

The Clean Air Company

Bokslutskommuniké
Januari - december 2025

Nederman

Q4

Ökad orderingång och en starkare affär

Kvartal 4, 2025

- Orderingången uppgick till 1 380 Mkr (1 408), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 7,3 procent jämfört med samma period föregående år.
- Omsättningen uppgick till 1 504 Mkr (1 620), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 1,3 procent jämfört med samma period föregående år.
- Justerad EBITA uppgick till 159,0 Mkr (185,1), vilket gav en justerad EBITA-marginal på 10,6 procent (11,4).
- Rörelseresultatet uppgick till 130,2 Mkr (157,3), vilket gav en rörelsemarginal på 8,7 procent (9,7).
- Resultat efter skatt uppgick till 66,1 Mkr (87,4).
- Resultat per aktie* uppgick till 1,86 kr (2,49).
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 184,1 Mkr (245,4).

Januari - december, 2025

- Orderingången uppgick till 5 556 Mkr (5 780), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 1,5 procent jämfört med samma period föregående år.
- Omsättningen uppgick till 5 783 Mkr (5 900), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 3,5 procent jämfört med samma period föregående år.
- Justerad EBITA uppgick till 626,5 Mkr (707,6), vilket gav en justerad EBITA-marginal på 10,8 procent (12,0).
- Rörelseresultatet uppgick till 504,3 Mkr (592,5), vilket gav en rörelsemarginal på 8,7 procent (10,0).
- Resultat efter skatt uppgick till 274,0 Mkr (345,2).
- Resultat per aktie* uppgick till 7,80 kr (9,83).
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 381,7 Mkr (595,9).
- Styrelsen föreslår utdelning på 4,00 kr (4,00) per aktie.

* Före och efter utspädning



Sven Kristensson
Verkställande direktör

VD-ord

Vi tar nu Nederman till nästa nivå

Vi fortsätter att stärka vår ledande position i en marknad där osäkerheten är fortsatt stor, men signalerna något bättre. I det fjärde kvartalet redovisar vi god valutaneutral ordertillväxt, stabil omsättning och ett starkt kassaflöde. De senaste årens investeringar i verksamheten ger goda förutsättningar för högre marginaler när volymerna åter tar fart.

Tullutspel och annan geopolitik har varit ett genomgående tema under 2025, vilket dämpat industriinvesteringarna globalt och därmed efterfrågan på industriell luftrening. Nederman har dock hävdats sig väl, drivet av strategiska satsningar på innovation, operationell effektivitet, en större serviceaffär och inte minst ökad exponering i strukturellt växande segment. Under fjärde kvartalet ökade orderingen valutan neutralt med 7,3 procent, medan omsättningen ökade valutaneutralt med 1,3 procent. Även sett till helåret 2025 uppvisade vi valutaneutral tillväxt för orderingen och omsättning, 1,5 respektive 3,5 procent, vilket är starkt givet marknadsförutsättningarna. Förvärvet av spanska Euro-Equip i mars bidrog i viss omfattning, men under fjärde kvartalet redovisade vi även god organisk tillväxt av orderingen.

Svagare utländska valutor, framför allt USD, påverkade utvecklingen under året i absoluta tal, vilket var extra tydligt i det fjärde kvartalet. Efter en justerad EBITA-marginal om 10,6 procent (11,4) i det fjärde kvartalet blev marginalen 10,8 procent (12,0) för helåret, vilket inte är tillfredsställande, men för såväl kvartal som helår ingår en större negativ resultateffekt hänförlig till valuta och valutaeffekten på EBITA för kvartal 4 var hela 22 Mkr. Bruttomarginalen stärktes i det fjärde kvartalet och för helåret, vilket visar att våra ansträngningar inom bland annat produktionseffektivitet ger resultat. För helåret var den kombinerade påverkan av, mellan åren, ej jämförbara effekter på justerad EBITA runt 100 Mkr. Dessa inkluderade negativa valuta-effekter, amerikanska tullavgifter samt ej återkommande positiva bokningar under 2024. Detta ska ses i ett sammanhang av en reducerad justerad EBITA med 80 Mkr.

Vi kan inte påverka konjunktur eller geopolitik, utan endast det vi själva gör. Det är en filosofi vi arbetat konsekvent efter under de senaste årens svaga industrikonjunktur och som har gjort oss till ett betydligt starkare bolag. Vi har kraftigt ökat våra årliga investeringar i effektivitet, kapacitet och lokal produktion, vilket har sänkt kostnadsbasen och förbättrat leveransprecisionen. I USA har vi nyligen fattat beslut om ytterligare investeringar. Vi har även haft ett tydligt fokus på att minska konjunktorkänsligheten genom en förflyttning mot strukturellt växande segment såsom försvarsindustri, livsmedel, återvinning, batteriproduktion och halvledare. Under det fjärde kvartalet togs bland annat betydande order inom försvarsindustrin i både Americas och

EMEA. Parallellt har vi genomfört omfattande investeringar i produktutveckling vilket har ökat försäljningen av nya produkter och lösningar. Därtill har genomförda förvärv stärkt vår lokala närvaro, vårt teknikledarskap och vår position i växande industrisegment. Sammantaget har dessa satsningar skapat goda förutsättningar för lönsam tillväxt, inklusive högre marginaler när efterfrågan och volymer åter tar fart.

BÄTTRE AKTIVITET I VÅRA DIVISIONER

Det blev en bra avslutning på 2025, där tre av fyra divisioner uppvisade god organisk ordertillväxt. Extraction & Filtration Technology tog åter fler stora ordersamt ökade försäljningsvolymerna och förbättrade lönsamheten. Process Technology noterade en högre orderaktivitet, ökad försäljning och en fortsatt stark serviceaffär, vilket bidrog till en stabil och god lönsamhet. Duct & Filter Technology, med betydande exponering i USA, påverkades av ett fortsatt avvaktande investeringsklimat. Samtidigt gav tidigare och pågående investeringar i effektiv produktion och logistik ett starkt stöd till lönsamheten. Monitoring & Control Technology uppvisade en mer blandad utveckling i en fortsatt försiktig marknad, men framgångsrika säljinsatser i APAC bidrog till en ökad ordergång för divisionen som helhet.

FÖRSIKTIGT POSITIV I EN OSÄKER OMVÄRLD

Vi ser att våra divisioner står starka i nuvarande utmanande makromiljö, där risken att kunder fortsätter avvakta med större investeringar kvarstår. Våra satsningar för ökad operationell effektivitet och en snabbare produktutveckling, tillsammans med en ökad närvaro inom strukturellt växande industrier, ger oss möjlighet att stärka våra marknadsandelar oavsett marknadsläge. Dessutom är vi, trots en osäkerhet kring den kortsiktiga makroekonomiska utvecklingen, övertygade om fortsatt goda långsiktiga utsikter för vår industri, och för oss som teknik- och marknadsledare.



Q4 INTERVJU MED SVEN KRISTENSSON

Se intervjun på Nedermans YouTube-kanal.
Playlist: Financial reports

Segmentsöversikt

Nederman är organiserat i fyra rörelsesegment. Indelningen är baserad på teknologi, kundstruktur och affärslogik med utgångspunkt i koncernens varumärken. Detta innebär att rörelsesegmenten är globala. Organisationen har fyra övergripande prioriteringar: stärkt lönsamhet, förbättrad effektivitet, utnyttjande av digitaliseringens alla möjligheter samt hållbarhet internt och externt.

Nederman Extraction & Filtration Technology utvecklar och säljer ett brett utbud av filter och övervakningstjänster, infångningsdon, fläktar, högvakuumprodukter och rullar för distribution av vätskor och tryckluft. Försäljningen sker både via ett nätverk av partners och genom egna säljbolag. Kunderna utgörs av industrier där det förekommer olika typer av luftföroreningar som måste tas om hand på ett effektivt och säkert sätt.

Nederman Process Technology erbjuder tjänster och filterlösningar som ofta är integrerade i kundföretagens produktionsprocesser, där de fångar upp skadliga partiklar och gaser, samt annan processkritisk utrustning. Försäljningen bedrivs genom egna säljare som har direktkontakt med divisionens kunder. Antalet order är få, men det enskilda ordervärdet är högt. Kunderna utgörs av stora företag inom en lång rad industrier.

Nederman Duct & Filter Technology säljer olika typer av rörsystem, ventiler och filterelement för att säkerställa en god luftkvalitet inom en rad industrier. Försäljningen bedrivs främst via distributörer, men även internförsäljning till Nedermans övriga divisioner. Kunderna finns inom en lång rad industrier, till exempel träbearbetning, cement & betong, fordon, metallbearbetning och återvinning.

Nederman Monitoring & Control Technology erbjuder avancerad mätteknik av gaser och partiklar samt en IoT-plattform som består av hårdvara och mjukvara som kommunicerar med molnet och förser kunderna med information och insikter om kritiska parametrar och processer. Försäljningen bedrivs genom egna bolag och deras nätverk av distributörer, samt via övriga divisioner inom Nederman. Divisionen arbetar mot ett brett spektrum av industrier som har behov av att kontinuerligt kunna övervaka och styra sin produktion och sina processer.

