

# The Clean Air Company

Delårsrapport  
Januari - mars 2026

**Nederman**

# Q1

## Motståndskraft i en volatil marknad

### Kvartal 1, 2026

- Orderingsången uppgick till 1 267 Mkr (1 501), motsvarande en valutaneutral minskning med 6,7 procent jämfört med samma period föregående år.
- Omsättningen uppgick till 1 257 Mkr (1 406), motsvarande en valutaneutral minskning med 2,0 procent jämfört med samma period föregående år.
- Justerad EBITA uppgick till 117,4 Mkr (142,5), vilket gav en justerad EBITA-marginal på 9,3 procent (10,1).
- Rörelseresultatet uppgick till 88,8 Mkr (109,2), vilket gav en rörelsemarginal på 7,1 procent (7,8).
- Resultat efter skatt uppgick till 45,9 Mkr (59,2).
- Resultat per aktie\* uppgick till 1,31 kr (1,69).
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till -19,9 Mkr (15,3).

"Möjligen såg vi en början på detta under andra halvan av mars, då orderaktiviteten tog fart i flera av våra divisioner."

Läs mer i Sven Kristenssons VD-ord på sidan 2.

\* Före och efter utspädning



**Sven Kristensson**  
Verkställande direktör

## VD-ord

# Vi stärker våra positioner i en fortsatt orolig omvärld

I en mer volatil marknad än normalt fortsätter vi att flytta fram positionerna. I det första kvartalet såg vi en lägre orderingång, där aktiviteten dock tog fart mot slutet av perioden, samt något lägre omsättning och lönsamhet. Vi har en hög aktivitet i samtliga våra divisioner och stärker närvaron i strukturellt växande branscher, samtidigt som vi fortsätter investera i effektivitet och innovation.

Geopolitik fortsätter vara ett centralt tema för världsekonomin, nu med ökat fokus på priset och tillgången på energi. Mot bakgrund av detta är det inte förvånande att beslut om större industriinvesteringar skjuts upp, och därmed dämpar efterfrågan på industriell luftrening. Detta var extra tydligt under stora delar av det första kvartalet 2026, vilket för vår del medförde en svag orderingång för kvartalet som helhet. Samtidigt finns det stora investeringsbehov i många industrier världen över, och dessa behöver förr eller senare tillgodoses. Möjligen såg vi en början på detta under andra halvan av mars, då orderaktiviteten tog fart i flera av våra divisioner. Rensat för valuta, bland annat en svag USD, minskade Nedermans orderingång i första kvartalet med 6,7 procent till 1 267 Mkr (1 501), medan omsättningen minskade med 2,0 procent till 1 257 Mkr (1 406). Den justerade EBITA-marginalen uppgick till 9,3 procent (10,1), vilket inte är tillfredsställande men visar samtidigt att vi kan hålla uppe lönsamheten på en acceptabel nivå trots lägre volymer och betydande motvind på marknaden. Våra investeringar i produktion och logistik tillsammans med en tydlig orderdisciplin skapar motståndskraft, något även vår starka bruttomarginal visar, och ger oss goda möjligheter till lönsamhetslyft när volymerna åter börjar ta fart. Precis som under stora delar av 2025 påverkades resultatet i kvartalet negativt av valutaeffekter, framför allt av en fortsatt svag USD.

Att energi åter blivit en viktig fråga på marknaden ger oss fördelar. Som global ledare inom avancerad industriell luftrening har vi ett erbjudande som hjälper kunderna att bli mer effektiva samt att minska sin energiförbrukning. Bland annat ser vi fortsatt stark försäljning av vår energieffektiva fläkt för textilfabriker, i ett läge där aktiviteten i textilsektorn i övrigt är dämpad. Vi ser även ett allt större intresse för våra digitala helhetskoncept i syfte att optimera produktionen, och med vårt starka serviceerbjudande kan kunderna underhålla och uppgradera befintliga system. Dessutom ökar vi exponeringen i snabb takt i strukturellt växande industrier som vindkraft, vätgas och batterier, vilka gynnas av den pågående energiomställningen. Vi fortsätter även att ta order inom återvinning, framför allt av metaller, inom halvledarproduktion och i försvarssektorn.

Att forma framtiden för ren luft innebär att ha ett extra stort fokus på innovation. I kvartalet fortsatte vi att lansera nya produkter och uppgradera befintliga. Med nya PM Laser breddar vi vårt erbjudande inom

partikelmätning med ny avancerad teknik. I Australien och Thailand har vi introducerat HygiDuct som möter stränga hygienkrav inom livsmedelsindustrin. Jag kan även glädja mig åt att vår mobila svetsrökavskiljare GoMax i mars erhöll innovationspriset DVH Award 2026 för sin kombination av smart teknik, energieffektivitet och hållbarhet.

### STABIL GRUND I VÅRA DIVISIONER

Inledningen av 2026 innebar stora variationer i divisionernas verksamhet, men där investeringar i bland annat effektivare produktion och logistik gav stöd till marginalerna. Extraction & Filtration Technology kunde inte möta föregående års rekord i orderingång, men såg en stark basaffär och växande serviceintäkter. Process Technology lyfte sin serviceaffär ytterligare vilket bidrog till fortsatt god lönsamhet, och divisionen tog nya stora order i prioriterade tillväxtsegment och marknader. Duct & Filter Technology fick ett sent orderlyft i kvartalet på den största marknaden USA, där divisionens effektiva produktion och logistik blivit en framgångsfaktor. Monitoring & Control Technologys såg en svag start på året, framför allt i APAC, men fortsätter flytta fram positionerna inom såväl nya applikationer som i tillväxtsegment som vätgas och koldioxidlagring.

### FORTSATT FÖRSIKTIG OPTIMISM

Vi ser att våra divisioner står starka i nuvarande utmanande makromiljö, där risken att kunder fortsätter avvakta med större investeringar kvarstår. Till detta kommer en fortsatt oro för att geopolitiken leder till ökad protektionism. Våra satsningar på högre operationell effektivitet och en snabbare produktutveckling, tillsammans med en ökad närvaro inom strukturellt växande industrier, ger oss möjlighet att stärka våra marknadsandelar oavsett marknads läge. Dessutom är vi, trots en osäkerhet kring den kortsiktiga makroekonomiska utvecklingen, övertygade om fortsatt goda långsiktiga utsikter för vår industri, och för oss som teknik- och marknadsledare.



#### Q1 INTERVJU MED SVEN KRISTENSSON

Se intervjun på Nedermans YouTube-kanal.

Playlist: Financial reports

# Segmentsöversikt

Nederman är organiserat i fyra rörelsesegment. Indelningen är baserad på teknologi, kundstruktur och affärslogik med utgångspunkt i koncernens varumärken. Detta innebär att rörelsesegmenten är globala. Organisationen har fyra övergripande prioriteringar: stärkt lönsamhet, förbättrad effektivitet, utnyttjande av digitaliseringens alla möjligheter samt hållbarhet internt och externt.

**Nederman Extraction & Filtration Technology** utvecklar och säljer ett brett utbud av filter och övervakningstjänster, infångningsdon, fläktar, högvakuumprodukter och rullar för distribution av vätskor och tryckluft. Försäljningen sker både via ett nätverk av partners och genom egna säljbolag. Kunderna utgörs av industrier där det förekommer olika typer av luftföroreningar som måste tas om hand på ett effektivt och säkert sätt.

**Nederman Process Technology** erbjuder tjänster och filterlösningar som ofta är integrerade i kundföretagens produktionsprocesser, där de fångar upp skadliga partiklar och gaser, samt annan processkritisk utrustning. Försäljningen bedrivs genom egna säljare som har direktkontakt med divisionens kunder. Antalet order är få, men det enskilda ordervärdet är högt. Kunderna utgörs av stora företag inom en lång rad industrier.

**Nederman Duct & Filter Technology** säljer olika typer av rörsystem, ventiler och filterelement för att säkerställa en god luftkvalitet inom en rad industrier. Försäljningen bedrivs främst via distributörer, men även internförsäljning till Nedermans övriga divisioner. Kunderna finns inom en lång rad industrier, till exempel träbearbetning, cement & betong, fordon, metallbearbetning och återvinning.

**Nederman Monitoring & Control Technology** erbjuder avancerad mätteknik av gaser och partiklar samt en IoT-plattform som består av hårdvara och mjukvara som kommunicerar med molnet och förser kunderna med information och insikter om kritiska parametrar och processer. Försäljningen bedrivs genom egna bolag och deras nätverk av distributörer, samt via övriga divisioner inom Nederman. Divisionen arbetar mot ett brett spektrum av industrier som har behov av att kontinuerligt kunna övervaka och styra sin produktion och sina processer.

Extern ordergång, Mkr	1jan-31mars		Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2025	apr-mars 12 mån
	2026	2025				
Nederman Extraction & Filtration Technology	578,2	684,1	-8,6%	-8,6%	2 592,8	2 486,9
Nederman Process Technology	345,8	343,6	13,7%	2,9%	1 454,2	1 456,4
Nederman Duct & Filter Technology	180,4	224,1	-7,4%	-7,4%	729,1	685,4
Nederman Monitoring & Control Technology	162,6	248,9	-28,5%	-28,5%	779,6	693,3
<b>Totalt Nedermankoncernen</b>	<b>1 267,0</b>	<b>1 500,7</b>	<b>-6,7%</b>	<b>-9,2%</b>	<b>5 555,7</b>	<b>5 322,0</b>

Omsättning, Mkr	1jan-31mars		Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2025	apr-mars 12 mån
	2026	2025				
Nederman Extraction & Filtration Technology	592,2	635,1	0,9%	0,9%	2 648,8	2 605,9
Nederman Process Technology	321,1	354,3	-0,4%	-14,3%	1 635,5	1 602,3
Nederman Duct & Filter Technology	193,8	241,2	-7,9%	-7,9%	826,9	779,5
Nederman Monitoring & Control Technology	168,3	197,9	-8,2%	-8,2%	774,2	744,6
Eliminering	-18,5	-22,7			-102,6	-98,4
<b>Totalt Nedermankoncernen</b>	<b>1 256,9</b>	<b>1 405,8</b>	<b>-2,0%</b>	<b>-5,5%</b>	<b>5 782,8</b>	<b>5 633,9</b>

Justerad EBITA, Mkr	1jan-31mars		Helår 2025	apr-mars 12 mån
	2026	2025		
Nederman Extraction & Filtration Technology	72,3	73,7	362,2	360,8
Nederman Process Technology	29,3	24,1	144,7	149,9
Nederman Duct & Filter Technology	36,6	53,3	159,3	142,6
Nederman Monitoring & Control Technology	20,3	35,6	129,4	114,1
Övrigt - ofördelat	-41,1	-44,2	-169,1	-166,0
<b>Totalt Nedermankoncernen</b>	<b>117,4</b>	<b>142,5</b>	<b>626,5</b>	<b>601,4</b>

Justerad EBITA-marginal	1jan-31mars		Helår 2025	apr-mars 12 mån
	2026	2025		
Nederman Extraction & Filtration Technology	12,2%	11,6%	13,7%	13,8%
Nederman Process Technology	9,1%	6,8%	8,8%	9,4%
Nederman Duct & Filter Technology	18,9%	22,1%	19,3%	18,3%
Nederman Monitoring & Control Technology	12,1%	18,0%	16,7%	15,3%
<b>Totalt Nedermankoncernen</b>	<b>9,3%</b>	<b>10,1%</b>	<b>10,8%</b>	<b>10,7%</b>



#### OM DIVISIONEN

Nederman Extraction & Filtration Technology utvecklar och säljer ett brett utbud av filter och övervakningstjänster, infångningsdon, fläktar, högvakuumprodukter och rullar för distribution av vätskor och tryckluft.

