



LeoVegas

MOBILE GAMING GROUP

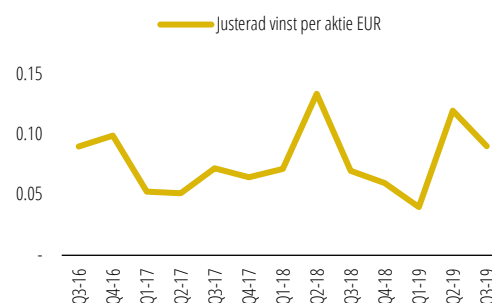
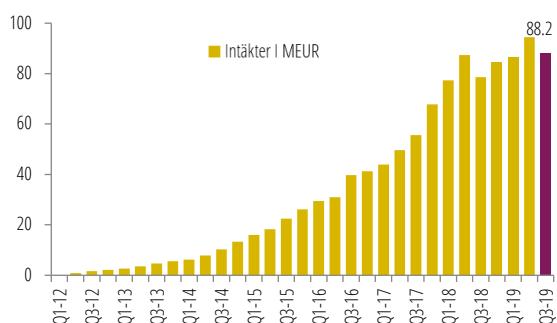
LeoVegas passion är "Leading the way into the mobile future". LeoVegas är det ledande GameTechbolaget och ligger i framkant med den senaste teknologin för mobilspel. En stor del av framgången är ett extremt produkt- och teknikfokus samt den effektiva och datadrivna marknadsföringen. Teknikutveckling sker i Sverige medan den operativa verksamheten är baserad på Malta. LeoVegas erbjuder spel på Casino, Live casino och Sport samt driver två globala och skalbara varumärken i LeoVegas och Royal Panda samt flertalet lokala varumärken. LeoVegas är en global koncern där LeoVegas AB (publ.) är moderbolaget. LeoVegas AB (publ.) bedriver inte någon spelverksamhet, utan det operativa arbetet sker i dotterbolagen inom koncernen. Bolagets aktie är listad på Nasdaq Stockholm.

Mer om LeoVegas på www.leovegasgroup.com

KVARTALSRAPPORT 1 JULI – 30 SEPTEMBER 2019

TREDJE KVARTALET 2019: 1 JULI – 30 SEPTEMBER 2019

- Intäkterna ökade med 12 procent till 88,2 MEUR (78,6). Den organiska tillväxten i lokala valutor var 13 procent.
- Antalet deponerande kunder uppgick till 334 042 (318 189), en ökning med 5 procent. Antalet nya deponerande kunder uppgick till 135 019 (140 552), en minskning med 4 procent. Antalet återkommande deponerande kunder uppgick till 199 023 (177 637), en ökning med 12 procent.
- Spelintäkter netto (NGR) från lokalt reglerade marknader var 50 procent (35) av total NGR.
- EBITDA uppgick till 12,7 MEUR (9,0), motsvarande en EBITDA-marginal om 14,4 procent (11,4).
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 6,0 MEUR (3,5) medan justerad EBIT uppgick till 10,2 MEUR (7,7) motsvarande en justerad EBIT marginal om 11,5 procent (9,8).
- Resultat per aktie före utspädning uppgick till 0,05 EUR (0,13) samt 0,05 EUR (0,13) efter utspädning.
- Justerat resultat per aktie uppgick till 0,09 EUR (0,07).



PERIODEN 1 JANUARI-30 SEPTEMBER 2019

- Intäkterna ökade med 11 procent till 269,0 MEUR (243,3).
- EBITDA uppgick till 35,0 MEUR (33,5). Justerad EBITDA uppgick till 35,0 MEUR (32,9), motsvarande en justerad EBITDA-marginal om 13,0 procent (13,5).
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 15,2 MEUR (16,6). Justerad EBIT uppgick till 27,5 MEUR (29,4), motsvarande en justerad EBIT-marginal om 10,2 procent (12,1).
- Resultat per aktie före utspädning uppgick till 0,12 EUR (0,21). Justerat resultat per aktie uppgick till 0,24 EUR (0,27).

HÄNDELSER UNDER KVARTALET

- LeoVegas har lanserats i Japan.
- LeoVegas har valt att inte ansöka om spellicens på den nyligen omreglerade schweiziska marknaden och verksamheten stängdes därför ner den 1:a juli.
- En viktig betalleverantör har valt att sluta erbjuda sin tjänst för vissa spelrelaterade betalningar på den tyska marknaden, vilket påverkat intäkter och nykundsanskaffning under kvartalet.

HÄNDELSER EFTER KVARTALET SLUT

- Preliminära intäkter i oktober uppgick till 26,5 MEUR (26,1) motsvarande en tillväxttakt på 1 procent. Oktober påverkades av en ovanligt låg spel marginal. Vid en normaliserad spel marginal hade intäkterna uppgått till cirka 28,5 MEUR med en tillväxttakt på 9 procent.
- Initialt beviljades LeoVegas en tvåårig spellicens i Sverige, ett beslut som överklagades. Förvaltningsrätten har nu dömt till bolagets fördel. Det innebär att licenstiden ändrats från två till fem år.
- LeoVegas har mottagit ett vitesbeslut från den nederländska spelmyndigheten. Beslutet är i linje med de sanktionsbeslut som tidigare utfärdats för andra spelbolag.
- LeoVegaskoncernens investmentbolag LeoVentures har ingått avtal om att sälja dotterbolaget Authentic Gaming till Genting. Försäljningspriset uppgår till 15 MEUR på skuldfri basis.

VD-ORD

TREDJE KVARTALET 2019

Under det tredje kvartalet fortsätter vi att visa framsteg i en svårnavigerad miljö och genererar en tvåsiffrig tillväxt för såväl omsättning som rörelseresultat. Ökad regulatorisk komplexitet i flera av våra huvudmarknader innebär vissa utmaningar på kort sikt, men höjer även barriärerna i sektorn, vilket gynnar etablerade bolag.

LeoVegas har idag en betydligt jämnare fördelning av intäkterna uppdelad på flera marknader och varumärken där hälften av våra intäkter kommer från lokalt reglerade marknader. Detta medför en större stabilitet och lägre affärsrisk. Vi fortsätter samtidigt att exekvera på vår strategi kring innovation, expansion och lönsamhet.

Under det tredje kvartalet uppgick intäkterna till 88,2 MEUR (78,6), vilket motsvarar en organisk ökning med 13 procent. Tillväxten har under perioden varit god på merparten av våra marknader, däribland Sverige där vi tar marknadsandelar men även Finland, Danmark och Italien visar stabil tillväxt. Storbritannien är lönsam på gruppnivå men fortsätter att vara utmanande, då särskilt Royal Panda har haft en sämre utveckling under kvartalet. Exkluderat Storbritannien uppgick gruppens organiska tillväxt till 27 procent. Totalt sett investerade vi mindre än planerat i marknadsföring under kvartalet, vilket är kopplat till vår datadrivna och ROI-baserade marknadsföringsmodell. Vi valde att inte ansöka om licens i Schweiz, och vi stängde verksamheten den 1:a juli av kommersiella skäl. I Tyskland har borttagandet av en viktig betallosning påverkat såväl våra intäkter som nykundsanskaffningen under kvartalet.

EBITDA-resultatet under det tredje kvartalet uppgick till 12,7 MEUR (9,0), motsvarande en marginal om 14,4 procent (11,4). Vi växer vårt EBITDA-resultat med över 40 procent under det tredje kvartalet trots ett högre spelskattetryck och ökad regulatorisk komplexitet jämfört med tidigare år. Vårt fokus på effektivitet och kostnadskontroll fortsätter att ge önskat resultat. Ett konkret exempel på vårt effektivitetsarbete är att vår personalstyrka har varit närmast oförändrad under ett år trots ökad komplexitet, med fler marknader och varumärken, medan vi genererar en god underliggande tillväxt. Vi fortsätter att omförhandla våra

”Vi levererar en EBITDA-tillväxt på över 40 procent, vilket tydligt visar att vårt effektivitetsarbete ger resultat.”

leverantörsavtal inom spel, betalningar, marknadsföring och teknik. Genom skalbarhet och effektivitet frigörs utrymme att investera i tillväxt i kombination med förbättrad lönsamhet.

Sverige

Initialt beviljades LeoVegas en tvåårig spellicens i Sverige, ett beslut som överklagades. Förvaltningsrätten har nu dömt till vår fördel, vilket innebär att licenstiden ändras från två till fem år. Våra återkommande kunder i Sverige har aldrig varit fler, ett bevis på att vårt fokus på produkt- och kundupplevelse tillsammans med spelansvar lönar sig i en reglerad miljö.

Vi bedömer att den svenska kanaliseringen för onlinecasino ligger långt under spelinspektionens mål om 90 procent. Vi är därför positiva till att Spelinspektionen i högre utsträckning börjat prioritera att agera mot de olicensierade aktörerna. Detta behövs för att säkerställa att regleringen blir framgångsrik med ett uppnått konsumentskydd.

Marknader

Under året har LeoVegas lanserat fem nya marknader, där Japan är det senaste tillskottet. Vi vill särskilt lyfta fram lanseringen i Spanien, som hittills har överträffat våra förväntningar. Onlinetillväxten i Spanien är betydande och vi har stor tilltro till att detta kan bli en av våra nyckelmarknader.

LeoVegas har mottagit ett vitesbeslut från den nederländska spelmyndigheten, i linje med de sanktionsbeslut som tidigare utfärdats för andra spelbolag. Beloppet är helt kostnadsfört i resultaträkningen. Vi följer de nuvarande riktlinjerna och kommer att överklaga beslutet. Vi är fortsatt trygga i att vi kommer att få en licens när marknaden öppnas, mest sannolikt i början av 2021.

LeoVentures

LeoVentures har ingått avtal om att sälja dotterbolaget Authentic Gaming för 15 MEUR på skuldfri basis. Köpare till bolaget är Genting, som är en av världens största

landbaserade operatörer. Authentic Gaming genererade cirka 1 MEUR i intäkter under det tredje kvartalet medan effekten på EBITDA var neutral. Transaktionen visar på hur vi framgångsrikt kan investera i, växa och realisera värde i våra portföljbolag. I och med försäljningen avslutar vi även den strategiska utvärderingen av LeoVentures och ska fortsätta utveckla portföljbolagen Pixel.bet och CasinoGrounds.

Kommentar om det fjärde kvartalet

Intäkter för oktober månad uppgick till 26,5 MEUR (26,1), motsvarande en tillväxttakt på 1 procent. Spelmarginalen i oktober har varit lägre än normalt med flera stora vinnare samtidigt som Tyskland påverkas av begränsningar inom betalningar. Den underliggande tillväxten under oktober är fortsatt god vilket bekräftas av en positiv start på november. Vid en normaliserad spelmarginal under oktober hade intäkterna uppgått till cirka 28,5 MEUR och tillväxttakten hade varit 9 procent.

