



BOKSLUTSKOMMUNIKÉ 2022



Mer än fördubblad nettoomsättning under 2022

PolarCool mer än fördubblade nettoomsättning under 2022 i och med att den installerade basen av PolarCap® Systems kontinuerligt ökade. Flera kunder som inväntat den publicerade studien tecknade avtal.

Studie som visar att PolarCap® System kraftigt reducerar långtidsfrånvaro publicerad

En 5-årig klinisk studie fokuserad på effekten av akut behandling av hjärnskakning med PolarCap® System har publicerats i den mycket ansedda tidskriften Journal of Neurotrauma.

Genombrott på flera nyckelmarknader

PolarCool har under det fjärde kvartalet utökat sin närvaro på Bolagets prioriterade marknader genom strategiska avtal med bland annat franska rugbygiganten Racing 92 och finska hockeylaget Rauman Lukko.



Resultat i korthet

Nyckeltal (tkr)	2022.10.01- 2022.12.31	2021.10.01- 2021.12.31	2022.01.01- 2022.12.31	2021.01.01- 2021.12.31
Nettoomsättning	730	342	1 904	746
Summa rörelseintäkter	732	683	2 100	2 450
Resultat efter finansiella poster	-2 741	-1 619	-12 195	-7 103
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	541	-419	-2 163	-1 526
Kassa och bank	1 529	4 351	1 529	4 351
Resultat per aktie (kr)	-0,22	-0,19	-1,07	-0,83

Väsentliga händelser under fjärde kvartalet

PolarCool tecknar brittiskt rugbyavtal med London Irish

PolarCool fortsätter etableringen inom professionell rugby genom ett 2-årigt avtal med det brittiska topplaget London Irish.

Studie som visar att PolarCap® System kraftigt reducerar långtids-frånvaro efter hjärnskakning publicerad i Journal of Neurotrauma

Bolagets hittills största milstolpe i och med publiceringen av resultatet från den 5-åriga studien med PolarCap System.

PolarCool väljer ny möjlighet till starkare godkännande i USA

Bolaget väljer att inrikta sig mot ett De Novo godkännande i USA, vilket blir möjligt genom de starka resultaten från den 5-åriga studien.

PolarCap® System följer med Wales herrlandslag till fotbolls-VM

PolarCool tecknar avtal med Football Association of Wales. Ett PolarCap System följde med Wales herrlag under fotbolls-VM i Qatar.

PolarCool tecknar sitt andra avtal i finska hockeyligan

Bolaget fortsätter etableringen inom finsk toppishockey genom ett tvåårigt avtal med proffsklubben Rauman Lukko.

PolarCool växer vidare i HockeyEttan – avtal med Nyköpings SK

Bolaget fortsätter att växa på den inhemska marknaden genom ett treårigt avtal med Nyköpings SK i HockeyEttan.

PolarCool stärker sin finansiella ställning genom en riktad emission av konvertibler om sammanlagt 1.5 MSEK

PolarCool beslutar att genomföra en riktad emission av konvertibler och därmed stärka Bolagets likviditet och fortsatta etablering.

PolarCool tecknar avtal med franska rugbyklubben Racing 92

Bolaget fortsätter att stärka sin närvaro inom fransk topprugby genom ett avtal med franska storklubben Racing 92.

PolarCool förlänger kvalitetssäkringsavtal med BrainCool

PolarCool och BrainCool har förlängt samarbetsavtal rörande kvalitetssäkring av PolarCap System.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

PolarCool utökar sin närvaro inom tysk ishockey

Bolaget fortsätter etableringen inom tysk proffsishockey genom avtalet med Dresdner Eislöwen.

PolarCool offentliggör antalet uthyrda system och utsikter för 2023

Bolaget redogör för uthyrningen under 2022 och bedömer att uthyrningen kommer att nå 100-150 system i slutet av 2023.