Extern orderingång, Mkr	1 okt-31 dec		Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	1 jan-31 dec		Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt
	2025	2024			2025	2024		
Nederman Extraction & Filtration Technology	642,1	642,6	7,9%	7,9%	2 592,8	2 604,7	4,5%	3,1%
Nederman Process Technology	384,0	368,3	15,1%	5,3%	1 454,2	1 559,3	-0,8%	-8,3%
Nederman Duct & Filter Technology	164,7	211,0	-11,0%	-11,0%	729,1	803,2	-2,6%	-2,6%
Nederman Monitoring & Control Technology	188,9	186,5	10,0%	9,6%	779,6	812,7	0,9%	-0,2%
Totalt Nedermankoncernen	1 379,7	1 408,4	7,3%	4,7%	5 555,7	5 779,9	1,5%	-1,3%

Omsättning, Mkr	1 okt-31 dec		Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	1 jan-31 dec		Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt
	2025	2024			2025	2024		
Nederman Extraction & Filtration Technology	686,1	723,8	2,3%	2,3%	2 648,8	2 645,6	5,1%	3,8%
Nederman Process Technology	456,7	451,7	10,4%	-4,0%	1 635,5	1 656,8	4,4%	-7,0%
Nederman Duct & Filter Technology	179,1	229,2	-10,9%	-10,9%	826,9	893,0	-0,8%	-0,8%
Nederman Monitoring & Control Technology	204,6	241,4	-7,9%	-8,5%	774,2	824,0	-0,9%	-1,8%
Eliminering	-22,9	-26,2			-102,6	-119,5		
Totalt Nedermankoncernen	1 503,6	1 619,9	1,3%	-2,8%	5 782,8	5 899,9	3,5%	-0,4%

Justerad EBITA, Mkr	1 okt-31 dec		1 jan-31 dec	
	2025	2024	2025	2024
Nederman Extraction & Filtration Technology	96,4	92,1	362,2	351,6
Nederman Process Technology	44,0	50,3	144,7	182,3
Nederman Duct & Filter Technology	31,2	37,8	159,3	174,7
Nederman Monitoring & Control Technology	36,8	47,0	129,4	143,7
Övrigt - ofördelat	-49,4	-42,1	-169,1	-144,7
Totalt Nedermankoncernen	159,0	185,1	626,5	707,6

Justerad EBITA-marginal	1 okt-31 dec		1 jan-31 dec	
	2025	2024	2025	2024
Nederman Extraction & Filtration Technology	14,1%	12,7%	13,7%	13,3%
Nederman Process Technology	9,6%	11,1%	8,8%	11,0%
Nederman Duct & Filter Technology	17,4%	16,5%	19,3%	19,6%
Nederman Monitoring & Control Technology	18,0%	19,5%	16,7%	17,4%
Totalt Nedermankoncernen	10,6%	11,4%	10,8%	12,0%



OM DIVISIONEN

Nederman Extraction & Filtration Technology utvecklar och säljer ett brett utbud av filter och övervakningstjänster, infångningsdon, fläktar, högvakuumprodukter och rullar för distribution av vätskor och tryckluft.

Varumärken: Nederman, RoboVent, Aagaard och Duroair

Nederman Extraction & Filtration Technology

I det fjärde kvartalet ökade orderingsgången valutaneutralt med 7,9 procent och omsättningen ökade valuta-neutralt med 2,3 procent. Den justerade EBITA-marginalen uppgick till 14,1 procent (12,7).

UTVECKLING UNDER KVARTALET

I en fortsatt utmanande marknadssituation kunde divisionen uppvisa en stark avslutning på året där fler stora order i Americas och EMEA bidrog till att lyfta orderingsgången i det fjärde kvartalet. Basaffären var däremot något dämpad, främst relaterat till färre medelstora order inom lösningar i Americas. Trots lägre orderingsgång under närmast föregående kvartal ökade försäljningen i det fjärde kvartalet, bland annat drivet av stark produktförsäljning i EMEA och Americas. Lönsamheten stärktes med stöd av en positiv försäljningsmix med en större andel produktförsäljning vilken normalt har högre marginaler. Valuta och tullar dämpade däremot.

I EMEA ökade orderingsgången i kvartalet, främst tack vare lösningar följt av service. Regionen säkrade två stora order, en i Belgien i svetssegmentet och en i Sverige från ett företag verksam inom kärnkraftsindustrin. Dessutom togs flera medelstora order inom lösningar, bland annat i Spanien inom kollektivtrafiksektorn, flygindustrin och livsmedelsindustrin. Divisionen säkrade ytterligare order inom livsmedelsindustrin i flera olika länder, samt flera order från försvarsindustrin. I Nederländerna säkrades en order från ett varv. Tyskland fortsatte att utvecklas väl. Även försäljningen inom EMEA ökade, främst drivet av stark produktförsäljning.

Americas uppvisade tvåsiffrig tillväxt i både orderingsgång och försäljning. Orderökningen drevs främst av stora order, vilken inkluderar en order av betydande storlek i försvarsindustrin från en ledande amerikansk tillverkare inom flyg- och rymdindustrin. Därutöver säkrade

regionen tre stora svetsorder, två i USA, en i försvarsindustrin från ett flyg- och rymdföretag och en från ett företag som producerar förvaringshyllor och en i Mexiko från en tillverkare av fordonskomponenter. I regionen togs även flera medelstora order inom lösningar, bland annat inom grön energi från en vindkraftstillverkare i USA samt en order från ett datacenter i Brasilien. Även inom produktorder var utvecklingen stark. Alla tre försäljningstyper bidrog till ökad försäljning, där produkter bidrog mest. Divisionen förbereder för utbyggnad och modernisering av anläggningen i Charlotte, North Carolina, ett projekt i syfte att ytterligare stärka den lokala försörjningskedjan och den operationella kapaciteten.

I APAC säkrades en större order i Kina från en tillverkare inom flyg- och rymdindustrin. Trots detta var den övergripande utvecklingen svag, med såväl minskad orderingsgång som lägre försäljning. En svag basaffär i samtliga länder påverkade negativt. Regionen fortsätter att verka i en utmanande marknadsmiljö, vilket påverkar resultatet för divisionen som helhet negativt.

VIKTIGA AKTIVITETER

- Beslut om utbyggnad och modernisering av verksamheten i Charlotte, North Carolina.
- Fortsatta investeringar i det nya innovationscentret i Helsingborg.
- Hög beläggning i innovationscentret, med testning och validering av befintliga och nästa generations produkter inför kommande lanseringar.

Mkr	Not	1 okt-31 dec 2025	1 okt-31 dec 2024	Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	1 jan-31 dec 2025	1 jan-31 dec 2024	Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt
Extern orderingsgång		642,1	642,6	7,9%	7,9%	2 592,8	2 604,7	4,5%	3,1%
Omsättning	4	686,1	723,8	2,3%	2,3%	2 648,8	2 645,6	5,1%	3,8%
Justerad EBITA		96,4	92,1			362,2	351,6		
Justerad EBITA-marginal		14,1%	12,7%			13,7%	13,3%		



OM DIVISIONEN

Nederman Process Technology erbjuder tjänster och avancerade filterlösningar som är integrerade i kundföretagens produktionsprocesser där de fångar upp skadliga partiklar och gaser.

Varumärken: Nederman MikroPul, Luwa, Nederman Pneumafil, LCI och Euro-Equip

Nederman Process Technology

I det fjärde kvartalet ökade orderingsgången valutaneutralt med 15,1 procent och omsättningen ökade valutaneutralt med 10,4 procent. Den justerade EBITA-marginalen uppgick till 9,6 procent (11,1).

UTVECKLING UNDER KVARTALET

Aktiviteten tilltog mot slutet av perioden som resulterade i ökad orderingsgång och försäljning för fjärde kvartalet som helhet, vilket inkluderade ett positivt bidrag från förvärvet i mars av spanska Euro-Equip. Under kvartalet togs två stora order, en till läkemedelindustrin i USA på 50 Mkr och en till gruvindustrin i Australien. Dessutom bokades flera mindre och medelstora order, bland annat i prioriterade segment som metallindustrin och återvinning. Serviceaffären fortsatte att utvecklas starkt, vilket visar att kunderna investerar i underhåll och optimering av befintliga system även om nya investeringsprojekt skjuts upp. En växande andel service, hög effektivitet i tillverkning och projektutförande bidrog tillsammans med engångseffekter till bra lönsamhet. Osäkerhet kring geopolitik, tullar och privatkonsumtion riskerar att leda till fortsatt avvaktande kunder och därmed dämpad orderingsgång kommande kvartal. Divisionens potential är samtidigt betydande där satsningar på segment och geografier som stöds av långsiktigt starka megatrender bedöms ge god utdelning och bidra till att stärka divisionens marknadsposition.

Textilsegmentet präglas fortsatt av låg investeringsvilja globalt, drivet av överkapacitet inom spinnerier. Divisionens orderaktivitet ökade samtidigt i kvartalet, bland annat en effekt av fler order inom projekt för ombyggnation och energieffektivisering, samt nya servicekontrakt. Trots nuvarande svaga marknad är de långsiktiga utsikterna positiva för divisionens marknadsledande erbjudande. Löpande genomförs anpassningar av tillverkningskostnaderna, bland annat i Kina och Schweiz.

Inom segmentet gjuterier och smältverk bidrog tidigare förvärv till ökad orderingsgång i kvartalet. Utsikterna för att växa inom metallåter-

vinning är fortsatt goda, drivet av ett allt större marknadsfokus på hållbarhets- och resursåtervinningsmål. Samtidigt har divisionen stärkt sina positioner inom gjuterisegmentet genom förvärvade Euro-Equip. I kvartalet togs en stor order inom aluminium i Australien och genom lokal tillverkning i Indien kunde leverans ske till flera mindre gjuteriprojekt i den asiatiska metallindustrin. Fortsatta förberedelser sker för omlokalisering av inköp och tillverkning för vissa standardproduktlinjer för att sänka kostnader och mildra effekter av tullar.

Segmentet för specialanpassade lösningar uppvisade en ökning av orderingsgången i kvartalet, inte minst kopplat till den amerikanska ordern till läkemedelsindustrin. Service utvecklades fortsatt starkt, där kunderna fokuserar på att upprätthålla efterlevnad och effektivitet för befintliga installationer. Trots nuvarande osäkra marknad med flera uppskjutna större investeringsprojekt kvarstår de långsiktiga utsikterna, där strategiska och hållbarhetsfokuserade investeringar inom bland annat gruvor och den petrokemiska industrin bedöms gynna efterfrågan.

VIKTIGA AKTIVITETER

- Fortsatt positiv utveckling av serviceaffären, inklusive det digitala erbjudandet.
- Ihållande stark efterfrågan på divisionens energieffektiva fläkt för textilfabriker.
- Investeringar i uppgraderingar av testcenter.
- Uppgradering av byggnader i Tyskland inklusive solceller och mer energieffektivt värmesystem.

Mkr	Not	1 okt-31 dec 2025	1 okt-31 dec 2024	Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	1 jan-31 dec 2025	1 jan-31 dec 2024	Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt
Extern orderingsgång		384,0	368,3	15,1%	5,3%	1 454,2	1 559,3	-0,8%	-8,3%
Omsättning	4	456,7	451,7	10,4%	-4,0%	1 635,5	1 656,8	4,4%	-7,0%
Justerad EBITA		44,0	50,3			144,7	182,3		
Justerad EBITA-marginal		9,6%	11,1%			8,8%	11,0%		



OM DIVISIONEN

Nederman Duct & Filter Technology säljer olika typer av rörsystem, ventiler och filterelement för att säkerställa en god luftkvalitet inom en rad industrier.

Varumärken: Nordfab och Menardi

Nederman Duct & Filter Technology

I det fjärde kvartalet minskade orderingsgången valutaneutralt med 11,0 procent och omsättningen minskade valutaneutralt med 10,9 procent. Den justerade EBITA-marginalen uppgick till 17,4 procent (16,5).