Jag vill avslutningsvis passa på att påminna om halvårsutdelningen i december om 0,60 SEK per aktie, med utbetalning till våra aktieägare den 6:e december.



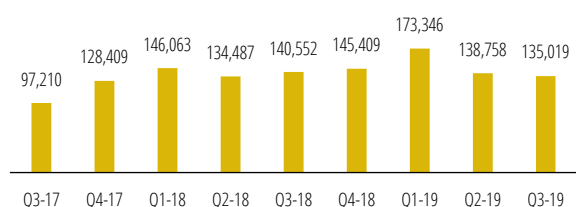
Gustaf Hagman, VD/koncernchef
LeoVegas Mobile Gaming Group

Stockholm 7 november 2019

NYCKELTAL

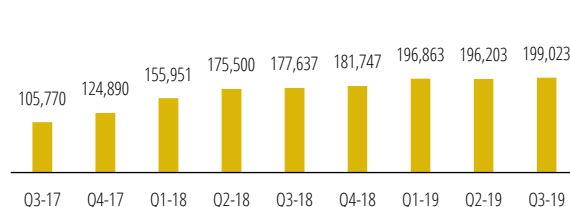
För fler KPI:er och kommentarer se tillhörande presentationsfil på LeoVegasgroup.com. Se även stycket "Definitioner av alternativa nyckeltal".

NYA DEPONERANDE KUNDER (NDCS)



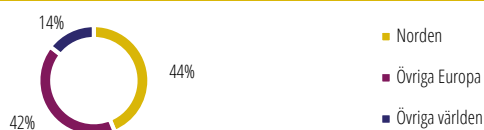
NDC:er minskade med 4 procent jämfört med samma period föregående år och med 3 procent sekventiellt jämfört med det andra kvartalet. Nykundsintaget har påverkats negativt av att LeoVegas slutat acceptera spel från den Schweiziska marknaden sedan 1:a juli i år.

ÅTERKOMMANDE DEPONERANDE KUNDER (RDCS)



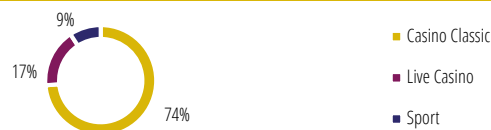
RDC:er ökade marginellt jämfört med det andra kvartalet och ökade med 12 procent jämfört med motsvarande period föregående år. Antalet återkommande kunder har påverkats negativt av att LeoVegas har slutat acceptera kunder från Schweiz.

NGR PER REGION, Q3 2019



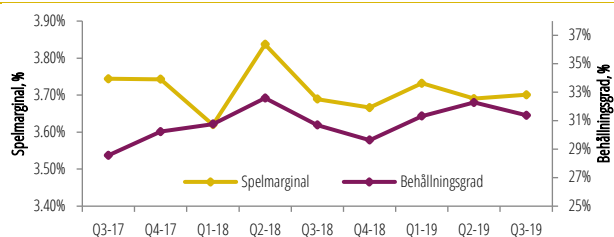
Norden var den största regionen under det andra kvartalet och bidrog med 44 procent av koncernens NGR. Övriga Europa stod för 42 procent och Övriga världen stod för 14 procent. Norden och Övriga världen har ökat i andel sekventiellt jämfört med det andra kvartalet.

GGR PER PRODUKT, Q3 2019



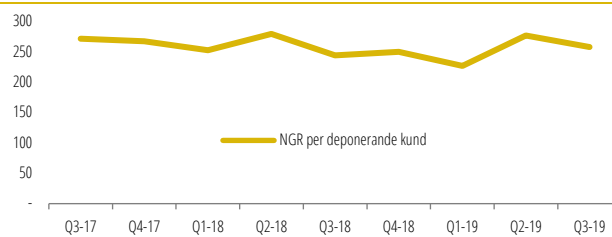
Casino bidrog med 74 procent av koncernens GGR, Live Casino med 17 procent och Sportboken bidrog med 9 procent. Live Casino är för närvarande den snabbast växande produkten för gruppen och ökade sin andel av GGR under kvartalet.

SPELMARGINAL OCH BEHÅLLNINGSGRAD



Behållningsgraden (relationen mellan NGR och deponeringar) minskade jämfört med föregående kvartal till 31,4 procent, vilket är i linje med det historiska genomsnittet. En faktor som historiskt haft en stark påverkan på behållningsgraden är spelmarginalen. Spelmarginalen under kvartalet uppgick till 3,70 procent, vilket är något under det historiska genomsnittet.

SPELARVÄRDE (EUR)



Det genomsnittliga spelarvärdet per deponerande kund uppgick till 259 EUR, vilket innebär en minskning med 7 procent jämfört med föregående kvartal, men en ökning med 6 procent jämfört med samma period föregående år. Det lägre spelarvärdet jämfört med föregående kvartal förklaras främst av en förändrad geografisk mix i spelarbasen.

KONCERNENS UTVECKLING Q3

INTÄKTER, DEPONERINGAR OCH NGR

Under det tredje kvartalet uppgick intäkterna till 88,2 MEUR (78,6), vilket motsvarade en ökning med 12 procent. Den organiska tillväxten i lokala valutor var 13 procent. Exkluderat den brittiska marknaden uppgick den organiska tillväxten i lokala valutor till 27 procent.

Deponeringar uppgick till 275,2 MEUR (253,4) under kvartalet, vilket motsvarar en ökning med 9 procent. Sekventiellt minskade deponeringar med 4 procent jämfört med föregående kvartal. Deponeringar från mobila enheter utgjorde 75 procent (71) av totalen.

Spelomsättning, netto (NGR) ökade med 11 procent jämfört med samma period föregående år, men minskade sekventiellt med 7 procent jämfört med det andra kvartalet. Förändringen i spelomsättning avviker något jämfört med ökningen i deponeringar, vilket förklaras av fluktuationer i spelmarginalen och behållningsgraden mellan kvartalen.

I region Norden ökade spelomsättningen, netto, med 14 procent jämfört med samma period föregående år. Den svenska omsättningen har fortsatt att utvecklas positivt sedan den nya regleringen infördes i januari i år. Valutarörelser har samtidigt påverkat den rapporterade spelomsättningen negativt under perioden.

Region Övriga Europa minskade spelomsättningen med 4 procent jämfört med samma period föregående år. En god utveckling på de flesta marknaderna i regionen motverkades av en fortsatt svag utveckling i Storbritannien. Beslutet att lämna den schweiziska marknaden i juli har även påverkat regionens omsättning. Intäkterna från Schweiz uppgick till 2,2 MEUR under det andra kvartalet. Tyskland påverkades under kvartalet av borttagandet av en viktig betalösning, vilket väntas påverka spelomsättningen negativt även under det fjärde kvartalet.

Region Övriga världen växte kraftigt, med en årlig tillväxt på 80 procent.

För gruppen uppgick andelen lokalt reglerade intäkter till 50 procent (35) av de totala intäkterna.

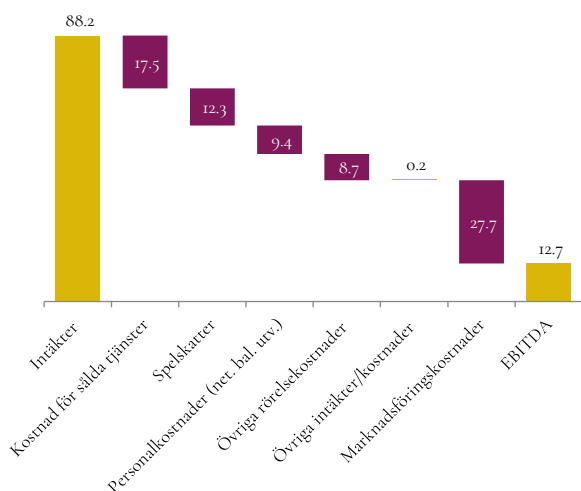
RESULTAT

Bruttoresultatet under det tredje kvartalet uppgick till 58,4 MEUR (56,5), motsvarande en bruttomarginal om 66,2 procent (71,9 procent). Spelskatter uppgick till 12,3 MEUR, motsvarande 13,9 procent av omsättningen, vilket är en väsentlig ökning jämfört med motsvarande period föregående år då spelskatten uppgick till 7,3 MEUR. Ökningen förklaras av en väsentligt högre andel intäkter från marknader med spelskatter, däribland Sverige. Kostnad för sålda tjänster uppgick till 19,9 procent av intäkter (18,7) och består främst av kostnader till externa spel- och betalningsleverantörer. Andelen i förhållande till gruppens intäkter ökade under det tredje kvartalet jämfört med föregående kvartal, vilket främst beror på kostnader av temporär karaktär på drygt 0,6 MEUR kopplade till en av bolagets betalningsleverantörer.

Marknadsföringskostnaderna under kvartalet uppgick till 27,7 MEUR (28,0). Marknadsföring i relation till intäkter var 31,4 procent, vilket innebär en knapp ökning från det andra kvartalets andel som uppgick till 29,7 procent, men en minskning jämfört med motsvarande period föregående år (35,6). Kostnaderna under kvartalet är lägre än planerat.

Kostnaderna för personal, i relation till intäkterna, minskade i kvartalet jämfört med föregående kvartal och jämfört med samma period föregående år och uppgick till 12,8 procent (13,4). Gruppens fokus på att optimera organisationen har medfört en minskad personalstyrka inom vissa områden och möjliggör samtidigt investeringar i högkvalificerad personal inom strategiskt viktiga områden såsom regelefterlevnad samt inom produkt och teknik. Den totala personalstyrkan är i det närmaste oförändrad jämfört med för ett år sedan.

Resultaträkning fram till EBITDA MEUR



Övriga rörelsekostnader uppgick till 9,9 procent av intäkterna (12,9), vilket innebär en minskning jämfört med föregående kvartal samt motsvarande period föregående år, både i absoluta tal och i relation till intäkterna. Gruppens fokus på ökad effektivitet fortsätter att ge positiv effekt under perioden. Införandet av redovisningsprincipen IFRS 16 har medfört att hyreskostnaderna och andra leasingavgifter numera inte redovisas under övriga rörelsekostnader. Under det tredje kvartalet uppgick den positiva EBITDA effekten av IFRS 16 till 0,9 MEUR.

EBITDA i det tredje kvartalet uppgick till 12,7 MEUR (9,0), motsvarande en EBITDA-marginal uppgående till 14,4 procent (11,4). Justerad EBITDA var detsamma som EBITDA under kvartalet eftersom inga jämförelsestörande poster uppkommit.

