



LeoVegas

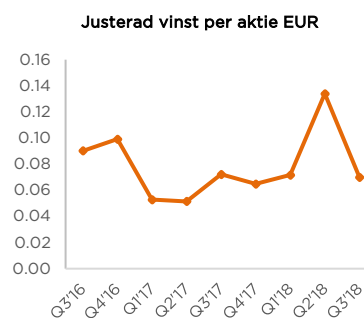
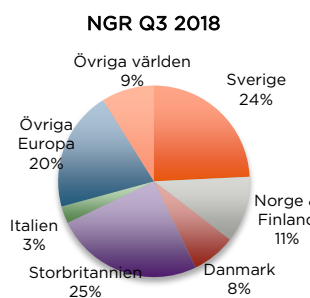
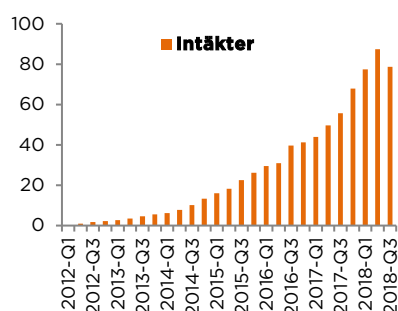
MOBILE GAMING GROUP

LeoVegas passion är "Leading the way into the mobile future". Mobilspelsbolaget LeoVegas har idag en ledande position inom mobilcasino, sport och live casino. Verksamheten präglas av prisbelönt innovation och stark tillväxt. LeoVegas har fått stor uppmärksamhet internationellt och har vunnit ett flertal utmärkelser. LeoVegas operativa verksamhet är baserad på Malta, medan den tekniska utvecklingen sker i Sverige. Moderbolaget LeoVegas AB (publ) investerar i företag som erbjuder spel via mobila enheter och datorer samt företag som utvecklar relaterad teknik. Huvudkontoret ligger i Stockholm. LeoVegas AB är noterat på Nasdaq Stockholm. *Mer om LeoVegas på www.leovegasgroup.com.*

Omställningskvartal säkerställer fortsatt hållbar tillväxt

Tredje kvartalet: 1 juli– 30 september 2018*

- Intäkterna ökade med 41 procent till 78,6 MEUR (55,6). Den organiska tillväxten i lokala valutor var 7,5 procent. Organisk tillväxt i lokala valutor exklusive marknader som stängts ner under 2017 var 14 procent.
- Spelintäkter netto (NGR) från Royal Panda och Rocket X[†] var 14 procent respektive 13 procent av total NGR.
- Spelintäkter netto (NGR) från reglerade marknader var 35,3 procent (25,3) av total NGR.
- Antalet deponerande kunder uppgick till 318 189 (202 980), en ökning med 57 procent. Antalet nya deponerande kunder uppgick till 140 552 (97 210), en ökning med 45 procent. Antalet återkommande deponerande kunder uppgick till 177 637 (105 770), en ökning med 68 procent.
- EBITDA uppgick till 9,0 MEUR (7,6), motsvarande en EBITDA marginal om 11,4 procent (13,7).
- Justerad[‡] EBITDA uppgick till 9,0 MEUR (8,4), motsvarande en marginal om 11,4 procent (15,1).
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 3,5 MEUR (6,9).
- Justerad EBIT uppgick till 7,7 MEUR (7,7) motsvarande en justerad EBIT marginal om 9,8 procent (13,9).
- Resultat per aktie före och efter utspädning uppgick till 0,13 EUR (0,06).
- Justerat resultat per aktie uppgick till 0,07 EUR (0,07).



Perioden 1 januari – 30 september 2018*

- Intäkterna ökade med 63 procent till 243,3 MEUR (149,2).
- EBITDA uppgick till 33,5 MEUR (19,8) motsvarande en EBITDA marginal om 13,8 procent (13,3). Justerad[§] EBITDA uppgick till 32,9 MEUR (20,8), motsvarande en marginal om 13,5 procent (13,9).
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 16,6 MEUR (17,9). Rörelseresultatet justerat för jämförelsestörande poster uppgick till 29,4 MEUR (19,0), motsvarande en justerad EBIT-marginal om 12,1 procent (12,7).
- Resultat per aktie uppgick till 0,21 EUR (0,17).

Händelser under kvartalet

- Sportvarumärket Betuk lanserades för den brittiska marknaden.
- Inloggning och registrering via e-legitimationen BankID samt omedelbara utbetalningar.
- LeoVentures förvärvade 51% av pixel.bet, som är en e-sportbettingoperatör.
- Dotterbolaget Authentic Gaming skrev avtal med Storbritanniens största landbaserade casino samt erhöll en leverantörslicens för den brittiska marknaden.

Händelser efter kvartalets slut

- LeoVegas är Sveriges mest välkända och mest uppskattade varumärke inom onlinecasino enligt flertalet undersökningar utförda av Mantab Globals varumärkesundersökningar.
- Varumärket legs11.co.uk med fokus på bingo lanserades på den brittiska marknaden.
- Datum för LeoVegas årsstämma för räkenskapsår 2018 är bestämt till den 29 maj 2019.
- Beslut om att spelskatten för onlinecasino i Storbritannien höjs till 21%. Detta träder i kraft i oktober 2019. Spelskatten på sportspel ligger kvar på 15%.
- Spelintäkter, netto (NGR) uppgick till 26,6 MEUR (20,6) i oktober motsvarande en tillväxttakt på 29 procent.

* Siffror i parentes är jämförelsetal med samma period ett år tidigare. Detta gäller genomgående för hela rapporten.

† Rocket X konsoliderades från och med 1 mars 2018 och Royal Panda från och med 1 november 2017.

‡ Justerade poster räknar bort jämförelsestörande poster relaterade till förvärv, listning, försäljning av tillgångar samt ej kassaflödespåverkande poster rörande förvärven, för en fullständig definition se stycket "Definitioner av alternativa nyckeltal".

§ Justerade poster räknar bort jämförelsestörande poster relaterade till förvärv, listning, försäljning av tillgångar samt ej kassaflödespåverkande poster rörande förvärven, för en fullständig definition se stycket "Definitioner av alternativa nyckeltal".

Vd-ord

”Ett utmanande kvartal för våra två största marknader med ytterligare fokus på regelefterlevnad och hållbarhet. Det är glädjande att se att LeoVegas är det mest välkända onlinecasinovarumärket i Sverige – vår position inför regleringen är urstark!”



Det tredje kvartalet har varit ett omställningskvartal för LeoVegas som koncern. Fokus har i första hand varit på regelefterlevnad, slutförandet av plattformsutvecklingsprojekt och andra långsiktiga investeringar. Allt för att möjliggöra nästa stora steg i bolagets utveckling. Hanteringen av ökade krav inom regelefterlevnad är absolut nödvändig och innebär även en stor konkurrensfördel för oss. Vi ligger nu i framkant inom området vilket möjliggör en långsiktigt hållbar och lönsam tillväxt för koncernen.

Trots det på sikt viktiga förbättringsarbetet är vi inte nöjda med varken tillväxt eller lönsamhet under det tredje kvartalet. Vårt arbete inom regelefterlevnad har primärt påverkat tillväxten kortsiktigt i våra två största marknader, Storbritannien och Sverige. Som en konsekvens av omställningen har vi sett det genomsnittliga spelarvärdet sjunka, vilket kortsiktigt inte har kunnat mitigeras av ett nytt rekord i antal deponerande kunder under kvartalet. Den andra orsaken som har haft en märkbar påverkan är de större projekten vi lanserade i andra kvartalet. Vi kommer se effekten av dessa först på lång sikt och de har dessutom haft en inlåsningsseffekt av våra resurser som inte kunnat fokusera på tillväxtinitiativ.

Parallellt med att vissa långsiktiga teknikprojekt fortfarande fortlöper har organisationen nu kunnat återgå till mer tillväxtfrämjande projekt. Vi har även lanserat ett antal andra nya initiativ under hösten kring produkt och kundupplevelse som väntas ge gradvis positiva effekter, vilket understödjs av positiva kund-KPIer under det fjärde kvartalets början. Detta i sin tur borgar för en återgång till högre tillväxttal framöver.

I framkant inom hållbarhet och regelefterlevnad

Som kommunicerat när vi rapporterade det andra kvartalet ser vi en ökning gällande externa krav för spelansvar och regelefterlevnad för operatörer. Vår bedömning är att vi som koncern har kommit långt inom området. Vi har infört kontroller och processer som vi bedömer som klart bättre än genomsnittet i branschen, inte minst på den svenska marknaden. Exempelvis har vi genomfört proaktiva åtgärder inom ansvarsfullt spel, AML (Anti Money Laundering) samt tillsatt utökande rutiner kring SOI (Source of Income), vilket är en bedömning av kundens finansiella situation. Detta har vi implementerat gradvis under en längre period. Vi började se effekterna av våra proaktiva åtgärder i andra kvartalet och de slår nu fullt ut i det tredje kvartalet. Sammantaget framstår en bild där arbetet på området påverkat tillväxten negativt under det tredje kvartalet men som samtidigt medför att vi är ännu bättre positionerade för långsiktigt tillväxt. Vi kommer med införda rutiner ha bästa möjlighet att verka effektivt och hållbart i en reglerad miljö, något som endast blir möjligt för de operatörer som investerat i de rutiner och processer som krävs. Vi ser detta som en stor konkurrensfördel.

Vår höga ambition gäller samtliga marknader men alla marknader måste också hanteras som unika. På vissa marknader är vår bedömning att vårt arbete inom regelefterlevnad har påverkat kundupplevelsen negativt, bland annat gällande informationsgivning och interna processer. Arbetet innefattar en svår balansgång och vi håller nu på att kalibrera verksamheten för att leva upp till de olika regelverken med ett högt spelansvar och samtidigt erbjuda en bra och smidig kundupplevelse.

Utvecklingen under kvartalet

Under tredje kvartalet uppgick intäkterna till 78.6 MEUR (55.6), vilket motsvarade en ökning med 41 procent. Den organiska tillväxten i lokala valutor var 7,5 procent. Organisk tillväxt exklusive marknader som stängts ner under 2017 var 14 procent. EBITDA resultatet, uppgick till 9.0 MEUR (7.6), motsvarande en EBITDA marginal om 11,4 procent (13.7).

Den huvudsakliga förklaringen till den svagare tillväxten är en svag utveckling i Storbritannien under perioden. Den organiska tillväxten för LeoVegas.com i Storbritannien var negativ med 32%. Även Royal Panda och Rocket X hade minskade intäkter från Storbritannien.

För LeoVegas har EBITDA fluktuerat mellan kvartalen. På årsbasis har vi dock uppvisat en jämn trend gällande vår marginal. Den lägre EBITDA marginalen i det tredje kvartalet jämfört med föregående kvartal förklaras framförallt av två saker. Det ena är att vi växt personalstyrkan i relation till intäkter i en högre takt än tidigare. Merparten av nya medarbetare är inom teamet för spelansvar och regelefterlevnad, där teamet har fördubblats sedan årsskiftet, samt inom teknikutveckling. Den andra större faktorn är att Rocket X investerar i flera större marknadsföringsinitiativ, bland annat lanseringen av Be-UK varumärket. Detta är investeringar som kortsiktigt

belastar resultatet men väntas leda till en ökad tillväxt under kommande kvartal.

Fokus på Casino och kundupplevelse

LeoVegas har sedan start haft fokus på "No1 in mobile" och med en unik styrka som casinovarumärke. Sport, som vi adderade 2016, är viktigt för LeoVegas totala kunderbidande och tillväxt. Vi har investerat i produkten och lyckats bygga upp ett etablerat varumärke inom sport under ett viktigt sportår. Vi kommer nu fortsätta strategin vi påbörjade efter fotbolls-VM med att flytta tillbaka vårt fokus till casinovertikalen.

Teknik – värdefullt att investera i ny teknik

Under det andra kvartalet lanserade vi vår nya Front-end plattform. Vår nya plattform är nödvändig för att fortsätta kunna växa snabbt och vara marknadsledande kring produkt. En av många fördelar är förbättringarna inom sökordsoptimering (SEO). Värde av förbättrad SEO är att kunderna hittar direkt till Leovegas.com via sökmotorer istället för att gå via externa affiliate partners. Vi kan redan under det tredje kvartalet se en ökning och förbättring av den organiska trafiken till LeoVegas.com. Till exempel har antal nya kunder via organisk trafik ökat med +50% sedan den nya plattformen implementerades. Det är väldigt glädjande att se en positiv effekt på så kort tid. Över tid medför det att vi kommer bli mindre beroende av externa marknadskanaler, vilket i sin tur leder till en tillväxt med högre lönsamhet.

Reglerade marknader

NGR från lokalt reglerade marknader uppgick till 35,3 procent av totalen under det tredje kvartalet. Från och med Q1 nästa år, då Sverige regleras, väntar vi oss att omkring 60 procent av våra intäkter kommer från reglerade marknader. Detta är i linje med vår expansionsstrategi att växa på lokalt reglerade marknader samt marknader som väntas införa reglering.

Sverige – urstark position inför reglering

Sverige är en av våra huvudmarknader och vi närmar oss den 1:a januari då marknaden äntligen regleras efter många års väntan. Vi ser fram emot ett gott samarbete med Lotteriinspektionen, till vilka vi i augusti lämnade in vår licensansökan. Vi har stor tilltro till att den svenska omregleringen, där samtliga verksamma operatörer verkar enligt samma regelverk, kommer att skapa en sund spelmarknad med en hög kanalisering där fokus ligger på kundupplevelse och spelansvar.