PolarCool tar hem första ishockeyavtalen i Norge och Danmark

Bolaget fortsätter att etablera PolarCap System inom topp-ishockey genom att ta hem första avtalen i Norge och Danmark där storklubbarna Vålerenga Hockey och Sønderjyske blir först ut.

PolarCool deltar i UEFA Medical Symposium i Frankfurt

PolarCool deltar som en av 14 utvalda externa partners på UEFA Medical Symposium tillsammans med fotbollens ledande läkare.

VD Erik Andersson kommenterar

2022 blev ett intensivt år för PolarCool och vi har tagit betydande steg för att nå vår långsiktiga målsättning – att etablera PolarCap® System som den givna akuta behandlingen av hjärnskakning.



Att nå den målsättningen har visat sig vara ett tidskrävande arbete och vi befinner oss i början på den resan. Jag gläds över att vi under 2022 har flyttat fram våra positioner på samtliga plan; evidens-, regulatoriskt och marknadsmässigt och nu står redo att accelerera försäljningen under 2023. Publiceringen av den 5-åriga studien med PolarCap System i den väl ansedda tidskriften Journal of Neurotrauma ser jag som den enskilt viktigaste händelsen. Vi märker att publikationen är viktig i beslutsprocessen för klubbar. Det är en av anledningarna till det ökade antalet hyresavtal som kommit efter publikationen. Vi ser nu framför oss en ökad acceptans från den idrottsmedicinska professionen, vilket är centralt i vårt arbete med att etablera PolarCap System som en akut behandlingsmetod för hjärnskakningar.

5-årig studie med PolarCap® System publicerad i Journal of Neurotrauma

Den efterfrågade 5-åriga studien med PolarCap System som publicerades i mitten av oktober har visat sig vara central i vår marknadsbearbetning. Studien som genomfördes av Lunds universitet

i samarbete med Svenska Hockeyligan publicerades i den välrenommerade journalen inom området, Journal of Neurotrauma. Studien och kan därmed nu göras publik för den medicinska professionen. Resultaten i korthet är:

- 132 fall är inkluderade i resultatet, varav 61 kylbehandlats
- Mediantiden för Return to Play bland behandlade spelare var 9 dagar och bland icke-behandlade 13 dagar, $p < 0.001$.
- Andelen spelare som inte återkommit till spel var signifikant högre bland icke-behandlade spelare vid alla uppmätta tider (7, 14, 28, 56, 100 dagar), $p < 0.05$.
- Efter 3 veckor var 30 procent av icke-behandlade fortfarande frånvarande medan motsvarande siffra bland behandlade var 7 procent.
- I kontrollgruppen hade 7 spelare frånvaro längre än 100 dagar, varav 5 inte hade återkommit efter 300 dagar. I gruppen som kyldes hade ingen individ längre frånvaro än 31 dagar.

Den minskade långtidsfrånvaron är det mest intressanta då just lång frånvaro är något man väldigt gärna vill undvika som spelare och klubb. Förutom det mänskliga lidandet för spelaren drabbas även klubben, både sportsligt och ekonomiskt. Exempelvis visar statistik att en klubb som använt PolarCap System i snitt reducerat det totala antal frånvarodagar på grund av hjärnskakningar med 59 dagar per år.

Mer än fördubblad nettoomsättning under 2022

Under 2022 fördubblades nettoomsättningen i och med att den installerade basen av PolarCap Systems kontinuerligt ökade. Flera kunder som inväntat den publicerade studien tecknade avtal. En del av intäkterna kommer först under 2023 eftersom ett antal avtal hade

inledande utvärderingsperioder. Bedömningen är att utvärderingsavtalen har varit en lyckad strategi då en stor majoritet av de klubbar som ges denna möjlighet väljer att fortsätta in i kommersiella avtal efter utvärderingsperioden. Fokus framåt kommer fortsatt att vara på ökad försäljning där vi ser goda möjligheter till framgångar i närtid. Bolagets försäljning är delvis säsongsberoende eftersom klubbarna ofta fattar beslut i samband med säsongstart. För merparten av Bolagets prioriterade marknader sker dessa beslut i augusti/september vilket var den del av året när intäkterna var som störst under 2022.