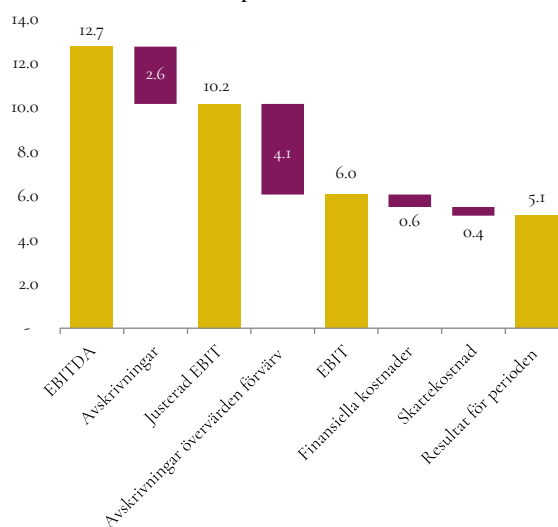
Rörelseresultatet under kvartalet (EBIT) uppgick till 6,0 MEUR (3,5), vilket motsvarande en EBIT-marginal om 6,9 procent (4,5). Justerad EBIT uppgick till 10,2 MEUR (7,7), motsvarande en justerad EBIT-marginal om 11,5 procent (9,8). Justerad EBIT speglar rättvisare koncernens underliggande vinstförmåga då jämförelsestörande poster relaterade till förvärv, listning, avskrivningar av förvärvade immateriella tillgångar och eventuella poster av jämförelsestörande karaktär är exkluderade.

Koncernens avskrivningar, exkluderat förvärvsrelaterade avskrivningar, uppgick till 2,6 MEUR (1,3). Avskrivningar relaterade till IFRS 16 ingår med 0,9 MEUR (0,0) under kvartalet.

Avskrivningar relaterade till förvärvade immateriella tillgångar uppgick till 4,1 MEUR (4,1).

Återkommande finansiella kostnader är främst kopplade till bolagets bankfaciliteter och uppgick under kvartalet till 0,6 MEUR (0,4). Skulden avseende Royal Pandas tilläggsköpeskillning är värderad enligt IFRS 3. Värderingen av köpeskillningen har skett enligt "nivå 3" i verkligt värdehierarkin. Det har inte skett några överföringar mellan verkligt värde nivåer under året. Under kvartalet har skulden inte omvärderats utan uppgår fortfarande till 9,0 MEUR. Ärendet kommer att avgöras i skiljenämnd och väntas vara avgjort tidigast Q3 2020. Ingen resultat effekt avseende denna post har därmed uppstått i finansnettot under perioden.

EBITDA till periodens resultat MEUR



Skattekostnaden i kvartalet uppgick till 0,4 MEUR (0,4).

Periodens resultat under kvartalet uppgick till 5,1 MEUR (12,8), vilket motsvarar en nettomarginal om 5,8 procent (16,2). Föregående års nettoresultat påverkades av en ej kassaflödespåverkande omvärderingspost om 10,1 MEUR. Resultat per aktie uppgick till 0,05 EUR (0,13) före utspädning och 0,05 EUR (0,13) efter utspädning.

Justerad vinst per aktie uppgick till 0,09 EUR (0,07). Justerad vinst per aktie speglar koncernens underliggande vinstförmåga då jämförelsestörande poster relaterade till förvärv, försäljningar, listning, avsättningar samt avskrivningar för förvärvade immateriella tillgångar exkluderas. Omvärderings- och diskonteringseffekter från tilläggsköpeskillningar är även exkluderade då dessa ej är kassaflödespåverkande.

BALANSRÄKNING OCH FINANSIERING

Koncernens finansiella ställning är god. Likvida medel vid utgången av kvartalet uppgick till 53,7 MEUR (47,6). Likvida medel exkluderat för kundsaldo, uppgick till 40,9 MEUR (35,7). LeoVegas har tillgängliga kreditfaciliteter om sammanlagt 120 MEUR varav 80 MEUR har nyttjats vid utgången av kvartalet.

Koncernen har immateriella tillgångar uppgående till ett värde om 17,1 MEUR vid kvartalets slut (12,0). Immateriella tillgångar hänförliga till identifierade övervärden från förvärv uppgick till 49,1 MEUR (65,6). Goodwill relaterade till samtliga förvärv uppgick till 103,0 MEUR (103,0).

Totala skulder har minskat under det tredje kvartalet, vilket främst beror på att koncernen har amorterat 10,0 MEUR av bankfaciliteterna. Lång- och kortfristiga skulder är i övrigt relativt oförändrade jämfört med föregående kvartal.

Vid utgången av kvartalet uppgick koncernens eget kapital till 101,0 MEUR (77,8). Innehav utan bestämmande inflytande uppgår till 4,9 MEUR (5,7) av det egna kapitalet. Soliditeten uppgick till 37 procent (29 procent). Den totala balansomslutningen uppgick vid kvartalets slut till 276,1 MEUR (265,8).

KASSAFLÖDE OCH INVESTERINGAR

Kassaflödet från den löpande verksamheten under kvartalet uppgick till 17,2 MEUR (0,9). Rörelsekapitalet förbättrades med 5,1 MEUR under kvartalet, men kan vara volatilt mellan kvartalen och påverkas bland annat av jackpot-avsättningar, in- och utbetalningar med produkt- och betalningsleverantörer samt förskottsbetalningar för licenser.

Investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick till 0,2 MEUR (0,6). Investeringar i immateriella tillgångar uppgick till 1,9 MEUR (1,0) och avser primärt balanserade utvecklingskostnader.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten har under kvartalet påverkats av en amortering av bolagets lånefacilitet med -10,0 MEUR under perioden (0,0). Amortering av leasingkulden har även påverkat kassaflödet med -0,8 MEUR (0,0).

KONCERNENS UTVECKLING FÖRSTA NIO MÅNADERNA 2019

INTÄKTER OCH RESULTAT

Koncernens intäkter uppgick till 268,9 MEUR (243,3), vilket är en ökning med 11 procent.

Bruttovinsten ökade till 180,1 MEUR (175,8), en ökning på 2 procent. Bruttomarginalen för delårsperioden uppgick till 66,9 procent (72,2).

Marknadsföringskostnaderna som andel av intäkterna minskade till 32,9 procent (36,5).

EBITDA uppgick till 35,0 MEUR (33,5) och EBITDA-marginalen uppgick till 13,0 procent (13,8). EBITDA justerat för jämförelsestörande poster uppgick till 35,0 MEUR (32,9), en marginal på 13,0 procent (13,5).

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 15,2 MEUR (16,6), en rörelsemarginal uppgående till 5,6 procent (6,8). Rörelseresultatet justerat för jämförelsestörande poster uppgick till 27,5 MEUR (29,4), vilket motsvarar en marginal på 10,2 procent (12,1).

Periodens resultat uppgick till 12,5 MEUR (21,1) under jämförelseperioden. Justerat resultat för perioden uppgick till 24,8 MEUR (27,1) med en justerad marginal om 9,2 procent (11,1).

KASSAFLÖDE OCH INVESTERINGAR

Kassaflödet från den löpande verksamheten för de första nio månaderna ökade till 32,5 MEUR (28,6). Ökningen förklaras primärt av ett högre EBITDA-resultat för perioden samt förändringar i rörelsekapital. Betald inkomstskatt har även belastat kassaflödet under perioden med -4,5 MEUR (-1,0).

Investeringar i anläggningstillgångar uppgick till 0,9 MEUR (2,1). Investeringar i immateriella tillgångar uppgick till 6,0 MEUR (5,5) och bestod främst av balanserade utvecklingskostnader. Kassaflöden rörande förvärv och försäljning av tillgångar uppgick till 0,0 MEUR (92,2) då inga förvärv genomförts under perioden.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -27,9 MEUR (66,9). Det negativa kassaflödet under perioden förklaras av amortering av bolagets lånefacilitet med -20,0 MEUR. Föregående år nyttjades istället lånefaciliteten, vilket gav ett positivt kassaflöde om 74,7 MEUR. Utbetald utdelning till moderbolagets aktieägare om 5,7 MEUR (11,7) har även påverkat kassaflödet. Utdelningen är den första av två tillfällen. Nästkommande utdelning för helår 2018 sker i december 2019. Amortering av leasingskulden har påverkat kassaflödet med -2,4 MEUR (0,0). Likvid från emission av eget kapitalinstrument har påverkat kassaflödet positivt med 0,2 MEUR (3,8).

ÖVRIG INFORMATION

FRAMTIDSUTSIKTER OCH FINANSIELLA MÅL

Bolagets långsiktiga finansiella mål är följande:

Tillväxt och intäkter:

- *LeoVegas har som mål att uppnå 600 MEUR i intäkter år 2021*
- *Målet inkluderar organiskt genererad tillväxt samt intäkter från potentiella framtida förvärv*

Vinst:

- *LeoVegas har som mål att uppnå 100 MEUR i EBITDA år 2021*

Långsiktiga finansiella mål:

- *Långsiktig organisk tillväxt överstigande onlinespelsmarknadens*
- *Långsiktig EBITDA-marginal om minst 15 procent, med antagandet om att 100 procent av intäkterna genereras på reglerade marknader där spelskatt utgår*
- *Att, över tid, dela ut minst 50 procent av vinsten*

Bolaget ser en fortsatt stark efterfrågan på speltjänster och bedömer möjligheterna till fortsatt expansion på befintliga och nya marknader som goda. Externa marknadsprognoser bedömer att spel i mobilen kommer att fortsätta växa snabbare än den traditionella spelmarknaden. Mobilpenetrationen och användandet av smarta telefoner fortsätter att öka i världen och mobilen används i allt större utsträckning till att ta del av nöje och spel. LeoVegas kommer att fortsätta investera i tillväxt och bedömer tillväxtpotentialen från bolagets huvudmarknader som goda.

MODERBOLAGET

LeoVegas AB (publ.), koncernens moderbolag, investerar i företag som erbjuder spel via mobilen, surfplattor och datorer samt företag som utvecklar relaterad teknik. Speltjänsterna erbjuds till slutkonsumenten genom dotterbolag. Moderbolaget bedriver inte någon spelverksamhet.

Moderbolagets intäkter, för de första nio månaderna 2019 uppgick till 0,5 MEUR (0,8) och resultat efter skatt till 0,5 MEUR (-2,6). Under 2019 har moderbolaget erhållit en utdelning från dotterbolag om 3,5 MEUR (0,0). Resultatet styrs i all väsentlighet av fakturerade managementtjänster samt övriga rörelsekostnader. Likvida medel uppgick till 0,8 MEUR (0,1).

VALUTAKÄNSLIGHET

LeoVegas största marknader är Norden och Storbritannien. Koncernens resultat påverkas således av valutaomräkningseffekter. Under kvartalet har förändringar av Eurons växelkurs haft en negativ effekt på intäkterna med omkring 368 KEUR jämfört med samma period föregående år och en negativ effekt av omkring 346 KEUR jämfört med föregående kvartal.

