

The Clean Air Company

Delårsrapport
Januari - september 2025

Nederman

Q3

Bra lönsamhet och fortsatta satsningar

Kvartal 3, 2025

- Orderingsgången uppgick till 1 251 Mkr (1 437), motsvarande en valutaneutral minskning med 7,1 procent jämfört med samma period föregående år.
- Omsättningen uppgick till 1 434 Mkr (1 416), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 7,5 procent jämfört med samma period föregående år.
- Justerad EBITA uppgick till 166,4 Mkr (160,8), vilket gav en justerad EBITA-marginal på 11,6 procent (11,4).
- Rörelseresultatet uppgick till 137,9 Mkr (129,0), vilket gav en rörelsemarginal på 9,6 procent (9,1).
- Resultat efter skatt uppgick till 79,3 Mkr (70,4).
- Resultat per aktie* uppgick till 2,27 kr (2,00).
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 123,2 Mkr (180,9).

Januari - september, 2025

- Orderingsgången uppgick till 4 176 Mkr (4 372), motsvarande en valutaneutral minskning med 0,3 procent jämfört med samma period föregående år.
- Omsättningen uppgick till 4 279 Mkr (4 280), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 4,3 procent jämfört med samma period föregående år.
- Justerad EBITA uppgick till 467,5 Mkr (522,5), vilket gav en justerad EBITA-marginal på 10,9 procent (12,2).
- Rörelseresultatet uppgick till 374,1 Mkr (435,2), vilket gav en rörelsemarginal på 8,7 procent (10,2).
- Resultat efter skatt uppgick till 207,9 Mkr (257,8).
- Resultat per aktie* uppgick till 5,94 kr (7,34).
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 197,6 Mkr (350,5).

* Före och efter utspädning



Sven Kristensson
Verkställande direktör

VD-ord

Solid utveckling i ett osäkert marknadsläge

Våra investeringar i produktutveckling och operationell effektivitet stärker vår ledande position inom industriell luftrening i en marknad där osäkerheten fortsatt är stor. I det tredje kvartalet redovisar vi högre valutaneutral omsättning, ökad lönsamhet och ett stabilt kassaflöde, medan orderingången minskade som ett resultat av framför allt färre nya, stora investeringsprojekt hos kunderna.

Orderaktiviteten var lägre än normalt under sommarmånaderna för att sedan ta fart igen under september, då vi tog ett antal stora order i våra divisioner. För tredje kvartalet som helhet kan summeras en orderingång som minskade valutaneutralt med 7,1 procent till 1 251 Mkr (1 437). Det är tydligt att tullutspel och annan geopolitik dämpar kunders beslut kring större investeringar, samtidigt som vi ser en fortsatt positiv utveckling i vår basaffär med många mindre och medelstora order. Dessutom växer vår serviceaffär, såväl försäljningen av reservdelar som våra digitala lösningar för att optimera befintliga system. Omsättningen ökade valutaneutralt med 7,5 procent till 1 434 Mkr (1 416). Förvärv, senast av spanska Euro-Equip i mars, bidrog till utvecklingen, men denna var positiv även organiskt. Bruttomarginalen uppgick till 39,0 procent (39,9), medan den justerade EBITA-marginalen stärktes till 11,6 procent (11,4). Även i det tredje kvartalet ingår en större negativ resultateffekt hänförlig till valuta, framför allt en betydligt svagare USD jämfört med motsvarande kvartal 2024. Jag kan konstatera att vi har en stark balansräkning, bra marginaler och ett stabilt operativt kassaflöde som möjliggör för fortsatta offensiva investeringar i lönsam tillväxt.

De omfattande investeringar vi genomfört de senaste åren för att upgradera vår produktion och logistik har gjort oss effektivare och snabbare. Närvaro med egen modern produktion på våra viktigaste försäljningsmarknader har högsta prioritet, och ger oss dessutom extra trygghet och stabilitet i nuvarande osäkra geopolitiska situation. I det tredje kvartalet har vi slutfört utbyggnaden av vår produktion i Thomasville respektive Boston i USA, fortsatt investeringarna i våra befintliga anläggningar i Helsingborg, Norge, Danmark och Thailand, samtidigt som vi genomför löpande effektiviseringar i alla våra anläggningar. Sammantaget ger detta oss en stabilare grund att stå på, och möjliggör för ökad lönsamhet när volymerna tar fart igen.

Men viktigast är att vi har rätt erbjudande. De lösningar vi löpande lanserar bidrar inte bara till att rena luften i industrier världen över, utan även till att förbättra arbetsmiljön, öka effektiviteten och minska energiförbrukningen. Jag kan glädja mig åt ett väldigt positivt mottagande av våra senaste innovationer inom rökutsug, luftflödeskontroll och övervakningssystem i samband med deltagande på ledande branschmässor i bland annat Tyskland och USA. Vi ser även att samarbetet mellan vårt nya innovations- och testcenter i Helsingborg och våra spe-

cialiserade innovationshubbar runt om i världen skalats upp ytterligare, vilket möjliggör för snabbare och mer precis produktutveckling och därmed stärkt teknikledarskap. I kvartalet har nya banbrytande innovationer lanserats och sålts, bland annat en världsledande mjukvara för utsläppsanalys och rapportering från vårt förvärv i november 2024, danska Olicem. Samtidigt förbereder vi oss för ett omfattande flöde av lanseringar i slutet av 2025 och under 2026, av allt från uppggraderade produktplattformar till nya, avancerade digitala system.

STABILT I VÅRA DIVISIONER

Extraction & Filtration Technology noterade en lägre orderingång men samtidigt nya order i prioriterade tillväxtsegment, ökad försäljning och högre lönsamhet. Process Technology uppvisade fortsatt order- och försäljningstillväxt, främst drivet av förvärv, en stark serviceaffär och fortsatt god lönsamhet. Duct & Filter Technologys utveckling dämpades på nytt av osäkerheten i marknaden, men divisionen uppvisade fortsatt hög lönsamhet till följd av investeringar i produktion och logistik. Monitoring & Control Technology uppvisade en blandad utveckling i en generellt svagare marknad, men fortsätter bygga upp såväl sin globala närvaro som sitt marknadsledande erbjudande inom avancerad mätning, analys, övervakning och rapportering av industriprocesser.

FORTSATT OSÄKER MARKNAD

Vi ser att våra divisioner står starka i nuvarande utmanande makromiljö, men där risken att kunder fortsätter avvakta med större investeringskvarstår. Till detta kommer en tilltagande oro kring geo- och handelspolitik som kan leda till ökad protektionism på sikt. Våra satsningar för ökad operationell effektivitet och en snabbare produktutveckling, tillsammans med en ökad närvaro inom strukturellt växande industrier, ger oss möjlighet att stärka våra marknadsandelar i ett osäkert marknadsläge. Dessutom är vi, trots en osäkerhet kring utvecklingen de närmaste kvartalen, övertygade om fortsatt goda långsiktiga utsikter för vår industri, och för oss som teknik- och marknadsledare.



Q3 INTERVJU MED SVEN KRISTENSSON

Se intervjun på Nedermans YouTube-kanal.
Playlist: Financial reports

Segmentsöversikt

Nederman är organiserat i fyra rörelsesegment. Indelningen är baserad på teknologi, kundstruktur och affärslogik med utgångspunkt i koncernens varumärken. Detta innebär att rörelsesegmenten är globala. Organisationen har fyra övergripande prioriteringar: stärkt lönsamhet, förbättrad effektivitet, utnyttjande av digitaliseringens alla möjligheter samt hållbarhet internt och externt.

Nederman Extraction & Filtration Technology utvecklar och säljer ett brett utbud av filter och övervakningstjänster, infångningsdon, fläktar, högvakuumprodukter och rullar för distribution av vätskor och tryckluft. Försäljningen sker både via ett nätverk av partners och genom egna säljbolag. Kunderna utgörs av industrier där det förekommer olika typer av luftföroreningar som måste tas om hand på ett effektivt och säkert sätt.

Nederman Process Technology erbjuder tjänster och filterlösningar som ofta är integrerade i kundföretagens produktionsprocesser, där de fångar upp skadliga partiklar och gaser, samt annan processkritisk utrustning. Försäljningen bedrivs genom egna säljare som har direktkontakt med divisionens kunder. Antalet order är få, men det enskilda ordervärdet är högt. Kunderna utgörs av stora företag inom en lång rad industrier.

Nederman Duct & Filter Technology säljer olika typer av rörsystem, ventiler och filterelement för att säkerställa en god luftkvalitet inom en rad industrier. Försäljningen bedrivs främst via distributörer, men även internförsäljning till Nedermans övriga divisioner. Kunderna finns inom en lång rad industrier, till exempel träbearbetning, cement & betong, fordon, metallbearbetning och återvinning.

Nederman Monitoring & Control Technology erbjuder avancerad mätteknik av gaser och partiklar samt en IoT-plattform som består av hårdvara och mjukvara som kommunicerar med molnet och förser kunderna med information och insikter om kritiska parametrar och processer. Försäljningen bedrivs genom egna bolag och deras nätverk av distributörer, samt via övriga divisioner inom Nederman. Divisionen arbetar mot ett brett spektrum av industrier som har behov av att kontinuerligt kunna övervaka och styra sin produktion och sina processer.

Extern orderingsgång, Mkr	1jul-30sep 2025	1jul-30sep 2024	Valuta- neutral tillväxt	Organisk tillväxt	1jan-30sep 2025	1jan-30sep 2024	Valuta- neutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2024	okt-sep 12mån
Nederman Extraction & Filtration Technology	561,1	673,7	-12,0%	-13,3%	1 950,7	1 962,1	3,3%	1,5%	2 604,7	2 593,3
Nederman Process Technology	338,7	353,4	3,4%	-4,6%	1 070,2	1 191,0	-5,7%	-12,6%	1 559,3	1 438,5
Nederman Duct & Filter Technology	174,2	202,7	-6,2%	-6,2%	564,4	592,2	0,4%	0,4%	803,2	775,4
Nederman Monitoring & Control Technology	176,8	207,6	-10,1%	-12,4%	590,7	626,2	-1,7%	-3,2%	812,7	777,2
Totalt Nedermankoncernen	1 250,8	1 437,4	-7,1%	-10,0%	4 176,0	4 371,5	-0,3%	-3,2%	5 779,9	5 584,4

Omsättning, Mkr	1jul-30sep 2025	1jul-30sep 2024	Valuta- neutral tillväxt	Organisk tillväxt	1jan-30sep 2025	1jan-30sep 2024	Valuta- neutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2024	okt-sep 12mån
Nederman Extraction & Filtration Technology	654,9	633,4	9,0%	8,4%	1 962,7	1 921,8	6,1%	4,4%	2 645,6	2 686,5
Nederman Process Technology	423,7	402,7	11,5%	-5,9%	1 178,8	1 205,1	2,2%	-8,1%	1 656,8	1 630,5
Nederman Duct & Filter Technology	201,4	220,6	-0,6%	-0,6%	647,8	663,8	2,7%	2,7%	893,0	877,0
Nederman Monitoring & Control Technology	181,5	190,0	1,3%	0,5%	569,6	582,6	2,0%	1,0%	824,0	811,0
Eliminering	-27,2	-31,0			-79,7	-93,3			-119,5	-105,9
Totalt Nedermankoncernen	1 434,3	1 415,7	7,5%	2,2%	4 279,2	4 280,0	4,3%	0,5%	5 899,9	5 899,1