I Sverige har vi under några kvartal haft behov att uppdatera produkten för att möta den ständigt tuffa konkurrensen. Under tredje kvartalet lanserade vi bland annat inloggning och registrering via e-legitimationen BankID samt omedelbara utbetalningar. Detta har implementerats med en direktintegration till BankID och inte via en tredjepartslösning. Det är någonting som minskar antal klick och förbättrar upplevelsen för kunden. Med dessa förbättringar är vår bedömning att vi återigen har Sveriges bästa kundupplevelse inom casino i mobilen med det bredaste utbudet.

Vår absoluta ambition är givetvis att behålla positionen som det mest välkända och mest uppskattade Casinovarumärket på den svenska marknaden efter omregleringen. Vi har dessutom många spännande kampanjer kvar redan före årsskiftet. Ett sådant initiativ är vår nya ambassadör, Hollywoodstjärnan Dolph Lundgren, som ni kommer få se mycket av i media. Detta tillsammans

med att LeoVegas är det mest välkända onlinecasinovarumärket gör att vi går in i regleringen med en urstark position!

Storbritannien – en ny nivå att växa ifrån

Den brittiska marknaden är utmanande för närvarande men vi har i början av det fjärde kvartalet återigen börjat se positiva trender och därmed hittat en ny nivå att växa ifrån. Detta är ett resultat av det enorma arbete vi har gjort inom regelefterlevnad.

Att ha en öppen dialog med en samarbetsvillig myndighet är viktigt för att skapa ett bra affärs klimat med det gemensamma målet att skapa en sund och hållbar spelmarknad. I detta arbete är myndigheterna i Storbritannien, UK Gambling Commission (UKGC) ett gott exempel och samarbetet och förståelsen är väldigt god.

De anpassningar som gjorts gällande hur vi driver verksamheten är nödvändiga för att vi långsiktigt ska leverera en hållbar och stark tillväxt. De operatörer som håller en hög nivå inom compliance med kunden i fokus kommer ha en väldigt stark position framöver i Storbritannien men även i andra jurisdiktioner eftersom fler och fler länder regleras och kunskap då byggs upp kring regelefterlevnad för reglerade länder. Arbetet med att automatisera och effektivisera processerna har redan inletts.

Omställningen som sker i Storbritannien har inneburit att det generella spelarvärdet har kommit ner på en lägre nivå. Kundanskaffningskostnaden som erbjuds av vissa marknadsföringspartners har dock ännu inte kommit ner i motsvarande utsträckning. Historiskt har dock marknadsförändringar alltid lett till att kundanskaffningskostnaden anpassats till de nya förutsättningarna.

"Scale up markets" – fortsatt stark tillväxt

Utöver Sverige och Storbritannien som idag är våra största marknader har vi, vad vi kallar, våra "scale up markets". Där ingår bland annat Kanada, Danmark, Tyskland och Italien. I dessa marknader satsar vi stort och ser nyckeltalen peka åt rätt håll. Framförallt har Tyskland levererat ett starkt tredje kvartal med en tillväxttakt väl över 100 procent, men även marknader som Danmark och Kanada växer snabbt och ökar i betydelse för gruppens total tillväxt.

Våra varumärken

Rocket X

LeoVegas Gaming:s varumärken i Storbritannien med samlingsnamnet Rocket X har haft ett utmanande kvartal. Dessa varumärken är endast aktiva på den brittiska marknaden och drabbas därför extra hårt kortsiktigt när det gäller spelarvärdet av de ökande compliance-kraven. Vi ser dock nu en väldigt positiv utveckling av kundbasen för dessa varumärken, vilket väntas bidra till förnyad tillväxt från nuvarande intäktsnivå. Det finns många tillväxt drivande initiativ på den brittiska marknaden, bland annat lanserades varumärket BetUK med sport som huvudinriktning med väldigt goda initiala resultat. Efter kvartalets slut har också bingo varumärket legs11.co.uk lanserats.

Royal Panda

Royal Panda har närmare hälften av sina intäkter från Storbritannien och påverkas också av ökade regulatoriska krav. I andra marknader ser vi en betydligt starkare tillväxttrend. Earn-out perioden för Royal Panda går ut 1 december och integrationen av Royal Panda har gått in en mer intensiv fas. Earn-outen bedöms nu bli lägre än vi tidigare har bedömt, vilket är kopplat till

den svagare utvecklingen i Storbritannien under earn-out perioden. Vår reviderande bedömning är att den kommer hamna på runt 30 MEUR och kommer att utbetalas i början av nästa år.

LeoVentures - händelserikt kvartal

Det tredje kvartalet var ytterligare en händelserik period för LeoVentures. Under kvartalet skrev dotterbolaget Authentic Gaming avtal med Storbritanniens största landbaserade casino Aspers för att leverera roulette-spel, via livestream, från Aspers prestigefyllda Casino i London. Authentic har också beviljats en leverantörslicens för den brittiska marknaden. Under kvartalet investerade LeoVentures även i e-sportbettingoperatören pixel.bet. Ambitionen är att på sikt ta positionen som det ledande varumärket inom e-sport communityn. Centralt för denna marknad är Twitch-streaming och streamers som influencers, vilket nära knyter an till LeoVentures investering i streaming communityn Casino-Grounds som utvecklas mycket väl.

Finansiella mål - år 2020

Även om en av våra huvudmarknader för tillfället går igenom en förändring som sätter press på tillväxten kortsiktigt vill jag upprepa våra finansiella mål för 2020 om intäkter om minst 600 MEUR och EBITDA om minst 100 MEUR. Målen är förvisso mer utmanande idag än när vi kommunicerade dem i våras, men vi ser goda möjligheter att nå dit. Bland annat har vi fortfarande en mycket stark position i Storbritannien med ett flertal slagkraftiga varumärken, och har goda möjligheter att börja växa igen sekventiellt efter de senaste kvartalets compliance-fokus. Vi räknar med att kunna växa vår marknadsandel i Sverige efter omregleringen då total kundupplevelse och spelansvar ökar i betydelse. Vi har samtidigt ett antal marknader som nu börjar bli stora och växer kraftigt, samtliga med potential att på sikt bli LeoVegas största marknad.

Vår expansionsplan är fortsatt ambitiös och vi tittar på flertalet nya marknader att expandera till under de kommande åren. Vi utesluter inte heller nya förvärv ifall de passar in i gruppens strategiska agenda. Vi på LeoVegas jobbar hårt för att vi ska växa långsiktigt och hållbart samt fortsätta bygga det ledande Gametech bolaget.

Kommentar om det fjärde kvartalet

Oktober har börjat med spelintäkter, netto (NGR) på 26,6 MEUR (20,6), motsvarande en tillväxttakt på 29 procent.

Storbritannien har en stor påverkan på siffrorna för såväl det tredje kvartalet som för oktober månad medan de flesta andra huvudmarknaderna visar god tillväxt. Gällande Sverige har kombinationen av ökad marknadsföring och en uppgraderad produkt gett en bra initial effekt, med 25% högre intäkter i oktober jämfört med september och med en god lönsamhet.

Historiskt har det fjärde kvartalet utvecklats starkare i slutet av perioden, då december generellt är den månad med högst kundaktivitet.

Jag är övertygad om att våra påbörjade tillväxtinitiativ samt ett ökat fokus på casino kommer ta oss tillbaka till den starka tillväxten vi haft historiskt. Det ger oss bra möjligheter att skapa långsiktig hållbar värdetillväxt för våra aktieägare.

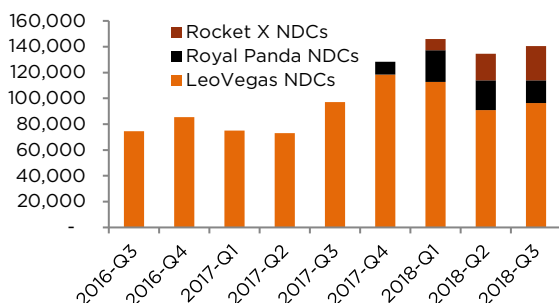


Gustaf Hagman, Vd/koncernchef och medgrundare
LeoVegas AB, Stockholm 7 november 2018

Nyckeltal

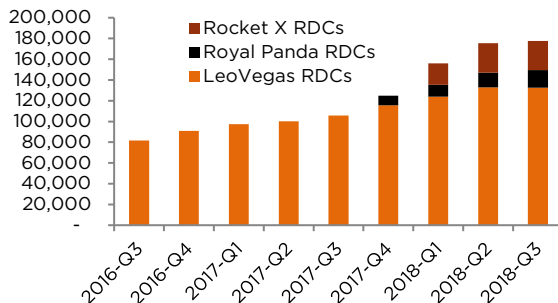
För fler KPIer och kommentarer se tillhörande presentationsfil på LeoVegasgroup.com. Se även stycket "Definitioner av alternativa nyckeltal".

Nya deponerande kunder (NDCs) per plattform/varumärke



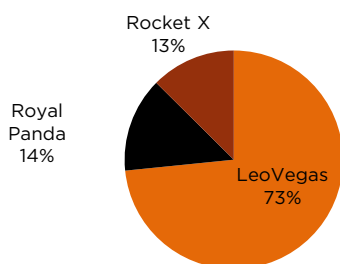
Koncernens NDCer ökade med 5 procent jämfört med föregående kvartal, vilket primärt kan förklaras av mer effektiv marknadsföring och högre andel organiskt kundintag. Varumärket LeoVegas NDCer ökade med 6 procent jämfört med föregående kvartal och var oförändrat jämfört med samma kvartal föregående år.

Återkommande deponerande kunder (RDCs) per plattform/brand



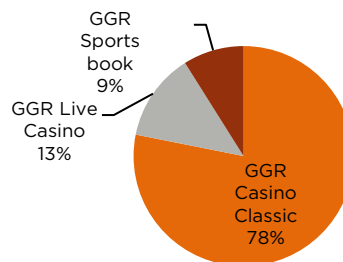
RDCer nådde ett nytt rekord under kvartalet, med en mindre uppgång jämfört med föregående kvartal och 68 procent ökning jämfört med samma period föregående år. LeoVegas varumärkets RDCer var oförändrat jämfört med föregående kvartal men ökade med 25 procent jämfört med föregående år.

Spelintäkter netto (NGR) per plattform/varumärke Q3 2018



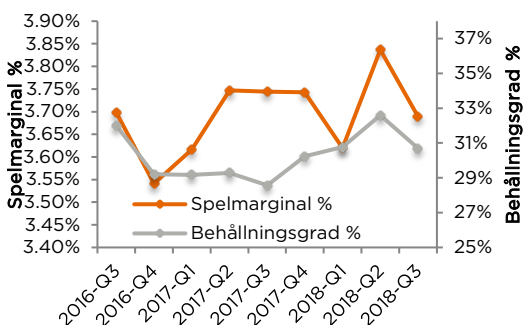
Varumärket LeoVegas stod för 73 procent av koncernens NGR i kvartalet. Royal Panda och Rocket X andelar är ungefär lika stora av koncernens totala NGR.

Spelintäkter brutto (GGR) per produkt Q3 2018



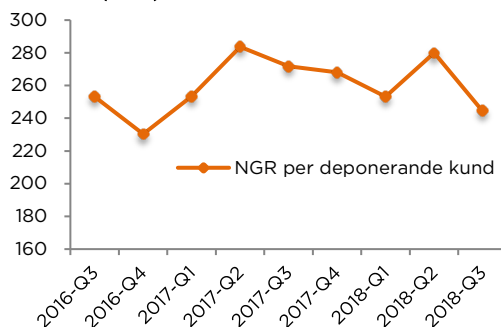
Casino bidrog med 78 procent av GGR, Live Casino med 13 procent och Sportboken bidrog med 9 procent. Live Casino erbjuds på samtliga varumärken i koncernen. Efter att Rocket X varumärke BetUK lanserade Sportbok under det tredje kvartalet erbjuds numera även Sportbok på samtliga varumärken i koncernen.

Spelmarginal och behållningsgrad



Relationen mellan NGR och deponeringar (behållningsgrad) minskade med två procentenheter jämfört med föregående kvartal till 30,7 procent. Behållningsgraden för varumärket LeoVegas uppgick till 28,3 procent, vilket är något under det historiska genomsnittet. En faktor som historiskt haft en stark påverkan på behållningsgraden är spelmarginalen. Spelmarginalen i det tredje kvartalet uppgick till 3,7 procent, vilket är något under genomsnittet.

Spelarvärde (EUR)



Det genomsnittliga spelarvärdet per deponerande kund uppgick till 244 EUR vilket är en minskning med 13 procent jämfört med föregående kvartal och med 10 procent mot samma period föregående år. Spelarvärdet är därmed på den lägsta nivån sedan Q4 2016 och kan förklaras av en förändrad mix i spelbasen och bolagets insatser inom regelefterlevnad och spelansvar.

Koncernens utveckling Q3

Intäkter, deponeringar och NGR

Under det tredje kvartalet uppgick intäkterna till 78,6 MEUR (55,6), vilket motsvarade en ökning med 41 procent. Royal Panda bidrog under kvartalet med 10,8 MEUR medan Rocket X bidrog med 9,5 MEUR. Den organiska tillväxten i lokala valutor var 7,5 procent. Om marknader som stängts av under 2017 (Australien, Tjeckien, Slovakien) samt om förvärv exkluderas, hade tillväxten i lokala valutor uppgått till 14 procent jämfört med samma period föregående år.

Deponeringar uppgick till 253,4 MEUR (193,1) i kvartalet, vilket motsvarar en ökning med 31 procent. Sekventiellt minskade deponeringar med 5 procent jämfört med föregående kvartal. Exkluderat förvärven av Royal Panda och Rocket X ökade deponeringar med 5 procent jämfört med samma period föregående år. Deponeringar från mobila enheter utgjorde 71 procent (70) av totalen, vilket är den högsta andelen någonsin.

