

Delårsrapport januari-juni 2018



Kort om Vitec

Vertikala marknader

Vitec är ledande inom Vertical Market Software i Norden. Vi utvecklar och levererar standardprogram för olika nischer. Det innebär att vårt erbjudande är anpassat för de unika behov och krav som företag inom en specifik bransch har för att de ska kunna hantera och utveckla sina affärsverksamheter.

Standardiserade produkter

Våra standardiserade produkter är kostnadseffektiva för våra kunder då de kan tillgodogöra sig utveckling och uppgradering som görs för hela branschen. På så sätt ger vi våra kunder maximala förutsättningar att utveckla och framtidssäkra sina verksamheter.

Repetitiva intäkter

Vår affärsmodell bygger på en hög andel repetitiva intäkter. Det skapar förutsättningar att agera långsiktigt eftersom vi blir mindre känsliga för tillfälliga svackor inom enskilda bolag.

Tillväxt genom förvärv

Vitec har en uttalad förvärvsbaserad tillväxtstrategi med stort fokus på lönsamhet och stabila kassaflöden. Genom att fokusera på starka kassaflöden skapas de finansiella förutsättningarna för fortsatt förvärvsdriven tillväxt.



Repetitiva intäkter i stark tillväxt

Sammanfattning av perioden januari-juni 2018

- Nettoomsättning 465 Mkr (388)
- Resultat efter finansnetto 48,1 Mkr (54,2)
- Rörelsemarginal 11,4% (14,9)
- Vinst per aktie före utspädning 1,29 kr (1,44)
- Kassaflöde från den löpande verksamheten 119,8 Mkr (134,1)

Sammanfattning av perioden april-juni 2018

- Nettoomsättning 243 Mkr (197)
- Resultat efter finansnetto 23,0 Mkr (29,8)
- Rörelsemarginal 10,7 % (16,1)
- Vinst per aktie före utspädning 0,62 kr (0,80)
- Kassaflöde från den löpande verksamheten 6,9 Mkr (35,3)
- Förvärv av PP7 Affärssystem AB, Agrando AS och Cito IT A/S

VD-kommentar

De repetitiva intäkterna växte med drygt 26 procent i andra kvartalet samtidigt som omsättningen ökade med drygt 23 procent. Vi fortsätter att prioritera tillväxten i repetitiva intäkter för att ytterligare minska beroendet av licensintäkter av engångskaraktär och volatila tjänsteintäkter. För närvarande har det inte varit möjligt att effektivisera verksamheten i samma höga takt som affärsmodellen förflyttas mot repetitiva intäkter. Detta innebär att lönsamhetsutvecklingen för första halvåret är svagare än intäktsutvecklingen och i det korta perspektivet mindre tillfredsställande. Det kontinuerliga interna arbetet med effektivitet har dock ett naturligt längre perspektiv än enstaka kvartal och det arbetet fortgår med oförminskad styrka och fokus.

I andra kvartalet har vi genomfört tre förvärv. Den 9 april förvärvade vi det svenska programvarubolaget PP7 Affärssystem som utvecklar programvaror till projektföretag inom bygg- och installationsmarknaden i Sverige. Den 19 april förvärvade vi det norska programvarubolaget Agrando vars programvara används inom kyrklig verksamhet i Norden med Norge och Sverige som huvudmarknader. Den 31 maj förvärvade vi det danska bolaget Cito IT vars produkt är en branschspecifik programvara för apoteksmarknaden i Danmark.

Med dessa förvärv fortsätter vi att stärka vår position som Nordens ledande vertikala programvarubolag, samtidigt som vi adderar drygt 85 MSEK i årlig omsättning och 70 nya medarbetare.

Förvärvsintensiteten i kvartalet drar samtidigt med sig signifikanta förvärvsrelaterade kostnader, ca 4 Mkr, vilket belastar resultatet i jämförelse med samma period förra året.