Varumärken: Nederman, RoboVent, Aagaard och Duroair

# Nederman Extraction & Filtration Technology

I det första kvartalet minskade orderingsången valutaneutralt med 8,6 procent medan omsättningen ökade valutaneutralt med 0,9 procent. Den justerade EBITA-marginalen uppgick till 12,2 procent (11,6).

#### UTVECKLING UNDER KVARTALET

Den lägre orderingsången i kvartalet var främst relaterad till färre stora order i Americas, att jämföra med ett exceptionellt starkt motsvarande kvartal föregående år. Utvecklingen i början av 2026 speglar en fortsatt makroekonomisk osäkerhet med avvaktande kunder. Divisionens basaffär uppvisade däremot tillväxt i kvartalet, med stöd av ett större inflöde av medelstora order inom lösningar och en stark serviceaffär i framför allt Americas. Försäljningen var stabil i kvartalet, med positiva bidrag från både EMEA och Americas. Det var främst försäljningen av lösningar som ökade, följt av service. Trots en negativ mix till följd av en större andel lösningar, som normalt har lägre marginaler, ökade lönsamheten jämfört med motsvarande kvartal 2025. Till detta bidrog effektiva projektleveranser och ett högt kapacitetsutnyttjande i fabriker. Lönsamheten påverkades samtidigt negativt av valutaeffekter och amerikanska tullar.

Orderingsången i EMEA ökade på valutaneutral basis, främst drivet av en stark basaffär med många medelstora order inom lösningar. Under kvartalet säkrade regionen dessutom tre stora order, en från en tillverkare av kommersiella flygplan, en försvarsorder i Frankrike från en internationell ubåts- och varvskoncern samt en stor order inom trävaruindustrin i Danmark. Därutöver säkrades ett flertal medelstora order inom divisionens prioriterade tillväxtsegment, bland annat från en kollektivtrafikaktör i Norden, flertalet datacenter samt från livsmedels- och läkemedelsindustrin. Även försäljningen ökade valutaneutralt i kvartalet, främst drivet av en stark utveckling inom lösningar.

I Americas minskade orderingsången, ett resultat av att antalet stora order inte upprepades från motsvarande rekordstarka kvartal föregående år. En stor order säkrades i det första kvartalet från en tillverkare av vindkraftverk. Basaffären uppvisade däremot tillväxt, med stöd av flera medelstora order inom lösningar samt en fortsatt växande serviceaffär. Medelstora order erhöles inom flera olika segment, bland annat från ledande infrastrukturpartner för tillverkning av järnvägssystem, från ett datacenter samt från försvarsindustrin via ett flyg- och rymdföretag. Därutöver erhöles order från ett USA-baserat energiteknikbolag med fokus på kommersialisering av kärnfusionskraft samt från en kommunal räddningstjänst. I Mexiko säkrades en order från ett företag specialiserat på utveckling och produktion av smaker för livsmedels- och dryckesindustrin. Även Americas levererade valutaneutral försäljningstillväxt under kvartalet, främst relaterat till en stark serviceaffär.

I APAC bidrog en svag basaffär till lägre orderingsången och försäljning. Regionen fortsätter att verka i en utmanande marknadsmiljö, vilket påverkar resultatet för divisionen som helhet negativt. Vissa kostnadsanpassningar har vidtagits.

#### VIKTIGA AKTIVITETER

- Fortsatta investeringar i verksamheten i Nordamerika, inklusive utbyggnad och modernisering av anläggningen i Charlotte, North Carolina.
- Lansering av en ny version av partnerwebbshoppen med förbättrat användargränssnitt.
- GoMax, divisionens nya mobila enhet för utsug och filtrering av svetsrök, tilldelades DVH Award 2026 för sin kombination av smart teknik, energieffektivitet och hållbarhet.

Mkr	Not	1 jan-31 mars 2026	2025	Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2025	apr-mars 12 mån
Extern orderingsång		578,2	684,1	-8,6%	-8,6%	2 592,8	2 486,9
Omsättning	3	592,2	635,1	0,9%	0,9%	2 648,8	2 605,9
Justerad EBITA		72,3	73,7			362,2	360,8
Justerad EBITA-marginal		12,2%	11,6%			13,7%	13,8%



## OM DIVISIONEN

Nederman Process Technology erbjuder tjänster och avancerade filterlösningar som är integrerade i kundföretagens produktionsprocesser där de fångar upp skadliga partiklar och gaser.

Varumärken: Nederman MikroPul, Luwa, Nederman Pneumafil, LCI och Euro-Equip

# Nederman Process Technology

I det första kvartalet ökade orderingen valutaneutralt med 13,7 procent medan omsättningen minskade valutaneutralt med 0,4 procent. Den justerade EBITA-marginalen uppgick till 9,1 procent (6,8).

## UTVECKLING UNDER KVARTALET

Divisionen inledde året stabilt i en fortsatt försiktig marknad, med ett positivt bidrag till ordergång och försäljning från förvärvet av spanska Euro-Equip i mars 2025. Under kvartalet erhöles flera stora order, bland annat i USA från ett projekt inom läkemedelsindustrin och ett inom metallåtervinning. Tillsammans med ett antal betydande eftermarknadskontrakt bidrog dessa till att stärka orderboken. Serviceaffären uppvisade fortsatt hög tillväxt, vilket bland annat bekräftar en god efterfrågan på divisionens livscykeljänster. En ökande andel service, i kombination med kostnadskontroll samt hög effektivitet i tillverkning och projektgenomförande, bidrog till att hålla uppe lönsamheten. Även om osäkerheten i marknaden kortsiktigt riskerar att hålla tillbaka kundernas investeringsvilja, ser divisionen fortsatt betydande potential. Satsningar inom prioriterade segment och geografier, där starka megatrender driver efterfrågan, bedöms ge goda långsiktiga tillväxtpotentialer.

Textilsegmentet präglas fortsatt av låg global investeringsvilja, driven av strukturell överkapacitet inom spinnerier samt långvariga handels hinder. Detta har lett till lägre kundaktivitet och därmed en svagare ordergång för nya projekt. Divisionen har mött denna utveckling genom löpande kapacitetsanpassningar, bland annat i Schweiz, samt genom att i högre grad rikta erbjudandet mot uppgraderingsprojekt och energieffektivitet. Efterfrågan på divisionens energibesparande fläkt för textilfabriker var stark i kvartalet, och beställningarna nådde rekordnivåer i februari. Samtidigt utvecklades divisionens verksamhet i Indien positivt, där flera viktiga projekt bokades.

Segmentet gjuterier och smältverk uppvisar en relativt god motståndskraft, drivet av starka hållbarhetstrender. Divisionens ordergång och försäljning i kvartalet påverkades dessutom positivt av förvärvet av Euro-Equip. En svag ordergång i Europa inom gjuteriprojekt har kompensats av ett ökat antal order i andra geografier, bland

annat i USA och Asien. Genom utökad lokal tillverkningskapacitet togs i kvartalet flera mindre order i Indien samtidigt som en stor order säkrades i Kina. Segmentet för metallåtervinning uppvisar fortsatt god aktivitet. Divisionens stora order i slutet av 2025 i Australien följdes i det första kvartalet upp med en stor order i USA, vilket visar en stark vilja hos kunderna att investera i lösningar för utsläppskontroll och resurssåtervinning. Samtidigt ökar aktiviteten inom batteriåtervinning, ett nytt spännande segment för divisionen.

Segmentet för specialanpassade lösningar uppvisade en stabil utveckling under kvartalet, bland annat med stöd av en ny stor order inom läkemedelsindustrin i USA. Under kvartalet bokades även två större projekt i Indien inom högspecialiserad utrustning, vilket utgör en framgång i arbetet med att etablera erbjudandet på nya geografiska marknader. Serviceaffären fortsatte att utvecklas starkt, drivet av kundernas fokus på efterlevnad, driftsäkerhet och effektivitet i befintliga installationer.

Trots en fortsatt osäker marknad med flera uppskjutna större investeringsprojekt kvarstår de långsiktiga utsikterna som positiva, där strategiska och hållbarhetsdrivna investeringar, bland annat inom gruv- och petrokemisk industri, bedöms stödja efterfrågan framöver.

## VIKTIGA AKTIVITETER

- Stark tillväxt i serviceaffären, inklusive det digitala erbjudandet.
- Antalet sålda exemplar av divisionens energieffektiva fläkt för textilfabriker passerade 1000.
- Löpande förbättringar av befintliga produktlinjer.
- Fortsatta investeringar i uppgraderingar av testcenter.
- Förbättringsåtgärder vid anläggningen i Charlotte, North Carolina, fortskrider enligt plan.

Mkr	Not	1 jan-31 mars		Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2025	apr-mars 12 mån
		2026	2025				
Extern ordergång		345,8	343,6	13,7%	2,9%	1 454,2	1 456,4
Omsättning	3	321,1	354,3	-0,4%	-14,3%	1 635,5	1 602,3
Justerad EBITA		29,3	24,1			144,7	149,9
Justerad EBITA-marginal		9,1%	6,8%			8,8%	9,4%



#### OM DIVISIONEN

Nederman Duct & Filter Technology säljer olika typer av rörsystem, ventiler och filterelement för att säkerställa en god luftkvalitet inom en rad industrier.

Varumärken: Nordfab och Menardi

# Nederman Duct & Filter Technology

I det första kvartalet minskade orderingsången valutaneutralt med 7,4 procent och omsättningen minskade valutaneutralt med 7,9 procent. Den justerade EBITA-marginalen uppgick till 18,9 procent (22,1).

