

The Clean Air Company

Delårsrapport
Januari - september 2026

Nederman

Q3

Fortsatt god orderingång

Kvartal 3, 2026

- Orderingången uppgick till 1 414 Mkr (1 251), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 11,8 procent jämfört med samma period föregående år.
- Omsättningen uppgick till 1 420 Mkr (1 434), motsvarande en valutaneutral minskning med 1,7 procent jämfört med samma period föregående år.
- Justerad EBITA uppgick till 131,1 Mkr (166,4), vilket gav en justerad EBITA-marginal på 9,2 procent (11,6).
- Rörelseresultatet uppgick till 103,5 Mkr (137,9), vilket gav en rörelsemarginal på 7,3 procent (9,6).
- Justerat rörelseresultat uppgick till 103,5 Mkr (137,9), vilket gav en justerad rörelsemarginal på 7,3 procent (9,6).
- Resultat efter skatt uppgick till 59,1 Mkr (79,3).
- Resultat per aktie* uppgick till 1,68 kr (2,27).
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 135,3 Mkr (123,2).

Januari - september, 2026

- Orderingången uppgick till 4 162 Mkr (4 176), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 3,4 procent jämfört med samma period föregående år.
- Omsättningen uppgick till 4 039 Mkr (4 279), motsvarande en valutaneutral minskning med 2,5 procent jämfört med samma period föregående år.
- Justerad EBITA uppgick till 362,2 Mkr (467,5), vilket gav en justerad EBITA-marginal på 9,0 procent (10,9).
- Rörelseresultatet uppgick till 289,2 Mkr (374,1), vilket gav en rörelsemarginal på 7,2 procent (8,7).
- Justerat rörelseresultat uppgick till 278,8 Mkr (381,7), vilket gav en justerad rörelsemarginal på 6,9 procent (8,9).
- Resultat efter skatt uppgick till 158,8 Mkr (207,9).
- Resultat per aktie* uppgick till 4,53 kr (5,94).
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 184,6 Mkr (197,6).

* Före och efter utspädning



Sven Kristensson
Verkställande direktör

VD-ord

Rustade för lönsam tillväxt

Nederman fortsätter att stärka sin marknadsledande position med god orderingång, investeringar i effektivitet och innovation samt en ökad närvaro i strukturellt växande industrier. Det har gett oss en stabil plattform för att kunna växa lönsamt och vi räknar nu med en stark avslutning på året.

Den höga orderaktiviteten höll i sig under tredje kvartalet, med ett starkt inflöde av såväl mindre och medelstora order som större projekt av strategisk betydelse i samtliga divisioner. Omsättningen och justerad EBITA var lägre jämfört med motsvarande kvartal föregående år, men fortsatte att förbättras jämfört med närmast föregående kvartal. Kassaflödet var samtidigt starkt. Den senaste tidens försvagning av svenska kronan, framför allt mot US dollar, har hittills haft begränsad påverkan. Om växelkursnivåerna består kan de dock bidra positivt till resultatet framöver.

Det finns en tydlig strategi för lönsam tillväxt. En viktig del är det arbete vi lagt ner de senaste åren för att stärka vårt operationella ledarskap, bland annat genom betydande investeringar i produktion och logistik världen över. Även om arbetet fortsätter har en stabil plattform nu lagts för att förbättra marginalerna när volymerna ökar och samtidigt bättre möta kundernas behov, och därmed kunna växa snabbare. Division Duct & Filter Technology är ett tydligt exempel. Genom att bygga ut och modernisera produktionen och införa nya logistikkoncept, först i USA och nu i Europa, blir divisionen en full-serviceleverantör. Detta har bidragit till att vinna större order, bland annat inom tekniskt avancerade projekt, samt gett en stabil och hög lönsamhet. I vår största division, Extraction & Filtration Technology, har vi investerat i en toppmodern anläggning i Helsingborg som stärkt konkurrenskraften i Europa och just nu sker driftsättning och inflyttning till en utbyggd och moderniserad anläggning i Charlotte i USA. Denna nya anläggning kommer vara i full drift under våren 2027 och kommer kraftfullt kunna stärka positionen på de nordamerikanska marknaderna genom bättre samordning och effektivare produktion och leveranser för flera av divisionens varumärken.

Flera traditionella industrier, däribland fordons-, textil- och trävaruindustrin, har under en längre tid mött betydande utmaningar. Parallellt med att hjälpa våra kunder inom dessa industrier att uppgradera och effektivisera sin utrustning har vi arbetat med att anpassa vårt erbjudande till nya industrier och marknader. Det omfattar certifieringar, satsningar på säljkontor i expansiva regioner, ett ännu större fokus på digitala system och en starkt leveransförmåga. Förvärv bidrar dessutom med kompetens och teknik som öppnar dörrar till nya segment.

Under kvartalet tog vi vår första order inom försvarssektorn i Europa med produkter från det kanadensiska förvärvet Duroair, samtidigt som den kompletta lösning för att både mäta och rapportera utsläpp som vi kunnat utveckla genom förvärvet av danska Olicem gav nya order i läkemedelssektorn. I USA vann vi ny mark inom metallåtervinning med våra beprövade europeiska lösningar för stoftavskiljning och energieffektiv filtrering. Vi erhöll även våra första order från halvledarindustrin i Asien efter att våra laserbaserade mätinstrument godkännts där, och vi sätter ett allt större fokus på Indien som produktions- och kompetenscenter. Arbetet med denna viktiga strategiska ompositionering fortsätter, samtidigt som vi står rustade att möta en ökad aktivitet i våra traditionella kundsegment när efterfrågan väl återhämtar sig.

STARK AVSLUTNING PÅ ÅRET

Det vi själva styr gör vi bra, vilket gjort att vi står starka i nuvarande osäkra makromiljö där kunderna fortsätter avvakta med större investeringar. Våra satsningar för högre operationell effektivitet, snabbare produktutveckling, en växande serviceaffär och ökad närvaro inom strukturellt växande industrier stärker vår konkurrenskraft oavsett marknadsläge. Tillsammans med de senaste kvartalets ordertillväxt, en solid orderbok och en fortsatt spännande pipeline ser vi goda möjligheter att volymerna och därmed lönsamheten ökar under avslutningen på året.



Q3 INTERVJU MED SVEN KRISTENSSON

Se intervjun på Nedermans YouTube-kanal.
Playlist: Financial reports

Segmentsöversikt

Nederman är organiserat i fyra rörelsesegment. Indelningen är baserad på teknologi, kundstruktur och affärslogik med utgångspunkt i koncernens varumärken. Detta innebär att rörelse segmenten är globala. Organisationen har fyra övergripande prioriteringar: stärkt lönsamhet, förbättrad effektivitet, utnyttjande av digitaliseringens alla möjligheter samt hållbarhet internt och externt.

Nederman Extraction & Filtration Technology utvecklar och säljer ett brett utbud av filter och övervakningstjänster, infångningsdon, fläktar, högvakuumprodukter och rullar för distribution av vätskor och tryckluft. Försäljningen sker både via ett nätverk av partners och genom egna säljbolag. Kunderna utgörs av industrier där det förekommer olika typer av luftföroreningar som måste tas om hand på ett effektivt och säkert sätt.

Nederman Process Technology erbjuder tjänster och filterlösningar som ofta är integrerade i kundföretagens produktionsprocesser, där de fångar upp skadliga partiklar och gaser, samt annan processkritisk utrustning. Försäljningen bedrivs genom egna säljare som har direktkontakt med divisionens kunder. Antalet order är få, men det enskilda ordervärdet är högt. Kunderna utgörs av stora företag inom en lång rad industrier.

Nederman Duct & Filter Technology säljer olika typer av rörsystem, ventiler och filterelement för att säkerställa en god luftkvalitet inom en rad industrier. Försäljningen bedrivs främst via distributörer, men även internförsäljning till Nedermans övriga divisioner. Kunderna finns inom en lång rad industrier, till exempel träbearbetning, cement & betong, fordon, metallbearbetning och återvinning.

Nederman Monitoring & Control Technology erbjuder avancerad mätteknik av gaser och partiklar samt en IoT-plattform som består av hårdvara och mjukvara som kommunicerar med molnet och förser kunderna med information och insikter om kritiska parametrar och processer. Försäljningen bedrivs genom egna bolag och deras nätverk av distributörer, samt via övriga divisioner inom Nederman. Divisionen arbetar mot ett brett spektrum av industrier som har behov av att kontinuerligt kunna övervaka och styra sin produktion och sina processer.

Extern orderingsgång, Mkr	1jul-30sep 2026	2025	Valuta- neutral tillväxt	Organisk tillväxt	1jan-30sep 2026	2025	Valuta- neutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2025	okt-sep 12 mån
Nederman Extraction & Filtration Technology	598,8	561,1	4,5%	4,5%	1 892,6	1 950,7	-0,5%	-0,5%	2 592,8	2 534,7
Nederman Process Technology	442,5	338,7	31,9%	31,9%	1 168,0	1 070,2	14,8%	11,3%	1 454,2	1 552,0
Nederman Duct & Filter Technology	191,2	174,2	8,1%	8,1%	565,9	564,4	5,5%	5,5%	729,1	730,6
Nederman Monitoring & Control Technology	181,3	176,8	-0,0%	-0,0%	535,9	590,7	-7,2%	-7,2%	779,6	724,8
Totalt Nedermankoncernen	1 413,8	1 250,8	11,8%	11,8%	4 162,4	4 176,0	3,4%	2,5%	5 555,7	5 542,1

Omsättning, Mkr	1jul-30sep 2026	2025	Valuta- neutral tillväxt	Organisk tillväxt	1jan-30sep 2026	2025	Valuta- neutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2025	okt-sep 12 mån
Nederman Extraction & Filtration Technology	642,1	654,9	-2,8%	-2,8%	1 845,9	1 962,7	-3,5%	-3,5%	2 648,8	2 532,0
Nederman Process Technology	397,7	423,7	-5,6%	-5,6%	1 108,9	1 178,8	-1,9%	-6,1%	1 635,5	1 565,6
Nederman Duct & Filter Technology	219,1	201,4	7,6%	7,6%	616,7	647,8	0,1%	0,1%	826,9	795,8
Nederman Monitoring & Control Technology	188,4	181,5	1,6%	1,6%	534,2	569,6	-4,5%	-4,5%	774,2	738,8
Eliminering	-27,3	-27,2			-67,1	-79,7			-102,6	-90,0
Totalt Nedermankoncernen	1 420,0	1 434,3	-1,7%	-1,7%	4 038,6	4 279,2	-2,5%	-3,6%	5 782,8	5 542,2

Justerad EBITA, Mkr	1jul-30sep 2026	2025			1jan-30sep 2026	2025			Helår 2025	okt-sep 12 mån
Nederman Extraction & Filtration Technology	72,4	91,1			211,8	265,8			362,2	308,2
Nederman Process Technology	29,4	43,1			93,6	100,7			144,7	137,6
Nederman Duct & Filter Technology	43,6	37,4			118,9	128,1			159,3	150,1
Nederman Monitoring & Control Technology	26,3	28,7			59,4	92,6			129,4	96,2
Övrigt - ofördelat	-40,6	-33,9			-121,5	-119,7			-169,1	-170,9
Totalt Nedermankoncernen	131,1	166,4			362,2	467,5			626,5	521,2

Justerad EBITA-marginal	1jul-30sep 2026	2025			1jan-30sep 2026	2025			Helår 2025	okt-sep 12 mån
Nederman Extraction & Filtration Technology	11,3%	13,9%			11,5%	13,5%			13,7%	12,2%
Nederman Process Technology	7,4%	10,2%			8,4%	8,5%			8,8%	8,8%
Nederman Duct & Filter Technology	19,9%	18,6%			19,3%	19,8%			19,3%	18,9%
Nederman Monitoring & Control Technology	14,0%	15,8%			11,1%	16,3%			16,7%	13,0%
Totalt Nedermankoncernen	9,2%	11,6%			9,0%	10,9%			10,8%	9,4%



OM DIVISIONEN

Nederman Extraction & Filtration Technology utvecklar och säljer ett brett utbud av filter och övervakningstjänster, infångningsdon, fläktar, högvakuumprodukter och rullar för distribution av vätskor och tryckluft.