Justerad EBITA, Mkr	1jul-30sep 2025	1jul-30sep 2024	1jan-30sep 2025	1jan-30sep 2024	Helår 2024	okt-sep 12mån
Nederman Extraction & Filtration Technology	91,1	78,4	265,8	259,5	351,6	357,9
Nederman Process Technology	43,1	46,1	100,7	132,0	182,3	151,0
Nederman Duct & Filter Technology	37,4	44,9	128,1	136,9	174,7	165,9
Nederman Monitoring & Control Technology	28,7	30,0	92,6	96,7	143,7	139,6
Övrigt - ofördelat	-33,9	-38,6	-119,7	-102,6	-144,7	-161,8
Totalt Nedermankoncernen	166,4	160,8	467,5	522,5	707,6	652,6

Justerad EBITA-marginal	1jul-30sep 2025	1jul-30sep 2024	1jan-30sep 2025	1jan-30sep 2024	Helår 2024	okt-sep 12mån
Nederman Extraction & Filtration Technology	13,9%	12,4%	13,5%	13,5%	13,3%	13,3%
Nederman Process Technology	10,2%	11,4%	8,5%	11,0%	11,0%	9,3%
Nederman Duct & Filter Technology	18,6%	20,4%	19,8%	20,6%	19,6%	18,9%
Nederman Monitoring & Control Technology	15,8%	15,8%	16,3%	16,6%	17,4%	17,2%
Totalt Nedermankoncernen	11,6%	11,4%	10,9%	12,2%	12,0%	11,1%



OM DIVISIONEN

Nederman Extraction & Filtration Technology utvecklar och säljer ett brett utbud av filter och övervakningstjänster, infångningsdon, fläktar, högvakuumprodukter och rullar för distribution av vätskor och tryckluft.

Varumärken: Nederman, RoboVent, Aagaard och Duroair

Nederman Extraction & Filtration Technology

I det tredje kvartalet minskade orderingsgången valutaneutralt med 12,0 procent medan omsättningen ökade valutaneutralt med 9,0 procent. Den justerade EBITA-marginalen uppgick till 13,9 procent (12,4).

UTVECKLING UNDER KVARTALET

Efter två rekordstarka kvartal i rad minskade orderingsgången i det tredje kvartalet. Den ökade osäkerheten på marknaden dämpade aktiviteten hos kunderna, vilket bland annat ledde till färre stora order i USA. Aktiviteten var lägre i början men tilltog i slutet av kvartalet. Den starka orderingsgången under föregående kvartal bidrog till en ökad försäljning. Trots valuta, tullar och en negativ mix stärktes lönsamheten med stöd av högre volymer och en effektivare produktion.

I EMEA medförde en svagare basaffär att orderingsgången minskade något i kvartalet. Regionen uppvisade däremot fler stora order, både jämfört med föregående kvartal och motsvarande kvartal 2024. En särskilt stor order säkrades i Spanien inom försvarsindustrin, från ett globalt ledande varvsbolag. Ytterligare två stora order togs inom strukturella tillväxtområden, en i Frankrike från en global ledare inom kärnenergi och en i Polen inom hälso- och sjukvårdsindustrin. I regionen togs även ett flertal medelstora order inom deprioriterade tillväxtsegmenten, bland annat i Frankrike inom grön energi, i Sverige inom återvinning och i Polen inom livsmedel respektive läkemedel. Utöver säkrandet av flera större order i landet fortsätter Frankrike att visa god tillväxt inom basaffären.

Efter flera kvartal med rekordhög orderingsgång noterade Americas en avmattning i tredje kvartalet. Nedgången avsåg främst USA, där aktiviteten dock ökade i slutet av kvartalet då två stora order togs. En order

kom från ett globalt transportföretag och en annan från en kund inom trävaruindustrin. Mexiko fortsatte att utvecklas väl med bland annat en medelstor order inom livsmedel.

I APAC skedde en avmattning av basaffären, med undantag av försäljning via distributörskanaler som utvecklades väl i kvartalet. Australien fortsatte att utvecklas stabilt med bland annat god efterfrågan på divisionens nylanserade svetsrökutsugningssystem, Fume Eliminator GoMax.

VIKTIGA AKTIVITETER

- Deltagande på Schweissen & Schneiden i Essen, Tyskland, världens största fackmessa för svets-, skär- och ytbehandlingsteknik, där divisionens senaste innovationer inom rökutsug, luftflödeskontroll och digital övervakningsteknik presenterades.
- Deltagande på mässan Association of Woodworking & Furnishing Suppliers (AWFS) i Las Vegas, USA och presentation av bland annat Nederman SAVE.
- Fortsatta investeringar i den nya anläggningen i Helsingborg, inklusive det nya innovationscentret och i produktutveckling globalt.

Mkr	Not	1jul-30sep 2025	1jul-30sep 2024	Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	1jan-30sep 2025	1jan-30sep 2024	Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2024	okt-sep 12 mån
Extern orderingsgång		561,1	673,7	-12,0%	-13,3%	1 950,7	1 962,1	3,3%	1,5%	2 604,7	2 593,3
Omsättning	4	654,9	633,4	9,0%	8,4%	1 962,7	1 921,8	6,1%	4,4%	2 645,6	2 686,5
Justerad EBITA		91,1	78,4			265,8	259,5			351,6	357,9
Justerad EBITA-marginal		13,9%	12,4%			13,5%	13,5%			13,3%	13,3%



OM DIVISIONEN

Nederman Process Technology erbjuder tjänster och avancerade filterlösningar som är integrerade i kundföretagens produktionsprocesser där de fångar upp skadliga partiklar och gaser.

Varumärken: MikroPul, Luwa, Pneumafil och LCI

Nederman Process Technology

I det tredje kvartalet ökade orderingsgången valutaneutralt med 3,4 procent och omsättningen ökade valuta-neutralt med 11,5 procent. Den justerade EBITA-marginalen uppgick till 10,2 procent (11,4).

UTVECKLING UNDER KVARTALET

Orderingsgången och försäljningen påverkades positivt av förvärvet i mars av spanska Euro-Equip. Under kvartalet togs ingen order av betydande storlek, men däremot ett flertal mindre och medelstora order, bland annat inom eftermarknad. Serviceaffären fortsatte att utvecklas starkt, vilket visar att kunderna investerar i underhåll och optimering av befintliga system även om nya investeringsprojekt skjuts upp. En växande andel service och hög effektivitet i tillverkning och projektutförande bidrog till att lönsamheten stärktes jämfört med föregående kvartal, men var lägre än motsvarande kvartal 2024. Osäkerhet kring geopolitik, tullar och privatkonsumtion riskerar att leda till fortsatt avvaktande kunder och därmed dämpad orderingsgång kommande kvartal. Divisionens potential är samtidigt betydande där satsningar på segment och geografier som stöds av långsiktigt starka megatrender bedöms ge god utdelning och bidra till att stärka divisionens marknadsposition.

Textilsegmentet präglas av fortsatt överkapacitet inom spinnerier, och en bredare återhämtning av efterfrågan på ny utrustning bedöms dröja upp till ett år. Divisionens orderingsgång ökade något jämfört med motsvarande kvartal föregående år, bland annat efter ökad aktivitet i den indiska verksamheten, men är fortsatt på låga nivåer. Samtidigt är de långsiktiga utsikterna positiva för divisionens marknadsledande erbjudande. I nuvarande svagare marknadsklimat genomför divisionen löpande anpassningar av tillverkningskostnaderna, bland annat i Kina och Schweiz.

Inom segmentet gjuterier och smältverk minskade orderingsgången i kvartalet. Utsikterna för metallåtervinning är fortsatt positiva på lång

sikt, drivet av hållbarhets- och resursåtervinningsmål, men på kort sikt skjuter många kunder upp sina investeringar. Aktiviteten inom området som skrotsmältning och batteriåtervinning är något bättre, där divisionen tog order i kvartalet. För ökad konkurrenskraft utvärderas omlokalisering av inköp och tillverkning för vissa standardproduktlinjer, vilket både skulle kunna sänka kostnaderna och mildra effekterna av tullar på exportmarknaderna.

Segmentet för specialanpassade lösningar uppvisade en viss ökning av orderingsgången i kvartalet. Den order av betydande storlek som togs inom grönt stål i det andra kvartalet har börjat genomföras och synliggörs på marknaden, vilket lett till diskussioner med andra kunder inom området. Service utvecklades starkt, särskilt i Americas, där kunderna fokuserar på att upprätthålla efterlevnad och effektivitet för befintliga installationer. Trots nuvarande osäkra marknad med flera uppskjutna större investeringsprojekt kvarstår de långsiktiga utsikterna, där strategiska och hållbarhetsfokuserade investeringar inom bland annat gruvor och den petrokemiska industrin bedöms gynna efterfrågan.

VIKTIGA AKTIVITETER

- Fortsatt framgångsrik utveckling av serviceaffären, inklusive det digitala erbjudandet, vilket stärker befintliga såväl som skapar nya kundrelationer.
- Fortsatt stort intresse och många nya beställningar av divisionens energieffektiva fläkt för textiltfabriker.
- Påbörjat byggnadsförbättringar och underhållsinvesteringar i anläggningen i Charlotte, USA.

Mkr	Not	1jul-30sep 2025	1jul-30sep 2024	Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	1jan-30sep 2025	1jan-30sep 2024	Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2024	okt-sep 12 mån
Extern orderingsgång		338,7	353,4	3,4%	-4,6%	1 070,2	1 191,0	-5,7%	-12,6%	1 559,3	1 438,5
Omsättning	4	423,7	402,7	11,5%	-5,9%	1 178,8	1 205,1	2,2%	-8,1%	1 656,8	1 630,5
Justerad EBITA		43,1	46,1			100,7	132,0			182,3	151,0
Justerad EBITA-marginal		10,2%	11,4%			8,5%	11,0%			11,0%	9,3%



OM DIVISIONEN

Nederman Duct & Filter Technology säljer olika typer av rörsystem, ventiler och filterelement för att säkerställa en god luftkvalitet inom en rad industrier.

Varumärken: Nordfab och Menardi

Nederman Duct & Filter Technology

I det tredje kvartalet minskade orderingsången valutaneutralt med 6,2 procent och omsättningen minskade valutaneutralt med 0,6 procent. Den justerade EBITA-marginalen uppgick till 18,6 procent (20,4).

UTVECKLING UNDER KVARTALET

Jämfört med det svaga andra kvartalet ökade orderingsången i det tredje kvartalet, men var lägre än motsvarande kvartal 2024. Det osäkra marknadsklimatet fortsätter dämpa kunders investeringsvilja vad avser större projekt, men divisionen tog ändå ett visst antal stora order i kvartalet, bland annat inom batteritillverkning i USA. Försäljningen dämpades av en lägre aktivitet samt av försvagningen av USD, den valuta som den övervägande delen av divisionens försäljning sker i. Förbättrade produktions- och lagerprocesser fortsatte att ge stöd till lönsamheten, som låg kvar på en bra nivå i kvartalet.