Spelomsättning, netto (NGR) ökade med 41 procent jämfört med samma period föregående år, men minskade sekventiellt med 10 procent från det andra till det tredje kvartalet. Minskningen i spelomsättning är större än för deponeringar, vilket förklaras av en något lägre behållningsgrad och spelmarginall än normalt under perioden.

Resultat

Bruttovinsten ökade med 37 procent i jämförelse med samma kvartal föregående år och uppgick till 56,5 MEUR (41,2), motsvarade en bruttomarginal om 71,9 procent (74,0). Spelskatter uppgick till 9,3 procent av intäkterna, vilket är marginellt högre än det andra kvartalet men är en stor ökning jämfört med föregående års tredje kvartal (7,3). Ökningen förklaras av en högre andel intäkter från marknader med spelskatter såsom Danmark, Storbritannien och Italien. Kostnad för sålda tjänster uppgick till 18,7 procent av intäkter (18,7) och består främst av kostnader till externa spel- och betalningsleverantörer.

Marknadsföringskostnader under kvartalet uppgick till 28,0 MEUR (22,6), vilket är lägre jämfört med föregående kvartal men kraftigt upp jämfört med samma period föregående år, vilket delvis förklaras av konsolideringen av Royal Panda och Rocket X. Marknadsföring i relation till intäkter var 35,6 procent, vilket är i linje med vad som kommunicerades i samband med föregående kvartalsrapport och innebär en mindre ökning från det andra kvartalets andel som uppgick till 34,9 procent. Andelen är samtidigt lägre än motsvarande kvartal föregående år då andelen uppgick till 40,7 procent. Varumärkena LeoVegas och Royal Panda hade minskade marknadsföringskostnader jämfört med föregående kvartal. Rocket X ökade däremot sina marknadsföringskostnader kraftigt under det tredje kvartalet jämfört med föregående kvartal, vilket delvis förklaras av lanseringen av BetUK varumärket och sport under perioden.

Den lägre nivån av marknadsföring i de senaste två kvartalen beror delvis på compliance-relaterade skäl. I Storbritannien har det blivit temporärt svårare att jobba med affiliates på grund av hårdare regelverk och samtidigt har LeoVegas aktivt implementerat nya krav på våra affiliate-partners i en rad andra marknader. Vidare genomfördes under våren marknadsinvesteringar för att stärka varumärkeskännetiden inom sportsegmentet i vissa nyckelmarknader, vilket var en strategisk investering med längre återbetalningstid än normalt. Under det tredje kvartalet har LeoVegas minskat sportbok-baserad marknadsföring och ändrat tillbaka mixen till mer casino-baserad, då avkastningen på marknadsföringen bedöms vara högre inom casino-segmentet.

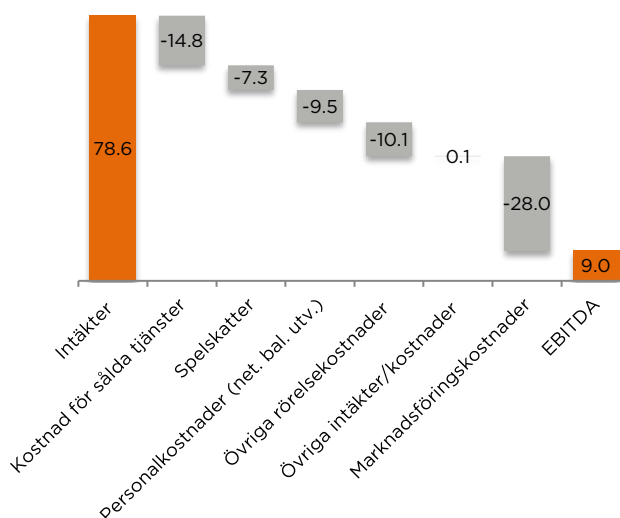
Marknadsföringskostnaderna i koncernen styrs, liksom tidigare, främst av en datadriven marknadsföringsmodell som säkerställer en kontinuerligt hög avkastning över tid på investeringar i olika marknadskanaler, däribland direktmarknadsföring i TV och print, affiliate-kanaler och investeringar i sociala medier. Möjligheterna att göra betydande marknadsföringsinvesteringar varierar över tid vilket i sin tur innebär att lönsamheten kan komma att vara volatil mellan kvartalen.

Anskaffningskostnaden i genomsnitt för en ny deponerande kund minskade med 12 procent jämfört med föregående kvartal, vilket innebär den lägsta genomsnittliga anskaffningskostnaden på sju kvartal och reflekterar en allt högre effektivitet i bolagets marknadsföring. Det beror även på en ökad andel kunder inom Sport där kundanskaffningskostnaden generellt är lägre.

Kostnaderna för personal i relation till intäkterna ökade i det tredje kvartalet jämfört med föregående kvartal och samma period föregående år, och uppgick till 13,4 procent (10,0). Ökningen förklaras främst av bolagets satsningar inom compliance, där antalet anställda ökat kraftigt under det senaste året, samt en ökning inom produkt och teknik, där bolaget gradvis skiftat ut externa konsulter mot att anställa egen personal. Bolaget bedömer nu att det krävs en betydligt lägre personalökning för att säkerställa fortsatt intäktstillväxt under de nästkommande kvartalen.

Övriga rörelsekostnader uppgick till 12,9 procent av intäkterna (11,4).

Resultaträkning fram till EBITDA MEUR



EBITDA i det tredje kvartalet uppgick till 9,0 MEUR (7,6), motsvarande en EBITDA marginal uppgående till 11,4 procent (13,7). Justerad EBITDA var detsamma som EBITDA i kvartalet eftersom inga jämförelsestörande poster uppkommit. EBITDA per plattform/varumärke presenteras i grafen till höger.

EBITDA för varumärket LeoVegas uppgick till 5,9 MEUR medan EBITDA för varumärket Royal Panda uppgick till 3,5 MEUR under kvartalet. Rocket X hade en negativ EBITDA om -0,1 MEUR under kvartalet, vilket delvis förklaras av ökade investeringar i marknadsföring för att nylansera BetUK varumärket på den brittiska marknaden men även av investeringar i regelefterlevnad. LeoVentures hade en negativ EBITDA om -0,4 MEUR då flera av bolagen inom LeoVentures är i investeringsfaser.

Rörelseresultatet under kvartalet (EBIT) uppgick till 3,5 MEUR (6,9), motsvarande en EBIT-marginal om 4,5 procent (12,4).

Justerad EBIT uppgick till 7,7 MEUR (7,7), motsvarande en justerad EBIT marginal om 9,8 procent (13,9). Justerad EBIT speglar rättvisare koncernens underliggande vinstförmåga då jämförelsestörande poster relaterade till förvärv, listning, avskrivningar av förvärvade immateriella tillgångar och eventuella poster av tydlig engångskaraktär är exkluderade.

Koncernens avskrivningar exkluderat förvärvsrelaterade avskrivningar uppgick till 1,3 MEUR (0,7). Avskrivningar relaterade till förvärvade immateriella tillgångar uppgick till 4,1 MEUR (0,07). För mer detaljerad information om avskrivningarna av förvärvade immateriella tillgångar se pressrelease från 13 april, 2018.

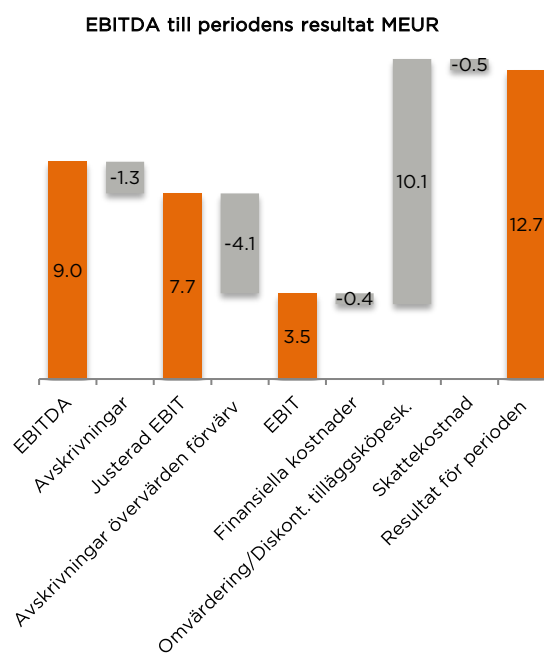
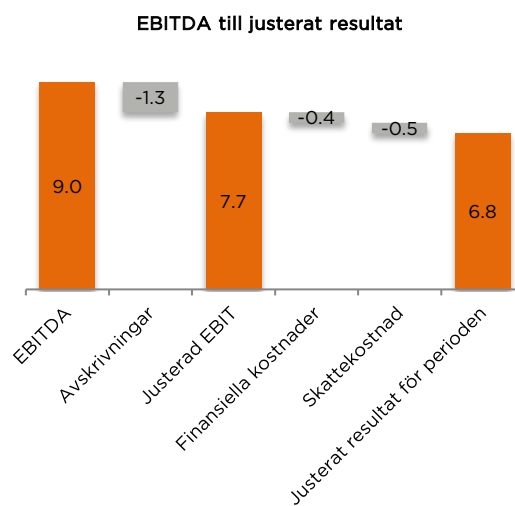
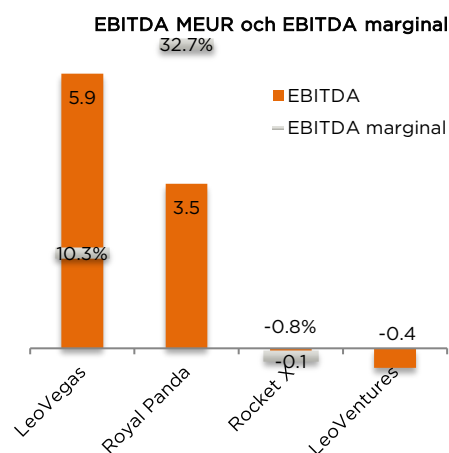
Regelbundna finansiella kostnader är främst kopplade till bankfaciliteten som togs upp i samband med tidigare förvärv. I det tredje kvartalet uppgick finansiella kostnader till 0,4 MEUR (0,0).

I köpet av Royal Panda ingår en tilläggsköpeskillning (villkorad köpeskillning) som maximalt kan uppgå till 60,0 MEUR. LeoVegas har gjort bedömningen att det är sannolikt att en del av tilläggsköpeskillningen kommer betalas ut. Det uppskattade utfallet beräknas vid utgången av det tredje kvartalet uppgå till 30,0 MEUR (odiskonterat), mot ett tidigare uppskattat värde om 42,0 MEUR (odiskonterat) vid utgången av föregående kvartal. Det förändrade uppskattade värdet medför en positiv engångseffekt på totalt EUR 10,1 MEUR som påverkar bolagets finansnetto under det tredje kvartalet. Omvärderingen har inga effekter på kassaflödet under perioden. Mätperioden för tilläggsköpeskillningen för Royal Panda avslutas per den 1 december. Tilläggsköpeskillningen väntas betalas till säljarna under Q1 2019.

Skattkostnaden i kvartalet uppgick till 0,5 MEUR (0,4).

Kvartalets nettoresultat uppgick till 12,7 MEUR (6,5), vilket motsvarar en nettomarginal om 16,2 procent (11,6). Resultat per aktie uppgick till 0,13 EUR (0,06) före och efter utspädning.

Justerad vinst per aktie uppgick till 0,07 EUR (0,07). Justerad vinst per aktie speglar koncernens underliggande vinstförmåga då jämförelsestörande relaterade till förvärv, försäljningar, listning, avsättningar samt avskrivningar för förvärvade immateriella tillgångar exkluderas. Omvärderings- och diskonteringseffekt på tilläggsköpeskillningar är även exkluderat då detta ej är kassaflödespåverkande.



Balansräkning och finansiering

Vid utgången av kvartalet uppgick koncernens eget kapital till 77,8 MEUR (57,4), motsvarande 0,8 EUR per aktie. Innehav utan bestämmande inflytande uppgår till 5,7 MEUR (0,0) av det egna kapitalet. Innehav utan bestämmande inflytande är hänförligt till CasinoGrounds där 51 procent av aktierna förvärvades i januari 2018, samt hänförligt till Pixel.bet där 51 procent av aktierna förvärvades under september 2018.

Koncernens finansiella ställning är god. Likvida medel uppgick till 47,6 MEUR (66,6). Likvida medel exkluderat för kundsaldo, uppgick till 35,7 MEUR (61,8). LeoVegas har tagit upp ett räntebärande banklån om 95 MEUR av total möjlighet att utnyttja upp till 100 MEUR i den rådande lånefaciliteten.

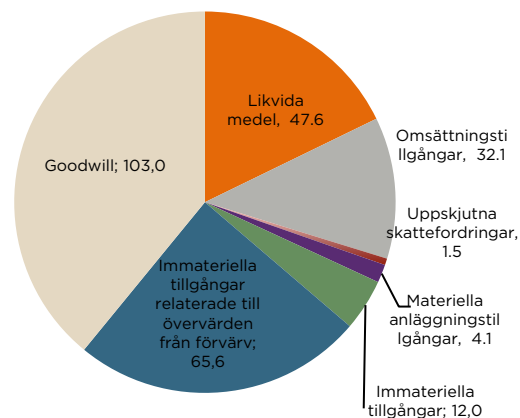
Soliditeten uppgick till 29 procent (58). Den totala balansomslutningen uppgick vid kvartalets slut till 265,8 MEUR (98,1).