Antalet aktiva förvärvsdialoger är fortsatt högt och vi lägger kontinuerligt resurser på att upprätthålla och vidareutveckla dessa dialoger. Vår finansiella ställning och beredskap för framtida förvärv är god, och vi ser goda förutsättningar till fortsatt förvärvsbaserad tillväxt. Med förvärv av väletablerade bolag och hög andel repetitiva intäkter i ryggen fortsätter Vitec på den utstakade vägen, att verka i flera oberoende och specialiserade nischer för att uppnå uthållig lönsam tillväxt.



Lars Stenlund, VD

Koncernens finansiella information

Nettoomsättning och resultat

Januari-juni 2018

Intäkter

Nettoomsättningen för perioden uppgick till 465,2 Mkr (388,5) vilket motsvarade en ökning med 20 %. Omsättningsökningen är främst hänförlig till förvärv. Organisk tillväxt för perioden är 1,6%. Periodens repetitiva intäkter ökade med 20 % från föregående år och uppgick till 349,9 Mkr (291,4), vilket motsvarade 75,2 % (75,0) av nettoomsättningen. Licensintäkterna minskade med 6 % från föregående år och uppgick till 13,4 Mkr (14,3). Tjänsteintäkterna minskade med 5 % från föregående år och uppgick till 74,0 Mkr (78,0). Övriga intäkter ökade med 468 % och uppgick till 27,9 Mkr (4,9).

Det förvärvade bolaget PP7 Affärssystem AB som konsoliderades från 9 april bidrog under perioden med en nettoomsättning på 2,0 Mkr. Den förvärvade koncernen Agrando AS som konsoliderades från 19 april bidrog med en nettoomsättning på 8,1 Mkr och det förvärvade bolaget Cito IT A/S som konsoliderades från 31 maj bidrog med 2,1 Mkr.

Resultat

Rörelseresultatet uppgick till 53,2 Mkr (57,9) med en rörelsemarginal om 11,4 % (14,9). Resultatet efter skatt uppgick till 38,4 Mkr (42,4). Vinst per aktie före utspädning blev 1,29 kr (1,44).

April-juni 2018

Intäkter

Nettoomsättningen för perioden uppgick till 242,8 Mkr (197,0) vilket motsvarade en ökning med 23 %. Omsättningsökningen är främst hänförlig till förvärv. Organisk tillväxt för perioden är 1,1 %. Periodens repetitiva intäkter ökade med 26 % från föregående år och uppgick till 186,9 Mkr (148,1), vilket motsvarade 77,0 % (75,2) av nettoomsättningen. Licensintäkterna minskade med 3 % från föregående år och uppgick till 5,8 Mkr (6,0). Tjänsteintäkterna minskade med 10 % från föregående år och uppgick till 36,4 Mkr (40,4). Övriga intäkter ökade med 456 % och uppgick till 13,7 Mkr (2,5).

Det förvärvade bolaget PP7 Affärssystem AB som konsoliderades från 9 april bidrog under perioden med en nettoomsättning på 2,0 Mkr. Den förvärvade koncernen Agrando AS som konsoliderades från 19 april bidrog med en nettoomsättning på 8,1 Mkr och det förvärvade bolaget Cito IT A/S som konsoliderades från 31 maj bidrog med 2,1 Mkr.

Resultat

Rörelseresultatet uppgick till 25,9 Mkr (31,7) med en rörelsemarginal om 10,7 % (16,1). Resultatet efter skatt uppgick till 18,6 Mkr (23,6). Vinst per aktie före utspädning blev 0,62 kr (0,80).