I USA, som står för den övervägande delen av divisionens försäljning, ökade Nordfabs orderingsång och försäljning. Nya stora order togs från tillverkare av EV-batterier och avsåg två pågående projekt. Dessutom togs en stor order för en cementanläggning. Tillväxttakten i försäljningen av rör med stora dimensioner tog ny fart i kvartalet, efter en tillfällig avmattning under föregående kvartal. Försäljningen av produkter från USA till Kanada var fortsatt låg till följd av införda tullar. Tack vare Nordfab Now uppgick leveranssäkerheten till 99,7 procent, trots vissa produktionsproblem.

I EMEA minskade Nordfabs orderingsång och försäljning i jämförelse med motsvarande kvartal 2024 men var högre än under föregående kvartal. En stor order togs från en leverantör av kritiska komponenter till flygindustrin och en från det danska koncernbolaget Aagaard för förpackningsindustrin. Med syftet att öka kapaciteten och förkorta leveranstiderna genomförs ett projekt för att optimera produktions- och lagerflöden på divisionens anläggning i Assens, Danmark.

APAC uppvisade en betydligt lägre orderingsång i kvartalet. Orsaken var främst att Nordfab Thailand minskat sina direktleveranser till kunder i Australien. Vid divisionens anläggning i Thailand sker förberedelser för

lansering av en anpassad version av Nordfab Now. Nordfab Australia uppvisade högre orderingsång jämfört med föregående kvartal, bland annat efter att två stora order togs inom återvinning, en för metallskrot och en för plastflaskor. Thailand och Australien samarbetar kring utveckling av en specialprodukt i rostfritt stål för livsmedelsindustrin.

Orderingsången för Menardi i USA ökade igen efter ett svagare andra kvartal. En stor ramorder togs för valsade varor till en stor vitvarutillverkare och en ny stor order erhöles från en ståltillverkare. Som helhet är orderboken låg, men förväntningar finns om en bättre orderingsång under fjärde kvartalet från uppskjutna filterbyten tidigare under året. I EMEA var utvecklingen för Menardi fortsatt stabil.

VIKTIGA AKTIVITETER

- Den nya produktions- och lageranläggningen i Thomasville står klar för inflyttning, och ska avhjälpa kapacitetsbristen för rör med stora dimensioner och öka effektiviteten i allmänhet.
- En 420 MWh solcellsanläggning har beställts för att placeras på taket av den nya byggnaden i Thomasville, vilket ska resultera i en närmast koldioxidneutral anläggning.
- Förberedelser för etablering av en lagercentral för Nordfab i Texas, USA.
- Förberedelser för lansering av BIM Object i Australien och Nya Zeeland.
- Pågående effektivitetsförbättringar i samtliga produktionsanläggningar.

Mkr	Not	1jul-30sep 2025	1jul-30sep 2024	Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	1jan-30sep 2025	1jan-30sep 2024	Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2024	okt-sep 12 mån
Extern orderingsång		174,2	202,7	-6,2%	-6,2%	564,4	592,2	0,4%	0,4%	803,2	775,4
Omsättning	4	201,4	220,6	-0,6%	-0,6%	647,8	663,8	2,7%	2,7%	893,0	877,0
Justerad EBITA		37,4	44,9			128,1	136,9			174,7	165,9
Justerad EBITA-marginal		18,6%	20,4%			19,8%	20,6%			19,6%	18,9%



OM DIVISIONEN

Nederman Monitoring & Control Technology erbjuder avancerad mätteknik av gaser och partiklar och en IoT-plattform, som består av hård- och mjukvara som förser kunderna med information och insikter om kritiska parametrar och processer.

Varumärken: Nederman Insight, NEO Monitors, Auburn, Gasmet och Olicem

Nederman Monitoring & Control Technology

I det tredje kvartalet minskade orderingsgången valutaneutralt med 10,1 procent medan omsättningen ökade valutaneutralt med 1,3 procent. Den justerade EBITA-marginalen uppgick till 15,8 procent (15,8).

UTVECKLING UNDER KVARTALET

Divisionens orderingsgång minskade i kvartalet, där framför allt utvecklingen i Americas tyngde. EMEA uppvisade däremot stark tillväxt, drivet av Gasmet som tog ett antal stora order i regionen. NEO Monitors ökade sin försäljning kraftigt i kvartalet, framför allt i APAC, och bidrog till att försäljningen hölls uppe för divisionen som helhet. Lönsamheten dämpades av en sämre produktmix men påverkades positivt av den ökade produktionseffektiviteten hos NEO Monitors. Konverteringen till ny teknik hos kunderna tar längre tid än förväntat samtidigt som den geopolitiska osäkerheten medför att vissa kunders investeringsbeslut skjuts på framtiden. I syfte att ytterligare förbättra affärsmöjligheterna arbetar divisionen för att stärka verksamhetsmodellen, se över sina leveranskedjor och optimera produktionsuppbyggnaden.

Serviceaffären ökade väl i kvartalet, drivet av nya serviceuppdrag och stora leveranser av reservdelar. I APAC fortsätter divisionens teknikcenter i Shanghai, som erbjuder produkt-, service- och säljutbildning, att dra till sig stort intresse från kunderna med potential att driva affärer i hela APAC, främst för NEO Monitors, men även för Gasmet och Auburn. I Sydkorea har, under ledning av NEO Monitors, ett säljkontor etablerats som ska stärka samtliga affärsenheters affärer i regionen. Olicem tog flera order i kvartalet, bland annat den största någonsin till en enskild anläggning, och fortsätter att i samarbete med Gasmet bygga upp en pipeline inom utsläppsanalys.

NEO Monitors är fortsatt involverade i många kundkontakter och diskussioner om globala konton, särskilt inom energisektorn, men även inom sjöfartssektorn, kring nya tillämpningar av enhetens lösningar, bland annat inom vätgas, ammoniak samt för koldioxidavskiljning och lagring (CCS). Under kvartalet togs det andra stora kontraktet inom vätgasområdet, för säkerhet inom elektrolysoxidation, samt en order inom övervakning av utsläpp vid ammoniakproduktion. NEO Monitors

levererar nu i en högre takt och med högre effektivitet tack vare den utökade produktionen i Norge.

För Gasmet ligger fokus på att expandera verksamheten inom portabla analysatorer samt inom stackmätning/emissionsövervakning. Under kvartalet togs flera order för leverans av portabla GT6000 Mobilis, bland annat i APAC för universitetsledd forskning inom koldioxidavskiljning samt i Storbritannien för ett statligt finansierat projekt för övervakning av utsläpp från sjöfart. Intresset var även stort för Gasnets stationära gasanalysator GX4000, särskilt i Indien med order för såväl utveckling inom koldioxidavskiljning som för brandtester. Dessutom tog Gasmet en order, inklusive ett treårigt serviceavtal, från ett universitet avseende CEM-system för batteriforskning.

Den geopolitiska osäkerheten som bidragit till att färre större investeringsprojekt initierats har haft en fortsatt dämpande effekt på Auburns orderingsgång. Däremot har enheten kunnat teckna ett antal serviceavtal i kvartalet. Arbetet med att revidera och certifiera Auburns produktlinje har fortsatt, med syfte att skapa en plattform för expansion även i APAC och EMEA.

VIKTIGA AKTIVITETER

- Lansering av Auburn PM Pulse, en portabel testenhets för att snabbt kontrollera prestanda och jordning i filterövervaknings-sensorer i fält.
- Lansering av Olicem Datahub, där mätdata från utsläppsövervakningssystem (CEMS) kan överföras direkt och sömlöst till ett företags dataplattform (DAHS), via OpenAPI 3.0.
- Slutfas av utbyggnaden av Auburns anläggning i Boston, vilket möjliggör för effektivare produktion med högre kapacitet och en ny produktlinje.

Mkr	Not	1jul-30sep 2025	1jul-30sep 2024	Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	1jan-30sep 2025	1jan-30sep 2024	Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2024	okt-sep 12 mån
Extern orderingsgång		176,8	207,6	-10,1%	-12,4%	590,7	626,2	-1,7%	-3,2%	812,7	777,2
Omsättning	4	181,5	190,0	1,3%	0,5%	569,6	582,6	2,0%	1,0%	824,0	811,0
Justerad EBITA		28,7	30,0			92,6	96,7			143,7	139,6
Justerad EBITA-marginal		15,8%	15,8%			16,3%	16,6%			17,4%	17,2%

Kvartal 3, 2025

ORDERINGÅNG OCH OMSÄTTNING

Orderingången under kvartalet uppgick till 1 251 Mkr (1 437), motsvarande en valutaneutral minskning med 7,1 procent jämfört med samma period föregående år.

Omsättningen för kvartalet uppgick till 1 434 Mkr (1 416), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 7,5 procent jämfört med samma period föregående år.

KASSAFLÖDE

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 123,2 Mkr (180,9) och periodens kassaflöde uppgick till 30,5 Mkr (129,7).

Under det tredje kvartalet förelåg en rörelsekapitalsförändring om sammanlagt -29,6 Mkr (59,9). Förändringen berodde huvudsakligen på ökade kundfordringar 2025 mot ökning i övriga skulder kopplat till rörelseförvärv under 2024. Skillnad från förskottsbetalningar från kunder hade också en negativ påverkan.

Kassaflödet från investeringsverksamheten var -54,3 Mkr (-79,4), där investeringsnivån i materiella anläggningstillgångar i det tredje kvartalet 2025 var 7,7 Mkr högre än motsvarande kvartal 2024. Motsvarande kvartal föregående år investerades 35,9 Mkr i förvärv av rörelse.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -38,4 Mkr (28,2). Den största skillnaden hänförde sig till amortering av lån i Kina under innevarande kvartal jämfört med nytt lån om 51,7 Mkr motsvarande kvartal föregående år. Det senare huvudsakligen kopplat till genomfört förvärv under kvartalet i 2024.

RESULTAT

Justerad EBITA uppgick till 166,4 Mkr (160,8). Justerad EBITA-marginal uppgick till 11,6 procent (11,4).

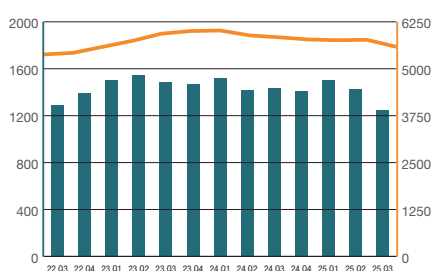
Rörelseresultatet uppgick till 137,9 Mkr (129,0), vilket gav en rörelsemarginal på 9,6 procent (9,1).

Resultat före skatt ökade till 108,7 Mkr (96,5). Resultat efter skatt uppgick till 79,3 Mkr (70,4), vilket gav ett resultat per aktie före och efter utspädning om 2,27 kr (2,00).