UTVECKLING UNDER KVARTALET

Lägre investeringsaktivitet bidrog till minskad orderingsgång under kvartalet, särskilt inom större projekt och i USA. Samtidigt noterades ökad orderaktivitet i EMEA samt inom vissa strukturellt växande segment som återvinning, livsmedel och batteritillverkning. Försäljningen påverkades av den lägre orderingsgången föregående kvartal. Trots lägre volymer var lönsamheten fortsatt stark, framför allt tack vare förbättrade produktions- och lagerprocesser i USA och Europa.

I USA, en marknad som står för närmare 80 procent av divisionens försäljning, minskade Nordfabs orderingsgång och försäljning. Arbetet med två stora projekt inom EV-batteritillverkning fortsatte och genererade ytterligare följdorder. Dessutom togs en stor order inom livsmedelssektorn, helt specificerad via divisionens BIM-modeller. Nordfab Now bidrar fortsatt till högre effektivitet och lönsamhet, med en leveranssäkerhet på 99,9 procent under kvartalet.

I EMEA ökade Nordfabs orderingsgång kraftigt i jämförelse med motsvarande kvartal 2024, vilket omfattade både Storbritannien och EU. Försäljningen minskade något efter föregående kvartals svagare orderingsgång. I kvartalet togs en första stor order som bygger på samarbete mellan Storbritannien och Danmark avseende specialprodukter, vilket förväntas bli en återkommande affär. Dessutom togs tre stora order inom kemi- och svetsområdet. Det pågående arbetet med att optimera produktions- och lagerflöden på divisionens anläggning i Assens, Danmark ger redan tydliga effektivitetsvinster. Under 2026 ska Nordfab Now lanseras på anläggningen.

APAC uppvisade åter betydligt lägre orderingsgång och försäljning i kvartalet. Den främsta orsaken är fortsatt att Nordfab Thailand tappat en större exportkund. Övrig verksamhet i Thailand såväl som verksamheten i Australien uppvisade högre aktivitet. En anpassad version av Nordfab Now har nu lanserats i Thailand med full leveranssäkerhet för alla beställningar i kvartalet. Nordfab Australia tog en stor följdorder för det stora projektet inom plastflaskor som annonserades i tredje kvartalet.

Orderingsgången för Menardi i USA ökade i kvartalet, bland annat efter en ny stor order från en ståltillverkare. I EMEA var utvecklingen fortsatt stabil men omfattar ännu endast ett fåtal kunder.

VIKTIGA AKTIVITETER

- Ny produktions- och lageranläggning i Thomasville färdigställd.
- Thailand och Australien lanserade rostfria produkter för livsmedelsindustrin.
- Nordfab EU lanserade förbättrade högvakuumböjar och -förgreningar för enklare installation.
- Lagercentral i Dallas etablerad för att stärka Nordfab Now.
- Nordfab EU erhöll EPD-certifiering för galvaniserade och rostfria produktfamiljer.

Mkr	Not	1 okt-31 dec 2025	1 okt-31 dec 2024	Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	1 jan-31 dec 2025	1 jan-31 dec 2024	Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt
Extern orderingsgång		164,7	211,0	-11,0%	-11,0%	729,1	803,2	-2,6%	-2,6%
Omsättning	4	179,1	229,2	-10,9%	-10,9%	826,9	893,0	-0,8%	-0,8%
Justerad EBITA		31,2	37,8			159,3	174,7		
Justerad EBITA-marginal		17,4%	16,5%			19,3%	19,6%		



OM DIVISIONEN

Nederman Monitoring & Control Technology erbjuder avancerad mätteknik av gaser och partiklar och en IoT-plattform, som består av hård- och mjukvara som förser kunderna med information och insikter om kritiska parametrar och processer.

Varumärken: Nederman Insight, NEO Monitors, Auburn, Gasmet och Olicem

Nederman Monitoring & Control Technology

I det fjärde kvartalet ökade orderingsgången valutaneutralt med 10,0 procent medan omsättningen minskade valutaneutralt med 7,9 procent. Den justerade EBITA-marginalen uppgick till 18,0 procent (19,5).

UTVECKLING UNDER KVARTALET

Den ökade orderingsgången i kvartalet drevs av en stark utveckling för NEO Monitors i APAC, medan EMEA visade oförändrad tillväxt. Utvecklingen i Americas var fortsatt svag, med färre order från offentliga institutioner, inkluderande tullverk, räddningstjänster och utbildningsinstitut. Svagare orderingsgång under föregående kvartal bidrog till lägre försäljning i kvartalet. Serviceaffären utvecklades däremot fortsatt starkt. Lägre volymer bidrog till att lönsamheten dämpades i kvartalet. Konverteringen till ny teknik hos kunderna tar längre tid än förväntat och den geopolitiska osäkerheten medför att vissa kunders investeringsbeslut skjuts på framtiden. Vissa segment, bland annat vätgas och försvarsindustrin, utvecklas däremot starkt.

Den starka utvecklingen i APAC är bland annat ett resultat av ökad direktförsäljning mot kunder i regionen, där de under året nyetablerade säljkontoren i Sydkorea och Singapore bidrar. Pipelinen är stark i Kina och det finns god potential i hela Sydostasien under 2026. Divisionen är dessutom involverade i många kunddialoger kring globala konton, särskilt inom energisektorn, och driver nya tillämpningar inom bland annat vätgas, ammoniak och koldioxidinfångning och -lagring (CCUS). Intresset för halvledartillämpningar ökar, drivet av kunders behov av att diversifiera sin produktion till fler marknader. NEO Monitors tog en ny stor order inom vätgas för säkerhet kopplat till elektrolysanläggningar i Tyskland, som ytterligare markerar divisionens inträde inom detta växande segment. NEO Monitors försäljning av produkter för vätgas ökade med 200 procent under 2025.

Gasmet fortsätter växa inom portabla produkter och inom stackmätning/emissionsövervakning. Under kvartalet togs en viktig referensorder på Gasnets portabla gasanalysator GT5000 från en ledande aktör

i den amerikanska rymdindustrin. Dessutom såldes och levererades de första portabla analysatorerna till försvarsindustrin i Tyskland och Schweiz, vilket öppnar upp en ny marknad för dessa produkter. I kvartalet togs även flera order av CEMS-system, bland annat till halvledarindustrin i Korea och till kunder i Schweiz, vilket är en marknad som utvecklats särskilt starkt under 2025.

Den geopolitiska osäkerheten med färre initierade större investeringsprojekt hade en fortsatt dämpande effekt på Auburns orderingsgång. Ett undantag är stålindustrin i USA som utvecklas starkt, drivet av tullar som påverkar import samt ökat lokalt behov av effektiva lösningar och där Auburn tog en stor order i kvartalet. Arbetet med att revidera och certifiera Auburns produktlinje har fortsatt, med syfte att skapa en plattform för expansion även i APAC och EMEA.

Olicem avslutade året med stark orderingsgång och försäljning, där samarbetet med Gasmet resulterade i nya order inom utsläppsanalys via divisionens gemensamma distributör.

VIKTIGA AKTIVITETER

- NEO Monitors och Auburn deltog framgångsrikt på CIAOE-mässan i Kina, den största mässan i Asien för branschen, med stort kundintresse för bolagens vätgastillämpningar.
- Lansering av LG III ICL, en avancerad gasanalysator för industriella tillämpningar.
- Förberedelser för ökad produktionskapacitet vid Gasmet Finland.
- Utbyggnaden av Auburns anläggning i Boston slutförd, med utökad produktion, upplevelsecenter och förbättrad kund- och utbildningskapacitet.

Mkr	Not	1 okt-31 dec		Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	1 jan-31 dec		Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt
		2025	2024			2025	2024		
Extern orderingsgång		188,9	186,5	10,0%	9,6%	779,6	812,7	0,9%	-0,2%
Omsättning	4	204,6	241,4	-7,9%	-8,5%	774,2	824,0	-0,9%	-1,8%
Justerad EBITA		36,8	47,0			129,4	143,7		
Justerad EBITA-marginal		18,0%	19,5%			16,7%	17,4%		

Kvartal 4, 2025

ORDERINGÅNG OCH OMSÄTTNING

Orderingången under kvartalet uppgick till 1 380 Mkr (1 408), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 7,3 procent jämfört med samma period föregående år.

Omsättningen för kvartalet uppgick till 1 504 Mkr (1 620), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 1,3 procent jämfört med samma period föregående år.

RESULTAT

Justerad EBITA uppgick till 159,0 Mkr (185,1). Justerad EBITA-marginal uppgick till 10,6 procent (11,4).

Rörelseresultatet uppgick till 130,2 Mkr (157,3), vilket gav en rörelsemarginal på 8,7 procent (9,7).

Resultat före skatt minskade till 100,3 Mkr (127,5). Resultat efter skatt uppgick till 66,1 Mkr (87,4), vilket gav ett resultat per aktie om 1,86 kr (2,49).

KASSAFLÖDE

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 184,1 Mkr (245,4) och periodens kassaflöde uppgick till 124,5 Mkr (101,9).

Under det fjärde kvartalet förelåg en rörelsekapitalsförbättring om sammanlagt 48,1 Mkr (40,2). Den huvudsakliga förändringen i förhållande till det fjärde kvartalet 2024 är kopplad till projektrelaterade fordringar och skulder. Sammanlagt var den positiva förändringen i lager och kundfordringar i paritet med föregående år.

Kassaflödet från investeringsverksamheten var -42,5 Mkr (-98,3), där investeringsnivån i materiella anläggningstillgångar i det fjärde kvartalet 2025 var 57,8 Mkr lägre än motsvarande kvartal 2024. Största förändringen är kopplat till den ovanligt höga investeringsnivån föregående år för produktionsanläggningarna i Helsingborg och hos Nordfab US i Thomasville. Under kvartalet betalades 2,0 Mkr av uppskjutna köpeskillningar ut. Motsvarande belopp föregående år var 5,4 Mkr.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -17,1 Mkr (-39,8). Den största skillnaden hänförde sig till förskotts betalning av licensavgifter under fjärde kvartalet 2024 om -15,4 Mkr, nytt lån i Kina samt genomförd del av aktieåterköpsprogrammet med 13 908 aktier under det fjärde kvartalet 2025.

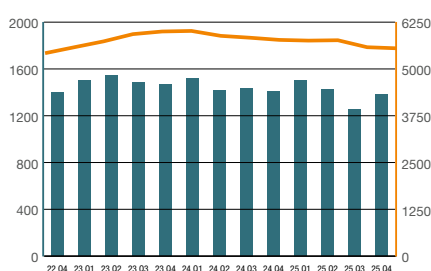
INVESTERINGAR

Bruttoinvesteringar i immateriella och materiella anläggningstillgångar uppgick till 43,9 Mkr (103,7).

