tjänster relaterade till BIM-content.
- BIMobject genomför riktad nyemission om cirka 166,7 MSEK till Solar A/S.
- Antalet nya registreringar ökar på BIMobject Cloud – milstolpe om 300 000 användare har uppnåtts.
- BIMobject Inc. stärker kompetensen genom strategisk anställning av experter och tidigare projektchefer från Autodesk Seek.
- BIMobject AB expanderar sin verksamhet och öppnar dotterbolag i Frankrike.

Ytterligare ett händelserikt år har passerat och vi tar fortsatt stora kliv mot vårt mål att vara den globalt ledande aktören för BIM-objekt.

BIMobjects dotterbolag i Tyskland har under hösten erhållit en order om 209 900 euro avseende utveckling av BIM-objekt från ett stort, tyskt företag som är ledande leverantör av system, lösningar och tjänster inom elinstallation. Vår position på den tyska marknaden förstärks ytterligare och ordern är ett bevis på att vi ligger i framkant och tar marknadsandelar i en snabbare takt.

I mitten av oktober kunde vi meddela att vi planerar att stödja Autodesk Fusion 360 med vår molnbaserade utvecklingslösning BIMscript® och LENA för utveckling av parametriska BIM-objekt. Den första versionen av BIMscript och LENA för Autodesk Fusion 360 är beräknad till det första kvartalet 2017. Autodesk Fusion 360 är det första 3D CAD, CAM och CAE verktyget i sin kategori och stöder både design och produktutveckling för prototyper, 3D-printning och fullskalig tillverkning. Den kopplar ihop hela utvecklingsprocessen i en gemensam molnbaserad plattform där vi tar hand om den digitala replika som läggs upp på vår plattform. Rent tekniskt innebär det att produktdesignen kan användas för att skapa parametriska och informationsrika BIM-objekt. På ett smart sätt skapas en digital produkt, som direkt blir publicerad på bimobject.com, för att kunna laddas ner och användas i digital byggprojektering i BIM. Detta kommer att korta tiden från produktdesign till marknad och låta produktutveckling och tillverkning vara direkt synkroniserad med digital marknadsföring, produktinformation och konfigurerings av produkten. Systemet stödjer även e-handel genom det nya systemet som nyligen lanserats, det molnbaserade BIMsupply®. Fusion 360 med BIMscript och LENA har potential att öppna upp en helt ny målgrupp i form av produktdesigners och utvecklare som direkt kan lansera sina produkter digitalt, bli föreskrivna och även sälja sina produkter via BIMsupply.com. Ett digitalt flöde från design till marknad.

Vi har i oktober tecknat ett utvecklingsavtal med Tata Steel UK Ltd ("Tata Steel"). Avtalet gör det möjligt för oss att samarbeta kring utvecklingen av nya verktyg för att skapa ett robust informationsflöde som stöder BIM. Tata Steels vision, att ge bättre service till sina kunder och att integrera befintliga system för produktinformation med BIM, går hand i hand med vår vision och vi är glada över att kunna inleda ett samarbete med dem avseende utveckling och implementering av dessa nya avancerade teknologier.

Därutöver har vi ingått ett strategiskt samarbete med Veidekke Entreprenad AB ("Veidekke"), genom vilket vi ska tillhandahålla vår molnlösning för digital hantering av byggprocessen och byggkomponenter – BIMobject Hercules. BIMobject och Veidekke kommer gemensamt att utvärdera samarbetet och anpassa produkten vidare för Veidekkes framtida entreprenadverksamhet. Detta är ett mycket strategiskt samarbete, som vi ser kommer att ytterligare effektivisera byggbranschen – inte bara kostnads- mässigt utan även tids- och miljömässigt. Vi ser samarbetet som ett bevis på att de stora byggbolagen börjar få upp ögonen för vilken effektiviseringspotential som finns i byggprojekten. I Veidekke ser vi ett proaktivt bolag som genom involvering och digitali-



“Fusion 360 med BIMscript® och LENA har potential att öppna upp en helt ny målgrupp som är produktdesigners och utvecklare.”