Varumärken: Nederman, RoboVent, Aagaard och Duroair

Nederman Extraction & Filtration Technology

I det tredje kvartalet ökade orderingsgången valutaneutralt med 4,5 procent medan omsättningen minskade valutaneutralt med 2,8 procent. Den justerade EBITA-marginalen uppgick till 11,3 procent (13,9).

UTVECKLING UNDER KVARTALET

Orderingsgången ökade jämfört med motsvarande kvartal föregående år, med stöd av en starkare basaffär i EMEA och APAC samt flera stora order i Americas. Den positiva utvecklingen av basaffären drevs främst av ett stort antal medelstora order inom lösningar i divisionens prioriterade industrier och tillväxtsegment, främst i EMEA och Australien. Försäljningen minskade däremot i kvartalet, vilket främst avspeglar den svagare orderingsgången i början av året, vilket i sin tur resulterade i ett lägre kapacitetsutnyttjande i divisionens fabriker och att lönsamheten dämpades något. Serviceaffären och produktförsäljningen uppvisade god tillväxt i kvartalet. Överlag fortsätter marknaden att präglas av makroekonomisk osäkerhet som dämpar investeringsviljan, särskilt inom den amerikanska trävaruindustrin. Divisionen fortsätter därför att prioritera strukturella tillväxtsegment.

Divisionen erhöll flera stora order i kvartalet inom bland annat försvars-, flyg-, fordons- och järnvägsindustrin. En större order från ett amerikanskt varvsföretag innebär ett första steg in på den amerikanska marinmarknaden och stärker divisionens position inom försvarsindustrin. Ett annat viktigt genombrott var att divisionen tog sin första order inom den europeiska försvarsindustrin med produkter från det kanadensiska förvärvet Duroair, vilket utgör ett viktigt strategiskt genombrott. Efterfrågan var även god inom datacenter, kollektivtrafik, livsmedel, läkemedel och industriell automation, vilket speglar en fortsatt positiv utveckling inom divisionens prioriterade tillväxtsegment.

Orderingsgången i EMEA minskade något jämfört med motsvarande kvartal föregående år. Nedgången förklaras främst av höga jämförelsetal, då regionen bland annat erhöll en större försvarsrelaterad order under tredje kvartalet 2025. Den underliggande basaffären utvecklades däremot positivt, med god efterfrågan på medelstora lösningar

inom divisionens prioriterade industrier och tillväxtsegment. Efterfrågan drevs bland annat av försvarssektorn, flyg- och läkemedelsindustrin, kollektivtrafik och datacenter. Regionen tog tre stora order, inom kommersiella fordon, elfordon samt flygindustrin. Försäljningen ökade under kvartalet, främst till följd av högre försäljning inom lösningar och service.

Orderingsgången i Americas ökade jämfört med motsvarande kvartal föregående år, driven av både stora order och en positiv utveckling inom produkter och service. Regionen erhöll bland annat stora order inom försvarsrelaterad varvsindustri och järnvägstransporter. I Mexiko erhölls en medelstor order inom lösningar från en global aktör inom industriell robotteknik och automation. Försäljningen minskade däremot, påverkat av den svagare orderingsgången inom lösningar i början av året.

Orderingsgången i APAC ökade kraftigt under kvartalet, främst driven av Australien där ett flertal medelstora order inom lösningar erhöles. Fume & Dust Control, som förvärvades under föregående kvartal, bidrog positivt till utvecklingen. I Kina stärktes orderingsgången ytterligare av en stor order inom flygindustrin.

VIKTIGA AKTIVITETER

- Integrationen av förvärvade distributören Fume & Dust Control i Australien går enligt plan och stärker divisionens position i prioriterade tillväxtindustrier.
- Divisionens nya teknologier visades upp vid International Woodworking Fair i Atlanta, med fokus på smart luftflödesstyrning, energieffektivisering och dammhantering.
- Utbyggnaden och moderniseringen av anläggningen i Charlotte, North Carolina, fortsätter, och flytten till de nya lokalerna har inletts.

Mkr	Not	1 jul-30 sep 2026	1 jul-30 sep 2025	Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	1 jan-30 sep 2026	1 jan-30 sep 2025	Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2025	okt-sep 12 mån
Extern orderingsgång		598,8	561,1	4,5%	4,5%	1 892,6	1 950,7	-0,5%	-0,5%	2 592,8	2 534,7
Omsättning	4	642,1	654,9	-2,8%	-2,8%	1 845,9	1 962,7	-3,5%	-3,5%	2 648,8	2 532,0
Justerad EBITA		72,4	91,1			211,8	265,8			362,2	308,2
Justerad EBITA-marginal		11,3%	13,9%			11,5%	13,5%			13,7%	12,2%



OM DIVISIONEN

Nederman Process Technology erbjuder tjänster och avancerade filterlösningar som är integrerade i kundföretagens produktionsprocesser där de fångar upp skadliga partiklar och gaser.

Varumärken: Nederman MikroPul, Luwa, Nederman Pneumafil, LCI och Euro-Equip

Nederman Process Technology

I det tredje kvartalet ökade orderingsgången valutaneutralt med 31,9 procent medan omsättningen minskade valutaneutralt med 5,6 procent. Den justerade EBITA-marginalen uppgick till 7,4 procent (10,2).

UTVECKLING UNDER KVARTALET

Divisionen uppvisade en tydligt starkare kommersiell utveckling under kvartalet, med ökad orderingsgång och flera större strategiskt viktiga order. Efterfrågan förbättrades inom flera prioriterade områden, samtidigt som service- och eftermarknadsaffären fortsatte sin positiva trend. Americas fortsatte att utvecklas starkt vilket även bidrar till en bättre geografisk balans. Indien utvecklades också starkt och stärker sin roll som tillväxtmarknad med global kapacitet inom teknikutveckling, produktion och inköp. Lönsamheten dämpades något på grund av försäljningsmix och lägre försäljningsvolym.

Marknadsläget är fortsatt utmanande, framför allt inom den traditionella europeiska gjuterisektorn och textilindustrin. Divisionen breddar därför affären genom en växande service- och eftermarknadsverksamhet, energieffektiviserings- och uppgraderingsprojekt samt ökad närvaro i attraktiva tillväxtsegment. Återvinning, resurseffektivitet och läkemedel utvecklas positivt. Den starkare orderingsgången och förbättrade pipelinen ger förutsättningar för fortsatt god utveckling, även om långa beslutsprocesser fördröjer konverteringen till försäljning.

Textilsegmentet präglas fortsatt av en svag investeringsvilja, men divisionen hanterar marknadsläget väl genom hög serviceaktivitet, uppgraderingar, geografisk diversifiering och starka kundrelationer. Indien fortsatte att utvecklas relativt starkt, medan investeringarna inom traditionell spinneriverksamhet förblev försiktiga på flera marknader. Samtidigt skapar syntetfibrer, nonwoven-material, återvinning, automation och energieffektivisering nya möjligheter. Den fortsatta framgången för CFB-fläkten stärker divisionens position inom energieffektiv luftbehandling, samtidigt som service och eftermarknad blir allt viktigare när kunder prioriterar driftsäkerhet och lägre kostnader.

Gjuterier och metallåtervinning är fortsatt ett strategiskt viktigt segment. Flera stora order i både Americas och EMEA visar divisionens förmåga att vinna projekt på olika marknader och minska beroendet av den traditionella europeiska gjuteriindustrin. Metallåtervinning erbjuder attraktiva möjligheter på medellång och lång sikt, drivet av ökade miljökrav, cirkulära flöden och efterfrågan på material med lägre klimatavtryck. Konkurrensen ökar samtidigt, bland annat från kinesiska aktörer med lägre kostnadsnivåer. Divisionen möter detta genom bredare geografisk närvaro, ökad samordning inom Euro-Equip och MikroPul samt kostnadseffektiv produktion och lokal sourcing.

Inom segmentet specialanpassade lösningar erhöles kvartalets största enskilda order, ett projekt i Americas, som stärker positionen inom specialiserade processapplikationer. Segmentet uppvisar en fortsatt god serviceaktivitet samt möjligheter inom läkemedel, gruvnäring, kemi och utvalda processindustrier, där teknisk kompetens och kundanpassade lösningar är viktiga konkurrensfaktorer. Flera större projekt befann sig fortsatt i pipeline vid kvartalets slut, men tidpunkter för beslut och slutlig omfattning var ännu inte fastställda.

VIKTIGA AKTIVITETER

- Fortsatt stark tillväxt i serviceaffären, inklusive det digitala erbjudandet.
- Löpande förbättringar av produktlinjer och uppgraderingar av testcenter.

Mkr	Not	1jul-30sep 2026	1jul-30sep 2025	Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	1jan-30sep 2026	1jan-30sep 2025	Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2025	okt-sep 12 mån
Extern orderingsgång		442,5	338,7	31,9%	31,9%	1 168,0	1 070,2	14,8%	11,3%	1 454,2	1 552,0
Omsättning	4	397,7	423,7	-5,6%	-5,6%	1 108,9	1 178,8	-1,9%	-6,1%	1 635,5	1 565,6
Justerad EBITA		29,4	43,1			93,6	100,7			144,7	137,6
Justerad EBITA-marginal		7,4%	10,2%			8,4%	8,5%			8,8%	8,8%



OM DIVISIONEN

Nederman Duct & Filter Technology säljer olika typer av rörsystem, ventiler och filterelement för att säkerställa en god luftkvalitet inom en rad industrier.

Varumärken: Nordfab och Menardi

Nederman Duct & Filter Technology

I det tredje kvartalet ökade orderingsgången valutaneutralt med 8,1 procent medan omsättningen ökade valutaneutralt med 7,6 procent. Den justerade EBITA-marginalen uppgick till 19,9 procent (18,6).

UTVECKLING UNDER KVARTALET

Den positiva utvecklingen för divisionen fortsatte under det tredje kvartalet, främst driven av en stabil tillväxt i basaffären hos Nordfab EMEA och Nordfab USA. Den ökade orderingsgången fick även stöd av flera större affärer inom bland annat försvar, gruvindustri, livsmedel och tekniskrelaterade projekt kopplade till batterier för elfordon, energilagring och solenergi. Även försäljningen och lönsamheten förbättrades. Genomförda effektiviseringsåtgärder inom tillverkning och logistik i USA och EMEA bidrar till ökade möjligheter till breddad kundbas såväl som fortsatt god lönsamhet. Den starka orderingsgången och en stabil pipeline ger stöd för en positiv avslutning på året.

Nordfab USA uppvisade fortsatt stark utveckling. Tillväxten drevs främst av basaffären, samtidigt som försäljningen via grossister återhämtade sig och nådde en rekordnivå. Nya stora order togs i kvartalet inom strukturellt växande segment som EV-batterier och solpaneler. Satsningar på effektivare produktion och logistik bidrar samtidigt till ökad produktivitet, minskat spill och högre leveransprecision. Utvecklingen av den nya XD-anläggningen i Thomasville fortsätter, med förbättrad ventilation och klimatanläggning samt förberedelser för ett på sikt helt obemannat lager. Även det nya fjärrlagret i Dallas utvecklas bättre än förväntat och bidrar till den ökade försäljningen.