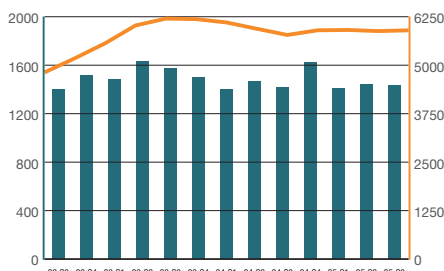
INVESTERINGAR

Bruttoinvesteringar i immateriella och materiella anläggningstillgångar uppgick till 53,5 Mkr (42,0), varav aktiverade utvecklingskostnader uppgick till 10,5 Mkr (11,3).

Orderingång, Mkr

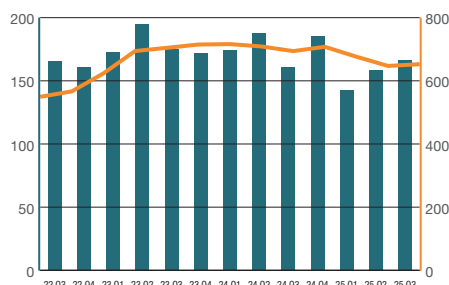


Omsättning, Mkr

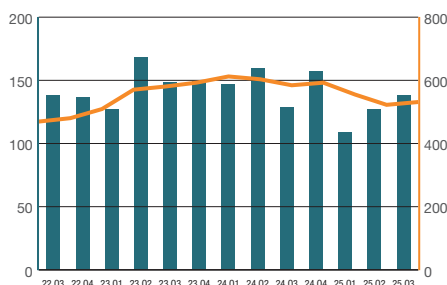


■ Kvartal
■ Rullande fyra kvartal

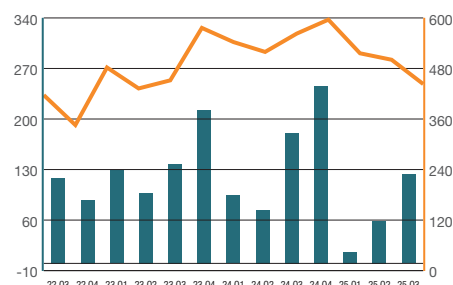
Justerad EBITA, Mkr



Rörelseresultat, Mkr



Kassaflöde från den löpande verksamheten, Mkr



Januari - september 2025

ORDERINGÅNG OCH OMSÄTTNING

Orderingången under perioden uppgick till 4 176 Mkr (4 372), motsvarande en valutaneutral minskning med 0,3 procent jämfört med samma period föregående år.

Omsättningen för perioden uppgick till 4 279 Mkr (4 280), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 4,3 procent jämfört med samma period föregående år.

RESULTAT

Justerad EBITA uppgick till 467,5 Mkr (522,5). Justerad EBITA-marginal uppgick till 10,9 procent (12,2).

Rörelseresultatet uppgick till 374,1 Mkr (435,2), vilket gav en rörelse-marginal på 8,7 procent (10,2).

Resultat före skatt minskade till 284,8 Mkr (353,2). Resultat efter skatt uppgick till 207,9 Mkr (257,8), vilket gav ett resultat per aktie före och efter utspädning om 5,94 kr (7,34).

KASSAFLÖDE

Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 197,6 Mkr (350,5) och periodens kassaflöde uppgick till -217,6 Mkr (-120,7).

Kassaflödespåverkan på rörelsekapitalet var -176,6 (-32,6) där skillnaden framförallt härrörde sig till lagerförändringar som hade en jämförbar negativ påverkan på 53,1 Mkr tillsammans med en nedgång i leverantörsskulder och förskottsbetalningar från projekt som sammantaget påverkade kassaflödet negativt med 95,5 Mkr.

Kassaflödet från investeringsverksamheten var -330,2 Mkr (-189,8), där investeringsnivån i materiella och immateriella anläggningstillgångar 2025 var 20,0 Mkr högre än föregående år kopplat till anläggningarna i Helsingborg, RoboVent i Detroit och Nordfab US i Thomasville, de båda sistnämnda i USA. Det genomförda förvärvet under det första kvartalet påverkade investeringsverksamheten med -146,2 Mkr jämförbart med -35,4 Mkr för genomförda förvärv under 2024.

Kassaflödet från övriga finansieringsverksamheten uppgick till 55,5 Mkr (-142,7). Största skillnaden hänförde sig till en nettoförändring på upptagna lån med 86,6 Mkr och jämförbar nettoamortering under föregående år med 113,4 Mkr.

INVESTERINGAR

Bruttoinvesteringar i immateriella och materiella anläggningstillgångar uppgick till 182,1 Mkr (161,0), varav aktiverade utvecklingskostnader uppgick till 39,1 Mkr (39,2).

FINANSIELL STÄLLNING OCH FINANSIERING

Koncernen hade vid periodens slut 551,6 Mkr i likvida medel och ytterligare 154,5 Mkr i outnyttjade checkkrediter och kortfristiga lån.

Utöver detta fanns ett låneutrymme på 568,6 Mkr inom ramen för Nedermans låneavtal med SEB och SHB.

Eget kapital i koncernen uppgick den 30 september 2025 till 2 506,2 Mkr (2 506,7). Utdelning till aktieägarna uppgick till 4,00 Kr per aktie eller totalt till 140,5 Mkr och betalades ut under det andra kvartalet. Totalt antal utestående aktier vid periodens utgång uppgick till 35 126 297.

Koncernens soliditet uppgick till 36,1 procent (36,0) per den 30 september 2025. Nettoskuld-sättningsgraden uppgick till 78,9 procent (70,2).

AKTIERELATERADE ERSÄTTNINGAR

Årsstämman den 29 april 2025 beslutade om överlåtelse av 13 733 egna aktier under LTI programmet 2024. Överlåtelsen genomfördes under det andra kvartalet 2025. Överlåtna aktier motsvarade 2,5 Mkr vilket har redovisats som aktierelaterade ersättningar i eget kapital.

ANTAL ANSTÄLLDA

Medelantalet anställda under perioden uppgick till 2 346 (2 387). Antalet anställda vid periodens slut uppgick till 2 474 (2 487).

MODERBOLAGET

Koncernens moderbolag, Nederman Holding AB, bedriver ingen operationell verksamhet utan består av centrala huvudkontorsfunktioner. Moderbolaget äger och förvaltar aktier i dotterbolag. Moderbolagets omsättning under perioden uppgick till 18,2 Mkr (16,2) och avser serviceintäkter från dotterbolagen. Periodens resultat uppgick till 285,5 Mkr (79,5).

FÖRVÄRV

Den 18 mars 2025 förvärvade Nederman 100 procent av aktierna i det spanska bolaget Euro-Equip S.L. Köpeskillingen uppgick till 199,8 Mkr, varav 21,7 Mkr utgjorde en villkorad tilläggsköpeskillning vilken är baserad på rörelseresultat för perioden januari 2025 till december 2026 och 2,6 Mkr utgjorde en uppskjuten köpeskillning. Förvärvade nettotillgångar uppgick till 77,9 Mkr och efter reviderad förvärvsanalys uppgår goodwill till 121,9 Mkr. Förvärvsanalysen är preliminär, där analys av förvärvade balansposter pågår.

Total påverkan på koncernens likvida medel från förvärv under 2025 är 146,2 Mkr. Beloppet inkluderar även slutlig reglering från tidigare års genomförda förvärv.

Koncernens nyckeltal

Mkr	1jul-30sep		1jan-30sep		Helår	okt-sep
	2025	2024	2025	2024	2024	12 mån
Orderingång	1 250,8	1 437,4	4 176,0	4 371,5	5 779,9	5 584,4
Nettoomsättning	1 434,3	1 415,7	4 279,2	4 280,0	5 899,9	5 899,1
Justerad EBITA	166,4	160,8	467,5	522,5	707,6	652,6
Justerad EBITA-marginal	11,6%	11,4%	10,9%	12,2%	12,0%	11,1%
Justerad EBITDA	209,6	202,5	596,5	641,1	869,9	825,3
Justerad EBITDA-marginal	14,6%	14,3%	13,9%	15,0%	14,7%	14,0%
Rörelseresultat	137,9	129,0	374,1	435,2	592,5	531,4
Rörelsemarginal	9,6%	9,1%	8,7%	10,2%	10,0%	9,0%
Justerat rörelseresultat	137,9	133,2	381,7	439,4	596,8	539,1
Justerad rörelsemarginal	9,6%	9,4%	8,9%	10,3%	10,1%	9,1%
Resultat före skatt	108,7	96,5	284,8	353,2	480,7	412,3
Resultat efter skatt	79,3	70,4	207,9	257,8	345,2	295,3
Resultat per aktie före och efter utspädning, Kr	2,27	2,00	5,94	7,34	9,83	8,43
Avkastning på eget kapital					13,6%	11,8%
Avkastning på operativt kapital					14,7%	12,3%
Avkastning på operativt kapital exkl. IFRS 16					15,8%	13,5%
Nettoskuld					1 696,8	1 978,0
Nettoskuldsättningsgrad					62,4%	78,9%
Nettoskuld/Justerad EBITDA, ggr					2,0	2,4
Räntetäckningsgrad, ggr					4,3	3,9

Regioner

Extern orderingång, Mkr	1jul-30sep		1jan-30sep		Helår	okt-sep
	2025	2024	2025	2024	2024	12 mån
Americas	445,3	580,9	1 633,9	1 669,6	2 262,6	2 226,9
EMEA	620,0	647,5	1 944,5	1 993,9	2 587,3	2 537,9
APAC	185,5	209,0	597,6	708,0	930,0	819,6
Totalt Nedermankoncernen	1 250,8	1 437,4	4 176,0	4 371,5	5 779,9	5 584,4

Extern nettoomsättning, Mkr	1jul-30sep		1jan-30sep		Helår	okt-sep
	2025	2024	2025	2024	2024	12 mån
Americas	559,6	558,8	1 708,2	1 696,3	2 326,7	2 338,6
EMEA	683,4	652,1	1 977,1	1 923,3	2 641,9	2 695,7
APAC	191,3	204,8	593,9	660,4	931,3	864,8
Totalt Nedermankoncernen	1 434,3	1 415,7	4 279,2	4 280,0	5 899,9	5 899,1



Framtidsutsikter

Efterfrågan är fortsatt dämpad och orderboken är lägre än för tolv månader sedan, men vår basaffär, en växande servicedel och ett starkt digitalt erbjudande gör att vi hävdar oss väl i nuvarande osäkra marknad. Efter svaga sommarmånader tog orderingången fart i september vilket, om det fortsätter, skulle vara positivt för utvecklingen i fjärde kvartalet.

I denna marknadsmiljö fortsätter vi att investera i operationell effektivitet och i att löpande förbättra vårt erbjudande, vilket gör att vi kommer att kunna fortsätta flytta fram positionerna.

I en värld med ökande insikt om dålig lufts skadlighet har Nederman, med sitt ledande erbjudande inom industriell luftrening, en viktig roll och goda möjligheter att fortsätta växa.