#### UTVECKLING UNDER KVARTALET

Efter en svag inledning inom samtliga enheter tilltog orderaktiviteten i slutet av kvartalet. Detta omfattade framför allt Nordfab USA där nya stora order togs inom strukturellt växande segment, men även Nordfab Thailand återhämtade sig något. Motsvarande kvartal föregående år var samtidigt ett rekordkvartal för orderingsången. Försäljningen minskade, påverkat av den lägre orderingsången föregående kvartal samt av lägre aktivitet i framför allt APAC. Trots lägre volymer var lönsamheten fortsatt stark, framför allt tack vare förbättrade produktions- och lagerprocesser i USA och EMEA.

I USA bidrog den ökade aktiviteten i mars till att Nordfabs orderingsång i landet ökade för kvartalet som helhet. Tre pågående och två nya projekt inom batteritillverkning gav betydande tillskott till orderboken. En del av dessa projekt konverteras till batterier för energilagring, vilket bedöms förlänga livscykeln för detta segment. Dessutom erhöles en stor order för en solcellsfabrik i Arizona. Framgångarna i regionen är bland annat ett resultat av logistikkonceptet Nordfab Now, som bidrar till såväl högre effektivitet i produktionen som i det närmaste full leveranssäkerhet. Dessutom har uppgraderingen av XD-produktionen (rör med stora dimensioner), som togs i drift enligt plan i kvartalet, direkt bidragit till snabbare leveranser och ökad försäljning.

I EMEA ökade Nordfabs orderingsång och försäljning något i jämförelse med motsvarande kvartal 2025. Storbritannien noterade ett nytt rekord för extern orderingsång för ett enskilt kvartal. En stor order togs i Litauen, komplett specificerad och vunnit via BIM. Regionen tog även hem två stora order inom trävaruindustrin samt en order i den brittiska försvarssektorn. Arbetet med att optimera produktions- och lagerflöden på divisionens anläggning i Assens, Danmark, slutfördes i kvarta-

let med tydliga effektivitetsvinster som följd. Nästa steg är att lansera Nordfab Now på anläggningen.

APAC uppvisade åter lägre orderingsång och försäljning. Orderingsången i Thailand förbättrades dock successivt under kvartalet, där orderinflödet i mars låg på mer än det dubblajämfört med genomsnittet de senaste sex månaderna. Det största bidraget kom från två återförsäljare i Kina. Nordfab Australien tog en stor order på kanalsystem för gruvindustrin samt två order för kanaler och stoftavskiljare som ska produceras på anläggningen i Thailand.

Menardi USA uppvisade en svag orderingsång i kvartalet. En viss återhämtning kunde noteras i mars, efter en ny stor order från en ståltillverkare samt en order inom blybatteritillverkning. Menardi EMEA utvecklades stabilt, och tog en stor order i Danmark på filter till värmewäxlare.

#### VIKTIGA AKTIVITETER

- Lansering av BIM Toolbar i USA och Europa, vilket förklarar användningen av divisionens digitala 3D-modeller i byggprojekt och projektering
- Lansering av HygiDuct, en ny produkt för livsmedelssektorn i Australien och Thailand.
- Solcellsanläggningen på den nya byggnaden i Thomasville har tagits i drift och bidrar till en kraftigt reducerad klimatpåverkan i produktionen av rör med stora dimensioner.
- Fortsatta investeringar i verktyg och utrustning för att stärka produktkvalitet och effektivisera tillverkningen.

Mkr	Not	1 jan-31 mars 2026	2025	Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2025	apr-mars 12 mån
Extern orderingsång		180,4	224,1	-7,4%	-7,4%	729,1	685,4
Omsättning	3	193,8	241,2	-7,9%	-7,9%	826,9	779,5
Justerad EBITA		36,6	53,3			159,3	142,6
Justerad EBITA-marginal		18,9%	22,1%			19,3%	18,3%



#### OM DIVISIONEN

Nederman Monitoring & Control Technology erbjuder avancerad mätteknik av gaser och partiklar och en IoT-plattform, som består av hård- och mjukvara som förser kunderna med information och insikter om kritiska parametrar och processer.

Varumärken: Nederman Insight, NEO Monitors, Auburn, Gasmets och Olicem

# Nederman Monitoring & Control Technology

I det första kvartalet minskade orderingsgången valutaneutralt med 28,5 procent medan omsättningen minskade valutaneutralt med 8,2 procent. Den justerade EBITA-marginalen uppgick till 12,1 procent (18,0).

#### UTVECKLING UNDER KVARTALET

Orderingsgången minskade kraftigt jämfört med motsvarande rekordstarka kvartal föregående år, speciellt Gasmets beroende av den offentliga sektorn har påverkat negativt. Americas uppvisade en relativt begränsad nedgång, där NEO Monitors utvecklades positivt och erhöll en större order inom olje- och gasapplikationer. Orderingsgången i APAC och EMEA minskade mer markant, bland annat på grund av timingeffekter samt att de stora order som Gasmets erhöll föregående år inte upprepades. Försäljningen minskade, främst drivet av färre leveranser i Americas till följd av svag orderingsgång under det andra halvåret 2025. EMEA utvecklades positivt med tillväxt för framför allt NEO Monitors, medan APAC påverkades av färre leveranser för Gasmets. Lönsamheten pressades av lägre försäljningsvolym, även om kostnadskontroll delvis motverkade nedgången.

Marknaden präglas fortsatt av investeringsförsiktighet, särskilt inom basindustri och offentlig sektor. Samtidigt finns tydliga tillväxt drivare inom nya energislager såsom vätgas, ammoniak samt koldioxidinfångning och -lagring (CCS), där efterfrågan ökar, särskilt i Europa och APAC. Även halvledarsegmentet visar styrka. Divisionen har sammantaget en stark pipeline, särskilt i Kina och övriga APAC. USA präglas av viss kortsiktig osäkerhet men har god projektaktivitet, medan EMEA uppvisar stabil efterfrågan med potential inom större projekt och regulatoriskt drivna investeringar.

NEO Monitors positiva utveckling drivs av bredare utbud till befintliga kunder, samt nya kundsegment och geografier. Fokus ligger på att stärka relationerna med globala nyckelkunder och driva direktförsäljning och serviceaffären. Under kvartalet erhöles flera order i Kina samt en första större order i mid-stream-segmentet inom olje- och gasindustrin i USA.

Gasmets fortsätter att fokusera på tillväxt inom portabla produkter och riktad bearbetning av multinationella kunder inom bland annat stackmätning och försvar. Under kvartalet erhöles nya order på GT5000 från en ledande aktör inom den amerikanska rymdindustrin, samt order på emissions- och processövervakningssystem inom metallåtervinning i Storbritannien och avfallsförbränning med koppling till CCS i Norge. Utvecklingen och marknadsföringen av erbjudandet inom utsläppsövervakning och rapportering fortsätter i samarbete med Olicem.

Auburn har fortsatt sin översyn och uppdatering av produktportföljen, inklusive relevanta certifieringar, vilket skapar en starkt plattform för expansion i EMEA och APAC, med Indien och Kina som högsta prioritet. Parallellt har försäljningen av den nya produkten PM Laser skalats upp. I kvartalet togs en ny order i den växande stålindustrin i USA samt en stor systemorder inom amerikansk tillverkningsindustri, en av de mest betydande affärerna för Auburn på länge.

#### VIKTIGA AKTIVITETER

- Lansering av PM Laser, vilket tillför ny teknik och nya applikationer inom partikelövervakning.
- Kontinuerliga förbättringar av befintliga produkter, i ökande grad integrerade med Insight och Olicem, samt löpande nya produktcertifieringar.
- Förberedelser för kapacitets- och effektivitetsinvesteringar vid Gasmets anläggning i Finland.
- Försäljningskontor öppnade i Korea och Singapore.

Mkr	Not	1 jan-31 mars		Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2025	apr-mars 12 mån
		2026	2025				
Extern orderingsgång		162,6	248,9	-28,5%	-28,5%	779,6	693,3
Omsättning	3	168,3	197,9	-8,2%	-8,2%	774,2	744,6
Justerad EBITA		20,3	35,6			129,4	114,1
Justerad EBITA-marginal		12,1%	18,0%			16,7%	15,3%

# Kvartal 1, 2026

## ORDERINGÅNG OCH OMSÄTTNING

Orderingången under perioden uppgick till 1 267 Mkr (1 501), motsvarande en valutaneutral minskning med 6,7 procent jämfört med samma period föregående år.

Omsättningen för perioden uppgick till 1 257 Mkr (1 406), motsvarande en valutaneutral minskning med 2,0 procent jämfört med samma period föregående år.

## RESULTAT

Justerad EBITA uppgick till 117,4 Mkr (142,5). Justerad EBITA-marginal uppgick till 9,3 procent (10,1).

Rörelseresultatet uppgick till 88,8 Mkr (109,2), vilket gav en rörelsemarginal på 7,1 procent (7,8).

Resultat före skatt minskade till 62,9 Mkr (81,0). Resultat efter skatt uppgick till 45,9 Mkr (59,2), vilket gav ett resultat per aktie före och efter utspädning om 1,31 kr (1,69).

## KASSAFLÖDE

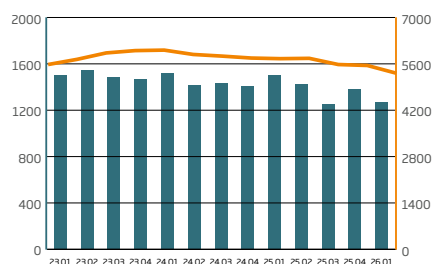
Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till -19,9 Mkr (15,3) och periodens kassaflöde uppgick till -93,3 Mkr (-220,1).

Under det första kvartalet förelåg en rörelsekapitaluppbyggnad om sammanlagt 105,2 Mkr (85,9). Den högre kapitaluppbyggnaden berodde huvudsakligen på en lägre andel projektrelaterade skulder som till största del kompenseras av en positiv utveckling i form av lägre lager och högre leverantörsskulder. Utvecklingen för kundfordringar och övriga fordringar var i paritet med föregående år.