Stefan Larsson, Verkställande Direktör

sering har förbättrat sina byggprojekt. I vårt samarbete kommer vi arbeta mycket med konkreta exempel, bland annat genom att involvera leverantörerna tidigt i den digitala byggprocessen. Utifrån det byggklimat vi ser idag och med den konkurrens som råder, måste byggbolagen se över sina processer och strukturer. Veidekkes intresse för BIMObjects produkter befäster att vi ligger rätt med vår lösningsfokuserade utveckling.

Vi har även ingått samarbetsavtal med Allplan GmbH (“Allplan”), som är en större aktör inom BIM och AEC. Allplan kommer att inom närtid utveckla en BIMObject App för sina cirka 40 000 användare och ge dem möjligheten att ladda ner BIM-objekt direkt från BIMObject Cloud. BIMObject kommer framöver att supportera Allplan formatet på BIMObject Cloud för att stödja BIM-plattformen Allplan. Vi får regelbundet förfrågningar från arkitekter och ingenjörer som behöver tillverkarspecifika BIM-objekt till Allplan. Nu kan vi äntligen tillgodose detta behov. Även för tillverkarna av byggmaterial och produkter kommer detta att innebära en betydelsefull ökning av användare från Allplan-världen. ►

Under det fjärde kvartalet kunde vi även offentliggöra att BIMobject App, som integrerar BIMobject Cloud med direkt tillgång till tillverkarnas produktbibliotek, börjar tillhandahållas som en del av Vectorworks Architect 2017 Service Pack 1. Att BIMobject App för Vectorworks är förinstallerad är mycket betydelsefullt då den ger direkt tillgång till nästan 650 000 potentiella designers för alla våra tillverkare och varumärken som publiceras i BIMobject Cloud. Det kommer att bli en stor samverkan med Vectorworks applikation och gör BIMobject Cloud till det givna valet vid nedladdning av BIM-objekt och produktinformation från webben.

Vi hade glädjen att lansera BIManalytics® Core i början av november. BIManalytics Core är en helt ny version av det populära verktyget för marknadsanalyser och "pre-sales intelligence" för de tillverkare inom byggbranschen som är anslutna till BIMobject Clouds digitala "inbound marketing". Det nya verktyget är den mest avancerade digitala lösningen som baseras på BIM. Det fortsätter att ge tillverkarna, som implementerar lösningen, en stor konkurrensfördel genom förbättrad kunskap som i sin tur ger förbättrat beslutsunderlag. Verktyget möjliggör också en direkt kommunikation med arkitekter, ingenjörer och föreskrivare samt fungerar som ett basystem för affärsmatchning och business intelligence på projektnivå och stödjer de nyligen lanserade lösningarna BIMsupply och BIMobject SpitFire. Med lanseringen av BIManalytics Core har vi nu tagit ännu ett betydelsefullt steg som ger oss fördelar mot konkurrenterna i det att vi erbjuder en lösning för direkt affärsmatchning som kommer generera verklig försäljning.

"Även om vi växer exponentiellt, kommer våra partners hjälpa oss att växa ännu snabbare."

Vi har dessutom utvecklat och expanderat BIMscript Training Centre under det fjärde kvartalet, där nu totalt fyra partners ingår. BIMscript Training Centre möjliggör att professionella företag kan leverera projektrelaterade tjänster till tillverkare inom byggbranschen genom användning av BIMscript och LENA, vilket genererar nya tillverkare till BIMobject Cloud. Genom de nya avtalen får vi tillgång till företagets försäljnings-, marknadsförings- och tekniska experter vilket i hög grad kommer att öka våra möjligheter att globalt nå tillverkare inom byggbranschen. Även om vi växer exponentiellt, kommer våra partners hjälpa oss att växa ännu snabbare. Detta är början på flera riktigt spännande affärsrelationer.