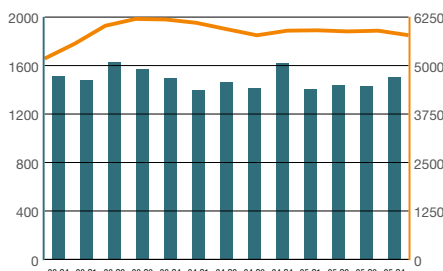
FÖRVÄRV

I fjärde kvartalet gjordes en justering av köpeskillingen för Euro-Equip på -10,9 Mkr kopplat till justerad tilläggsköpeskillning. En genomgång och uppdatering av öppningsbalanserna från förvärvet minskade förvärvade nettotillgångar med 4,3 Mkr.

Orderingång, Mkr

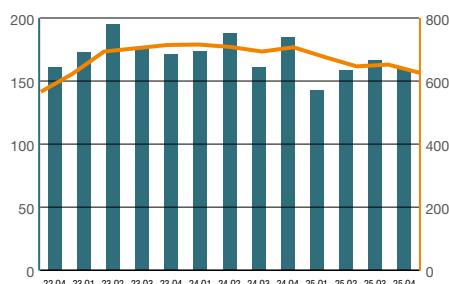


Omsättning, Mkr

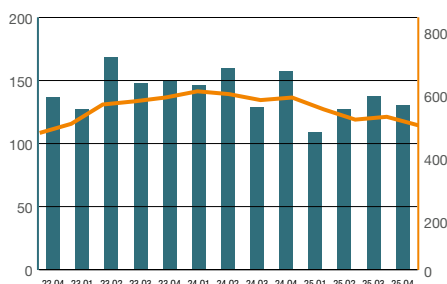


■ Kvartal
■ Rullande fyra kvartal

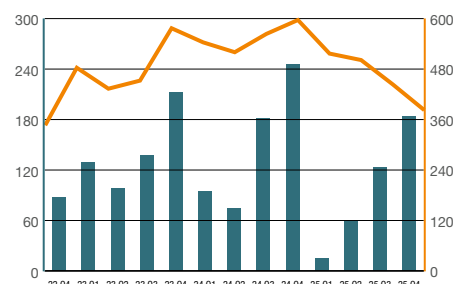
Justerad EBITA, Mkr



Rörelseresultat, Mkr



Kassaflöde från den löpande verksamheten, Mkr



Januari - december 2025

ORDERINGÅNG OCH OMSÄTTNING

Orderingången under perioden uppgick till 5 556 Mkr (5 780) motsvarande en valutaneutral tillväxt om 1,5 procent jämfört med samma period föregående år.

Omsättningen för perioden uppgick till 5 783 Mkr (5 900), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 3,5 procent jämfört med samma period föregående år.

RESULTAT

Justerad EBITA uppgick till 626,5 Mkr (707,6). Justerad EBITA-marginal uppgick till 10,8 procent (12,0).

Rörelseresultatet uppgick till 504,3 Mkr (592,5), vilket gav en rörelsemarginal på 8,7 procent (10,0).

Resultat före skatt minskade till 385,1 Mkr (480,7). Resultat efter skatt uppgick till 274,0 Mkr (345,2), vilket gav ett resultat per aktie om 7,80 kr (9,83).

KASSAFLÖDE

Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 381,7 Mkr (595,9) och periodens kassaflöde uppgick till -93,1 Mkr (-18,8).

Kassaflödespåverkan på rörelsekapitalet var -128,5 Mkr (7,6) där skillnaden framförallt hänförde sig till lager och kundfordringar som hade en jämförbar negativ påverkan på 135,5 Mkr. Under 2024 hade dessa poster en positiv påverkan på 98,2 Mkr. Total påverkan från årets förvärv var immateriell för koncernen.

Kassaflödet från investeringsverksamheten var -372,7 Mkr (-293,5), där investeringsnivån i materiella och immateriella anläggningstillgångar 2025 var 28,2 Mkr lägre än föregående år kopplat till anläggningarna i Helsingborg, RoboVent i Detroit och Nordfab US i Thomasville, de båda sistnämnda i USA. Årets förvärv samt reglering av tidigare års förvärv påverkade investeringsverksamheten med -148,2 Mkr jämfört med -40,8 Mkr under 2024.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -102,1 Mkr (-321,2). Övriga finansieringsverksamheten uppgick till 38,4 Mkr (-182,5), där årets nettouplåning uppgick till 38,4 Mkr jämfört med en nettoamortering under föregående år med 167,4 Mkr.

INVESTERINGAR

Bruttoinvesteringar i immateriella och materiella anläggningstillgångar uppgick till 226,1 Mkr (264,7), varav aktiverade utvecklingskostnader uppgick till 57,7 Mkr (52,4).

FINANSIELL STÄLLNING OCH FINANSIERING

Koncernen hade vid periodens slut 667,5 Mkr i likvida medel och ytterligare 146,0 Mkr i outnyttjade checkkrediter och kortfristiga lån.

Utöver detta fanns ett låneutrymme på 581,1 Mkr inom ramen för Nedermans låneavtal med SEB och SHB. Under 2025 har bruttoamortering skett med 15,9 Mkr.

Eget kapital i koncernen uppgick den 31 december 2025 till 2 515,0 Mkr (2 718,6). Utdelning till aktieägarna uppgick till 4,00 Kr per aktie eller totalt till 140,5 Mkr och betalades ut under det andra kvartalet. Totalt antal utestående aktier vid periodens utgång uppgick till 35 112 389. I december 2025 återköptes 13 908 aktier som en del av aktieåterköpsprogrammet kommunicerat samma månad.

Koncernens soliditet uppgick till 37,0 procent (37,5) per den 31 december 2025. Nettoskuldssättningsgraden uppgick till 73,4 procent (62,4).

AKTIERELATERADE ERSÄTTNINGAR

Årsstämman den 29 april 2025 beslutade om överlåtelse av 13 733 egna aktier under LTI programmet 2024. Överlåtelsen genomfördes under det andra kvartalet 2025. Överlåtna aktier motsvarade 2,5 Mkr vilket har redovisats som aktierelaterade ersättningar i eget kapital.

ANTAL ANSTÄLLDA

Medelantalet anställda under perioden uppgick till 2 368 (2 407). Antalet anställda vid periodens slut uppgick till 2 450 (2 485).

MODERBOLAGET

Koncernens moderbolag, Nederman Holding AB, bedriver ingen operationell verksamhet utan består av centrala huvudkontorsfunktioner. Moderbolaget äger och förvaltar aktier i dotterbolag. Moderbolagets omsättning under perioden uppgick till 32,8 Mkr (29,6) och avser serviceintäkter från dotterbolagen. Periodens resultat efter skatt uppgick till 655,2 Mkr (402,9).

FÖRVÄRV

Den 18 mars 2025 förvärvade Nederman 100 procent av aktierna i det spanska bolaget Euro-Equip S.L. Justerad köpeskillingen uppgick till 188,9 Mkr, varav 10,8 Mkr utgjorde en villkorad tilläggsköpeskillning vilken är baserad på rörelseresultat för perioden januari till december 2026 och 2,6 Mkr utgjorde en uppskjuten köpeskillning. Förvärvade nettotillgångar, inklusive identifierat övervärde i kundrelationer, uppgick till 73,5 Mkr och efter reviderad förvärvsanalys uppgår goodwill till 115,4 Mkr. Förvärvsanalysen är definitiv. Total påverkan på koncernens likvida medel från förvärv under 2025 är 148,2 Mkr. Beloppet inkluderar även slutlig reglering från tidigare års genomförda förvärv.

Koncernens nyckeltal

Mkr	1 okt-31 dec		1 jan-31 dec	
	2025	2024	2025	2024
Orderingång	1 379,7	1 408,4	5 555,7	5 779,9
Nettoomsättning	1 503,6	1 619,9	5 782,8	5 899,9
Justerad EBITA	159,0	185,1	626,5	707,6
Justerad EBITA-marginal	10,6%	11,4%	10,8%	12,0%
Justerad EBITDA	203,0	228,8	799,5	869,9
Justerad EBITDA-marginal	13,5%	14,1%	13,8%	14,7%
Rörelseresultat	130,2	157,3	504,3	592,5
Rörelsemarginal	8,7%	9,7%	8,7%	10,0%
Justerat rörelseresultat	128,6	157,4	510,3	596,8
Justerad rörelsemarginal	8,6%	9,7%	8,8%	10,1%
Resultat före skatt	100,3	127,5	385,1	480,7
Resultat efter skatt	66,1	87,4	274,0	345,2
Resultat per aktie, Kr	1,86	2,49	7,80	9,83
Avkastning på eget kapital			10,5%	13,6%
Avkastning på operativt kapital			11,6%	14,7%
Avkastning på operativt kapital exkl. IFRS 16			12,7%	15,8%
Nettoskuld			1 845,3	1 696,8
Nettoskuldsättningsgrad			73,4%	62,4%
Nettoskuld/Justerad EBITDA, ggr			2,3	2,0
Räntetäckningsgrad, ggr			3,7	4,3

Regioner

Extern orderingång, Mkr	1 okt-31 dec		1 jan-31 dec	
	2025	2024	2025	2024
Americas	513,3	593,0	2 147,2	2 262,6
EMEA	611,7	593,5	2 556,2	2 587,3
APAC	254,7	221,9	852,3	930,0
Totalt Nedermankoncernen	1 379,7	1 408,4	5 555,7	5 779,9

Extern nettoomsättning, Mkr	1 okt-31 dec		1 jan-31 dec	
	2025	2024	2025	2024
Americas	547,5	630,4	2 255,7	2 326,7
EMEA	731,8	718,6	2 708,9	2 641,9
APAC	224,3	270,9	818,2	931,3
Totalt Nedermankoncernen	1 503,6	1 619,9	5 782,8	5 899,9



Framtidsutsikter

Efterfrågan är fortsatt dämpad i många branscher, men en växande servicedel och ett starkt digitalt erbjudande gör att vi hävdar oss väl i nuvarande osäkra marknad. Efter högre aktivitet i september fortsatte orderingången att förbättras under fjärde kvartalet, vilket, om det fortsätter, skulle vara positivt för utvecklingen under första halvan av 2026.

