

The Clean Air Company

Delårsrapport
Januari - juni 2026

Nederman

Q2

Stark orderingång

Kvartal 2, 2026

- Orderingången uppgick till 1 482 Mkr (1 425), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 6,3 procent jämfört med samma period föregående år.
- Omsättningen uppgick till 1 362 Mkr (1 439), motsvarande en valutaneutral minskning med 3,7 procent jämfört med samma period föregående år.
- Justerad EBITA uppgick till 113,7 Mkr (158,6), vilket gav en justerad EBITA-marginal på 8,3 procent (11,0).
- Rörelseresultatet uppgick till 96,9 Mkr (127,0), vilket gav en rörelsemarginal på 7,1 procent (8,8).
- Justerat rörelseresultat uppgick till 86,5 Mkr (130,6), vilket gav en justerad rörelsemarginal på 6,4 procent (9,1).
- Resultat efter skatt uppgick till 53,8 Mkr (69,4).
- Resultat per aktie* uppgick till 1,54 kr (1,97).
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 69,2 Mkr (59,1).

Januari - juni, 2026

- Orderingången uppgick till 2 749 Mkr (2 925), motsvarande en valutaneutral minskning med 0,3 procent jämfört med samma period föregående år.
- Omsättningen uppgick till 2 619 Mkr (2 845), motsvarande en valutaneutral minskning med 2,9 procent jämfört med samma period föregående år.
- Justerad EBITA uppgick till 231,1 Mkr (301,1), vilket gav en justerad EBITA-marginal på 8,8 procent (10,6).
- Rörelseresultatet uppgick till 185,7 Mkr (236,2), vilket gav en rörelsemarginal på 7,1 procent (8,3).
- Justerat rörelseresultat uppgick till 175,3 Mkr (243,8), vilket gav en justerad rörelsemarginal på 6,7 procent (8,6).
- Resultat efter skatt uppgick till 99,7 Mkr (128,6).
- Resultat per aktie* uppgick till 2,85 kr (3,66).
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 49,3 Mkr (74,4).

* Före och efter utspädning



Sven Kristensson
Verkställande direktör

VD-ord

Strategiska satsningar ger resultat

Vi fortsätter att flytta fram våra positioner och tar nya marknadsandelar inom både traditionella och strukturellt växande industrier.

Orderingången var stark i kvartalet och det är tydligt att våra strategiska investeringar i effektivitet och innovation ger resultat.

De signaler om ökad orderaktivitet som noterades mot slutet av första kvartalet bekräftades under det andra kvartalet. Vi såg ett starkt flöde av nya order i samtliga våra divisioner, framför allt mindre och medelstora order. Samtidigt finns det en spännande pipeline och många diskussioner kring lite större projekt, exempelvis inom division Process Technology, vilka vi hoppas kunna börja realisera under kommande kvartal. Även om det råder fortsatt osäkerhet i marknaden, framför allt kopplat till den geopolitiska situationen, ökar det uppdämda investeringsbehovet i industrier världen över.

Som en viktig del av vår långsiktiga strategi och för att nå våra finansiella mål har vi de senaste åren lagt stort fokus på att växa våra serviceintäkter och jag kan glädja mig åt en fortsatt stark och växande serviceaffär. Denna omfattar förebyggande underhåll, digital övervakning, reservdelar och optimering av installerade system, och stärker såväl kundvärdet som bidrar till en stabilare intäktsprofil med återkommande intäkter och högre lönsamhet. Den svagare orderingången i början av året var den främsta orsaken till att omsättning minskade något i det andra kvartalet. Det dämpade lönsamheten medan det operativa kassaflödet låg kvar på en hög nivå.

Vår strategi är att vara ledande i våra prioriterade marknader och segment, vilket ger en tydlig riktning för våra förvärv. Löpande förs dialog med potentiella verksamheter att integrera i koncernen. I juni förvärvade vi återförsäljaren Fume & Dust Control i australiska Brisbane, vilket stärker vår närvaro och kontroll över värdekedjan i denna expansiva region. Våra tre senaste förvärv, spanska Euro-Equip, danska Olicem och kanadensiska Duroair, är idag väl integrerade och har gett oss stärkta positioner i prioriterade regioner och tillväxtsegment som återvinning och försvar.

Vår innovationsagenda fortsätter att leverera. Under de senaste kvartalen har vi lanserat flera nya produkter och digitala lösningar som stärker vårt erbjudande inom industriell luftrening, processtyrning och avancerad mätteknik. Gemensamt för dessa satsningar är att de möter den ökande efterfrågan på energieffektivitet, digitalisering och lösningar som stödjer industrins omställning mot en mer hållbar produktion. Dessutom bygger vi upp, vid vårt innovations-

center i Helsingborg, ett unikt dammbibliotek med hundratals analyserade dammprover som förbättrar både våra produkter och kundernas säkerhet. En satsning som väcker intresse i marknaden och nyligen även uppmärksammats i svensk media. Glädjande är också att vår division Monitoring & Control Technology kommer allt närmare ett viktigt produktgodkännande för sina laserbaserade mätinstrument för den asiatiska halvledarindustrin. Det stärker vår position inom ett av världens mest teknikintensiva och snabbast växande industrisegment.

NYTT ORDERREKORD

Samtliga fyra divisioner ökade orderingången under andra kvartalet, samtidigt som investeringar i effektivare produktion och logistik ger fortsatt stöd till marginalerna. Extraction & Filtration Technology noterade ett nytt orderrekord kombinerat med en stabil basaffär och växande serviceintäkter. Process Technology lyfte sin serviceaffär ytterligare vilket bidrog till fortsatt god lönsamhet, och tog nya order i prioriterade segment. Duct & Filter Technology såg ett stort orderlyft, framför allt i USA, och fortsätter leverera hög lönsamhet. Även Monitoring & Control Technology ökade orderingången kraftigt, där lägre försäljning i kvartalet dämpade marginalerna kortsiktigt.

TILLTAGANDE OPTIMISM

Vår position i marknaden ger oss anledning till optimism. Det vi styr själva gör vi bra, vilket gjort att vi står starka i en miljö där kunder just nu avvaktar med större investeringar. Våra satsningar för högre operationell effektivitet och en snabbare produktutveckling, tillsammans med en ökad närvaro inom strukturellt växande industrier stärker vår konkurrenskraft oavsett marknadsläge.



Q2 INTERVJU MED SVEN KRISTENSSON

Se intervjun på Nedermans YouTube-kanal.
Playlist: Financial reports

Segmentsöversikt

Nederman är organiserat i fyra rörelsesegment. Indelningen är baserad på teknologi, kundstruktur och affärslogik med utgångspunkt i koncernens varumärken. Detta innebär att rörelse segmenten är globala. Organisationen har fyra övergripande prioriteringar: stärkt lönsamhet, förbättrad effektivitet, utnyttjande av digitaliseringens alla möjligheter samt hållbarhet internt och externt.

Nederman Extraction & Filtration Technology utvecklar och säljer ett brett utbud av filter och övervakningstjänster, infångningsdon, fläktar, högvakuumprodukter och rullar för distribution av vätskor och tryckluft. Försäljningen sker både via ett nätverk av partners och genom egna säljbolag. Kunderna utgörs av industrier där det förekommer olika typer av luftföroreningar som måste tas om hand på ett effektivt och säkert sätt.

Nederman Process Technology erbjuder tjänster och filterlösningar som ofta är integrerade i kundföretagens produktionsprocesser, där de fångar upp skadliga partiklar och gaser, samt annan processkritisk utrustning. Försäljningen bedrivs genom egna säljare som har direktkontakt med divisionens kunder. Antalet order är få, men det enskilda ordervärdet är högt. Kunderna utgörs av stora företag inom en lång rad industrier.

Nederman Duct & Filter Technology säljer olika typer av rörsystem, ventiler och filterelement för att säkerställa en god luftkvalitet inom en rad industrier. Försäljningen bedrivs främst via distributörer, men även internförsäljning till Nedermans övriga divisioner. Kunderna finns inom en lång rad industrier, till exempel träbearbetning, cement & betong, fordon, metallbearbetning och återvinning.

Nederman Monitoring & Control Technology erbjuder avancerad mätteknik av gaser och partiklar samt en IoT-plattform som består av hårdvara och mjukvara som kommunicerar med molnet och förser kunderna med information och insikter om kritiska parametrar och processer. Försäljningen bedrivs genom egna bolag och deras nätverk av distributörer, samt via övriga divisioner inom Nederman. Divisionen arbetar mot ett brett spektrum av industrier som har behov av att kontinuerligt kunna övervaka och styra sin produktion och sina processer.

Extern orderingsgång, Mkr	1apr-30jun 2026	2025	Valuta- neutral tillväxt	Organisk tillväxt	1jan-30jun 2026	2025	Valuta- neutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2025	jul-jun 12 mån
Nederman Extraction & Filtration Technology	715,6	705,5	3,3%	3,3%	1 293,8	1 389,6	-2,6%	-2,6%	2 592,8	2 497,0
Nederman Process Technology	379,7	387,9	1,0%	0,9%	725,5	731,5	6,9%	1,9%	1 454,2	1 448,2
Nederman Duct & Filter Technology	194,3	166,1	20,4%	20,4%	374,7	390,2	4,4%	4,4%	729,1	713,6
Nederman Monitoring & Control Technology	192,0	165,0	17,3%	17,3%	354,6	413,9	-10,3%	-10,3%	779,6	720,3
Totalt Nedermankoncernen	1 481,6	1 424,5	6,3%	6,3%	2 748,6	2 925,2	-0,3%	-1,6%	5 555,7	5 379,1

Omsättning, Mkr	1apr-30jun 2026	2025	Valuta- neutral tillväxt	Organisk tillväxt	1jan-30jun 2026	2025	Valuta- neutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2025	jul-jun 12 mån
Nederman Extraction & Filtration Technology	611,6	672,7	-8,4%	-8,4%	1 203,8	1 307,8	-3,9%	-3,9%	2 648,8	2 544,8
Nederman Process Technology	390,1	400,8	0,7%	0,7%	711,2	755,1	0,2%	-6,3%	1 635,5	1 591,6
Nederman Duct & Filter Technology	203,8	205,2	2,1%	2,1%	397,6	446,4	-3,3%	-3,3%	826,9	778,1
Nederman Monitoring & Control Technology	177,5	190,2	-6,5%	-6,5%	345,8	388,1	-7,3%	-7,3%	774,2	731,9
Eliminering	-21,3	-29,8			-39,8	-52,5			-102,6	-89,9
Totalt Nedermankoncernen	1 361,7	1 439,1	-3,7%	-3,7%	2 618,6	2 844,9	-2,9%	-4,6%	5 782,8	5 556,5

Justerad EBITA, Mkr	1apr-30jun 2026	2025			1jan-30jun 2026	2025			Helår 2025	jul-jun 12 mån
Nederman Extraction & Filtration Technology	67,1	101,0			139,4	174,7			362,2	326,8
Nederman Process Technology	34,9	33,5			64,2	57,6			144,7	151,3
Nederman Duct & Filter Technology	38,7	37,4			75,3	90,7			159,3	143,9
Nederman Monitoring & Control Technology	12,8	28,3			33,1	63,9			129,4	98,6
Övrigt - ofördelat	-39,8	-41,6			-80,9	-85,8			-169,1	-164,2
Totalt Nedermankoncernen	113,7	158,6			231,1	301,1			626,5	556,5

Justerad EBITA-marginal	1apr-30jun 2026	2025			1jan-30jun 2026	2025			Helår 2025	jul-jun 12 mån
Nederman Extraction & Filtration Technology	11,0%	15,0%			11,6%	13,4%			13,7%	12,8%
Nederman Process Technology	8,9%	8,4%			9,0%	7,6%			8,8%	9,5%
Nederman Duct & Filter Technology	19,0%	18,2%			18,9%	20,3%			19,3%	18,5%
Nederman Monitoring & Control Technology	7,2%	14,9%			9,6%	16,5%			16,7%	13,5%
Totalt Nedermankoncernen	8,3%	11,0%			8,8%	10,6%			10,8%	10,0%



OM DIVISIONEN

Nederman Extraction & Filtration Technology utvecklar och säljer ett brett utbud av filter och övervakningstjänster, infångningsdon, fläktar, högvakuumprodukter och rullar för distribution av vätskor och tryckluft.