Utöver ovanstående har ytterligare ett antal betydelsefulla aktiviteter skett, där främst överföringen av Autodesk® Seekers verksamhet och den riktade nyemissionen till Solar A/S utmärker sig. Autodesk® Seekers verksamhet övertogs av BIMobject i början av 2017. Genom avtalet övertar vi cirka 270 löpande kundavtal som beräknas generera cirka 35 MSEK i återkommande årlig fakturering och åtar oss att, på BIMobject Cloud, förse Autodesk® Seekers kunder med befintliga och nya högkvalitativa tjänster relaterade till BIM-content. Vi är mycket engagerade i BIM-industrin och kommer att göra vårt bästa när det gäller att ge både tillverkare och Autodesk-användare bästa möjliga kundupplevelse. Med våra framtida lösningar baserade på Autodesk's Forge och Fusion 360 är vårt engagemang för Autodesk's teknik och lösningar starkare än någonsin. I och med överföringen av Autodesk® Seekers verksamhet, av möjligheten att nå BIMobject Cloud från sökményn inne i varje Autodesk Revit och AutoCAD samt av omdirigeringen av domänen seek.autodesk.com till bimobject.com har antalet nyregistreringar av användare ökat. Vi har nu fler än 325 000 professionella användare världen över och mer än 252 000 BIM-filer som representerar fler än 17 miljoner artiklar från fler än 930 välkända varumärken med över 8 miljoner digitala produkter nedladdade. ►

”I slutet av januari tog vi ett betydelsefullt steg mot fortsatt expansion genom den riktade nyemissionen om cirka 166,7 MSEK som vi genomförde till Solar A/S.”

Kort efter överföringen av Autodesk® Seeks verksamhet kunde vi meddela att BIMobject Inc. anställt tidigare projektchef från Autodesk® Seek, Paul Busby. Paul Busby ansluts omgående till BIMobject-teamet för att driva och hantera alla projekt som övertagits i samband med övergången från Autodesk® Seek samt forma det nya projektteamet. Stephanie DePietro, Grant Goodfellow och Scott Dyer har bestämt sig för att arbeta i BIMobjects projektteam i Nordamerika, vilket innebär att hela det tidigare projektteamet från Autodesk® Seek har återetablerats. Det är fantastiskt att vi har haft möjligheten att återuppbygga hela projektteamet från Autodesk® Seek. Detta kommer att säkra övergången från alla de öppna och aktiva projekten samt säkra relationen till tillverkarna och ger oss även en ännu bredare kunskap till den Nordamerikanska verksamheten.

I slutet av januari tog vi ett betydelsefullt steg mot fortsatt expansion genom den riktade nyemissionen om cirka 166,7 MSEK vi genomförde till Solar A/S. Solar-koncernen är ett av norra Europas ledande sourcing- och servicebolag med verksamhet inom främst el, värme, VVS samt ventilationsteknik och omsatte cirka 10,6 miljarder DKK under 2015. Vi anser det vara fördelaktigt för Bolaget och aktieägarna att bredda ägarbasen och tillvarata möjligheten att på för Bolaget attraktiva villkor tillföra nytt expensionskapital från en strategiskt viktig och välrenommerad investerare. Vi är stolta över att Solar A/S valt oss som partner. Solar A/S kommer att bli en betydelsefull långsiktig och strategisk aktieägare som med sin kompetens inom e-handel, logistik och distribution blir en viktig partner när nya digitala vägar ska skapas in i detaljhandelsledet från vårt nya system BIMsupply®. Att genomföra denna riktade nyemission till ett bolag som Solar A/S är ett tydligt bevis på vår fortsatta snabba utveckling. För ett internetplattformsbolag som BIMobject handlar allt om uppskalning, hur snabbt och hur mycket vi kan skala upp vår affär och integrera med alla omkringliggande tekniska lösningar och innovationer som förändrar och utmanar traditionella lösningar inom byggindustrin i rasande fart. Genom kapitaltillförseln växlar vi nu upp och satsar på nya marknader med fler säljare. Vi kommer även att utveckla nya innovationer där vi kopplar samman värdet i de digitala produkterna och produktinformationen med e-handel, logistik, additiv tillverkning och nya visualiseringstekniker som stöder kommunikation och know-how i det professionella disciplinerna. Allt för att uppnå en effektivare process som sparar pengar, minimerar risker och hjälper byggindustrin att minimera koldioxidutsläpp och svinn.

I och med ovanstående aktiviteter står vi starka och kan fortsätta vår expansion och snabba utveckling av befintliga och nya lösningar. Jag ser med tillförsikt på ett fortsatt spännande 2017.



Malmö, 2017-02-28

Stefan Larsson

Verkställande direktör

Om BIMobject®

BIMobject® ökar sina kunders konkurrenskraft genom ett nytt, effektivt sätt att marknadsföra kundens produkter med högkvalitativa lättillgängliga BIM-objekt. BIMobject® arbetar med en global strategi och kan som en neutral leverantör skapa BIM-objekt för BIM-programmens olika standarder och även hantera olika språk och lokala preferenser.