Samtidigt är osäkerheten i marknaden stor vilket gör det svårt att göra prognoser om en bredare återhämtning i efterfrågan, men om den tar

fart har vi goda förutsättningar att öka våra marginaler. Med en stark balansräkning fortsätter vi att investera i operationell effektivitet och i att löpande förbättra vårt erbjudande, vilket gör att vi kommer att kunna fortsätta flytta fram positionerna oavsett marknadssituation.

I en värld med ökande insikt om dålig lufts skadlighet har Nederman, med sitt ledande erbjudande inom industriell luftrening, en viktig roll och goda möjligheter att fortsätta växa.

Utdelning

Styrelsen föreslår en utdelning om 4,00 kr (4,00) per aktie.

Rapport över resultat för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	1 okt-31 dec		1 jan-31 dec	
		2025	2024	2025	2024
Nettoomsättning	3,4	1 503,6	1 619,9	5 782,8	5 899,9
Kostnad för sålda varor		-915,6	-998,9	-3 489,7	-3 576,2
Bruttoresultat		588,0	621,0	2 293,1	2 323,7
Försäljningskostnader		-289,0	-297,6	-1 148,9	-1 139,9
Administrationskostnader		-135,1	-139,5	-519,7	-511,8
Forsknings- och utvecklingskostnader		-27,7	-27,6	-107,3	-99,1
Omstruktureringskostnader		1,6	-0,0	1,6	2,2
Övriga rörelseintäkter/-kostnader		-7,6	1,0	-14,5	17,4
Rörelseresultat		130,2	157,3	504,3	592,5
Finansnetto	5	-29,9	-29,8	-119,2	-111,8
Resultat före skatt		100,3	127,5	385,1	480,7
Skatt		-34,2	-40,1	-111,1	-135,5
Periodens resultat		66,1	87,4	274,0	345,2
Periodens resultat hänförligt till:					
Moderföretagets aktieägare		65,2	87,4	273,9	345,2
Innehav utan bestämmande inflytande		0,9	-0,0	0,1	-0,0
Resultat per aktie		1,86	2,49	7,80	9,83
före utspädning (kr)		1,86	2,49	7,80	9,83
efter utspädning (kr)		1,86	2,49	7,80	9,83

Rapport över övrigt totalresultat för koncernen i sammandrag

Mkr	1 okt-31 dec		1 jan-31 dec	
	2025	2024	2025	2024
Periodens resultat	66,1	87,4	274,0	345,2
Övrigt totalresultat				
Poster som inte kan omföras till periodens resultat				
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner	-1,9	-6,5	1,7	-11,7
Skatt hänförlig till omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner	0,3	1,4	-0,6	2,4
	-1,6	-5,1	1,1	-9,3
Poster som har omförts eller kan omföras till periodens resultat				
Omräkningsdifferenser hänförliga till utlandsverksamheter	-53,6	128,6	-338,6	146,5
	-53,6	128,6	-338,6	146,5
Övrigt totalresultat för perioden efter skatt	-55,2	123,5	-337,5	137,2
Summa totalresultat för perioden	10,9	210,9	-63,5	482,4
Periodens totalresultat hänförligt till:				
Moderföretagets aktieägare	10,0	210,9	-63,6	482,4
Innehav utan bestämmande inflytande	0,9	-0,0	0,1	-0,0

Rapport över finansiell ställning för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	31 dec 2025	31 dec 2024
Tillgångar			
Goodwill		2 140,5	2 209,0
Övriga immateriella anläggningstillgångar		633,2	660,1
Materiella anläggningstillgångar		560,5	568,5
Nyttjanderätter		516,9	572,8
Långfristiga fordringar		18,1	21,1
Uppskjutna skattefordringar		125,7	155,7
Summa anläggningstillgångar		3 994,9	4 187,2
Varulager		810,1	869,3
Kundfordringar	6	750,3	782,9
Övriga kortfristiga fordringar	6	566,3	585,7
Likvida medel	6	667,5	825,2
Summa omsättningstillgångar		2 794,2	3 063,1
Summa tillgångar		6 789,1	7 250,3
Eget kapital			
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare		2513,9	2717,6
Innehav utan bestämmande inflytande		1,1	1,0
Summa eget kapital		2 515,0	2 718,6
Skulder			
Långfristiga räntebärande skulder	6	1 915,8	1 859,8
Långfristiga leasingskulder	6	442,2	483,7
Övriga långfristiga skulder	6	26,1	37,7
Avsättning till pensioner		37,5	42,3
Övriga avsättningar		32,5	34,9
Uppskjutna skatteskulder		97,6	114,6
Summa långfristiga skulder		2 551,7	2 573,0
Kortfristiga räntebärande skulder	6	20,8	32,4
Kortfristiga leasingskulder	6	96,5	103,8
Leverantörsskulder	6	406,2	457,0
Övriga kortfristiga skulder	6	1 147,4	1 293,0
Avsättningar		51,5	72,5
Summa kortfristiga skulder		1 722,4	1 958,7
Summa skulder		4 274,1	4 531,7
Summa eget kapital och skulder		6 789,1	7 250,3

Rapport över förändringar i eget kapital för koncernen i sammandrag

Mkr	31 dec 2025	31 dec 2024
Ingående eget kapital vid periodens början	2 718,6	2 372,0
Periodens resultat	274,0	345,2
Övrigt totalresultat		
Periodens förändring av omräkningsreserv	-338,6	146,5
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner efter skatt	1,1	-9,3
Summa övrigt totalresultat för perioden	-337,5	137,2
Summa totalresultat för perioden	-63,5	482,4
Transaktioner med koncernens ägare		
Utdelning	-140,5	-138,7
Aktierelaterade ersättningar	2,5	1,9
Återköp av egna aktier	-2,2	-
Innehav utan bestämmande inflytande	0,1	1,0
Utgående eget kapital vid periodens slut	2 515,0	2 718,6

Rapport över kassaflöden för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	1 okt-31 dec		1 jan-31 dec	
		2025	2024	2025	2024
Rörelseresultat		130,2	157,3	504,3	592,5
Justering för:					
Avskrivningar på anläggningstillgångar		74,4	71,1	289,2	273,1
Övriga justeringar av ej kassaflödespåverkande poster		-6,6	37,5	-18,3	-22,4
Erhållen och betald ränta samt övriga finansiella poster		-33,7	-29,9	-130,2	-111,4
Betald skatt		-28,3	-30,8	-134,8	-143,5
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital		136,0	205,2	510,2	588,3
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital		48,1	40,2	-128,5	7,6
Kassaflöde från den löpande verksamheten		184,1	245,4	381,7	595,9
Nettoinvesteringar i anläggningstillgångar		-40,5	-98,3	-224,5	-252,7
Förvärv av rörelse		-2,0	-5,4	-148,2	-40,8
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-42,5	-103,7	-372,7	-293,5
Utdelning		-	-	-140,5	-138,7
Kassaflöde från övriga finansieringsverksamheten		-17,1	-39,8	38,4	-182,5
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		-17,1	-39,8	-102,1	-321,2
Periodens kassaflöde		124,5	101,9	-93,1	-18,8
Likvida medel vid periodens början		551,6	700,3	825,2	815,2
Omräkningsdifferenser		-8,6	23,0	-64,6	28,8
Likvida medel vid periodens slut		667,5	825,2	667,5	825,2

Not 1: Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport för koncernen har upprättats enligt IAS 34 delårsrapportering samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Delårsrapporten för moderbolaget har upprättats enligt årsredovisningslagens 9 kap. och RFR 2. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen, se vidare årsredovisningen 2024, sidan 85. Inga av de nya eller omarbetade standarder, tolkningar och förbättringar som antagits av EU har haft någon väsentlig effekt på Nedermankoncernen.

Not 2: Förvärv av rörelse

EURO-EQUIP S.L.

Den 18 mars 2025 förvärvade Nederman 100 procent av aktierna i det spanska bolaget Euro-Equip S.L. Slutlig köpeskillingen uppgick till 188,9 Mkr, varav 10,8 Mkr utgjorde en villkorad tilläggsköpeskillning vilken är baserad på rörelseresultat för perioden januari till december 2026. 2,6 Mkr utgjorde en uppskjuten köpeskillning. Förvärvade nettotillgångar var 44,3 Mkr och identifierat övervärde i kundrelationer tillsammans med uppskjuten skatteskuld uppgick till ett netto på 29,1 Mkr. Resterande övervärde på 115,4 Mkr har hänförts till goodwill. Förvärvsanalysen är definitiv.

OLICEMA/S

Den 4 november 2024 förvärvade Nederman 51 procent av aktierna i det danska bolaget Olicem A/S. Köpeskillingen uppgick till 31,2 Mkr. Förvärvade nettotillgångar uppgick till 1,0 Mkr och transaktionen medförde en partiell goodwill om 30,2 Mkr. Förvärvsanalysen är definitiv.

DUROAIR TECHNOLOGIES

Den 30 augusti 2024 förvärvade Nederman 100 procent av aktierna i det kanadensiska bolaget Duroair Technologies Inc. och 100 procent av aktierna i det amerikanska bolaget Duroair Technologies USA Inc. Köpeskillingen uppgick till 48,0 Mkr varav, 40,2 Mkr utgjorde en uppskjuten köpeskillning. Förvärvade nettotillgångar uppgick till -44,2 Mkr och övervärde har identifierats i kundrelationer och uppskjuten skatteskuld med ett netto på 14,3 Mkr och resterande 77,9 Mkr har hänförts till goodwill. Förvärvsanalysen är definitiv.

Total påverkan på koncernens likvida medel från förvärv under 2025 är 148,2 Mkr. Beloppet inkluderar även slutlig reglering från tidigare års genomförda förvärv.

Not 3: Segmentsredovisning

Segmentsredovisningen presenteras utifrån rapporteringen som tillhandahålls högsta verkställande beslutsfattare. Nedermankoncernen innefattar fyra rörelsesegment; Nederman Extraction & Filtration Technology, Nederman Process Technology, Nederman Duct & Filter Technology och Nederman Monitoring & Control Technology, vilka beskrivs vidare på sidorna 4-7. Indelningen är baserad på teknologi, kunder och affärslogik med målsättning att öka såväl tillväxt som lönsamhet genom enkla strukturer och tydligt fokus. Posten som ligger som ofördelad avser huvudsakligen kostnader relaterat till moderbolaget Nederman Holding AB, vilket innehåller de centrala huvudkontorsfunktionerna.