Varumärken: Nederman, RoboVent, Aagaard och Duroair

Nederman Extraction & Filtration Technology

I det andra kvartalet ökade orderingsgången valutaneutralt med 3,3 procent medan omsättningen minskade valutaneutralt med 8,4 procent. Den justerade EBITA-marginalen uppgick till 11,0 procent (15,0).

UTVECKLING UNDER KVARTALET

Orderingsgången nådde en ny rekordnivå under kvartalet, vilket överträffade det tidigare rekordet från motsvarande kvartal föregående år. Den starka utvecklingen drevs av en stark basaffär och flera större order inom samtliga tre regioner. Orderingsgången innehöll ett stort antal medelstora order inom lösningar och en fortsatt stark serviceaffär. Orderboken stärktes under kvartalet i samtliga tre regioner, med en särskilt stark utveckling i Americas efter flera betydande order. Den lägre lönsamheten förklaras främst av lägre kapacitetsutnyttjande till följd av den minskade försäljningsvolymen, vilket i sin tur speglar den svagare orderingsgången i början av året.

Efterfrågan utvecklades fortsatt positivt globalt inom divisionens prioriterade tillväxtsegment. Utvecklingen av medelstora order inom försvarsindustrin var fortsatt stark, främst driven av flyg- och rymdindustrin, varvsindustrin samt militära underleverantörer. Order erhöles även inom grön energi i både EMEA och Americas, inklusive från globala energiteknikbolag med fokus på förnybara energilösningar. Datacenter fortsatte att utvecklas starkt, med order erhållna i samtliga tre regioner. Även livsmedelsindustrin bidrog positivt, med order i alla regioner.

Orderingsgången i EMEA ökade valutaneutralt, främst driven av stora order men även med stöd av en stabil basaffär, särskilt genom en stark serviceverksamhet. Under kvartalet erhöles regionen en stor order i Frankrike från en internationell försvarskoncern specialiserad på lösningar för ubåtar och marina fartyg, samt flera medelstora order från militära underleverantörer i olika europeiska länder. Större order erhöles även från fordonsindustrin i Tyskland och Turkiet. Därutöver erhöles regionen order inom grön energi, återvinning, livsmedel och datacenter. I Norden erhöles order inom trävaruindustrin från en ledande fönstertillverkare, medan en större order i Belgien säkrades från

en aktör inom yrkesinriktad svetsutbildning. Försäljningen minskade något under kvartalet.

Americas noterade en rekordhög orderingsgång under kvartalet, inklusive en stor order från ett datacenter samt en stor order från en återkommande kund, ett ledande flyg- och rymdföretag. Regionen erhöles även flera medelstora order inom lösningar från försvarsindustrin, inklusive order från flyg- och rymdtillverkare samt militära underleverantörer. Därutöver erhöles flera stora order inom svetsapplikationer. En order inom grön energi säkrades även från ett globalt energiteknikbolag med fokus på lösningar inom förnybar energi. Basaffären i regionen utvecklades stabilt. Försäljningen minskade, vilket speglar den svagare orderingsgången i början av året.

APAC redovisade också ökad orderingsgång valutaneutralt, främst driven av en större order i Australien från en aktör inom yrkesinriktad svetsutbildning. Regionen erhöles även medelstora order inom lösningar i Kina, huvudsakligen från flyg- och rymdtillverkare, samt en order från livsmedelsindustrin. Marknadsförutsättningarna i regionen är dock fortsatt utmanande.

VIKTIGA AKTIVITETER

- Förvärv av distributören Fume & Dust Control i Brisbane, Australien, vilket stärker positionen inom gruv-, försvars- och andra industriella applikationer.
- Årets Partner Royale-evenemang genomfördes i Helsingborg med över 50 partners från EMEA-regionen. Fokus låg på stärkt samarbete och ökad produktkunskap.
- Fortsatta investeringar i verksamheten i Nordamerika, inklusive utbyggnad och modernisering av anläggningen i Charlotte, North Carolina.

Mkr	Not	1 apr-30 jun		Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	1 jan-30 jun		Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2025	jul-jun 12 mån
		2026	2025			2026	2025				
Extern orderingsgång		715,6	705,5	3,3%	3,3%	1 293,8	1 389,6	-2,6%	-2,6%	2 592,8	2 497,0
Omsättning	4	611,6	672,7	-8,4%	-8,4%	1 203,8	1 307,8	-3,9%	-3,9%	2 648,8	2 544,8
Justerad EBITA		67,1	101,0			139,4	174,7			362,2	326,9
Justerad EBITA-marginal		11,0%	15,0%			11,6%	13,4%			13,7%	12,8%



OM DIVISIONEN

Nederman Process Technology erbjuder tjänster och avancerade filterlösningar som är integrerade i kundföretagens produktionsprocesser där de fångar upp skadliga partiklar och gaser.

Varumärken: Nederman MikroPul, Luwa, Nederman Pneumafil, LCI och Euro-Equip

Nederman Process Technology

I det andra kvartalet ökade orderingsgången valutaneutralt med 1,0 procent och omsättningen ökade valuta-neutralt med 0,7 procent. Den justerade EBITA-marginalen uppgick till 8,9 procent (8,4).

UTVECKLING UNDER KVARTALET

Trots fortsatt svaghet i flera traditionella slutsegment, framför allt i Europa, fortsatte divisionen att utvecklas stabilt genom en diversifierad affärsmodell, en växande serviceaffär och ökad exponering mot attraktiva tillväxtsegment såsom återvinning, läkemedel och resurseffektivitet. I kvartalet erhöles flera större order inom dessa segment. En stark serviceaffär, i kombination med kostnadskontroll och hög effektivitet i projektgenomförande, bidrog till förbättrad lönsamhet. Även om nuvarande osäkerhet riskerar att dämpa kundernas investeringsvilja visar flera marknader tecken på stabilisering, vilket tillsammans med den förbättrade aktivitetsnivån under andra kvartalet ger stöd för en gradvis mer positiv marknadsutsikt under årets andra hälft.

Textilsegmentet präglas fortsatt av låg global investeringsvilja, men divisionen utvecklas bättre än marknaden tack vare en hög serviceaktivitet, energieffektiviseringsprojekt och starka kundrelationer. Orderingsgången tog ny fart i kvartalet. Särskilt verksamheten i Indien utvecklades starkt, bland annat genom en större order från en ledande textilproducent. Den fortsatta framgången för CFB-fläkten i kombination med en stark eftermarknadsaffär bidrar till att upprätthålla både lönsamhet och marknadsposition trots historiskt låga investeringsnivåer i nya anläggningar. CFB-fläkten, som hittills sålts i över tusen exemplar, stöder kundernas energieffektiviseringsprojekt och stärker deras konkurrenskraft.

Segmentet gjuterier och smältverk uppvisar god motståndskraft. Befintliga betydande projekt i USA och Australien, den ökade aktiviteten inom återvinning av aluminium och koppar samt en bredare geogra-

fisk närvaro visar att divisionens strategi att minska beroendet av de traditionella europeiska gjuterimarknaderna ger resultat. De långsiktiga marknadsdrivkrafterna kopplade till hållbarhet, återvinning och skärpta miljökrav bedöms fortsatt vara gynnsamma. Nya större order under kvartalet, bland annat i Norge och genom Euro-Equip, bekräftar kundernas fortsatta vilja att investera i lösningar för utsläppskontroll och resursåtervinning.

Specialanpassade lösningar är det segment som påverkas mest av den dämpade aktivitetsnivån i den globala industrin, vilket resulterade i en lägre orderingsgång under kvartalet. Samtidigt som investeringarna inom den europeiska kemiindustrin och den traditionella industrin fortsatt är svaga, identifierar divisionen nya affärsmöjligheter inom applikationer med högt förädlingsvärde, där teknisk kompetens och processkunande värderas högt av kunderna. På längre sikt stöds utvecklingen av en växande serviceaffär och goda möjligheter inom läkemedel, gruvnäring, återvinning och utvalda processindustrier. Läkemedelsindustrin utvecklas särskilt positivt, där flera nya projekt i kvartalet ytterligare har stärkt divisionens position inom detta attraktiva segment.

VIKTIGA AKTIVITETER

- Fortsatt stark tillväxt i serviceaffären, inklusive det digitala erbjudandet.
- Löpande förbättringar av produktlinjer och uppgraderingar av testcenter.

Mkr	Not	1 apr-30 jun		Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	1 jan-30 jun		Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2025	jul-jun 12 mån
		2026	2025			2026	2025				
Extern orderingsgång		379,7	387,9	1,0%	0,9%	725,5	731,5	6,9%	1,9%	1 454,2	1 448,2
Omsättning	4	390,1	400,8	0,7%	0,7%	711,2	755,1	0,2%	-6,3%	1 635,5	1 591,6
Justerad EBITA		34,9	33,5			64,2	57,6			144,7	151,3
Justerad EBITA-marginal		8,9%	8,4%			9,0%	7,6%			8,8%	9,5%



OM DIVISIONEN

Nederman Duct & Filter Technology säljer olika typer av rörsystem, ventiler och filterelement för att säkerställa en god luftkvalitet inom en rad industrier.

Varumärken: Nordfab och Menardi

Nederman Duct & Filter Technology

I det andra kvartalet ökade orderingsgången valutaneutralt med 20,4 procent och omsättningen ökade valuta-neutralt med 2,1 procent. Den justerade EBITA-marginalen uppgick till 19,0 procent (18,2).

UTVECKLING UNDER KVARTALET

Den ökade orderaktivitet som noterades mot slutet av föregående kvartal fortsatte under det andra kvartalet. Återigen var det enheterna i USA som stod för huvuddelen av denna ökade aktivitet, med ett flertal nya stora order från projekt inom strukturellt växande segment, såsom batteritillverkning för elfordon. Försäljningen ökade endast marginellt valutaneutralt, främst till följd av en dämpad orderingsgång under föregående kvartal samt fortsatt svag aktivitet i APAC. Genomförda effektiviseringsåtgärder i USA och EMEA bidrog till fortsatt god lönsamhet, samtidigt som den förbättrade orderingsgången ger stöd för en starkare försäljning under kommande kvartal.

Nordfab USA uppvisade fortsatt hög aktivitet. Nya order till betydande värden erhöles från större teknikprojekt inom batteritillverkning för elfordon, energilagring och solpaneler. Därutöver erhöles två order från livsmedelsindustrin. Utvecklingen stöds bland annat av logistikkonceptet Nordfab Now, som bidrar till hög leveransprecision och effektiv produktion. Dessutom bidrar utbyggnaden av XD-produktionen till snabbare leveranser och ökad försäljning. Nästa steg är implementering av lagerrobotar i det nya XD-lagret, med ambitionen att lagret på sikt ska kunna drivas helt obemannat.