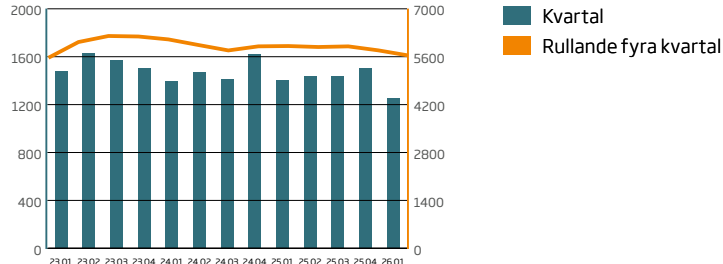
Kassaflödet från investeringsverksamheten var -36,9 Mkr (-211,0), där den största skillnaden om 146,2 Mkr var kopplad till förvärvet av Euro-Equip under motsvarande kvartal 2025. Investeringsnivåerna i immateriella och materiella anläggningstillgångar var också betydligt lägre än föregående år 37,2 Mkr (63,6). Den största skillnaden kopplas till materiella anläggningstillgångar, där investeringarna i våra fabriker i Helsingborg samt Nordfab i USA var höga under det första kvartalet 2025.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -36,5 Mkr (-24,4). Leasingamorteringarna steg något jämfört med föregående år och återköpsprogrammet av egna aktier om 86 092 återköpta aktier i kvartalet, hade en påverkan på totalt -12,7 Mkr jämfört med 2025.

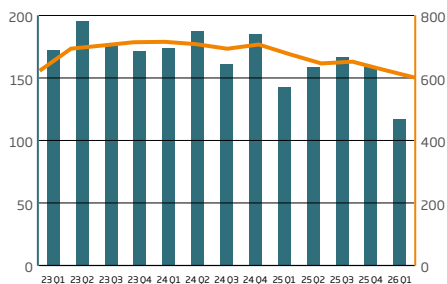
Orderingång, Mkr



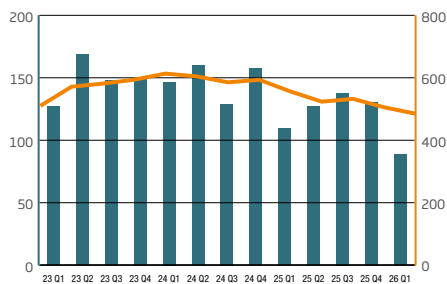
Omsättning, Mkr



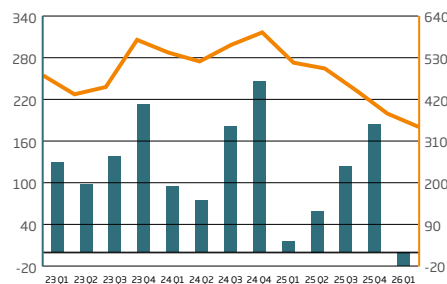
Justerad EBITA, Mkr



Rörelseresultat, Mkr



Kassaflöde från den löpande verksamheten, Mkr



## Kvartal 1, 2026, fortsättning

### **INVESTERINGAR**

Bruttoinvesteringar i immateriella och materiella anläggningstillgångar uppgick till 37,2 Mkr (63,6), varav aktiverade utvecklingskostnader uppgick till 15,8 Mkr (14,1).

### **FINANSIELL STÄLLNING OCH FINANSIERING**

I det första kvartalet 2026 undertecknade Nederman ett nytt låneavtal vilket ersatte koncernens tidigare låneavtal med SEB och SHB. Det nya avtalet är med en bankgrupp bestående av SEB, SHB och Danske Bank och ger ett låneutrymme om 2 500 Mkr, vilket innebär en ökning om 500 Mkr mot tidigare låneavtal. Utöver detta kvarstår koncernens finansieringsavtal med Svensk Exportkredit om 500 Mkr. Därmed finns ett totalt låneutrymme i koncernen på 3 000 Mkr.

Koncernen hade vid periodens slut 582,5 Mkr i likvida medel och ytterligare 144,0 Mkr i outnyttjade checkkrediter och kortfristiga lån. Utöver detta fanns ett låneutrymme på 1066,1 Mkr inom ramen för Nedermans låneavtal med SEB, SHB samt Danske Bank.

Eget kapital i koncernen uppgick den 31 mars 2026 till 2 627,0 Mkr (2 551,8). Totalt antal utestående aktier vid periodens utgång uppgick till 35 026 297. Koncernens soliditet uppgick till 38,0 procent (36,7) per den 31 mars 2026. Nettoskulsättningsgraden uppgick till 74,7 procent (73,9).

### **ANTAL ANSTÄLLDA**

Medelantalet anställda under perioden uppgick till 2 299 (2 360). Antalet anställda vid periodens slut uppgick till 2 351 (2 424).

### **MODERBOLAGET**

Koncernens moderbolag, Nederman Holding AB, bedriver ingen operationell verksamhet utan består av centrala huvudkontorsfunktioner. Moderbolaget äger och förvaltar aktier i dotterbolag. Moderbolagets omsättning under perioden uppgick till 7,5 Mkr (6,4) och avser serviceintäkter från dotterbolagen. Periodens resultat uppgick till -17,0 Mkr (29,7).

# Koncernens nyckeltal

Mkr	1 jan-31 mars		Helår 2025	apr-mars 12 mån
	2026	2025		
Orderingång	1 267,0	1 500,7	5 555,7	5 322,0
Nettoomsättning	1 256,9	1 405,8	5 782,8	5 633,9
Justerad EBITA	117,4	142,5	626,5	601,4
Justerad EBITA-marginal	9,3%	10,1%	10,8%	10,7%
Justerad EBITDA	161,2	185,3	799,5	775,4
Justerad EBITDA-marginal	12,8%	13,2%	13,8%	13,8%
Rörelseresultat	88,8	109,2	504,3	483,9
Rörelsemarginal	7,1%	7,8%	8,7%	8,6%
Justerat rörelseresultat	88,8	113,2	510,3	485,9
Justerad rörelsemarginal	7,1%	8,1%	8,8%	8,6%
Resultat före skatt	62,9	81,0	385,1	367,0
Resultat efter skatt	45,9	59,2	274,0	260,7
Resultat per aktie före och efter utspädning, Kr	1,31	1,69	7,80	7,42
Avkastning på eget kapital			10,5%	10,1%
Avkastning på operativt kapital			11,6%	10,8%
Avkastning på operativt kapital exkl. IFRS 16			12,7%	11,7%
Nettoskuld			1 845,3	1 963,6
Nettoskuldsättningsgrad			73,4%	74,7%
Nettoskuld/Justerad EBITDA, ggr			2,3	2,5
Räntetäckningsgrad, ggr			3,7	3,6

## Regioner

Extern orderingång, Mkr	1 jan-31 mars		Helår 2025	apr-mars 12 mån
	2026	2025		
Americas	530,0	611,2	2 147,2	2 066,0
EMEA	577,7	657,1	2 556,2	2 476,8
APAC	159,3	232,4	852,3	779,2
<b>Totalt Nedermankoncernen</b>	<b>1 267,0</b>	<b>1 500,7</b>	<b>5 555,7</b>	<b>5 322,0</b>

Extern nettoomsättning, Mkr	1 jan-31 mars		Helår 2025	apr-mars 12 mån
	2026	2025		
Americas	478,0	596,9	2 255,7	2 136,8
EMEA	616,4	602,5	2 708,9	2 722,8
APAC	162,5	206,4	818,2	774,3
<b>Totalt Nedermankoncernen</b>	<b>1 256,9</b>	<b>1 405,8</b>	<b>5 782,8</b>	<b>5 633,9</b>



## Framtidsutsikter

Efterfrågan är fortsatt dämpad i många branscher, men en växande servicedel och ett starkt digitalt erbjudande gör att vi hävdar oss väl i nuvarande osäkra marknad. Efter en svag inledning tilltog aktiviteten i slutet av det första kvartalet, som om den fortsätter, skulle vara positivt för utvecklingen under kommande kvartal. Samtidigt är osäkerheten i marknaden stor vilket gör det svårt att göra prognoser om en bredare återhämtning i efterfrågan, men när den tar fart har vi goda förutsättningar att stärka vår lönsamhet. Med en stark balansräkning

fortsätter vi att investera i operationell effektivitet och i att löpande förbättra vårt erbjudande, vilket gör att vi kommer att kunna fortsätta flytta fram positionerna oavsett marknadssituation.

I en värld med ökande insikt om dålig lufts skadlighet har Nederman, med sitt ledande erbjudande inom industriell luftrening, en viktig roll och goda möjligheter att fortsätta växa.

## Rapport över resultat för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	1 jan-31 mars 2026	1 jan-31 mars 2025	Helår 2025	apr-mars 12 mån
Nettoomsättning	2,3	1 256,9	1 405,8	5 782,8	5 633,9
Kostnad för sålda varor		-745,4	-838,5	-3 489,7	-3 396,6
<b>Bruttoresultat</b>		<b>511,5</b>	<b>567,3</b>	<b>2 293,1</b>	<b>2 237,3</b>
Försäljningskostnader		-272,3	-289,5	-1 148,9	-1 131,7
Administrationskostnader		-124,9	-134,4	-519,7	-510,2
Forsknings- och utvecklingskostnader		-25,3	-26,2	-107,3	-106,4
Omstruktureringskostnader		-	-	1,6	1,6
Övriga rörelseintäkter/-kostnader		-0,2	-8,0	-14,5	-6,7
<b>Rörelseresultat</b>		<b>88,8</b>	<b>109,2</b>	<b>504,3</b>	<b>483,9</b>
Finansiella intäkter och kostnader	4	-25,9	-28,2	-119,2	-116,9
<b>Resultat före skatt</b>		<b>62,9</b>	<b>81,0</b>	<b>385,1</b>	<b>367,0</b>
Skatt		-17,0	-21,8	-111,1	-106,3
<b>Periodens resultat</b>		<b>45,9</b>	<b>59,2</b>	<b>274,0</b>	<b>260,7</b>
<b>Periodens resultat hänförligt till:</b>					
Moderföretagets aktieägare		46,3	59,4	273,9	260,8
Innehav utan bestämmande inflytande		-0,4	-0,2	0,1	-0,1
<b>Resultat per aktie</b>		<b>1,31</b>	<b>1,69</b>	<b>7,80</b>	<b>7,42</b>
före utspädning (kr)		1,31	1,69	7,80	7,42
efter utspädning (kr)		1,31	1,69	7,80	7,42

## Rapport över övrigt totalresultat för koncernen i sammandrag

Mkr	1 jan-31 mars 2026	1 jan-31 mars 2025	Helår 2025	apr-mars 12 mån
<b>Periodens resultat</b>	<b>45,9</b>	<b>59,2</b>	<b>274,0</b>	<b>260,7</b>
<b>Övrigt totalresultat</b>				
<b>Poster som inte kan omföras till periodens resultat</b>				
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner	-	-	1,7	1,7
Skatt hänförlig till omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner	-	-	-0,6	-0,6
	-	-	<b>1,1</b>	<b>1,1</b>
<b>Poster som har omförts eller kan omföras till periodens resultat</b>				
Omräkningsdifferenser hänförliga till utlandsverksamheter	78,8	-225,8	-338,6	-34,0
	<b>78,8</b>	<b>-225,8</b>	<b>-338,6</b>	<b>-34,0</b>
<b>Övrigt totalresultat för perioden efter skatt</b>	<b>78,8</b>	<b>-225,8</b>	<b>-337,5</b>	<b>-32,9</b>
<b>Summa totalresultat för perioden</b>	<b>124,7</b>	<b>-166,6</b>	<b>-63,5</b>	<b>227,8</b>
<b>Periodens totalresultat hänförligt till:</b>				
Moderföretagets aktieägare	125,1	-166,4	-63,6	227,9
Innehav utan bestämmande inflytande	-0,4	-0,2	0,1	-0,1