SÄSONGSVARIATIONER

LeoVegas speltjänster används av kunder året runt, vilket innebär att säsongsvariationen tenderar att vara ganska låg. Sommarperioden juni-september har normalt sett en något lägre aktivitet än resten av året, kopplat till semestrar samt mindre antal sportevenemang.

PERSONAL

Antalet heltidsanställda vid kvartalets slut uppgick till 865 (855), varav 80 ingår i LeoVentures. Det genomsnittliga antalet anställda under kvartalet uppgick till 856 (825). LeoVegas hade 17 (28) anlitade heltidskonsulter vid kvartalets utgång.

TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

LeoVegas har en närstående relation för hyra av företagslägenheter. Utöver ovan närstående relation har styrelseordförande Mårten Forste utfört konsulttjänster till bolaget till ett totalt värde om 15 KEUR (37) under de första nio månaderna 2019. I övrigt har inga förändringar skett för koncernen eller moderbolaget i relationer eller transaktioner med närstående parter jämfört med det som beskrivits i årsredovisningen för 2018.

AKTIER OCH ÄGARBILD

LeoVegas AB noterades på Nasdaq Stockholm 5 februari 2018 (och var sedan 17 mars 2016 noterat på Nasdaq First North). Det totala antalet utestående aktier och röster i LeoVegas AB är 101 652 970. Per den sista september 2019 hade företaget 16 478 aktieägare. De fem största aktieägarna var Gustaf Haggman med 8,2 procent, Swedbank Robur med 7,6 procent, Robin Ramm-Ericson med 5,3 procent, Avanza Pension med 4,9 procent samt Investment AB Öresund med 4,4 procent.

REDOVISNINGSPRINCIPER

Koncernens finansiella rapporter upprättas i enlighet med International Financial Reporting Standards (IAS/IFRS, som har antagits av Europeiska unionen) utfärdade av International Accounting Standards Board, tolkningsuttalanden från IFRS Interpretation Committee (tidigare IFRIC) samt årsredovisningslagen och Rådet för finansiell rapporteringsstandard RFR 1, "Kompletterande redovisningsregler för koncerner". Denna delårsrapport är upprättad i enlighet med IAS 34, Delårsrapportering.

Moderbolagets finansiella rapporter har utarbetats i enlighet med årsredovisningslagen och rekommendation RFR 2, "Redovisning för juridiska personer". Upplysningar enligt IAS 34.16A framkommer, förutom i de finansiella rapporterna, även i övriga delar av delårsrapporten.

Antalet aktier efter utspädning beräknas enligt Treasury Stock-metoden. Vid periodens slut fanns tre aktieoptionsprogram som löper ut 2020, 2021 respektive 2022. Dessa ger under perioden ingen utspädningseffekt då lösenkursen är högre än vad aktien handlats till under kvartalet.

De viktigaste redovisningsprinciperna enligt IFRS, som är de redovisningsprinciper som har använts vid utarbetandet av denna delårsrapport, beskrivs i not 2 på sidorna 89–94 i årsredovisningen för 2018. Redovisningsprinciperna är oförändrade från den senaste publicerade årsredovisningen avseende räkenskapsår 2018, förutom IFRS 16 som koncernen sedan 1 januari 2019 har implementerat för första gången.

IFRS 16 – effekt på den finansiella rapporteringen

IFRS 16 har introducerat en "right of use model", vilket ersätter den dåvarande standarden IAS 17 Leasingavtal. Från den 1 januari 2019 har koncernen inte redovisat någon operationell leasing, vilket innebär att hyreskostnader och andra leasingavgifter redovisas i balansräkningen, motsvarande en finansiell leasing. Den förenklade övergångsmetoden har använts vid övergången, vilket innebär att inga justeringar för jämförelsetal har presenterats. Undantagna från IFRS 16 är leasingavtal som understiger 12 månader samt leasing av lågt värde (<5 000 USD).

Vid införandet av IFRS 16 ökade koncernens tillgångar initialt med 10,9 MEUR, vilket i all väsentlighet motsvarade värdet på leasingkulden vid ingående av räkenskapsåret. Leasingen består i all väsentlighet av hyra för koncernens kontorslokaler. Hyreskostnaderna betalas i förskott, vilket innebär att leasingenskulden var lägre än leasingtillgången vid införandet. Nuvärdesberäkningen av framtida kontrakterade kassaflöden har utförts med en marginell låneränta. Detta eftersom den implicita räntan inte varit tillgänglig. Leasingtillgången skrivs av linjärt över kontraktperioden för leasingkontraktet.

Avskrivningar har belastat resultatet med 0,9 MEUR under kvartalet. Vid kvartalets slut uppgår leasingtillgången till 8,6 MEUR. Leasingkulden uppgick totalt till 7,9 MEUR vid kvartalets slut. En räntekostnad har belastat resultat med 0,1 MEUR under perioden.

Efter införandet av IFRS 16 har gruppens EBITDA-marginalprocent påverkats positivt med cirka 1 procent. Omvärdering av den initialt värderade leasingtillgången och skulden kan ske, samt att tillägg sker för nya leasingkontrakt, vilket således kan komma att påverka kommande perioder. För ytterligare upplysningar kring finansiella effekter hänvisas till årsredovisning 2018, sid 90.

I tabellen nedan redovisas skillnaden mellan operationell leasing, redovisat enligt IAS 17, enligt årsredovisningen 2018 och leasingkulder som redovisas enligt IFRS 16, 2019-01-01.

IFRS 16 avstämning IB	MEUR
Åtagande för operationella leasingavtal per 31 december 2018	10,7
Diskontering med koncernens marginella låneränta	0,2
Avgår: justering förutbetalad skuld	- 0,9
Avgår: leasingavtal för vilken tillgången är av lågt värde och som kostnadsförts	- 0,1
Leasingkulder redovisad per 1 januari 2019	9,9
Varav kortfristig leasingkuld 1 januari 2019	3,5
Långfristig leasingkuld 1 januari 2019	6,4

Förändringen efter införandet av IFRS 16 har påverkat den ingående balansen per 1 januari 2019 med följande.

IFRS 16 påverkan på balansräkningen 1 januari 2019	MEUR
Leasingtillgång "right of use assets" (+)	10,9
Förutbetalda kostnader (-)	- 1,0
Leasingskulder redovisad per 1 januari 2019	9,9

Vid utgång av kvartalen, efter införandet av IFRS 16, har balansräkningen påverkats enligt nedan.

Balansräkning	Q1 2019	Q2 2019	Q3 2019
Leasingtillgång "right of use assets"	10,0	9,5	8,6
Leasingskulder	9,1	8,7	7,9
<i>Varav kortfristig leasingskuld</i>	3,4	3,5	3,4
<i>Långfristig leasingskuld</i>	5,7	5,2	4,5

För att öka jämförbarheten visar nedan tabeller påverkan efter införandet av IFRS 16 under 2019.

MEUR	Q1 2019	Q2 2019	Q3 2019
EBITDA enligt tidigare redovisningsprincip (IAS 17)	6,3	14,2	11,9
Justering leasingavgifter enligt tidigare redovisningsprincip (IAS 17)	0,9	0,9	0,9
EBITDA omräknat enligt IFRS 16	7,2	15,1	12,7

	Q1 2019	Q2 2019	Q3 2019
EBITDA marginal % enligt tidigare redovisningsprincip (IAS 17)	7,3%	15,0%	13,4%
Justering leasingavgifter enligt tidigare redovisningsprincip (IAS 17)	1,0%	1,0%	1,0%
EBITDA marginal % omräknat enligt IFRS 16	8,3%	16,0%	14,4%

MEUR	Q1 2019	Q2 2019	Q3 2019
Kassaflöde från den löpande verksamheten enligt tidigare redovisningsprincip (IAS 17)	5,1	8,6	16,4
Justering för betalning av leasingavgifter enligt tidigare redovisningsprincip (IAS 17)	0,8	0,8	0,8
Kassaflöde från den löpande verksamheten omräknat enligt IFRS 16	5,9	9,4	17,2

ALTERNATIVA NYCKELTAL

I den här delårsrapporten hänvisas till nyckeltal som LeoVegas AB och andra intressenter använder vid utvärderingen av LeoVegas Mobile Gaming Groups resultat, vilka inte uttryckligen är definierade i IFRS. Dessa mått förser ledningen och investerare med betydelsefull information för att analysera trender i bolagets affärsverksamhet. Dessa alternativa nyckeltal är tänkta att komplettera, inte ersätta, finansiella mått som presenteras i enlighet med IFRS. För definitioner, se stycket "Definitioner av alternativa nyckeltal".

JUSTERADE RESULTATMÅTT

LeoVegas presenterar justerade resultatmått för att ge en mer fundamental bild till läsare av rapporten genom att visa på resultat som ligger närmare koncernens underliggande vinstförmåga. Justerade poster inkluderar kostnader som rör notering på Nasdaq First North Premier och Nasdaq Stockholm, kostnader relaterade till rådgivning vid genomförande av förvärv, avyttring av tillgångar som är resultatpåverkande, avskrivningar av immateriella tillgångar relaterade till förvärv samt omvärderingen och diskontering av tilläggsköpskilling vid förvärv (ej kassaflödespåverkande).

Jämförelsestörande resultatmått har medfört att resultatmåtten justerad EBIT och justerad EBIT-marginal har omräknats för tidigare historiska perioder. Detta eftersom avskrivningar för förvärvade immateriella tillgångar ingår som en jämförelsestörande post från och med det första kvartalet 2018.

FINANSIELL KALENDER

Nedan följer LeoVegas finansiella kalender:

- 14 februari 2020 – Bokslutskommuniké
- 6 maj 2020 – Q1 rapport
- 8 maj 2020 - Bolagsstämma

LEGAL UPPDATERING

Den legala situationen för onlinespel ändras kontinuerligt både på EU-nivå men även på enskilda geografiska marknader. Det finns ett tryck på länderna inom EU att anpassa den inhemska lagstiftningen till tillämplig EU-rätt, framförallt gällande fri rörlighet av varor och tjänster. LeoVegas expansionsstrategi är främst att verka på lokalt reglerade marknader eller marknader som står inför en lokal reglering. Fler-talet länder inom EU har infört eller för diskussioner om att införa en så kallad lokal reglering för att anpassa sig till rådande marknadsklimat. Exempel på länder som infört en lokal reglering är Storbritannien, Danmark och Italien. Sedan 2019 har även Sverige infört en lokal reglering. Den trenden sprider sig även utanför EU och flertalet marknader i exempelvis Latinamerika för nu sådana diskussioner.