I EMEA utvecklades Storbritannien åter starkt både sett till orderingsgång och försäljning medan EU var mer avvaktande, även om den externa försäljningen förbättrades. Regionen erhöles bland annat en order inom försvarsindustrin för en ubåtsapplikation samt en order till trävaruindustrin. Samarbetet mellan verksamheterna i Storbritannien och EU fortsätter att utvecklas positivt. Nästan hela sortimentet av standarddimensionerade galvaniserade QF-produkter för den brittiska marknaden produceras nu vid anläggningen i Assens i Danmark med veckovisa leveranser till Storbritannien.

Nordfabs verksamhet i APAC uppvisade en fortsatt lägre orderingsgång och försäljning, vilket påverkar lönsamheten negativt. I Thailand visar den inhemska försäljningen vissa tecken på förbättring, men är fortfarande inte tillräcklig för att kompensera för lägre exportförsäljning och minskade koncerninterna leveranser. Arbetet med att flytta produktionen av såväl kanalsystem som stoftavskiljare för den australiska marknaden till fabriken i Thailand fortsätter, med syfte att öka kapacitetsutnyttjandet. Nordfab Australien erhöles en stor order på kanalsystem från ett större gruvbolag medan Nordfab Thailand fortsatte att erhålla order från två återförsäljare i Kina.

Menardi USA redovisade en kraftig återhämtning i orderingsgången efter ett svagt första kvartal, bland annat med en betydande order från en större ståltillverkare, en stor order från en producent av bitumenprodukter samt ytterligare ramorder. Menardi EMEA utvecklades stabilt.

VIKTIGA AKTIVITETER

- Lansering av BIM Toolbar i Europa för att förenkla användningen av bolagets Revit-filer och förbättra användarvänligheten i projekteringsarbetet.
- Efter installationen av solcellsanläggningen på den nya XD-byggnaden uppgår den genomsnittliga årliga elproduktionen i Thomasville till över 1 GWh.
- En ny General Manager tillträdde Nordfab Australia i juni med huvudfokus på att utveckla återförsäljarnätverket och öka försäljningen av QF-kanalsystem.
- Marknadsaktiviteter för att lyfta fram den tredubblade produktionskapaciteten för XD-kanalsystem samt det nya fjärrlagret i Dallas som en del av utvecklingen av Nordfab Now.

Mkr	Not	1 apr-30 jun 2026	1 apr-30 jun 2025	Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	1 jan-30 jun 2026	1 jan-30 jun 2025	Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2025	jul-jun 12 mån
Extern orderingsgång		194,3	166,1	20,4%	20,4%	374,7	390,2	4,4%	4,4%	729,1	713,6
Omsättning	4	203,8	205,2	2,1%	2,1%	397,6	446,4	-3,3%	-3,3%	826,9	778,1
Justerad EBITA		38,7	37,4			75,3	90,7			159,3	143,9
Justerad EBITA-marginal		19,0%	18,2%			18,9%	20,3%			19,3%	18,5%



OM DIVISIONEN

Nederman Monitoring & Control Technology erbjuder avancerad mätteknik av gaser och partiklar och en IoT-plattform, som består av hård- och mjukvara som förser kunderna med information och insikter om kritiska parametrar och processer.

Varumärken: Nederman Insight, NEO Monitors, Auburn, Gasmeter och Olicem

Nederman Monitoring & Control Technology

I det andra kvartalet ökade orderingsgången valutaneutralt med 17,3 procent medan omsättningen minskade valutaneutralt med 6,5 procent. Den justerade EBITA-marginalen uppgick till 7,2 procent (14,9).

UTVECKLING UNDER KVARTALET

Orderingsgången förbättrades kraftigt under det andra kvartalet. Den positiva utvecklingen drevs främst av APAC, där både Gasmeter och NEO Monitors utvecklades starkt med Indien, Australien och Thailand som viktiga drivkrafter. Bland annat tog orderingsgången på Gasmeters portabla analysatorer fart igen efter ett antal svagare kvartal. EMEA redovisade högre orderingsgång, medan Americas utvecklades svagare då den stora projektorder som NEO Monitors erhöll under motsvarande kvartal föregående år inte upprepades. Auburn fortsatte samtidigt att stärka sin orderstock, vilket indikerar en ökad investeringsvilja bland kunderna. Försäljningen minskade främst till följd av lägre leveranser inom Gasmeter och NEO Monitors.

Utvecklingen under kvartalet indikerar att marknaden gradvis stabiliseras. Orderingsgången var högre än under motsvarande kvartal föregående år, även om flera kunder fortsatt avvaktar investeringsbeslut.

Samtidigt fortsätter efterfrågan inom divisionens strategiska tillväxtområden att utvecklas positivt. Energiomställningen driver investeringar inom applikationer för vätgas, ammoniak och koldioxidavskiljning och lagring (CCUS), främst i Europa och APAC. Även halvledarindustrin och försvarsindustrin utvecklas positivt och genererade nya order under kvartalet. Ett arbete pågår dessutom sedan en tid för att kvalificera divisionens avancerade mätinstrument för den asiatiska halvledarindustrin, ett strategiskt viktigt steg för att etablera en position inom ett attraktivt tillväxtsegment. Samtidigt fortsätter satsningarna på försäljnings- och servicekapacitet i Asien, där etableringarna i Singapore och Sydkorea stärker divisionens närvaro på viktiga tillväxtmarknader.

Divisionen fortsätter att utveckla sitt integrerade erbjudande inom analysinstrument, sensorer, mjukvara och service. Den ökande andelen digitala tjänster och återkommande serviceintäkter stärker kundvärdet och bidrar till en mer motståndskraftig affär över tid.

Divisionen har en stark projektpipeline, särskilt i Kina, Mellanöstern och övriga delar av APAC inför 2026-2027. I USA är marknadsutsikterna på kort sikt mer osäkra, men projektpipelinan är fortsatt stark och bedöms successivt omsättas i order. I Europa är marknaden stabil med goda möjligheter inom vätgas, CCUS och instrumentutbyten till följd av skärpta miljökrav.

Den justerade EBITA-marginalen var lägre än under motsvarande kvartal föregående år, främst till följd av lägre försäljningsvolym, en mer ogynnsam mix och fortsatta strategiska investeringar i försäljnings- och serviceorganisationen, inklusive säljkontoren i Sydkorea och Singapore.

VIKTIGA AKTIVITETER

- Lansering av GT7000 Tellus, en ny generation FTIR-analysatorer. Första ordern erhöles från ett norskt forskningsinstitut inom CCUS.
- Kundintresset för den digitala Insight-plattformen fortsatte att öka. Nästa generation av plattformen utvecklas för kommersiell lansering under slutet av 2026.
- Fortsatta investeringar i produktutveckling, digitala lösningar och servicekapacitet, inklusive en moderniserad serviceverkstad i Houston.

Mkr	Not	1apr-30jun 2026	1apr-30jun 2025	Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	1jan-30jun 2026	1jan-30jun 2025	Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2025	jul-jun 12 mån
Extern orderingsgång		192,0	165,0	17,3%	17,3%	354,6	413,9	-10,3%	-10,3%	779,6	720,3
Omsättning	4	177,5	190,2	-6,5%	-6,5%	345,8	388,1	-7,3%	-7,3%	774,2	731,9
Justerad EBITA		12,8	28,3			33,1	63,9			129,4	98,6
Justerad EBITA-marginal		7,2%	14,9%			9,6%	16,5%			16,7%	13,5%

Kvartal 2, 2026

ORDERINGÅNG OCH OMSÄTTNING

Orderingången under kvartalet uppgick till 1 482 Mkr (1 425), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 6,3 procent jämfört med samma period föregående år.

Omsättningen för kvartalet uppgick till 1 362 Mkr (1 439), motsvarande en valutaneutral minskning med 3,7 procent jämfört med samma period föregående år.

RESULTAT

Justerat rörelseresultat uppgick till 86,5 Mkr (130,6). Justerad rörelsemarginal uppgick till 6,4 procent (9,1).

Justerad EBITA uppgick till 113,7 Mkr (158,6). Justerad EBITA-marginal uppgick till 8,3 procent (11,0).

Rörelseresultatet uppgick till 96,9 Mkr (127,0), vilket gav en rörelsemarginal på 7,1 procent (8,8).

Resultat före skatt minskade till 73,7 Mkr (95,1). Resultat efter skatt uppgick till 53,8 Mkr (69,4), vilket gav ett resultat per aktie före och efter utspädning om 1,54 kr (1,97).

KASSAFLÖDE

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 69,2 Mkr (59,1) och periodens kassaflöde uppgick till -76,4 Mkr (-28,0).

Under det andra kvartalet förelåg en rörelsekapitaluppbyggnad om sammanlagt 40,9 Mkr (61,1). Den lägre kapitaluppbyggnaden berodde huvudsakligen på en lägre nivå på kundfordringar som var betydligt mer positiv än en lägre andel projektrelaterade skulder och högre lagernivåer än föregående års jämförbara kvartal.

Kassaflödet från investeringsverksamheten var -82,1 Mkr (-64,9), där den största skillnaden om 33,9 Mkr var kopplad till förvärvsrelaterade investeringar mot jämförbart kvartal föregående år. Investeringsnivåerna i immateriella och materiella anläggningstillgångar var betydligt lägre än föregående år, 48,1 Mkr (64,8). Immateriella nedgången är hänförlig till lägre nivåer för det globala ERP systemet och den materiella nedgången beror på de höga investeringarna föregående år på fabrikerna i Helsingborg, Robovent i Detroit och Nordfab US i Thomasville under föregående år.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -63,5 Mkr (-22,2). Den största skillnaden kopplas till nettoupplåningen som var 101,0 Mkr för innevarande kvartal jämfört med 142,0 Mkr föregående år. Leasingamorteringarna steg något jämfört med föregående år. Årets utdelning var 4,00 kr per aktie (4,00).

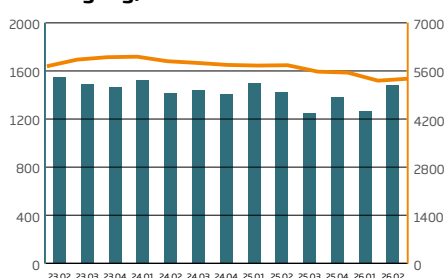
INVESTERINGAR

Bruttoinvesteringar i immateriella och materiella anläggningstillgångar uppgick till 49,1 Mkr (65,1).

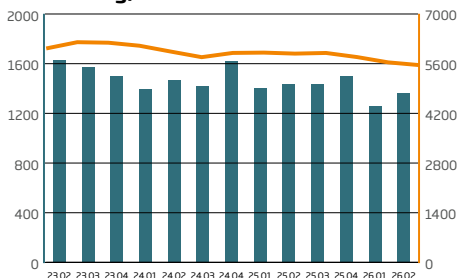
FÖRVÄRV

Under kvartalet gjordes tre förvärvsrelaterade transaktioner. Nederman har utnyttjat en option på att förvärva ytterligare 25 procent av ägandet i Olicem A/S för totalt 21,6 Mkr. Ett inkråmsförvärv har gjorts av en tidigare partner i Australien där likviden var 9,9 Mkr. Kopplat till förvärvet av Duroair under 2024 har en del av tilläggsköpeskillingen om totalt 2,4 Mkr utbetalats.