I EMEA fortsatte Storbritannien att utvecklas starkt, medan verksamheten i EU visade en tydlig förbättring i den externa försäljningen och starkt operationell effektivitet. Dessutom fortsätter samarbetet mellan verksamheterna i Storbritannien och EU att ge betydande konkurrensfördelar och möjlighet att stärka kundbasen. Regionen erhöll ytterligare en stor order inom försvarsindustrin för en ubåtsapplikation samt nya order från kunder inom kökstillverkning och elektronik. Satsningarna på ökad säljkapacitet i DACH-regionen gav resultat med den högsta orderingsgången hittills.

Nordfabs verksamhet i APAC präglades fortsatt av svag orderingsgång och försäljning, vilket tyngde lönsamheten. I Thailand var den inhemska försäljningen stabil, men utvecklingen påverkades av en nedjusterad order från en större kinesisk kund och låga koncerninterna leveranser. Produktionsflytten för den australiska marknaden till Thailand fortsätter enligt plan för att öka kapacitetsutnyttjandet. I Australien utökades en större gruvorder och en ny stor order erhöles inom livsmedelsindustrin. Omstruktureringen fortsätter med minskad bemanning och samordning av anläggningar för att sänka kostnaderna. Pipelinen växer, men lönsamheten är fortsatt en utmaning.

Menardi USA förbättrade lönsamheten genom högre volymer och kostnads kontroll, medan orderingsgången påverkades negativt av en större kunds finansiella problem. Produktionsutrustning har övertagits från en nedlagd fabrik för att säkra fortsatta leveranser. Menardi EMEA har fått en större biltillverkare och ett större mejeriföretag som återkommande kunder.

VIKTIGA AKTIVITETER

- Utvecklingen av en ny generation av Nordfabs offertverktyg QTO har inletts.
- Förberedelserna för att införa förarlösa truckar (AGVs) i den nya XD-anläggningen i Thomasville fortsätter, med målet att skapa ett helt obemannat lager.
- Investering i en automatisk maskin för toppringar till filterpåsar har godkänts och beställts.
- Exporten till Kanada stannade av under tredje kvartalet till följd av höjda tullar.
- Kraftiga översvämningar i Bangkokområdet i slutet av kvartalet påverkade verksamheten, men divisionens fabrik klarade sig utan skador.

Mkr	Not	1jul-30sep 2026	1jul-30sep 2025	Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	1jan-30sep 2026	1jan-30sep 2025	Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2025	okt-sep 12 mån
Extern orderingsgång		191,2	174,2	8,1%	8,1%	565,9	564,4	5,5%	5,5%	729,1	730,6
Omsättning	4	219,1	201,4	7,6%	7,6%	616,7	647,8	0,1%	0,1%	826,9	795,8
Justerad EBITA		43,6	37,4			118,9	128,1			159,3	150,1
Justerad EBITA-marginal		19,9%	18,6%			19,3%	19,8%			19,3%	18,9%



OM DIVISIONEN

Nederman Monitoring & Control Technology erbjuder avancerad mätteknik av gaser och partiklar och en IoT-plattform, som består av hård- och mjukvara som förser kunderna med information och insikter om kritiska parametrar och processer.

Varumärken: Nederman Insight, NEO Monitors, Auburn, Gasmet och Olicem

Nederman Monitoring & Control Technology

I det tredje kvartalet var orderingången valutaneutralt oförändrad medan omsättningen ökade valutaneutralt med 1,6 procent. Den justerade EBITA-marginalen uppgick till 14,0 procent (15,8).

UTVECKLING UNDER KVARTALET

Orderingången ökade något jämfört med motsvarande kvartal föregående år. Americas var den starkaste regionen, med positiv utveckling inom samtliga affärsenheter, vilket indikerar att den starka projekt-pipeline som tidigare identifierats i regionen nu i högre grad börjar omsättas i affärer. NEO Monitors hade ett särskilt starkt kvartal i USA. I APAC var utvecklingen överlag stabil, samtidigt som divisionen tog sin första direkta order inom halvledarindustrin. Orderingången i EMEA var däremot lägre än föregående år, främst till följd av svagare utveckling för NEO Monitors och att de stora order Gasmet erhöill i Schweiz föregående år inte upprepades.

Försäljningen ökade också något jämfört med motsvarande kvartal föregående år. Auburn utvecklades positivt, med stöd av en stabil orderingång och en god orderstock, medan Gasmet noterade en förbättring främst driven av EMEA. Försäljningen inom NEO Monitors minskade till följd av en lägre orderstock för leverans i EMEA. Den justerade EBITA-marginalen var lägre än föregående år, främst till följd av en högre andel direkta materialkostnader, förändringar i produkt- och regionmix samt fortsatta investeringar i försäljnings- och servicekapacitet.

Den investeringsförsiktighet som präglat vissa sektorer under en lång tid börjar nu gradvis att vända. Inom olja, gas och petrokemi i USA syns ökad aktivitet, en stark pipeline och en positiv utveckling för NEO Monitors. Även satsningarna på direkt närvaro i Asien börjar ge resultat. Etableringarna i Sydkorea och Singapore stärker kundbärbningen och skapar förutsättningar för fortsatt expansion i bland annat Sydostasien, Indien och Kina.

Halvledarindustrin framstår som ett allt viktigare tillväxtsegment. Efter det arbete som tidigare bedrivits för att kvalificera divisionens instrument för den asiatiska halvledarindustrin har de första direkta beställningarna nu erhållits, samtidigt som en fortsatt stark pipeline byggs upp. Även nya energislag driver efterfrågan på nya applikationer inom bland annat vätgas, ammoniak och koldioxidavskiljning och -lagring (CCUS), framför allt i Europa och APAC. Försvarsindustrin är ett annat segment där efterfrågan utvecklas positivt, främst för Gasmet's portabla analysinstrument.

Produktutvecklingen fortsätter att bidra till nya affärsmöjligheter. Den nya FTIR-analysatorn GT7000 Tellus, som lanserades under andra kvartalet, har genererat ett flertal beställningar. Kundintresset för Insight-plattformen är fortsatt starkt och utvecklingen av nästa generation fortgår. Satsningarna på service och digitalisering bidrar samtidigt till att öka värdet från den växande installerade basen. Serviceverksamheten utvecklas positivt, bland annat genom riktade kampanjer, medan uppkopplade system, mjukvara och förbättrade rådgivnings- och rapporteringslösningar skapar möjligheter att öka återkommande intäkter och stärka kundvärdet över tid.

VIKTIGA AKTIVITETER

- Genombrott inom halvledarindustrin i APAC med flera order.
- Stark start för GT7000 Tellus med flera försäljningar efter lanseringen i det andra kvartalet.
- Serviceverksamheten stärktes genom riktade aktiviteter mot den installerade basen.
- Fortsatta investeringar i digitala lösningar, produktutveckling och uppgraderade serviceverkstäder i Houston och Singapore.

Mkr	Not	1jul-30sep 2026	1jul-30sep 2025	Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	1jan-30sep 2026	1jan-30sep 2025	Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2025	okt-sep 12 mån
Extern orderingång		181,3	176,8	-0,0%	-0,0%	535,9	590,7	-7,2%	-7,2%	779,6	724,8
Omsättning	4	188,4	181,5	1,6%	1,6%	534,2	569,6	-4,5%	-4,5%	774,2	738,8
Justerad EBITA		26,3	28,7			59,4	92,6			129,4	96,2
Justerad EBITA-marginal		14,0%	15,8%			11,1%	16,3%			16,7%	13,0%

Kvartal 3, 2026

ORDERINGÅNG OCH OMSÄTTNING

Orderingången under kvartalet uppgick till 1 414 Mkr (1 251), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 11,8 procent jämfört med samma period föregående år.

Omsättningen för kvartalet uppgick till 1 420 Mkr (1 434), motsvarande en valutaneutral minskning med 1,7 procent jämfört med samma period föregående år.

RESULTAT

Justerat rörelseresultat uppgick till 103,5 Mkr (137,9). Justerad rörelse-marginal uppgick till 7,3 procent (9,6).

Justerad EBITA uppgick till 131,1 Mkr (166,4). Justerad EBITA-marginal uppgick till 9,2 procent (11,6).

Rörelseresultatet uppgick till 103,5 Mkr (137,9), vilket gav en rörelse-marginal på 7,3 procent (9,6).

Resultat före skatt minskade till 80,9 Mkr (108,7). Resultat efter skatt uppgick till 59,1 Mkr (79,3), vilket gav ett resultat per aktie före och efter utspädning om 1,68 kr (2,27).

KASSAFLÖDE

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 135,3 Mkr (123,2) och periodens kassaflöde uppgick till 57,7 Mkr (30,5).

Under det tredje kvartalet förelåg en rörelsekapitaluppbyggnad om sammanlagt 3,4 Mkr (29,6). Den lägre kapitaluppbyggnaden berodde huvudsakligen på, under kvartalet, positiva förändringar från leverantörsskulder samt projektrelaterade skulder som tillsammans kompen-serade för den negativa effekten av framförallt kundfordringar, som hade en lägre förbättring än föregående års jämförbara kvartal.

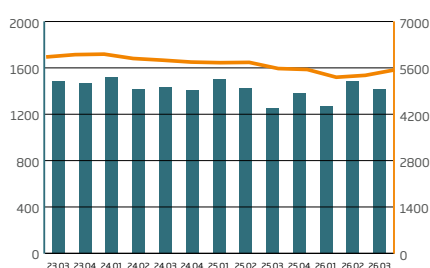
Kassaflödet från investeringsverksamheten var -54,6 Mkr (-54,3). Investeringsnivåerna i immateriella anläggningstillgångar var något högre samtidigt som investeringsnivåerna i materiella anläggningstillgångar var något lägre än föregående år. Merparten av de materiella investeringar under kvartalet har framförallt skett på anläggningar i USA.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -23,0 Mkr (-38,4). Den största skillnaden kopplas till amortering av lån om 15,9 Mkr under motsvarande kvartal föregående år.

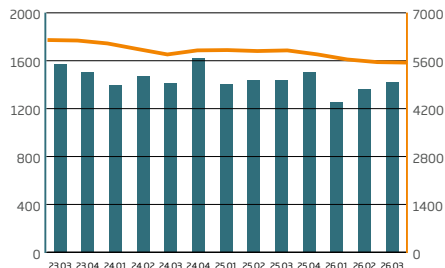
INVESTERINGAR

Bruttoinvesteringar i immateriella och materiella anläggningstillgångar uppgick till 54,6 Mkr (53,5), varav aktiverade utvecklingskostnader uppgick till 13,9 Mkr (10,4).