Den 1 januari 2019 trädde den nya svenska spellagstiftningen i kraft. Bolaget var ett av de första som blev licensierade för att bedriva onlinespel och vadhållning vid tidpunkten för ikraftträdandet. Spelskatten uppgår till 18 procent och regleringen inkluderar ett antal åtaganden för att främja spelansvar. Det har bland annat införts ett centralt register som heter spelpaus vars syfte och uppgift är att människor med spelproblem kan blockera sig för spel och registrering mot operatörer som innehar en licens.

I Storbritannien verkar den brittiska spelmyndigheten för att skapa en hållbar och jämlik marknad där reglerna gäller samtliga operatörer som innehar en licens. De senaste två åren har den brittiska spelmyndigheten (UKGC) infört högre krav på speloperatörer. Bland annat inom en utökad kundkännedom (KYC), riktlinjer för material och spel som kan anses riktas mot minderåriga etc. Förutom de årliga uppföljningarna arbetar UKGC med uppföljning av samtliga operatörer för att säkerställa att alla följer det mer åtstramande regelverket. På sikt innebär detta att alla operatörer verkar på samma villkor med kundernas välbefinnande i första hand.

I Nederländerna är myndigheternas förslag att införa en lokal reglering med en spelskatt om 29 procent, vilket är samma som för de landbaserade operatörerna. Uppgifterna som finns idag är att operatörer från andra halvåret 2020 ska kunna ansöka om licens.

I Italien har den nya regeringen introducerat lagstiftning som förbjöd det mesta kring marknadsföring av spel från och med

juli 2019. Hittills har LeoVegas inte påverkats negativt av marknadsföringsrestriktionerna och den italienska verksamheten utvecklas enligt plan.

Schweiz har nyligen omreglerat sin spelmarknad. Att ansöka om licens kräver ett djupgående samarbete med en landbaserad aktör och det är ett av skälen till att LeoVegas valt att inte ansöka om licens. LeoVegas tar inte längre emot spel från denna marknad.

I Tyskland är LeoVegas aktiva med sin EU-licens samt har kompletterande spellicenser i de lokala staterna Schleswig-Holstein och Hessen. Den tyska situationen är komplex, med ett antal delstater som har olika syn på hur en reglering för hela Tyskland ska se ut. Baserat på informationen som finns idag är bedömningen att det sker förberedelser för en reglerad marknad då en tillfällig licensbaserad marknad för sportspel träder i kraft den 1 januari 2020. En permanent reglering kan komma att implementeras från juli 2021.

Kanadensiska myndigheter har inlett diskussioner om att införa en lokal reglering i Ontario. LeoVegas har medverkat i rundabordssamtal för att bidra med erfarenhet från reglerade marknader med syftet att skapa en så bra reglering som möjligt.

I geografiska området Övriga världen finns det områden med otydlig spellagstiftning, vilket på sikt kan påverka LeoVegas intäkter, resultat och expansionsmöjligheter beroende på hur eventuella legala förändringar utvecklas.

RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Den huvudsakliga risken och osäkerheten som LeoVegas står inför är det allmänna rättsläget för onlinespel. Beslut och förändringar i lagar och regler kan påverka LeoVegas affärsverksamhet och expansionsmöjligheter. Då de flesta av LeoVegas kunder är verksamma i Europa är det rättsläget inom EU-kopplade jurisdiktioner som har störst betydelse för befintlig verksamhet, men även utvecklingen utanför EU är av intresse. Dels för att delar av LeoVegas befintliga verksamhet kan påverkas, men primärt då det kan komma att påverka bolagets expansion och framtidsplaner. Utvecklingen inom det legala området bevakas och bedöms löpande inom LeoVegas.

Ett led i LeoVegas marknadsföring är att samarbeta med annonsnätverk, så kallade "affiliates". I samband med detta kan det förekomma att LeoVegas varumärke exponeras i

sammanhang som inte är önskvärda. Komplexiteten och mängden av trafikällor gör att det inte är möjligt för LeoVegas att kontrollera var och en av dessa trafikällor. LeoVegas har en noggrann genomgång av nya samarbetspartners innan samarbetet påbörjas. Om det skulle inträffa en överträdelse mot våra samarbetsvillkor har LeoVegas möjlighet att innehålla betalning och avsluta samarbetet med den berörda källan. I Sverige jobbar LeoVegas tillsammans med Branschföreningen för Onlinespel (BOS) för att stävja problemet.

LeoVegas erbjudande bygger på spel som rolig och attraktiv underhållning. Vissa personer riskerar att få problem med sitt spelande. Det tar LeoVegas på stort allvar. Spelansvar finns som en utgångspunkt i utformningen av LeoVegas erbjudanden och vid kundkontakt. Samtliga anställda på LeoVegas, oavsett position, måste vara certifierade inom ansvarsfullt spelande. LeoVegas har dedikerad personal för att främja ansvarsfullt spelande, som enbart jobbar med spelansvarsfrågor. LeoVegas har implementerat ett antal funktioner som identifierar och hjälper potentiella problemspelare. Det är verktyg som hjälper kunderna att kontrollera sitt spelande. Exempel på sådana funktioner är Förlustgräns, Tidsgräns, Pausa konto och Avstängning. Dessutom erbjuds ett självtest för att tidigt kunna identifiera om spelandet riskerar att utvecklas till ett problem. Utöver nämnda verktyg för kunderna och interna utbildningar för personal arbetar LeoVegas internt för ansvarsfullt spelande som en del av företagskulturen. LeoVegas arbetar kontinuerligt för att med engagemang och kunskap främja en positiv och trygg spelupplevelse för alla. LeoSafePlay är hela koncernens plattform för ansvarsfullt spelande. Ambitionen med LeoSafePlay är att det ska utvecklas till att bli ett av industrins mest kompletta verktyg för spelarskydd.

Utöver ovan finns det risker kopplade till väsentliga uppskattningar och bedömningar i den finansiella rapporteringen. Koncernens finansiella rapporter är delvis baserade på antaganden och bedömningar vid upprättande av koncernens redovisning. Uppskattningar och bedömningar utvärderas kontinuerligt och baseras på historiska erfarenheter och andra faktorer, inklusive förväntningar om framtida händelser som bedöms vara rimliga under omständigheterna. Avviker den initiala bedömningen mot det slutliga utfallet kan det medföra en väsentlig resultateffekt i koncernen. I årsredovisningen för 2018 på sidan 94 framgår det mer

information om de väsentliga uppskattningarna och bedömningarna som använts vid upprättandet av koncernens finansiella rapporter.

Andra risker som kan komma att påverka LeoVegas är marknadsrelaterade risker och finansiella risker såsom valuta- och likviditetsrisker. Marknadsrisker och finansiella risker bevakas och följs upp löpande i verksamheten. En detaljerad beskrivning av de finansiella riskerna finns upptagna i årsredovisningen för 2018.

HÅLLBARHET – ANSVARSFULLT SPELANDE

LeoVegas syfte är att erbjuda kunder underhållning på ett tryggt och säkert sätt. LeoVegas strävar efter långsiktiga och hållbara relationer med kunderna. Det viktiga är att kunderna ser sitt spelande som underhållning och spelar på ett säkert och ansvarsfullt sätt. För vissa individer kan spel gå från underhållning till att istället orsaka finansiella och/eller sociala problem. LeoVegas ligger i framkant i branschen när det gäller ansvarsfullt spelande, både när det gäller att skydda kunderna och att arbeta proaktivt samt stödja de personer som utvecklar ett osunt spelande. LeoVegas har investerat mycket i teknik och utveckling av algoritmer som upptäcker tidiga tecken hos spelare som kan indikera risk för ett osunt spelande. Inom ramen för LeoSafePlay har bolaget lanserat ett verktyg baserat på machine learning och algoritmer som hjälper till att skapa riskprofiler för kunder som kan komma att utveckla en spelberoendeproblematik. Ambitionen inom ansvarsfullt spelande är att vara bäst i branschen och med hjälp av den senaste tekniken bygga nästa generations system för ansvarsfullt spelande.

LeoVegas är verksamma i en industri där företag som inte kan skapa ett hållbart och långsiktigt konsumentvärde, bra service, rättvis prissättning, ett övergripande spelansvar och hög trovärdighet inte kommer att överleva på lång sikt. Investeringar och fokus på hållbarhet är ett måste för att kunna agera i enlighet med bolagets spellicenser på de olika marknaderna. I dag har de större och seriösa speloperatörerna infört verktyg för ansvarsfullt spelande. Speloperatörer online har även lärt sig hantera hårda efterlevnadskrav som ofta skiljer sig från en marknad till en annan. LeoVegas ser även ett ökat intresse från många investerare kring hållbarhetsfrågor, allt eftersom medvetenheten om spelbranschen ökar. Allt detta stärker bolagets fokus på att vara en pålitlig operatör. LeoVegas välkomnar den utvecklingen då den ger

möjligheter för professionella och innovativa företag att göra förändringar till det bättre för både samhället och kunderna. LeoVegas tar marknadsandelar från konkurrenter genom att vara ett datadrivet företag som vet vad som driver kundupplevelsen.

LeoVegas vill behålla kunderna under en lång tid och bygga upp en hållbar relation till dem. Det innebär att den genomsnittliga intäkten per kund är stabil över tid, samtidigt som antalet aktiva kunder som ser sitt spelande som underhållning ökar. Detta är en hållbar och ansvarsfull tillväxtstrategi för LeoVegas som koncern.

STYRELSENS OCH VERKSTÄLLANDE DIREKTÖRENS FÖRSÄKRAN

Styrelsen försäkrar att kvartalsrapporten för det tredje kvartalet ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt

beskriver de väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm, 7 november 2019

Mårten Forste
Styrelseordförande

Robin Ramm-Ericson
Styrelseledamot

Tuva Palm
Styrelseledamot

Fredrik Rüdén
Styrelseledamot

Anna Frick
Styrelseledamot

Gustaf Hagman
Vd och koncernchef

Delårsrapporten har granskats av bolagets revisor.

LeoVegas AB, Luntmakargatan 18, 111 37 Stockholm
Huvudkontor: Stockholm, Organisationsnummer: 556830-4033

All information i denna rapport tillhör de koncernföretag som ytterst ägs av LeoVegas AB, även kallat LeoVegas.

FÖR MER INFORMATION, VÄNLIGEN KONTAKTA:

Gustaf Hagman
VD och koncernchef
+46 (0) 8 410 367 66,
gustaf.hagman@leovegasgroup.com

Stefan Nelson
CFO
+46 (0) 8 410 367 66,
stefan.nelson@leovegasgroup.com

Philip Doftrvik
Director of Corporate Finance and Investor Relations
+46 (0) 73 512 07 20,
philip.doftrvik@leovegasgroup.com

REVISORNS GRANSKNINGSRAPPORT

LeoVegas AB (publ) org nr 556830-4033

INLEDNING

Vi har utfört en översiktlig granskning av den finansiella delårsinformationen i sammandrag (delårsrapport) för LeoVegas AB (publ) per 30 september 2019 och den niomånadersperiod som slutade per detta datum. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna finansiella delårsinformation i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna delårsrapport grundad på vår översiktliga granskning.