Orderingång, Mkr

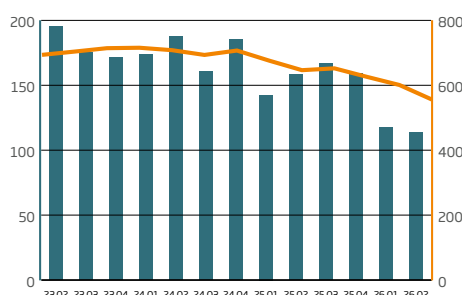


Omsättning, Mkr

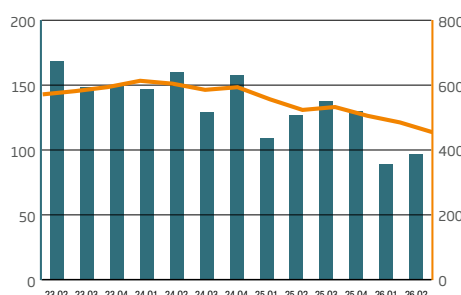


■ Kvartal
■ Rullande fyra kvartal

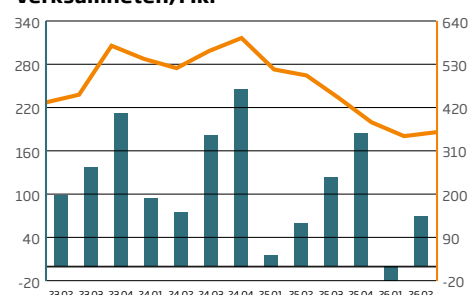
Justerad EBITA, Mkr



Rörelseresultat, Mkr



Kassaflöde från den löpande verksamheten, Mkr



Januari - juni 2026

ORDERINGÅNG OCH OMSÄTTNING

Orderingången under perioden uppgick till 2 749 Mkr (2 925), motsvarande en valutaneutral minskning med 0,3 procent jämfört med samma period föregående år.

Omsättningen för perioden uppgick till 2 619 Mkr (2 845), motsvarande en valutaneutral minskning med 2,9 procent jämfört med samma period föregående år.

RESULTAT

Justerat rörelseresultat uppgick till 175,3 Mkr (243,8). Justerad rörelse-marginal uppgick till 6,7 procent (8,6).

Justerad EBITA uppgick till 231,1 Mkr (301,1). Justerad EBITA-marginal uppgick till 8,8 procent (10,6).

Rörelseresultatet uppgick till 185,7 Mkr (236,2), vilket gav en rörelse-marginal på 7,1 procent (8,3).

Resultat före skatt minskade till 136,6 Mkr (176,1). Resultat efter skatt uppgick till 99,7 Mkr (128,6), vilket gav ett resultat per aktie före och efter utspädning om 2,85 kr (3,66).

KASSAFLÖDE

Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 49,3 Mkr (74,4) och periodens kassaflöde uppgick till -169,7 Mkr (-248,1).

Kassaflödespåverkan på rörelsekapitalet var -146,1 Mkr (-147,0). Trots i stort sett samma förändring som föregående år föreligger det skillnader i jämförelsetalen. De största skillnaderna härrör sig från positiv jämförbar utveckling på kundfordringar, lager och leverantörsskulder om totalt 147,4 Mkr som i sin helhet har kompenserat försämring i projektrelaterade skulder.

Kassaflödet från investeringsverksamheten var -119,0 Mkr (-275,9) där den största skillnaden var kopplat till nettolikvid för genomförda förvärv gentemot föregående år -33,9 Mkr (-146,2). Totala investeringar i immateriella och materiella anläggningstillgångar var också lägre än föregående år 85,0 Mkr (128,5) där merparten av skillnaden utgörs av den höga investeringstakten i framförallt fabrikerna i Helsingborg, Robovent i Detroit och Nordfab US i Thomasville under föregående år.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -100,0 Mkr (-46,6). Den största skillnaden var kopplad till nettouplåningen som var 41,1 Mkr lägre än föregående år samt det genomförda återköpsprogrammet av aktier som hade en kassaflödespåverkan på 12,7 Mkr.

INVESTERINGAR

Bruttoinvesteringar i immateriella och materiella anläggningstillgångar uppgick till 86,3 Mkr (128,7), varav aktiverade utvecklingskostnader uppgick till 32,3 Mkr (28,6).

FINANSIELL STÄLLNING OCH FINANSIERING

I det första kvartalet 2026 undertecknade Nederman ett nytt låneavtal vilket ersatte koncernens tidigare låneavtal med SEB och SHB. Det nya avtalet är med en bankgrupp bestående av SEB, SHB och Danske Bank och ger ett låneutrymme om 2 500 Mkr, vilket innebär en ökning om 500 Mkr mot tidigare låneavtal. Utöver detta kvarstår koncernens finansieringsavtal med SEK om 500 Mkr. Därmed finns ett totalt låneutrymme i koncernen på 3 000 Mkr.

Koncernen hade vid periodens slut 513,6 Mkr i likvida medel och ytterligare 145,9 Mkr i outnyttjade checkkrediter och kortfristiga lån.

Utöver detta fanns ett låneutrymme på 952,7 Mkr inom ramen för Nedermans låneavtal med SEB, SHB samt Danske Bank.

Eget kapital i koncernen uppgick den 30 juni 2026 till 2 568,7 Mkr (2 469,1). Utdelning till aktieägarna uppgick till 4,00 Kr per aktie eller totalt till 140,1 Mkr och betalades ut under det andra kvartalet. Totalt antal utestående aktier vid periodens utgång uppgick till 35 042 023.

Koncernens soliditet uppgick till 36,2 procent (35,2) per den 30 juni 2026. Nettoskuld-sättningsgraden uppgick till 84,5 procent (82,5).

AKTIERELATERADE ERSÄTTNINGAR

Årsstämman den 21 april 2026 beslutade om överlåtelse av 20 140 egna aktier under LTI programmet 2024. Överlåtelse av 15 726 aktier genomfördes under det andra kvartalet 2026. Överlåtna aktier motsvarade 2,3 Mkr vilket har redovisats som aktierelaterade ersättningar i eget kapital.

ANTAL ANSTÄLLDA

Medelantalet anställda under perioden uppgick till 2 259 (2 393). Antalet anställda vid periodens slut uppgick till 2 353 (2 424).

MODERBOLAGET

Koncernens moderbolag, Nederman Holding AB, bedriver ingen operationell verksamhet utan består av centrala huvudkontorsfunktioner. Moderbolaget äger och förvaltar aktier i dotterbolag. Moderbolagets omsättning under perioden uppgick till 15,7 Mkr (12,3) och avser serviceintäkter från dotterbolagen. Periodens resultat uppgick till 14,5 Mkr (272,2).

Koncernens nyckeltal

Mkr	1 apr-30 jun		1 jan-30 jun		Helår 2025	jul-jun 12 mån
	2026	2025	2026	2025		
Orderingång	1 481,6	1 424,5	2 748,6	2 925,2	5 555,7	5 379,1
Nettoomsättning	1 361,7	1 439,1	2 618,6	2 844,9	5 782,8	5 556,5
Justerad EBITA	113,7	158,6	231,1	301,1	626,5	556,5
Justerad EBITA-marginal	8,3%	11,0%	8,8%	10,6%	10,8%	10,0%
Justerad EBITDA	158,9	201,6	320,1	386,9	799,5	732,7
Justerad EBITDA-marginal	11,7%	14,0%	12,2%	13,6%	13,8%	13,2%
Rörelseresultat	96,9	127,0	185,7	236,2	504,3	453,8
Rörelsemarginal	7,1%	8,8%	7,1%	8,3%	8,7%	8,2%
Justerat rörelseresultat	86,5	130,6	175,3	243,8	510,3	441,8
Justerad rörelsemarginal	6,4%	9,1%	6,7%	8,6%	8,8%	8,0%
Resultat före skatt	73,7	95,1	136,6	176,1	385,1	345,6
Resultat efter skatt	53,8	69,4	99,7	128,6	274,0	245,1
Resultat per aktie före och efter utspädning, Kr	1,54	1,97	2,85	3,66	7,80	6,99
Avkastning på eget kapital					10,5%	9,7%
Avkastning på operativt kapital					11,6%	9,6%
Avkastning på operativt kapital exkl. IFRS 16					12,7%	10,3%
Nettoskuld					1 845,3	2 170,6
Nettoskuldsättningsgrad					73,4%	84,5%
Nettoskuld/Justerad EBITDA, ggr					2,3	3,0
Räntetäckningsgrad, ggr					3,7	3,6

Regioner

Extern orderingång, Mkr	1 apr-30 jun		1 jan-30 jun		Helår 2025	jul-jun 12 mån
	2026	2025	2026	2025		
Americas	559,4	577,4	1 089,4	1 188,6	2 147,2	2 048,0
EMEA	657,6	667,4	1 235,3	1 324,5	2 556,2	2 467,0
APAC	264,6	179,7	423,9	412,1	852,3	864,1
Totalt Nedermankoncernen	1 481,6	1 424,5	2 748,6	2 925,2	5 555,7	5 379,1

Extern nettoomsättning, Mkr	1 apr-30 jun		1 jan-30 jun		Helår 2025	jul-jun 12 mån
	2026	2025	2026	2025		
Americas	527,2	551,6	1 005,2	1 148,5	2 255,7	2 112,4
EMEA	633,0	691,2	1 249,4	1 293,7	2 708,9	2 664,6
APAC	201,5	196,3	364,0	402,7	818,2	779,5
Totalt Nedermankoncernen	1 361,7	1 439,1	2 618,6	2 844,9	5 782,8	5 556,5



Framtidsutsikter

En växande servicedel med återkommande intäkter och ett starkt digitalt erbjudande gör att vi hävdar oss väl. Den senaste tidens förbättrade orderingång ger dessutom stöd för utvecklingen under kommande kvartal. Det finns en betydande osäkerhet i marknaden vilket gör det svårt att göra prognoser om en bredare återhämtning i efterfrågan, men när den tar fart har vi goda förutsättningar att stärka vår lönsamhet. Med en stark balansräkning fortsätter vi att investera

i operationell effektivitet och i att löpande förbättra vårt erbjudande, vilket gör att vi kommer att fortsätta flytta fram positionerna oavsett marknadssituation.

I en värld med ökande insikt om dålig lufts skadlighet har Nederman, med sitt ledande erbjudande inom industriell luftrening, en viktig roll och mycket goda möjligheter att fortsätta växa.

