

PRESSMEDDELANDE

Axolot har intervjuat grundaren och VD:n för Cehta Capital, bolagets första partner och kund i Chile

För Axolot Solution Holdings (Axolots) aktieägare och intressenter i Sverige så kan Sydamerika och Chile kännas som en avlägsen och okänd marknad långt bort. För att öka kännedom och intresse runt Axolots satsning i Sydamerika så har vi haft förmånen att intervjuar Guido Rietta, grundare och VD för den chilenska hållbarhetsfonden Cehta Capital, som valt att satsa på en investering och etablering på den stora och snabbväxande marknaden för vattenrening i Sydamerika. Detta genom ett nära samarbete med det svenska bolaget Axolot Solutions Holding AB. I intervjun ger han sin syn på vattenreningsmarknaden i Chile, varför samarbetet med Axolot är så centralt och vilka planer och förväntningar de har som en aktiv investerare under kommande år.

Intervju med Guido Rietta, vd för Cehta Capital i Chile

”Vi vill bygga broar mellan innovation och industri”

Guido Anatole Rietta González, vd för Cehta Capital och grundare av Climate Smart Leasing, ser Chile som en testbädd för nya vattenreningsteknologier. Med en unik modell där tekniken, finansieringen och driften paketeras i ett helhetserbjudande vill han göra hållbar industri lönsam – och samtidigt bana väg för en expansion till fler marknader i Latinamerika. I denna intervju berättar han mer om sig själv, Cehta Capital och tankarna runt den gemensamma satsningen med Axolot.



Guido Rietta på besök hos en vattenreningsanläggning

Med över 17 års erfarenhet inom teknisk energi, civila ekonomi och projektfinansiering berättar Guido att han har lett flera barndomsprojekt i Latinamerika. Bland annat stod han bakom regionens första anläggning för att förädla och skapa värde av jordbruksavfall – ett projekt på 18,5 miljoner dollar som uppmärksammades på Klimatkonferens COP-26 som en av världens mest lovande innovationer för att minska den globala uppvärmningen. Hans bakgrund öppnar för ekonomistudier i Milano och Tykland till internationell projektfinansiering, där han arbetat med allt från egenkapitalinvesteringar till bankgarantier. Sedan 2023 som 2024 belönades han med Chile's Aueren-pris för innovation.

Kapital som driver förändring

Guido är den centrala och drivande nyckelpersonen i Cehta Capital, en hållbarhetsfond med fokus på energi, vatten och återvinning av avfall – tre områden han menar är avgörande för att bygga ett hållbart samhälle som industrins långsiktiga konkurrenskraft och överlevnad. Fonden har en för närvarande en baserats på 20,5 miljoner USD, med möjlighet att vid behov växa till 54 miljoner. Portföljen öppnar för batterilagring till bilar och nu går man även in med en satsning på vattenrening genom bolaget Climate Smart Leasing.

– Vår filosofi är enkel: om ett projekt inte är hållbart – miljömässigt, socialt och finansiellt – så blir det inte långsiktigt framgångsrikt. Vi vill vara tänkbara som förändrar vetenskapliga innovationer till lönsamma affärer, säger Guido.

Vatten – Chiles största utmaning
Chile är ett av världens mest vattenresurssnåla länder. Nya lagar säger igen krav på vatten-

effektivitet och förädlingsgrad, samtidigt som gruva, jordbruk och industri konkurrerar om begränsade resurser.

– Den tilltagande bristen på vatten skapar ett enormt tryck från myndigheter, befolkning och marknad. Företagen måste helt enkelt minska sin vattenförbrukning och rena sina utsläpp – annars riskerar de att inte få köra sin produktion och förlora sina kunder. Inte nog med det, nya regler innebär att det kan utlösas böter och fängelsestraff för chefer om inte företagen lever upp till uppställda mål. Utvecklingen är likartad i stora delar av Latinamerika, säger han.

Här ser Guido en enorm affärsmöjlighet. Climate Smart Leasing har etablerat en affärsmodell som innebär att kunderna inte behöver investera i teknik, utan betalar för den tjänst de erhåller. I fallet vattenrening så beställer man helt enkelt per sekund kubikmeter vatten. Climate Smart Leasing tar hela risken – finansiering, byggnad, drift och resultatgarantier – där man binder upp kunder i fem- till tioåriga kontrakt.

– Industrin i Latinamerika är ofta konservativ och tvekar inför ny teknik. När vi tar bort risken för kunden och garanterar resultatet, då förändras inställningen direkt, förklarar han.

Partnerskap med Axolot

För att säkerställa en lyckad satsning på vattenrening behövde Climate Smart Leasing en teknisk partner som kunde leverera både en effektiv och hållbar lösning och långsiktig support. Efter flera månaders utvärdering av olika tekniker och företag så föll valet på svenska Axolot Solutions Holding och deras elektrokoagulationssystem AxoPur.