# Rapport över finansiell ställning för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	31 mars 2026	31 mars 2025	31 dec 2025
<b>Tillgångar</b>				
Goodwill		2 193,3	2 232,5	2 140,5
Övriga immateriella anläggningstillgångar		636,7	624,2	633,2
Materiella anläggningstillgångar		569,3	556,9	560,5
Nyttjanderätter		533,0	557,0	516,9
Långfristiga fordringar		19,3	22,3	18,1
Uppskjutna skattefordringar		137,6	165,8	125,7
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<b>4 089,2</b>	<b>4 158,7</b>	<b>3 994,9</b>
<b>Varulager</b>				
Kundfordringar	5	714,2	705,9	750,3
Övriga kortfristiga fordringar	5	655,9	611,4	566,3
Likvida medel	5	582,5	570,9	667,5
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>2 830,0</b>	<b>2 791,8</b>	<b>2 794,2</b>
<b>Summa tillgångar</b>		<b>6 919,2</b>	<b>6 950,5</b>	<b>6 789,1</b>
<b>Eget kapital</b>				
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare		2 626,3	2 551,2	2 513,9
Innehav utan bestämmande inflytande		0,7	0,6	1,1
<b>Summa eget kapital</b>		<b>2 627,0</b>	<b>2 551,8</b>	<b>2 515,0</b>
<b>Skulder</b>				
Långfristiga räntebärande skulder	5	1 927,0	1 813,4	1 915,8
Långfristiga leasingskulder	5	456,2	473,0	442,2
Övriga långfristiga skulder	5	15,6	45,3	26,1
Avsättning till pensioner		36,7	41,0	37,5
Övriga avsättningar		28,7	33,1	32,5
Uppskjutna skatteskulder		116,9	104,8	97,6
<b>Summa långfristiga skulder</b>		<b>2 581,1</b>	<b>2 510,6</b>	<b>2 551,7</b>
Kortfristiga räntebärande skulder	5	25,9	29,7	20,8
Kortfristiga leasingskulder	5	100,3	100,1	96,5
Leverantörsskulder	5	423,4	413,1	406,2
Övriga kortfristiga skulder	5	1 104,2	1 272,5	1 147,4
Avsättningar		57,3	72,7	51,5
<b>Summa kortfristiga skulder</b>		<b>1 711,1</b>	<b>1 888,1</b>	<b>1 722,4</b>
<b>Summa skulder</b>		<b>4 292,2</b>	<b>4 398,7</b>	<b>4 274,1</b>
<b>Summa eget kapital och skulder</b>		<b>6 919,2</b>	<b>6 950,5</b>	<b>6 789,1</b>

## Rapport över förändringar i eget kapital för koncernen i sammandrag

Mkr	31 mars 2026	31 mars 2025	31 dec 2025
<b>Summa ingående eget kapital vid periodens början</b>	<b>2 515,0</b>	<b>2 718,6</b>	<b>2 718,6</b>
<i>Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare</i>			
<b>Ingående eget kapital vid periodens början</b>	<b>2 513,9</b>	<b>2 717,6</b>	<b>2 717,6</b>
Periodens resultat	46,3	59,4	274,0
Övrigt totalresultat för perioden efter skatt	78,8	-225,8	-337,5
Utdelning	-	-	-140,5
Aktierelaterade ersättningar	-	-	2,5
Återköp av egna aktier	-12,7	-	-2,2
<b>Utgående eget kapital vid periodens slut</b>	<b>2 626,3</b>	<b>2 551,2</b>	<b>2 513,9</b>
<i>Innehav utan bestämmande inflytande</i>			
<b>Ingående eget kapital vid periodens början</b>	<b>1,1</b>	<b>1,0</b>	<b>1,0</b>
Periodens resultat	-0,4	-0,4	0,1
<b>Utgående eget kapital vid periodens slut</b>	<b>0,7</b>	<b>0,6</b>	<b>1,1</b>
<b>Summa utgående eget kapital vid periodens slut</b>	<b>2 627,0</b>	<b>2 551,8</b>	<b>2 515,0</b>

## Rapport över kassaflöden för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	1 jan-31 mars 2026	2025	Helår 2025	apr-mars 12 mån
Rörelseresultat		88,8	109,2	504,3	483,9
Justering för:					
Avskrivningar på anläggningstillgångar		72,4	72,1	289,2	289,5
Övriga justeringar av ej kassaflödespåverkande poster		-8,2	-2,8	-18,3	-23,7
Erhållen och betald ränta samt övriga finansiella poster		-32,6	-38,9	-130,2	-123,9
Betald skatt		-35,1	-38,4	-134,8	-131,5
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital</b>		<b>85,3</b>	<b>101,2</b>	<b>510,2</b>	<b>494,3</b>
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital		-105,2	-85,9	-128,5	-147,8
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>		<b>-19,9</b>	<b>15,3</b>	<b>381,7</b>	<b>346,5</b>
Nettoinvesteringar i anläggningstillgångar		-36,9	-64,8	-224,5	-196,6
Förvärv av rörelse		-	-146,2	-148,2	-2,0
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>		<b>-36,9</b>	<b>-211,0</b>	<b>-372,7</b>	<b>-198,6</b>
Utdelning		-	-	-140,5	-140,5
Kassaflöde från övriga finansieringsverksamheten		-36,5	-24,4	38,4	26,3
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>		<b>-36,5</b>	<b>-24,4</b>	<b>-102,1</b>	<b>-114,2</b>
<b>Periodens kassaflöde</b>		<b>-93,3</b>	<b>-220,1</b>	<b>-93,1</b>	<b>33,7</b>
Likvida medel vid periodens början		667,5	825,2	825,2	570,9
Kursdifferens på likvida medel		8,3	-34,2	-64,6	-22,1
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>		<b>582,5</b>	<b>570,9</b>	<b>667,5</b>	<b>582,5</b>

## Not 1. Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport för koncernen har upprättats enligt IAS 34 delårsrapportering samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Delårsrapporten för moderbolaget har upprättats enligt årsredovisningslagens 9 kap. och RFR 2. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen, se vidare årsredovisningen 2025, sidan 127. Inga av de nya eller omarbetade standarder, tolkningar och förbättringar som antagits av EU har haft någon väsentlig effekt på Nedermankoncernen.

## Not 2. Segmentsredovisning

Segmentsredovisningen presenteras utifrån rapporteringen som tillhandahålls högsta verkställande beslutsfattare. Nedermankoncernen innefattar fyra rörelsesegment; Nederman Extraction & Filtration Technology, Nederman Process Technology, Nederman Duct & Filter Technology och Nederman Monitoring & Control Technology, vilka beskrivs vidare på sidorna 4-7. Indelningen är baserad på teknologi, kunder och affärslogik med målsättning att öka såväl tillväxt som lönsamhet genom enkla strukturer och tydligt fokus. Posten som ligger som ofördelad avser huvudsakligen kostnader relaterat till moderbolaget Nederman Holding AB, vilket innehåller de centrala huvudkontorsfunktionerna.

Extern orderingång, Mkr	1 jan-31 mars		Helår 2025	apr-mars 12 mån
	2026	2025		
Nederman Extraction & Filtration Technology	578,2	684,1	2 592,8	2 486,9
Nederman Process Technology	345,8	343,6	1 454,2	1 456,4
Nederman Duct & Filter Technology	180,4	224,1	729,1	685,4
Nederman Monitoring & Control Technology	162,6	248,9	779,6	693,3
<b>Totalt Nedermankoncernen</b>	<b>1 267,0</b>	<b>1 500,7</b>	<b>5 555,7</b>	<b>5 322,0</b>

Omsättning, Mkr	1 jan-31 mars		Helår 2025	apr-mars 12 mån
	2026	2025		
Nederman Extraction & Filtration Technology	592,2	635,1	2 648,8	2 605,9
Nederman Process Technology	321,1	354,3	1 635,5	1 602,3
Nederman Duct & Filter Technology	193,8	241,2	826,9	779,5
Nederman Monitoring & Control Technology	168,3	197,9	774,2	744,6
Eliminering	-18,5	-22,7	-102,6	-98,4
<b>Totalt Nedermankoncernen</b>	<b>1 256,9</b>	<b>1 405,8</b>	<b>5 782,8</b>	<b>5 633,9</b>

Nettoomsättning, internt mellan segment, Mkr	1 jan-31 mars		Helår 2025	apr-mars 12 mån
	2026	2025		
Nederman Extraction & Filtration Technology	1,7	2,3	8,9	8,3
Nederman Process Technology	0,3	0,6	7,0	6,7
Nederman Duct & Filter Technology	15,6	17,9	79,6	77,3
Nederman Monitoring & Control Technology	0,9	1,9	7,1	6,1
<b>Totalt Elimineringar</b>	<b>-18,5</b>	<b>-22,7</b>	<b>-102,6</b>	<b>-98,4</b>

Justerad EBITA, Mkr	1 jan-31 mars		Helår 2025	apr-mars 12 mån
	2026	2025		
Nederman Extraction & Filtration Technology	72,3	73,7	362,2	360,8
Nederman Process Technology	29,3	24,1	144,7	149,9
Nederman Duct & Filter Technology	36,6	53,3	159,3	142,6
Nederman Monitoring & Control Technology	20,3	35,6	129,4	114,1
Övrigt - ofördelat	-41,1	-44,2	-169,1	-166,0
<b>Totalt Nedermankoncernen</b>	<b>117,4</b>	<b>142,5</b>	<b>626,5</b>	<b>601,4</b>

Justerad EBITA-marginal	1 jan-31 mars		Helår 2025	apr-mars 12 mån
	2026	2025		
Nederman Extraction & Filtration Technology	12,2%	11,6%	13,7%	13,8%
Nederman Process Technology	9,1%	6,8%	8,8%	9,4%
Nederman Duct & Filter Technology	18,9%	22,1%	19,3%	18,3%
Nederman Monitoring & Control Technology	12,1%	18,0%	16,7%	15,3%
<b>Totalt Nedermankoncernen</b>	<b>9,3%</b>	<b>10,1%</b>	<b>10,8%</b>	<b>10,7%</b>