Koncernstruktur

BIMobject AB är moderbolag i en koncern som även omfattar de helägda dotterbolagen BIMobject UK i England, BIMobject Deutschland GmbH i Tyskland, BIMobject Hungary Kft i Ungern, BIMobject Italy i Italien, BIMobject India Pvt. Ltd. i Indien, BIMobject Spain S.L. i Spanien, BIMobject Inc i Nordamerika samt BIMobject Poland sp. z o.o i Polen.

BIMobject® har såväl koncernledningsfunktion som operativ verksamhet. Styrelsen arbetar med att intensifiera verksamheten i dotterbolagen, vilken består i försäljning och projektledning på den lokala marknaden samt produktion av BIM-objekt för koncernen.

Vision

BIMobjects vision är att vara den globalt ledande aktören för BIM-objekt och att varje bygg- och inredningsprodukt ska ha en digital version i form av ett BIM-objekt på BIMobject® Cloud.

Målsättning att bli den globalt ledande aktören

BIMobject® bildades i juni 2011 och lanserade den molnbaserade portalen BIMobject® Cloud under februari 2012. I december 2016 hade portalen över 250 000 registrerade användare och över 13 500 produktfamiljer från över 710 tillverkare. BIMobject® är idag, genom dotterbolag och affärspartners, representerat i omkring 20 länder.

BIMobject® har en offensiv expansionsplan med primär målsättning att bli den globalt ledande aktören för BIM-objekt, vilket av styrelsen bedöms motsvara en miljardmarknad. Strategin är att uppnå en aggressiv omsättningstillväxt med kontrollerad kostnads-massa genom tillväxt av:

- Användare
- Tillverkare
- Produktfamiljer
- Product Sites
- Appar
- Affärspartners

BIMobject® prioriterar därmed i nuläget global expansion framför kortsiktig lönsamhet. På längre sikt skiftas fokus till långsiktig lönsamhet.



Stefan Hansson, CFO

Affärsmodell

BIMObjects intäkter genereras från tillverkare av byggnads- och inredningsprodukter. Inkomstkällorna inkluderar, men begränsas inte till:

1. **Projektarbete** – Skapande, underhåll och publicering av BIM-objekt från olika källor, för tillverkare och partners. Publiceringsavgifter baseras på det antal objekt som tillverkarna vill presentera på portalen.
2. **Prenumeration** – En årlig prenumerationsavgift för tillverkare för att dels publicera, dels använda de olika verktyg som BIMObject skapat med syfte att öka kundnyttan bl a genom:

- Product Sites och Hercules, som används av tillverkare och byggnadsbolag för att kontrollera utbudet av produkter.
- BIManalytics® Core och BIMObject Mail, som används för att utvärdera och kommunicera med användare av BIMObject Cloud.
- Mosquito och BIMObject Properties (BOPC), som underlättar produktion och underhåll av BIM-objekt.

Initialt bedöms intäkter hänförliga till skapande, underhåll och publicering av BIM-objekt stå för en stor del av Bolagets intäkter. På längre sikt beräknas dock prenumerationsavgifter vara BIMObjects huvudsakliga intäkt.

Koncernens utveckling i siffror under 2016

Om rapporten

Denna bokslutskommuniké avser verksamhetsåret 2016 (januari till december) för koncernen BIMobject AB.

Redovisningsprinciper

Bokslutskommunikén har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen. De redovisningsprinciper som tillämpas följer Bokföringsnämndens allmänna råd "K3" (BFNAR 2012:1).

Granskning av revisor

Bokslutskommunikén har inte granskats av Bolagets revisor.

Omsättning

Koncernens omsättning uppgick under 2016 till 34 008 (18 268) TSEK, en ökning med 86 % jämfört med föregående år. Omsättningen för koncernen under det fjärde kvartalet 2016 uppgick till 14 303 (7 159) TSEK, vilket motsvarar en ökning med 99 % jämfört med samma period föregående år. Eftersom vissa tjänster faktureras i förskott (huvudsakligen prenumerationer) har dessa periodiserats, vilket innebär att den totala faktureringen under fjärde kvartalet 2016 uppgick till 16 038 (6 941) TSEK, en ökning med 131 % jämfört med motsvarande period föregående år.