Orderingång, Mkr

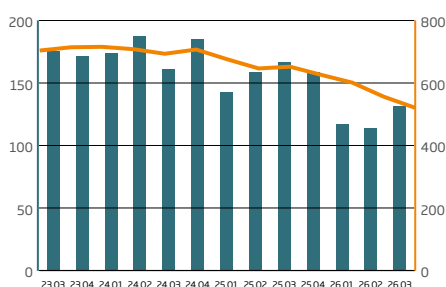


Omsättning, Mkr

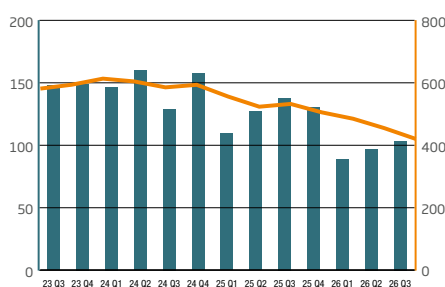


Kvartal
Rullande fyra kvartal

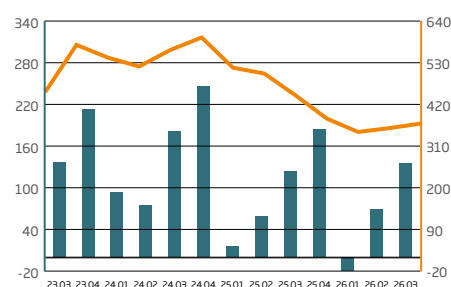
Justerad EBITA, Mkr



Rörelseresultat, Mkr



Kassaflöde från den löpande verksamheten, Mkr



Januari - september 2026

ORDERINGÅNG OCH OMSÄTTNING

Orderingången under perioden uppgick till 4 162 Mkr (4 176), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 3,4 procent jämfört med samma period föregående år.

Omsättningen för perioden uppgick till 4 039 Mkr (4 279), motsvarande en valutaneutral minskning med 2,5 procent jämfört med samma period föregående år.

RESULTAT

Justerat rörelseresultat uppgick till 278,8 Mkr (381,7). Justerad rörelse-marginal uppgick till 6,9 procent (8,9).

Justerad EBITA uppgick till 362,2 Mkr (467,5). Justerad EBITA-marginal uppgick till 9,0 procent (10,9).

Rörelseresultatet uppgick till 289,2 Mkr (374,1), vilket gav en rörelse-marginal på 7,2 procent (8,7).

Resultat före skatt minskade till 217,5 Mkr (284,8). Resultat efter skatt uppgick till 158,8 Mkr (207,9), vilket gav ett resultat per aktie före och efter utspädning om 4,53kr (5,94).

KASSAFLÖDE

Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 184,6 Mkr (197,6) och periodens kassaflöde uppgick till -112,0 Mkr (-217,6).

Kassaflödespåverkan på rörelsekapitalet var -149,5 Mkr (-176,6). De positiva effekterna från framförallt förändringar i kundfordringar och leverantörsskulder mer är kompenserade för den fortsatt negativa påverkan från projektrelaterade förändringar. Viss förbättring skedde även i den totala lagerförändringen.

Kassaflödet från investeringsverksamheten var -173,6 Mkr (-330,2) där den största skillnaden var kopplat till nettolikvid för genomförda förvärv gentemot föregående år -33,9 Mkr (-146,2). Totala investeringar i immateriella och materiella anläggningstillgångar var också lägre än föregående år 139,6 Mkr (184,0) där merparten av skillnaden utgjordes av den höga investeringstakten i framförallt fabriker i Helsingborg och Robovent i Detroit under föregående år. Under detta året är investeringarna fortsatt höga i Nordfab US i Thomasville och Charlotte US.

Kassaflödet från övriga finansieringsverksamheten uppgick till 17,1 Mkr (55,5). Den största skillnaden var kopplat till nettouplåningen som var 22,7 Mkr lägre än föregående år samt det genomförda återköpsprogrammet av aktier som hade en kassaflödespåverkan på 12,7 Mkr.

INVESTERINGAR

Bruttoinvesteringar i immateriella och materiella anläggningstillgångar uppgick till 140,9 Mkr (182,1), varav aktiverade utvecklingskostnader uppgick till 46,1 Mkr (39,1).

FINANSIELL STÄLLNING OCH FINANSIERING

I det första kvartalet 2026 undertecknade Nederman ett nytt låneavtal vilket ersatte koncernens tidigare låneavtal med SEB och SHB. Det nya avtalet är med en bankgrupp bestående av SEB, SHB och Danske Bank och ger ett låneutrymme om 2 500 Mkr, vilket innebär en ökning om 500 Mkr mot tidigare låneavtal. Utöver detta kvarstår koncernens finansieringsavtal med SEK om 500 Mkr. Därmed finns ett totalt låneutrymme i koncernen på 3 000 Mkr.

Koncernen hade vid periodens slut 579,3 Mkr i likvida medel och ytterligare 148,0 Mkr i outnyttjade checkkrediter och kortfristiga lån.

Utöver detta fanns ett låneutrymme på 938,3 Mkr inom ramen för Nedermans låneavtal med SEB, SHB och Danske Bank.

Eget kapital i koncernen uppgick den 30 september 2026 till 2 718,3 Mkr (2 506,2). Utdelning till aktieägarna uppgick till 4,00 Kr per aktie eller totalt till 140,1 Mkr och betalades ut under det andra kvartalet. Totalt antal utestående aktier vid periodens utgång uppgick till 35 042 023.

Koncernens soliditet uppgick till 37,3 procent (36,1) per den 30 september 2026. Nettoskuld-sättningsgraden uppgick till 77,4 procent (78,9).

AKTIERELATERADE ERSÄTTNINGAR

Årsstämman den 21 april 2026 beslutade om överlåtelse av 20 140 egna aktier under LTI programmet 2024. Överlåtelse av 15 726 aktier genomfördes under det andra kvartalet 2026. Överlåtna aktier motsvarade 2,3 Mkr vilket har redovisats som aktierelaterade ersättningar i eget kapital.

ANTAL ANSTÄLLDA

Medelantalet anställda under perioden uppgick till 2 312 (2 346). Antalet anställda vid periodens slut uppgick till 2 354 (2 422).

FÖRVÄRV

Under det andra kvartalet gjordes tre förvärvsrelaterade transaktioner. Nederman utnyttjade en option på att förvärva ytterligare 25% av ägandet i Olicem A/S för totalt 21,6 Mkr. Ett inkråmsförvärv har gjorts av en tidigare partner i Australien där likviden var 9,9 Mkr. Kopplat till förvärvet av Duroair under 2024, har en del av tilläggsköpeskillingen om totalt 2,4 Mkr reglerats.

MODERBOLAGET

Koncernens moderbolag, Nederman Holding AB, bedriver ingen operationell verksamhet utan består av centrala huvudkontorsfunktioner. Moderbolaget äger och förvaltar aktier i dotterbolag. Moderbolagets omsättning under perioden uppgick till 24,5 Mkr (18,2) och avser serviceintäkter från dotterbolagen. Periodens resultat uppgick till 148,3 Mkr (285,5).

Koncernens nyckeltal

Mkr	1jul-30sep		1jan-30sep		Helår 2025	okt-sep 12 mån
	2026	2025	2026	2025		
Orderingång	1 413,8	1 250,8	4 162,4	4 176,0	5 555,7	5 542,1
Nettoomsättning	1 420,0	1 434,3	4 038,6	4 279,2	5 782,8	5 542,2
Justerad EBITA	131,1	166,4	362,2	467,5	626,5	521,2
Justerad EBITA-marginal	9,2%	11,6%	9,0%	10,9%	10,8%	9,4%
Justerad EBITDA	177,8	209,6	497,9	596,5	799,5	700,9
Justerad EBITDA-marginal	12,5%	14,6%	12,3%	13,9%	13,8%	12,6%
Rörelseresultat	103,5	137,9	289,2	374,1	504,3	419,4
Rörelsemarginal	7,3%	9,6%	7,2%	8,7%	8,7%	7,6%
Justerat rörelseresultat	103,5	137,9	278,8	381,7	510,3	407,4
Justerad rörelsemarginal	7,3%	9,6%	6,9%	8,9%	8,8%	7,4%
Resultat före skatt	80,9	108,7	217,5	284,8	385,1	317,8
Resultat efter skatt	59,1	79,3	158,8	207,9	274,0	224,9
Resultat per aktie före och efter utspädning, Kr	1,68	2,27	4,53	5,94	7,80	6,39
Avkastning på eget kapital					10,5%	8,6%
Avkastning på operativt kapital					11,6%	8,8%
Avkastning på operativt kapital exkl. IFRS 16					12,7%	9,3%
Nettoskuld					1 845,3	2 104,5
Nettoskuldsättningsgrad					73,4%	77,4%
Nettoskuld/Justerad EBITDA, ggr					2,3	3,0
Räntetäckningsgrad, ggr					3,7	3,4

Regioner

Extern orderingång, Mkr	1jul-30sep		1jan-30sep		Helår 2025	okt-sep 12 mån
	2026	2025	2026	2025		
Americas	606,6	445,3	1 696,0	1 633,9	2 147,2	2 209,3
EMEA	591,8	620,0	1 827,1	1 944,5	2 556,2	2 438,8
APAC	215,4	185,5	639,3	597,6	852,3	894,0
Totalt Nedermankoncernen	1 413,8	1 250,8	4 162,4	4 176,0	5 555,7	5 542,1

Extern nettoomsättning, Mkr	1jul-30sep		1jan-30sep		Helår 2025	okt-sep 12 mån
	2026	2025	2026	2025		
Americas	559,7	559,6	1 564,9	1 708,2	2 255,7	2 112,4
EMEA	649,4	683,4	1 898,8	1 977,1	2 708,9	2 630,6
APAC	210,9	191,3	574,9	593,9	818,2	799,2
Totalt Nedermankoncernen	1 420,0	1 434,3	4 038,6	4 279,2	5 782,8	5 542,2



Framtidsutsikter

En växande servicedel med återkommande intäkter och ett starkt digitalt erbjudande gör att vi hävdar oss väl i nuvarande osäkra marknadsmiljö. De senaste kvartalens förbättrade orderingång ger dessutom stöd för utvecklingen under kommande kvartal, där vi bland annat räknar med en stark avslutning på året. Det är samtidigt svårt att göra prognoser om en bredare återhämtning i efterfrågan, men förutsatt en bättnande konjunktur inom våra fokusområden har vi goda förutsättningar att stärka vår lönsamhet ytterligare.

Med en stark balansräkning fortsätter vi att investera i operationell effektivitet och i att löpande förbättra vårt erbjudande, vilket gör att vi kan flytta fram positionerna oavsett marknadssituation.

I en värld med ökande insikt om dålig lufts skadlighet har Nederman, med sitt ledande erbjudande inom industriell luftrening, en viktig roll och mycket goda möjligheter att fortsätta växa långsiktigt.