Koncernen har immateriella tillgångar uppgående till ett värde om 180,6 MEUR vid kvartalets slut (13,9). Immateriella tillgångar hänförliga till identifierade övervärden från förvärv uppgick till 65,6 MEUR (1,7). Ökningen förklaras primärt av förvärven Royal Panda och Rocket X. Goodwill relaterade till samtliga förvärv uppgick till 103,0 MEUR (4,4). Förvärvet av Rocket X är en inkrämsöverlåtelse, varmed inga aktier övertogs. Övriga förvärv avser förvärv av aktier. LeoVegas innehav utan bestämmande inflytande avser 51 procent av aktierna i CasinoGrounds och 51 procent av aktierna i Pixel.bet, varmed innehav utan bestämmande inflytande presenteras i koncernens balansräkning och resultaträkning.

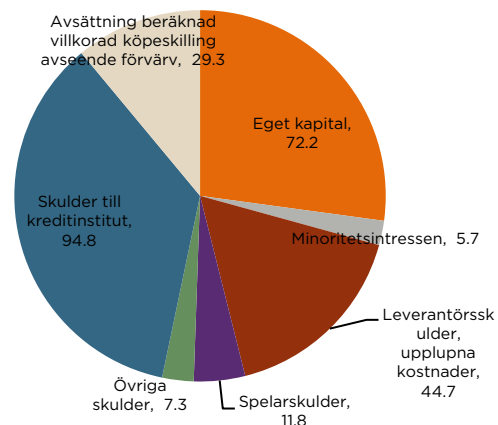
Långfristiga skulder har minskat med 20 MEUR under kvartalet eftersom delar av rådande bankfacilitet ska amorteras inom 12 månader och redovisas därmed som en kortfristig skuld. Under kvartalet har en uppskjuten skatteskuld på förvärvade övervärden tillkommit som långfristig skuld då en omklassificering har gjorts inom koncernen. Historiska siffror har därmed omräknats avseende den uppskjutna skatteskulden för att få jämförbara perioder.

Flera poster inom kortfristiga skulder har ökat under året vilket beror på konsolideringen av förvärven samt den underliggande tillväxten. Skulden för tilläggsköpeskillingen för Royal Panda har i och med omvärderingen minskat och uppgår nu till 29,3 MEUR vid kvartalets utgång mot tidigare 40,8 MEUR vid föregående kvartals utgång (diskonterade värden).

Balansräkning tillgångar MEUR



Balansräkning eget kapital och skulder MEUR



Kassaflöde och investeringar

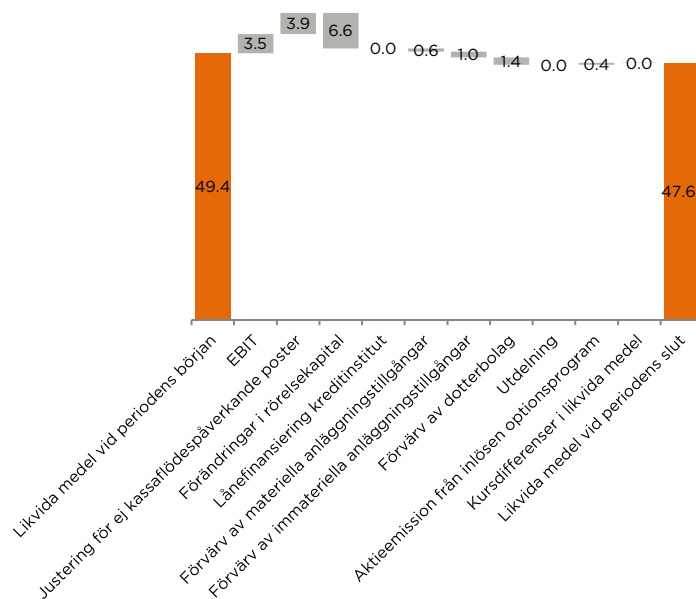
Kassaflödet från den löpande verksamheten under kvartalet uppgick till 0,9 MEUR (11,9). Förändringen förklaras delvis av en uppbyggnad av rörelsekapital under perioden. Rörelsekapitalet kan vara volatilt mellan perioder och påverkas bland annat av jackpot-avsättningar, in- och utbetalningar mellan LeoVegas och olika produkt- och betalningsleverantörer samt förskottsbetalningar för licenser.

Investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick till 0,6 MEUR (0,8). Investeringar i immateriella tillgångar uppgick till 1,0 MEUR (0,9) och avser förvärvade immateriella tillgångar samt balanserade utvecklingskostnader.

Ytterligare 1,4 MEUR i kassaflöde från investeringsverksamheten har påverkat utflödet, och avser förvärvet av 51 procent av aktierna i Pixel.bet under perioden. Totalt genererade investeringsverksamheten ett utflöde om 3,0 MEUR (4,2).

I kassaflödet från finansieringsverksamheten ingår emissionslikvid relaterat till bolagets optionsprogram för de anställda.

Kassaflödesanalys MEUR



Koncernens utveckling första nio månaderna 2018

Intäkter och resultat

Koncernens intäkter uppgick till 243,3 MEUR (149,2), vilket är en ökning med 63 procent.

Bruttovinsten ökade till 175,8 MEUR (113,1), en ökning på 55 procent. Bruttomarginalen för delårsperioden uppgick till 72,2 procent (75,8).

Marknadsföringskostnaderna som andel av intäkterna minskade till 36,5 procent (41,7).

EBITDA ökade till 33,5 MEUR (19,8) och EBITDA-marginalen uppgick till 13,8 procent (13,3). EBITDA justerat för jämförelsestörande poster uppgick till 32,9 MEUR (20,8), en marginal på 13,5 procent (13,9).

Rörelseresultatet (EBIT) ökade till 16,6 MEUR (17,9), en rörelsemarginal uppgående till 6,8 procent (12,0). Rörelseresultatet justerat för jämförelsestörande poster uppgick till 29,4 MEUR (19,0), vilket motsvarar en marginal på 12,1 procent (12,7).

Periodens resultat ökade till 21,1 MEUR (16,6) under delårsperioden. Anledningen till ökningen av periodens resultat förklaras av ett högre EBITDA resultat samt icke-kassaflödespåverkande poster rörande förvärven, såsom avskrivningar och en omvärdering av skulden för tilläggsköpeskillingen i Royal Panda. Justerat resultat för perioden ökade till 27,1 MEUR (17,7) med en justerad marginal om 11,1 procent (11,9).

Kassaflöde och investeringar

Kassaflödet från den löpande verksamheten ökade under delårsperioden till 28,6 MEUR (26,0). Ökningen förklaras primärt av det högre EBITDA resultatet vilket motverkades delvis av förändringar i rörelsekapital under delårsperioden.

Investeringar i anläggningstillgångar uppgick till 2,1 MEUR (1,1). Investeringarna bestod i huvudsak av IT-hårdvara och investering i nya kontorslokaler. Investeringar i immateriella tillgångar uppgick till 5,5 MEUR (3,4) och bestod främst av balanserade utvecklingskostnader. Kassaflöden rörande förvärv och avyttringar av dotterbolag uppgick till 92,2 MEUR (3,6).

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 66,8 MEUR (-10,2). Ökningen under perioden förklaras av lånefaciliteten som utnyttjats. Under perioden har även utdelning till moderbolagets aktieägare betalats ut om 11,7 MEUR (10,2).

Övrig information

Händelser efter kvartalets slut

- LeoVegas är Sveriges mest välkända varumärke inom onlinecasino enligt flertalet undersökningar utförda av Mantab Globals varumärkesundersökningar.
- Varumärket legs11.co.uk med fokus på bingo lanserades på den brittiska marknaden.
- Datum för LeoVegas årsstämma för räkenskapsår 2018 är bestämt till den 29 maj 2019.
- Beslut om att spelskatten för onlinecasino i Storbritannien höjs till 21%. Detta träder i kraft i oktober 2019. Spelskatten på sportspel ligger kvar på 15%.
- Spelintäkter, netto (NGR) uppgick till 26,6 MEUR (20,6) i oktober motsvarande en tillväxttakt på 29 procent.

Framtidsutsikter och finansiella mål**

Styrelsen i LeoVegas har under 2018 antagit nya finansiella mål för koncernen vilka presenteras nedan:

Tillväxt och intäkter:

- LeoVegas har som mål att uppnå minst 600 MEUR i intäkter år 2020.

Vinst:

- LeoVegas har som mål att uppnå minst 100 MEUR i EBITDA år 2020.

Långsiktiga finansiella mål:

- Långsiktig organisk tillväxt överstigande onlinespelsmarknadens
- Långsiktig EBITDA marginal om minst 15 procent, med antagandet om att 100 procent av intäkterna genereras på reglerade marknader där spelskatt utgår
- Att dela ut minst 50 procent av vinsten

Företaget ser en fortsatt stark efterfrågan på speltjänster och bedömer möjligheterna till fortsatt expansion på nya marknader som mycket goda. Externa marknadsprognoser bedömer att spel i mobilen kommer att fortsätta växa snabbare än den traditionella spelmarknaden. Mobilpenetrationen och användandet av smarta telefoner fortsätter att öka i världen och mobilen används i allt större utsträckning till att ta del av nöje och spel. LeoVegas kommer att fortsätta investera i tillväxt och bedömer tillväxtpotentialen från bolagets huvudmarknader som mycket god.

Moderbolaget

LeoVegas AB (publ), koncernens moderbolag, investerar i företag som erbjuder spel via mobilen, surfplattor och datorer samt företag som utvecklar relaterad teknik. Speltjänsterna erbjuds till slutkonsumenten genom dotterbolag. Moderbolaget bedriver inte någon spelverksamhet.

Under perioden januari-september 2018 uppgick intäkterna till 0,9 MEUR (0,2) och resultat efter skatt till -2,6 MEUR (-2,2). Likvida medel uppgick till 0,1 MEUR (0,8).

** LeoVegas finansiella mål som anges ovan grundas på ett antal antaganden om den verksamhetsmiljö som koncernen är verksamt i. Detta kan över tid variera varmed utfall kan avvika väsentligt från dessa antaganden. Utfall kan därmed komma att bli sämre än vad LeoVegas initialt bedömde när de finansiella målen antogs. Som en följd därav omfattas LeoVegas förmåga att uppnå de finansiella målen av osäkerheter och eventualiteter, varav vissa är utanför koncernens kontroll. Det finns ingen garanti för att LeoVegas kan nå målen eller att LeoVegas finansiella ställning eller rörelseresultat inte kommer att skilja sig väsentligt från de finansiella målen.

Förvärv – Rocket X (1 mars 2018)

LeoVegas har förvärvat tillgångar från Intellectual Property & Software Limited ("IPS"), European Domain Management Ltd ("EDM") samt tillgångarna och rörelsen i Rocket 9 Ltd. (Sammanslaget "Rocket X")

Den 12 januari 2018 offentliggjordes det att LeoVegas har, genom sitt helägda dotterbolag LeoVegas Gaming Ltd, ingått avtal om att förvärva tillgångar i speloperatören Intellectual Property & Software Limited ("IPS") samt relaterade tillgångar från bolaget European Domain Management Ltd ("EDM"), båda bolagen är baserade i Alderney. Dessutom har LeoVegas, genom ett helägt brittiskt dotterbolag, också kommit överens om att förvärva tillgångarna och rörelsen i Rocket 9 Ltd ("Rocket 9"). Rocket 9 är en marknadsföringsverksamhet baserad i Newcastle, Storbritannien, där samtliga 85 medarbetare var baserade vid förvärvstidpunkten. Dessa tillgångar gemensamt kommer benämnas Rocket X framgent.

Tillträde och konsolidering skedde per 1 mars 2018. Total köpeskilling uppgick till 65 miljoner pund (73,6 MEUR). Förvärvet har finansierats genom befintlig kassa och lånefinansiering. Koncernen nyttjade 60 MEUR av rådande kredit, vilket ingår i den totala lånefaciliteten om 100 MEUR.

Rocket X strategi inriktas på en digital och datadriven kundanskaffningsstrategi där sökordsoptimering med flera varumärken och kundanskaffningssajter ingår. Detta har gjort att Rocket X har en av marknadens mest effektiva kundanskaffningsmodeller. Rocket X har visat på stark tillväxt och lönsamhet, vilket medför att LeoVegas får ett starkt fäste i Storbritannien med lokal expertis. I samband med förvärvet adderas en stark företagskultur, med fokus på teknik och produkt. Förvärvet kommer ytterligare att stärka LeoVegas närvaro i Storbritannien och position som det ledande mobilspelsbolaget.

Redovisningseffekter

Förvärvet avser en inkrämsöverlåtelse, inga aktier övertog. Under året har Rocket X bidragit till koncernens intäkter med 24,4 MEUR och 3,1 MEUR i rörelseresultat (motsvarande fyra månader). Om LeoVegas ägt Rocket X från den 1 januari 2018 hade det bidragit med 32,9 MEUR till koncernens intäkter och 5,9 MEUR i rörelseresultat vid kvartalets utgång.

Tabellen till höger visar en preliminär förvärvsanalys och sammanfattar den totala köpeskillingen om 73,6 MEUR värderat till verkligt värde samt verkligt värde på förvärvade tillgångar och övertagna skulder. Kortfristiga fordringar och skulder innehåller inga derivat och verkligt värde är detsamma som redovisat värde.

Identifierade övervärden avser immateriella tillgångar i form av varumärken och domännamn på 7,1 MEUR och förvärvad kunddatabas om 12,2 MEUR. Redovisning av de immateriella tillgångarna sker till verkligt värde vid anskaffningstidpunkten och skrivs av över den prognostiserade nyttjandeperioden motsvarande den uppskattade tid de kommer generera kassaflöde. Löpande avskrivningar för förvärvade varumärken och domännamn kommer belasta koncernens resultat med en linjär avskrivningstakt på 5 år. Avskrivningar för förvärvad kunddatabas har belastat koncernens resultat med en avskrivningstakt på 2 år de första tre månaderna och med en avskrivningstakt på 4 år resterande 45 månaderna.