Rapport över resultat för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	1 apr-30 jun		1 jan-30 jun		Helår 2025	jul-jun 12 mån
		2026	2025	2026	2025		
Nettoomsättning	3,4	1 361,7	1 439,1	2 618,6	2 844,9	5 782,8	5 556,5
Kostnad för sålda varor		-834,9	-860,4	-1 580,3	-1 698,9	-3 489,7	-3 371,1
Bruttoresultat		526,8	578,7	1 038,3	1 146,0	2 293,1	2 185,4
Försäljningskostnader		-286,8	-293,5	-559,1	-583,0	-1 148,9	-1 125,0
Administrationskostnader		-125,8	-132,6	-250,7	-267,0	-519,7	-503,4
Forsknings- och utvecklingskostnader		-25,9	-27,0	-51,2	-53,2	-107,3	-105,3
Omstruktureringskostnader		-	-	-	-	1,6	1,6
Övriga rörelseintäkter/-kostnader		8,6	1,4	8,4	-6,6	-14,5	0,5
Rörelseresultat		96,9	127,0	185,7	236,2	504,3	453,8
Finansnetto	5	-23,2	-31,9	-49,1	-60,1	-119,2	-108,2
Resultat före skatt		73,7	95,1	136,6	176,1	385,1	345,6
Skatt		-19,9	-25,7	-36,9	-47,5	-111,1	-100,5
Periodens resultat		53,8	69,4	99,7	128,6	274,0	245,1
Periodens resultat hänförligt till:							
Moderföretagets aktieägare		53,9	69,7	100,2	129,1	273,9	245,0
Innehav utan bestämmande inflytande		-0,1	-0,3	-0,5	-0,5	0,1	0,1
Resultat per aktie		1,54	1,97	2,85	3,66	7,80	6,99
före utspädning (kr)		1,54	1,97	2,85	3,66	7,80	6,99
efter utspädning (kr)		1,54	1,97	2,85	3,66	7,80	6,99

Rapport över övrigt totalresultat för koncernen i sammandrag

Mkr	1 apr-30 jun		1 jan-30 jun		Helår 2025	jul-jun 12 mån
	2026	2025	2026	2025		
Periodens resultat	53,8	69,4	99,7	128,6	274,0	245,1
Övrigt totalresultat						
Poster som inte kan omföras till periodens resultat						
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner	-	-	-	-	1,7	1,7
Skatt hänförlig till omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner	-	-	-	-	-0,6	-0,6
	-	-	-	-	1,1	1,1
Poster som har omförts eller kan omföras till periodens resultat						
Omräkningsdifferenser hänförliga till utlandsverksamheter	47,3	-14,3	126,1	-240,1	-338,6	27,6
	47,3	-14,3	126,1	-240,1	-338,6	27,6
Övrigt totalresultat för perioden efter skatt	47,3	-14,3	126,1	-240,1	-337,5	28,7
Summa totalresultat för perioden	101,1	55,1	225,8	-111,5	-63,5	273,8
Periodens totalresultat hänförligt till:						
Moderföretagets aktieägare	101,2	55,4	226,3	-111,0	-63,6	273,7
Innehav utan bestämmande inflytande	-0,1	-0,3	-0,5	-0,5	0,1	0,1

Rapport över finansiell ställning för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	30 juni 2026	30 juni 2025	31 dec 2025
Tillgångar				
Goodwill		2 233,3	2 232,5	2 140,5
Övriga immateriella anläggningstillgångar		640,9	618,2	633,2
Materiella anläggningstillgångar		584,1	565,2	560,5
Nyttjanderätter		554,0	548,6	516,9
Långfristiga fordringar		18,9	22,5	18,1
Uppskjutna skattefordringar		141,6	169,8	125,7
Summa anläggningstillgångar		4 172,8	4 156,8	3 994,9
Varulager		926,5	899,0	810,1
Kundfordringar	6	724,1	790,9	750,3
Övriga kortfristiga fordringar	6	751,9	638,6	566,3
Likvida medel	6	513,6	530,4	667,5
Summa omsättningstillgångar		2 916,1	2 858,9	2 794,2
Summa tillgångar		7 088,9	7 015,7	6 789,1
Eget kapital				
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare		2 568,4	2 468,6	2 513,9
Innehav utan bestämmande inflytande		0,3	0,5	1,1
Summa eget kapital		2 568,7	2 469,1	2 515,0
Skulder				
Långfristiga räntebärande skulder	6	2 040,9	1 932,5	1 915,8
Långfristiga leasingskulder	6	474,8	465,7	442,2
Övriga långfristiga skulder	6	13,7	45,1	26,1
Avsättning till pensioner		36,5	39,8	37,5
Övriga avsättningar		29,1	34,5	32,5
Uppskjutna skatteskulder		119,9	106,4	97,6
Summa långfristiga skulder		2 714,9	2 624,0	2 551,7
Kortfristiga räntebärande skulder	6	27,0	28,5	20,8
Kortfristiga leasingskulder	6	105,0	100,9	96,5
Leverantörsskulder	6	480,9	459,6	406,2
Övriga kortfristiga skulder	6	1 139,7	1 264,2	1 147,4
Avsättningar		52,7	69,4	51,5
Summa kortfristiga skulder		1 805,3	1 922,6	1 722,4
Summa skulder		4 520,2	4 546,6	4 274,1
Summa eget kapital och skulder		7 088,9	7 015,7	6 789,1

Rapport över förändringar i eget kapital för koncernen i sammandrag

Mkr	30 juni 2026	30 juni 2025	31 dec 2025
Summa ingående eget kapital vid periodens början	2 515,0	2 718,6	2 718,6
<i>Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare</i>			
Ingående eget kapital vid periodens början	2 513,9	2 717,6	2 717,6
Periodens resultat	100,2	129,1	274,0
Övrigt totalresultat för perioden efter skatt	126,1	-240,1	-337,5
Förändring i innehav utan bestämmande inflytande	-21,3	-	-
Utdelning	-140,1	-140,5	-140,5
Aktierelaterade ersättningar	2,3	2,5	2,5
Återköp av egna aktier	-12,7	-	-2,2
Utgående eget kapital vid periodens slut	2 568,4	2 468,6	2 513,9
<i>Innehav utan bestämmande inflytande</i>			
Ingående eget kapital vid periodens början	1,1	1,0	1,0
Periodens resultat	-0,5	-0,5	0,1
Förändring i innehav utan bestämmande inflytande	-0,3	-	-
Utgående eget kapital vid periodens slut	0,3	0,5	1,1
Summa utgående eget kapital vid periodens slut	2 568,7	2 469,1	2 515,0

Rapport över kassaflöden för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	1 apr-30 jun		1 jan-30 jun		Helår	jul-jun
		2026	2025	2026	2025	2025	12 mån
Rörelseresultat		96,9	127,0	185,7	236,2	504,3	453,8
Justering för:							
Avskrivningar på anläggningstillgångar		72,4	71,0	144,8	143,1	289,2	290,9
Övriga justeringar av ej kassaflödespåverkande poster		-2,5	-4,7	-10,7	-7,5	-18,3	-21,5
Erhållen och betald ränta samt övriga finansiella poster		-24,1	-25,7	-56,7	-64,6	-130,2	-122,3
Betald skatt		-32,6	-47,4	-67,7	-85,8	-134,8	-116,7
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital		110,0	120,2	195,4	221,4	510,2	484,2
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital		-40,9	-61,1	-146,1	-147,0	-128,5	-127,6
Kassaflöde från den löpande verksamheten		69,2	59,1	49,3	74,4	381,7	356,6
Nettoinvesteringar i anläggningstillgångar		-48,1	-64,9	-85,1	-129,7	-224,5	-179,9
Förvärv av rörelse		-33,9	-	-33,9	-146,2	-148,2	-35,9
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-82,1	-64,9	-119,0	-275,9	-372,7	-215,8
Utdelning		-140,1	-140,5	-140,1	-140,5	-140,5	-140,1
Kassaflöde från övriga finansieringsverksamheten		76,6	118,3	40,1	93,9	38,4	-15,4
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		-63,5	-22,2	-100,0	-46,6	-102,1	-155,5
Periodens kassaflöde		-76,4	-28,0	-169,7	-248,1	-93,1	-14,7
Likvida medel vid periodens början		582,5	570,9	667,5	825,2	825,2	530,4
Kursdifferens på likvida medel		7,5	-12,5	15,8	-46,7	-64,6	-2,1
Likvida medel vid periodens slut		513,6	530,4	513,6	530,4	667,5	513,6

Not 1. Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport för koncernen har upprättats enligt IAS 34 delårsrapportering samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Delårsrapporten för moderbolaget har upprättats enligt årsredovisningslagens 9 kap. och RFR 2. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen, se vidare årsredovisningen 2025, sidan 127. Inga av de nya eller omarbetade standarder, tolkningar och förbättringar som antagits av EU har haft någon väsentlig effekt på Nedermankoncernen.

Not 2. Förvärv av rörelse

OLICEMA/S

Under kvartalet utnyttjades en option varigenom Nederman har utökat innehavet i det danska bolaget Olicem A/S, som förvärvades under 2024, från 51 till 76 procent. Köpet som genomfördes den 2 juni 2026 innebar en likvid på 21,6 Mkr. Förvärvet har minskat minoritetens innehav och fritt eget kapital. Ingen påverkan på Goodwill föreligger då förvärvet från början skedde med partiell Goodwill.

FUME & DUST CONTROL PTY LTD

Den 18 juni 2026 förvärvades verksamheten i Fume & Dust Control PTY Ltd via ett inkråmsförvärv. Förvärvet ska stärka Nedermans övergripande position i Australien där det finns en betydande tillväxtpotential. Köpeskillingen uppgick till 13,2 Mkr varav 3,3 Mkr utgjorde en uppskjuten köpeskillning. Förvärvade nettotillgångar uppgick till 1,6 Mkr och transaktionen medförde en preliminär goodwill om 11,6 Mkr. Förvärvets påverkan på likvida medel uppgick till 9,9 Mkr. Förvärvsanalysen är preliminär där analys av förvärvade balansposter pågår.

EURO-EQUIP S.L.

Förvärvet av Euro-Equip S.L. 2025 innehöll i avtalet en villkorad köpeskillning kopplat till resultatutfallen för kalenderåren 2025 och 2026. Villkoren för 2025 uppfylldes inte och har därmed tidigare återförts. För 2026 är bedömningen att villkoren inte kommer att uppfyllas och beslut har därför tagits att återföra resterande villkorad tilläggsköpeskillning till resultatet motsvarande ett belopp på 10,8 Mkr. Transaktionen finns med i periodens resultat per juni.

Not 3. Segmentsredovisning

Segmentsredovisningen presenteras utifrån rapporteringen som tillhandahålls högsta verkställande beslutsfattare. Nedermankoncernen innefattar fyra rörelsesegment; Nederman Extraction & Filtration Technology, Nederman Process Technology, Nederman Duct & Filter Technology och Nederman Monitoring & Control Technology, vilka beskrivs vidare på sidorna 4-7. Indelningen är baserad på teknologi, kunder och affärslogik med målsättning att öka såväl tillväxt som lönsamhet genom enkla strukturer och tydligt fokus. Posten som ligger som ofördelad avser huvudsakligen kostnader relaterat till moderbolaget Nederman Holding AB, vilket innehåller de centrala huvudkontorsfunktionerna.

