



KVARTALSRAPPORT

APRIL – JUNI 2025



Genombrott för PolarCool – tecknar tre-årigt ligaavtal i Tjeckien värt 2,5 MSEK

I början av kvartalet säkrade PolarCool genombrottsavtal för hjärnskakningsbehandlingen PolarCap® genom ett treårigt ligaavtal med den tjeckiska professionella ishockeyligan Extraliga värt ca 2,5 MSEK över tre år. Avtalet inleds säsongen 2025/2026.

PolarCool tecknar avtal med Premier League-klubben Southampton FC

PolarCools ingår ett treårigt partnerskap med den engelska Premier League-klubben Southampton FC. Klubben ska inkludera PolarCap® i sina match- och träningsrutiner för att förbättra hanteringen av hjärnskakningar och optimera spelarnas välmående.

PolarCool gör viktiga regulatoriska framsteg och närmar sig lansering i Kanada

Efter kvartalets slut har PolarCool AB slutfört Stage 1-audit inom MDSAP (Medical Device Single Audit Program) och rekommenderas nu för Stage 2 – det sista steget mot certifiering som möjliggör lansering av PolarCap® på flera nya internationella marknader utanför Europa – framför allt den viktiga kanadensiska marknaden.

Resultat i korthet

	2025.04.01- 2025.06.30	2024.04.01- 2024.06.30	2024.01.01- 2024.12.31
Nyckeltal (tkr)			
Nettoomsättning	712	519	2 083
Summa rörelseintäkter	726	524	2 104
Resultat efter finansiella poster	- 3 935	- 2 871	- 11 025
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	- 526	- 567	- 2 207
Kassa och bank	4 865	288	7 380
Resultat per aktie (kr)	- 0,70	- 0,05	- 0,02

Väsentliga händelser under andra kvartalet

Genombrott för PolarCool – tecknar tre-årigt ligaavtal i Tjeckien värt 2,5 MSEK

I början av kvartalet har PolarCool säkrat genombrottsavtal för hjärnskakningsbehandlingen PolarCap® genom ett treårigt ligaavtal med den tjeckiska professionella ishockeyligan Extraliga värt cirka 2,5 MSEK över tre år. Avtalet inleds säsongen 2025/2026.

PolarCool och Hamburg Sea Devils genomför studie om hur effekten av upprepade huvudsmällar kan lindras

Bolaget meddelar att man kommer genomföra en klinisk studie som undersöker den neuroprotektiva effekten av kylning av huvud och nacke efter subkoncussiva huvudsmällar hos amerikanska fotbollsspelare. Studien görs i samarbete med det amerikanska fotbollslaget Hamburg Sea Devils i European League of Football (ELF).

PolarCool tecknar avtal med Premier League-klubben Southampton FC

PolarCools ingår ett treårigt partnerskap med den engelska Premier League-klubben Southampton FC. Klubben ska inkludera PolarCap® i sina match- och träningsrutiner för att förbättra hanteringen av hjärnskakningar och optimera spelarnas välmående.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

PolarCool förlänger avtal med Premiership rugby-laget Bristol Bears

Medicinteknikföretaget PolarCool AB (publ.) har förlängt avtalet med det engelska premiership rugby-laget Bristol Bears med ytterligare två år och stärker därmed PolarCools närvaro inom professionell rugby.

Rugbygiganten Stade Français Paris förlänger avtal för PolarCap®

Medicinteknikbolaget PolarCool AB (publ.) förlänger sitt samarbete med den franska rugbyklubben Stade Français Paris. Det nya 2-årsavtalet sträcker sig till och med säsongen 2027. Stade Français Paris var först ut bland professionella rugbyslag att införa PolarCap® 2021 som en del av klubbens hjärnskakningsrutiner och har under de senaste fyra säsongerna framgångsrikt använt PolarCap® med goda resultat.

PolarCool gör viktiga regulatoriska framsteg och närmar sig lansering i Kanada

PolarCool AB har slutfört Stage 1-audit inom MDSAP (Medical Device Single Audit Program) och rekommenderas nu för Stage 2 – det sista steget mot certifiering som möjliggör lansering av PolarCap® på flera nya internationella marknader utanför Europa – framför allt den viktiga kanadensiska marknaden.

VD Erik Andersson kommenterar

PolarCool fortsätter att göra framsteg. Vi har tecknat vårt största avtal någonsin – ligaavtal med Tjeckiens högsta professionella ishockeyliga. Vi stärker samtidigt vår position på flera strategiska marknader inom flera idrotter och lägger grunden för att kunna skala upp verksamheten framåt.