DEN ÖVERSIKTLIGA GRANSKNINGENS INRIKTNING OCH OMFATTNING

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt ISA och god revisions sed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

SLUTSATS

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Stockholm den 7 november 2019

PricewaterhouseCoopers AB

Aleksander Lyckow
Auktoriserad revisor

KONCERNENS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

KEUR	Jul-Sep 2019	Jul - Sep 2018	Jan - Sep 2019	Jan - Sep 2018	2018
Intäkter	88 237	78 552	268 971	243 332	327 817
Kostnad för sålda tjänster	(17 525)	(14 720)	(52 390)	(45 040)	(62 588)
Spelskatter	(12 293)	(7 338)	(36 515)	(22 487)	(29 686)
Bruttoresultat	58 419	56 494	180 066	175 805	235 543
Personalkostnader	(11 259)	(10 509)	(37 094)	(29 471)	(40 980)
Balanserade utvecklingskostnader	1 842	1 002	6 407	3 603	7 192
Övriga rörelsekostnader	(8 711)	(10 118)	(26 418)	(29 612)	(41 204)
Marknadsföringskostnader	(27 696)	(27 991)	(88 588)	(88 733)	(120 752)
Övriga intäkter/kostnader	154	86	635	1 878	1 806
EBITDA	12 749	8 964	35 008	33 470	41 605
Avskrivningar	(2 597)	(1 302)	(7 473)	(3 508)	(4 925)
Avskrivningar av förvänsrelaterade övervärden	(4 106)	(4 125)	(12 345)	(13 378)	(17 505)
Rörelseresultat (EBIT)	6 046	3 537	15 190	16 584	19 175
Finansiella intäkter	3	-	3	8	10
Finansiella kostnader	(553)	(449)	(1 743)	(1 245)	(1 746)
Finansiell skuld värdering vinst/(förlust)	-	10 109	-	6 859	27 022
Resultat före skatt	5 496	13 197	13 450	22 206	44 461
Inkomstskatt	(396)	(444)	(952)	(1 074)	(1 221)
Periodens resultat	5 100	12 753	12 498	21 132	43 240
Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	5 419	12 817	13 259	21 078	43 150
Periodens resultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	(319)	(64)	(761)	54	90
Omräkningsdifferens utländska dotterbolag	6	-	10	-	(3)
Övrigt totalresultat	6	-	10	-	(3)
Periodens totalresultat	5 106	12 753	12 508	21 132	43 237
Periodens totalresultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	5 425	12 817	13 269	21 078	43 147
Periodens totalresultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	(319)	(64)	(761)	54	90
Resultat per aktie (EUR)	0,05	0,13	0,12	0,21	0,43
Resultat per aktie efter utspädning (EUR)	0,05	0,13	0,12	0,21	0,43
Antal utestående aktier justerat för split (miljoner)	101,65	101,65	101,65	101,65	101,65
Antal utestående aktier efter utspädning justerat för split (miljoner)	101,65	101,65	101,65	101,65	101,65
Nyckeltal					
Kostnad för sålda tjänster, % av intäkter	19,9%	18,7%	19,5%	18,5%	19,1%
Spelskatter, % av intäkter	13,9%	9,3%	13,6%	9,2%	9,1%
Bruttomarginal, %	66,2%	71,9%	66,9%	72,2%	71,9%
Personalkostnader, % av intäkterna	12,8%	13,4%	13,8%	12,1%	12,5%
Rörelsekostnader, % av intäkterna	9,9%	12,9%	9,8%	12,2%	12,6%
Marknadsföringskostnader, % av intäkterna	31,4%	35,6%	32,9%	36,5%	36,8%
EBITDA marginal, %	14,4%	11,4%	13,0%	13,8%	12,7%
EBIT marginal, %	6,9%	4,5%	5,6%	6,8%	5,8%
Nettomarginal, %	5,8%	16,2%	4,6%	8,7%	13,2%
Justerade resultatmätt KEUR	Jul-Sep 2019	Jul - Sep 2018	Jan - Sep 2019	Jan - Sep 2018	2018
EBITDA	12 749	8 964	35 008	33 470	41 605
Kostnader hänförliga till notering	-	-	-	62	62
Kostnader hänförliga till rådgivning vid förvärv	-	-	-	464	466
Avsättning för vitesförläggande i Storbritannien från UKGC	-	-	-	453	453
Vinst försäljning av tillgång	-	-	-	(1 500)	(1 500)
Justerad EBITDA	12 749	8 964	35 008	32 949	41 086
Avskrivningar	(2 597)	(1 302)	(7 473)	(3 508)	(4 925)
Justerad EBIT	10 152	7 662	27 535	29 441	36 161
Finansnetto	(550)	(449)	(1 740)	(1 237)	(1 736)
Skatt	(396)	(444)	(952)	(1 074)	(1 221)
Justerat resultat för perioden	9 206	6 769	24 843	27 130	33 204
Justerad vinst per aktie	0,09	0,07	0,24	0,27	0,33
Justerad EBITDA marginal, %	14,4%	11,4%	13,0%	13,5%	12,5%
Justerad EBIT marginal, %	11,5%	9,8%	10,2%	12,1%	11,0%
Justerad nettomarginal	10,4%	8,6%	9,2%	11,1%	10,1%

KONCERNENS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

KEUR	30 Sep 2019	30 Sep 2018	31 Dec 2018	31 Dec 2017
TILLGÅNGAR				
Anläggningstillgångar				
Materiella anläggningstillgångar	3 914	4 114	4 141	2 870
Leasingtillgångar (right of use assets)	8 642	-	-	-
Immateriella tillgångar	17 147	12 046	14 032	9 948
Immateriella tillgångar relaterade till övervärden från förvärv	49 124	65 585	61 467	51 018
Goodwill	102 958	102 958	102 958	44 604
Uppskjutna skattefordringar	2 975	1 489	2 975	1 541
Summa anläggningstillgångar	184 760	186 192	185 573	109 981
Omsättningstillgångar				
Kundfordringar och andra fordringar	30 985	22 973	29 268	15 178
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	6 601	9 090	7 768	7 074
Likvida medel	53 710	47 555	56 738	52 758
<i>varav bundna medel (kundsald)</i>	<i>12 841</i>	<i>11 849</i>	<i>11 922</i>	<i>7 097</i>
Summa omsättningstillgångar	91 296	79 618	93 774	75 010
SUMMA TILLGÅNGAR	276 056	265 810	279 347	184 991
EGET KAPITAL OCH SKULDER				
Aktiekapital	1 220	1 220	1 220	1 196
Övrigt tillskjutet kapital	40 615	40 409	40 409	36 588
Omräkningsreserv	705	488	485	-
Balanserat resultat inklusive periodens resultat	53 503	30 044	52 116	21 122
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	96 043	72 161	94 230	58 906
Innehav utan bestämmande inflytande	4 939	5 662	5 700	-
Summa eget kapital	100 982	77 823	99 930	58 906
Långfristiga skulder till kreditinstitut	39 809	74 849	69 642	20 015
Övriga långfristiga skulder	1 000	947	961	942
Leasingskulder	4 492	-	-	-
Uppskjuten skatteskuld	2 254	2 945	2 765	2 854
Summa långfristiga skulder	47 555	78 741	73 368	23 811
Kortfristiga skulder				
Leverantörsskulder och andra skulder	25 398	14 116	18 022	14 818
Spelarskulder	12 841	11 849	11 922	7 097
Skatteskuld	1 706	3 387	5 111	3 032
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	35 144	30 563	31 994	27 302
Kortfristig skuld avseende förvärv	-	-	-	13 644
Kortfristiga skulder till kreditinstitut	40 000	20 000	30 000	-
Kortfristiga leasingskulder	3 430	-	-	-
Avsättning beräknad villkorad köpeskilling avseende förvärv	9 000	29 331	9 000	36 381
Summa kortfristiga skulder	127 519	109 246	106 049	102 274
Summa totala skulder	175 074	187 987	179 417	126 085
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	276 056	265 810	279 347	184 991

KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS I SAMMANDRAG

KEUR	Jul-Sep 2019	Jul-Sep 2018	Jan-Sep 2019	Jan-Sep 2018	2018
Rörelseresultat	6 046	3 537	15 190	16 584	19 175
Justering för ej kassaflödespåverkande poster	6 059	3 916	17 848	15 511	20 193
Förändringar i rörelsekapital	5 113	(5 492)	3 918	(2 416)	(1 796)
Betalad inkomstskatt	-	(1 078)	(4 497)	(1 078)	(1 078)
Kassaflöde från den löpande verksamheten	17 218	883	32 459	28 601	36 494
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	(221)	(626)	(933)	(2 136)	(2 475)
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	(1 856)	(1 018)	(6 060)	(5 530)	(8 633)
Förvärv av dotterbolag	-	(1 409)	-	(20 187)	(20 213)
Förvärv av tillgångar vid förvärv	-	-	-	(73 472)	(73 472)
Försäljning av immateriell tillgång	-	-	-	1 500	1 500
Kassaflöde från investeringsverksamheten	(2 077)	(3 053)	(6 993)	(99 825)	(103 293)
Lånefinansiering kreditinstitut	(10 000)	-	(20 000)	74 740	79 475
Leasingskulder	(806)	-	(2 400)	-	-
Likvid från emission av eget kapitalinstrument	186	372	186	3 798	3 832
Utdelning till aktieägarna	-	-	(5 726)	(11 669)	(11 669)
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	(10 620)	372	(27 940)	66 869	71 638
Ökning av likvida medel	4 521	(1 798)	(2 474)	(4 355)	4 839
Likvida medel vid periodens början	49 290	49 377	56 738	52 758	52 758
Kursdifferenser i likvida medel	(101)	(24)	(554)	(848)	(859)
Likvida medel vid periodens slut	53 710	47 555	53 710	47 555	56 738
<i>varav bundna medel (kundsald)</i>	<i>12 841</i>	<i>11 849</i>	<i>12 841</i>	<i>11 849</i>	<i>11 922</i>

