



Hoodin ingår enterprise-avtal med kundanpassad leverans

Hoodin AB meddelar att bolaget har ingått ett avtal med en strategisk kund.

Avtalet omfattar en initial projektleverans i kombination med en företagslicens. Det totala ordervärdet uppgår till cirka 150 000 kronor. Avtalet inkluderar även möjlighet till fortsatt användning över tid, motsvarande ett uppskattat värde om cirka 245 000 kronor över en treårsperiod, förutsatt fortsatt användning.

Affären är ett exempel på hur Hoodin i vissa fall genomför kundanpassade lösningar i kombination med skräddarsydda licensupplägg inom enterprise-segmentet. Dessa upplägg kan skapa förutsättningar för återkommande intäkter över tid, särskilt när lösningen integreras i kundens löpande verksamhet.

“Vi ser ett tydligt värde i att arbeta nära utvalda kunder där våra lösningar kan anpassas efter specifika behov. Det skapar både en initial affär och en grund för långsiktiga relationer, med potential för återkommande licensintäkter över tid.” Marcus Emne, vd för Hoodin.

Avtalet bedöms inte ha någon väsentlig påverkan på Hoodins finansiella ställning på kort sikt.

För mer information vänligen kontakta:

Marcus Emne, verkställande direktör, Hoodin AB (publ)
Tfn: +46 79-335 76 58
E-post: marcus@hoodin.com

Hemsida: www.hoodin.com

Hoodin AB utvecklar Vertical AI-lösningar för life sciences med fokus på regulatorisk styrning. Bolaget bygger system som kombinerar strukturerad regulatorisk data med AI-baserad analys för att möjliggöra kontinuerlig och kontextbaserad hantering av regulatoriska krav.