Rapport över resultat för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	2025	1jul-30sep 2024	2025	1jan-30sep 2024	Helår 2024	okt-sep 12 mån
Nettoomsättning	3,4	1 434,3	1 415,7	4 279,2	4 280,0	5 899,9	5 899,1
Kostnad för sålda varor		-875,2	-851,4	-2 574,1	-2 577,3	-3 576,2	-3 573,0
Bruttoresultat		559,1	564,3	1 705,1	1 702,7	2 323,7	2 326,1
Försäljningskostnader		-276,9	-289,3	-859,9	-842,3	-1 139,9	-1 157,5
Administrationskostnader		-117,6	-127,3	-384,6	-372,3	-511,8	-524,1
Forsknings- och utvecklingskostnader		-26,4	-23,9	-79,6	-71,5	-99,1	-107,2
Omstruktureringskostnader		-	2,2	-	2,2	2,2	-
Övriga rörelseintäkter/-kostnader		-0,3	3,0	-6,9	16,4	17,4	-5,9
Rörelseresultat		137,9	129,0	374,1	435,2	592,5	531,4
Finansnetto	5	-29,2	-32,5	-89,3	-82,0	-111,8	-119,1
Resultat före skatt		108,7	96,5	284,8	353,2	480,7	412,3
Skatt		-29,4	-26,1	-76,9	-95,4	-135,5	-117,0
Periodens resultat		79,3	70,4	207,9	257,8	345,3	295,3
Periodens resultat hänförligt till:							
Moderföretagets aktieägare		79,6	70,4	208,7	257,8	345,2	296,1
Innehav utan bestämmande inflytande		-0,3	-	-0,8	-	-0,0	-0,8
Resultat per aktie		2,27	2,00	5,94	7,34	9,83	8,43
före utspädning (kr)		2,27	2,00	5,94	7,34	9,83	8,43
efter utspädning (kr)		2,27	2,00	5,94	7,34	9,83	8,43

Rapport över övrigt totalresultat för koncernen i sammandrag

Mkr	2025	1jul-30sep 2024	2025	1jan-30sep 2024	Helår 2024	okt-sep 12 mån
Periodens resultat	79,3	70,4	207,9	257,8	345,3	295,3
Övrigt totalresultat						
Poster som inte kan omföras till periodens resultat						
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner	3,6	-5,2	3,6	-5,2	-11,7	-2,9
Skatt hänförlig till omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner	-0,9	1,0	-0,9	1,0	2,4	0,5
	2,7	-4,2	2,7	-4,2	-9,3	-2,4
Poster som har omförts eller kan omföras till periodens resultat						
Omräkningsdifferenser hänförliga till utlandsverksamheter	-44,9	-76,5	-285,0	17,9	146,5	-156,4
	-44,9	-76,5	-285,0	17,9	146,5	-156,4
Övrigt totalresultat för perioden efter skatt	-42,2	-80,7	-282,3	13,7	137,2	-158,8
Summa totalresultat för perioden	37,1	-10,3	-74,4	271,5	482,4	136,5
Periodens totalresultat hänförligt till:						
Moderföretagets aktieägare	37,4	-10,3	-73,6	271,5	482,4	137,3
Innehav utan bestämmande inflytande	-0,3	-	-0,8	-	-0,0	-0,8

Rapport över finansiell ställning för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	30sep 2025	30sep 2024	31 dec 2024
Tillgångar				
Goodwill		2 185,4	2 123,2	2 209,0
Övriga immateriella anläggningstillgångar		634,9	619,4	660,1
Materiella anläggningstillgångar		572,4	484,7	568,5
Nyttjanderätter		533,7	568,0	572,8
Långfristiga fordringar		22,7	10,4	21,1
Uppskjutna skattefordringar		176,8	150,4	155,7
Summa anläggningstillgångar		4 125,9	3 956,1	4 187,2
Varulager		882,2	905,8	869,3
Kundfordringar	6	784,3	748,8	782,9
Övriga kortfristiga fordringar	6	596,9	647,9	585,7
Likvida medel	6	551,6	700,3	825,2
Summa omsättningstillgångar		2 815,0	3 002,8	3 063,1
Summa tillgångar		6 940,9	6 958,9	7 250,3
Eget kapital				
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare		2 506,0	2 506,7	2 717,6
Innehav utan bestämmande inflytande		0,2	-	1,0
Summa eget kapital		2 506,2	2 506,7	2 718,6
Skulder				
Långfristiga räntebärande skulder	6	1 927,7	1 315,6	1 859,8
Långfristiga leasingskulder	6	455,6	480,5	483,7
Övriga långfristiga skulder	6	30,4	40,2	37,7
Avsättning till pensioner		34,8	34,2	42,3
Övriga avsättningar		37,8	34,2	34,9
Uppskjutna skatteskulder		114,7	115,0	114,6
Summa långfristiga skulder		2 601,0	2 019,7	2 573,0
Kortfristiga räntebärande skulder	6	13,2	530,9	32,4
Kortfristiga leasingskulder	6	98,3	99,6	103,8
Leverantörsskulder	6	381,3	430,6	457,0
Övriga kortfristiga skulder	6	1 279,8	1 309,9	1 293,0
Avsättningar		61,1	61,5	72,5
Summa kortfristiga skulder		1 833,7	2 432,5	1 958,7
Summa skulder		4 434,7	4 452,2	4 531,7
Summa eget kapital och skulder		6 940,9	6 958,9	7 250,3

Rapport över förändringar i eget kapital för koncernen i sammandrag

Mkr	30sep 2025	30sep 2024	31dec 2024
Ingående eget kapital vid periodens början	2 718,6	2 372,0	2 372,0
Periodens resultat	207,9	257,8	345,2
Övrigt totalresultat			
Periodens förändring av omräkningsreserv	-285,0	17,9	146,5
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner efter skatt	2,7	-4,2	-9,3
Summa övrigt totalresultat för perioden	-282,3	13,7	137,2
Summa totalresultat för perioden	-74,4	271,5	482,4
Transaktioner med koncernens ägare			
Utdelning	-140,5	-138,7	-138,7
Aktierelaterade ersättningar	2,5	1,9	1,9
Innehav utan bestämmande inflytande	-	-	1,0
Utgående eget kapital vid periodens slut	2 506,2	2 506,7	2 718,6

Rapport över kassaflöden för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	1jul-30sep 2025	1jul-30sep 2024	1jan-30sep 2025	1jan-30sep 2024	Helår 2024	okt-sep 12 mån
Rörelseresultat		137,9	129,0	374,1	435,2	592,5	531,4
Justering för:							
Avskrivningar på anläggningstillgångar		71,7	69,6	214,8	202,0	273,1	285,9
Övriga justeringar av ej kassaflödespåverkande poster		-4,2	-23,7	-11,7	-59,9	-22,4	25,8
Erhållen och betald ränta samt övriga finansiella poster		-31,9	-26,4	-96,5	-81,5	-111,4	-126,4
Betald skatt		-20,7	-27,5	-106,5	-112,7	-143,5	-137,3
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital		152,8	121,0	374,2	383,1	588,3	579,4
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital		-29,6	59,9	-176,6	-32,6	7,6	-136,4
Kassaflöde från den löpande verksamheten		123,2	180,9	197,6	350,5	595,9	443,0
Nettoinvesteringar i anläggningstillgångar		-54,3	-43,5	-184,0	-154,4	-252,7	-282,3
Förvärv av rörelse	2	-	-35,9	-146,2	-35,4	-40,8	-151,6
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-54,3	-79,4	-330,2	-189,8	-293,5	-433,9
Utdelning		-	-	-140,5	-138,7	-138,7	-140,5
Kassaflöde från övriga finansieringsverksamheten		-38,4	28,2	55,5	-142,7	-182,5	15,7
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		-38,4	28,2	-85,0	-281,4	-321,2	-124,8
Periodens kassaflöde		30,5	129,7	-217,6	-120,7	-18,8	-115,7
Likvida medel vid periodens början		530,4	585,4	825,2	815,2	815,2	700,3
Omräkningsdifferenser		-9,3	-14,8	-56,0	5,8	28,8	-33,0
Likvida medel vid periodens slut		551,6	700,3	551,6	700,3	825,2	551,6

Not 1: Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport för koncernen har upprättats enligt IAS 34 delårsrapportering samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Delårsrapporten för moderbolaget har upprättats enligt årsredovisningslagens 9 kap. och RFR 2. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen, se vidare årsredovisningen 2024, sidan 85. Inga av de nya eller omarbetade standarder, tolkningar och förbättringar som antagits av EU har haft någon väsentlig effekt på Nedermankoncernen.

Not 2: Förvärv av rörelse

EURO-EQUIP S.L.

Den 18 mars 2025 förvärvade Nederman 100 procent av aktierna i det spanska bolaget Euro-Equip S.L. Köpeskillingen uppgick till 199,8 Mkr, varav 21,7 Mkr utgjorde en villkorad tilläggsköpeskillning vilken är baserad på rörelseresultat för perioden januari 2025 till december 2026 och 2,6 Mkr utgjorde en uppskjuten köpeskillning. Under kvartalet har förvärvade nettotillgångar justerats och övervärde har definierats i kundrelationer och uppskjuten skatteskuld med ett netto på 21,9 Mkr. Resterande övervärde på 121,9 Mkr har hänförts till goodwill. Förvärvsanalysen är fortsatt preliminär, där analys av förvärvade balansposter pågår.

OLICEMA/S

Den 4 november 2024 förvärvade Nederman 51 procent av aktierna i det danska bolaget Olicem A/S. Köpeskillingen uppgick till 31,2 Mkr. Förvärvade nettotillgångar uppgick till 1,0 Mkr och transaktionen medförde en partiell goodwill om 30,2 Mkr. Förvärvsanalysen är definitiv.

DUROAIR TECHNOLOGIES

Den 30 augusti 2024 förvärvade Nederman 100 procent av aktierna i det kanadensiska bolaget Duroair Technologies Inc. och 100 procent av aktierna i det amerikanska bolaget Duroair Technologies USA Inc. Köpeskillingen uppgick till 48,0 Mkr varav, 40,2 Mkr utgjorde en uppskjuten köpeskillning. Förvärvade nettotillgångar uppgick till -44,2 Mkr och övervärde har identifierats i kundrelationer och uppskjuten skatteskuld med ett netto på 14,3 Mkr och resterande 77,9 Mkr har hänförts till goodwill. Förvärvsanalysen är definitiv.

Total påverkan på koncernens likvida medel från förvärv under 2025 är 146,2 Mkr. Beloppet inkluderar även slutlig reglering från tidigare års genomförda förvärv.

Not 3: Segmentsredovisning

Segmentsredovisningen presenteras utifrån rapporteringen som tillhandahålls högsta verkställande beslutsfattare. Nedermankoncernen innefattar fyra rörelsesegment; Nederman Extraction & Filtration Technology, Nederman Process Technology, Nederman Duct & Filter Technology och Nederman Monitoring & Control Technology, vilka beskrivs vidare på sidorna 4-7. Indelningen är baserad på teknologi, kunder och affärslogik med målsättning att öka såväl tillväxt som lönsamhet genom enkla strukturer och tydligt fokus. Posten som ligger som ofördelad avser huvudsakligen kostnader relaterat till moderbolaget Nederman Holding AB, vilket innehåller de centrala huvudkontorsfunktionerna.