Goodwill är hänförligt till framtida intäktssynergier, vilka baseras på möjligheten att nå nya kunder genom åtkomst till ny marknad och därmed geografisk expansion. Goodwillen är till viss del även hänförlig till humankapital.

Förvärvet förväntas i 2018 ha en fortsatt positiv påverkan på koncernens EBITDA men en marginell negativ påverkan på EBIT och resultat per aktie på grund av ökade avskrivningar hänförliga till övervärden i koncernen.

Preliminär förvärvsanalys Rocket X* (KEUR)	
Värden per förvärvstidpunkten, 2018-03-01	Verkligt värde
Materiella anläggningstillgångar	149
Immateriella anläggningstillgångar	19 350
Finansiella anläggningstillgångar	-
Kundfordringar och andra fordringar	1 770
Likvida medel	3 973
Leverantörsskulder och andra skulder	- 5 743
Uppskjutna skatteskulder	-
Summa förvärvade, identifierbara nettotillgångar till verkligt värde	19 499
Goodwill	54 149
Köpeskilling	73 648
Köpeskilling	
Erlagd köpeskilling	73 648
Summa köpeskilling	73 648
Identifierade övervärden	
Varumärken och domännamn	7 125
Förvärvad kunddatabas	12 225
Totalt identifierade övervärden	19 350

Förvärv – CasinoGrounds (1 januari 2018)

LeoVegas har genom sitt helägda dotterbolag LeoVentures förvärvat 51 procent av CasinoGrounds

Koncernen har genom sitt helägda dotterbolag LeoVentures Ltd, tecknat avtal om förvärv av 51 procent av aktierna i GameGrounds United AB (CasinoGrounds), som innehar streamingnätverket casinogrounds.com. CasinoGrounds är ledande inom livestreaming av casinospel via YouTube och Twitch och har skapat en ny nisch med sin live streaming och sociala plattform som uppskattas mycket av spelarna. Kombinationen av egenproducerat innehåll, med rörlig bild, skapar intressanta möjligheter framöver och är i linje med LeoVegas strategi att vara ett innovativt och entreprenörsdrivet bolag.

Tillträde och konsolidering skedde per 1 januari 2018. Köpeskillingen uppgick till 30 miljoner SEK med en tilläggsköpeskillning om maximalt 15 miljoner SEK. Under andra kvartalet uppnåddes milstolparna för att full tilläggsköpeskillning ska betalas ut, något som LeoVegas räknat med från början. Tilläggsköpeskillningen har betalats under det tredje kvartalet. Avtalet innehåller vidare en option att förvärva ytterligare 29 procent av aktierna år 2021 eller 2022 till 5 gånger rörelseresultatet (EBIT multipel). Förvärvet reglerades från egen kassa.

Redovisningseffekter

Tabellen presenterad till höger visar en preliminär förvärvsanalys och sammanfattar den totala köpeskillingen (justerad med minoritetens andel) om 8,5 MEUR värderat till verkligt värde samt verkligt värde på förvärvade tillgångar och övertagna skulder. Identifierade övervärden avser immateriella tillgångar i form av förvärvad kunddatabas om 3,7 MEUR. Redovisning av de immateriella tillgångarna sker till verkligt värdet vid anskaffningstidpunkten och skrivs av löpande över den prognostiserade nyttjandeperioden motsvarande den uppskattade tid de kommer generera kassaflöde. Avskrivningar för förvärvad kunddatabas har belastat koncernens resultat med en avskrivningstakt på 2 år de första tre månaderna och med en avskrivningstakt på 4 år de resterande 45 månaderna. Goodwill är hänförligt till framtida intäktssynergier, vilka baseras på möjligheten till att nyttja befintlig kunskap för att skala upp den förvärvade verksamheten och därmed uppnå expansion. Goodwillen är även hänförlig till humankapital. Förvärvet förväntas inte ha någon väsentlig påverkan på koncernens EBITDA eller resultat per aktie för 2018.

Förvärv – Pixel.bet (september 2018)

LeoVegas har genom sitt helägda dotterbolag LeoVentures investerat i esport betting – Pixel.bet

LeoVegas-koncernen har, genom sitt helägda investmentbolag LeoVentures Ltd förvärvat Pixel Holding Group Ltd, som driver esport betting operatören Pixel.bet. Med investeringen i Pixel.bet får LeoVegas som koncern en unik inblick i ett nytt och snabbt växande segment. Pixel.bet ska i nästa fas växlas upp för att genomföra en bredare lansering. Sverige och Norden är initiala fokusmarknader med en tydlig potential att växa vidare internationellt. Pixel.bet har ambitionen att ta positionen som det ledande varumärket inom esport betting.

Investeringen uppgår till 1,5 miljoner EUR för 51 procent av bolaget och görs genom en nyemission av aktier. Pixel.bets vision är att skapa den främsta spelupplevelsen inom betting på esport www.pixel.bet. Tillträde och konsolidering skedde per 5 september 2018.

Redovisningseffekter

Tabellen till höger visar en preliminär förvärvsanalys och den totala köpeskillingen (justerad med minoritetens andel) om 2,9 MEUR värderat till verkligt värde samt verkligt värde på förvärvade tillgångar och övertagna skulder. Identifierade övervärden avser immateriella tillgångar i form av teknisk plattform om 0,4 MEUR. Redovisning av de immateriella tillgångarna sker till verkligt värdet vid anskaffningstidpunkten och skrivs av löpande över den prognostiserade nyttjandeperioden motsvarande den uppskattade tid de kommer generera kassaflöde. Avskrivningar för den tekniska plattformen belastar koncernens resultat med en avskrivningstakt på 5 år. Goodwill är hänförligt till framtida intäktssynergier, vilka baseras på möjligheten till att nyttja befintlig kunskap för att skala upp den förvärvade verksamheten och därmed uppnå expansion. Goodwillen är även hänförlig till humankapital. Förvärvet förväntas inte ha någon väsentlig påverkan på koncernens EBITDA eller resultat per aktie för 2018.

Preliminär förvärvsanalys CasinoGrounds* (KEUR)	
Redovisade värden per förvärvstidpunkten, 2018-01-01	Verkligt värde
Materiella anläggningstillgångar	-
Immateriella anläggningstillgångar	5 540
Finansiella anläggningstillgångar	-
Kundfordringar och andra fordringar	368
Likvida medel	347
Leverantörsskulder och andra skulder	126
Uppskjutna skatteskulder	553
Summa förvärvade, identifierbara nettotillgångar till verkligt värde	5 575
Goodwill	2 907
Köpeskillning, justerad för innehav utan bestämmande inflytande (100 %)	8 482
Köpeskillning	
Erlagd köpeskillning vid förvärvstidpunkt	3 054
Beräknad tilläggsköpeskillning	1 272
Summa köpeskillning 51 %	4 326
Summa köpeskillning, justerad 100 %	8 482
Identifierade övervärden	
Förvärvad kunddatabas	3 690
Totalt identifierade övervärden	3 690

Preliminär förvärvsanalys Pixel.bet* (KEUR)	
Bolagets redovisade värden per förvärvstidpunkten	Verkligt värde
Materiella anläggningstillgångar	-
Immateriella anläggningstillgångar	372
Finansiella anläggningstillgångar	-
Kundfordringar och andra fordringar	1 505
Likvida medel	9
Leverantörsskulder och andra skulder	45
Uppskjutna skatteskulder	19
Summa förvärvade, identifierbara nettotillgångar till verkligt värde	1 823
Goodwill	1 118
Köpeskillning, justerad för innehav utan bestämmande inflytande (100 %)	2 941
Köpeskillning	
Summa köpeskillning 51 %	1 500
Summa köpeskillning, justerad 100 %	2 941
Identifierade övervärden	
Teknisk plattform	372
Totalt identifierade övervärden	372

Valutakänslighet

LeoVegas största marknader är Norden och Storbritannien. Koncernens resultat påverkas således av valutaomräkningseffekter. Under kvartalet har förändringar av eurons växelkurs haft en negativ effekt på intäkterna med 1,9 MEUR jämfört med samma period föregående år och med 0,2 MEUR jämfört med föregående kvartal.

Säsongsvariationer

LeoVegas speltjänster används av kunder året runt, vilket innebär att säsongsvariationen tenderar att vara ganska låg. Det faktum att företaget även är snabbväxande bidrar till att eventuella säsongsvariationer blir mindre tydliga.

Personal

Antalet heltidsanställda vid kvartalets slut uppgick till 855 (479) varav 54 ingår i Royal Panda-koncernen, 127 i Rocket X och 64 i LeoVentures. Det genomsnittliga antalet anställda under det kvartalet uppgick till 825 (455). LeoVegas hade 28 (9) anlitade heltidskonsulter vid kvartalets utgång.

Transaktioner med närstående

Sedan december 2017 har LeoVegas inte längre en närstående relation med hyresvärden avseende hyra av kontorslokaler i Stockholm. LeoVegas har kvar en närstående relation för hyra av företagslägenheter. Utöver ovan närstående relation har styrelseordförande Märten Forste utfört konsulttjänster till bolaget till ett totalt värde om 0,04 MEUR för 2018. I övrigt har inga förändringar skett för koncernen eller moderbolaget i relationer eller transaktioner med närstående parter jämfört med det som beskrivits i årsredovisningen för 2017.

Aktier och ägarbild

LeoVegas AB noterades på Nasdaq Stockholm 5 februari 2018 (och var sedan 17 mars 2016 noterat på Nasdaq First North). Det totala antalet utestående aktier och röster i LeoVegas AB är 101 652 970. Per den sista september 2018 hade företaget 18 105 aktieägare. De fem största aktieägarna var Swedbank Robur med 8,6 procent, Gustaf Hagman med 8,1 procent, Robin Ramm-Ericson med 7,0 procent, Livförsäkringsbolaget Skandia med 5,5 procent samt Torsten Söderberg med 3,7 procent och av aktierna och rösterna.

Justerade resultatmått

LeoVegas presenterar justerade resultatmått för att ge en mer fundamental bild till läsare av rapporten genom att visa på resultat som ligger närmare koncernens underliggande vinstförmåga. Justerade poster inkluderar kostnader som rör notering på Nasdaq First North Premier och Nasdaq Stockholm, kostnader relaterade till rådgivning vid genomförande av förvärv, avyttring av tillgångar som är resultatpåverkande, avskrivningar av immateriella tillgångar relaterade till förvärv samt omvärderingen och diskontering av tilläggsköpeskillning vid förvärv (ej kassaflödespåverkande). Jämförelsestörande resultatmått har medfört att resultatmättet justerad EBIT och justerad EBIT marginal har omräknats för tidigare historiska perioder. Detta eftersom avskrivningar för förvärvade immateriella tillgångar ingår som en jämförelsestörande post från och med det första kvartalet 2018.

Redovisningsprinciper

Koncernens finansiella rapporter upprättas i enlighet med International Financial Reporting Standards (IAS/IFRS, som har antagits av Europeiska unionen) utfärdade av International Accounting Standards Board, tolkningsuttalanden från IFRS Interpretation Committee (tidigare IFRIC) samt årsredovisningslagen och Rådet för finansiell rapporteringsstandard RFR 1, "Kompletterande redovisningsregler för koncerner". Denna delårsrapport är upprättad i enlighet med IAS 34, Delårsrapportering. De viktigaste redovisningsprinciperna enligt IFRS, som är de redovisningsprinciper som har använts vid utarbetandet av denna delårsrapport, beskrivs i not 2 på sidorna 82-87 i årsredovisningen för 2017. Moderbolagets finansiella rapporter har utarbetats i enlighet med årsredovisningslagen och rekommendation RFR 2, "Redovisning för juridiska personer".

Upplysningar enligt IAS 34.16A framkommer, förutom i de finansiella rapporterna, även i övriga delar av delårsrapporten.

I den här delårsrapporten hänvisas till nyckeltal som LeoVegas AB och andra intressenter använder vid utvärderingen av LeoVegas Mobile Gaming Groups resultat vilka inte uttryckligen är definierade i IFRS. Dessa mått förser ledningen och investerare med betydelsefull information för att analysera trender i bolagets affärsverksamhet. Dessa alternativa nyckeltal är tänkta att komplettera, inte ersätta, finansiella mått som presenteras i enlighet med IFRS. För definitioner, se stycket *Definitioner av alternativa nyckeltal*.

Antalet aktier efter utspädning beräknas enligt Treasury Stock-metoden. Vid periodens slut fanns två aktieoptionsprogram som löper ut 2020 respektive 2021. Dessa ger ingen utspädningseffekt då lösenkursen är högre än vad aktien handlats till under kvartalet.

IFRS 16 Leasing

IFRS 16 introducerar en "right of use model" och innebär för leasetagaren att samtliga leasingavtal, med vissa få undantag, ska redovisas i balansräkningen. Undantagna är leasingavtal med en leasingperiod som är 12 månader eller kortare samt leasingavtal som uppgår till mindre värden. Klassificering av operationella och finansiella leasingavtal försvinner. IFRS 16 Leases ska ersätta IAS 17 Leasingavtal och är tillämplig för räkenskapsår som börjar 1 januari 2019 med tidigare tillämpning tillåten under förutsättning att IFRS 15 tillämpas samtidigt.