Fortsatta marknadsframgångar på Bolagets prioriterade marknader

Allt fler nya storlag tillkommer nu på våra prioriterade marknader. Vi har tecknat nyckelavtal med flera toppklubbar som valt att inkludera PolarCap System i sina rutiner för hjärnskakningar. Vi har under året gjort inbrytningar på nya marknader såsom Finland, Norge och Danmark och har idag aktiva kunder inom fyra sporter och åtta länder. I takt med att fler klubbar börjar använda PolarCap System ökar uppmärksamheten och intresset från andra potentiella kunder. Tillsammans med den starka evidensen för behandlingen ser vi goda möjligheter för en accelererande försäljning i närtid. I takt med att produkten etableras i de högre divisionerna är ambitionen att arbeta för ligalösningar och att bredda kundbasen i de lägre divisionerna. Med den starka kliniska evidensen och därmed ökade medicinska acceptansen för PolarCap System, är målsättningen att ha 100–150 system på den europeiska marknaden i slutet av 2023.

Regulatoriska framsteg och produktutveckling

Regulatoriskt kommer vi fortsätta det påbörjade arbetet med att erhålla ett eget MDR-certifikat enligt EU:s nya regelverk. Tidplanen vi erhållit från Intertek, det granskande organet, pekar på att detta

kommer ske under Q3 2023. MDR-certifikatet är ett viktigt steg som innebär att vi kan driva kvalitetsarbetet i egen regi vilket medför en betydande kostnadsbesparing för Bolaget.

Under 2023 är även målsättningen att en ny, mer kostnadseffektiv headcap ska vara redo för lansering, vilket ytterligare förbättrar marginaler genom lägre produktionskostnad. Den nya headcapen kommer också vara viktig i vår ambition att vidareutveckla användandet inom de nya affärsområdena whiplash och rehabilitering.

Möjlighet till ett starkare marknadsgodkännande i USA

Vi har under det tredje kvartalet valt att i samråd med amerikanska FDA inrikta oss mot ett De Novo godkännande för PolarCap System på den amerikanska marknaden. Anledningen är att den femåriga kliniska studien möjliggör ett godkännande mot en renodlad medicinsk indikation "concussion". Eftersom American Medical Association (AMA) i juli utfärdade en första CPT-kod (Current Procedural Terminology) för kylbehandling av hjärnskakningar är beslutet logiskt. En CPT kod är ett viktigt steg mot möjligheten till försäkringsersättning ("reimbursement") för behandlingen.

Med detta sagt ser jag och PolarCools styrelse fortsatt positivt på framtiden. Våra kunder sänder tydliga signaler – att vår produkt uppskattas och motsvarar de höga förväntningar som ställs. Med säkrad finansiering för Bolaget ser vi därför fram emot att fortsätta möjliggöra förbättrad återhämtning och att minska på den förödande långtidsfrånvaron för dagens- och morgondagens idrottare.

Finansiella kommentarer

Nettoomsättningen under det fjärde kvartalet uppgick till 0,7 MSEK (0,3 MSEK). PolarCool har under det fjärde kvartalet fakturerat till ett värde av 0,2 MSEK (0,9 MSEK). Intäkten redovisas löpande under nyttjandeperioden. En stor del av Bolagets ökade kostnadsmassa under det fjärde kvartalet avser avgifter till BrainCool gällande nyttjade av deras kvalitetssystem (0,5 MSEK) för att möjliggöra försäljning av PolarCap System i Europa. En kostnad som bedöms komma minska ned till en femtedel när Bolaget erhåller certifikat för sitt eget kvalitetssystem. Bolaget har även haft engångskostnader under kvartalet för Bolagets pågående certifieringsprocess för MDR samt för den nu pågående emissionen. PolarCools resultat för årets fjärde kvartal hamnar på -2,7 MSEK (-1,6 MSEK). Personalkostnader under det fjärde kvartalet uppgår till 1,1 MSEK (0,7 MSEK) och övriga externa kostnader utgör 1,8 MSEK (1,1 MSEK).