PolarCool följer sin strategi och tillväxten i Europa ökar nu steg för steg. Nettoomsättningen under det andra kvartalet uppgick till 0,7 MSEK (0,5 MSEK), en ökning med nästan 40 procent. Rörelseresultatet för det första kvartalet landade på -3,8 MSEK (-2,2). Kostnaderna steg under det andra kvartalet till följd av satsningarna på vår utökade säljorganisation och förstärkt marknadsföring. Därtill har Bolaget under våren haft kostnader relaterade till arbetet med marknadsgodkännande i USA och Kanada, där vi intensifierade våra insatser under kvartalet för att uppnå marknadsgodkännande.

Liga-avtal i Tjeckien – Bolagets största order hittills

Marknads- och försäljningsmässigt medför den utvidgade säljorganisationen att vi ökar aktiviteterna i vår expansion framåt. Tillväxten i Europa går i rätt riktning. Som jag redan kunde berätta i vår förra rapport tecknade vi i inledningen av det andra kvartalet ett treårigt ligaavtal med Tjeckiens högsta professionella ishockeyliga, Extraliga.

Avtalet är värt cirka 2,5 MSEK över tre år med start säsongen 2025/2026 och innebär att samtliga lag i ligan får tillgång till PolarCap®. Det är inte bara ett ekonomiskt rekord för oss – det är ett tydligt kvitto på att vår produkt har etablerats som en pålitlig och eftertraktad lösning på liganivå. Vi för idag dialoger med andra ligor och därför är avtalet med Tjeckien en viktig milstolpe i vår scale-up-plan med målsättning att förflytta oss från individuella avtal till ligaövergripande lösningar.

Utöver genombrottsavtalet med den tjeckiska ligan har vi under våren intensifierat våra kunddialoger över samtliga prioriterade marknadssegment och utvidgat vår pipeline. I maj uppnådde vi en viktig försäljningsframgång inom europeisk toppfotboll när Premier League-klubben Southampton FC tecknade avtal för att inkludera PolarCap® i sina rutiner kring hjärnskakningar. Klubben blir en viktig kund på den absolut högsta nivån inom fotbollen. Jag gläder mig åt att de klubbar som börjat använda PolarCap i stor utsträckning fortsätter och förlänger sina kontrakt vilket tillsammans med nyförsäljning, lägger grunden för långsiktig tillväxt.

Regulatoriska framsteg inför lansering i Kanada

Under 2025 har vi haft stort fokus på förberedelser för att kunna lansera PolarCap® på marknader utanför Europa. Jag är mycket nöjd med de betydande regulatoriska framsteg vi nu gör för att kunna öppna upp för en fullskalig lansering i Nordamerika i början av 2026. I mitten av augusti kunde PolarCool rapportera att vi framgångsrikt slutfört Stage 1-auditen inom ramen för MDSAP (Medical Device Single Audit Program) och blivit rekommenderade att gå vidare till Stage 2. Den uppföljande auditen är planerad att genomföras under november 2025 och är det slutgiltiga steget för att därefter erhålla ett MDSAP-certifikat, vilket är en förutsättning för lansering på flera nya

internationella marknader utanför Europa – framför allt den viktiga kanadensiska marknaden.

Samtidigt har vi en positiv dialog med Health Canada rörande klassificeringen av PolarCap®, som pekar mot att produkten kommer klassificeras som en klass 2-produkt, vilket innebär en lägre inträdesbarriär för ett godkännande. Baserat på detta förbereder vi för att kunna lansera på den kanadensiska marknaden under det första kvartalet 2026. I USA ligger planen fast – PolarCool siktar på att inleda lansering av PolarCap® under fjärde kvartalet 2025, givet ett marknadsgodkännande från FDA.

Kliniska studierna fortsätter enligt plan – ny studie inom amerikansk fotboll påbörjad

Arbete med våra pågående studier fortsätter enligt plan, både gällande rugbystudien med United Rugby Championship (URC) samt studien med österrikiska Raiders Tirol på amerikanska fotbollsspelare. Gällande URC-studien planeras datainsamlingen att starta i samband med säsongstart i september medan datainsamlingen från Raiders Tirol kommer avslutas i oktober.

I april kunde vi meddela att vi påbörjar ytterligare en studie inom amerikansk fotboll för att bredda den vetenskapliga evidensen för vår behandling. Studien genomförs tillsammans med Hamburg Sea Devils i European League of Football (ELF) och undersöker den neuroprotektiva effekten av kylning av huvud och nacke efter subkoncussiva smällar.