Koncernen har utvärderat den potentiella inverkan på de finansiella rapporterna till följs av införandet av IFRS 16. Den nya standarden kommer innebära att nya tillgångar och skulder skall tas upp på balansräkningen vilket kommer påverka rapporterad vinst och nyckeltal såsom EBITDA, CAPEX och Skuldsättningsgrad. LeoVegas hyr kontorslokaler med leasingavgifter (hyra), vilken idag redovisas som en rörelsekostnad. Vid införandet av IFRS 16 kommer LeoVegas istället att ha en materiell tillgång i balansräkningen pga. leasingkontraktet, varmed avskrivningar för tillgången kommer att

uppstå. Avskrivningar, istället för rörelsekostnader, kommer därmed primärt att påverka EBITDA. LeoVegas har även en skyldighet att betala för denna rättighet, varmed en skuld på balansräkningen kommer att uppkomma. Räntekostnader relaterade till skulden mot hyresvärden kommer klassificeras som finansiella kostnader. Detta innebär en förändring jämfört med IAS 17 där LeoVegas hyreskostnader belastat rörelseresultatet på en rad. IFRS 16 kommer medföra att högre kostnader redovisas i början av leasingperioden och lägre i slutet. Detta eftersom räntekostnaden minskar i takt med att leasingkulden betalas av. Tidigare har LeoVegas operationella leasingavtal enligt IAS 17 påverkat resultatet med lika stor kostnad varje år under hela leasingperioden. Även klassificeringen i kassaflödesanalysen kommer påverkas av IFRS 16. I kassaflödesanalysen kommer betalningen, dvs amorteringen av skulden, att redovisas under finansieringsverksamheten. Detta skiljer sig således från nuvarande standard där leasingbetalningar redovisas i sin helhet under den löpande verksamheten. Räntedelen av betalningarna kommer redovisas under den löpande verksamheten, eftersom detta är i enlighet med koncernens klassificering av räntor.

Legal uppdatering

Den legala situationen för onlinespel ändras kontinuerligt både på EU-nivå men också på enskilda geografiska marknader. Det finns ett tryck på länderna inom EU att anpassa den inhemska lagstiftningen till tillämplig EU-rätt, framförallt gällande fri rörlighet av varor och tjänster. Flertalet länder inom EU har infört eller för diskussioner om att införa en så kallad lokal reglering för att anpassa sig till rådande marknadsklimat. Exempel på länder som infört en lokal reglering är Storbritannien, Danmark och Italien. LeoVegas expansionsstrategi är främst att verka på reglerade marknader eller marknader som står inför en reglering.

I Australien har man beslutat om ett tillägg till gällande spellagstiftning vilket enligt LeoVegas tolkning gör att det inte längre är möjligt att acceptera intäkter från kunder bosatta i Australien. LeoVegas har sedan 10 september 2017 inte tagit emot några intäkter från Australien. Australien stod för knappt 6 procent av intäkterna i det tredje kvartalet 2017. Australien ingick i det geografiska området Övriga världen.

Den 1 januari 2019 träder den nya svenska spellagstiftningen i kraft och LeoVegas ser fram emot att verka på en reglerad marknad i Sverige. Bolaget skickade in sin ansökan den 17 augusti 2018 och räknar med att vara licensierade för att bedriva onlinespel och vadållning vid tidpunkten för ikraftträdandet. Spelskatten kommer uppgå 18 procent. Spelskatten räknas på intäkter, eller ett närliggande intäktsmätt som ofta benämns som GGR (Gross Gaming Revenue).

I Storbritannien har ett nytt budgetförslag lämnats in där en höjning av spelskatten föreslås. Förslaget är att spelskatten för online casino går från nuvarande 15 procent till 21 procent skatt. Spelskatten för sportspel online kvarstår på 15 procent. Implementation beräknas ske i oktober 2019. Diskussion om en skattehöjning har pågått under en längre tid och det är något som LeoVegas tagit höjd för i sina prognoser.

I Nederländerna är myndigheternas förslag att införa en spelskatt om 29 procent, vilket är samma som för de landbaserade operatörerna. Implementationen av detta verkar skjutas fram och händer sannolikt först under år 2020.

I Italien har den nya regeringen introducerat lagstiftning som skulle förbjuda det mesta av marknadsföring av spel från och med juni 2019. LeoVegas bedömer detta som olyckligt för marknaden eftersom det kommer premiera oseriösa aktörer och försämra konsumentskyddet då de som inte följer reglerna kommer synas relativt sett mer. Situationen är dock oklar om den är förenlig med EU rätt och förväntan är att situationen kan komma att ändras ytterligare fram till juni 2019.

I geografiska området Övriga världen finns det områden med otydlig spellagstiftning vilket på sikt kan påverka LeoVegas intäkter, resultat och expansionsmöjligheter beroende på hur eventuella legala förändringar utvecklas.

Risker och osäkerhetsfaktorer

Den huvudsakliga risken och osäkerheten som LeoVegas står inför är det allmänna rättsläget för onlinespel. Beslut och förändringar i lagar och regler kan påverka LeoVegas affärsverksamhet och expansionsmöjligheter. En pågående debatt gör gällande att EU-länderna bör anpassa sina lokala lagar till EU:s lagstiftning om fri rörlighet för varor och tjänster. Då de flesta av LeoVegas kunder är verksamma i Europa är det rättsläget i EU som har störst betydelse för befintlig verksamhet, men även utvecklingen utanför EU är av intresse. Dels för att delar av LeoVegas befintliga verksamhet kan påverkas, men primärt då den kan komma att påverka bolagets expansion och framtidsplaner. Utvecklingen inom det legala området övervakas och bedöms löpande inom LeoVegas.

Ett led i LeoVegas marknadsföring är att samarbeta med annonsnätverk, så kallade "affiliates". I samband med detta kan det förekomma att LeoVegas varumärke exponeras i sammanhang som inte är önskvärda. Komplexiteten och mängden av trafikällor gör att det inte är möjligt för LeoVegas att kontrollera var och en av dessa trafikällor. Om det skulle inträffa en överträdelse mot våra samarbetsvillkor har LeoVegas möjlighet att innehålla betalning och avsluta samarbetet med den berörda källan. LeoVegas jobbar tillsammans med Branschföreningen för Onlinespel (BOS) för att stävja problemet.

LeoVegas erbjudande bygger på spel som rolig och attraktiv underhållning. Vissa personer riskerar dock att få problem med sitt spelande. Det tar LeoVegas på stort allvar. Spelansvar finns därmed som en utgångspunkt i utformningen av LeoVegas erbjudanden och vid kundkontakter. Samtliga anställda på LeoVegas, oavsett position, måste vara certifierade inom ansvarsfullt spelande. LeoVegas har dedikerad personal för att främja ansvarsfullt spelande, som enbart jobbar med spelansvarsfrågor. LeoVegas har implementerat ett antal funktioner som identifierar och hjälper potentiella problemspelare. Det är verktyg som hjälper kunderna att kontrollera sitt spelande. Exempel på sådana funktioner är Förlustgräns, Tidsgräns, Pausa konto och Avstängning. Dessutom erbjuds ett självtest för att tidigt kunna identifiera om spelandet riskerar att utvecklas till ett problem. Utöver nämnda verktyg för kunderna och interna utbildningar för personal arbetar LeoVegas internt för ansvarsfullt spelande som en del av företagskulturen. LeoVegas arbetar kontinuerligt för att med engagemang och kunskap främja en positiv och trygg spelupplevelse för alla. I det fjärde kvartalet 2017 lanserades

LeoSafePlay.com som är en websida som är dedikerad till att främja ansvarsfullt spelande. LeoSafePlay är ett område med stort fokus och kommer kontinuerligt att utvecklas till att bli ett av industrins starkaste verktyg för spelarskydd.

Andra risker som kan komma att påverka LeoVegas är marknadsrelaterade risker och finansiella risker såsom valuta- och likviditetsrisker. Marknadsrisker och finansiella risker övervakas och följs upp löpande i verksamheten. En detaljerad beskrivning av de finansiella riskerna finns upptagna i årsredovisningen för 2017.

Styrelsens och Verkställande direktörens försäkran

Styrelsen försäkrar att kvartalsrapporten för det tredje kvartalet ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver de väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm, 7 november 2018

Mårten Forste
Styrelseordförande

Robin Ramm-Ericson
Styrelseledamot

Barbara Canales Rivera
Styrelseledamot

Per Brilioth
Styrelseledamot

Anna Frick
Styrelseledamot

Patrik Rosén
Styrelseledamot

Tuva Palm
Styrelseledamot

Gustaf Hagman
Vd och koncernchef

LeoVegas AB
Luntmakargatan 18, 111 37 Stockholm
Huvudkontor: Stockholm
Organisationsnummer: 556830-4033

All information i denna rapport tillhör de koncernföretag som ytterst ägs av LeoVegas AB, även kallat LeoVegas. Delårsrapporten har granskats av bolagets revisor.

För mer information, vänligen kontakta:

Gustaf Hagman
Vd/koncernchef och medgrundare
+46 (0) 8 410 367 66,
gustaf.hagman@leovegas.com

Stefan Nelson
CFO
+46 (0) 70 958 78 55,
stefan.nelson@leovegas.com

Philip Doftvik
Director of Corporate Finance and Investor Relations
+46 (0) 73 512 07 20,
philip.doftvik@leovegas.com

Kalendarium 2018/19

<u>Helårsrapport jan-dec</u>	12 feb 2019
<u>Delårsrapport jan-mar</u>	2 maj 2019
<u>Bolagsstämma 2019</u>	29 maj 2019
<u>Delårsrapport jan-jun</u>	23 jul 2019

Granskningsrapport

LeoVegas AB (publ) org nr 556830-4033

Rapport över översiktlig granskning av finansiell information (delårsrapport) upprättad i enlighet med IAS 34 och 9 kap. årsredovisningslagen.

Inledning

Vi har utfört en översiktlig granskning av denna rapport för perioden 1 januari 2018 till 30 september 2018 för LeoVegas AB (publ.). Det är styrelsen och VD som är ansvariga för att upprätta och presentera denna delårsrapport i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna delårsrapport grundad på vår granskning.

Granskningens omfattning

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagement ISRE 2410, *Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor*. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer med ansvar för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning är mindre omfattande än en revision som utförs i enlighet med internationella revisionsstandarder (ISA) och god revisionssed i Sverige. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle ha blivit identifierade i en revision. Därför lämnar vi inget revisionsutlåtande.

Slutsats

Grundat på vår granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen vad gäller koncernen, respektive årsredovisningslagen vad gäller moderbolaget.

Stockholm den 7 november 2018

PricewaterhouseCoopers AB

Aleksander Lyckow

Auktoriserad revisor

Koncernens resultaträkning

KEUR	Jul - Sep 2018	Jul - Sep 2017	Jan - Sep 2018	Jan - Sep 2017	2017
Intäkter	78 552	55 620	243 332	149 188	217 014
Kostnad för sålda tjänster	(1 4720)	(1 0389)	(45 040)	(27 109)	(39 195)
Spelskatter	(7 338)	(4 045)	(22 487)	(9 000)	(15 144)
Bruttoresultat	56 494	41 186	175 805	113 079	162 675
Pers onalkostnader	(1 0509)	(5 568)	(29 471)	(1 8533)	(26 402)
Balanserade utvecklingskostnader	1 002	813	3 603	2 480	3 713
Övriga rörelsekosnader	(1 0118)	(6 321)	(29 612)	(1 5352)	(22 878)
Marknadsföringskostnader	(27 991)	(22 638)	(88 733)	(62 258)	(91 727)
Övriga intäkter/kostnader	86	170	1 878	403	566
EBITDA	8 964	7 642	33 470	19 819	25 947
Avskrivningar	(1 302)	(680)	(3 508)	(1 798)	(3 165)
Avskrivningar av förvävsrelaterade övervärden	(41 25)	(69)	(1 378)	(1 61)	(2 868)
Rörelseresultat (EBIT)	3 537	6 893	16 584	17 860	19 914
Finansiella intäkter	-	1	8	7	13
Finansiella kostnader	(449)	-	(1 245)	(1)	(1 30)
Finansiell skuld värdering vinst(förlust)	1 01 09	-	6 859	-	(993)
Resultat före skatt	13 197	6 894	22 206	17 866	18 804
Inkomstskatt	(444)	(442)	(1 074)	(1 251)	(676)
Periodens resultat	12 753	6 452	21 132	16 615	18 128
Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	12 817	-	21 078	16 615	18 128
Periodens resultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	(64)	-	54	-	-
Omräkningsdifferens utländska dotterbolag	-	-	-	-	-
Övrigt totalresultat	-	-	-	-	-
Periodens totalresultat	12 753	6 452	21 132	16 615	18 128
Resultat per aktie (EUR)	0,13	0,06	0,21	0,17	0,18
Resultat per aktie efter utspädning (EUR)	0,13	0,06	0,21	0,16	0,18
Antal utestående aktier justerat för split (miljoner)	1 01,65	99,70	1 01,65	99,70	99,70
Antal aktier efter utspädning justerat för split (miljoner)	1 01,65	1 01,18	1 01,65	1 01,18	1 01,25
Nyckeltal					
Kostnad för sålda tjänster, % av intäkter	18,7%	18,7%	18,5%	18,2%	18,1%
Spelskatter, % av intäkter	9,3%	7,3%	9,2%	6,0%	7,0%
Bruttomarginal, %	71,9%	74,0%	72,2%	75,8%	75,0%
Pers onalkostnader, % av intäkterna	13,4%	10,0%	12,1%	12,4%	12,2%
Rörelsekosnader, % av intäkterna	12,9%	11,4%	12,2%	10,3%	10,5%
Marknadsföringskostnader, % av intäkterna	35,6%	40,7%	36,5%	41,7%	42,3%
EBITDA marginal, %	11,4%	13,7%	13,8%	13,3%	12,0%
EBIT marginal, %	4,5%	12,4%	6,8%	12,0%	9,2%
Nettomarginal, %	16,2%	11,6%	8,7%	11,1%	8,4%
Justerade resultatmått KEUR	Jul - Sep 2018	Jul - Sep 2017	Jan - Sep 2018	Jan - Sep 2017	2017
EBITDA	8 964	7 642	33 470	19 819	25 947
Kostnader hänförliga till notering	-	186	62	421	594
Kostnader hänförliga till rådgivning vid förvärv	-	565	464	565	1 353
Avättning för vites förläggande i Storbritannien från UKGC	-	-	453	-	-
Vinst försäljning av tillgång	-	-	(1 500)	-	-
Justerad EBITDA	8 964	8 393	32 949	20 805	27 894
Avskrivningar	(1 302)	(680)	(3 508)	(1 798)	(3 165)
Justerad EBIT	7 662	7 713	29 441	19 007	24 729
Finans netto	(449)	1	(1 237)	6	(1 17)
Skatt	(444)	(442)	(1 074)	(1 251)	(676)
Justerat resultat för perioden	6 769	7 272	27 130	17 762	23 936
Justerad vinst per aktie	0,07	0,07	0,27	0,18	0,24
Justerad EBITDA marginal, %	11,4%	15,1%	13,5%	13,9%	12,9%
Justerad EBIT marginal, %	9,8%	13,9%	12,1%	12,7%	11,4%
Justerad nettomarginal	8,6%	13,1%	11,1%	11,9%	11,0%