Nettoomsättningen för perioden mer än fördubblades och uppgick till 1,9 MSEK (0,7 MSEK), tillväxten är direkt kopplad till ett ökat antal hyresavtal som tecknats under året. Resultatet för perioden januari-december uppgår till -12,2 MSEK (-7,1 MSEK), där engångskostnader under fjärde kvartalet påverkar resultatet negativt.

Bolagets immateriella tillgångar utgörs av aktiverade utvecklingskostnader i samband med förvärv och vidareutveckling av projektet inom hjärnskakning, med produkten PolarCap System. Vid periodens slut har dessa ett bokfört värde på 5,4 MSEK (6,5 MSEK).

Vid periodens slut uppgår bokfört värde på inventarierna till 3,9 MSEK (4,2 MSEK). Likvida medel uppgår vid periodens slut till 1,5 MSEK (4,4 MSEK).

PolarCools eget kapital vid periodens utgång, inklusive periodens resultat, var 6,0 MSEK (13,2 MSEK), vilket ger en soliditet om 51% (78%).

Bolagets skulder uppgår vid periodens slut till 5,9 MSEK (3,7 MSEK), vilka utgörs utav leverantörsskulder om 1,4 MSEK (0,4 MSEK), övriga skulder 1,2 MSEK (2,0 MSEK) samt upplupna kostnader och förutbetalda intäkter om 1,8 MSEK (1,3 MSEK).

Framtidsutsikter

Sammanfattningsvis ser Bolaget framför sig en fortsatt ökad försäljning på den europeiska marknaden med ökade intäkter och förbättrat kassaflöde som följd. Vid erhållande av MDR certifiering kommer även kostnaden för kvalitetsäkningen av PolarCap System minska avsevärt då det innebär att vi kan driva kvalitetsarbetet i egen regi.

Med den pågående emissionen på 7,4 MSEK, garanterad till 90 % har Bolaget en tryggad finansiering för 2023 vilket möjliggör fullt fokus på försäljnings- och regulatoriska framgångar. Med vår nuvarande kostnadskostym och efter erhållet MDR-certifikat beräknas 150 uthyrda system täcka företagets kostnadsbas med nuvarande verksamhet. Dock räknar Bolaget med att erhålla FDA-godkännande under året vilket i så fall kommer att innebära en satsning på USA och därmed ökade kostnader.

Obligatorisk information

Information om verksamheten

PolarCool AB (publ) är ett medicinteknikföretag som utvecklar, marknadsför och säljer produkter inom idrottsmedicin. Bolaget fokuserar på behandling av hjärnskakning och upprepade huvudkollisioner. PolarCool AB (publ) har sitt säte i Lund. Aktien är noterad på Spotlight Stock Market.

Redovisningsprinciper

Rapporten är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Anläggningstillgångar

Immateriella och materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar enligt plan och eventuella nedskrivningar.

Avskrivning sker linjärt över den förväntade nyttjandeperioden, från och med att tillgångarna beräknas inbringa ekonomiska fördelar, med hänsyn till väsentligt restvärde.

Följande avskrivningsprocent tillämpas:

Immateriella anläggningstillgångar	
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	7 år
Koncessioner, patent, licenser, varumärken	7 år
Materiella anläggningstillgångar	
Inventarier, verktyg, installationer	5 år

Anställda

Antalet anställda i bolaget uppgick per 31 december 2022 till 3 personer.

Aktien

Aktien i PolarCool AB (publ) noterades på Spotlight Stock Market 27 november 2018. Antalet aktier i bolaget uppgår till 12 292 767 den 31 december 2022. Det finns ett aktieslag och varje aktie medför lika rätt till andel av bolagets tillgångar och resultat samt berättigar till en röst på bolagstämman.