Koncernens starka tillväxt följer styrelsens strategi att prioritera tillväxt före lönsamhet. Europa går väldigt bra och koncernen har mycket god tillväxt i de flesta länder, främst i Tyskland, Spanien och Sverige. Nordamerika har haft en nysatsning under året och fokuserat på att bygga den nya organisationen och därmed inte följt med i tillväxten på samma sätt. Asien har, enligt plan, inte haft någon fakturerad volym under 2016.

Resultat

Koncernens resultat för 2016 uppgick till -39 658 (-34 212) TSEK. Koncernens resultat för det fjärde kvartalet 2016 uppgick till -9 417 (-10 172) TSEK. Bolaget har fortsatt på strategisk bana att framgångsrikt ta marknadsandelar, vilket medför väsentliga kostnader.

Koncernens resultat per aktie för helåret 2016 uppgick till -0,90 före utspädning -0,88 efter utspädning (-1,66 före utspädning och -1,52 efter utspädning) SEK. Resultat per aktie för det fjärde kvartalet uppgick till -0,22 före utspädning/ -0,21 efter utspädning (-0,46 före utspädning och -0,45 efter utspädning) SEK.

Styrelsen prioriterar hög tillväxt av användare samt hög omsättningstillväxt i enlighet med beslutad strategi, vilket får till följd att kostnaderna är höga i förhållande till omsättningen. Den största delen av kostnadsmassan, 89,5 %, är hänförlig till den europeiska verksamheten, 10 % till den amerikanska och 0,5 % till den asiatiska.

Soliditet

Koncernens soliditet, beräknad som det egna kapitalets andel av balansomslutningen, uppgick till 30 (82) % per den 31 december 2016.

Kassaflöde och investeringar

Kassaflödet uppgick för helåret 2016 till -37 576 (18 114) SEK. Löpande verksamhet och investeringsverksamhet belastade kassaflödet med -36 618 (-31 989) TSEK respektive -1 055 (-2 844) TSEK. Kassaflödet för det fjärde kvartalet uppgick till -12 724 (-9 644) TSEK. Löpande verksamhet och investeringsverksamhet belastade det fjärde kvartalets kassaflöde med -12 179 (-9 388) TSEK respektive -545 (-315) TSEK.

Aktien

BIMobjects aktie är listad på Nasdaq Stockholm First North under tickern "BIM". Det totala antalet aktier vid periodens start (2016-01-01) var 21 889 344 och antalet aktier vid årets slut (2016-12-31) var 43 778 688. Det totala antalet aktier för motsvarande period föregående år (2015) var 16 806 180 respektive 21 889 344.

Förslag till disposition av BIMobjects resultat

Styrelsen och verkställande direktören föreslår att ingen utdelning lämnas för räkenskapsåret 2016-01-01 – 2016-12-31.

Teckningsoptioner

Vid utgången av 2016 fanns det två optionsserier:

Vid årsstämma i BIMobject AB den 16 juni 2015 beslutades om en riktad emission av teckningsoptioner med rätt till teckning av nya aktier i Bolaget. Det finns 342 500 teckningsoptioner av serie 2015/2018 utestående, vilka berättigar till teckning av 685 000 aktier i Bolaget. Optionerna är utställda till Bolagets anställda och nyckelpersoner. Nyttjandeperioden för teckningsoptioner av serie 2015/2018 löper från den 10 augusti 2018 till och med den 31 augusti 2018. Vid fullt nyttjande av utestående teckningsoptioner av serie 2015/2018 ökar BIMobjects aktiekapital med högst 15 070 SEK. Fullständiga villkor för teckningsoptioner av serie 2015/2018 finns att tillgå på Bolagets hemsida <https://bimobject.com>.

Vid årsstämma i BIMobject AB den 14 juni 2016 beslutades om en riktad emission av teckningsoptioner med rätt till teckning av nya aktier i Bolaget. Det finns 200 000 teckningsoptioner av serie 2016/2019 utestående, vilka berättigar till teckning av 400 000 aktier i Bolaget. Optionerna kan ställas ut vid nyanställningar av nyckelpersoner. Nyttjandeperioden för teckningsoptioner av serie 2016/2019 löper från den 19 augusti 2019 till och med den 9 september 2019. Vid fullt nyttjande av utestående teckningsoptioner av serie 2016/2019 ökar BIMobjects aktiekapital med 8 800 SEK. Fullständiga villkor för teckningsoptioner av serie 2016/2019 finns att tillgå på Bolagets hemsida <https://bimobject.com>.