Extern orderingång, Mkr	1 okt-31 dec		1 jan-31 dec	
	2025	2024	2025	2024
Nederman Extraction & Filtration Technology	642,1	642,6	2 592,8	2 604,7
Nederman Process Technology	384,0	368,3	1 454,2	1 559,3
Nederman Duct & Filter Technology	164,7	211,0	729,1	803,2
Nederman Monitoring & Control Technology	188,9	186,5	779,6	812,7
Totalt Nedermankoncernen	1 379,7	1 408,4	5 555,7	5 779,9

Omsättning, Mkr	1 okt-31 dec		1 jan-31 dec	
	2025	2024	2025	2024
Nederman Extraction & Filtration Technology	686,1	723,8	2 648,8	2 645,6
Nederman Process Technology	456,7	451,7	1 635,5	1 656,8
Nederman Duct & Filter Technology	179,1	229,2	826,9	893,0
Nederman Monitoring & Control Technology	204,6	241,4	774,2	824,0
Eliminering	-22,9	-26,2	-102,6	-119,5
Totalt Nedermankoncernen	1 503,6	1 619,9	5 782,8	5 899,9

Nettoomsättning, internt mellan segment, Mkr	1 okt-31 dec		1 jan-31 dec	
	2025	2024	2025	2024
Nederman Extraction & Filtration Technology	3,3	2,2	8,9	7,3
Nederman Process Technology	0,8	0,9	7,0	7,3
Nederman Duct & Filter Technology	17,5	21,0	79,6	95,4
Nederman Monitoring & Control Technology	1,3	2,1	7,1	9,5
Totalt Elimineringar	22,9	26,2	102,6	119,5

Justerad EBITA, Mkr	1 okt-31 dec		1 jan-31 dec	
	2025	2024	2025	2024
Nederman Extraction & Filtration Technology	96,4	92,1	362,2	351,6
Nederman Process Technology	44,0	50,3	144,7	182,3
Nederman Duct & Filter Technology	31,2	37,8	159,3	174,7
Nederman Monitoring & Control Technology	36,8	47,0	129,4	143,7
Övrigt - ofördelat	-49,4	-42,1	-169,1	-144,7
Totalt Nedermankoncernen	159,0	185,1	626,5	707,6

Justerad EBITA-marginal	1 okt-31 dec		1 jan-31 dec	
	2025	2024	2025	2024
Nederman Extraction & Filtration Technology	14,1%	12,7%	13,7%	13,3%
Nederman Process Technology	9,6%	11,1%	8,8%	11,0%
Nederman Duct & Filter Technology	17,4%	16,5%	19,3%	19,6%
Nederman Monitoring & Control Technology	18,0%	19,5%	16,7%	17,4%
Totalt Nedermankoncernen	10,6%	11,4%	10,8%	12,0%

Not 4: Intäkter från avtal med kunder

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Service och eftermarknad	1 okt-31 dec 2025
				Summa
Nederman Extraction & Filtration Technology	225,4	325,6	135,1	686,1
Nederman Process Technology	-	326,6	130,1	456,7
Nederman Duct & Filter Technology	166,7	11,7	0,7	179,1
Nederman Monitoring & Control Technology	148,8	18,2	37,6	204,6
Eliminering	-10,5	-11,3	-1,1	-22,9
Totalt Nedermankoncernen	530,4	670,8	302,4	1 503,6

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Service och eftermarknad	1 okt-31 dec 2024
				Summa
Nederman Extraction & Filtration Technology	209,5	373,5	140,8	723,8
Nederman Process Technology	-	345,6	106,1	451,7
Nederman Duct & Filter Technology	211,4	16,8	1,0	229,2
Nederman Monitoring & Control Technology	180,2	24,3	36,9	241,4
Eliminering	-13,3	-11,1	-1,8	-26,2
Totalt Nedermankoncernen	587,8	749,1	283,0	1 619,9

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Service och eftermarknad	1 jan-31 dec 2025
				Summa
Nederman Extraction & Filtration Technology	860,9	1 252,0	535,9	2 648,8
Nederman Process Technology	-	1 118,2	517,3	1 635,5
Nederman Duct & Filter Technology	766,9	56,8	3,2	826,9
Nederman Monitoring & Control Technology	565,7	67,9	140,6	774,2
Eliminering	-47,1	-49,6	-5,9	-102,6
Totalt Nedermankoncernen	2 146,4	2 445,3	1 191,1	5 782,8

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Service och eftermarknad	1 jan-31 dec 2024
				Summa
Nederman Extraction & Filtration Technology	845,2	1 234,3	566,1	2 645,6
Nederman Process Technology	-	1 187,4	469,4	1 656,8
Nederman Duct & Filter Technology	828,8	60,3	3,9	893,0
Nederman Monitoring & Control Technology	638,4	57,1	128,5	824,0
Eliminering	-54,7	-57,1	-7,7	-119,5
Totalt Nedermankoncernen	2 257,7	2 482,0	1 160,2	5 899,9

Intäktsredovisning - Uppfyllande av prestationsåtagande

Produkter	Intäkter redovisas vid en given tidpunkt.
Lösningar	Prestationsåtagande sker över tid. Intäkterna redovisas i takt med projektens genomförande.
Service och eftermarknad	Intäkter redovisas vid en given tidpunkt.

Not 5: Finansiell rapportering i höginflationsländer

Nedermankoncernen har dotterbolag i Turkiet där den funktionella valutan är turkiska lira vilken är klassificerad som en höginflationsvaluta. Detta innebär att tillgångar och skulder, inklusive goodwill och andra koncernmässiga över- och undervärden, i turkiska lira ska justeras för inflation i syfte att återspegla förändringar i köpkraft. Inflationen och dess effekt på koncernen följs och utvärderas löpande.

I enlighet med IAS 29 har Nedermans dotterbolag i Turkiet redovisats efter omvärdering av höginflation i koncernens finansiella rapporter. Tillgångar och skulder i turkiska lira är baserade på anskaffningsvärde. Det index som har använts för omvärdering av de finansiella rapporterna är konsumentprisindex (CPI) vilket under året har ökat med 30,89 procent. Balansdagens valutakurs, SEK-TRY, uppgick till 0,21.

Monetär nettovinst har redovisats i finansnettot i koncernens resultaträkning och uppgick till ett immateriellt belopp för koncernen.

Not 6: Verkligt värde och redovisat i balansräkningen

Mkr	Värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Derivat som används för försäkrings- redovisningen	Finansiella instrument ej redovisade till verkligt värde	31 dec 2025
				Summa redovisat värde
Kundfordringar	-	-	750,3	750,3
Övriga kortfristiga fordringar	-	-	299,9	299,9
Likvida medel	-	-	667,5	667,5
Summa	-	-	1 717,7	1 717,7
Banklån	-	-	1 936,6	1 936,6
Övriga långfristiga skulder	23,7	-	2,4	26,1
Leasingskulld	-	-	538,7	538,7
Leverantörsskulder	-	-	406,2	406,2
Övriga kortfristiga skulder	16,1	-	951,5	967,6
Summa	39,8	-	3 835,4	3 875,2

Finansiella instrument värderade till verkligt värde via resultaträkningen avser skulder kopplade till tilläggsköpeskillingar för förvärv av Duroair 2024 och Euro-Equip 2025. Tillgångarna klassas som finansiella instrument nivå 3.

Finansiella skuldervärderade till verkligt värde nivå 3*

Mkr	1 jan-31 dec	
	2025	2024
Ingående balans	41,3	17,5
Omvärderingar redovisade i resultaträkningen	-	-4,8
Investeringar (Förvärv)	13,4	32,8
Reglering av skuld	-10,6	-4,4
Omräkningsdifferenser	-4,3	0,2
Utgående balans	39,8	41,3

*Nivå 1 - offererade priser på aktiva marknader för identiska finansiella instrument.

Nivå 2 - indata annat än offererade priser som ingår i nivå 1 som går att observera för finansiella instrument, antingen direkt (dvs. som priser) eller indirekt (dvs. de härstammar från priser).

Nivå 3 - indata för finansiella instrument som inte baseras på observerbara marknadsdata (icke observerbara indata).

Not 7: Transaktioner med närstående

Ingen styrelseledamot eller ledande befattningshavare har eller har haft någon direkt eller indirekt delaktighet i några affärstransaktioner med koncernbolag, som är eller var ovanliga till sin karaktär med avseende på villkoren, under nuvarande eller tidigare verksamhetsår. Inte heller har något koncernbolag lämnat lån, ställt garantier eller ingått borgensförbindelse för någon av styrelsens ledamöter eller ledande befattningshavare.

Not 8: Alternativa nyckeltal

Utöver information om våra rapporterade IFRS-resultat tillhandahåller vi viss information på grundval av underliggande verksamhetsresultat. Vi bedömer att våra mått på underliggande verksamhetsresultat ger viktig kompletterande information till ledning, investerare och andra intressenter. Dessa underliggande verksamhetsmått ska inte ses isolerat eller som ersättning för motsvarande IFRS-mått, utan bör användas tillsammans med de mest direkt jämförbara IFRS-måtten i de rapporterade resultaten. Detta är en konsekvent tillämpning jämfört med tidigare perioder. Se sida 25 för definitioner.