Likviditet och finansiell ställning

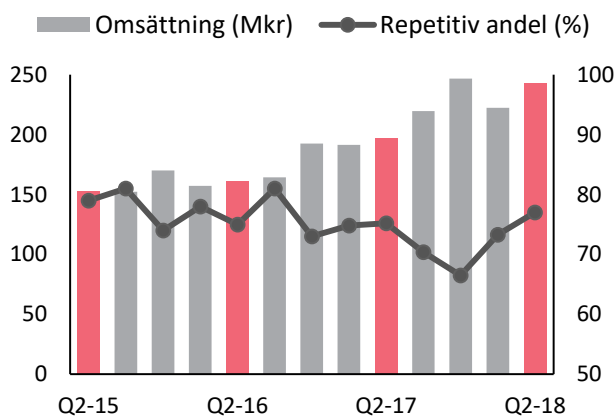
Koncernens likvida medel inklusive kortfristiga placeringar uppgick vid periodens slut till 65,9 Mkr (49,0). Utöver dessa likvida medel fanns checkkrediter på 20 Mkr samt 62,4 Mkr i outnyttjade delar av kreditfaciliteter. Total kreditfacilitet uppgår till 450 Mkr. Under perioden har 149,7 Mkr ur faciliteten använts till förvärv och 51,2 Mkr har återbetalats till faciliteten avseende tidigare förvärv. Amorteringar på banklån uppgick till 3,8 Mkr. Kassaflödet från den löpande verksamheten blev 119,8 Mkr (134,1). Investeringarna uppgick 62,6 Mkr i aktiverat arbete, 0,6 Mkr i övriga immateriella anläggningstillgångar och 7,2 Mkr i materiella anläggningstillgångar. Genom förvärven av PP7 Affärssystem AB, Agrando AS och Cito IT A/S tillfördes 149,6 Mkr i produkt rättigheter, varumärken, kundavtal och goodwill.

Totala räntebärande skulder uppgick per den 30 juni 2018 till 522,8 Mkr (302,6) fördelat på långfristiga räntebärande skulder 492,2 Mkr (257,5) samt kortfristiga räntebärande skulder 30,6 Mkr (45,1). Under perioden har tilläggsköpeskillningarna för förvärven av Futursoft Oy och Fox Publish AS slutreglerats, 22,9 Mkr utbetalades avseende Futursoft och 1,4 Mkr utbetalades avseende Fox Publish.

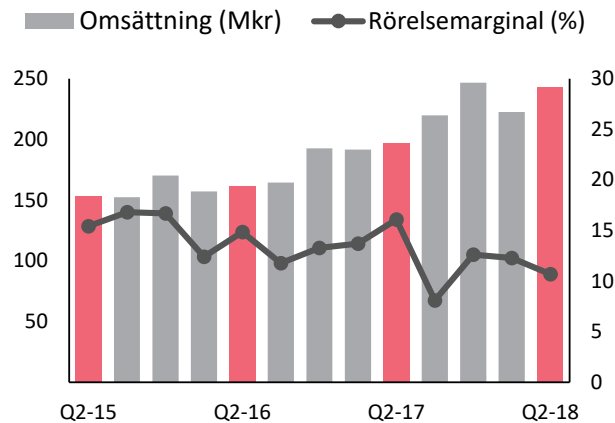
Eget kapital hänförligt till Vitecs aktieägare uppgick till 432,8 Mkr (341,3). Soliditeten blev 30 % (34). Utbetald aktieutdelning efter årsstämman i april uppgick till 1,10 kr per aktie, totalt 32,8 Mkr.