Transaktioner med närstående

Inga transaktioner med närstående har förekommit under perioden.

Största aktieägare per 31 december 2016

Nedanstående tabell visar BIMobjects ägarförteckning med ägare över 10 procent av andelen röster och kapital vid periodens utgång.

Namn	Antal aktier	Andel av röster och kapital
Procedural Labs AB	8 245 900	18,8 %
Clever Together AB	4 485 800	10,2 %
Övriga (ca 1 000 aktieägare)	31 046 988	71 %
Totalt	43 778 688	100,00 %

Procedural Labs AB ägs till 100 % av styrelseledamot och VD Stefan Larsson.

Clever Together AB ägs till 100 % av Hexagon AB.

Certified Adviser

Sedermera Fondkommission.

Kommande rapporter

BIMobject AB upprättar och offentliggör en ekonomisk rapport vid varje kvartalsskifte. Kommande rapporter är planerade enligt följande:

- Delårsrapport 1, 2017 2017-05-31
- Halvårsrapport, 2017 2017-08-31
- Delårsrapport 3, 2017 2017-11-28
- Bokslutskommuniké, 2017 2018-02-28

Årsstämma och årsredovisningens tillgänglighet

Årsstämma kommer att hållas i Malmö den 31 Maj 2017. Årsredovisningen kommer att finnas tillgänglig för nedladdning på BIMobjects hemsida (info.bimobject.com/investerare) från och med den 11 Maj 2017.

Risker och osäkerhetsfaktorer

Ett antal riskfaktorer kan ha en negativ inverkan på BIMObjects verksamhet och bransch. Det är därför av stor vikt att beakta relevanta risker vid sidan av Bolagets tillväxtmöjligheter. BIMObjects kontakter med kunder och affärspartners är relativt nyetablerade och dess framtidsutsikter kan vara svåra att utvärdera. Marknadsetableringar kan försenas och därigenom medföra intäktsbortfall. BIMObjects tjänster är relativt nya för aktörer på marknaden vilket innebär att det kan ta tid att få kundernas acceptans och att få genomslag på marknaden.

En förlust av en eller flera nyckelpersoner, medarbetare och konsulter kan medföra negativa konsekvenser för BIMObjects verksamhet och resultat. En omfattande satsning från en konkurrent kan komma att medföra risker i form av försämrade försäljningsmöjligheter. En lågkonjunktur för Bolagets kunder i byggbranschen kan negativt påverka BIMObjects framtida intäkter och resurser för att investera samt Bolagets konkurrenskraft och förmåga att behålla anställda. Samtliga riskfaktorer kan av naturliga skäl inte bedömas utan att en samlad utvärdering av Bolagets verksamhet tillsammans med en allmän omvärldsbedömning har gjorts.

Avlämnande av bokslutskommuniké

Malmö, 28 Februari 2017
BIMObject AB, Styrelsen

För mer information, vänligen kontakta:

Stefan Larsson, VD
Tel: +46 40- 685 29 00
E-mail: info@bimobject.com

Koncernens resultaträkning i sammandrag (TSEK)

	Okt-Dec, 2016	Okt, Dec, 2015	Jan-Dec, 2016	Jan-Dec, 2015
Rörelsens intäkter				
Rörelsens intäkter	14 303	7 159	34 008	18 268
S:a Rörelseintäkter m.m.	14 303	7 159	34 008	18 268
Rörelsens kostnader				
Produktionskostnader	-1 730	-1 519	-5 127	-3 729
Bruttovinst	12 573	5 640	28 881	14 539
Övriga externa kostnader	-8 013	-6 008	-25 487	-20 469
Personalkostnader	-13 150	-8 165	-41 354	-24 721
Avskrivningar	-275	-274	-1 057	-965
Övriga rörelsekostnader	-832	-547	-1 567	-1 614
Rörelseresultat efter avskrivningar	-9 697	-9 354	-40 584	-33 230
Finansiella intäkter och kostnader				
Resultat från finansnetto	176	-782	1 148	-767
Resultat efter finansiella intäkter och kostnader	-9 521	-10 136	-39 436	-33 997
Skatt	104	-36	-222	-215
Beräknat resultat	-9 417	-10 172	-39 658	-34 212