Mkr	1 okt-31 dec		1 jan-31 dec	
	2025	2024	2025	2024
Rörelseresultat	130,2	157,3	504,3	592,5
Förvärvskostnader	-	0,1	7,6	6,5
Omstruktureringskostnader	-1,6	0,0	-1,6	-2,2
Justerat rörelseresultat	128,6	157,4	510,3	596,8
Justerat rörelseresultat	128,6	157,4	510,3	596,8
Nettoomsättning	1 503,6	1 619,9	5 782,8	5 899,9
Justerad rörelsemarginal	8,6%	9,7%	8,8%	10,1%
Rörelseresultat	130,2	157,3	504,3	592,5
Avskrivningar på immateriella tillgångar	30,4	27,7	116,2	110,8
Förvärvskostnader	-	0,1	7,6	6,5
Omstruktureringskostnader	-1,6	0,0	-1,6	-2,2
Justerad EBITA	159,0	185,1	626,5	707,6
Justerad EBITA	159,0	185,1	626,5	707,6
Nettoomsättning	1 503,6	1 619,9	5 782,8	5 899,9
Justerad EBITA-marginal	10,6%	11,4%	10,8%	12,0%
Rörelseresultat	130,2	157,3	504,3	592,5
Avskrivningar	74,4	71,4	289,2	273,1
EBITDA	204,6	228,7	793,5	865,6
EBITDA	204,6	228,7	793,5	865,6
Förvärvskostnader	-	0,1	7,6	6,5
Omstruktureringskostnader	-1,6	0,0	-1,6	-2,2
Justerad EBITDA	203,0	228,8	799,5	869,9
Justerad EBITDA	203,0	228,8	799,5	869,9
Nettoomsättning	1 503,6	1 619,9	5 782,8	5 899,9
Justerad EBITDA-marginal	13,5%	14,1%	13,8%	14,7%
Utgående eget kapital periodens slut			2 515,0	2 718,6
Balansomslutning			6 789,1	7 250,3
Soliditet			37,0%	37,5%
Likvida medel			667,5	825,2
Långfristiga räntebärande skulder			1 915,8	1 859,8
Långfristig leasingskuld			442,2	483,7
Avsättning till pensioner			37,5	42,3
Kortfristiga räntebärande skulder			20,8	32,4
Kortfristig leasingskuld			96,5	103,8
Nettoskuld			1 845,3	1 696,8
Nettoskuld			1 845,3	1 696,8
Utgående eget kapital periodens slut			2 515,0	2 718,6
Nettoskuldsättningsgrad			73,4%	62,4%
Ingående eget kapital periodens början			2 718,6	2 372,0
Utgående eget kapital periodens slut			2 515,0	2 718,6
Genomsnittligt eget kapital			2 616,8	2 545,3
Periodens resultat			274,0	345,2
Avkastning på eget kapital			10,5%	13,6%

Not 8: Alternativa nyckeltal, fortsättning

Mkr	1 okt-31 dec		1 jan-31 dec	
	2025	2024	2025	2024
Genomsnittligt eget kapital			2 616,8	2 545,3
Ingående nettoskuld periodens början			1 696,8	1 332,4
Utgående nettoskuld periodens slut			1 845,3	1 696,8
Genomsnittlig nettoskuld			1 771,1	1 514,6
Genomsnittligt operativt kapital			4 387,9	4 059,9
Justerat rörelseresultat			510,3	596,8
Avkastning på operativt kapital			11,6%	14,7%
Genomsnittlig nettoskuld exkl. IFRS 16			1 207,9	1 121,1
Genomsnittligt operativt kapital exkl. IFRS 16			3 837,9	3 674,7
Justerat rörelseresultat exkl. IFRS 16			487,1	580,2
Avkastning på operativt kapital exkl. IFRS 16			12,7%	15,8%
Nettoskuld			1 845,3	1 696,8
Justerad EBITDA			799,5	869,9
Nettoskuld/Justerad EBITDA, ggr			2,3	2,0
Resultat före skatt			385,1	480,7
Finansiella kostnader			145,1	148,0
Förvärvskostnader			7,6	6,5
Omstruktureringskostnader			-1,6	-2,2
EBT exklusive finansiella kostnader, förvärvskostnader och omstruktureringskostnader			536,2	633,0
Finansiella kostnader			145,1	148,0
Räntetäckningsgrad, ggr			3,7	4,3
Orderingång, motsvarande period fg år	1 408,4	1 466,5	5 779,9	6 004,6
Förändring orderingång, organisk	65,4	-90,7	-72,6	-271,6
Förändring orderingång, valutaeffekter	-130,8	12,2	-314,9	-24,4
Förändring orderingång, förvärv	36,7	20,4	163,3	71,3
Orderingång	1 379,7	1 408,4	5 555,7	5 779,9
Ordertillväxt, organisk	4,7%	-6,2%	-1,3%	-4,5%
Ordertillväxt, valutaeffekter	-9,3%	0,8%	-5,4%	-0,4%
Ordertillväxt, förvärv	2,6%	1,4%	2,8%	1,2%
Ordertillväxt	-2,0%	-4,0%	-3,9%	-3,7%
Nettoomsättning, motsvarande period fg år	1 619,9	1 500,5	5 899,9	6 187,8
Förändring nettoomsättning, organisk	-46,1	94,4	-24,0	-317,7
Förändring nettoomsättning, valutaeffekter	-137,0	5,6	-322,1	-37,2
Förändring nettoomsättning, förvärv	66,8	19,4	229,0	67,0
Nettoomsättning	1 503,6	1 619,9	5 782,8	5 899,9
Försäljningstillväxt, organisk	-2,8%	6,3%	-0,4%	-5,1%
Försäljningstillväxt, valutaeffekter	-8,5%	0,4%	-5,5%	-0,7%
Försäljningstillväxt, förvärv	4,1%	1,3%	3,9%	1,1%
Försäljningstillväxt	-7,2%	8,0%	-2,0%	-4,7%

Not 9: Risker och osäkerhetsfaktorer

Nederman är exponerat för ett antal risker som kan påverka koncernens verksamhet, resultat och finansiella ställning. Nederman genomför löpande riskutvärderingar som innefattar identifiering av de risker som påverkar koncernen samt vidtar åtgärder för att hantera dessa. Nederman beräknar inte det ekonomiska värdet för alla risker eftersom många av dem är mycket komplexa och kopplade till varandra. Den praktiska hanteringen av dessa risker underlättas däremot på flera olika sätt, bland annat genom koncerngemensamma policyer, affärsprocesser, utbildning, internkontroller och processer för granskning och godkännande av rapporter. Nedermankoncernens risker delas in i fem kategorier: Strategiska risker, Operativa risker, Risker rörande regelefterlevnad, Finansiella risker och Cyber- och informationsrisker. För en utförligare beskrivning av dessa risker hänvisas till Riskhanteringsavsnittet på sidorna 68-69 och not 3 i Nedermankoncernens års- och hållbarhetsredovisning 2024.

Not 10: Händelser efter balansdagen

Inga väsentliga händelser har inträffat efter rapportperiodens utgång.

Resultaträkning för moderbolaget i sammandrag

Mkr	1 okt-31 dec		1 jan-31 dec	
	2025	2024	2025	2024
Nettoomsättning	14,6	13,4	32,8	29,6
Administrationskostnader	-49,5	-56,3	-191,3	-199,8
Forsknings- och utvecklingskostnader	-	0,2	-0,1	-0,1
Övriga rörelseintäkter -och kostnader	-1,1	2,1	-8,3	3,1
Rörelseresultat	-36,0	-40,6	-166,9	-167,2
Resultat från andelar i dotterbolag	316,7	258,4	728,4	478,2
Övriga finansiella intäkter och kostnader	-10,7	-28,3	-38,4	-58,4
Resultat efter finansiella poster	270,0	189,5	523,1	252,6
Bokslutsdispositioner	123,5	139,8	123,5	139,8
Resultat före skatt	393,5	329,3	646,6	392,4
Skatt	-23,8	-5,9	8,6	10,5
Periodens resultat	369,7	323,4	655,2	402,9

Övrigt totalresultat för moderbolaget i sammandrag

Mkr	1 okt-31 dec		1 jan-31 dec	
	2025	2024	2025	2024
Periodens resultat	369,7	323,4	655,2	402,9
Övrigt totalresultat för perioden efter skatt	-	-	-	-
Totalresultat för perioden	369,7	323,4	655,2	402,9

Balansräkning för moderbolaget i sammandrag

Mkr	31 dec 2025	31 dec 2024
Tillgångar		
Summa anläggningstillgångar	2 405,3	2 431,8
Summa omsättningstillgångar	327,8	291,4
Summa tillgångar	2 733,1	2 723,2
Eget kapital		
Summa bundet eget kapital	368,2	423,7
Summa fritt eget kapital	1 309,9	739,4
Summa eget kapital	1 678,1	1 163,1
Skulder		
Summa långfristiga skulder	929,8	1 081,4
Summa kortfristiga skulder	125,2	478,7
Summa skulder	1 055,0	1 560,1
Summa eget kapital och skulder	2 733,1	2 723,2

Förändringar i eget kapital för moderbolaget i sammandrag

Mkr	31 dec 2025	31 dec 2024
Ingående eget kapital vid periodens början	1 163,1	897,0
Periodens resultat	655,2	402,9
Övrigt totalresultat	-	-
Summa övrigt totalresultat för perioden	-	-
Summa totalresultat för perioden	655,2	402,9
Transaktioner med ägare		
Utdelning	-140,5	-138,7
Aktierelaterade ersättningar	2,5	1,9
Aktieåterköp	-2,2	-
Utgående eget kapital vid periodens slut	1 678,1	1 163,1

Not 1: Ställda säkerheter och eventalförpliktelser för moderbolaget

Mkr	31 dec 2025	31 dec 2024
Ställda säkerheter	inga	inga
Eventalförpliktelser	88,5	167,1