Rapport över resultat för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	1 jul-30 sep		1 jan-30 sep		Helår 2025	okt-sep 12 mån
		2026	2025	2026	2025		
Nettoomsättning	3,4	1 420,0	1 434,3	4 038,6	4 279,2	5 782,8	5 542,2
Kostnad för sålda varor		-877,9	-875,2	-2 458,2	-2 574,1	-3 489,7	-3 373,8
Bruttoresultat		542,1	559,1	1 580,4	1 705,1	2 293,1	2 168,4
Försäljningskostnader		-289,3	-276,9	-848,4	-859,9	-1 148,9	-1 137,4
Administrationskostnader		-122,5	-117,5	-373,2	-384,6	-519,7	-508,3
Forsknings- och utvecklingskostnader		-23,4	-26,4	-74,6	-79,6	-107,3	-102,3
Omstruktureringskostnader		-	-	-	-	1,6	1,6
Övriga rörelseintäkter/-kostnader		-3,4	-0,3	5,0	-6,9	-14,5	-2,6
Rörelseresultat		103,5	137,9	289,2	374,1	504,3	419,4
Finansnetto	5	-22,6	-29,2	-71,7	-89,3	-119,2	-101,6
Resultat före skatt		80,9	108,7	217,5	284,8	385,1	317,8
Skatt		-21,8	-29,4	-58,7	-76,9	-111,1	-92,9
Periodens resultat		59,1	79,3	158,8	207,9	274,0	224,9
Periodens resultat hänförligt till:							
Moderföretagets aktieägare		59,0	79,6	159,2	208,7	273,9	224,4
Innehav utan bestämmande inflytande		0,1	-0,3	-0,4	-0,8	0,1	0,5
Resultat per aktie		1,68	2,27	4,53	5,94	7,80	6,39
före utspädning (kr)		1,68	2,27	4,53	5,94	7,80	6,39
efter utspädning (kr)		1,68	2,27	4,53	5,94	7,80	6,39

Rapport över övrigt totalresultat för koncernen i sammandrag

Mkr	1 jul-30 sep		1 jan-30 sep		Helår 2025	okt-sep 12 mån
	2026	2025	2026	2025		
Periodens resultat	59,1	79,3	158,8	207,9	274,0	224,9
Övrigt totalresultat						
Poster som inte kan omföras till periodens resultat						
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner	16,1	3,6	16,1	3,6	1,7	14,2
Skatt hänförlig till omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner	-3,3	-0,9	-3,3	-0,9	-0,6	-3,0
	12,8	2,7	12,8	2,7	1,1	11,2
Poster som har omförts eller kan omföras till periodens resultat						
Omräkningsdifferenser hänförliga till utlandsverksamheter	77,7	-44,9	203,8	-285,0	-338,6	150,2
	77,7	-44,9	203,8	-285,0	-338,6	150,2
Övrigt totalresultat för perioden efter skatt	90,5	-42,2	216,6	-282,3	-337,5	161,4
Summa totalresultat för perioden	149,6	37,1	375,4	-74,4	-63,5	386,3
Periodens totalresultat hänförligt till:						
Moderföretagets aktieägare	149,5	37,4	375,8	-73,6	-63,6	385,8
Innehav utan bestämmande inflytande	0,1	-0,3	-0,4	-0,8	0,1	0,5

Rapport över finansiell ställning för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	30sep 2026	30sep 2025	31 dec 2025
Tillgångar				
Goodwill		2 286,4	2 185,4	2 140,5
Övriga immateriella anläggningstillgångar		644,2	634,9	633,2
Materiella anläggningstillgångar		610,8	572,4	560,5
Nyttjanderätter		551,4	533,7	516,9
Långfristiga fordringar		17,3	22,7	18,1
Uppskjutna skattefordringar		140,4	176,8	125,7
Summa anläggningstillgångar		4 250,5	4 125,9	3 994,9
Varulager		940,8	882,2	810,1
Kundfordringar	6	759,7	784,3	750,3
Övriga kortfristiga fordringar	6	753,1	596,9	566,3
Likvida medel	6	579,3	551,6	667,5
Summa omsättningstillgångar		3 032,9	2 815,0	2 794,2
Summa tillgångar		7 283,4	6 940,9	6 789,1
Eget kapital				
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare		2 717,9	2 506,0	2 513,9
Innehav utan bestämmande inflytande		0,4	0,2	1,1
Summa eget kapital		2 718,3	2 506,2	2 515,0
Skulder				
Långfristiga räntebärande skulder	6	2 055,9	1 927,7	1 915,8
Långfristiga leasingskulder	6	474,6	455,6	442,2
Övriga långfristiga skulder	6	13,5	30,4	26,1
Avsättning till pensioner		20,4	34,8	37,5
Övriga avsättningar		26,5	37,8	32,5
Uppskjutna skatteskulder		137,4	114,7	97,6
Summa långfristiga skulder		2 728,3	2 601,0	2 551,7
Kortfristiga räntebärande skulder	6	28,0	13,2	20,8
Kortfristiga leasingskulder	6	104,9	98,3	96,5
Leverantörsskulder	6	442,9	381,3	406,2
Övriga kortfristiga skulder	6	1 204,6	1 279,8	1 147,4
Avsättningar		56,4	61,1	51,5
Summa kortfristiga skulder		1 836,8	1 833,7	1 722,4
Summa skulder		4 565,1	4 434,7	4 274,1
Summa eget kapital och skulder		7 283,4	6 940,9	6 789,1

Rapport över förändringar i eget kapital för koncernen i sammandrag

Mkr	30sep 2026	30sep 2025	31 dec 2025
Summa ingående eget kapital vid periodens början	2 515,0	2 718,6	2 718,6
<i>Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare</i>			
Ingående eget kapital vid periodens början	2 513,9	2 717,6	2 717,6
Periodens resultat	159,2	208,7	274,0
Övrigt totalresultat för perioden efter skatt	216,6	-282,3	-337,5
Förändring i innehav utan bestämmande inflytande	-21,3	-	-
Utdelning	-140,1	-140,5	-140,5
Aktierelaterade ersättningar	2,3	2,5	2,5
Återköp av egna aktier	-12,7	-	-2,2
Utgående eget kapital vid periodens slut	2 717,9	2 506,0	2 513,9
<i>Innehav utan bestämmande inflytande</i>			
Ingående eget kapital vid periodens början	1,1	1,0	1,0
Periodens resultat	-0,4	-0,8	0,1
Förändring i innehav utan bestämmande inflytande	-0,3	-	-
Utgående eget kapital vid periodens slut	0,4	0,2	1,1
Summa utgående eget kapital vid periodens slut	2 718,3	2 506,2	2 515,0

Rapport över kassaflöden för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	1jul-30sep 2026	2025	1jan-30sep 2026	2025	Helår 2025	okt-sep 12 mån
Rörelseresultat		103,5	137,9	289,2	374,1	504,3	419,4
Justering för:							
Avskrivningar på anläggningstillgångar		74,3	71,7	219,1	214,8	289,2	293,5
Övriga justeringar av ej kassaflödespåverkande poster		-1,1	-4,2	-11,8	-11,7	-18,3	-18,4
Erhållen och betald ränta samt övriga finansiella poster		-25,0	-31,9	-81,7	-96,5	-130,2	-115,4
Betald skatt		-13,0	-20,7	-80,7	-106,5	-134,8	-109,0
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital		138,7	152,8	334,1	374,2	510,2	470,1
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital		-3,4	-29,6	-149,5	-176,6	-128,5	-101,4
Kassaflöde från den löpande verksamheten		135,3	123,2	184,6	197,6	381,7	368,7
Nettoinvesteringar i anläggningstillgångar		-54,6	-54,3	-139,7	-184,0	-224,5	-180,2
Förvärv av rörelse	2	-	-	-33,9	-146,2	-148,2	-35,9
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-54,6	-54,3	-173,6	-330,2	-372,7	-216,1
Utdelning		-	-	-140,1	-140,5	-140,5	-140,1
Kassaflöde från övriga finansieringsverksamheten		-23,0	-38,4	17,1	55,5	38,4	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		-23,0	-38,4	-123,0	-85,0	-102,1	-140,1
Periodens kassaflöde		57,7	30,5	-112,0	-217,6	-93,1	12,5
Likvida medel vid periodens början		513,6	530,4	667,5	825,2	825,2	551,6
Kursdifferens på likvida medel		8,0	-9,3	23,8	-56,0	-64,6	15,2
Likvida medel vid periodens slut		579,3	551,6	579,3	551,6	667,5	579,3

Not 1. Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport för koncernen har upprättats enligt IAS 34 delårsrapportering samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Delårsrapporten för moderbolaget har upprättats enligt årsredovisningslagens 9 kap. och RFR 2. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen, se vidare årsredovisningen 2025, sidan 127. Inga av de nya eller omarbetade standarder, tolkningar och förbättringar som antagits av EU har haft någon väsentlig effekt på Nedermankoncernen.

IFRS 18 Presentation och upplysningar i finansiella rapporter träder i kraft den 1 januari 2027 och ska tillämpas retroaktivt. Koncernen arbetar kontinuerligt med att kartlägga alla effekter som ändringarna kommer att få på de finansiella rapporterna och noterna till dessa. Vissa poster som tidigare har varit summerade på en rad kommer att brytas ut i delsummor i både resultaträkning och kassaflöde. Dessa är primärt kopplade till kategorierna investeringsverksamhet och finansieringsverksamhet. Nederman förväntar sig att tillämpningen av IFRS 18 inte kommer att ha någon väsentlig inverkan på resultatet eller presentationen av koncernredovisningen.

Not 2. Förvärv av rörelse

OLICEMA/S

Under det andra kvartalet utnyttjades en option varigenom Nederman har utökat innehavet i det danska bolaget Olicem A/S, som förvärvades under 2024, från 51% till 76%. Köpet som genomfördes den 2 juni 2026 innebar en likvid på 21,6 Mkr. Förvärvet har minskat minoritetens innehav och fritt eget kapital. Ingen påverkan på Goodwill föreligger då förvärvet från början skedde med partiell Goodwill.

FUME & DUST CONTROL PTY LTD

Den 18 juni 2026 förvärvades verksamheten i Fume & Dust Control PTY Ltd via ett inköpsförvärv. Förvärvet ska stärka Nedermans övergripande position i Australien där det finns en betydande tillväxtpotential. Köpeskillingen uppgick till 13,2 Mkr varav 3,3 Mkr utgjorde en uppskjuten köpeskillning. Förvärvade nettotillgångar uppgick till 1,6 Mkr och transaktionen medförde en preliminär goodwill om 11,6 Mkr. Förvärvets påverkan på likvida medel uppgick till 9,9 Mkr. Förvärvsanalysen är preliminär där analys av förvärvade balansposter pågår.

EURO-EQUIP S.L.

Förvärvet av Euro-Equip S.L. 2025 innehöll i avtalet en villkorad köpeskillning kopplat till resultatutfallen för kalenderåren 2025 och 2026. Villkoren för 2025 uppfylldes inte och har därmed tidigare återförts. För 2026 är bedömningen att villkoren inte kommer att uppfyllas och beslut har därför tagits att återföra resterande villkorad tilläggsköpeskillning till resultatet motsvarande ett belopp på 10,8 Mkr. Transaktionen finns med i periodens resultat för det andra kvartalet.

Not 3. Segmentsredovisning

Segmentsredovisningen presenteras utifrån rapporteringen som tillhandahålls högsta verkställande beslutsfattare. Nedermankoncernen innefattar fyra rörelsesegment; Nederman Extraction & Filtration Technology, Nederman Process Technology, Nederman Duct & Filter Technology och Nederman Monitoring & Control Technology, vilka beskrivs vidare på sidorna 4-7. Indelningen är baserad på teknologi, kunder och affärslogik med målsättning att öka såväl tillväxt som lönsamhet genom enkla strukturer och tydligt fokus. Posten som ligger som ofördelad avser huvudsakligen kostnader relaterat till moderbolaget Nederman Holding AB, vilket innehåller de centrala huvudkontorsfunktionerna.