Diagram över koncernens utveckling

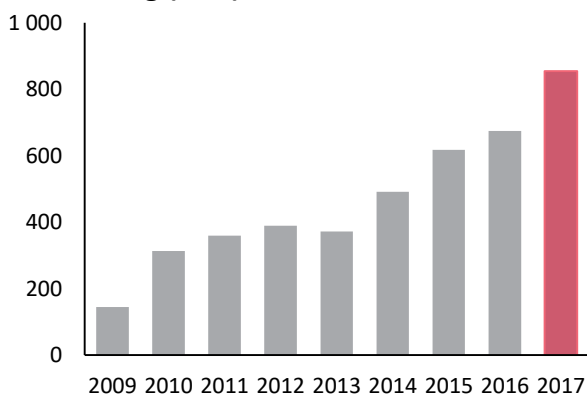
Omsättning och repetitiv andel



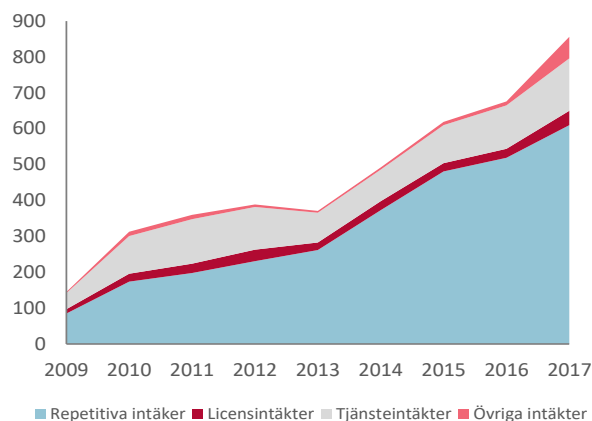
Omsättning och rörelsemarginal



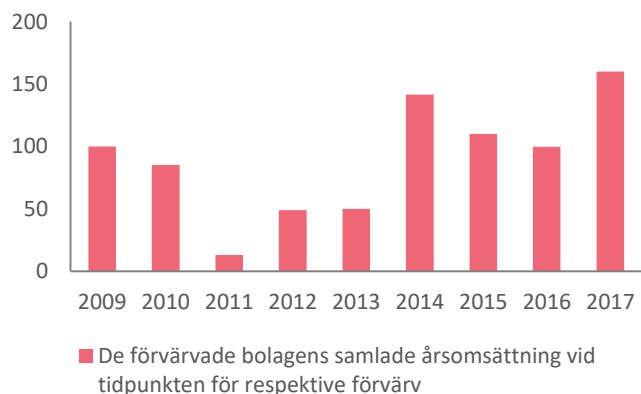
Omsättning (Mkr)



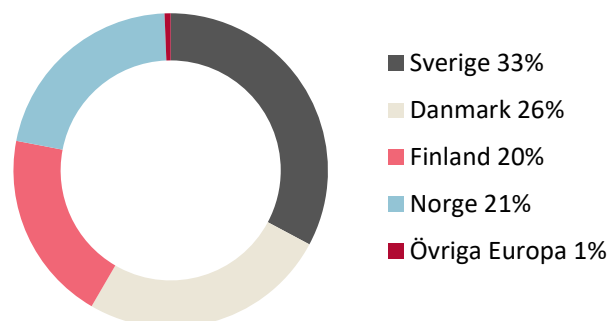
Förändring av intäktslag



Förvärvad omsättning



Omsättning per marknad januari-juni



Väsentliga händelser under perioden



9 april: Vitec förvärvar programvarubolaget PP7 Affärssystem AB

Vitec Software Group AB (publ) har idag den 9 april tecknat avtal om förvärv av samtliga aktier i det svenska programvarubolaget PP7 Affärssystem AB. Bolaget utvecklar programvaror till projektföretag inom bygg- och installationsmarknaden i Sverige. Den huvudsakliga produkten är ett molnbaserat projekt- och affärsstöd som optimerar alla flöden och rutiner i projekten. Bolaget omsatte närmare 8 Mkr för räkenskapsåret 2017 med ett EBITDA resultat på 1,4 Mkr.



19 april: Vitec förvärvar det norska programvarubolaget Agrando AS

Vitec Software Group AB (publ) förstärker sin nordiska position inom Vertical Software genom att idag den 19 april förvärva 97,2 % av aktierna i det norska programvarubolaget Agrando AS. Bolagets produkt är en branschspecifik programvara för kyrkomarknaden i Norden med Norge och Sverige som huvudmarknader. Bolaget och dess dotterbolag omsatte drygt 42 Mkr med ett EBITDA-resultat om 5,5 Mkr för räkenskapsåret 2017.