Koncernens balansräkning i sammandrag

KEUR	30 Sep 2018	30 Sep 2017	31 Dec 2017	31 Dec 2016
TILLGÅNGAR				
Anläggningstillgångar				
Materiella anläggningstillgångar	4 114	1 979	2 870	1 194
Immateriella tillgångar	12 046	7 906	9 948	4 804
Immateriella tillgångar relaterade till övervärden från förvärv	65 585	1 665	51 018	-
Goodwill	1 02 958	4 360	44 604	1 056
Uppskjutna skattefordringar	1 489	837	1 541	837
Summa anläggningstillgångar	186 192	16 747	109 981	7 891
Omsättningstillgångar				
Kundfordringar och andra fordringar	22 973	9 643	15 178	6 739
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	9 090	5 117	7 074	3 098
Likvida medel	47 555	66 628	52 758	60 218
<i>varav bundna medel (kundsald)</i>	<i>11 849</i>	<i>4 788</i>	<i>7 097</i>	<i>4 067</i>
Summa omsättningstillgångar	79 618	81 388	75 010	70 055
SUMMA TILLGÅNGAR	265 810	98 135	184 991	77 946
EGET KAPITAL OCH SKULDER				
Aktiekapital	1 220	1 196	1 196	1 196
Övrigt tillskjutet kapital	40 409	36 588	36 588	36 411
Omräkningsreserv	488	-	-	-
Balanserat resultat inklusive periodens resultat	30 044	19 610	21 122	13 228
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	72 161	57 394	58 906	50 835
Innehav utan bestämmande inflytande	5 662	-	-	-
Summa eget kapital	77 823	57 394	58 906	50 835
Långfristiga skulder till kreditinstitut	74 849	-	20 015	-
Övriga långfristiga skulder	947	938	942	924
Uppskjuten skatteskuld	2 945	400	2 854	-
Summa långfristiga skulder	78 741	1 338	23 811	924
Kortfristiga skulder				
Leverantörsskulder	14 116	11 263	14 818	8 737
Spelarskulder	11 849	4 788	7 097	4 067
Skatteskuld	3 387	1 920	3 032	1 033
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	30 563	21 432	27 302	12 350
Kortfristig skuld avseende förvärv	-	-	13 644	-
Skulder till kreditinstitut	20 000	-	-	-
Avsättning beräknad villkorad köpeskillning avseende förvärv	29 331	-	36 381	-
Summa kortfristiga skulder	109 246	39 403	102 274	26 187
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	265 810	98 135	184 991	77 946

Koncernens kassaflödesanalys i sammandrag

KEUR	Jul-Sep 2018	Jul-Sep 2017	Jan-Sep 2018	Jan-Sep 2017	2017
Rörelseresultat	3 537	6 893	1 658	1 786	19 914
Justering för ej kassaflödespåverkande poster	3 916	1 532	1 511	3 243	6 135
Förändringar i rörelsekapital	(6 570)	3 470	(3 494)	4 946	8 026
Kassaflöde från den löpande verksamheten	883	11 895	28 601	26 049	34 075
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	(626)	(824)	(2 136)	(1 095)	(1 855)
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	(1 018)	(889)	(5 530)	(3 449)	(4 312)
Förvärv av dotterbolag	(1 409)	(2 449)	(20 187)	(3 605)	(43 935)
Förvärv av tillgångar vid förvärv	-	-	(73 472)	-	-
Försäljning av immateriell tillgång	-	-	1 500	-	-
Kassaflöde från investeringsverksamheten	(3 053)	(4 162)	(99 825)	(8 149)	(50 102)
Lånefinansiering kreditinstitut	-	-	74 740	-	20 000
Likvid från emission av eget kapitalinstrument	372	-	3 798	-	1 70
Utdelning till aktieägarna	-	-	(11 669)	(10 233)	(10 233)
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	372	-	66 869	(10 233)	9 937
Ökning av likvida medel	(1 798)	7 733	(4 355)	7 667	(6 090)
Likvida medel vid periodens början	49 377	59 718	52 758	60 218	60 218
Kursdifferenser i likvida medel	(24)	(823)	(848)	(1 257)	(1 370)
Likvida medel vid periodens slut	47 555	66 628	47 555	66 628	52 758
<i>varav bundna medel (kundsald)</i>	<i>11 849</i>	<i>4 788</i>	<i>11 849</i>	<i>4 788</i>	<i>7 097</i>

Koncernens rapport över förändring i eget kapital i sammandrag

KEUR	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet aktiekapital	Omräkningsdifferens	Balanserade vinstmedel inkl. periodens resultat	Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
Ingående balans 1 Januari 2017	1 196	36 411	-	13 228	50 835	-	50 835
Periodens resultat	-	-	-	16 615	16 615	-	16 615
Övrigt totalresultat	-	-	-	-	-	-	-
Summa totalresultat för perioden	-	-	-	16 615	16 615	-	16 615
Transaktioner med aktieägare i deras egenskap av ägare:							
Utdelning	-	-	-	(10 233)	(10 233)	-	(10 233)
Premier för teckningsoptioner	-	177	-	-	177	-	177
Utgående balans 30 september 2017	1 196	36 588	-	19 610	57 394	-	57 394
Ingående balans 1 Januari 2018	1 196	36 588	-	21 122	58 906	-	58 906
Periodens resultat	-	-	-	21 078	21 078	54	21 132
Övrigt totalresultat	-	-	-	-	-	-	-
Summa totalresultat för perioden	-	-	-	21 078	21 078	54	21 132
Transaktioner med aktieägare i deras egenskap av ägare							
Aktieemission från lösen av optionsprogram	24	3 402	-	-	3 426	-	3 426
Utdelning	-	-	488	(12 156)	(11 669)	-	(11 669)
Premier för teckningsoptioner	-	419	-	-	419	-	419
Transaktioner innehav utan bestämmande inflytande							
Förvärv innehav utan bestämmande inflytande	-	-	-	-	-	5 608	5 608
Utgående balans 30 september 2018	1 220	40 409	488	30 044	72 161	5 662	77 823

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

KEUR	Jul - Sep 2018	Jul - Sep 2017	Jan - Sep 2018	Jan - Sep 2017	2017
Nettoomsättning	117	40	842	184	1 411
Rörelsekostnader	(860)	(1 120)	(3 412)	(2 811)	(4 374)
Övriga kostnader och intäkter	-	-	-	-	-
Rörelseresultat (EBIT)	(743)	(1 080)	(2 570)	(2 627)	(2 963)
Finansiella poster	118	169	30	468	2 073
Skatt på periodens resultat	-	-	(53)	-	668
Periodens resultat*	(625)	(911)	(2 593)	(2 159)	(222)

*Periodens resultat motsvarar totalresultatet för perioden

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

KEUR	30 Sep 2018	30 Sep 2017	31 Dec 2017
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar	18 193	16 665	14 275
Omsättningstillgångar	4 845	3 833	5 830
Likvida medel	125	775	2 975
Summa omsättningstillgångar	4 970	4 608	8 805
TOTALA TILLGÅNGAR	23 163	21 273	23 080
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Summa eget kapital	12 282	20 288	22 225
Summa kortfristiga skulder	881	985	855
Summa långfristiga skulder	10 000	-	-
TOTALT EGET KAPITAL OCH SKULDER	23 163	21 273	23 080

Nyckeltal per kvartal

KEUR om inget annat anges	Q3 2018	Q2 2018	Q1 2018	Q4 2017	Q3 2017
Deponeringar	253 399	266 259	248 567	224 610	193 081
<i>Tillväxt, %, mot föregående år</i>	31%	59%	66%	62%	56%
<i>Tillväxt, %, mot föregående kvartal</i>	-5%	7%	11%	16%	15%
Geografisk fördelning av deponeringar					
<i>Sverige, % av deponeringar</i>	31,7%	30,6%	32,0%	36,6%	41,4%
<i>Övriga Norden, % av deponeringar</i>	20,3%	20,1%	21,0%	23,0%	21,5%
<i>Storbritannien, % av deponeringar</i>	23,9%	26,5%	24,1%	18,5%	14,0%
<i>Övriga Europa, % av deponeringar</i>	18,9%	17,8%	18,1%	18,5%	17,2%
<i>Övriga världen, % av deponeringar</i>	5,2%	5,0%	4,7%	3,4%	5,9%
Spelintäkter, netto (NGR)	77 781	86 782	76 467	67 901	55 165
<i>Tillväxt, %, mot föregående år</i>	41%	76%	75%	67%	39%
<i>Tillväxt, %, mot föregående kvartal</i>	-10%	13%	13%	23%	12%
Geografisk fördelning av spelintäkter, netto (NGR)					
<i>Sverige % av spelintäkter netto</i>	24,2%	24,3%	26,3%	33,5%	37,1%
<i>Norden, % av spelintäkter netto</i>	18,6%	18,0%	19,0%	22,2%	22,7%
<i>Storbritannien, % av spelintäkter netto</i>	25,0%	28,3%	25,6%	16,6%	12,2%
<i>Övriga Europa, % av spelintäkter netto</i>	23,2%	20,8%	20,5%	21,8%	17,8%
<i>Övriga världen, % av spelintäkter netto</i>	8,9%	8,6%	8,6%	5,8%	10,1%
Tillväxt i Spelintäkter, netto (NGR) per region					
<i>Sverige tillväxt, %, mot föregående år</i>	-8,0%	16,8%	15,0%	35,3%	16,7%
<i>Övriga Norden tillväxt, %, mot föregående år</i>	15,3%	58,9%	108,1%	140,1%	127,3%
<i>Storbritannien tillväxt, %, mot föregående år</i>	188,4%	250,6%	228,3%	162,9%	28,8%
<i>Övriga Europa tillväxt, %, mot föregående år</i>	90,9%	92,9%	107,5%	115,6%	80,7%
<i>Övriga världen tillväxt, %, mot föregående år</i>	24,6%	50,9%	15,9%	-39,3%	-7,5%
Reglerade intäkter % av totala intäkter	35,3%	38,8%	35,4%	29,0%	25,3%
<i>Tillväxt i reglerade intäkter %, mot föregående år</i>	102%	173%	238%	340%	167%
<i>Tillväxt i reglerade intäkter %, mot föregående kvartal</i>	-18%	24%	38%	44%	11%
Behållningsgrad (Spelintäkter, netto (NGR)/Deponeringar)	30,7%	32,6%	30,8%	30,2%	28,6%
Spelmarginal %	3,69%	3,84%	3,62%	3,74%	3,74%
Aktiva kunder (antal)	547 526	544 013	547 959	391 705	299 639
<i>Tillväxt, %, mot föregående år</i>	83%	91%	72%	-3%	-12%
<i>Tillväxt, %, mot föregående kvartal</i>	1%	-1%	40%	31%	5%
Deponerande kunder (antal)	318 189	309 987	302 014	253 299	202 980
<i>Tillväxt, %, mot föregående år</i>	57%	79%	75%	44%	30%
<i>Tillväxt, %, mot föregående kvartal</i>	3%	3%	19%	25%	17%
Nya deponerande kunder (antal)	140 552	134 487	146 063	128 409	97 210
<i>Tillväxt, %, mot föregående år</i>	45%	84%	95%	50%	30%
<i>Tillväxt, %, mot föregående kvartal</i>	5%	-8%	14%	32%	33%
Återkommande deponerande kunder (antal)	177 637	175 500	155 951	124 890	105 770
<i>Tillväxt, %, mot föregående år</i>	68%	75%	60%	37%	29%
<i>Tillväxt, %, mot föregående kvartal</i>	1%	13%	25%	18%	6%