Extern orderingång, Mkr	1jul-30sep		1jan-30sep		Helår 2024	okt-sep 12 mån
	2025	2024	2025	2024		
Nederman Extraction & Filtration Technology	561,1	673,7	1 950,7	1 962,1	2 604,7	2 593,3
Nederman Process Technology	338,7	353,4	1 070,2	1 191,0	1 559,3	1 438,5
Nederman Duct & Filter Technology	174,2	202,7	564,4	592,2	803,2	775,4
Nederman Monitoring & Control Technology	176,8	207,6	590,7	626,2	812,7	777,2
Totalt Nedermankoncernen	1 250,8	1 437,4	4 176,0	4 371,5	5 779,9	5 584,4

Omsättning, Mkr	1jul-30sep		1jan-30sep		Helår 2024	okt-sep 12 mån
	2025	2024	2025	2024		
Nederman Extraction & Filtration Technology	654,9	633,4	1 962,7	1 921,8	2 645,6	2 686,5
Nederman Process Technology	423,7	402,7	1 178,8	1 205,1	1 656,8	1 630,5
Nederman Duct & Filter Technology	201,4	220,6	647,8	663,8	893,0	877,0
Nederman Monitoring & Control Technology	181,5	190,0	569,6	582,6	824,0	811,0
Eliminering	-27,2	-31,0	-79,7	-93,3	-119,5	-105,9
Totalt Nedermankoncernen	1 434,3	1 415,7	4 279,2	4 280,0	5 899,9	5 899,1

Justerad EBITA, Mkr	1jul-30sep		1jan-30sep		Helår 2024	okt-sep 12 mån
	2025	2024	2025	2024		
Nederman Extraction & Filtration Technology	91,1	78,4	265,8	259,5	351,6	357,9
Nederman Process Technology	43,1	46,1	100,7	132,0	182,3	151,0
Nederman Duct & Filter Technology	37,4	44,9	128,1	136,9	174,7	165,9
Nederman Monitoring & Control Technology	28,7	30,0	92,6	96,7	143,7	139,6
Övrigt - ofördelat	-33,9	-38,6	-119,7	-102,6	-144,7	-161,8
Totalt Nedermankoncernen	166,4	160,8	467,5	522,5	707,6	652,6

Justerad EBITA-marginal	2025	1jul-30sep 2024	2025	1jan-30sep 2024	Helår 2024	okt-sep 12 mån
Nederman Extraction & Filtration Technology	13,9%	12,4%	13,5%	13,5%	13,3%	13,3%
Nederman Process Technology	10,2%	11,4%	8,5%	11,0%	11,0%	9,3%
Nederman Duct & Filter Technology	18,6%	20,4%	19,8%	20,6%	19,6%	18,9%
Nederman Monitoring & Control Technology	15,8%	15,8%	16,3%	16,6%	17,4%	17,2%
Totalt Nedermankoncernen	11,6%	11,4%	10,9%	12,2%	12,0%	11,1%

Not 4: Intäkter från avtal med kunder

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Service och eftermarknad	1 jul-30 sep 2025
				Summa
Nederman Extraction & Filtration Technology	190,7	333,7	130,5	654,9
Nederman Process Technology	-	282,5	141,2	423,7
Nederman Duct & Filter Technology	184,9	15,8	0,7	201,4
Nederman Monitoring & Control Technology	133,5	10,6	37,4	181,5
Eliminering	-11,6	-14,3	-1,3	-27,2
Totalt Nedermankoncernen	497,5	628,3	308,5	1 434,3

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Service och eftermarknad	1 jul-30 sep 2024
				Summa
Nederman Extraction & Filtration Technology	201,8	286,7	144,9	633,4
Nederman Process Technology	-	288,4	114,3	402,7
Nederman Duct & Filter Technology	205,3	14,4	0,9	220,6
Nederman Monitoring & Control Technology	145,6	16,1	28,3	190,0
Eliminering	-14,5	-14,2	-2,3	-31,0
Totalt Nedermankoncernen	538,2	591,4	286,1	1 415,7

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Service och eftermarknad	1 jan-30 sep 2025
				Summa
Nederman Extraction & Filtration Technology	635,5	926,4	400,8	1 962,7
Nederman Process Technology	-	791,6	387,2	1 178,8
Nederman Duct & Filter Technology	600,2	45,1	2,5	647,8
Nederman Monitoring & Control Technology	416,9	49,7	103,0	569,6
Eliminering	-36,6	-38,3	-4,8	-79,7
Totalt Nedermankoncernen	1 616,0	1 774,5	888,7	4 279,2

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Service och eftermarknad	1 jan-30 sep 2024
				Summa
Nederman Extraction & Filtration Technology	635,7	860,8	425,3	1 921,8
Nederman Process Technology	-	841,8	363,3	1 205,1
Nederman Duct & Filter Technology	617,4	43,5	2,9	663,8
Nederman Monitoring & Control Technology	458,2	32,8	91,6	582,6
Eliminering	-41,4	-46,0	-5,9	-93,3
Totalt Nedermankoncernen	1 669,9	1 732,9	877,2	4 280,0

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Service och eftermarknad	Helåret 2024
				Summa
Nederman Extraction & Filtration Technology	845,2	1 234,3	566,1	2 645,6
Nederman Process Technology	-	1 187,4	469,4	1 656,8
Nederman Duct & Filter Technology	828,8	60,3	3,9	893,0
Nederman Monitoring & Control Technology	638,4	57,1	128,5	824,0
Eliminering	-54,7	-57,1	-7,7	-119,5
Totalt Nedermankoncernen	2 257,7	2 482,0	1 160,2	5 899,9

Intäktsredovisning - Uppfyllande av prestationsåtagande

Produkter	Intäkter redovisas vid en given tidpunkt.
Lösningar	Prestationsåtagande sker över tid. Intäkterna redovisas i takt med projektens genomförande.
Service och eftermarknad	Intäkter redovisas vid en given tidpunkt.

Not 5: Finansiell rapportering i höginflationsländer

Nedermankoncernen har dotterbolag i Turkiet där den funktionella valutan är turkiska lira vilken är klassificerad som en höginflationsvaluta. Detta innebär att tillgångar och skulder, inklusive goodwill och andra koncernmässiga över- och undervärden, i turkiska lira ska justeras för inflation i syfte att återspegla förändringar i köpkraft. Inflationen och dess effekt på koncernen följs och utvärderas löpande.

I enlighet med IAS 29 har Nedermans dotterbolag i Turkiet redovisats efter omvärdering av höginflation i koncernens finansiella rapporter. Tillgångar och skulder i turkiska lira är baserade på anskaffningsvärde. Det index som har använts för omvärdering av de finansiella rapporterna är konsumentprisindex (CPI) vilket under året har ökat med 25,43 procent. Balansdagens valutakurs, SEK-TRY, uppgick till 0,23.

Monetär nettovinst har redovisats i finansnettot i koncernens resultaträkning och uppgick till ett immateriellt belopp för koncernen.

Not 6: Verkligt värde och redovisat i balansräkningen

Mkr	Värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Derivat som används för försäkrings- redovisningen	Finansiella instrument ej redovisade till verkligt värde	30 sep 2025 Summa redovisat värde
Kundfordringar	-	-	784,3	784,3
Övriga kortfristiga fordringar	-	-	311,8	311,8
Likvida medel	-	-	551,6	551,6
Summa	-	-	1 647,7	1 647,7
Banklån	-	-	1 940,9	1 940,9
Övriga långfristiga skulder	23,9	-	6,5	30,4
Leasingskulld	-	-	553,9	553,9
Leverantörsskulder	-	-	381,3	381,3
Övriga kortfristiga skulder	29,6	-	1 059,4	1 089,0
Summa	53,5	-	3 942,0	3 995,5

Not 7: Transaktioner med närstående

Ingen styrelseledamot eller ledande befattningshavare har eller har haft någon direkt eller indirekt delaktighet i några affärstransaktioner med koncernbolag, som är eller var ovanliga till sin karaktär med avseende på villkoren, under nuvarande eller tidigare verksamhetsår. Inte heller har något koncernbolag lämnat lån, ställt garantier eller ingått borgensförbindelse för någon av styrelsens ledamöter eller ledande befattningshavare.

Not 8: Alternativa nyckeltal

Utöver information om våra rapporterade IFRS-resultat tillhandahåller vi viss information på grundval av underliggande verksamhetsresultat. Vi bedömer att våra mått på underliggande verksamhetsresultat ger viktig kompletterande information till ledning, investerare och andra intressenter. Dessa underliggande verksamhetsmått ska inte ses isolerat eller som ersättning för motsvarande IFRS-mått, utan bör användas tillsammans med de mest direkt jämförbara IFRS-måtten i de rapporterade resultaten. Detta är en konsekvent tillämpning jämfört med tidigare perioder. Se sida 26 för definitioner.

Mkr	1jul-30sep		1jan-30sep		Helår	okt-sep
	2025	2024	2025	2024	2024	12 mån
Rörelseresultat	137,9	129,0	374,1	435,2	592,5	531,4
Förvärvskostnader	-	6,4	7,6	6,4	6,5	7,7
Omstruktureringskostnader	-	-2,2	-	-2,2	-2,2	-
Justerat rörelseresultat	137,9	133,2	381,7	439,4	596,8	539,1
Justerat rörelseresultat	137,9	133,2	381,7	439,4	596,8	539,1
Nettoomsättning	1 434,3	1 415,7	4 279,2	4 280,0	5 899,9	5 899,1
Justerad rörelsemarginal	9,6%	9,4%	8,9%	10,3%	10,1%	9,1%
Rörelseresultat	137,9	129,0	374,1	435,2	592,5	531,4
Avskrivningar på immateriella tillgångar	28,5	27,6	85,8	83,1	110,8	113,5
Förvärvskostnader	-	6,4	7,6	6,4	6,5	7,7
Omstruktureringskostnader	-	-2,2	-	-2,2	-2,2	-
Justerad EBITA	166,4	160,8	467,5	522,5	707,6	652,6
Justerad EBITA	166,4	160,8	467,5	522,5	707,6	652,6
Nettoomsättning	1 434,3	1 415,7	4 279,2	4 280,0	5 899,9	5 899,1
Justerad EBITA-marginal	11,6%	11,4%	10,9%	12,2%	12,0%	11,1%
Rörelseresultat	137,9	129,0	374,1	435,2	592,5	531,4
Avskrivningar	71,7	69,3	214,8	201,7	273,1	286,2
EBITDA	209,6	198,3	588,9	636,9	865,6	817,6
EBITDA	209,6	198,3	588,9	636,9	865,6	817,6
Förvärvskostnader	-	6,4	7,6	6,4	6,5	7,7
Omstruktureringskostnader	-	-2,2	-	-2,2	-2,2	-
Justerad EBITDA	209,6	202,5	596,5	641,1	869,9	825,3
Justerad EBITDA	209,6	202,5	596,5	641,1	869,9	825,3
Nettoomsättning	1 434,3	1 415,7	4 279,2	4 280,0	5 899,9	5 899,1
Justerad EBITDA-marginal	14,6%	14,3%	13,9%	15,0%	14,7%	14,0%
Utgående eget kapital periodens slut					2 718,6	2 506,2
Balansomslutning					7 250,3	6 940,9
Soliditet					37,5%	36,1%
Likvida medel					825,2	551,6
Långfristiga räntebärande skulder					1 859,8	1 927,7
Långfristig leasingskuld					483,7	455,6
Avsättning till pensioner					42,3	34,8
Kortfristiga räntebärande skulder					32,4	13,2
Kortfristig leasingskuld					103,8	98,3
Nettoskuld					1 696,8	1 978,0
Nettoskuld					1 696,8	1 978,0
Utgående eget kapital periodens slut					2 718,6	2 506,2
Nettoskuldsättningsgrad					62,4%	78,9%
Ingående eget kapital periodens början					2 372,0	2 506,7
Utgående eget kapital periodens slut					2 718,6	2 506,2
Genomsnittligt eget kapital					2 545,3	2 506,5
Periodens resultat					345,3	295,3
Avkastning på eget kapital					13,6%	11,8%