KONCERNENS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRING I EGET KAPITAL I SAMMAN- DRAG

KEUR	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet aktiekapital	Omräknings-reserv	Balanserade vinstmedel inkl. periodens resultat	Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
Ingående balans 1 januari 2018	1 196	36 588	-	21 122	58 906	-	58 906
Periodens resultat	-	-	-	21 078	21 078	54	21 132
Övrigt totalresultat (omräkningsdifferens utländska dotterbolag)	-	-	-	-	-	-	-
Summa totalresultat för perioden	-	-	-	21 078	21 078	54	21 132
<i>Transaktioner med aktieägare i deras egenskap av ägare:</i>							
Nyemission	24	3 402	-	-	3 426	-	3 426
Utdelning	-	-	488	(12 156)	(11 669)	-	(11 669)
Premier för teckningsoptioner	-	419	-	-	419	-	419
<i>Transaktioner innehav utan bestämmande inflytande</i>							
Förvärv innehav utan bestämmande inflytande	-	-	-	-	-	5 608	5 608
Utgående balans 30 September 2018	1 220	40 409	488	30 044	72 161	5 662	77 823
Ingående balans 1 januari 2019	1 220	40 409	485	52 116	94 230	5 700	99 930
Periodens resultat	-	-	-	13 259	13 259	(761)	12 498
Övrigt totalresultat (omräkningsdifferens utländska dotterbolag)	-	-	10	-	10	-	10
Summa totalresultat för perioden	-	-	10	13 259	13 269	(761)	12 508
<i>Transaktioner med aktieägare i deras egenskap av ägare:</i>							
Aktieemission från lösen av optionsprogram	-	-	-	-	-	-	-
Utdelning	-	-	210	(11 872)	(11 662)	-	(11 662)
Premier för teckningsoptioner	-	206	-	-	206	-	206
Utgående balans 30 September 2019	1 220	40 615	705	53 503	96 043	4 939	100 982

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

KEUR	Jul - Sep 2019	Jul - Sep 2018	Jan-Sep 2019	Jan-Sep 2018	2018
Nettoomsättning	94	117	456	842	988
Rörelsekostnader	(959)	(860)	(3 624)	(3 412)	(4 474)
Övriga kostnader och intäkter	-	-	-	-	-
Rörelseresultat (EBIT)	(866)	(743)	(3 168)	(2 570)	(3 486)
Finansiella poster	47	118	3 630	30	8 144
Resultat före skatt	(819)	(625)	462	(2 540)	4 658
Skatt på periodens resultat	-	-	-	(53)	454
Periodens resultat*	(819)	(625)	462	(2 593)	5 111

*Periodens resultat motsvarar totalresultatet för perioden

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

KEUR	30 Sep 2019	30 Sep 2018	31 Dec 2018
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar	17 133	18 193	17 682
Omsättningstillgångar	8 150	4 845	12 883
Likvida medel	772	125	326
Summa omsättningstillgångar	8 922	4 970	13 209
TOTALA TILLGÅNGAR	26 055	23 163	30 891
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Summa eget kapital	9 048	12 282	19 986
Summa långfristiga skulder	10 000	10 000	10 000
Summa kortfristiga skulder	7 007	881	905
Summa totala skulder	17 007	10 881	10 905
TOTALT EGET KAPITAL OCH SKULDER	26 055	23 163	30 891

NYCKELTAL PER KVARTAL

Tal i KEUR om inte annat anges	Q3 2019	Q2 2019	Q1 2019	Q4 2018	Q3 2018
Deponeringar	275 227	287 826	268 465	276 604	253 399
Tillväxt, % mot föregående år	9%	8%	8%	23%	31%
Tillväxt, % mot föregående kvartal	-4%	7%	-3%	9%	-5%
Geografisk fördelning av deponeringar					
Norden, % av deponeringar	54%	51%	47%	54%	52%
Ovriga Europa, % av deponeringar	38%	41%	45%	41%	43%
Ovriga världen, % av deponeringar	8%	8%	7%	6%	5%
Spelintäkter, netto (NGR)	86 374	92 906	84 103	81 992	77 781
Tillväxt, % mot föregående år	11%	7%	10%	21%	41%
Tillväxt, % mot föregående kvartal	-7%	10%	3%	5%	-10%
Geografisk fördelning av spelintäkter, netto (NGR)					
Norden, % av spelintäkter netto	44%	40%	39%	45%	43%
Ovriga Europa, % av spelintäkter netto	42%	47%	49%	45%	48%
Ovriga världen, % av spelintäkter netto	14%	13%	12%	9%	9%
Tillväxt i Spelintäkter, netto (NGR) per region					
Norden tillväxt, % mot föregående år	14%	2%	-5%	-2%	1%
Ovriga Europa tillväxt, % mot föregående år	-4%	1%	17%	42%	131%
Ovriga världen, % mot föregående år	80%	63%	52%	93%	25%
Reglerade intäkter % av totala intäkter	50%	48%	50%	33%	35%
Tillväxt i reglerade intäkter %, mot föregående år	58%	33%	55%	36%	102%
Tillväxt i reglerade intäkter %, mot föregående kvartal	-3%	7%	57%	-3%	-18%
Behållningsgrad (Spelintäkter, netto (NGR)/Deponeringar)	31.4%	32.3%	31.3%	29.6%	30.7%
Spelmarginal %	3.70%	3.69%	3.73%	3.67%	3.69%
Aktiva kunder (antal)	521 096	549 324	694 925	587 712	547 526
Tillväxt, % mot föregående år	-5%	1%	27%	50%	83%
Tillväxt, % mot föregående kvartal	-5%	-21%	18%	7%	1%
Deponerande kunder (antal)	334 042	334 961	370 209	327 156	318 189
Tillväxt, % mot föregående kvartal	5%	8%	23%	29%	57%
Tillväxt, % mot föregående kvartal	0%	-10%	13%	3%	3%
Nya deponerande kunder (antal)	135 019	138 758	173 346	145 409	140 552
Tillväxt, % mot föregående år	-4%	3%	19%	13%	45%
Tillväxt, % mot föregående kvartal	-3%	-20%	19%	3%	5%
Återkommande deponerande kunder (antal)	199 023	196 203	196 863	181 747	177 637
Tillväxt, % mot föregående år	12%	12%	26%	46%	68%
Tillväxt, % mot föregående kvartal	1%	0%	8%	2%	1%

KONCERNENS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT PER KVARTAL

KEUR	Q3 2019	Q2 2019	Q1 2019	Q4 2018	Q3 2018
Intäkter	88 237	94 431	86 303	84 485	78 552
Kostnad för sålda tjänster	(17 525)	(17 909)	(16 956)	(17 548)	(14 720)
Spelskatter	(12 293)	(12 765)	(11 457)	(7 199)	(7 338)
Bruttoresultat	58 419	63 757	57 890	59 738	56 494
Personalkostnader	(11 259)	(13 262)	(12 574)	(11 509)	(10 509)
Balanserade utvecklingskostnader	1 842	2 122	2 443	3 589	1 002
Övriga rörelsekostnader	(8 711)	(9 600)	(8 107)	(11 592)	(10 118)
Marknadsföringskostnader	(27 696)	(28 093)	(32 799)	(32 019)	(27 991)
Övriga intäkter/kostnader	154	138	343	(72)	86
EBITDA	12 749	15 062	7 196	8 135	8 964
Avskrivningar	(2 597)	(2 475)	(2 401)	(1 417)	(1 302)
Avskrivningar av förvävsrelaterade övervärden	(4 106)	(4 093)	(4 146)	(4 127)	(4 125)
Rörelseresultat (EBIT)	6 046	8 494	649	2 591	3 537
Finansiella intäkter	3	-	-	3	-
Finansiella kostnader	(553)	(510)	(680)	(502)	(449)
Finansiell skuld värdering vinst/(förlust)	-	-	-	20 163	10 109
Resultat före skatt	5 496	7 984	(31)	22 255	13 197
Inkomstskatt	(396)	(556)	-	(147)	(444)
Periodens resultat	5 100	7 428	(31)	22 108	12 753
Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	5 419	7 710	129	22 071	12 817
Periodens resultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	(319)	(282)	(160)	37	(64)
Omräkningsdifferens utländska dotterbolag	6	(7)	11	(3)	-
Övrigt totalresultat	6	(7)	11	(3)	-
Periodens totalresultat	5 106	7 421	(20)	22 105	12 753
Periodens totalresultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	5 425	7 703	140	22 068	12 817
Periodens totalresultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	(319)	(282)	(160)	37	(64)
Resultat per aktie (EUR)	0,05	0,07	(0,00)	0,22	0,13
Resultat per aktie efter utspädning (EUR)	0,05	0,07	(0,00)	0,22	0,13
Antal utestående aktier justerat för split (miljoner)	101,65	101,65	101,65	101,65	101,65
Antal utestående aktier efter utspädning justerat för split (miljoner)	101,65	101,65	101,65	101,65	101,65
Nyckeltal					
Kostnad för sålda tjänster, % av intäkter	19,9%	19,0%	19,6%	20,8%	18,7%
Spelskatter, % av intäkter	13,9%	13,5%	13,3%	8,5%	9,3%
Bruttomarginal, %	66,2%	67,5%	67,1%	70,7%	71,9%
Personalkostnader, % av intäkterna	12,8%	14,0%	14,6%	13,6%	13,4%
Rörelsekostnader, % av intäkterna	9,9%	10,2%	9,4%	13,7%	12,9%
Marknadsföringskostnader, % av intäkterna	31,4%	29,7%	38,0%	37,9%	35,6%
EBITDA marginal, %	14,4%	16,0%	8,3%	9,6%	11,4%
EBIT marginal, %	6,9%	9,0%	0,8%	3,1%	4,5%
Nettomarginal, %	5,8%	7,9%	0,0%	26,2%	16,2%
Justerade resultatmått KEUR	Q3 2019	Q2 2019	Q1 2019	Q4 2018	Q3 2018
EBITDA	12 749	15 062	7 196	8 135	8 964
Kostnader hänförliga till notering	-	-	-	-	-
Kostnader hänförliga till rådgivning vid förvärv	-	-	-	-	-
Avsättning för vitesförläggande i Storbritannien från UKGC	-	-	-	-	-
Vinst försäljning av tillgång	-	-	-	-	-
Justerad EBITDA	12 749	15 062	7 196	8 135	8 964
Avskrivningar	(2 597)	(2 475)	(2 401)	(1 417)	(1 302)
Justerad EBIT	10 152	12 587	4 795	6 718	7 662
Finansnetto	(550)	(510)	(680)	(499)	(449)
Skatt	(396)	-	-	(147)	(444)
Justerat resultat för perioden	9 206	12 077	4 115	6 072	6 769
Justerad vinst per aktie	0,09	0,12	0,04	0,06	0,07
Justerad EBITDA marginal, %	14,4%	16,0%	8,3%	9,6%	11,4%
Justerad EBIT marginal, %	11,5%	13,3%	5,6%	8,0%	9,8%
Justerad nettomarginal	10,4%	12,8%	4,8%	7,2%	8,6%