Externordergång, Mkr	1 jul-30 sep		1 jan-30 sep		Helår	okt-sep
	2026	2025	2026	2025	2025	12 mån
Nederman Extraction & Filtration Technology	598,8	561,1	1 892,6	1 950,7	2 592,8	2 534,7
Nederman Process Technology	442,5	338,7	1 168,0	1 070,2	1 454,2	1 552,0
Nederman Duct & Filter Technology	191,2	174,2	565,9	564,4	729,1	730,6
Nederman Monitoring & Control Technology	181,3	176,8	535,9	590,7	779,6	724,8
Totalt Nedermankoncernen	1 413,8	1 250,8	4 162,4	4 176,0	5 555,7	5 542,1

Omsättning, Mkr	1 jul-30 sep		1 jan-30 sep		Helår	okt-sep
	2026	2025	2026	2025	2025	12 mån
Nederman Extraction & Filtration Technology	642,1	654,9	1 845,9	1 962,7	2 648,8	2 532,0
Nederman Process Technology	397,7	423,7	1 108,9	1 178,8	1 635,5	1 565,6
Nederman Duct & Filter Technology	219,1	201,4	616,7	647,8	826,9	795,8
Nederman Monitoring & Control Technology	188,4	181,5	534,2	569,6	774,2	738,8
Eliminering	-27,3	-27,2	-67,1	-79,7	-102,6	-90,0
Totalt Nedermankoncernen	1 420,0	1 434,3	4 038,6	4 279,2	5 782,8	5 542,2

Nettoomsättning, internt mellan segment, Mkr	1 jul-30 sep		1 jan-30 sep		Helår	okt-sep
	2026	2025	2026	2025	2025	12 mån
Nederman Extraction & Filtration Technology	6,1	1,1	10,1	5,6	8,9	13,4
Nederman Process Technology	0,3	0,6	1,9	6,2	7,0	2,7
Nederman Duct & Filter Technology	19,1	23,5	50,2	62,1	79,6	67,7
Nederman Monitoring & Control Technology	1,8	2,0	4,9	5,8	7,1	6,2
Totalt Elimineringar	27,3	27,2	67,1	79,7	102,6	90,0

Justerad EBITA, Mkr	1 jul-30 sep		1 jan-30 sep		Helår	okt-sep
	2026	2025	2026	2025	2025	12 mån
Nederman Extraction & Filtration Technology	72,4	91,1	211,8	265,8	362,2	308,2
Nederman Process Technology	29,4	43,1	93,6	100,7	144,7	137,6
Nederman Duct & Filter Technology	43,6	37,4	118,9	128,1	159,3	150,1
Nederman Monitoring & Control Technology	26,3	28,7	59,4	92,6	129,4	96,2
Övrigt - ofördelat	-40,6	-33,9	-121,5	-119,7	-169,1	-170,9
Totalt Nedermankoncernen	131,1	166,4	362,2	467,5	626,5	521,2

Justerad EBITA-marginal	1 jul-30 sep		1 jan-30 sep		Helår	okt-sep
	2026	2025	2026	2025	2025	12 mån
Nederman Extraction & Filtration Technology	11,3%	13,9%	11,5%	13,5%	13,7%	12,2%
Nederman Process Technology	7,4%	10,2%	8,4%	8,5%	8,8%	8,8%
Nederman Duct & Filter Technology	19,9%	18,6%	19,3%	19,8%	19,3%	18,9%
Nederman Monitoring & Control Technology	14,0%	15,8%	11,1%	16,3%	16,7%	13,0%
Totalt Nedermankoncernen	9,2%	11,6%	9,0%	10,9%	10,8%	9,4%

Not 4. Intäkter från avtal med kunder

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Service och eftermarknad	1 jul-30 sep 2026
				Summa
Nederman Extraction & Filtration Technology	200,5	298,9	142,7	642,1
Nederman Process Technology	-	247,1	150,6	397,7
Nederman Duct & Filter Technology	208,4	9,7	1,0	219,1
Nederman Monitoring & Control Technology	133,8	13,9	40,7	188,4
Eliminering	-14,5	-10,4	-2,4	-27,3
Totalt Nedermankoncernen	528,2	559,2	332,6	1 420,0

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Service och eftermarknad	1 jul-30 sep 2025
				Summa
Nederman Extraction & Filtration Technology	190,7	333,7	130,5	654,9
Nederman Process Technology	-	282,5	141,2	423,7
Nederman Duct & Filter Technology	184,9	15,8	0,7	201,4
Nederman Monitoring & Control Technology	133,5	10,6	37,4	181,5
Eliminering	-11,6	-14,3	-1,3	-27,2
Totalt Nedermankoncernen	497,5	628,3	308,5	1 434,3

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Service och eftermarknad	1 jan-30 sep 2026
				Summa
Nederman Extraction & Filtration Technology	611,4	833,6	400,9	1 845,9
Nederman Process Technology	-	688,6	420,3	1 108,9
Nederman Duct & Filter Technology	585,0	28,6	3,1	616,7
Nederman Monitoring & Control Technology	400,6	33,7	99,9	534,2
Eliminering	-35,4	-25,4	-6,3	-67,1
Totalt Nedermankoncernen	1 561,6	1 559,1	917,9	4 038,6

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Service och eftermarknad	1 jan-30 sep 2025
				Summa
Nederman Extraction & Filtration Technology	635,5	926,4	400,8	1 962,7
Nederman Process Technology	-	791,6	387,2	1 178,8
Nederman Duct & Filter Technology	600,2	45,1	2,5	647,8
Nederman Monitoring & Control Technology	416,9	49,7	103,0	569,6
Eliminering	-36,6	-38,3	-4,8	-79,7
Totalt Nedermankoncernen	1 616,0	1 774,5	888,7	4 279,2

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Service och eftermarknad	Helåret 2025
				Summa
Nederman Extraction & Filtration Technology	860,9	1 252,0	535,9	2 648,8
Nederman Process Technology	-	1 118,2	517,3	1 635,5
Nederman Duct & Filter Technology	766,9	56,8	3,2	826,9
Nederman Monitoring & Control Technology	565,7	67,9	140,6	774,2
Eliminering	-47,1	-49,6	-5,9	-102,6
Totalt Nedermankoncernen	2 146,4	2 445,3	1 191,1	5 782,8

Intäktsredovisning - Uppfyllande av prestationsåtagande

Produkter	Intäkter redovisas vid en given tidpunkt.
Lösningar	Prestationsåtagande sker över tid. Intäkterna redovisas i takt med projektens genomförande.
Service och eftermarknad	Intäkter redovisas vid en given tidpunkt.

Not 5. Finansiell rapportering i höginflationsländer

Nedermankoncernen har dotterbolag i Turkiet där den funktionella valutan är turkiska lira vilken är klassificerad som en höginflationsvaluta. Detta innebär att tillgångar och skulder, inklusive goodwill och andra koncernmässiga över- och undervärden, i turkiska lira ska justeras för inflation i syfte att återspegla förändringar i köpkraft. Inflationen och dess effekt på koncernen följs och utvärderas löpande.

I enlighet med IAS 29 har Nedermans dotterbolag i Turkiet redovisats efter omvärdering av höginflation i koncernens finansiella rapporter. Tillgångar och skulder i turkiska lira är baserade på anskaffningsvärde. Det index som har använts för omvärdering av de finansiella rapporterna är konsumentprisindex (CPI) vilket under året har ökat med 24,31 procent. Balansdagens valutakurs, SEK-TRY, uppgick till 0,20. Monetär nettovinst har redovisats i finansnettot i koncernens resultaträkning och uppgick till ett immateriellt belopp för koncernen.

Not 6. Verkligt värde och redovisat i balansräkningen

Mkr	Värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Finansiella instrument ej redovisade till verkligt värde	30 sep 2026 Summa redovisat värde
Kundfordringar	-	759,7	759,7
Övriga kortfristiga fordringar	-	400,8	400,8
Likvida medel	-	579,3	579,3
Summa	-	1 739,8	1 739,8
Banklån	-	2 083,9	2 083,9
Övriga långfristiga skulder	13,2	0,3	13,5
Leasingskuld	-	579,5	579,5
Leverantörsskulder	-	442,9	442,9
Övriga kortfristiga skulder	19,0	1 004,0	1 023,0
Summa	32,2	4 110,6	4 142,8

Finansiella instrument värderade till verkligt värde via resultaträkningen avser skulder kopplade till tilläggsköpeskillingar för förvärven av Duroair 2024, Euro-Equip 2025 samt Fume & Dust Control PTY Ltd 2026. Skulderna klassas som finansiella instrument nivå 3.

Mkr	Värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Finansiella instrument ej redovisade till verkligt värde	31 dec 2025 Summa redovisat värde
Kundfordringar	-	750,3	750,3
Övriga kortfristiga fordringar	-	299,9	299,9
Likvida medel	-	667,5	667,5
Summa	-	1 717,7	1 717,7
Banklån	-	1 936,6	1 936,6
Övriga långfristiga skulder	23,7	2,4	26,1
Leasingskuld	-	538,7	538,7
Leverantörsskulder	-	406,2	406,2
Övriga kortfristiga skulder	16,1	951,5	967,6
Summa	39,8	3 835,4	3 875,2

Finansiella skulder värderade till verkligt värde nivå 3*

Mkr	1 jan-30 sep 2026
Ingående balans	39,8
Omvärderingar redovisade i resultaträkningen	-10,8
Investeringar (Förvärv)	3,3
Reglering av skuld	-2,4
Omräkningsdifferenser	2,3
Utgående balans	32,2

* Nivå 1 - offererade priser på aktiva marknader för identiska finansiella instrument.

Nivå 2 - indata annat än offererade priser som ingår i nivå 1 som går att observera för finansiella instrument, antingen direkt (dvs. som priser) eller indirekt (dvs. de härstammar från priser).

Nivå 3 - indata för finansiella instrument som inte baseras på observerbara marknadsdata (icke observerbara indata).

Not 7. Transaktioner med närstående

Ingen styrelseledamot eller ledande befattningshavare har eller har haft någon direkt eller indirekt delaktighet i några affärstransaktioner med koncernbolag, som är eller var ovanliga till sin karaktär med avseende på villkoren, under nuvarande eller tidigare verksamhetsår. Inte heller har något koncernbolag lämnat lån, ställt garantier eller ingått borgensförbindelse för någon av styrelsens ledamöter eller ledande befattningshavare.

Not 8. Alternativa nyckeltal

Utöver information om våra rapporterade IFRS-resultat tillhandahåller vi viss information på grundval av underliggande verksamhetsresultat. Vi bedömer att våra mått på underliggande verksamhetsresultat ger viktig kompletterande information till ledning, investerare och andra intressenter. Dessa underliggande verksamhetsmått ska inte ses isolerat eller som ersättning för motsvarande IFRS-mått, utan bör användas tillsammans med de mest direkt jämförbara IFRS-måtten i de rapporterade resultaten. Detta är en konsekvent tillämpning jämfört med tidigare perioder. Se sida 27 för definitioner.