Med bolagets största order någonsin, en kontinuerligt ökande omsättning, viktiga regulatoriska framsteg samt intressanta pågående kliniska studier lägger vi lagt en stark grund för fortsatt

expansion. Vår pipeline är stark och vi ser stora möjligheter att växa både i Europa och inom kort på nya marknader som Kanada och USA.

Erik Andersson, vd PolarCool

Finansiella kommentarer

Under årets andra kvartal hade PolarCool en nettoomsättning på 0,7 MSEK (0,5 MSEK). Intäkten redovisas löpande under nyttjandeperioden. PolarCools resultat för årets andra kvartal hamnar på -3,9 MSEK (-2,9). Personalkostnader under det andra kvartalet uppgår till -1,7 MSEK (-0,8) och övriga externa kostnader utgör -2,4 MSEK (-1,4). Orsaken till de ökade personalkostnaderna är en utökad personalstyrka. I de externa kostnaderna ingår förutom förväntade kostnader gällande den digitala marknadsföringssatsningen även kostnader för implementering av ett digitalt kvalitetssystem (eQMS) som nu är klart. Något som redan under 2025 beräknas vara en kostnadspositiv investering. Ökade kostnader finns också kopplade till pågående arbetet med marknadsgodkännande i USA samt till det utökade fokuset mot att tidigare än planerat kunna erhålla ett marknadsgodkännande även till Kanada.

Bolagets immateriella tillgångar utgörs av aktiverade utvecklingskostnader i samband med förvärv och vidareutveckling av projektet inom hjärnskakning, med produkten PolarCap®. Vid periodens slut har dessa ett bokfört värde på 3,1 MSEK (3,8).

Vid periodens slut uppgår bokfört värde på inventarierna till 2,7 MSEK (2,4). Likvida medel uppgår vid periodens slut till 4,9 MSEK (0,3).

PolarCools eget kapital vid periodens utgång, inklusive periodens resultat, var 11,2 MSEK (-1,0), vilket ger en soliditet om 80% (-13%).

Bolagets skulder uppgår vid periodens slut till 2,9 MSEK (9,1), vilka utgörs utav leverantörsskulder om 0,6 MSEK (2,6), övriga skulder 0,2 MSEK (3,3) samt upplupna kostnader och förutbetalda intäkter om 2,1 MSEK (3,1).

Framtidsutsikter

Med fortsatt framgång både försäljningsmässigt och regulatoriskt arbetar vi vidare med att skala upp PolarCool i enlighet med den affärsplan som fastställdes hösten 2024.

Vårt kortsiktiga mål är att uppnå lönsamhet, vilket kommer att vara huvudfokus under andra halvåret 2025. Med nuvarande kostnadsstruktur – exklusive de pågående extraordinära satsningarna – beräknas cirka 150 uthyrda system täcka bolagets kostnadsbas.

Tillväxt i Europa är avgörande för att nå lönsamhet. Det operativa fokuset ligger därför på att driva försäljning och stärka kassaflödet på den europeiska marknaden. Den tidigare genomförda rekryteringen av en europeisk säljchef, i kombination med den kostnadseffektiva marknadsföringssatsning som görs, är centrala insatser för att nå detta mål. Bolaget ser även stor potential i att kommande marknadsgodkännanden i USA och Kanada kan göra dessa marknader ledande inom försäljning och intäkter. Förberedelserna för lansering i USA och Kanada kommer fortsatt att intensifieras med målsättningen att vara redo under andra halvåret 2025 och inledningen av 2026.

Parallellt fortsätter arbetet med att etablera PolarCap® som behandling vid hjärnskakning i Australien och Sydafrika.

Obligatorisk information

Information om verksamheten

PolarCool AB (publ.) är ett medicinteknikföretag som utvecklar, marknadsför och säljer produkter inom idrottsmedicin. Bolaget fokuserar på behandling av hjärnskakning och upprepade huvudkollisioner med bolagets huvudprodukt hjärnskakningsbehandlingen PolarCap®. Aktien är noterad på Spotlight Stock Market. Bolaget har sitt säte i Lund.

Redovisningsprinciper

Rapporten är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Anläggningstillgångar

Immateriella och materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar enligt plan och eventuella nedskrivningar.

Avskrivning sker linjärt över den förväntade nyttjandeperioden, med hänsyn till väsentligt restvärde.

Följande avskrivningsprocent tillämpas:

Immateriella anläggningstillgångar	
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	7 år
Koncessioner, patent, licenser, varumärken	7 år
Materiella anläggningstillgångar	5 år
Inventarier, verktyg, installationer	

Anställda

Antalet anställda i Bolaget uppgick per 30 juni 2025 till 4 personer.