Not 8: Alternativa nyckeltal, fortsättning

Mkr	1jul-30sep 2025 2024		1jan-30sep 2025 2024		Helår 2024	okt-sep 12 mån
Genomsnittligt eget kapital					2 545,3	2 506,5
Ingående nettoskuld periodens början					1 332,4	1 760,5
Utgående nettoskuld periodens slut					1 696,8	1 978,0
Genomsnittlig nettoskuld					1 514,6	1 869,3
Genomsnittligt operativt kapital					4 059,9	4 375,8
Justerat rörelseresultat					596,8	539,1
Avkastning på operativt kapital					14,7%	12,3%
Genomsnittlig nettoskuld exkl. IFRS 16					1 121,1	1 302,3
Genomsnittligt operativt kapital exkl. IFRS 16					3 674,7	3 820,3
Justerat rörelseresultat exkl. IFRS 16					580,2	515,5
Avkastning på operativt kapital exkl. IFRS 16					15,8%	13,5%
Nettoskuld					1 696,8	1 978,0
Justerad EBITDA					869,9	825,3
Nettoskuld/Justerad EBITDA, ggr					2,0	2,4
Resultat före skatt					480,7	412,3
Finansiella kostnader					148,0	146,3
Förvärvskostnader					6,5	7,7
Omstruktureringskostnader					-2,2	-
EBT exklusive finansiella kostnader, förvärvskostnader och omstruktureringskostnader					633,0	566,3
Finansiella kostnader					148,0	146,3
Räntetäckningsgrad, ggr					4,3	3,9
Orderingång, motsvarande period fg år	1 437,4	1 487,6	4 371,5	4 538,1	6 004,6	
Förändring orderingång, organisk	-144,1	-12,9	-138,0	-180,9	-271,6	
Förändring orderingång, valutaeffekter	-84,2	-45,6	-184,1	-36,6	-24,4	
Förändring orderingång, förvärv	41,7	8,3	126,6	50,9	71,3	
Orderingång	1 250,8	1 437,4	4 176,0	4 371,5	5 779,9	
Ordertillväxt, organisk	-10,0%	-0,9%	-3,2%	-4,0%	-4,5%	
Ordertillväxt, valutaeffekter	-5,9%	-3,1%	-4,2%	-0,8%	-0,4%	
Ordertillväxt, förvärv	2,9%	0,6%	2,9%	1,1%	1,2%	
Ordertillväxt	-13,0%	-3,4%	-4,5%	-3,7%	-3,7%	
Nettoomsättning, motsvarande period fg år	1 415,7	1 574,4	4 280,0	4 687,3	6 187,8	
Förändring nettoomsättning, organisk	31,4	-114,4	22,1	-412,1	-317,7	
Förändring nettoomsättning, valutaeffekter	-88,2	-52,1	-185,1	-42,8	-37,2	
Förändring nettoomsättning, förvärv	75,4	7,8	162,2	47,6	67,0	
Nettoomsättning	1 434,3	1 415,7	4 279,2	4 280,0	5 899,9	
Försäljningstillväxt, organisk	2,2%	-7,3%	0,5%	-8,8%	-5,1%	
Försäljningstillväxt, valutaeffekter	-6,2%	-3,3%	-4,3%	-0,9%	-0,7%	
Försäljningstillväxt, förvärv	5,3%	0,5%	3,8%	1,0%	1,1%	
Försäljningstillväxt	1,3%	-10,1%	-0,0%	-8,7%	-4,7%	

Not 9: Risker och osäkerhetsfaktorer

Nederman är exponerat för ett antal risker som kan påverka koncernens verksamhet, resultat och finansiella ställning. Nederman genomför löpande riskutvärderingar som innefattar identifiering av de risker som påverkar koncernen samt vidtar åtgärder för att hantera dessa. Nederman beräknar inte det ekonomiska värdet för alla risker eftersom många av dem är mycket komplexa och kopplade till varandra. Den praktiska hanteringen av dessa risker underlättas däremot på flera olika sätt, bland annat genom koncerngemensamma policyer, affärsprocesser, utbildning, internkontroller och processer för granskning och godkännande av rapporter. Nedermankoncernens risker delas in i fem kategorier: Strategiska risker, Operativa risker, Risker rörande regelefterlevnad, Finansiella risker och Cyber- och informationsrisker. För en utförligare beskrivning av dessa risker hänvisas till Riskhanteringsavsnittet på sidorna 68-69 och not 3 i Nedermankoncernens års- och hållbarhetsredovisning 2024.

Not 10: Händelser efter balansdagen

Inga väsentliga händelser har inträffat efter rapportperiodens utgång.

Resultaträkning för moderbolaget i sammandrag

Mkr	1 jul-30 sep		1 jan-30 sep		Helår 2024	okt-sep 12 mån
	2025	2024	2025	2024		
Nettoomsättning	5,9	5,4	18,2	16,2	29,6	31,6
Administrationskostnader	-36,6	-45,8	-141,8	-143,5	-199,8	-198,1
Forsknings- och utvecklingskostnader	-	-0,2	-0,1	-0,3	-0,1	0,1
Övriga rörelseintäkter -och kostnader	-0,6	0,3	-7,2	1,0	3,1	-5,1
Rörelseresultat	-31,3	-40,3	-130,9	-126,6	-167,2	-171,5
Resultat från andelar i dotterbolag	39,3	62,9	411,7	219,8	478,2	670,1
Övriga finansiella intäkter och kostnader	-9,0	-0,0	-27,7	-30,1	-58,4	-56,0
Resultat efter finansiella poster	-1,0	22,6	253,1	63,1	252,6	442,6
Bokslutsdispositioner	-	-	-	-	139,8	139,8
Resultat före skatt	-1,0	22,6	253,1	63,1	392,4	582,4
Skatt	14,3	4,7	32,4	16,4	10,5	26,5
Periodens resultat	13,3	27,3	285,5	79,5	402,9	608,9

Övrigt totalresultat för moderbolaget i sammandrag

Mkr	1 jul-30 sep		1 jan-30 sep		Helår 2024	okt-sep 12 mån
	2025	2024	2025	2024		
Periodens resultat	13,3	27,3	285,5	79,5	402,9	608,9
Övrigt totalresultat för perioden efter skatt	-	-	-	-	-	-
Totalresultat för perioden	13,3	27,3	285,5	79,5	402,9	608,9

Balansräkning för moderbolaget i sammandrag

Mkr	30sep 2025	30sep 2024	31dec 2024
Tillgångar			
Summa anläggningstillgångar	2 408,2	2 407,5	2 431,8
Summa omsättningstillgångar	96,7	121,3	291,4
Summa tillgångar	2 504,9	2 528,8	2 723,2
Eget kapital			
Summa bundet eget kapital	360,3	421,1	423,7
Summa fritt eget kapital	950,3	418,6	739,4
Summa eget kapital	1 310,6	839,7	1 163,1
Skulder			
Summa långfristiga skulder	1 081,4	1 081,1	1 081,4
Summa kortfristiga skulder	112,9	608,0	478,7
Summa skulder	1 194,3	1 689,1	1 560,1
Summa eget kapital och skulder	2 504,9	2 528,8	2 723,2

Förändringar i eget kapital för moderbolaget i sammandrag

Mkr	30sep 2025	30sep 2024	31dec 2024
Ingående eget kapital vid periodens början	1 163,1	897,0	897,0
Periodens resultat	285,5	79,5	402,9
Övrigt totalresultat	-	-	-
Summa övrigt totalresultat för perioden	-	-	-
Summa totalresultat för perioden	285,5	79,5	402,9
Transaktioner med ägare			
Utdelning	-140,5	-138,7	-138,7
Aktierelaterade ersättningar	2,5	1,9	1,9
Utgående eget kapital vid periodens slut	1 310,6	839,7	1 163,1

Not 1: Ställda säkerheter och eventualförpliktelser för moderbolaget

Mkr	30sep 2025	30sep 2024	31dec 2024
Ställda säkerheter	inga	inga	inga
Eventualförpliktelser	84,4	162,7	167,1

Helsingborg den 23 oktober 2025

Styrelsen

Revisors granskningsrapport

Nederman Holding AB (publ), org.nr 556576-4205

TILLSTYRELSEN

Inledning

Vi har utfört en översiktlig granskning av den finansiella delårsinformationen i sammandrag (delårsrapporten) för Nederman Holding AB (publ) per 30 september 2025 och den niomånadersperiod som slutade per detta datum. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna delårsrapport i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna delårsrapport grundad på vår översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 *Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor*. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i övrigt har.