Externordergång, Mkr	1apr-30jun		1jan-30jun		Helår	jul-jun
	2026	2025	2026	2025	2025	12mån
Nederman Extraction & Filtration Technology	715,6	705,5	1 293,8	1 389,6	2 592,8	2 497,0
Nederman Process Technology	379,7	387,9	725,5	731,5	1 454,2	1 448,2
Nederman Duct & Filter Technology	194,3	166,1	374,7	390,2	729,1	713,6
Nederman Monitoring & Control Technology	192,0	165,0	354,6	413,9	779,6	720,3
Totalt Nedermankoncernen	1 481,6	1 424,5	2 748,6	2 925,2	5 555,7	5 379,1

Omsättning, Mkr	1apr-30jun		1jan-30jun		Helår	jul-jun
	2026	2025	2026	2025	2025	12mån
Nederman Extraction & Filtration Technology	611,6	672,7	1 203,8	1 307,8	2 648,8	2 544,8
Nederman Process Technology	390,1	400,8	711,2	755,1	1 635,5	1 591,6
Nederman Duct & Filter Technology	203,8	205,2	397,6	446,4	826,9	778,1
Nederman Monitoring & Control Technology	177,5	190,2	345,8	388,1	774,2	731,9
Eliminering	-21,3	-29,8	-39,8	-52,5	-102,6	-89,9
Totalt Nedermankoncernen	1 361,7	1 439,1	2 618,6	2 844,9	5 782,8	5 556,5

Nettoomsättning, internt mellan segment, Mkr	1apr-30jun		1jan-30jun		Helår	jul-jun
	2026	2025	2026	2025	2025	12mån
Nederman Extraction & Filtration Technology	2,3	2,2	4,0	4,6	8,9	8,3
Nederman Process Technology	1,3	5,0	1,6	5,6	7,0	3,0
Nederman Duct & Filter Technology	15,5	20,8	31,1	38,6	79,6	72,1
Nederman Monitoring & Control Technology	2,2	1,8	3,1	3,7	7,1	6,5
Totalt Elimineringar	21,3	29,8	39,8	52,5	102,6	89,9

Justerad EBITA, Mkr	1apr-30jun		1jan-30jun		Helår	jul-jun
	2026	2025	2026	2025	2025	12mån
Nederman Extraction & Filtration Technology	67,1	101,0	139,4	174,7	362,2	326,9
Nederman Process Technology	34,9	33,5	64,2	57,6	144,7	151,3
Nederman Duct & Filter Technology	38,7	37,4	75,3	90,7	159,3	143,9
Nederman Monitoring & Control Technology	12,8	28,3	33,1	63,9	129,4	98,6
Övrigt - ofördelat	-39,8	-41,6	-80,9	-85,8	-169,1	-164,2
Totalt Nedermankoncernen	113,7	158,6	231,1	301,1	626,5	556,5

Justerad EBITA-marginal	1apr-30jun		1jan-30jun		Helår	jul-jun
	2026	2025	2026	2025	2025	12mån
Nederman Extraction & Filtration Technology	11,0%	15,0%	11,6%	13,4%	13,7%	12,8%
Nederman Process Technology	8,9%	8,4%	9,0%	7,6%	8,8%	9,5%
Nederman Duct & Filter Technology	19,0%	18,2%	18,9%	20,3%	19,3%	18,5%
Nederman Monitoring & Control Technology	7,2%	14,9%	9,6%	16,5%	16,7%	13,5%
Totalt Nedermankoncernen	8,3%	11,0%	8,8%	10,6%	10,8%	10,0%

Not 4. Intäkter från avtal med kunder

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Service och eftermarknad	1 apr-30 jun 2026
				Summa
Nederman Extraction & Filtration Technology	214,7	265,6	131,3	611,6
Nederman Process Technology	-	251,0	139,1	390,1
Nederman Duct & Filter Technology	194,8	7,5	1,5	203,8
Nederman Monitoring & Control Technology	136,3	8,9	32,3	177,5
Eliminering	-11,4	-7,1	-2,8	-21,3
Totalt Nedermankoncernen	534,4	525,9	301,4	1 361,7

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Service och eftermarknad	1 apr-30 jun 2025
				Summa
Nederman Extraction & Filtration Technology	215,5	322,8	134,4	672,7
Nederman Process Technology	-	269,6	131,2	400,8
Nederman Duct & Filter Technology	188,5	15,7	1,0	205,2
Nederman Monitoring & Control Technology	145,1	14,0	31,1	190,2
Eliminering	-13,4	-14,4	-2,0	-29,8
Totalt Nedermankoncernen	535,7	607,7	295,7	1 439,1

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Service och eftermarknad	1 jan-30 jun 2026
				Summa
Nederman Extraction & Filtration Technology	410,9	534,7	258,2	1 203,8
Nederman Process Technology	-	441,5	269,7	711,2
Nederman Duct & Filter Technology	376,6	18,9	2,1	397,6
Nederman Monitoring & Control Technology	266,8	19,8	59,2	345,8
Eliminering	-20,9	-15,0	-3,9	-39,8
Totalt Nedermankoncernen	1 033,4	999,9	585,3	2 618,6

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Service och eftermarknad	1 jan-30 jun 2025
				Summa
Nederman Extraction & Filtration Technology	444,8	592,7	270,3	1 307,8
Nederman Process Technology	-	509,1	246,0	755,1
Nederman Duct & Filter Technology	415,3	29,3	1,8	446,4
Nederman Monitoring & Control Technology	283,4	39,1	65,6	388,1
Eliminering	-25,0	-24,0	-3,5	-52,5
Totalt Nedermankoncernen	1 118,5	1 146,2	580,2	2 844,9

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Service och eftermarknad	Helåret 2025
				Summa
Nederman Extraction & Filtration Technology	860,9	1 252,0	535,9	2 648,8
Nederman Process Technology	-	1 118,2	517,3	1 635,5
Nederman Duct & Filter Technology	766,9	56,8	3,2	826,9
Nederman Monitoring & Control Technology	565,7	67,9	140,6	774,2
Eliminering	-47,1	-49,6	-5,9	-102,6
Totalt Nedermankoncernen	2 146,4	2 445,3	1 191,1	5 782,8

Intäktsredovisning - Uppfyllande av prestationsåtagande

Produkter	Intäkter redovisas vid en given tidpunkt.
Lösningar	Prestationsåtagande sker över tid. Intäkterna redovisas i takt med projektens genomförande.
Service och eftermarknad	Intäkter redovisas vid en given tidpunkt.

Not 5. Finansiell rapportering i höginflationsländer

Nedermankoncernen har dotterbolag i Turkiet där den funktionella valutan är turkiska lira vilken är klassificerad som en höginflationsvaluta. Detta innebär att tillgångar och skulder, inklusive goodwill och andra koncernmässiga över- och undervärden, i turkiska lira ska justeras för inflation i syfte att återspegla förändringar i köpkraft. Inflationen och dess effekt på koncernen följs och utvärderas löpande.

I enlighet med IAS 29 har Nedermans dotterbolag i Turkiet redovisats efter omvärdering av höginflation i koncernens finansiella rapporter. Tillgångar och skulder i turkiska lira är baserade på anskaffningsvärde. Det index som har använts för omvärdering av de finansiella rapporterna är konsumentprisindex (CPI) vilket under året har ökat med 17,8 procent. Balansdagens valutakurs, SEK-TRY, uppgick till 0,21. Monetär nettovinst har redovisats i finansnettot i koncernens resultaträkning och uppgick till ett immateriellt belopp för koncernen.

Not 6. Verkligt värde och redovisat i balansräkningen

Mkr	Värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Finansiella instrument ej redovisade till verkligt värde	30 juni 2026 Summa redovisat värde
Kundfordringar	-	724,1	724,1
Övriga kortfristiga fordringar	-	388,8	388,8
Likvida medel	-	513,6	513,6
Summa	-	1 626,5	1 626,5
Banklån	-	2 067,9	2 067,9
Övriga långfristiga skulder	12,8	0,9	13,7
Leasingskuld	-	579,8	579,8
Leverantörsskulder	-	480,9	480,9
Övriga kortfristiga skulder	18,2	941,7	959,9
Summa	31,0	4 071,2	4 102,2

Finansiella instrument värderade till verkligt värde via resultaträkningen avser skulder kopplade till tilläggsköpeskillingar för förvärven av Duroair 2024, Euro-Equip 2025 samt Fume & Dust Control PTY Ltd 2026. Tillgångarna klassas som finansiella instrument nivå 3.

Mkr	Värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Finansiella instrument ej redovisade till verkligt värde	31 dec 2025 Summa redovisat värde
Kundfordringar	-	750,3	750,3
Övriga kortfristiga fordringar	-	299,9	299,9
Likvida medel	-	667,5	667,5
Summa	-	1 717,7	1 717,7
Banklån	-	1 936,6	1 936,6
Övriga långfristiga skulder	23,7	2,4	26,1
Leasingskuld	-	538,7	538,7
Leverantörsskulder	-	406,2	406,2
Övriga kortfristiga skulder	16,1	951,5	967,6
Summa	39,8	3 835,4	3 875,2

Finansiella skulder värderade till verkligt värde nivå 3*

Mkr	1 jan-31 juni 2026
Ingående balans	39,8
Omvärderingar redovisade i resultaträkningen	-10,8
Investeringar	3,3
Reglering av skuld	-2,4
Omräkningsdifferenser	1,1
Utgående balans	31,0

* Nivå 1 - offererade priser på aktiva marknader för identiska finansiella instrument.

Nivå 2 - indata annat än offererade priser som ingår i nivå 1 som går att observera för finansiella instrument, antingen direkt (dvs. som priser) eller indirekt (dvs. de härstammar från priser).

Nivå 3 - indata för finansiella instrument som inte baseras på observerbara marknadsdata (icke observerbara indata).

Not 7. Transaktioner med närstående

Ingen styrelseledamot eller ledande befattningshavare har eller har haft någon direkt eller indirekt delaktighet i några affärstransaktioner med koncernbolag, som är eller var ovanliga till sin karaktär med avseende på villkoren, under nuvarande eller tidigare verksamhetsår. Inte heller har något koncernbolag lämnat lån, ställt garantier eller ingått borgensförbindelse för någon av styrelsens ledamöter eller ledande befattningshavare.

Not 8. Alternativa nyckeltal

Utöver information om våra rapporterade IFRS-resultat tillhandahåller vi viss information på grundval av underliggande verksamhetsresultat. Vi bedömer att våra mått på underliggande verksamhetsresultat ger viktig kompletterande information till ledning, investerare och andra intressenter. Dessa underliggande verksamhetsmått ska inte ses isolerat eller som ersättning för motsvarande IFRS-mått, utan bör användas tillsammans med de mest direkt jämförbara IFRS-måtten i de rapporterade resultaten. Detta är en konsekvent tillämpning jämfört med tidigare perioder. Se sida 26 för definitioner.