Aktien

Aktien i PolarCool AB (publ) noterades på Spotlight Stock Market 27 november 2018. Antalet aktier i bolaget uppgår till 5 596 908 den 30 juni 2025. Det finns ett aktieslag och varje aktie medför lika rätt till andel av bolagets tillgångar och resultat samt berättigar till en röst på bolagstämman.

Kommande rapporter

Delårsrapport kvartal 3, 2025	2025-11-27
-------------------------------	------------

Delårsrapport kvartal 4, 2025	2026-02-26
-------------------------------	------------

Granskning av räkenskaperna

Delårsrapporten har inte varit föremål för granskning av Bolagets revisor.

Lund 2025-08-28

Styrelsen

Gustaf Frithz – Ordförande

Alexander Fällström

Pär Carmonius

Mats Forsman

För mer information

Erik Andersson – VD

+46 – 738 60 57 00

E-post: erik.andersson@polarcool.se

Finansiella rapporter

Resultaträkning	2025.04.01- 2025.06.30	2024.04.01- 2024.06.30	2025.01.01- 2025.06.30	2024.01.01- 2024.06.30	2024.01.01- 2024.12.31
Rörelseintäkter					
Nettoomsättning	711 531	518 836	1 228 429	940 815	2 083 077
Övriga rörelseintäkter	14 472	4 689	24 144	6 320	21 388
Summa rörelseintäkter	726 002	523 524	1 252 572	947 135	2 104 465
Rörelsekostnader					
Handelsvaror	- 9 414	- 9 682	- 26 352	- 42 892	- 155 947
Övriga externa kostnader	- 2 352 212	- 1 398 313	- 4 919 053	- 2 639 444	- 6 439 995
Personalkostnader	- 1 741 104	- 843 966	- 2 895 987	- 1 613 167	- 3 610 989
Avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	- 526 466	- 566 646	- 1 042 294	- 1 139 087	- 2 206 844
Övriga rörelsekostnader	- 30 327	- 20 721	- 53 458	- 37 233	- 59 968
Summa rörelsekostnader	- 4 659 523	- 2 839 328	- 8 937 144	- 5 471 823	- 12 473 744
Rörelseresultat	- 3 933 520	- 2 315 804	- 7 684 571	- 4 524 688	- 10 369 280
Resultat från finansiella poster					
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	226	248	604	990	1 895
Räntekostnader och liknande resultatposter	- 1 517	- 555 498	- 1 517	- 640 439	- 657 156
Summa finansiella poster	- 1 291	- 555 250	- 913	- 639 449	- 655 262
Resultat efter finansiella poster	- 3 934 811	- 2 871 055	- 7 685 484	- 5 164 138	- 11 024 542
Resultat före skatt	- 3 934 811	- 2 871 055	- 7 685 484	- 5 164 138	- 11 024 542
Periodens resultat	- 3 934 811	- 2 871 055	- 7 685 484	- 5 164 138	- 11 024 542
Antal aktier vid periodens slut	5 596 908	55 142 647	5 596 908	55 142 647	4 186 193
Medelantal aktier under perioden	5 596 908	54 900 436	5 247 148	54 781 963	509 276 772
Resultat per aktie	- 0,70	- 0,05	- 1,46	- 0,09	- 0,02

Balansräkning	2025.06.30	2024.06.30	2024.12.31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	2 799 035	3 329 592	2 839 331
Patent	343 856	456 373	400 112
Summa immateriella anläggningstillgångar	3 142 892	3 785 965	3 239 444
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Inventarier, verktyg och installationer	2 698 438	2 416 833	1 895 597
Pågående nyanläggningar och förskott avseende materiella anläggningstillgångar	1 870 929	-	1 319 911
Summa materiella anläggningstillgångar	4 569 367	2 416 833	3 215 508
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Andra långfristiga fordringar	276 443	-	-
Summa finansiella anläggningstillgångar	276 443	-	-
Summa anläggningstillgångar	7 988 702	6 202 798	6 454 951
Omsättningstillgångar			
<i>Varulager m m</i>			
Råvaror och förnödenheter	88 003	88 003	88 003
Färdiga varor och handelsvaror	222 695	108 917	84 212
Förskott till leverantörer	-	169 798	-
Summa varulager m.m.	310 698	366 718	172 215
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar	211 748	132 187	494 928
Övriga fordringar	368 872	285 393	290 773
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	308 864	839 882	365 740
Summa kortfristiga fordringar	889 484	1 257 462	1 151 441
<i>Kassa och bank</i>	4 864 562	287 695	7 380 027
Summa omsättningstillgångar	6 064 744	1 911 875	8 703 683
SUMMA TILLGÅNGAR	14 053 446	8 114 673	15 158 634

