



Veoneers orderbok, orderingång och förväntad försäljning

Stockholm, 3 januari 2020: Veoneer, Inc. (NYSE: VNE and SSE: VNE SDB) beräknar det totala värdet av alla ordrar till ungefär 19 miljarder USD, vilket ligger i linje med uppskattningen från slutet av 2018 på mer än 19 miljarder USD. Detta pekar mot en stark framtida försäljningstillväxt. Orderingången för helåret 2019 beräknas totalt vara värd 2,5 miljarder USD, vilket motsvarar en genomsnittlig årlig orderingång på omkring 550 miljoner USD, där omkring 70% är Aktiv Säkerhet. Siffran är lägre än förväntat och beror främst på försenad orderingång, vilket Veoneer indikerade för första gången i sin kvartalsrapport för tredje kvartalet 2019.

Den totala orderbokens värde på cirka 19 miljarder USD ligger i linje med uppskattningen från slutet av 2018, trots att fordonsproduktionen fram till 2025 väntas minska med i genomsnitt omkring 9%, jämfört med de uppskattningar som gjordes för ett år sedan. I likhet med föregående år består omkring 80% av orderboken av elektroniksegmentet (Aktiv Säkerhet och Restraint Control Systems). Den totala orderbokens värde beräknas som det totala förväntade försäljningsvärdet av samtliga nuvarande ordrar.

Givet den fortsatt starka orderboken uppskattar Veoneer att försäljningen av Aktiv Säkerhet och Restraint Control Systems ska växa till ungefär 2,5 miljarder USD år 2022, en årlig tillväxttakt (CAGR) på ungefär 19%, vilket är mer än 15% högre än nuvarande fordonsproduktion. Inklusivt verksamheten för bromskontrollsystem, som genomgår en strategisk översyn, förväntas försäljningen uppgå till cirka 3,3 miljarder USD och en uppskattad CAGR på 20%. Detta kan jämföras med de senaste 12 månadernas nettoförsäljning per den 30 september 2019, där kärnverksamheten uppgick till 1,604 miljarder USD och den totala nettoförsäljningen (inklusive bromssystem) till 1,982 miljarder USD.

Veoneer väntas återgå till organisk försäljningstillväxt under 2020. Baserat på timingen av nya fordonslanseringar väntas tillväxten ske under andra halvåret detta år. Företaget har för avsikt att dela ytterligare information om den organiska försäljningen för 2020 och förväntad orderingång i kvartalsrapporten för fjärde kvartalet 2019, vilken planeras till den 5 februari 2020.

Denna information är sådan information som Veoneer, Inc. är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande fredagen den 3 januari 2020 kl 8.30.

Ej U.S. GAAP-baserade beräkningar

I releasen hänvisar vi till organisk försäljningstillväxt, som inte beräknas enligt U.S. GAAP (Generally Accepted Accounting Principles, d v s god redovisningssed i USA). För ytterligare information om organisk försäljning och organisk försäljningstillväxt, se Veoneers rapporter hos den amerikanska finansinspektionen SEC.

Definitioner

Orderbok – beräknad total framtida omsättning från nya affärer baserad på en uppskattning av produktionsvolym, prissättning och växelkurser.

Orderingång – beräknad framtida genomsnittliga årlig omsättning från nya affärer baserad på en uppskattning av genomsnittlig årlig produktionsvolym, genomsnittligt försäljningspris för dessa produkter och växelkurser.

Orderbokens totala värde – en total uppskattning av värdet över affärens totala livslängd baserad på en uppskattning av beräknade produktvolym, prissättning och växelkurser.

För ytterligare information

Thomas Jönsson, EVP Communications & IR, tel +46 (0)8 527 762 27

thomas.jonsson@veoneer.com

Ray Pekar, VP Investor Relations, Tel +1 (248) 794-4537

ray.pekar@veoneer.com

Veoneer designar och tillverkar hårdvara, mjukvara och systemlösningar för aktiv säkerhet, självkörande bilar, styrenheter och sensorer samt bromssystem. Vår affärsidé är att skapa förtroende för mobilitet. Veoneer, som bildades 2018, bygger på närmare 70 års erfarenhet av att utveckla lösningar för fordonssäkerhet. Veoneer har omkring 9100 medarbetare i 13 länder och huvudkontor i Stockholm. Bolaget är noterat på New York Stock Exchange och Nasdaq Stockholm.