Koncernens balansräkning i sammandrag (TSEK)

TILLGÅNGAR	2016-12-31	2015-12-31
Anläggningstillgångar		
Immateriella anläggningstillgångar	1 452	2 115
Materiella anläggningstillgångar	1 377	788
Finansiella anläggningstillgångar	-	-
Andra långsiktiga fordringar	104	32
S:a Anläggningstillgångar	2 933	2 935
Omsättningstillgångar		
Fordringar		
Kortfristiga fordringar	23 319	9 000
Kortfristiga placeringar	-	-
Kassa och bank	13 854	51 430
S:a Omsättningstillgångar	37 173	60 431
S:A TILLGÅNGAR	40 106	63 366
EGET KAPITAL, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER		
Eget kapital		
Eget kapital	12 126	51 628
S:a Eget kapital	12 126	51 628
Långfristiga skulder	-	0
Avsättningar		
Avsättningar	292	358
Kortfristiga skulder		
Kortfristiga skulder	27 688	11 380
S:A EGET KAPITAL, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER	40 106	63 366

Koncernens kassaflödesanalys i sammandrag (TSEK)

	Okt-Dec, 2016	Okt-Dec, 2015	Jan-Dec, 2016	Jan-Dec, 2015
Den löpande verksamheten				
Resultat efter finansiella poster	-9 521	-10 137	-39 436	-33 997
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet, m.m.	151	426	936	1 178
Betald skatt	-5	-185	-107	-192
Kassaflöde från den löpande verksamheten				
före förändringar av rörelsekapital	-9 376	-9 896	-38 608	-33 011
<i>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</i>				
Ökning(-)/Minskning(+) av rörelsefordringar	-12 308	-2 780	-14 319	-4 435
Ökning(+)/Minskning(-) av rörelseskulder	9 504	3 288	16 308	5 457
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-12 179	-9 388	-36 618	-31 989
Investeringsverksamheten				
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-32	-17	-51	-2 265
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-459	-298	-931	-579
Köp och försäljning av fondandelar	-53	0	-72	-
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-545	-315	-1 055	-2 844
Finansieringsverksamheten				
Nyemission och personaloptioner	0	59	97	52 947
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	0	59	97	52 947
Periodens kassaflöde	-12 724	-9 644	-37 576	18 114
Likvida medel vid periodens början	26 578	61 074	51 430	33 316
Likvida medel vid periodens slut	13 854	51 430	13 854	51 430

Tilläggsupplysningar till kassaflödesanalys

Betalda räntor och erhållen utdelning

Erhållen ränta	0	0	0	0
Erlagd ränta	-5	-3	-5	-3

Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet m.m.

Av- och nedskrivningar av tillgångar	276	274	1 057	964
Avsättningar	-147	207	-66	224
Orealiserade kursdifferenser	22	-55	-55	-10
Summa	151	426	936	1 178

Koncernens förändring av eget kapital i sammandrag (TSEK)

	Q4, 2016	Q4, 2015	2016	2015
Förändring av koncernens eget kapital				
Belopp vid periodens ingång	21 407	61 762	51 628	32 915
Aktiekapital	-	-	-	224
Personaloptioner	-	59	97	473
Fria reserver	-366	-	-366	52 250
Omräkningsdifferens	130	13	59	16
Reserver	373	-34	367	-38
Periodens resultat	-9 417	-10 172	-39 658	-34 212
Belopp vid periodens utgång	12 126	51 628	12 126	51 628

Moderföretagets resultaträkning i sammandrag (TSEK)