### Not 3. Intäkter från avtal med kunder

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Serviceoch eftermarknad	1jan-31mars2026	
				Summa	
Nederman Extraction & Filtration Technology	196,2	269,1	126,9	592,2	
Nederman Process Technology	-	190,5	130,6	321,1	
Nederman Duct & Filter Technology	181,8	11,4	0,6	193,8	
Nederman Monitoring & Control Technology	130,4	10,9	27,0	168,3	
Eliminering	-9,5	-7,9	-1,1	-18,5	
<b>Totalt Nedermankoncernen</b>	<b>498,9</b>	<b>474,0</b>	<b>284,0</b>	<b>1 256,9</b>	

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Serviceoch eftermarknad	1jan-31mars2025	
				Summa	
Nederman Extraction & Filtration Technology	229,3	269,9	135,9	635,1	
Nederman Process Technology	-	239,5	114,8	354,3	
Nederman Duct & Filter Technology	226,8	13,6	0,8	241,2	
Nederman Monitoring & Control Technology	138,3	25,1	34,5	197,9	
Eliminering	-11,6	-9,6	-1,5	-22,7	
<b>Totalt Nedermankoncernen</b>	<b>582,8</b>	<b>538,5</b>	<b>284,5</b>	<b>1 405,8</b>	

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Serviceoch eftermarknad	Helåret2025	
				Summa	
Nederman Extraction & Filtration Technology	860,9	1 252,0	535,9	2 648,8	
Nederman Process Technology	-	1 118,2	517,3	1 635,5	
Nederman Duct & Filter Technology	766,9	56,8	3,2	826,9	
Nederman Monitoring & Control Technology	565,7	67,9	140,6	774,2	
Eliminering	-47,1	-49,6	-5,9	-102,6	
<b>Totalt Nedermankoncernen</b>	<b>2 146,4</b>	<b>2 445,3</b>	<b>1 191,1</b>	<b>5 782,8</b>	

#### Intäktsredovisning - Uppfyllande av prestationsåtagande

Produkter	Intäkter redovisas vid en given tidpunkt.
Lösningar	Prestationsåtagande sker över tid. Intäkterna redovisas i takt med projektens genomförande.
Service och eftermarknad	Intäkter redovisas vid en given tidpunkt.

### Not 4. Finansiell rapportering i höginflationsländer

Nedermankoncernen har dotterbolag i Turkiet där den funktionella valutan är turkiska lira vilken är klassificerad som en höginflationsvaluta. Detta innebär att tillgångar och skulder, inklusive goodwill och andra koncernmässiga över- och undervärden, i turkiska lira ska justeras för inflation i syfte att återspegla förändringar i köpkraft. Inflationen och dess effekt på koncernen följs och utvärderas löpande.

I enlighet med IAS 29 har Nedermans dotterbolag i Turkiet redovisats efter omvärdering av höginflation i koncernens finansiella rapporter. Tillgångar och skulder i turkiska lira är baserade på anskaffningsvärde. Det index som har använts för omvärdering av de finansiella rapporterna är konsumentprisindex (CPI) vilket under året har ökat med 10,04 procent. Balansdagens valutakurs, SEK-TRY, uppgick till 0,21.

Monetär nettovinst har redovisats i finansnettot i koncernens resultaträkning och uppgick till ett immateriellt belopp för koncernen.

## Not 5. Verkligt värde och redovisat i balansräkningen

Mkr	Värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Finansiella instrument ej redovisade till verkligt värde	31 mars 2026 Summa redovisat värde
Kundfordringar	-	714,2	714,2
Övriga kortfristiga fordringar	-	329,0	329,0
Likvida medel	-	582,5	582,5
<b>Summa</b>	<b>-</b>	<b>1 625,7</b>	<b>1 625,7</b>
Banklån	-	1 952,9	1 952,9
Övriga långfristiga skulder	12,9	2,7	15,6
Leasingskuld	-	556,5	556,5
Leverantörsskulder	-	423,4	423,4
Övriga kortfristiga skulder	27,6	895,9	923,5
<b>Summa</b>	<b>40,5</b>	<b>3 831,4</b>	<b>3 871,9</b>

Finansiella instrument värderade till verkligt värde via resultaträkningen avser skulder kopplade till tilläggsköpeskillingar för förvärven av Duroair 2024 och Euro-Equip 2025. Tillgångarna klassas som finansiella instrument nivå 3.

Mkr	Värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Finansiella instrument ej redovisade till verkligt värde	31 dec 2025 Summa redovisat värde
Kundfordringar	-	750,3	750,3
Övriga kortfristiga fordringar	-	299,9	299,9
Likvida medel	-	667,5	667,5
<b>Summa</b>	<b>-</b>	<b>1 717,7</b>	<b>1 717,7</b>
Banklån	-	1 936,6	1 936,6
Övriga långfristiga skulder	23,7	2,4	26,1
Leasingskuld	-	538,7	538,7
Leverantörsskulder	-	406,2	406,2
Övriga kortfristiga skulder	16,1	951,5	967,6
<b>Summa</b>	<b>39,8</b>	<b>3 835,4</b>	<b>3 875,2</b>

### Finansiella skulder värderade till verkligt värde nivå 3\*

Mkr	1 jan-31 mars 2026
Ingående balans	39,8
Omvärdering redovisade i resultaträkningen	-
Investeringar (Förvärv)	-
Reglering av skuld	-
Omräkningsdifferenser	0,7
<b>Utgående balans</b>	<b>40,5</b>

\* Nivå 1 - offererade priser på aktiva marknader för identiska finansiella instrument.

Nivå 2 - indata annat än offererade priser som ingår i nivå 1 som går att observera för finansiella instrument, antingen direkt (dvs. som priser) eller indirekt (dvs. de härstammar från priser).

Nivå 3 - indata för finansiella instrument som inte baseras på observerbara marknadsdata (icke observerbara indata).

## Not 6. Transaktioner med närstående

Ingen styrelseledamot eller ledande befattningshavare har eller har haft någon direkt eller indirekt delaktighet i några affärstransaktioner med koncernbolag, som är eller var ovanliga till sin karaktär med avseende på villkoren, under nuvarande eller tidigare verksamhetsår. Inte heller har något koncernbolag lämnat lån, ställt garantier eller ingått borgensförbindelse för någon av styrelsens ledamöter eller ledande befattningshavare.

## Not 7. Alternativa nyckeltal

Utöver information om våra rapporterade IFRS-resultat tillhandahåller vi viss information på grundval av underliggande verksamhetsresultat. Vi bedömer att våra mått på underliggande verksamhetsresultat ger viktig kompletterande information till ledning, investerare och andra intressenter. Dessa underliggande verksamhetsmått ska inte ses isolerat eller som ersättning för motsvarande IFRS-mått, utan bör användas tillsammans med de mest direkt jämförbara IFRS-måtten i de rapporterade resultaten. Detta är en konsekvent tillämpning jämfört med tidigare perioder. Se sidan 24 för definitioner.

Mkr	2026	1jan-31mars 2025	Helår 2025	apr-mars 12mån
Rörelseresultat	88,8	109,2	504,3	483,9
Förvärvskostnader	-	4,0	7,6	3,6
Omstruktureringskostnader	-	-	-1,6	-1,6
<b>Justerat rörelseresultat</b>	<b>88,8</b>	<b>113,2</b>	<b>510,3</b>	<b>485,9</b>
Justerat rörelseresultat	88,8	113,2	510,3	485,9
Nettoomsättning	1 256,9	1 405,8	5 782,8	5 633,9
<b>Justerad rörelsemarginal</b>	<b>7,1%</b>	<b>8,1%</b>	<b>8,8%</b>	<b>8,6%</b>
Rörelseresultat	88,8	109,2	504,3	483,9
Avskrivningar på immateriella tillgångar	28,6	29,3	116,2	115,5
Förvärvskostnader	-	4,0	7,6	3,6
Omstruktureringskostnader	-	-	-1,6	-1,6
<b>Justerad EBITA</b>	<b>117,4</b>	<b>142,5</b>	<b>626,5</b>	<b>601,4</b>
Justerad EBITA	117,4	142,5	626,5	601,4
Nettoomsättning	1 256,9	1 405,8	5 782,8	5 633,9
<b>Justerad EBITA-marginal</b>	<b>9,3%</b>	<b>10,1%</b>	<b>10,8%</b>	<b>10,7%</b>
Rörelseresultat	88,8	109,2	504,3	483,9
Avskrivningar	72,4	72,1	289,2	289,5
<b>EBITDA</b>	<b>161,2</b>	<b>181,3</b>	<b>793,5</b>	<b>773,4</b>
EBITDA	161,2	181,3	793,5	773,4
Förvärvskostnader	-	4,0	7,6	3,6
Omstruktureringskostnader	-	-	-1,6	-1,6
<b>Justerad EBITDA</b>	<b>161,2</b>	<b>185,3</b>	<b>799,5</b>	<b>775,4</b>
Justerad EBITDA	161,2	185,3	799,5	775,4
Nettoomsättning	1 256,9	1 405,8	5 782,8	5 633,9
<b>Justerad EBITDA-marginal</b>	<b>12,8%</b>	<b>13,2%</b>	<b>13,8%</b>	<b>13,8%</b>
Utgående eget kapital periodens slut			2 515,0	2 627,0
Balansomslutning			6 789,1	6 919,2
<b>Soliditet</b>			<b>37,0%</b>	<b>38,0%</b>
Likvida medel			667,5	582,5
Långfristiga räntebärande skulder			1 915,8	1 927,0
Långfristig leasingskuld			442,2	456,2
Avsättning till pensioner			37,5	36,7
Kortfristiga räntebärande skulder			20,8	25,9
Kortfristig leasingskuld			96,5	100,3
<b>Nettoskuld</b>			<b>1 845,3</b>	<b>1 963,6</b>
Nettoskuld			1 845,3	1 963,6
Utgående eget kapital periodens slut			2 515,0	2 627,0
<b>Nettoskuldsättningsgrad</b>			<b>73,4%</b>	<b>74,7%</b>
Ingående eget kapital periodens början			2 718,6	2 551,8
Utgående eget kapital periodens slut			2 515,0	2 627,0
Genomsnittligt eget kapital			2 616,8	2 589,4
Periodens resultat			274,0	260,7
<b>Avkastning på eget kapital</b>			<b>10,5%</b>	<b>10,1%</b>