Helsingborg den 12 februari 2026

Johan Menckel
Ordförande

Anders Borg
Styrelseledamot

Gunilla Fransson
Styrelseledamot

Ylva op den Velde Hammargren
Styrelseledamot

Sam Strömerstén
Styrelseledamot

Sven Kristensson
Styrelseledamot och
Verkställande Direktör

Definitioner

NYCKELTAL	DEFINITION	SYFTE
Avkastning på eget kapital	Årets resultat efter skatt dividerat med genomsnittligt eget kapital.	Avkastning på eget kapital visar den redovisningsmässiga avkastningen på ägarnas kapital. Måttet används främst för att analysera ägarlönsamhet över tid.
Avkastning på operativt kapital	Justerat rörelseresultat i procent av genomsnittligt operativt kapital.	Lönsamhetsmått som visar avkastningen på det kapital som används för att bedriva kärnverksamheten. Avkastning på operativt kapital är ett av Nedermankoncernens långsiktiga finansiella mål.
Avkastning på operativt kapital exkl. IFRS 16	Justerat rörelseresultat i procent av genomsnittligt operativt kapital exklusive IFRS 16.	Lönsamhetsmått som visar avkastningen på det kapital som används för att bedriva kärnverksamheten. Avkastning på operativt kapital är ett av Nedermankoncernens långsiktiga finansiella mål.
EBITA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar.	EBITA redovisas eftersom detta är ett mått som ofta följs av investerare, analytiker och andra intressenter för att mäta företagets ekonomiska resultat. Måttet exkluderar av- och nedskrivningar på immateriella tillgångar.
EBITA-marginal	EBITA i procent av omsättningen.	
EBITDA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar.	EBITDA redovisas eftersom detta är ett mått som ofta följs av investerare, analytiker och andra intressenter för att mäta företagets ekonomiska resultat. Måttet exkluderar av- och nedskrivningar varav det visar verksamhetens förmåga att generera resurser till investeringar och betalning till finansierare.
EBITDA-marginal	EBITDA i procent av nettoomsättningen.	
Eget kapital per aktie	Eget kapital dividerat med genomsnittligt antal utestående aktier.	Måttet visar hur mycket eget kapital som varje aktie representerar.
Justerad EBITA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar, exklusive förvärvs- och omstruktureringsskostnader.	Justerad EBITA bedöms ge en rättvisande bild av den underliggande verksamhetens resultat då resultatet exkluderar av- och nedskrivningar på immateriella tillgångar samt poster som är av engångskaraktär. Detta är ett primärt nyckeltal inom Nedermankoncernen i den interna styrningen av koncernen och segmenten.
Justerad EBITA-marginal	Justerad EBITA i procent av omsättningen.	Justerad EBITA-marginal är ett av Nedermankoncernens långsiktiga lönsamhetsmål. Justerad EBITA-marginal bedöms ge en rättvisande bild av den underliggande verksamhetens lönsamhet då lönsamheten exkluderar av- och nedskrivningar samt resultatposter som är av engångskaraktär. Detta är ett primärt nyckeltal inom Nedermankoncernen i den interna styrningen av koncernen och segmenten.
Justerad EBITDA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar, exklusive förvärvs- och omstruktureringsskostnader.	Justerad EBITDA redovisas eftersom detta är ett mått som ofta följs av investerare, analytiker och andra intressenter för att mäta företagets ekonomiska resultat. Måttet exkluderar av- och nedskrivningar samt poster av engångskaraktär. Måttet visar verksamhetens förmåga till investeringar och betalning till finansierare.
Justerad EBITDA-marginal	Justerad EBITDA i procent av omsättningen.	
Justerad EBITDA/Finansnetto	Justerad EBITDA dividerat med finansnettot.	Nyckeltalet visar hur många gånger nuvarande intjäning (justerad EBITDA) täcker bolagets finansnetto.
Justerat rörelse-resultat	Rörelseresultat exklusive förvärvs- och omstruktureringsskostnader.	Visar resultatet från den operativa verksamheten exklusive poster av engångskaraktär.
Justerat rörelse-marginal	Justerat rörelseresultat i procent av nettoomsättningen.	
Kapitalomsättnings-hastighet	Nettoomsättning dividerat med genomsnittligt operativt kapital.	Visar effektiviteten av användningen av operativt kapital.
Nettoskuld	Räntebärande skulder (inklusive pensioner) minus likvida medel.	Måttet visar skuldsättningen och används för att följa skuldutvecklingen samt för att se återfinansieringsbehovet. Måttet utgör en komponent i skuldsättningsgraden.
Nettoskuld/Justerad EBITDA	Nettoskuld dividerat med justerad EBITDA.	Nyckeltalet visar hur många gånger större nettoskulden är i förhållande till justerad EBITDA. Detta är ett nyckeltal som följs av investerare, analytiker och andra intressenter.
Nettoskuld-sättningsgrad	Nettoskuld dividerat med eget kapital.	Ett mått som visar belåningsgraden, vilket utgörs av relationen mellan skuldsättningen och det egna kapitalet. Det är således ett mått på finansiell ställning och stabilitet. En god nivå på nettoskuld-sättningsgraden ger goda förutsättningar för tillväxtpöjligheter samtidigt som utdelningspöjligheten kan bibehållas.
Operativt kapital	Eget kapital plus nettoskuld.	Det operativa kapitalet visar hur mycket kapital som finns i verksamheten. Måttet används i huvudsak för beräkning av avkastning på operativt kapital.
Organisk tillväxt	Den organiska tillväxten är den tillväxttakt som inte kommer från förvärv eller valutaeffekter jämfört med motsvarande period föregående år.	Organisk tillväxt möjliggör en jämförelse över tid för de bolag som har varit en del av Nedermankoncernen i mer än 12 månader, exklusive effekter av förändrade valutakurser. Måttet används för att visa förmågan att generera tillväxt i befintlig verksamhet.
Resultat per aktie (före utspädning)	Årets resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier.	Resultat per aktie visar hur mycket av periodens resultat som varje aktie är berättigad till.
Resultat per aktie (efter utspädning)	Årets resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier med tillägg för genomsnittligt antal konvertibler och optioner, beräknat i enlighet med IAS 33.	
Räntetäckningsgrad	Resultat före skatt med återläggning av finansiella kostnader och förvärvskostnader i förhållande till finansiella kostnader.	Nyckeltalet visar förmågan att täcka de finansiella kostnaderna. Nyckeltalet anger hur många gånger koncernens resultat täcker de finansiella kostnaderna.
Rörelseresultat	Rörelseresultat efter av- och nedskrivningar.	Visar resultatet från den operativa verksamheten.
Rörelsemarginal	Rörelseresultat i procent av nettoomsättningen.	
Soliditet	Eget kapital dividerat med totala tillgångar (balansomslutning).	Nyckeltalet speglar företagets finansiella ställning och således dess långsiktiga betalningsförmåga. God soliditet, med andra ord stark finansiell ställning, ger förutsättningar för att kunna hantera perioder med svag konjunktur och ta tillvara på framtida tillväxtpöjligheter.
Valutaneutral tillväxt	Valutaneutral tillväxt är den tillväxttakt som inte kommer från valutaeffekter jämfört med motsvarande period föregående år.	Valutaneutral tillväxt utgörs av organisk tillväxt plus tillväxt från förvärvade dotterbolag vilket bedöms ge en rättvisande bild av verksamhetens utveckling. Valutaneutral tillväxt är ett av Nedermankoncernens långsiktiga finansiella mål.
Årsgenomsnitt	Genomsnitt av ingående balans och utgående balans vid året.	

INBJUDAN TILL TELEFONKONFERENS

En telefonkonferens avseende rapporten hålls, på engelska, torsdagen den 12 februari 2026 klockan 10.00. Nedermans VD och koncernchef Sven Kristensson samt CFO Matthew Cusick presenterar rapporten och svarar på frågor.

Telefonkonferens

Registrera dig via länken nedan om du önskar delta via telefonkonferens. Efter registreringen får du telefonnummer och ett konferens-ID för att logga in till konferensen. Via telefonkonferensen finns möjlighet att ställa muntliga frågor.

events.inderes.com/nederman-holding/q4-report-2025/dial-in

Webcast

Om du önskar delta via webcasten gå in på nedan länk.

nederman-holding.events.inderes.com/q4-report-2025

FINANSIELL KALENDER

• Årsredovisning 2025	17 mars 2026	kl. 08.00
• Kvartalsrapport 1	17 april 2026	kl. 08.00
• Årsstämma	21 april 2026	kl. 16.00
• Kvartalsrapport 2	16 juli 2026	kl. 08.00
• Kvartalsrapport 3	21 oktober 2026	kl. 08.00

Denna rapport innehåller framtidsinriktad information som baseras på Nedermanledningens nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga kan ingen garanti lämnas för att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan faktiskt framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bl a förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och andra politiska åtgärder, variationer i valutakurser och andra faktorer.

Denna information, av typen delårsrapport, är sådan som Nederman ska offentliggöra enligt lagen om värdepappersmarknaden och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades för offentliggörande den 12 februari kl. 08.00.

REVISORS GRANSKNING

Bokslutskommunikén har inte varit föremål för översiktlig granskning av företagets revisorer.

NÄRMARE UPPLYSNINGAR LÄMNAS AV

Sven Kristensson, CEO

Telefon: 042-18 87 00

e-mail: sven.kristensson@nederman.com

Matthew Cusick, CFO

Telefon: 042-18 87 00

e-mail: matthew.cusick@nederman.com

För ytterligare information se även Nedermans hemsida

www.nedermangroup.com

ADRESS

Nederman Holding AB (publ),

Box 602, 251 06 Helsingborg

Telefon: 042-18 87 00

Organisationsnummer: 556576-4205

FÖLJ OSS PÅ



YouTube

Nedermans YouTube-kanal



Skanna QR-koden med din mobil och besök vår YouTube-kanal.

Ett globalt miljöteknikbolag

Nederman är ett miljöteknikbolag och en global ledare inom industriell luftfiltrering, dedikerade att avlägsna, transportera och rena luft för att göra industriell produktion mer effektiv, säker och hållbar. Baserat på branschledande produkter, lösningar och service i kombination med innovativ IoT-teknik, övervakar och optimerar vi prestanda samt validerar regelefterlevnad av utsläpp för att skydda människor, planet och produktion.

Nederman Group är noterad på Nasdaq Stockholm. Koncernen har cirka 2 400 anställda och närvaro i mer än 50 länder. Läs mer på nedermangroup.com

KONKURRENSKRAFTIGA PRODUKTER

Alla Nedermans produkter är framtagna för att främja hälsa och säkerhet, effektivisera produktion och minimera kundernas miljöpåverkan. Vi leder utvecklingen av digitala produkter och lösningar som framtidsäkrar våra kunders verksamhet vad avser energianvändning, återvinning och efterlevnad av myndighetskrav. Försäljning av enskilda produkter, mindre och medelstora system samt större systemlösningar med hög andel kundanpassning utgör majoriteten av koncernens omsättning. Försäljningen av produkter och lösningar ger en bred kundbas som driver vår serviceförsäljning.

HELTÄCKANDE SERVICEERBJUDANDE

Ett viktigt inslag i vårt erbjudande är att kunna garantera våra kunder högsta möjliga tillgänglighet på sina lösningar. Vår utgångspunkt är att vi skall vara det alternativ som ger kunden lägst totalkostnad sett över lösningens livscykel. Utöver högkvalitativa produkter innebär detta att vi erbjuder kvalificerad service med hög tillgänglighet för att säkerställa kontinuerlig drift. Erbjudandet inkluderar teknisk service, servicekontrakt, reservdelar och förbrukningsvaror.

MARKNADSLEDANDE POSITIONER

Sedan starten har Nederman utvecklat ett brett och konkurrenskraftigt produktprogram. I kombination med ett omfattande försäljningsnätverk och betydande investeringar i ny teknik, är det grunden för vår ledande position på en global marknad. Storlek och marknadsbredd ger oss skalfördelar när det gäller produktutveckling, inköp och produktion. Nederman är sedan tidigare segmentsledare inom EMEA, men nu också näst störst på den viktiga Americas-marknaden, och topp fem inom APAC. Det ger oss en stark bas att utvecklas vidare från.

STARKA VARUMÄRKEN

Idag möter Nederman marknaden med en stark portfölj av varumärken. Strategin är att varje enskilt varumärke skall tillföra koncernen spets inom ett enskilt produktområde eller marknadssegment. På så sätt har vi möjlighet att möta många olika kundbehov och marknadssegment, både på mogna marknader och tillväxtmarknader. Varumärkesportföljen utvärderas löpande samtidigt som vi aktivt analyserar tänkbara förvärv.