– Axolot erbjuder en kemikaliefri process som effektivt rensar ett brett spektrum av olika föroreningar, från tungmetaller till organiska

molekyler som PFAS, samtidigt som den är energisnål och enkel att drifva. Men en minst lika viktig faktor var Axolots vilja och tydliga ambition att bygga ett långsiktigt partnerskap. Vi ser Chile som startpunkt, med expansion till länder som Peru och Argentina i nästa steg, säger Rietta.

Planen är att under 2025–2026 installera de första anläggningarna, som ska fungera som lokala referensprojekt, för att sedan skala upp till större system och nya marknader. Climate Smart Leasing har som ambition att på ett till Axolots namn i Latinamerika, med utbildningscenter och lokal produktion.

Tillväxt och framtid

Marknaden är enorm. Enligt Cehta Capital analyser omsträvar vattenrening i Chile redan flera miljarder dollar årligen, med särskilt starka behov inom gruvindustrin, skogsindustrin och agrikulturen. Climate Smart Leasing har redan projekt i pipeline till ett värde av 45 miljoner dollar mellan 2025 och 2027.

– Vi ser inga problem att finansiera en stark tillväxt. Tillgång till kapital är en möjlighet, inte en begränsning. Vår affärsmodell skapar stabila kassaflöden, vilket gör det lättare att attrahera banker, utvecklingsbanker och internationella investerare som exempelvis E3V-fonder, säger han.

Med ett dedikerat team och partners inom ingenjörsvetenskap, grundläggande skogsindustri är målet tydligt: att låta vattenrening fungera som en katalysator för både utveckling av hållbar industri och lönsamma investeringar.

– Rätt teknisk lösning är viktig men den största utmaningen är inte tekniken, det är att bygga broar mellan innovation och industri – något det är exakt vad vi gör, avslutar Guido Rietta. ■

Investeringsfonden Cehta Capital, med bas i Chile, fokuserar helt på investeringar och satsningar på hållbara produkter och helhetslösningar för tillverknings- och processindustrin i Sydamerika. Genom fondens helägda bolag Climate Smart Leasing så har man påbörjat en etablering på den stora och snabbväxande sydamerikanska marknaden för vattenrening. Efter att under en längre tid ha utvärderat olika möjliga teknikpartners så har man glädjande nog valt att bygga satsningen runt Axolots unika elektrokoagulationsteknik AxoPur®.

Satsningen är redan i full gång och man har ett team som på heltid arbetar för att sälja in vattenreningsprojekt och lösningar till kunder i Chile. Affärskonceptet bygger på att man genom långsiktiga avtal inte bara levererar en teknisk lösning med garanterad prestanda, utan också finansierar och servar de anläggningar man kontrakterat med kunder. En form av avancerat leasingupplägg helt enkelt. Det intressanta med denna affärsmodell är dels att man sänker beslutströskeln för kunden, dels säkrar återkommande intäkter under hela avtalsperiodens löptid.

Marknadsföringen av konceptet inkluderande Axolots teknik bedrivs aktivt och på bred front, genom kundmöten och pilotförsök samtidigt som man via olika mediekanaler aktivt arbetar för att skapa kunskap och intresse runt de så viktiga vattenreningsfrågorna och de lösningar som Climate Smart Leasing kan erbjuda. Ett sådant exempel är en aktuell intervju med Juan Pablo González, VD och grundare av Climate Smart Leasing, i Megamedia's YouTube kanal @Megatiempo, en kanal dedikerad för väder- och klimatrelaterade frågor. Megamedia är Chiles största och mest inflytelserika mediabolag verksamma inom TV, radio, digitala plattformar och streaming. Intervjun som är på spanska återfinns på länken <https://www.youtube.com/watch?v=jrAG45yUQck>.

Hela intervjun, där Cehta Capitals grundare och VD Guido Rietta berättar om Cehta Capital och utvecklar sina tankar och lyfter fram betydelsen av Axolot för fondens storsatsning, finns publicerad på Axolots hemsida (www.axolotsolutions.com).

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Anders Lundin, VD Axolot Solutions Holding AB, tel. 070 323 1106 eller mail anders.lundin@axolotsolutions.com

Besök gärna Bolagets hemsida: www.axolotsolutions.com

Axolot Solutions

Axolot Solutions Holding AB är ett svenskt miljöteknikföretag som säljer system och lösningar för industriell och publik vattenrening baserade på bolagets unika och egenutvecklade AxoPur® teknik. AxoPur® är en kostnadseffektiv bredspektrumrening för komplexa förorenade vatten som inte kräver tillsats av fällningskemikalier och som möjliggör en ökad recirkulation och återanvändning av processvatten. Detta innebär en minimal belastning på miljön. Bolaget arbetar internationellt genom nära samarbeten med lokala och regionala väletablerade partners. I Sverige och Norge säljer bolaget sina produkter och lösningar genom intressebolaget Mellifiq där man är den näst största ägaren.

Axolot Solutions Holding AB har sitt huvudkontor i Helsingborg och bolagets aktie (ticker: Axolot) är listad på Nasdaq First North Growth Market, Stockholm, sedan den 21 november 2018. FNCA Sweden AB är bolagets Certified Adviser.