Mkr	1jul-30sep		1jan-30sep		Helår 2025	okt-sep 12 mån
	2026	2025	2026	2025		
Rörelseresultat	103,5	137,9	289,2	374,1	504,3	419,4
Förvärvskostnader	-	-	0,4	7,6	7,6	0,4
Omvärdering av villkorad köpeskilling	-	-	-10,8	-	-	-10,8
Omstruktureringskostnader	-	-	-	-	-1,6	-1,6
Justerat rörelseresultat	103,5	137,9	278,8	381,7	510,3	407,4
Justerat rörelseresultat	103,5	137,9	278,8	381,7	510,3	407,4
Nettoomsättning	1 420,0	1 434,3	4 038,6	4 279,2	5 782,8	5 542,2
Justerad rörelsemarginal	7,3%	9,6%	6,9%	8,9%	8,8%	7,4%
Rörelseresultat	103,5	137,9	289,2	374,1	504,3	419,4
Avskrivningar på immateriella tillgångar	27,6	28,5	83,4	85,8	116,2	113,8
Förvärvskostnader	-	-	0,4	7,6	7,6	0,4
Omvärdering av villkorad köpeskilling	-	-	-10,8	-	-	-10,8
Omstruktureringskostnader	-	-	-	-	-1,6	-1,6
Justerad EBITA	131,1	166,4	362,2	467,5	626,5	521,2
Justerad EBITA	131,1	166,4	362,2	467,5	626,5	521,2
Nettoomsättning	1 420,0	1 434,3	4 038,6	4 279,2	5 782,8	5 542,2
Justerad EBITA-marginal	9,2%	11,6%	9,0%	10,9%	10,8%	9,4%
Rörelseresultat	103,5	137,9	289,2	374,1	504,3	419,4
Avskrivningar	74,3	71,7	219,1	214,8	289,2	293,5
EBITDA	177,8	209,6	508,3	588,9	793,5	712,9
EBITDA	177,8	209,6	508,3	588,9	793,5	712,9
Förvärvskostnader	-	-	0,4	7,6	7,6	0,4
Omvärdering av villkorad köpeskilling	-	-	-10,8	-	-	-10,8
Omstruktureringskostnader	-	-	-	-	-1,6	-1,6
Justerad EBITDA	177,8	209,6	497,9	596,5	799,5	700,9
Justerad EBITDA	177,8	209,6	497,9	596,5	799,5	700,9
Nettoomsättning	1 420,0	1 434,3	4 038,6	4 279,2	5 782,8	5 542,2
Justerad EBITDA-marginal	12,5%	14,6%	12,3%	13,9%	13,8%	12,6%
Utgående eget kapital periodens slut					2 515,0	2 718,3
Balansomslutning					6 789,1	7 283,4
Soliditet					37,0%	37,3%
Likvida medel					667,5	579,3
Långfristiga räntebärande skulder					1 915,8	2 055,9
Långfristig leasingsskuld					442,2	474,6
Avsättning till pensioner					37,5	20,4
Kortfristiga räntebärande skulder					20,8	28,0
Kortfristig leasingsskuld					96,5	104,9
Nettoskuld					1 845,3	2 104,5
Nettoskuld					1 845,3	2 104,5
Utgående eget kapital periodens slut					2 515,0	2 718,3
Nettoskuldsättningsgrad					73,4%	77,4%
Ingående eget kapital periodens början					2 718,6	2 506,2
Utgående eget kapital periodens slut					2 515,0	2 718,3
Genomsnittligt eget kapital					2 616,8	2 612,2
Periodens resultat					274,0	224,4
Avkastning på eget kapital					10,5%	8,6%

Not 8. Alternativa nyckeltal, fortsättning

Mkr	Helår 2025	okt-sep 12 mån
Genomsnittligt eget kapital	2 616,8	2 612,2
Ingående nettoskuld periodens början	1 696,8	1 978,0
Utgående nettoskuld periodens slut	1 845,3	2 104,5
Genomsnittlig nettoskuld	1 771,1	2 041,3
Genomsnittligt operativt kapital	4 387,9	4 653,5
Justerat rörelseresultat	510,3	407,4
Avkastning på operativt kapital	11,6%	8,8%
Genomsnittlig nettoskuld exkl. IFRS 16	1 207,9	1 474,6
Genomsnittligt operativt kapital exkl. IFRS 16	3 837,9	4 104,6
Justerat rörelseresultat exkl. IFRS 16	487,1	383,1
Avkastning på operativt kapital exkl. IFRS 16	12,7%	9,3%
Nettoskuld	1 845,3	2 104,5
Justerad EBITDA	799,5	700,9
Nettoskuld/Justerad EBITDA, ggr	2,3	3,0
Resultat före skatt	385,1	317,8
Finansiella kostnader	145,1	125,8
Förvärvskostnader	7,6	0,4
Omvärdering av villkorad köpeskilling	-	-10,8
Omstruktureringskostnader	-1,6	-1,6
EB T exklusive finansiella kostnader och poster av engångskaraktär	536,2	431,6
Finansiella kostnader	145,1	125,8
Räntetäckningsgrad, ggr	3,7	3,4

Mkr	1jul-30sep 2026		1jan-30sep 2025		Helår 2025
Orderingång, motsvarande period fg år	1 250,8	1 437,4	4 176,0	4 371,5	5 779,9
Förändring orderingång, organisk	147,4	-144,1	100,0	-138,0	-72,6
Förändring orderingång, valutaeffekter	15,6	-84,2	-150,8	-184,1	-314,9
Förändring orderingång, förvärv	-	41,7	37,2	126,6	163,3
Orderingång	1 413,8	1 250,8	4 162,4	4 176,0	5 555,7
Ordertillväxt, organisk	11,8%	-10,0%	2,4%	-3,2%	-1,3%
Ordertillväxt, valutaeffekter	1,2%	-5,9%	-3,6%	-4,2%	-5,4%
Ordertillväxt, förvärv	-0,0%	2,9%	0,9%	2,9%	2,8%
Ordertillväxt	13,0%	-13,0%	-0,3%	-4,5%	-3,9%
Nettoomsättning, motsvarande period fg år	1 434,3	1 415,7	4 279,2	4 280,0	5 899,9
Förändring nettoomsättning, organisk	-24,3	31,4	-155,9	22,1	-24,0
Förändring nettoomsättning, valutaeffekter	10,0	-88,2	-134,1	-185,1	-322,1
Förändring nettoomsättning, förvärv	-	75,4	49,4	162,2	229,0
Nettoomsättning	1 420,0	1 434,3	4 038,6	4 279,2	5 782,8
Försäljningstillväxt, organisk	-1,7%	2,2%	-3,6%	0,5%	-0,4%
Försäljningstillväxt, valutaeffekter	0,7%	-6,2%	-3,1%	-4,3%	-5,5%
Försäljningstillväxt, förvärv	-0,0%	5,3%	1,1%	3,8%	3,9%
Försäljningstillväxt	-1,0%	1,3%	-5,6%	-0,0%	-2,0%

Not 9. Risker och osäkerhetsfaktorer

Nederman är exponerat för ett antal risker som kan påverka koncernens verksamhet, resultat och finansiella ställning. Nederman genomför löpande riskutvärderingar som innefattar identifiering av de risker som påverkar koncernen samt vidtar åtgärder för att hantera dessa. Nederman beräknar inte det ekonomiska värdet för alla risker eftersom många av dem är mycket komplexa och kopplade till varandra. Den praktiska hanteringen av dessa risker underlättas däremot på flera olika sätt, bland annat genom koncerngemensamma policyer, affärsprocesser, utbildning, internkontroller och processer för granskning och godkännande av rapporter. Nedermankoncernens risker delas in i fem kategorier: Strategiska risker, Operativa risker, Risker rörande regelefterlevnad, Finansiella risker och Cyber- och informationsrisker. För en utförligare beskrivning av dessa risker hänvisas till Riskhanteringsavsnittet på sidorna 64-65 och not 3 i Nedermankoncernens års- och hållbarhetsredovisning 2025.

Not 10. Händelser efter balansdagen

Inga väsentliga händelser har inträffat efter rapportperiodens utgång.

Resultaträkning för moderbolaget i sammandrag

Mkr	1 jul-30 sep		1 jan-30 sep		Helår 2025	okt-sep 12 mån
	2026	2025	2026	2025		
Nettoomsättning	8,8	5,9	24,5	18,2	32,8	39,1
Administrationskostnader	-43,1	-36,6	-134,2	-141,8	-191,3	-183,7
Forsknings- och utvecklingskostnader	-	-	-	-0,1	-0,1	-
Övriga rörelseintäkter -och kostnader	2,4	-0,6	7,1	-7,2	-8,3	6,0
Rörelseresultat	-31,9	-31,3	-102,6	-130,9	-166,9	-138,6
Resultat från andelar i dotterbolag	173,9	39,3	272,8	411,7	728,4	589,5
Finansnetto, övriga	-6,6	-9,0	-20,7	-27,7	-38,4	-31,4
Resultat efter finansiella poster	135,4	-1,0	149,5	253,1	523,1	419,5
Bokslutsdispositioner	-	-	-	-	123,5	123,5
Resultat före skatt	135,4	-1,0	149,5	253,1	646,6	543,0
Skatt	-1,6	14,3	-1,2	32,4	8,6	-25,0
Periodens resultat	133,8	13,3	148,3	285,5	655,2	518,0

Övrigt totalresultat för moderbolaget i sammandrag

Mkr	1 jul-30 sep		1 jan-30 sep		Helår 2025	okt-sep 12 mån
	2026	2025	2026	2025		
Periodens resultat	133,8	13,3	148,3	285,5	655,2	518,0
Övrigt totalresultat för perioden efter skatt	-	-	-	-	-	-
Totalresultat för perioden	133,8	13,3	148,3	285,5	655,2	518,0

Balansräkning för moderbolaget i sammandrag

Mkr	30sep 2026	30sep 2025	31dec 2025
Tillgångar			
Summa anläggningstillgångar	2 441,8	2 408,2	2 405,3
Summa omsättningstillgångar	232,1	96,7	327,8
Summa tillgångar	2 673,9	2 504,9	2 733,1
Eget kapital			
Summa bundet eget kapital	374,6	360,3	368,2
Summa fritt eget kapital	1 301,3	950,3	1 309,9
Summa eget kapital	1 675,9	1 310,6	1 678,1
Skulder			
Summa långfristiga skulder	929,8	1 081,4	929,8
Summa kortfristiga skulder	68,2	112,9	125,2
Summa skulder	998,0	1 194,3	1 055,0
Summa eget kapital och skulder	2 673,9	2 504,9	2 733,1

Förändringar i eget kapital för moderbolaget i sammandrag

Mkr	30sep 2026	30sep 2025	31dec 2025
Ingående eget kapital vid periodens början	1 678,1	1 163,1	1 163,1
Periodens resultat	148,3	285,5	655,2
Övrigt totalresultat	-	-	-
Summa övrigt totalresultat för perioden	-	-	-
Summa totalresultat för perioden	148,3	285,5	655,2
Transaktioner med ägare			
Utdelning	-140,1	-140,5	-140,5
Aktierelaterade ersättningar	2,3	2,5	2,5
Återköp av egna aktier	-12,7	-	-2,2
Utgående eget kapital vid periodens slut	1 675,9	1 310,6	1 678,1

Not 1. Ställda säkerheter och eventalförpliktelser för moderbolaget

Mkr	30sep 2026	30sep 2025	31dec 2025
Ställda säkerheter	inga	inga	inga
Eventalförpliktelser	137,1	83,7	87,9



Helsingborg den 21 oktober 2026

Styrelsen

Revisors granskningsrapport

Nederman Holding AB (publ), org.nr 556576-4205

TILLSTYRELSEN

Inledning

Vi har utfört en översiktlig granskning av den finansiella delårsinformationen i sammandrag (delårsrapporten) för Nederman Holding AB (publ) per 30 september 2026 och den niomånadersperiod som slutade per detta datum. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna delårsrapport i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna delårsrapport grundad på vår översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 *Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor*. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i övrigt har.