Koncernens resultaträkning per kvartal

KEUR	Q3 2018	Q2 2018	Q1 2018	Q4 2017	Q3 2017
Intäkter	78 552	87 413	77 367	67 826	55 620
Kostnad för sålda tjänster	(14 720)	(15 702)	(14 618)	(12 086)	(10 389)
Spelskatter	(7 338)	(8 076)	(7 073)	(6 144)	(4 045)
Bruttoresultat	56 494	63 635	55 676	49 596	41 186
Personalkostnader	(10 509)	(10 354)	(8 608)	(7 869)	(5 568)
Balanserade utvecklingskostnader	1 002	1 560	1 041	1 233	813
Övriga rörelsekostnader	(10 118)	(9 482)	(10 012)	(7 526)	(6 321)
Marknadsföringskostnader	(27 991)	(30 537)	(30 205)	(29 469)	(22 638)
Övriga intäkter/kostnader	86	177	1 615	163	170
EBITDA	8 964	14 999	9 507	6 128	7 642
Avskrivningar	(1 302)	(1 100)	(1 106)	(1 006)	(680)
Avskrivningar av förvävsrelaterade övervärden	(4 125)	(4 636)	(4 617)	(3 068)	(69)
Rörelseresultat (EBIT)	3 537	9 263	3 784	2 054	6 893
Finansiella intäkter	-	-	7	6	1
Finansiella kostnader	(449)	(491)	(304)	(129)	-
Finansiell skuld värdering vinst/(förlust)	10 109	(1 634)	(1 616)	(993)	-
Resultat före skatt	13 197	7 138	1 871	938	6 894
Inkomstskatt	(444)	(499)	(131)	575	(442)
Periodens resultat	12 753	6 639	1 740	1 513	6 452
Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	12 817	6 724	1 538	1 513	6 452
Periodens resultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	(64)	(85)	202	-	-
Omräkningsdifferens utländska dotterbolag	-	1	(1)	-	-
Övrigt totalresultat	-	1	(1)	-	-
Periodens totalresultat	12 753	6 640	1 739	1 513	6 452
Resultat per aktie (EUR)	0,13	0,07	0,02	0,02	0,06
Resultat per aktie efter utspädning (EUR)	0,13	0,07	0,02	0,01	0,06
Antal utestående aktier justerat för split (miljoner)	101,65	100,34	99,70	99,70	99,70
Antal aktier efter utspädning justerat för split (miljoner)	101,65	101,37	101,33	101,25	101,18
Nyckeltal					
Kostnad för sålda tjänster, % av intäkter	18,7%	18,0%	18,9%	17,8%	18,7%
Spelskatter, % av intäkter	9,3%	9,2%	9,1%	9,1%	7,3%
Bruttomarginal, %	71,9%	72,8%	72,0%	73,1%	74,0%
Personalkostnader, % av intäkterna	13,4%	11,8%	11,1%	11,6%	10,0%
Rörelsekostnader, % av intäkterna	12,9%	10,8%	12,9%	11,1%	11,4%
Marknadsföringskostnader, % av intäkterna	35,6%	34,9%	39,0%	43,4%	40,7%
EBITDA marginal, %	11,4%	17,2%	12,3%	9,0%	13,7%
EBIT marginal, %	4,5%	10,6%	4,9%	3,0%	12,4%
Nettomarginal, %	16,2%	7,6%	2,2%	2,2%	11,6%

KEUR	Q3 2018	Q2 2018	Q1 2018	Q4 2017	Q3 2017
EBITDA	8 964	14 999	9 507	6 128	7 642
Kostnader hänförliga till notering	-	-	62	172	186
Kostnader hänförliga till rådgivning vid förvärv	-	-	466	788	565
Avsättning för vitesförläggande i Storbritannien från UKGC	-	-	453	-	-
Vinst försäljning av tillgång	-	-	(1 500)	-	-
Justerad EBITDA	8 964	14 999	8 988	7 088	8 393
Avskrivningar	(1 302)	(1 100)	(1 106)	(1 006)	(680)
Justerad EBIT	7 662	13 899	7 882	6 082	7 713
Finansnetto	(449)	(491)	(297)	(1 116)	1
Skatt	(444)	(499)	(131)	575	(442)
Justerad resultat för perioden	6 769	12 909	7 454	5 541	7 272
Justerad vinst per aktie	0,07	0,13	0,07	0,06	0,07
Justerad EBITDA marginal, %	11,4%	17,2%	11,6%	10,5%	15,1%
Justerad EBIT marginal, %	9,8%	15,9%	10,2%	9,0%	13,9%
Justerad nettomarginal	8,6%	14,8%	9,6%	8,2%	13,1%

Koncernens balansräkning per kvartal i sammandrag

KEUR	Q3 2018	Q2 2018	Q1 2018	Q4 2017	Q3 2017
TILLGÅNGAR					
Anläggningstillgångar					
Materiella anläggningstillgångar	4 114	3 851	3 714	2 870	1 979
Immateriella tillgångar	12 046	11 630	12 410	9 948	7 906
Immateriella tillgångar relaterade till övervärden från förvärv	65 585	69 345	72 035	51 018	1 665
Goodwill	1 02 958	1 01 840	1 01 840	44 604	4 360
Uppskjutna skattefordringar	1 489	1 488	1 541	1 541	837
Summa anläggningstillgångar	186 192	188 154	191 540	109 981	16 747
Omsättningstillgångar					
Kundfordringar och andra fordringar	22 973	19 806	23 796	15 178	9 643
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	9 090	10 232	7 706	7 074	5 117
Likvida medel	47 555	49 377	44 368	52 758	66 628
<i>varav bundna medel (kundsaldo)</i>	<i>11 849</i>	<i>11 697</i>	<i>10 662</i>	<i>7 097</i>	<i>4 788</i>
Summa omsättningstillgångar	79 618	79 415	75 870	75 010	81 398
SUMMA TILLGÅNGAR	265 810	267 569	267 410	184 991	98 135
EGET KAPITAL OCH SKULDER					
Aktiekapital	1 220	1 220	1 196	1 196	1 196
Övrigt tillskjutet kapital	40 409	40 289	36 588	36 588	36 588
Omräkningsreserv	488	487	(1)	-	-
Balanserat resultat inklusive periodens resultat	30 044	17 228	22 660	21 122	19 610
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	72 161	59 224	60 443	58 906	57 394
Innehav utan bestämmande inflytande	5 662	4 285	4 370	-	-
Summa eget kapital	77 823	63 509	64 813	58 906	57 394
Långfristiga skulder till kreditinstitut	74 849	94 803	84 761	20 015	-
Övriga långfristiga skulder	947	952	951	942	938
Uppskjuten skatteskuld	2 945	3 108	3 284	2 854	400
Summa långfristiga skulder	78 741	98 863	88 996	23 811	1 338
Kortfristiga skulder					
Leverantörskulder	14 116	17 257	17 920	14 818	11 263
Spelarskulder	11 849	11 697	10 662	7 097	4 788
Skatteskuld	3 387	3 867	3 341	3 032	1 920
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	30 563	31 409	32 357	27 302	21 432
Kortfristig skuld avseende förvärv	-	168	1 013	13 644	-
Långfristiga skulder till kreditinstitut	20 000	-	-	-	-
Avsättning beräknad villkorad köpeskilling avseende förvärv	29 331	40 799	39 190	36 381	-
Summa kortfristiga skulder	109 246	105 197	113 601	102 274	39 403
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	265 810	267 569	267 410	184 991	98 135

Koncernens kassaflödesanalys per kvartal i sammandrag

KEUR	Q3 2018	Q2 2018	Q1 2018	Q4 2017	Q3 2017
Rörelseresultat	3 537	9 263	3 784	2 054	6 893
Justering för ej kassaflödespåverkande poster	3 916	5 962	5 633	2 892	1 532
Förändringar i rörelsekapital	(6 570)	647	2 429	3 080	3 470
Kassaflöde från den löpande verksamheten	883	15 872	11 846	8 026	11 895
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	(626)	(476)	(1 034)	(760)	(824)
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	(1 018)	(1 761)	(2 751)	(863)	(889)
Förvärv av dotterbolag	(1 409)	(10 092)	(8 686)	(40 330)	(2 449)
Förvärv av tillgångar vid förvärv	-	-	(73 472)	-	-
Försäljning av immateriell tillgång	-	-	1 500	-	-
Kassaflöde från investeringsverksamheten	(3 053)	(12 329)	(84 443)	(41 953)	(4 162)
Lånefinansiering kreditinstitut	-	10 000	64 740	20 000	-
Likvid från emission av eget kapitalinstrument	372	3 426	-	170	-
Utdelning till aktieägarna	-	(11 669)	-	-	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	372	1 757	64 740	20 170	-
Ökning av likvida medel	(1 798)	5 300	(7 857)	(13 757)	7 733
Likvida medel vid periodens början	49 377	44 368	52 758	66 628	59 718
Kursdifferenser i likvida medel	(24)	(291)	(532)	(113)	(823)
Likvida medel vid periodens slut	47 555	49 377	44 368	52 758	66 628
<i>varav bundna medel (kundsaldo)</i>	<i>11 849</i>	<i>11 697</i>	<i>10 662</i>	<i>7 097</i>	<i>4 788</i>

Definitioner av alternativa nyckeltal

Aktier utestående efter spädning

Antal utstående aktier före spädning plus antalet utestående aktieoptioner, minus inlösensumman för optionerna delat på det genomsnittliga aktiepriset i perioden

Aktiva kunder

Antal kunder som har spelat på LeoVegas inklusive kunder som endast har nyttjat bonuserbjudanden

Behållningsgrad (hold)

Spelintäkter, netto delat på deponeringar

Bruttoresultat

Intäkter minus direkta rörliga kostnader som bland annat inkluderar kostnader för spelleverantörer, kostnader för betalningsleverantörstjänster samt spelskatter

Deponeringar

Inkluderar alla kontanta medel som har satts in på spel av kunder under en given period

Deponerande kunder

Kunder som har gjort kontanta deponeringar under perioden per plattform/varumärke. Då detta mäts per plattform medför det att ett visst antal kunder dubbelräknas, tex. för en kund som gjort en insättning på Royal Panda och LeoVegas under perioden.

EBIT

Rörelseresultat före räntor och skatt

EBIT-marginal, %

EBIT i relation till intäkterna

EBITDA

Rörelseresultat före avskrivningar och nedskrivningar

EBITDA marginal, %

EBITDA i relation till intäkter

Eget kapital per stamaktie

Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare dividerat med antal aktier vid periodens slut efter inlösen, återköp och nyemission

Genomsnittligt antal heltidsanställda

Genomsnittligt antal heltidsanställda över hela perioden

Justerad EBIT

EBIT justerad för poster som rör kostnader för notering på Nasdaq First North Premier och Nasdaq Stockholm, kostnader relaterade till rådgivning vid genomförande av förvärv, avyttring av tillgångar som är resultatpåverkande och avskrivningar av immateriella tillgångar relaterade till förvärv.

Justerad EBITDA

EBITDA justerad för poster som rör kostnader för notering på Nasdaq First North Premier och Nasdaq Stockholm, kostnader relaterade till rådgivning vid genomförande av förvärv samt avyttring av tillgångar som är resultatpåverkande.

Justerat resultat per aktie

Resultat per aktie justerad för poster som rör kostnader för notering på Nasdaq First North Premier och Nasdaq Stockholm, kostnader för rådgivning vid genomförande av förvärv, avyttring av tillgångar som är resultatpåverkande, avskrivningar av immateriella tillgångar relaterade till förvärv och omvärderingen av tilläggsköpeskilling som uppstått vid förvärv.

Jämförelsestörande poster

Poster som rör kostnader för notering på Nasdaq First North Premier och Nasdaq Stockholm samt kostnader relaterade till rådgivning vid genomförande av förvärv. Inga kostnader för integration eller omstrukturering innefattas. Avyttring av tillgångar som är resultatpåverkande justeras bort. Det innefattar också avskrivningar relaterade till förvärvade immateriella tillgångar och omvärderingen av tilläggsköpeskilling som uppstått vid förvärv.

Likvida medel

Tillgångar på bankkonton plus e-wallets

Ny deponerande kund

En kund som har gjort sin första kontanta insättning under perioden

Organisk tillväxt

Tillväxt utan förvärv, justerad för valutaeffekter.

Resultat per aktie

Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare dividerat med det vägda genomsnittliga antalet utestående aktier under perioden

Resultat per aktie efter utspädning

Resultat efter skatt, dividerat med det vägda genomsnittliga antalet utestående aktier under perioden, justerat för ytterligare aktier för optioner med utspädningseffekt

Rörelsekapital

Rörelsekapital beräknas som nettot mellan kortfristiga skulder (exkl. spelarskulder) och omsättningstillgångar.

Rörelseresultat (EBIT)

Resultat före räntor och skatt

Soliditet, %

Eget kapital dividerat med balansomslutning

Spelintäkter, brutto (GGR)

Summa alla insatser (kontanta och bonus) minus alla vinster att betala ut till kunder (i branschen benämnt GGR eller Gross Gaming Revenue)

Spelintäkter, netto (NGR)

Summa kontanta insatser minus alla vinster att betala ut till kunder efter bonuskostnader och externa jackpotbidrag (i branschen benämnt NGR eller Net Gaming Revenue)

Spelmarginal %

Kunders totala insatser (inklusive bonuspengar) minus vinster, dividerat på kundernas totala insatser (inklusive bonuspengar).

Utdelning per aktie

Genomförd/föreslagen utdelning beräknat per aktie

Vinstmarginal

Nettovinst dividerat på intäkter

Återkommande deponerande kund

En kund som har gjort en kontant insättning under perioden men gjorde sin första insättning under en tidigare period

Övriga definitioner

Intäkter

Spelintäkter netto plus justeringar för korrigeringar, förändringar av avsättningar för lokal jackpot och ej konverterade avsättningar för bonus

Lokalt reglerade marknader

Marknader som har reglerat internetspel och har utfärdat licenser som operatörer kan ansöka om

Mobila enheter

Smarta telefoner (smartphones) och surfplattor

Nettovinst

Vinst minus alla kostnader inklusive ränta och skatt

Plattform

LeoVegas koncernen har tre plattformar: LeoVegas, Royal Panda och Rocket X. LeoVegas och Royal Panda har bara ett varumärke på sina plattformar medan Rocket X har ett flertal.

Reglerade intäkter

Intäkter från lokalt reglerade marknader

Spelskatt

En skatt som räknas på ett intäktsmätt som operatörer av spelverksamhet betalar i en reglerad marknad, så som Danmark, Italien eller Storbritannien. I vissa fall avser det även en kostnad för moms på intäkter som uppstår i reglerade marknader (Tyskland, Malta, Irland)