Mkr	1 apr-30 jun		1 jan-30 jun		Helår 2025	jul-jun 12 mån
	2026	2025	2026	2025		
Rörelseresultat	96,9	127,0	185,7	236,2	504,3	453,8
Förvärvskostnader	0,4	3,6	0,4	7,6	7,6	0,4
Omvärdering av villkorad köpeskilling	-10,8	-	-10,8	-	-	-10,8
Omstruktureringskostnader	-	-	-	-	-1,6	-1,6
Justerat rörelseresultat	86,5	130,6	175,3	243,8	510,3	441,8
Justerat rörelseresultat	86,5	130,6	175,3	243,8	510,3	441,8
Nettoomsättning	1 361,7	1 439,1	2 618,6	2 844,9	5 782,8	5 556,5
Justerad rörelsemarginal	6,4%	9,1%	6,7%	8,6%	8,8%	8,0%
Rörelseresultat	96,9	127,0	185,7	236,2	504,3	453,8
Avskrivningar på immateriella tillgångar	27,2	28,0	55,8	57,3	116,2	114,7
Förvärvskostnader	0,4	3,6	0,4	7,6	7,6	0,4
Omvärdering av villkorad köpeskilling	-10,8	-	-10,8	-	-	-10,8
Omstruktureringskostnader	-	-	-	-	-1,6	-1,6
Justerad EBITA	113,7	158,6	231,1	301,1	626,5	556,5
Justerad EBITA	113,7	158,6	231,1	301,1	626,5	556,5
Nettoomsättning	1 361,7	1 439,1	2 618,6	2 844,9	5 782,8	5 556,5
Justerad EBITA-marginal	8,3%	11,0%	8,8%	10,6%	10,8%	10,0%
Rörelseresultat	96,9	127,0	185,7	236,2	504,3	453,8
Avskrivningar	72,4	71,0	144,8	143,1	289,2	290,9
EBITDA	169,3	198,0	330,5	379,3	793,5	744,7
EBITDA	169,3	198,0	330,5	379,3	793,5	744,7
Förvärvskostnader	0,4	3,6	0,4	7,6	7,6	0,4
Omvärdering av villkorad köpeskilling	-10,8	-	-10,8	-	-	-10,8
Omstruktureringskostnader	-	-	-	-	-1,6	-1,6
Justerad EBITDA	158,9	201,6	320,1	386,9	799,5	732,7
Justerad EBITDA	158,9	201,6	320,1	386,9	799,5	732,7
Nettoomsättning	1 361,7	1 439,1	2 618,6	2 844,9	5 782,8	5 556,5
Justerad EBITDA-marginal	11,7%	14,0%	12,2%	13,6%	13,8%	13,2%
Utgående eget kapital periodens slut					2 515,0	2 568,7
Balansomslutning					6 789,1	7 088,9
Soliditet					37,0%	36,2%
Likvida medel					667,5	513,6
Långfristiga räntebärande skulder					1 915,8	2 040,9
Långfristig leasingsskuld					442,2	474,8
Avsättning till pensioner					37,5	36,5
Kortfristiga räntebärande skulder					20,8	27,0
Kortfristig leasingsskuld					96,5	105,0
Nettoskuld					1 845,3	2 170,6
Nettoskuld					1 845,3	2 170,6
Utgående eget kapital periodens slut					2 515,0	2 568,7
Nettoskuldsättningsgrad					73,4%	84,5%
Ingående eget kapital periodens början					2 718,6	2 469,1
Utgående eget kapital periodens slut					2 515,0	2 568,7
Genomsnittligt eget kapital					2 616,8	2 518,9
Periodens resultat					274,0	245,1
Avkastning på eget kapital					10,5%	9,7%

Not 8. Alternativa nyckeltal, fortsättning

Mkr	Helår 2025	Jul-jun 12 mån
Genomsnittligt eget kapital	2 616,8	2 518,9
Ingående nettoskuld periodens början	1 696,8	2 037,0
Utgående nettoskuld periodens slut	1 845,3	2 170,6
Genomsnittlig nettoskuld	1 771,1	2 103,8
Genomsnittligt operativt kapital	4 387,9	4 622,7
Justerat rörelseresultat	510,3	441,8
Avkastning på operativt kapital	11,6%	9,6%
Genomsnittlig nettoskuld exkl. IFRS 16	1 207,9	1 530,6
Genomsnittligt operativt kapital exkl. IFRS 16	3 837,9	4 065,5
Justerat rörelseresultat exkl. IFRS 16	487,1	418,0
Avkastning på operativt kapital exkl. IFRS 16	12,7%	10,3%
Nettoskuld	1 845,3	2 170,6
Justerad EBITDA	799,5	732,7
Nettoskuld/Justerad EBITDA, ggr	2,3	3,0
Resultat före skatt	385,1	345,6
Finansiella kostnader	145,1	130,7
Förvärvskostnader	7,6	0,4
Omvärdering av villkorad köpeskilling	-	-10,8
Omstruktureringskostnader	-1,6	-1,6
EBT exklusive finansiella kostnader och poster av engångskaraktär	536,2	464,3
Finansiella kostnader	145,1	130,7
Räntetäckningsgrad, ggr	3,7	3,6

Mkr	1 apr-30 jun 2026	1 apr-30 jun 2025	1 jan-30 jun 2026	1 jan-30 jun 2025	Helår 2025
Orderingång, motsvarande period fg år	1 424,5	1 414,8	2 925,2	2 934,1	5 779,9
Förändring orderingång, organisk	89,3	52,1	-47,4	6,1	-72,6
Förändring orderingång, valutaeffekter	-32,2	-109,5	-166,4	-99,9	-314,9
Förändring orderingång, förväv	-	67,1	37,2	84,9	163,3
Orderingång	1 481,6	1 424,5	2 748,6	2 925,2	5 555,7
Ordertillväxt, organisk	6,3%	3,7%	-1,6%	0,2%	-1,3%
Ordertillväxt, valutaeffekter	-2,3%	-7,7%	-5,7%	-3,4%	-5,4%
Ordertillväxt, förväv	-	4,7%	1,3%	2,9%	2,8%
Ordertillväxt	4,0%	0,7%	-6,0%	-0,3%	-3,9%
Nettoomsättning, motsvarande period fg år	1 439,1	1 467,4	2 844,9	2 864,3	5 899,9
Förändring nettoomsättning, organisk	-53,7	9,9	-131,6	-9,3	-24,0
Förändring nettoomsättning, valutaeffekter	-23,7	-105,5	-144,1	-96,9	-322,1
Förändring nettoomsättning, förväv	-	67,3	49,4	86,8	229,0
Nettoomsättning	1 361,7	1 439,1	2 618,6	2 844,9	5 782,8
Försäljningstillväxt, organisk	-3,7%	0,7%	-4,6%	-0,3%	-0,4%
Försäljningstillväxt, valutaeffekter	-1,7%	-7,2%	-5,1%	-3,4%	-5,5%
Försäljningstillväxt, förväv	-	4,6%	1,7%	3,0%	3,9%
Försäljningstillväxt	-5,4%	-1,9%	-8,0%	-0,7%	-2,0%

Not 9. Risker och osäkerhetsfaktorer

Nederman är exponerat för ett antal risker som kan påverka koncernens verksamhet, resultat och finansiella ställning. Nederman genomför löpande riskutvärderingar som innefattar identifiering av de risker som påverkar koncernen samt vidtar åtgärder för att hantera dessa. Nederman beräknar inte det ekonomiska värdet för alla risker eftersom många av dem är mycket komplexa och kopplade till varandra. Den praktiska hanteringen av dessa risker underlättas däremot på flera olika sätt, bland annat genom koncerngemensamma policyer, affärsprocesser, utbildning, internkontroller och processer för granskning och godkännande av rapporter. Nedermankoncernens risker delas in i fem kategorier: Strategiska risker, Operativa risker, Risker rörande regelefterlevnad, Finansiella risker och Cyber- och informationsrisker. För en utförligare beskrivning av dessa risker hänvisas till Riskhanteringsavsnittet på sidorna 64-65 och not 3 i Nedermankoncernens års- och hållbarhetsredovisning 2025.

Not 10. Händelser efter balansdagen

Inga väsentliga händelser har inträffat efter rapportperiodens utgång.

Resultaträkning för moderbolaget i sammandrag

Mkr	1 apr-30 jun		1 jan-30 jun		Helår 2025	jul-jun 12 mån
	2026	2025	2026	2025		
Nettoomsättning	8,2	5,9	15,7	12,3	32,8	36,2
Administrationskostnader	-43,8	-50,8	-91,1	-105,2	-191,3	-177,2
Forsknings- och utvecklingskostnader	-	-0,1	-	-0,1	-0,1	-
Övriga rörelseintäkter -och kostnader	2,2	-1,8	4,7	-6,6	-8,3	3,0
Rörelseresultat	-33,4	-46,8	-70,7	-99,6	-166,9	-138,0
Resultat från andelar i dotterbolag	80,6	290,9	98,9	372,4	728,4	454,9
Finansnetto, övriga	-7,1	-9,1	-14,1	-18,7	-38,4	-33,8
Resultat efter finansiella poster	40,1	235,0	14,1	254,1	523,1	283,1
Bokslutsdispositioner	-	-	-	-	123,5	123,5
Resultat föreskatt	40,1	235,0	14,1	254,1	646,6	406,6
Skatt	-8,6	7,5	0,4	18,1	8,6	-9,1
Periodens resultat	31,5	242,5	14,5	272,2	655,2	397,5

Övrigt totalresultat för moderbolaget i sammandrag

Mkr	1 apr-30 jun		1 jan-30 jun		Helår 2025	jul-jun 12 mån
	2026	2025	2026	2025		
Periodens resultat	31,5	242,5	14,5	272,2	655,2	397,5
Övrigt totalresultat för perioden efter skatt	-	-	-	-	-	-
Totalresultat för perioden	31,5	242,5	14,5	272,2	655,2	397,5

Balansräkning för moderbolaget i sammandrag

Mkr	30 juni 2026	30 juni 2025	31 dec 2025
Tillgångar			
Summa anläggningstillgångar	2 434,7	2 461,0	2 405,3
Summa omsättningstillgångar	124,3	108,8	327,8
Summa tillgångar	2 559,0	2 569,8	2 733,1
Eget kapital			
Summa bundet eget kapital	374,8	426,1	368,2
Summa fritt eget kapital	1 167,3	871,2	1 309,9
Summa eget kapital	1 542,1	1 297,3	1 678,1
Skulder			
Summa långfristiga skulder	929,8	1 081,4	929,8
Summa kortfristiga skulder	87,1	191,1	125,2
Summa skulder	1 016,9	1 272,5	1 055,0
Summa eget kapital och skulder	2 559,0	2 569,8	2 733,1

Förändringar i eget kapital för moderbolaget i sammandrag

Mkr	30 juni 2026	30 juni 2025	31 dec 2025
Ingående eget kapital vid periodens början	1 678,1	1 163,1	1 163,1
Periodens resultat	14,5	272,2	655,2
Övrigt totalresultat	-	-	-
Summa övrigt totalresultat för perioden	-	-	-
Summa totalresultat för perioden	14,5	272,2	655,2
Transaktioner med ägare			
Utdelning	-140,1	-140,5	-140,5
Aktierelaterade ersättningar	2,3	2,5	2,5
Återköp av egna aktier	-12,7	-	-2,2
Utgående eget kapital vid periodens slut	1 542,1	1 297,3	1 678,1

Not 1. Ställda säkerheter och eventalförpliktelser för moderbolaget

Mkr	30 juni 2026	30 juni 2025	31 dec 2025
Ställda säkerheter	inga	inga	inga
Eventalförpliktelser	105,4	117,4	87,9

Styrelse och VD försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Helsingborg den 16 juli 2026