Kommande rapporter

Delårsrapport kvartal 1, 2023	2023-05-26
Halvårsrapport, 2023	2023-08-25
Delårsrapport kvartal 3, 2023	2023-11-24

Granskning av räkenskaperna

Delårsrapporten har inte varit föremål för granskning av bolagets revisor.

Lund 2023-02-24

Styrelsen

Gustaf Frithz – Ordförande

Håkan Samuelsson

Mats Forsman

Pär Carmonius

För mer information

Erik Andersson – VD

+46 – 738 60 57 00

E-post: erik.andersson@polarcool.se

Finansiella rapporter

Resultaträkning	2022.10.01- 2022.12.31	2021.10.01- 2021.12.31	2022.01.01- 2022.12.31	2021.01.01- 2021.12.31
Rörelseintäkter				
Nettoomsättning	729 482	342 650	1 903 707	746 329
Övriga rörelseintäkter	1 912	340 247	196 393	1 703 876
Summar rörelseintäkter	731 394	682 897	2 100 100	2 450 205
Rörelsekostnader				
Handelsvaror	-38 202	-34 947	-51 133	-36 676
Övriga externa kostnader	-1 803 729	-1 103 627	-8 137 822	-4 740 648
Personalkostnader	-1 079 342	-741 874	-3 912 084	-3 233 092
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-540 507	-419 192	-2 162 936	-1 526 165
Övriga rörelsekostnader	-9 189	-2 368	-30 034	-7 078
Summa rörelsekostnader	-3 470 970	-2 302 008	-14 294 000	-9 543 660
Rörelseresultat	-2 739 576	-1 619 112	-12 193 909	-7 093 455
Finansiella poster				
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	208	0	208	0
Räntekostnader och liknande resultatposter	-653	-35	-812	-9 529
Summa finansiella poster	-445	-35	-604	-9 529
Resultat efter finansiella poster	-2 740 021	-1 619 147	-12 194 513	-7 102 984
Resultat före skatt	-2 740 021	-1 619 147	-12 194 513	-7 102 984
Skatter				
Skatt på årets resultat	0	0	0	0
Periodens resultat	-2 740 021	-1 619 147	-12 194 513	-7 102 984
Antal aktier vid periodens slut	12 292 767	10 049 620	12 292 767	10 049 620
Medelantal aktier under perioden	12 292 767	8 534 472	11 398 459	8 534 472

Balansräkning	2022.12.31	2021.12.31
Tillgångar		
Anläggningstillgångar		
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>		
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	4 800 445	5 775 876
Patent	625 145	737 662
Summa immateriella anläggningstillgångar	5 425 591	6 513 538
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>		
Inventarier, verktyg och installationer	3 876 550	4 199 689
Summa materiella anläggningstillgångar	3 876 550	4 199 689
Summa anläggningstillgångar	9 302 141	10 713 227
Omsättningstillgångar		
<i>Varulager m.m.</i>		
Färdiga varor och handelsvaror	124 479	67 588
Summa varulager m.m.	124 479	67 588
<i>Kortfristiga fordringar</i>		
Kundfordringar	110 559	77 366
Övriga fordringar	432 975	369 959
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	374 587	1 309 088
Summa kortfristiga fordringar	918 122	1 756 413
<i>Kassa och bank</i>		
Kassa och bank	1 529 353	4 351 161
Summa kassa och bank	1 529 353	4 351 161
Summa omsättningstillgångar	2 571 954	6 175 162
Summa tillgångar	11 874 095	16 888 389