	Okt-Dec, 2016	Okt-Dec, 2015	Jan-Dec, 2016	Jan-Dec, 2015
Rörelsens intäkter				
Rörelsens intäkter	7 601	3 776	17 990	11 085
S:a Rörelseintäkter m.m.	7 601	3 776	17 990	11 085
Rörelsens kostnader				
Produktionskostnader	-2 491	-1 834	-8 135	-6 373
Bruttovinst	5 110	1 942	9 855	4 712
Övriga externa kostnader	-9 835	-7 196	-29 121	-24 655
Personalkostnader	-5 317	-4 227	-18 682	-12 878
Avskrivningar	-73	-194	-626	-719
Övriga rörelsekostnader	-228	-102	-322	-210
Rörelseresultat efter avskrivningar	-10 344	-9 777	-38 897	-33 750
Finansiella intäkter och kostnader				
Finansnetto	-96	-579	1 194	-669
Resultat efter finansiella intäkter och kostnader	-10 440	-10 356	-37 703	-34 419
Bokslutsdispositioner och skatt				
Skatt	0	0	0	0
Resultat efter bokslutsdispositioner och skatt	-10 440	-10 356	-37 703	-34 419
Beräknat resultat	-10 440	-10 356	-37 703	-34 419

Moderföretagets balansräkning i sammandrag (TSEK)

	2016-12-31	2015-12-31
TILLGÅNGAR		
Anläggningstillgångar		
Immateriella anläggningstillgångar	1 371	1 997
Materiella anläggningstillgångar	574	252
Finansiella anläggningstillgångar	5 314	3 289
S:a Anläggningstillgångar	7 259	5 538
Omsättningstillgångar		
Fordringar		
Kortfristiga fordringar	14 456	6 466
Kassa och bank	9 658	48 686
S:a Omsättningstillgångar	24 114	55 152
S:A TILLGÅNGAR	31 373	60 690
EGET KAPITAL, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER		
Eget kapital		
Eget kapital	14 566	52 173
S:a Eget kapital	14 566	52 173
Kortfristiga skulder		
Kortfristiga skulder	16 807	8 517
S:a Kortfristiga skulder	16 807	8 517
S:A EGET KAPITAL, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER	31 373	60 690

Moderföretagets kassaflödesanalys i sammandrag (TSEK)

	Okt-Dec, 2016	Okt-Dec, 2015	Jan-Dec, 2016	Jan-Dec, 2015
Den löpande verksamheten				
Resultat efter finansiella poster	-10 440	-10 535	-37 703	-34 419
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet, m.m.	181	631	734	1 156
Betald skatt	3	17	-48	47
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-10 256	-9 887	-37 017	-33 216
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital				
Ökning(-)/Minskning(+) av rörelsefordringar	-6 801	-3 700	-7 990	-4 997
Ökning(+)/Minskning(-) av rörelseskulder	5 312	2 645	8 338	3 821
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-11 745	-10 942	-36 669	-34 392
Investeringsverksamheten				
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	0	0	0	-2 088
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-315	-97	-429	-150
Förvärv finansiella anläggningstillgångar	822	-323	-2 025	-437
Kassaflöde från investeringsverksamheten	506	-420	-2 455	-2 675
Finansieringsverksamheten				
Nyemission	0	58	97	52 946
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	0	58	97	52 946
Periodens kassaflöde	-11 239	-11 304	-39 027	15 879
Likvida medel vid periodens början	20 897	59 989	48 685	32 806
Likvida medel vid periodens slut	9 658	48 685	9 658	48 685
Tilläggsupplysningar till kassaflödesanalys				
Betalda räntor och erhållen utdelning				
Erhållen ränta	30	7	78	31
Erlagd ränta	0	0	-1	1
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet m.m.				
Av- och nedskrivningar av tillgångar	181	631	734	1 156

Moderföretagets förändring av eget kapital i sammandrag (TSEK)

	Q4, 2016	Q4, 2015	2016	2015
Förändring av koncernens eget kapital				
Belopp vid periodens ingång	25 006	33 643	52 172	33 643
Aktiekapital	-	-	-	224
Fria reserver	-	-	-	52 250
Personaloptioner	-	59	97	473
Periodens resultat	-10 440	-10 356	-37 703	-34 418
Belopp vid periodens utgång	14 566	23 346	14 566	52 172

Nedladdningar

Lista på de länder som har flest nedladdningar från BIMobject Cloud.
(Från portalens lansering till den 20 februari 2017)





BIMobject AB

STUDIO
Nordenskiöldsgatan 24
211 19 Malmö, Sweden
+46 40 685 29 00
info@bimobject.com

bimobject[®]