31 maj: Vitec förvärvar det danska programvarubolaget Cito IT A/S

Vitec Software Group AB (publ) förstärker sin nordiska position inom Vertical Software genom att idag den 31 maj förvärva samtliga aktier i det danska programvarubolaget Cito IT A/S. Bolagets produkt är en branschspecifik programvara för apoteksmarknaden i Danmark. Bolaget omsatte 25,5 MDKK med ett EBITDA-resultat om 7,6 MDKK för räkenskapsåret 2016/17.



Affärsområden januari – juni 2018

Fyra affärsområden ökar sin vinst och tre rapporterar en lägre vinst jämfört med motsvarande period för 2017. De repetitiva intäkterna ökar för samtliga affärsområden utom affärsområde Mäklare. Under det andra kvartalet har tre bolag förvärvats. I april förvärvades PP7 Affärssystem som erbjuder programvara till projektföretag inom bygg- och installationsmarknaden i Sverige och Agrando med programvara för kyrkomarknaden i Norge och Sverige. I maj förvärvades Cito IT med programvara för apoteksmarknaden i Danmark.

Affärsområde Auto

Affärsområde Auto ökar sin vinst och omsättning jämfört med motsvarande period 2017. I Norge har Auto under andra kvartalet lanserat sin nya mobila klient för verkstadsrapportering. I Danmark har Auto genomfört ett VD-byte då tidigare VD Stefan Hestbæk har valt att gå i pension. Stefan ersätts av Henrik Johnsen som senast kommer från VD-tjänster hos MultiQ och Cleradium. I Finland fortsätter Auto att vinna nya affärer även under det andra kvartalet. Affärsområdets repetitiva intäkter ökade 12 % jämfört med motsvarande period 2017.

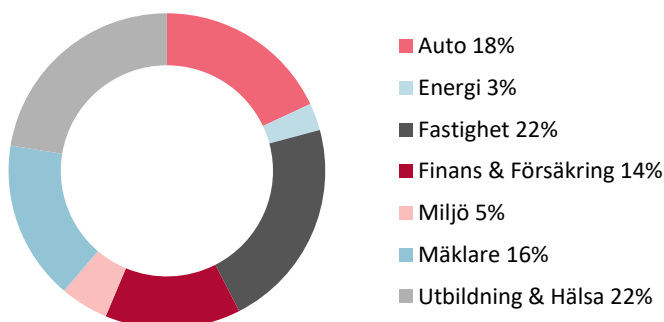
Affärsområde Energi

Affärsområde Energi ökar sin vinst och omsättning jämfört med motsvarande period 2017. Energi fortsätter första halvåret i samma positiva anda som den senare delen av 2017. Energi har under det senaste året arbetat med att förfina sina el-prognoser och att trimma sina leveranser. Arbetet har varit framgångsrikt och samlat ger det goda förutsättningar för fortsatt tillväxt med god lönsamhet. Affärsområdets repetitiva intäkter ökade 3 % jämfört med motsvarande period 2017.

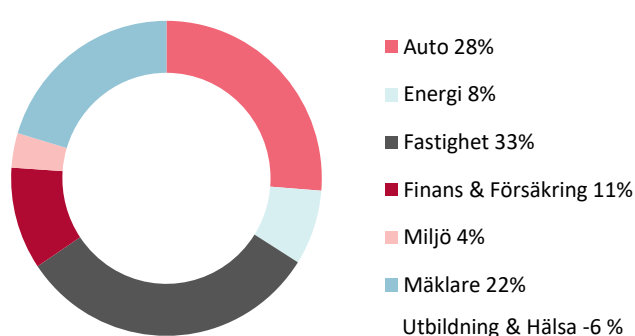
Affärsområde Fastighet

Affärsområde Fastighet ökar sin vinst och omsättning jämfört med motsvarande period 2017. Fastighet har stor efterfrågan på sina produkter och en allt mer effektiv leveransprocess. Tillväxten sker under en konstant förändring i mixen av våra intäktsslag där de repetitiva intäkterna växer med tvåsiffriga procenttal samtidigt som licensintäkterna fortsätter att minska enligt plan. Den 9 april förvärvades PP7 Affärssystem som erbjuder programvara till projektföretag inom bygg- och installationsmarknaden i Sverige. Affärsområdets repetitiva intäkter ökade 15 % jämfört med motsvarande period 2017.