KONCERNENS BALANSRÄKNING PER KVARTAL I SAMMANDRAG

KEUR	Q3 2019	Q2 2019	Q1 2019	Q4 2018	Q3 2018
TILLGÅNGAR					
Anläggningstillgångar					
Materiella anläggningstillgångar	3 914	4 107	4 161	4 141	4 114
Leasingtillgångar (right of use assets)	8 642	9 484	9 963	-	-
Immateriella tillgångar	17 147	16 414	15 449	14 032	12 046
Immateriella tillgångar relaterade till övervärden från förvärv	49 124	53 228	57 321	61 467	65 585
Goodwill	102 958	102 958	102 958	102 958	102 958
Uppskjutna skattefordringar	2 975	2 975	2 975	2 975	1 489
Summa anläggningstillgångar	184 760	189 166	192 827	185 573	186 192
Omsättningstillgångar					
Kundfordringar och andra fordringar	30 985	31 009	30 332	29 268	22 973
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	6 601	7 970	6 679	7 768	9 090
Likvida medel	53 710	49 290	59 251	56 738	47 555
<i>varav bundna medel (kundsald)</i>	<i>12 841</i>	<i>10 691</i>	<i>10 566</i>	<i>11 922</i>	<i>11 849</i>
Summa omsättningstillgångar	91 296	88 269	96 262	93 774	79 618
SUMMA TILLGÅNGAR	276 056	277 435	289 089	279 347	265 810
EGET KAPITAL OCH SKULDER					
Aktiekapital	1 220	1 220	1 220	1 220	1 220
Övrigt tillskjutet kapital	40 615	40 409	40 409	40 409	40 409
Omräkningsreserv	705	699	496	485	488
Balanserat resultat inklusive periodens resultat	53 503	48 084	52 245	52 116	30 044
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	96 043	90 412	94 370	94 230	72 161
Innehav utan bestämmande inflytande	4 939	5 258	5 540	5 700	5 662
Summa eget kapital	100 982	95 670	99 910	99 930	77 823
Långfristiga skulder till kreditinstitut	39 809	49 740	59 717	69 642	74 849
Övriga långfristiga skulder	1 000	971	966	961	947
Leasingskulder	4 492	5 221	5 701	-	-
Uppskjuten skatteskuld	2 254	2 414	2 583	2 765	2 945
Summa långfristiga skulder	47 555	58 346	68 967	73 368	78 741
Kortfristiga skulder					
Leverantörsskulder och andra skulder	25 398	23 295	18 330	18 022	14 116
Spelarskulder	12 841	10 691	10 566	11 922	11 849
Skatteskuld	1 706	1 378	5 194	5 111	3 387
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	35 144	35 575	33 679	31 994	30 563
Kortfristig skuld avseende förvärv	-	-	-	-	-
Kortfristiga skulder till kreditinstitut	40 000	40 000	40 000	30 000	20 000
Kortfristiga leasingskulder	3 430	3 480	3 443	-	-
Avsättning beräknad villkorad köpeskilling avseende förvärv	9 000	9 000	9 000	9 000	29 331
Summa kortfristiga skulder	127 519	123 419	120 212	106 049	109 246
Summa totala skulder	175 074	181 765	189 179	179 417	187 987
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	276 056	277 435	289 089	279 347	265 810

KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS PER KVARTAL I SAMMANDRAG

KEUR	Q3 2019	Q2 2019	Q1 2019	Q4 2018	Q3 2018
Rörelseresultat	6 046	8 494	649	2 591	3 537
Justering för ej kassaflödespåverkande poster	6 059	6 324	5 466	4 682	3 916
Förändringar i rörelsekapital	5 113	(957)	(238)	621	(5 492)
Betald inkomstskatt	-	(4 497)	-	-	(1 078)
Kassaflöde från den löpande verksamheten	17 218	9 364	5 877	7 894	883
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	(221)	(316)	(396)	(339)	(626)
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	(1 856)	(2 018)	(2 186)	(3 129)	(1 018)
Förvärv av dotterbolag	-	-	-	-	(1 409)
Förvärv av tillgångar vid förvärv	-	-	-	-	-
Försäljning av immateriell tillgång	-	-	-	-	-
Kassaflöde från investeringsverksamheten	(2 077)	(2 334)	(2 582)	(3 468)	(3 053)
Lånefinansiering kreditinstitut	(10 000)	(10 000)	-	4 735	-
Leasingskulder	(806)	(802)	(792)	-	-
Likvid från emission av eget kapitalinstrument	186	-	-	34	372
Utdelning till aktieägarna	-	(5 726)	-	-	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	(10 620)	(16 528)	(792)	4 769	372
Ökning av likvida medel	4 521	(9 498)	2 503	9 195	(1 798)
Likvida medel vid periodens början	49 290	59 251	56 738	47 555	49 377
Kursdifferenser i likvida medel	(101)	(463)	10	(12)	(24)
Likvida medel vid periodens slut	53 710	49 290	59 251	56 738	47 555
<i>varav bundna medel (kundsald)</i>	<i>12 841</i>	<i>10 691</i>	<i>10 566</i>	<i>11 922</i>	<i>11 849</i>

DEFINITIONER AV ALTERNATIVA NYCKELTAL

AKTIER UTESTÅENDE EFTER UTSPÄDNING

Antal utstående aktier före utspädning plus antalet utstående aktieoptioner, minus inlöSENSUMMAN för optionerna delat på det genomsnittliga aktiepriset i perioden.

AKTIVA KUNDER

Antal kunder som har spelat på LeoVegas inklusive kunder som endast har nyttjat bonuserbjudanden.

BEHÅLLNINGSGRAD (HOLD)

Spelintäkter, netto delat på deponeringar.

BRUTTORESULTAT

Intäkter minus direkta rörliga kostnader som bland annat inkluderar kostnader för spelleverantörer, kostnader för betalnings leverantörstjänster samt spelskatter.

DEPONERINGAR

Inkluderar alla kontanta medel som har satts in på spel av kunder under en given period.

DEPONERANDE KUNDER

Kunder som har gjort kontanta deponeringar under perioden per plattform/varumärke. Då detta mäts per plattform medför det att ett visst antal kunder dubbelräknas, till exempel för en kund som gjort en insättning på Royal Panda och LeoVegas under perioden.

EBIT

Rörelseresultat.

EBIT-MARGINAL, %

EBIT i relation till intäkterna.

EBITDA

Rörelseresultat före avskrivningar och nedskrivningar.

EBITDA MARGINAL, %

EBITDA i relation till intäkter.

EGET KAPITAL PER STAMAKTIE

Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare dividerat med antal aktier vid periodens slut efter inlösen, återköp och nyemission.

GENOMSNIITTLIGT ANTAL HELTIDSA NSTÄLLDA

Genomsnittligt antal heltidsanställda över hela perioden.

JUSTERAD EBIT

EBIT justerad för poster som rör kostnader för notering på Nasdaq First North Premier och Nasdaq Stockholm, kostnader relaterade till rådgivning vid genomförande av förvärv, avyttring av tillgångar som är resultatpåverkande och avskrivningar av immateriella tillgångar relaterade till förvärv.

JUSTERAD EBITDA

EBITDA justerad för poster som rör kostnader för notering på Nasdaq First North Premier och Nasdaq Stockholm, kostnader relaterade till rådgivning vid genomförande av förvärv samt avyttring av tillgångar som är resultatpåverkande.

JUSTERAT RESULTAT PER AKTIE

Resultat per aktie justerad för poster som rör kostnader för notering på Nasdaq First North Premier och Nasdaq Stockholm, kostnader för rådgivning vid genomförande av förvärv, avyttring av tillgångar som är resultatpåverkande, avskrivningar av immateriella tillgångar relaterade till förvärv och omvärderingen av tilläggsköpeskillning som uppstått vid förvärv.

JÄMFÖRELSESTÖRANDE POSTER

Poster som rör kostnader för notering på Nasdaq First North Premier och Nasdaq Stockholm samt kostnader relaterade till rådgivning vid genomförande av förvärv. Inga kostnader för integration eller omstrukturering innefattas. Avyttring av tillgångar som är resultatpåverkande justeras bort. Det innefattar också avskrivningar relaterade till förvärvade immateriella tillgångar och omvärderingen av tilläggsköpeskillning som uppstått vid förvärv.

LIKVIDA MEDEL

Tillgångar på bankkonton plus e-wallets.

NY DEPONERANDE KUND

En kund som har gjort sin första kontanta insättning under perioden.

ORGANISK TILLVÄXT

Tillväxt utan förvärv, justerad för valutaeffekter.

RESULTAT PER AKTIE

Summa totalresultat för perioden dividerat med det vägda genomsnittliga antalet utstående aktier under perioden.

RESULTAT PER AKTIE EFTER UTSPÄDNING

Resultat efter skatt, dividerat med det vägda genomsnittliga antalet utstående aktier under perioden, justerat för ytterligare aktier för optioner med utspädningseffekt.

RÖRELSEKAPITAL

Rörelsekapital beräknas som nettot mellan kortfristiga skulder (exkl. spelarskulder) och omsättningstillgångar.

RÖRELSERESULTAT (EBIT)

Resultat före räntor och skatt.

SOLIDITET, %

Eget kapital dividerat med balansslutning.

SPELINTÄKTER, BRUTTO (GGR)

Summa insatser minus alla utbetalningar till kunder (i branschen benämmt GGR eller Gross Gaming Revenue).

SPELINTÄKTER, NETTO (NGR)

Summa kontanta insatser minus alla vinster att betala ut till kunder efter bonuskostnader och externa jackpotbidrag (i branschen benämmt NGR eller Net Gaming Revenue).

SPELMARGINAL %

Kunders totala insatser (inklusive bonuspengar) minus vinster, dividerat på kundernas totala insatser (inklusive bonuspengar).

UTDELNING PER AKTIE

Genomförd/föreslagen utdelning beräknat per aktie.

VINSTMARGINAL

Nettovinst dividerat på intäkter.

ÅTERKOMMANDE DEPONERANDE KUND

En kund som har gjort en kontant insättning under perioden men gjorde sin första insättning under en tidigare period.

ÖVRIGA DEFINITIONER

INTÄKTER

Spelintäkter netto plus justeringar för korrigeringar, förändringar av avsättningar för lokal jackpot och ej konverterade avsättningar för bonus.

LOKALT REGLERADE MARKNADER

Marknader som har reglerat internetspel och har utfärdat licenser som operatörer kan ansöka om.

MOBILA ENHETER

Smarta telefoner (smartphones) och surfplattor.

NETTOVINST

Vinst minus alla kostnader inklusive ränta och skatt.

PLATTFORM

LeoVegas koncernen har tre plattformar: LeoVegas, Royal Panda och Rocket X. LeoVegas och Royal Panda har bara ett varumärke på sina plattformar medan Rocket X har ett flertal.

REGLERADE INTÄKTER

Intäkter från lokalt reglerade marknader.

SPELSKATT

En skatt som räknas på ett intäktsmätt som operatörer av spelverksamhet betalar i en reglerad marknad, så som Danmark, Italien, Storbritannien eller Sverige. I vissa fall avser det även en kostnad för moms på intäkter som uppstår i reglerade marknader (Tyskland, Malta, Irland).