## Not 7. Alternativa nyckeltal, fortsättning

Mkr	Helår 2025	apr-mars 12 mån
Genomsnittligt eget kapital	2 616,8	2 589,4
Ingående nettoskuld periodens början	1 696,8	1 886,3
Utgående nettoskuld periodens slut	1 845,3	1 963,6
Genomsnittlig nettoskuld	1 771,1	1 925,0
Genomsnittligt operativt kapital	4 387,9	4 514,4
Justerat rörelseresultat	510,3	485,9
<b>Avkastning på operativt kapital</b>	<b>11,6%</b>	<b>10,8%</b>
Genomsnittlig nettoskuld exkl. IFRS 16	1 207,9	1 360,2
Genomsnittligt operativt kapital exkl. IFRS 16	3 837,9	3 963,9
Justerat rörelseresultat exkl. IFRS 16	487,1	462,0
<b>Avkastning på operativt kapital exkl. IFRS 16</b>	<b>12,7%</b>	<b>11,7%</b>
Nettoskuld	1 845,3	1 963,6
Justerad EBITDA	799,5	775,4
<b>Nettoskuld/Justerad EBITDA, ggr</b>	<b>2,3</b>	<b>2,5</b>
Resultat före skatt	385,1	367,0
Finansiella kostnader	145,1	139,6
Förvärvskostnader	7,6	3,6
Omstruktureringskostnader	-1,6	-1,6
EBT exklusive finansiella kostnader, förvärvskostnader och omstruktureringskostnader	536,2	508,6
Finansiella kostnader	145,1	139,6
<b>Räntetäckningsgrad, ggr</b>	<b>3,7</b>	<b>3,6</b>

Mkr	1 jan-31 mars		Helår 2025
	2026	2025	
Orderingång, motsvarande period fg år	1 500,7	1 519,3	5 779,9
Förändring orderingång, organisk	-136,6	-46,0	-72,6
Förändring orderingång, valutaeffekter	-134,2	9,6	-314,9
Förändring orderingång, förvärv	37,1	17,8	163,3
<b>Orderingång</b>	<b>1 267,0</b>	<b>1 500,7</b>	<b>5 555,7</b>
Ordertillväxt, organisk	-9,2%	-3,0%	-1,3%
Ordertillväxt, valutaeffekter	-8,9%	0,6%	-5,4%
Ordertillväxt, förvärv	2,5%	1,2%	2,8%
<b>Ordertillväxt</b>	<b>-15,6%</b>	<b>-1,2%</b>	<b>-3,9%</b>
Nettoomsättning, motsvarande period fg år	1 405,8	1 396,9	5 899,9
Förändring nettoomsättning, organisk	-77,9	-19,2	-24,0
Förändring nettoomsättning, valutaeffekter	-120,4	8,6	-322,1
Förändring nettoomsättning, förvärv	49,4	19,5	229,0
<b>Nettoomsättning</b>	<b>1 256,9</b>	<b>1 405,8</b>	<b>5 782,8</b>
Försäljningstillväxt, organisk	-5,5%	-1,4%	-0,4%
Försäljningstillväxt, valutaeffekter	-8,6%	0,6%	-5,5%
Försäljningstillväxt, förvärv	3,5%	1,4%	3,9%
<b>Försäljningstillväxt</b>	<b>-10,6%</b>	<b>0,6%</b>	<b>-2,0%</b>

## Not 8. Risker och osäkerhetsfaktorer

Nederman är exponerat för ett antal risker som kan påverka koncernens verksamhet, resultat och finansiella ställning. Nederman genomför löpande riskutvärderingar som innefattar identifiering av de risker som påverkar koncernen samt vidtar åtgärder för att hantera dessa. Nederman beräknar inte det ekonomiska värdet för alla risker eftersom många av dem är mycket komplexa och kopplade till varandra. Den praktiska hanteringen av dessa risker underlättas däremot på flera olika sätt, bland annat genom koncerngemensamma policyer, affärsprocesser, utbildning, internkontroller och processer för granskning och godkännande av rapporter. Nedermankoncernens risker delas in i fem kategorier: Strategiska risker, Operativa risker, Risker rörande regelefterlevnad, Finansiella risker och Cyber- och informationsrisker. För en utförligare beskrivning av dessa risker hänvisas till Riskhanteringsavsnittet på sidorna 64-65 och not 3 i Nedermankoncernens års- och hållbarhetsredovisning 2025.

## Not 9. Händelser efter balansdagen

Inga väsentliga händelser har inträffat efter rapportperiodens utgång.

## Resultaträkning för moderbolaget i sammandrag

Mkr	1jan-31mars		Helår 2025	apr-mars 12mån
	2026	2025		
Nettoomsättning	7,5	6,4	32,8	33,9
Administrationskostnader	-47,3	-54,4	-191,3	-184,2
Forsknings- och utvecklingskostnader	-	-	-0,1	-0,1
Övriga rörelseintäkter -och kostnader	2,5	-4,8	-8,3	-1,0
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-37,3</b>	<b>-52,8</b>	<b>-166,9</b>	<b>-151,4</b>
Resultat från andelar i dotterbolag	18,3	81,5	728,4	665,2
Övriga finansiella intäkter och kostnader	-7,0	-9,6	-38,4	-35,8
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>-26,0</b>	<b>19,1</b>	<b>523,1</b>	<b>478,0</b>
Bokslutsdispositioner	-	-	123,5	123,5
<b>Resultat före skatt</b>	<b>-26,0</b>	<b>19,1</b>	<b>646,6</b>	<b>601,5</b>
Skatt	9,0	10,6	8,6	7,0
<b>Periodens resultat</b>	<b>-17,0</b>	<b>29,7</b>	<b>655,2</b>	<b>608,5</b>

## Övrigt totalresultat för moderbolaget i sammandrag

Mkr	1jan-31mars		Helår 2025	apr-mars 12mån
	2026	2025		
<b>Periodens resultat</b>	<b>-17,0</b>	<b>29,7</b>	<b>655,2</b>	<b>608,5</b>
Övrigt totalresultat för perioden efter skatt	-	-	-	-
<b>Totalresultat för perioden</b>	<b>-17,0</b>	<b>29,7</b>	<b>655,2</b>	<b>608,5</b>

## Balansräkning för moderbolaget i sammandrag

Mkr	31 mars 2026	31 mars 2025	31 dec 2025
<b>Tillgångar</b>			
Summa anläggningstillgångar	2 421,7	2 449,8	2 405,3
Summa omsättningstillgångar	275,0	117,9	327,8
<b>Summa tillgångar</b>	<b>2 696,7</b>	<b>2 567,7</b>	<b>2 733,1</b>
<b>Eget kapital</b>			
Summa bundet eget kapital	378,0	425,6	368,2
Summa fritt eget kapital	1 270,4	767,2	1 309,9
<b>Summa eget kapital</b>	<b>1 648,4</b>	<b>1 192,8</b>	<b>1 678,1</b>
<b>Skulder</b>			
Summa långfristiga skulder	929,8	1 081,4	929,8
Summa kortfristiga skulder	118,5	293,5	125,2
<b>Summa skulder</b>	<b>1 048,3</b>	<b>1 374,9</b>	<b>1 055,0</b>
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>2 696,7</b>	<b>2 567,7</b>	<b>2 733,1</b>

## Förändringar i eget kapital för moderbolaget i sammandrag

Mkr	31 mars 2026	31 mars 2025	31 dec 2025
Ingående eget kapital vid periodens början	1 678,1	1 163,1	1 163,1
Periodens resultat	-17,0	29,7	655,2
Övrigt totalresultat	-	-	-
<b>Summa övrigt totalresultat för perioden</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>Summa totalresultat för perioden</b>	<b>-17,0</b>	<b>29,7</b>	<b>655,2</b>
Transaktioner med ägare			
Utdelning	-	-	-140,5
Aktierelaterade ersättningar	-	-	2,5
Återköp av egna aktier	-12,7	-	-2,2
<b>Utgående eget kapital vid periodens slut</b>	<b>1 648,4</b>	<b>1 192,8</b>	<b>1 678,1</b>

## Not 1. Ställda säkerheter och eventalförpliktelser för moderbolaget

Mkr	31 mars 2026	31 mars 2025	31 dec 2025
Ställda säkerheter	inga	inga	inga
Eventalförpliktelser	85,7	131,3	87,9