Balansräkning	2022.12.31	2021.12.31
Eget kapital och skulder		
Eget kapital		
Bundet eget kapital		
Aktiekapital	2 735 784	2 236 566
Fond för utvecklingsutgifter	4 800 445	5 775 876
Summa bundet eget kapital	7 536 229	8 012 443
Fritt eget kapital		
Överkursfond	37 302 919	32 817 105
Balanserat resultat	-26 629 878	-20 546 549
Periodens resultat	-12 194 513	-7 102 984
Summa fritt eget kapital	-1 521 472	5 167 572
Summa eget kapital	6 014 757	13 180 014
Långfristiga skulder		
Konvertibla skuldebrev	1 500 000	
Summa långfristiga skulder	1 500 000	
Kortfristiga skulder		
Leverantörsskulder	1 371 671	388 403
Övriga skulder	1 168 619	1 983 657
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	1 819 048	1 336 314
Summa kortfristiga skulder	4 359 338	3 708 375
Summa eget kapital och skulder	11 874 095	16 888 389

Kassaflödesanalys	2022.01.01- 2022.12.31	2021.01.01- 2021.12.31
Den löpande verksamheten		
Resultat efter finansiella poster	-12 194 513	-7 102 984
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	2 162 936	1 526 165
	-10 031 577	-5 576 819
Förändring av varulager och pågående arbete	-56 891	-18 170
Förändring av kundfordringar	-33 193	-27 910
Förändring av kortfristiga fordringar	871 485	230 606
Förändring av leverantörsskulder	983 268	-1 175 456
Förändring av kortfristiga skulder	-332 304	912 922
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-8 599 212	-5 654 827
Investeringsverksamheten		
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-4 850	-988 327
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-747 000	-2 873 803
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-751 850	-3 862 130
Finansieringsverksamheten		
Emission aktier efter emissionskostnader	4 985 032	4 999 992
Emission teckningsrätter	44 224	0
Konvertibellån	1 500 000	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	6 529 256	4 999 992
Årets kassaflöde	-2 821 808	-4 516 965
Likvida medel vid årets början	4 351 161	8 868 126
Likvida medel vid årets slut	1 529 353	4 351 161

Om PolarCool

PolarCool är ett medicinteknikbolag som utvecklar, marknadsför och säljer produkten PolarCap® System som lindrar effekterna av hjärnskakning. Produkten är CE-märkt som ett Medical Device IIa och har marknadsgodkännande för EU, Storbritannien och Schweiz. De primära kunderna är idrottsklubbar och anläggningar. Bolagets prioriterade marknader är ishockey, rugby, fotboll och handboll.

Vision

PolarCools långsiktiga vision är att kylning av huvud- och nackskador, uppkomna vid olyckor inom idrotts-, trafik- och fritidsverksamhet, ska bli en standardbehandling för att begränsa hjärnskador.

Hjärnskakningar inom idrotten har fått alltmer uppmärksamhet inom idrottsvärlden där utvecklingen går mot både allt starkare och allt snabbare idrottare. Följden blir att själva idrottandet också går snabbare vilket ställer större krav på idrottarna i form av reaktionsförmåga samt att kollisionerna och smällarna blir kraftigare.

I media uppmärksammas alltför ofta idrottare som tvingas göra längre uppehåll, eller i värsta fall avsluta karriären i förtid. Utöver mänskligt lidande, innebär problemen med hjärnskakningar en stor kostnad för klubbarna, idrottarna, men även för försäkringsbolagen som tvingas ersätta idrottarens inkomstbortfall.



Affärsmodell

PolarCools affärsmodell bygger på att hyra ut den portabla CE-märkta kylvätskan i två- till treårsperioder, där hyran betalas årsvis i förskott. Därutöver tillkommer övriga förbrukningsvaror (headcap, kylvätska och neoprenhölje) som förbrukningsvaror, vilket innebär en rörlig intäkt och ökad lönsamhet för varje uthyrt kylsystem. I takt med att den ökade installerade basen ökar också de rörliga intäkterna.



PolarCool AB (publ)
Medicon Village
223 81 Lund
www.polarcool.se
info@polarcool.se

KONTOFÖRANDE INSTITUT

Euroclear Sweden AB
Klarabergsviadukten 63
111 64 Stockholm
+46(0)8-402 90 00