De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Helsingborg den 21 oktober 2026

Ernst & Young AB

Andreas Mast

Auktoriserad revisor

Definitioner

NYCKELTAL	DEFINITION	SYFTE
Avkastning på eget kapital	Årets resultat efter skatt dividerat med genomsnittligt eget kapital.	Avkastning på eget kapital visar den redovisningsmässiga avkastningen på ägarnas kapital. Måttet används främst för att analysera ägarlönsamhet över tid.
Avkastning på operativt kapital	Justerat rörelseresultat i procent av genomsnittligt operativt kapital.	Lönsamhetsmått som visar avkastningen på det kapital som används för att bedriva kärnverksamheten. Avkastning på operativt kapital är ett av Nedermankoncernens långsiktiga finansiella mål.
Avkastning på operativt kapital exkl. IFRS 16	Justerat rörelseresultat i procent av genomsnittligt operativt kapital exklusive IFRS 16.	Lönsamhetsmått som visar avkastningen på det kapital som används för att bedriva kärnverksamheten. Avkastning på operativt kapital är ett av Nedermankoncernens långsiktiga finansiella mål.
EBITA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar.	EBITA redovisas eftersom detta är ett mått som ofta följs av investerare, analytiker och andra intressenter för att mäta företagets ekonomiska resultat. Måttet exkluderar av- och nedskrivningar på immateriella tillgångar.
EBITA-marginal	EBITA i procent av omsättningen.	
EBITDA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar.	EBITDA redovisas eftersom detta är ett mått som ofta följs av investerare, analytiker och andra intressenter för att mäta företagets ekonomiska resultat. Måttet exkluderar av- och nedskrivningar varav det visar verksamhetens förmåga att generera resurser till investeringar och betalning till finansörer.
EBITDA-marginal	EBITDA i procent av nettoomsättningen.	
Eget kapital per aktie	Eget kapital dividerat med genomsnittligt antal utestående aktier.	Måttet visar hur mycket eget kapital som varje aktie representerar.
Justerad EBITA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar, exklusive förvärvs- och omstrukturingskostnader.	Justerad EBITA bedöms ge en rättvisande bild av den underliggande verksamhetens resultat då resultatet exkluderar av- och nedskrivningar på immateriella tillgångar samt poster som är av engångskaraktär. Detta är ett primärt nyckeltal inom Nedermankoncernen i den interna styrningen av koncernen och segmenten.
Justerad EBITA-marginal	Justerad EBITA i procent av omsättningen.	Justerad EBITA-marginal är ett av Nedermankoncernens långsiktiga lönsamhetsmål. Justerad EBITA-marginal bedöms ge en rättvisande bild av den underliggande verksamhetens lönsamhet då lönsamheten exkluderar av- och nedskrivningar samt resultatposter som är av engångskaraktär. Detta är ett primärt nyckeltal inom Nedermankoncernen i den interna styrningen av koncernen och segmenten.
Justerad EBITDA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar, exklusive förvärvs- och omstrukturingskostnader.	Justerad EBITDA redovisas eftersom detta är ett mått som ofta följs av investerare, analytiker och andra intressenter för att mäta företagets ekonomiska resultat. Måttet exkluderar av- och nedskrivningar samt poster av engångskaraktär. Måttet visar verksamhetens förmåga till investeringar och betalning till finansörer.
Justerad EBITDA-marginal	Justerad EBITDA i procent av omsättningen.	
Justerad EBITDA/Finansnetto	Justerad EBITDA dividerat med finansnettot.	Nyckeltalet visar hur många gånger nuvarande intjäning (justerad EBITDA) täcker bolagets finansnetto.
Justerat rörelse-resultat	Rörelseresultat exklusive förvärvs- och omstrukturingskostnader.	Visar resultatet från den operativa verksamheten exklusive poster av engångskaraktär.
Justerad rörelse-marginal	Justerat rörelseresultat i procent av nettoomsättningen.	
Kapitalomsättnings-hastighet	Nettoomsättning dividerat med genomsnittligt operativt kapital.	Visar effektiviteten av användningen av operativt kapital.
Nettoskuld	Räntebärande skulder (inklusive pensioner) minus likvida medel.	Måttet visar skuldsättningen och används för att följa skuldutvecklingen samt för att se återfinansieringsbehovet. Måttet utgör en komponent i skuldsättningsgraden.
Nettoskuld/Justerad EBITDA	Nettoskuld dividerat med justerad EBITDA.	Nyckeltalet visar hur många gånger större nettoskulden är i förhållande till justerad EBITDA. Detta är ett nyckeltal som följs av investerare, analytiker och andra intressenter.
Nettoskuld-sättningsgrad	Nettoskuld dividerat med eget kapital.	Ett mått som visar belåningsgraden, vilket utgörs av relationen mellan skuldsättningen och det egna kapitalet. Det är således ett mått på finansiell ställning och stabilitet. En god nivå på nettoskuldsättningsgraden ger goda förutsättningar för tillväxtpöjligheter samtidigt som utdelningspolicyn kan bibehållas.
Operativt kapital	Eget kapital plus nettoskuld.	Det operativa kapitalet visar hur mycket kapital som finns i verksamheten. Måttet används i huvudsak för beräkning av avkastning på operativt kapital.
Organisk tillväxt	Den organiska tillväxten är den tillväxttakt som inte kommer från förvärv eller valutaeffekter jämfört med motsvarande period föregående år.	Organisk tillväxt möjliggör en jämförelse över tid för de bolag som har varit en del av Nedermankoncernen i mer än 12 månader, exklusive effekter av förändrade valutakurser. Måttet används för att visa förmågan att generera tillväxt i befintlig verksamhet.
Resultat per aktie (före utspädning)	Årets resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier.	Resultat per aktie visar hur mycket av periodens resultat som varje aktie är berättigad till.
Resultat per aktie (efter utspädning)	Årets resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier med tillägg för genomsnittligt antal konvertibler och optioner, beräknat i enlighet med IAS 33.	
Räntetäckningsgrad	Resultat före skatt med återläggning av finansiella kostnader och förvärvskostnader i förhållande till finansiella kostnader.	Nyckeltalet visar förmågan att täcka de finansiella kostnaderna. Nyckeltalet anger hur många gånger koncernens resultat täcker de finansiella kostnaderna.
Rörelseresultat	Rörelseresultat efter av- och nedskrivningar.	Visar resultatet från den operativa verksamheten.
Rörelsemarginal	Rörelseresultat i procent av nettoomsättningen.	
Soliditet	Eget kapital dividerat med totala tillgångar (balansomslutning).	Nyckeltalet speglar företagets finansiella ställning och således dess långsiktiga betalningsförmåga. God soliditet, med andra ord stark finansiell ställning, ger förutsättningar för att kunna hantera perioder med svag konjunktur och ta tillvara på framtida tillväxtpöjligheter.
Valutaneutral tillväxt	Valutaneutral tillväxt är den tillväxttakt som inte kommer från valutaeffekter jämfört med motsvarande period föregående år.	Valutaneutral tillväxt utgörs av organisk tillväxt plus tillväxt från förvärvade dotterbolag vilket bedöms ge en rättvisande bild av verksamhetens utveckling. Valutaneutral tillväxt är ett av Nedermankoncernens långsiktiga finansiella mål.
Årsgenomsnitt	Genomsnitt av ingående balans och utgående balans vid året.	

INBJUDAN TILL TELEFONKONFERENS

En telefonkonferens avseende rapporten hålls, på engelska, onsdagen den 21 oktober 2026 klockan 10.00. Nedermans VD och koncernchef Sven Kristensson samt CFO Matthew Cusick presenterar rapporten och svarar på frågor.

Telefonkonferens

Registrera dig via länken nedan om du önskar delta via telefonkonferens. Efter registreringen får du telefonnummer och ett konferens-ID för att logga in till konferensen. Via telefonkonferensen finns möjlighet att ställa muntliga frågor.

events.inderes.com/nederman-holding/q3-report-2026/dial-in

Webcast

Om du önskar delta via webcasten gå in på nedan länk.

nederman-holding.events.inderes.com/q3-report-2026/register

FINANSIELL KALENDER

- | | | |
|--------------------------|------------------|-----------|
| • Bokslutskommuniké 2026 | 12 februari 2027 | kl. 08.00 |
| • Kvartalsrapport 1 | 23 april 2027 | kl. 08.00 |
| • Årsstämma | 27 april 2027 | kl. 16.00 |
| • Kvartalsrapport 2 | 15 juli 2027 | kl. 08.00 |
| • Kvartalsrapport 3 | 21 oktober 2027 | kl. 08.00 |

Denna rapport innehåller framtidsinriktad information som baseras på Nedermanledningens nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga kan ingen garanti lämnas för att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan faktiskt framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bl a förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och andra politiska åtgärder, variationer i valutakurser och andra faktorer.

Denna information, av typen delårsrapport, är sådan som Nederman ska offentliggöra enligt lagen om värdepappersmarknaden och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades för offentliggörande den 21 oktober 08.00.

REVISORS GRANSKNING

Delårsrapporten har varit föremål för översiktlig granskning av företagets revisor, se sidan 26 för revisors granskningsrapport.

NÄRMARE UPPLYSNINGAR LÄMNAS AV

Sven Kristensson, CEO

Telefon: 042-18 87 00

e-mail: sven.kristensson@nederman.com

Matthew Cusick, CFO

Telefon: 042-18 87 00

e-mail: matthew.cusick@nederman.com

För ytterligare information se även Nedermans hemsida

www.nedermangroup.com

ADRESS

Nederman Holding AB (publ),

Box 602, 251 06 Helsingborg

Telefon: 042-18 87 00

Organisationsnummer: 556576-4205

FÖLJ OSS PÅ



Nedermans YouTube-kanal



Skanna QR-koden med din mobil och besök vår YouTube-kanal.



Ett globalt miljöteknikbolag

Nederman är ett miljöteknikbolag och en global ledare inom industriell luftfiltrering, dedikerade att avlägsna, transportera och rena luft för att göra industriell produktion mer effektiv, säker och hållbar. Baserat på branschledande produkter, lösningar och service i kombination med innovativ IoT-teknik, övervakar och optimerar vi prestanda samt validerar regelefterlevnad av utsläpp för att skydda människor, planet och produktion.

Nederman Group är noterad på Nasdaq Stockholm. Koncernen har cirka 2 400 anställda och närvaro i mer än 50 länder. Läs mer på nedermangroup.com

KONKURRENSKRAFTIGA PRODUKTER

Alla Nedermans produkter är framtagna för att främja hälsa och säkerhet, effektivisera produktion och minimera kundernas miljöpåverkan. Vi leder utvecklingen av digitala produkter och lösningar som framtidssäkrar våra kunders verksamhet vad avser energianvändning, återvinning och efterlevnad av myndighetskrav. Försäljning av enskilda produkter, mindre och medelstora system samt större systemlösningar med hög andel kundanpassning utgör majoriteten av koncernens omsättning. Försäljningen av produkter och lösningar ger en bred kundbas som driver vår serviceförsäljning.

HELTÄCKANDE SERVICEERBJUDANDE

Ett viktigt inslag i vårt erbjudande är att kunna garantera våra kunder högsta möjliga tillgänglighet på sina lösningar. Vår utgångspunkt är att vi skall vara det alternativ som ger kunden lägst totalkostnad sett över lösningens livscykel. Utöver högkvalitativa produkter innebär detta att vi erbjuder kvalificerad service med hög tillgänglighet för att säkerställa kontinuerlig drift. Erbjudandet inkluderar teknisk service, servicekontrakt, reservdelar och förbrukningsvaror.

MARKNADSLEDANDE POSITIONER

Sedan starten har Nederman utvecklat ett brett och konkurrenskraftigt produktprogram. I kombination med ett omfattande försäljningsnätverk och betydande investeringar i ny teknik, är det grunden för vår ledande position på en global marknad. Storlek och marknadsbredd ger oss skalfördelar när det gäller produktutveckling, inköp och produktion. Nederman är sedan tidigare segmentsledare inom EMEA, men nu också näst störst på den viktiga Americas-marknaden, och topp fem inom APAC. Det ger oss en stark bas att utvecklas vidare från.

STARKA VARUMÄRKEN

Idag möter Nederman marknaden med en stark portfölj av varumärken. Strategin är att varje enskilt varumärke skall tillföra koncernen spets inom ett enskilt produktområde eller marknadssegment. På så sätt har vi möjlighet att möta många olika kundbehov och marknadssegment, både på mogna marknader och tillväxtmarknader. Varumärkesportföljen utvärderas löpande samtidigt som vi aktivt analyserar tänkbara förvärv.