Balansräkning	2025.06.30	2024.06.30	2024.12.31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital	12 593 043	606 569	9 418 933
Fond för utvecklingsutgifter	2 799 035	3 329 592	2 839 331
Summa bundet eget kapital	15 392 078	3 936 162	12 258 264
<i>Fritt eget kapital</i>			
Fri överkursfond	50 697 054	40 096 912	47 551 435
Balanserad vinst eller förlust	- 47 219 276	- 42 188 554	- 36 317 221
Periodens resultat	- 7 685 484	- 2 871 054	- 11 024 542
Summa fritt eget kapital	- 4 207 706	- 4 962 696	209 672
Summa eget kapital	11 184 372	- 1 026 535	12 467 936
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder	606 169	2 649 760	500 704
Aktuella skatteskulder	-	5 093	-
Övriga skulder	164 286	3 348 095	151 144
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	2 098 619	3 138 260	2 038 850
Summa kortfristiga skulder	2 869 074	9 141 208	2 690 698
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	14 053 446	8 114 673	15 158 634

Kassaflödesanalys	2025.01.01- 2025.06.30	2024.01.01- 2024.06.30
Den löpande verksamheten		
Resultat efter finansiella poster	- 7 685 484	- 5 164 138
Justeringsposter för poster som inte ingår i kassaflödet	1 042 294	1 139 087
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	- 6 643 190	- 4 025 051
Kassaflöde från förändring av rörelsekapital		
Förändring av varulager och pågående arbete	- 138 483	- 170 301
Förändring av kundfordringar	283 180	247 735
Förändring av kortfristiga fordringar	- 21 223	- 644 876
Förändring av leverantörsskulder	105 465	288 014
Förändring av kortfristiga skulder	72 911	1 415 233
Kassaflöde från den löpande verksamheten	- 6 341 340	- 2 889 246
Investeringsverksamheten		
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	- 450 000	-
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	- 1 849 601	-
Investeringar i finansiella anläggningstillgångar	- 276 443	-
Kassaflöde från investeringsverksamheten	- 2 576 044	-
Finansieringsverksamheten		
Nyemission efter emissionskostnader	6 401 920	- 315 418
Konvertibellån	-	1 860 000
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	6 401 920	1 544 582
Periodens kassaflöde	- 2 515 465	- 1 344 665
Likvida medel vid årets början	7 380 027	1 632 360
Likvida medel vid årets slut	4 864 562	287 695

Om PolarCool

PolarCool är ett medicinteknikbolag som utvecklar, marknadsför och säljer produkten PolarCap® som lindrar effekterna av hjärnskakning. Produkten är CE-märkt som ett Medical Device IIa och har marknadsgodkännande för EU, Storbritannien, Schweiz, Sydafrika och Australien. De primära kunderna är idrottsklubbar och anläggningar. Bolagets prioriterade marknader är ishockey, rugby, fotboll och handboll.

Vision

PolarCools långsiktiga vision är att kylning av huvud- och nackskador, uppkomna vid olyckor inom idrotts-, trafik- och fritidsverksamhet, ska bli en standardbehandling för att begränsa hjärnskador.

Hjärnskakningar inom idrotten har fått alltmer uppmärksamhet inom idrottsvärlden där utvecklingen går mot både allt starkare och allt snabbare idrottare. Följden blir att själva idrottandet också går snabbare vilket ställer större krav på idrottarna i form av reaktionsförmåga samt att kollisionerna och smällarna blir kraftigare.

I media uppmärksammas alltför ofta idrottare som tvingas göra längre uppehåll, eller i värsta fall avsluta karriären i förtid. Utöver mänskligt lidande, innebär problemen med hjärnskakningar en stor kostnad för klubbarna, idrottarna, men även för försäkringsbolagen som tvingas ersätta idrottarens inkomstbortfall.



Affärsmodell

PolarCools affärsmodell bygger på att hyra ut den portabla CE-märkta kylenheten i två- till treårsperioder, där hyran betalas årsvis i förskott. Därutöver tillkommer övriga förbrukningsvaror (HeadCap, kylvätska och neoprenhölje) som förbrukningsvaror, vilket innebär en rörlig intäkt och ökad lönsamhet för varje uthyrt kylsystem. I takt med att den en ökad installerade basen ökar också de rörliga intäkterna.



PolarCool AB (publ.)
Scheelevägen 2,
Medicon Village, B301
223 81 Lund
www.polarap.com
info@polarcool.se

KONTOFÖRANDE INSTITUT

Euroclear Sweden AB
Klarabergsviadukten 63
111 64 Stockholm
+46(0)8-402 90 00