Andreas Örje Wellstam
Ordförande

Anders Borg
Styrelseledamot

Gunilla Fransson
Styrelseledamot

Ylva op den Velde Hammargren
Styrelseledamot

Sam Strömerstén
Styrelseledamot

Sven Kristensson
Styrelseledamot och
Verkställande Direktör

Definitioner

NYCKELTAL	DEFINITION	SYFTE
Avkastning på eget kapital	Årets resultat efter skatt dividerat med genomsnittligt eget kapital.	Avkastning på eget kapital visar den redovisningsmässiga avkastningen på ägarnas kapital. Måttet används främst för att analysera ägarlönsamhet över tid.
Avkastning på operativt kapital	Justerat rörelseresultat i procent av genomsnittligt operativt kapital.	Lönsamhetsmått som visar avkastningen på det kapital som används för att bedriva kärnverksamheten. Avkastning på operativt kapital är ett av Nedermankoncernens långsiktiga finansiella mål.
Avkastning på operativt kapital exkl. IFRS 16	Justerat rörelseresultat i procent av genomsnittligt operativt kapital exklusive IFRS 16.	Lönsamhetsmått som visar avkastningen på det kapital som används för att bedriva kärnverksamheten. Avkastning på operativt kapital är ett av Nedermankoncernens långsiktiga finansiella mål.
EBITA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar.	EBITA redovisas eftersom detta är ett mått som ofta följs av investerare, analytiker och andra intressenter för att mäta företagets ekonomiska resultat. Måttet exkluderar av- och nedskrivningar på immateriella tillgångar.
EBITA-marginal	EBITA i procent av omsättningen.	
EBITDA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar.	EBITDA redovisas eftersom detta är ett mått som ofta följs av investerare, analytiker och andra intressenter för att mäta företagets ekonomiska resultat. Måttet exkluderar av- och nedskrivningar varav det visar verksamhetens förmåga att generera resurser till investeringar och betalning till finansierare.
EBITDA-marginal	EBITDA i procent av nettoomsättningen.	
Eget kapital per aktie	Eget kapital dividerat med genomsnittligt antal utestående aktier.	Måttet visar hur mycket eget kapital som varje aktie representerar.
Justerad EBITA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar, exklusive förvärvs- och omstrukturingskostnader.	Justerad EBITA bedöms ge en rättvisande bild av den underliggande verksamhetens resultat då resultatet exkluderar av- och nedskrivningar på immateriella tillgångar samt poster som är av engångskaraktär. Detta är ett primärt nyckeltal inom Nedermankoncernen i den interna styrningen av koncernen och segmenten.
Justerad EBITA-marginal	Justerad EBITA i procent av omsättningen.	Justerad EBITA-marginal är ett av Nedermankoncernens långsiktiga lönsamhetsmål. Justerad EBITA-marginal bedöms ge en rättvisande bild av den underliggande verksamhetens lönsamhet då lönsamheten exkluderar av- och nedskrivningar samt resultatposter som är av engångskaraktär. Detta är ett primärt nyckeltal inom Nedermankoncernen i den interna styrningen av koncernen och segmenten.
Justerad EBITDA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar, exklusive förvärvs- och omstrukturingskostnader.	Justerad EBITDA redovisas eftersom detta är ett mått som ofta följs av investerare, analytiker och andra intressenter för att mäta företagets ekonomiska resultat. Måttet exkluderar av- och nedskrivningar samt poster av engångskaraktär. Måttet visar verksamhetens förmåga till investeringar och betalning till finansierare.
Justerad EBITDA-marginal	Justerad EBITDA i procent av omsättningen.	
Justerad EBITDA/Finansnetto	Justerad EBITDA dividerat med finansnettot.	Nyckeltalet visar hur många gånger nuvarande intjäning (justerad EBITDA) täcker bolagets finansnetto.
Justerat rörelse-resultat	Rörelseresultat exklusive förvärvs- och omstrukturingskostnader.	Visar resultatet från den operativa verksamheten exklusive poster av engångskaraktär.
Justerad rörelse-marginal	Justerat rörelseresultat i procent av nettoomsättningen.	
Kapitalomsättnings-hastighet	Nettoomsättning dividerat med genomsnittligt operativt kapital.	Visar effektiviteten av användningen av operativt kapital.
Nettoskuld	Räntebärande skulder (inklusive pensioner) minus likvida medel.	Måttet visar skuldsättningen och används för att följa skuldutvecklingen samt för att se återfinansieringsbehovet. Måttet utgör en komponent i skuldsättningsgraden.
Nettoskuld/Justerad EBITDA	Nettoskuld dividerat med justerad EBITDA.	Nyckeltalet visar hur många gånger större nettoskulden är i förhållande till justerad EBITDA. Detta är ett nyckeltal som följs av investerare, analytiker och andra intressenter.
Nettoskuld-sättningsgrad	Nettoskuld dividerat med eget kapital.	Ett mått som visar belåningsgraden, vilket utgörs av relationen mellan skuldsättningen och det egna kapitalet. Det är således ett mått på finansiell ställning och stabilitet. En god nivå på nettoskuldsättningsgraden ger goda förutsättningar för tillväxtpöjligheter samtidigt som utdelningspolicyn kan bibehållas.
Operativt kapital	Eget kapital plus nettoskuld.	Det operativa kapitalet visar hur mycket kapital som finns i verksamheten. Måttet används i huvudsak för beräkning av avkastning på operativt kapital.
Organisk tillväxt	Den organiska tillväxten är den tillväxttakt som inte kommer från förvärv eller valutaeffekter jämfört med motsvarande period föregående år.	Organisk tillväxt möjliggör en jämförelse över tid för de bolag som har varit en del av Nedermankoncernen i mer än 12 månader, exklusive effekter av förändrade valutakurser. Måttet används för att visa förmågan att generera tillväxt i befintlig verksamhet.
Resultat per aktie (före utspädning)	Årets resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier.	Resultat per aktie visar hur mycket av periodens resultat som varje aktie är berättigad till.
Resultat per aktie (efter utspädning)	Årets resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier med tillägg för genomsnittligt antal konvertibler och optioner, beräknat i enlighet med IAS 33.	
Räntetäckningsgrad	Resultat före skatt med återläggning av finansiella kostnader och förvärvskostnader i förhållande till finansiella kostnader.	Nyckeltalet visar förmågan att täcka de finansiella kostnaderna. Nyckeltalet anger hur många gånger koncernens resultat täcker de finansiella kostnaderna.
Rörelseresultat	Rörelseresultat efter av- och nedskrivningar.	Visar resultatet från den operativa verksamheten.
Rörelsemarginal	Rörelseresultat i procent av nettoomsättningen.	
Soliditet	Eget kapital dividerat med totala tillgångar (balansomslutning).	Nyckeltalet speglar företagets finansiella ställning och således dess långsiktiga betalningsförmåga. God soliditet, med andra ord stark finansiell ställning, ger förutsättningar för att kunna hantera perioder med svag konjunktur och ta tillvara på framtida tillväxtpöjligheter.
Valutaneutral tillväxt	Valutaneutral tillväxt är den tillväxttakt som inte kommer från valutaeffekter jämfört med motsvarande period föregående år.	Valutaneutral tillväxt utgörs av organisk tillväxt plus tillväxt från förvärvade dotterbolag vilket bedöms ge en rättvisande bild av verksamhetens utveckling. Valutaneutral tillväxt är ett av Nedermankoncernens långsiktiga finansiella mål.
Årsgenomsnitt	Genomsnitt av ingående balans och utgående balans vid året.	

INBJUDAN TILL TELEFONKONFERENS

En telefonkonferens avseende rapporten hålls, på engelska, torsdagen den 16 juli 2026 klockan 10.00. Nedermans VD och koncernchef Sven Kristensson samt CFO Matthew Cusick presenterar rapporten och svarar på frågor.

Telefonkonferens

Registrera dig via länken nedan om du önskar delta via telefonkonferens. Efter registreringen får du telefonnummer och ett konferens-ID för att logga in till konferensen. Via telefonkonferensen finns möjlighet att ställa muntliga frågor.

events.inderes.com/nederman-holding/q2-report-2026/dial-in

Webcast

Om du önskar delta via webcasten gå in på nedan länk.

nederman-holding.events.inderes.com/q2-report-2026/register

FINANSIELL KALENDER

- Kvartalsrapport 3 21 oktober 2026 kl. 08.00
- Bokslutskommuniké 2026 12 februari 2027 kl. 08.00

Denna rapport innehåller framtidsinriktad information som baseras på Nedermanledningens nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga kan ingen garanti lämnas för att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan faktiskt framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bl a förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och andra politiska åtgärder, variationer i valutakurser och andra faktorer.

Denna information, av typen delårsrapport, är sådan som Nederman ska offentliggöra enligt lagen om värdepappersmarknaden och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades för offentliggörande den 16 juli kl. 08.00.

REVISORS GRANSKNING

Delårsrapporten har inte varit föremål för översiktlig granskning av företagets revisorer.

NÄRMARE UPPLYSNINGAR LÄMNAS AV

Sven Kristensson, CEO

Telefon: 042-18 87 00

e-mail: sven.kristensson@nederman.com

Matthew Cusick, CFO

Telefon: 042-18 87 00

e-mail: matthew.cusick@nederman.com

För ytterligare information se även Nedermans hemsida

www.nedermangroup.com

ADRESS

Nederman Holding AB (publ),

Box 602, 251 06 Helsingborg

Telefon: 042-18 87 00

Organisationsnummer: 556576-4205

FÖLJ OSS PÅ



YouTube

Nedermans YouTube-kanal



Skanna QR-koden med din mobil och besök vår YouTube-kanal.



Ett globalt miljöteknikbolag

Nederman är ett miljöteknikbolag och en global ledare inom industriell luftfiltrering, dedikerade att avlägsna, transportera och rena luft för att göra industriell produktion mer effektiv, säker och hållbar. Baserat på branschledande produkter, lösningar och service i kombination med innovativ IoT-teknik, övervakar och optimerar vi prestanda samt validerar regelefterlevnad av utsläpp för att skydda människor, planet och produktion.

Nederman Group är noterad på Nasdaq Stockholm. Koncernen har cirka 2 400 anställda och närvaro i mer än 50 länder. Läs mer på nedermangroup.com

KONKURRENSKRAFTIGA PRODUKTER

Alla Nedermans produkter är framtagna för att främja hälsa och säkerhet, effektivisera produktion och minimera kundernas miljöpåverkan. Vi leder utvecklingen av digitala produkter och lösningar som framtidssäkrar våra kunders verksamhet vad avser energianvändning, återvinning och efterlevnad av myndighetskrav. Försäljning av enskilda produkter, mindre och medelstora system samt större systemlösningar med hög andel kundanpassning utgör majoriteten av koncernens omsättning. Försäljningen av produkter och lösningar ger en bred kundbas som driver vår serviceförsäljning.

HELTÄCKANDE SERVICEERBJUDANDE

Ett viktigt inslag i vårt erbjudande är att kunna garantera våra kunder högsta möjliga tillgänglighet på sina lösningar. Vår utgångspunkt är att vi skall vara det alternativ som ger kunden lägst totalkostnad sett över lösningens livscykel. Utöver högkvalitativa produkter innebär detta att vi erbjuder kvalificerad service med hög tillgänglighet för att säkerställa kontinuerlig drift. Erbjudandet inkluderar teknisk service, servicekontrakt, reservdelar och förbrukningsvaror.

MARKNADSLEDANDE POSITIONER

Sedan starten har Nederman utvecklat ett brett och konkurrenskraftigt produktprogram. I kombination med ett omfattande försäljningsnätverk och betydande investeringar i ny teknik, är det grunden för vår ledande position på en global marknad. Storlek och marknadsbredd ger oss skalfördelar när det gäller produktutveckling, inköp och produktion. Nederman är sedan tidigare segmentsledare inom EMEA, men nu också näst störst på den viktiga Americas-marknaden, och topp fem inom APAC. Det ger oss en stark bas att utvecklas vidare från.

STARKA VARUMÄRKEN

Idag möter Nederman marknaden med en stark portfölj av varumärken. Strategin är att varje enskilt varumärke skall tillföra koncernen spets inom ett enskilt produktområde eller marknadssegment. På så sätt har vi möjlighet att möta många olika kundbehov och marknadssegment, både på mogna marknader och tillväxtmarknader. Varumärkesportföljen utvärderas löpande samtidigt som vi aktivt analyserar tänkbara förvärv.