"Safe Harbor Statement" enligt amerikansk federal lag: Denna release innehåller framåtblickande uttalande i enlighet med USA:s "Private Securities Litigation Reform Act of 1995". Alla uttalanden i denna rapport som inte baseras på historiska fakta, inklusive men utan att begränsas av, ledningens bedömning av historiska data, förväntade framtida försäljning (inklusive uppskattning som relateras till orderingång och orderbok) eller annan framtida rörelse resultat eller finansiellt resultat är framåtblickande uttalanden. I några fall kan du identifiera dessa genom framåtblickande ord, såsom uppskattar, tror, har till intention, beräknar, kan komma att eller dess negativa motsvarighet och annan jämförande terminologi. Vi har baserat dessa framåtriktade uttalanden på vår nuvarande förväntning, antaganden och tillgänglig data från tredje part om framtida händelser och trender som vi tror kan påverka vår finansiella status, resultat, affärsstrategi, kort- och långsiktig verksamhet och finansiella behov.

Nya risker och osäkerheter uppstår från tid till annan och det är inte möjligt för vår ledning att förutse alla risker, inte heller kan vi bedöma hur alla dessa faktorer påverkar vår verksamhet eller till vilken omfattning någon av dessa faktorer, eller kombination av faktorer, kan påverka det verkliga resultatet så det skiljer sig signifikant jämfört med dessa framåtblickande uttalanden som vi kan tänkas göra. Faktorer som kan påverka resultatet signifikant från dessa framåtblickande uttalanden inkluderar, men begränsas inte till följande: fordonsindustrins cykliska försäljning och produktion, förändring inom industrin eller förändrade marknadsförutsättningar eller regional tillväxt eller minskning, företagets möjlighet att åstadkomma sina intentionen från en separation från dess tidigare ägare, vår förmåga att få nya affärer eller förvalta affärer på grund av ökad konkurrens, högre kostnader än förväntat och resursanvändning i förhållande till att utveckla nya teknologier, vår förmåga att säkerställa finansiering för att möta framtida kapitalbehov, högre råmaterial-, energi- och råvarukostnader, komponentbrist, förändringar i kund- och konsumentpreferenser för slutprodukter; marknads acceptans av våra nya produkter; beroende av och relationer med kunder och leverantörer; ogynnsamma fluktuationer i valutor eller räntor bland de olika jurisdiktioner där vi verkar; kostnader eller svårigheter relaterade till integrationen av nya eller förvärvade företag och tekniker; framgångsrik integration av förvärv och verksamhet i joint ventures; framgångsrikt genomförande av strategiska partnerskap och samarbeten; produktansvar, garanti och återkallande påståenden och utredningar och annan rättsvister och kundreaktioner därpå; högre utgifter för vår pension och andra förmåner efter pensionering, inklusive högre finansieringsbehov för våra pensionsplaner; arbetsstopp eller andra arbetskraftsfrågor; eventuellt ogynnsamma resultat av framtida rättsvister, regleringsåtgärder eller utredningar eller påståenden om överträdelse; vår förmåga att skydda våra immateriella rättigheter; skattebedömningar av statliga myndigheter och förändringar i våra skatter; vårt beroende av nyckelpersoner; lagstiftnings- eller lagstiftningsändringar som påverkar

eller begränsar vår verksamhet; politiska förhållanden; och andra risker och osäkerhetsfaktorer som beskrivits i vår kvartalsrapport och de upplysningar som lämnats i företagets kvartalsrapport på formulär 10-Q som lagts fram till Securities and Exchange Commission den 23 oktober 2019.

För samtliga framåtblickande uttalanden i detta och i andra meddelanden åberopar vi det skydd som USA:s "Private Securities Litigation Reform Act of 1995" erbjuder. Förutom den skyldighet vi har enligt lag, åtar vi oss inte att uppdatera dessa framåtblickande eller uttalanden till följd av ny information eller framtida händelser.