**Helsingborg den 17 april 2026**

**Styrelsen**

# Definitioner

NYCKELTAL	DEFINITION	SYFTE
<b>Avkastning på eget kapital</b>	Årets resultat efter skatt dividerat med genomsnittligt eget kapital.	Avkastning på eget kapital visar den redovisningsmässiga avkastningen på ägarnas kapital. Måttet används främst för att analysera ägarlönsamhet över tid.
<b>Avkastning på operativt kapital</b>	Justerat rörelseresultat i procent av genomsnittligt operativt kapital.	Lönsamhetsmått som visar avkastningen på det kapital som används för att driva kärnverksamheten. Avkastning på operativt kapital är ett av Nedermankoncernens långsiktiga finansiella mål.
<b>Avkastning på operativt kapital exkl. IFRS 16</b>	Justerat rörelseresultat i procent av genomsnittligt operativt kapital exklusive IFRS 16.	Lönsamhetsmått som visar avkastningen på det kapital som används för att driva kärnverksamheten. Avkastning på operativt kapital är ett av Nedermankoncernens långsiktiga finansiella mål.
<b>EBITA</b>	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar.	EBITA redovisas eftersom detta är ett mått som ofta följs av investerare, analytiker och andra intressenter för att mäta företagets ekonomiska resultat. Måttet exkluderar av- och nedskrivningar på immateriella tillgångar.
<b>EBITA-marginal</b>	EBITA i procent av omsättningen.	
<b>EBITDA</b>	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar.	EBITDA redovisas eftersom detta är ett mått som ofta följs av investerare, analytiker och andra intressenter för att mäta företagets ekonomiska resultat. Måttet exkluderar av- och nedskrivningar varav det visar verksamhetens förmåga att generera resurser till investeringar och betalning till finansierer.
<b>EBITDA-marginal</b>	EBITDA i procent av nettoomsättningen.	
<b>Eget kapital per aktie</b>	Eget kapital dividerat med genomsnittligt antal utestående aktier.	Måttet visar hur mycket eget kapital som varje aktie representerar.
<b>Justerad EBITA</b>	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar, exklusive förvärvs- och omstruktureringkostnader.	Justerad EBITA bedöms ge en rättvisande bild av den underliggande verksamhetens resultat då resultatet exkluderar av- och nedskrivningar på immateriella tillgångar samt poster som är av engångskaraktär. Detta är ett primärt nyckeltal inom Nedermankoncernen i den interna styrningen av koncernen och segmenten.
<b>Justerad EBITA-marginal</b>	Justerad EBITA i procent av omsättningen.	Justerad EBITA-marginal är ett av Nedermankoncernens långsiktiga lönsamhetsmål. Justerad EBITA-marginal bedöms ge en rättvisande bild av den underliggande verksamhetens lönsamhet då lönsamheten exkluderar av- och nedskrivningar samt resultatposter som är av engångskaraktär. Detta är ett primärt nyckeltal inom Nedermankoncernen i den interna styrningen av koncernen och segmenten.
<b>Justerad EBITDA</b>	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar, exklusive förvärvs- och omstruktureringkostnader.	Justerad EBITDA redovisas eftersom detta är ett mått som ofta följs av investerare, analytiker och andra intressenter för att mäta företagets ekonomiska resultat. Måttet exkluderar av- och nedskrivningar samt poster av engångskaraktär. Måttet visar verksamhetens förmåga till investeringar och betalning till finansierer.
<b>Justerad EBITDA-marginal</b>	Justerad EBITDA i procent av omsättningen.	
<b>Justerad EBITDA/ Finansnetto</b>	Justerad EBITDA dividerat med finansnettot.	Nyckeltalet visar hur många gånger nuvarande intjäning (justerad EBITDA) täcker bolagets finansnetto.
<b>Justerat rörelseresultat</b>	Rörelseresultat exklusive förvärvs- och omstruktureringkostnader.	Visar resultatet från den operativa verksamheten exklusive poster av engångskaraktär.
<b>Justerad rörelsemarginal</b>	Justerat rörelseresultat i procent av nettoomsättningen.	
<b>Kapitalomsättningshastighet</b>	Nettoomsättning dividerat med genomsnittligt operativt kapital.	Visar effektiviteten av användningen av operativt kapital.
<b>Nettoskuld</b>	Räntebärande skulder (inklusive pensioner) minus likvida medel.	Måttet visar skuldsättningen och används för att följa skuldutvecklingen samt för att se återfinansieringsbehovet. Måttet utgör en komponent i skuldsättningsgraden.
<b>Nettoskuld/ Justerad EBITDA</b>	Nettoskuld dividerat med justerad EBITDA.	Nyckeltalet visar hur många gånger större nettoskulden är i förhållande till justerad EBITDA. Detta är ett nyckeltal som följs av investerare, analytiker och andra intressenter.
<b>Nettoskuld-sättningsgrad</b>	Nettoskuld dividerat med eget kapital.	Ett mått som visar belåningsgraden, vilket utgörs av relationen mellan skuldsättningen och det egna kapitalet. Det är således ett mått på finansiell ställning och stabilitet. En god nivå på nettoskuld-sättningsgraden ger goda förutsättningar för tillväxtpöjligheter samtidigt som utdelningspolicyn kan bibehållas.
<b>Operativt kapital</b>	Eget kapital plus nettoskuld.	Det operativa kapitalet visar hur mycket kapital som finns i verksamheten. Måttet används i huvudsak för beräkning av avkastning på operativt kapital.
<b>Organisk tillväxt</b>	Den organiska tillväxten är den tillväxttakt som inte kommer från förvärv eller valutaeffekter jämfört med motsvarande period föregående år.	Organisk tillväxt möjliggör en jämförelse över tid för de bolag som har varit en del av Nedermankoncernen i mer än 12 månader, exklusive effekter av förändrade valutakurser. Måttet används för att visa förmågan att generera tillväxt i befintlig verksamhet.
<b>Resultat per aktie (före utspädning)</b>	Årets resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier.	Resultat per aktie visar hur mycket av periodens resultat som varje aktie är berättigad till.
<b>Resultat per aktie (efter utspädning)</b>	Årets resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier med tillägg för genomsnittligt antal konvertibler och optioner, beräknat i enlighet med IAS 33.	
<b>Räntetäckningsgrad</b>	Resultat före skatt med återläggning av finansiella kostnader och förvärvskostnader i förhållande till finansiella kostnader.	Nyckeltalet visar förmågan att täcka de finansiella kostnaderna. Nyckeltalet anger hur många gånger koncernens resultat täcker de finansiella kostnaderna.
<b>Rörelseresultat</b>	Rörelseresultat efter av- och nedskrivningar.	Visar resultatet från den operativa verksamheten.
<b>Rörelsemarginal</b>	Rörelseresultat i procent av nettoomsättningen.	
<b>Soliditet</b>	Eget kapital dividerat med totala tillgångar (balansomslutning).	Nyckeltalet speglar företagets finansiella ställning och således dess långsiktiga betalningsförmåga. God soliditet, med andra ord stark finansiell ställning, ger förutsättningar för att kunna hantera perioder med svag konjunktur och ta tillvara på framtida tillväxtpöjligheter.
<b>Valutaneutral tillväxt</b>	Valutaneutral tillväxt är den tillväxttakt som inte kommer från valutaeffekter jämfört med motsvarande period föregående år.	Valutaneutral tillväxt utgörs av organisk tillväxt plus tillväxt från förvärvade dotterbolag vilket bedöms ge en rättvisande bild av verksamhetens utveckling. Valutaneutral tillväxt är ett av Nedermankoncernens långsiktiga finansiella mål.
<b>Årsgenomsnitt</b>	Genomsnitt av ingående balans och utgående balans vid året.	

## INBJUDAN TILL TELEFONKONFERENS

En telefonkonferens avseende rapporten hålls, på engelska, fredagen den 17 april 2026 klockan 10.00. Nedermans VD och koncernchef Sven Kristensson samt CFO Matthew Cusick presenterar rapporten och svarar på frågor.

### Telefonkonferens

Registrera dig via länken nedan om du önskar delta via telefonkonferens. Efter registreringen får du telefonnummer och ett konferens-ID för att logga in till konferensen. Via telefonkonferensen finns möjlighet att ställa muntliga frågor.

[events.inderes.com/nederman-holding/q1-report-2026/dial-in](https://events.inderes.com/nederman-holding/q1-report-2026/dial-in)

### Webcast

Om du önskar delta via webcasten gå in på nedan länk.

[nederman-holding.events.inderes.com/q1-report-2026/register](https://nederman-holding.events.inderes.com/q1-report-2026/register)

## FINANSIELL KALENDER

- Årsstämma 21 april 2026 kl. 16.00
- Kvartalsrapport 2 16 juli 2026 kl. 08.00
- Kvartalsrapport 3 21 oktober 2026 kl. 08.00
- Bokslutskommuniké 2026 12 februari 2027 kl. 08.00

Denna rapport innehåller framtidsinriktad information som baseras på Nedermanledningens nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga kan ingen garanti lämnas för att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan faktiskt framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bl a förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och andra politiska åtgärder, variationer i valutakurser och andra faktorer.

Denna information, av typen delårsrapport, är sådan som Nederman ska offentliggöra enligt lagen om värdepappersmarknaden och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades för offentliggörande den 17 april kl. 08.00.

## REVISORS GRANSKNING

Delårsrapporten har inte varit föremål för översiktlig granskning av företagets revisorer.

## NÄRMARE UPPLYSNINGAR LÄMNAS AV

Sven Kristensson, CEO

Telefon: 042-18 87 00

e-mail: [sven.kristensson@nederman.com](mailto:sven.kristensson@nederman.com)

Matthew Cusick, CFO

Telefon: 042-18 87 00

e-mail: [matthew.cusick@nederman.com](mailto:matthew.cusick@nederman.com)

**För ytterligare information se även Nedermans hemsida**

[www.nedermangroup.com](http://www.nedermangroup.com)

## ADRESS

Nederman Holding AB (publ),

Box 602, 251 06 Helsingborg

Telefon: 042-18 87 00

Organisationsnummer: 556576-4205

## FÖLJ OSS PÅ



YouTube

### Nedermans YouTube-kanal



Skanna QR-koden med din mobil och besök vår YouTube-kanal.

# Ett globalt miljöteknikbolag

Nederman är ett miljöteknikbolag och en global ledare inom industriell luftfiltrering, dedikerade att avlägsna, transportera och rena luft för att göra industriell produktion mer effektiv, säker och hållbar. Baserat på branschledande produkter, lösningar och service i kombination med innovativ IoT-teknik, övervakar och optimerar vi prestanda samt validerar regelefterlevnad av utsläpp för att skydda människor, planet och produktion.

Nederman Group är noterad på Nasdaq Stockholm. Koncernen har cirka 2 400 anställda och närvaro i mer än 50 länder. Läs mer på [nedermangroup.com](http://nedermangroup.com)

## **KONKURRENSKRAFTIGA PRODUKTER**

Alla Nedermans produkter är framtagna för att främja hälsa och säkerhet, effektivisera produktion och minimera kundernas miljöpåverkan. Vi leder utvecklingen av digitala produkter och lösningar som framtidssäkrar våra kunders verksamhet vad avser energianvändning, återvinning och efterlevnad av myndighetskrav. Försäljning av enskilda produkter, mindre och medelstora system samt större systemlösningar med hög andel kundanpassning utgör majoriteten av koncernens omsättning. Försäljningen av produkter och lösningar ger en bred kundbas som driver vår serviceförsäljning.

## **HELTÄCKANDE SERVICEERBJUDANDE**

Ett viktigt inslag i vårt erbjudande är att kunna garantera våra kunder högsta möjliga tillgänglighet på sina lösningar. Vår utgångspunkt är att vi skall vara det alternativ som ger kunden lägst totalkostnad sett över lösningens livscykel. Utöver högkvalitativa produkter innebär detta att vi erbjuder kvalificerad service med hög tillgänglighet för att säkerställa kontinuerlig drift. Erbjudandet inkluderar teknisk service, servicekontrakt, reservdelar och förbrukningsvaror.

## **MARKNADSLEDANDE POSITIONER**

Sedan starten har Nederman utvecklat ett brett och konkurrenskraftigt produktprogram. I kombination med ett omfattande försäljningsnätverk och betydande investeringar i ny teknik, är det grunden för vår ledande position på en global marknad. Storlek och marknadsbredd ger oss skalfördelar när det gäller produktutveckling, inköp och produktion. Nederman är sedan tidigare segmentsledare inom EMEA, men nu också näst störst på den viktiga Americas-marknaden, och topp fem inom APAC. Det ger oss en stark bas att utvecklas vidare från.

## **STARKA VARUMÄRKEN**

Idag möter Nederman marknaden med en stark portfölj av varumärken. Strategin är att varje enskilt varumärke skall tillföra koncernen spets inom ett enskilt produktområde eller marknadssegment. På så sätt har vi möjlighet att möta många olika kundbehov och marknadssegment, både på mogna marknader och tillväxtmarknader. Varumärkesportföljen utvärderas löpande samtidigt som vi aktivt analyserar tänkbara förvärv.