De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Helsingborg den 23 oktober 2025

Ernst & Young AB

Andreas Mast

Auktoriserad revisor

Definitioner

NYCKELTAL	DEFINITION	SYFTE
Avkastning på eget kapital	Årets resultat efter skatt dividerat med genomsnittligt eget kapital.	Avkastning på eget kapital visar den redovisningsmässiga avkastningen på ägarnas kapital. Måttet används främst för att analysera ägarlönsamhet över tid.
Avkastning på operativt kapital	Justerat rörelseresultat i procent av genomsnittligt operativt kapital.	Lönsamhetsmått som visar avkastningen på det kapital som används för att bedriva kärnverksamheten. Avkastning på operativt kapital är ett av Nedermankoncernens långsiktiga finansiella mål.
Avkastning på operativt kapital exkl. IFRS 16	Justerat rörelseresultat i procent av genomsnittligt operativt kapital exklusive IFRS 16.	Lönsamhetsmått som visar avkastningen på det kapital som används för att bedriva kärnverksamheten. Avkastning på operativt kapital är ett av Nedermankoncernens långsiktiga finansiella mål.
EBITA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar.	EBITA redovisas eftersom detta är ett mått som ofta följs av investerare, analytiker och andra intressenter för att mäta företagets ekonomiska resultat. Måttet exkluderar av- och nedskrivningar på immateriella tillgångar.
EBITA-marginal	EBITA i procent av omsättningen.	
EBITDA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar.	EBITDA redovisas eftersom detta är ett mått som ofta följs av investerare, analytiker och andra intressenter för att mäta företagets ekonomiska resultat. Måttet exkluderar av- och nedskrivningar varav det visar verksamhetens förmåga att generera resurser till investeringar och betalning till finansierare.
EBITDA-marginal	EBITDA i procent av nettoomsättningen.	
Eget kapital per aktie	Eget kapital dividerat med genomsnittligt antal utestående aktier.	Måttet visar hur mycket eget kapital som varje aktie representerar.
Justerad EBITA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar, exklusive förvärvs- och omstruktureringsskostnader.	Justerad EBITA bedöms ge en rättvisande bild av den underliggande verksamhetens resultat då resultatet exkluderar av- och nedskrivningar på immateriella tillgångar samt poster som är av engångskaraktär. Detta är ett primärt nyckeltal inom Nedermankoncernen i den interna styrningen av koncernen och segmenten.
Justerad EBITA-marginal	Justerad EBITA i procent av omsättningen.	Justerad EBITA-marginal är ett av Nedermankoncernens långsiktiga lönsamhetsmål. Justerad EBITA-marginal bedöms ge en rättvisande bild av den underliggande verksamhetens lönsamhet då lönsamheten exkluderar av- och nedskrivningar samt resultatposter som är av engångskaraktär. Detta är ett primärt nyckeltal inom Nedermankoncernen i den interna styrningen av koncernen och segmenten.
Justerad EBITDA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar, exklusive förvärvs- och omstruktureringsskostnader.	Justerad EBITDA redovisas eftersom detta är ett mått som ofta följs av investerare, analytiker och andra intressenter för att mäta företagets ekonomiska resultat. Måttet exkluderar av- och nedskrivningar samt poster av engångskaraktär. Måttet visar verksamhetens förmåga till investeringar och betalning till finansierare.
Justerad EBITDA-marginal	Justerad EBITDA i procent av omsättningen.	
Justerad EBITDA/Finansnetto	Justerad EBITDA dividerat med finansnettot.	Nyckeltalet visar hur många gånger nuvarande intjäning (justerad EBITDA) täcker bolagets finansnetto.
Justerat rörelse-resultat	Rörelseresultat exklusive förvärvs- och omstruktureringsskostnader.	Visar resultatet från den operativa verksamheten exklusive poster av engångskaraktär.
Justerat rörelse-marginal	Justerat rörelseresultat i procent av nettoomsättningen.	
Kapitalomsättnings-hastighet	Nettoomsättning dividerat med genomsnittligt operativt kapital.	Visar effektiviteten av användningen av operativt kapital.
Nettoskuld	Räntebärande skulder (inklusive pensioner) minus likvida medel.	Måttet visar skuldsättningen och används för att följa skulduvecklingen samt för att se återfinansieringsbehovet. Måttet utgör en komponent i skuldsättningsgraden.
Nettoskuld/Justerad EBITDA	Nettoskuld dividerat med justerad EBITDA.	Nyckeltalet visar hur många gånger större nettoskulden är i förhållande till justerad EBITDA. Detta är ett nyckeltal som följs av investerare, analytiker och andra intressenter.
Nettoskuld-sättningsgrad	Nettoskuld dividerat med eget kapital.	Ett mått som visar belåningsgraden, vilket utgörs av relationen mellan skuldsättningen och det egna kapitalet. Det är således ett mått på finansiell ställning och stabilitet. En god nivå på nettoskuld-sättningsgraden ger goda förutsättningar för tillväxtpotentialer samtidigt som utdelningspolicyn kan bibehållas.
Operativt kapital	Eget kapital plus nettoskuld.	Det operativa kapitalet visar hur mycket kapital som finns i verksamheten. Måttet används i huvudsak för beräkning av avkastning på operativt kapital.
Organisk tillväxt	Den organiska tillväxten är den tillväxttakt som inte kommer från förvärv eller valutaeffekter jämfört med motsvarande period föregående år.	Organisk tillväxt möjliggör en jämförelse över tid för de bolag som har varit en del av Nedermankoncernen i mer än 12 månader, exklusive effekter av förändrade valutakurser. Måttet används för att visa förmågan att generera tillväxt i befintlig verksamhet.
Resultat per aktie (före utspädning)	Årets resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier.	Resultat per aktie visar hur mycket av periodens resultat som varje aktie är berättigad till.
Resultat per aktie (efter utspädning)	Årets resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier med tillägg för genomsnittligt antal konvertibler och optioner, beräknat i enlighet med IAS 33.	
Räntetäckningsgrad	Resultat före skatt med återläggning av finansiella kostnader och förvärvskostnader i förhållande till finansiella kostnader.	Nyckeltalet visar förmågan att täcka de finansiella kostnaderna. Nyckeltalet anger hur många gånger koncernens resultat täcker de finansiella kostnaderna.
Rörelseresultat	Rörelseresultat efter av- och nedskrivningar.	Visar resultatet från den operativa verksamheten.
Rörelsemarginal	Rörelseresultat i procent av nettoomsättningen.	
Soliditet	Eget kapital dividerat med totala tillgångar (balansomslutning).	Nyckeltalet speglar företagets finansiella ställning och således dess långsiktiga betalningsförmåga. God soliditet, med andra ord stark finansiell ställning, ger förutsättningar för att kunna hantera perioder med svag konjunktur och ta tillvara på framtida tillväxtpotentialer.
Valutaneutral tillväxt	Valutaneutral tillväxt är den tillväxttakt som inte kommer från valutaeffekter jämfört med motsvarande period föregående år.	Valutaneutral tillväxt utgörs av organisk tillväxt plus tillväxt från förvärvade dotterbolag vilket bedöms ge en rättvisande bild av verksamhetens utveckling. Valutaneutral tillväxt är ett av Nedermankoncernens långsiktiga finansiella mål.
Årsgenomsnitt	Genomsnitt av ingående balans och utgående balans vid året.	

INBJUDAN TILL TELEFONKONFERENS

En telefonkonferens avseende rapporten hålls, på engelska, torsdagen den 23 oktober 2025 klockan 10.00. Nedermans VD och koncernchef Sven Kristensson samt CFO Matthew Cusick presenterar rapporten och svarar på frågor.

Telefonkonferens

Registrera dig via länken nedan om du önskar delta via telefonkonferens. Efter registreringen får du telefonnummer och ett konferens-ID för att logga in till konferensen. Via telefonkonferensen finns möjlighet att ställa muntliga frågor.

events.inderes.com/nederman-holding/q3-report-2025/dial-in

Webcast

Om du önskar delta via webcasten gå in på nedan länk.

nederman-holding.events.inderes.com/q3-report-2025

FINANSIELL KALENDER

- | | | |
|--------------------------|------------------|-----------|
| • Bokslutskommuniké 2025 | 12 februari 2026 | kl. 08.00 |
| • Kvartalsrapport 1 | 17 april 2026 | kl. 08.00 |
| • Årsstämma | 21 april 2026 | kl. 16.00 |
| • Kvartalsrapport 2 | 16 juli 2026 | kl. 08.00 |
| • Kvartalsrapport 3 | 21 oktober 2026 | kl. 08.00 |

Denna rapport innehåller framtidsinriktad information som baseras på Nedermanledningens nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga kan ingen garanti lämnas för att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan faktiskt framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bl a förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och andra politiska åtgärder, variationer i valutakurser och andra faktorer.

Denna information, av typen delårsrapport, är sådan som Nederman ska offentliggöra enligt lagen om värdepappersmarknaden och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades för offentliggörande den 23 oktober kl. 08.00.

REVISORS GRANSKNING

Delårsrapporten har varit föremål för översiktlig granskning av företags revisor, se sidan 25 för revisors granskningsrapport.

NÄRMARE UPPLYSNINGAR LÄMNAS AV

Sven Kristensson, CEO

Telefon: 042-18 87 00

e-mail: sven.kristensson@nederman.com

Matthew Cusick, CFO

Telefon: 042-18 87 00

e-mail: matthew.cusick@nederman.com

För ytterligare information se även Nedermans hemsida

www.nedermangroup.com

ADRESS

Nederman Holding AB (publ),

Box 602, 251 06 Helsingborg

Telefon: 042-18 87 00

Organisationsnummer: 556576-4205

FÖLJ OSS PÅ



YouTube

Nedermans YouTube-kanal



Skanna QR-koden med din mobil och besök vår YouTube-kanal.

Ett globalt miljöteknikbolag

Nederman är ett miljöteknikbolag och en global ledare inom industriell luftfiltrering, dedikerade att avlägsna, transportera och rena luft för att göra industriell produktion mer effektiv, säker och hållbar. Baserat på branschledande produkter, lösningar och service i kombination med innovativ IoT-teknik, övervakar och optimerar vi prestanda samt validerar regelefterlevnad av utsläpp för att skydda människor, planet och produktion.

Nederman Group är noterad på Nasdaq Stockholm. Koncernen har cirka 2 500 anställda och närvaro i mer än 50 länder. Läs mer på nedermangroup.com

KONKURRENSKRAFTIGA PRODUKTER

Alla Nedermans produkter är framtagna för att främja hälsa och säkerhet, effektivisera produktion och minimera kundernas miljöpåverkan. Vi leder utvecklingen av digitala produkter och lösningar som framtidsäkrar våra kunders verksamhet vad avser energianvändning, återvinning och efterlevnad av myndighetskrav. Försäljning av enskilda produkter, mindre och medelstora system samt större systemlösningar med hög andel kundanpassning utgör majoriteten av koncernens omsättning. Försäljningen av produkter och lösningar ger en bred kundbas som driver vår serviceförsäljning.

HELTÄCKANDE SERVICEERBJUDANDE

Ett viktigt inslag i vårt erbjudande är att kunna garantera våra kunder högsta möjliga tillgänglighet på sina lösningar. Vår utgångspunkt är att vi skall vara det alternativ som ger kunden lägst totalkostnad sett över lösningens livscykel. Utöver högkvalitativa produkter innebär detta att vi erbjuder kvalificerad service med hög tillgänglighet för att säkerställa kontinuerlig drift. Erbjudandet inkluderar teknisk service, servicekontrakt, reservdelar och förbrukningsvaror.

MARKNADSLEDANDE POSITIONER

Sedan starten har Nederman utvecklat ett brett och konkurrenskraftigt produktprogram. I kombination med ett omfattande försäljningsnätverk och betydande investeringar i ny teknik, är det grunden för vår ledande position på en global marknad. Storlek och marknadsbredd ger oss skalfördelar när det gäller produktutveckling, inköp och produktion. Nederman är sedan tidigare segmentsledare inom EMEA, men nu också näst störst på den viktiga Americas-marknaden, och topp fem inom APAC. Det ger oss en stark bas att utvecklas vidare från.

STARKA VARUMÄRKEN

Idag möter Nederman marknaden med en stark portfölj av varumärken. Strategin är att varje enskilt varumärke skall tillföra koncernen spets inom ett enskilt produktområde eller marknadssegment. På så sätt har vi möjlighet att möta många olika kundbehov och marknadssegment, både på mogna marknader och tillväxtmarknader. Varumärkesportföljen utvärderas löpande samtidigt som vi aktivt analyserar tänkbara förvärv.