Omsättning januari-juni 2018



Rörelseresultat januari-juni 2018



Affärsområde Finans & Försäkring

Affärsområde Finans & Försäkring minskar sin vinst och omsättning jämfört med motsvarande period 2017. Resultatet för Finans & Försäkring når inte upp till samma höga nivå som motsvarande period 2017. Under första halvåret 2017 hade affärsområdet stora utleveranser framförallt i Danmark som kraftigt drev tjänsteintäkter. Dessa leveranser omvandlas under 2018 till repetitiva intäkter vilket minskar vårt beroende av tjänste- och licensintäkter. Omställningen påverkar dock resultatet negativt på kort sikt. I Norge har de en negativ effekt av att en större kund lämnade oss 2017. Under det andra kvartalet har Finans & Försäkring Norge vunnit en upphandling och samtal pågår med fler potentiella kunder. Den svenska verksamheten har framgångar med två nya produkter, förmögenhetsplanering och företagslån. Ett avtal har redan tecknats och förhandlingar pågår med fler kunder. Affärsområdets repetitiva intäkter ökade 11 % jämfört med motsvarande period 2017.

Affärsområde Miljö

Affärsområde Miljö minskar vinst och omsättning jämfört med samma period 2017. Även Miljö är inne i en omställning från licensintäkter till en högre andel repetitiva intäkter. Omställningen påverkar resultatet negativt på kort sikt men stärker oss på lång sikt. Ett VD-byte har genomförts under det andra kvartalet då tidigare VD Timo Sivula går i pension och ersätts av Tuomas Tokola. Tuomas kommer från de interna leden och har senast haft rollen som COO. Affärsområdets repetitiva intäkter ökade 10 % jämfört med samma period 2017.

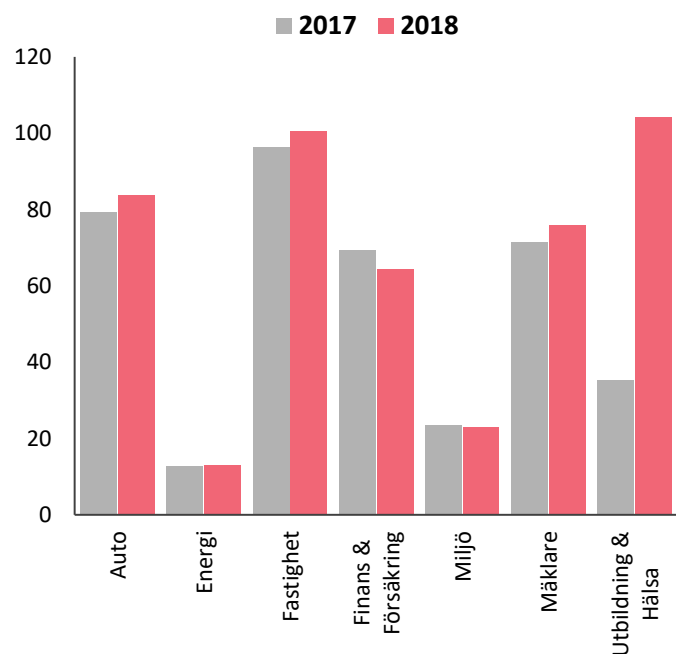
Affärsområde Mäklare

Affärsområde Mäklare ökar sin vinst och omsättning jämfört med samma period 2017. Mäklare lämnar ett stabilt halvår bakom sig. I Sverige har Mäklare nu börjat stänga vår tidigare produkt Office till förmån för den nya produkten Express. Under tiden som Mäklare har lanserat Express har de haft två produktlinjer att underhålla. Med endast en produktlinje kan Mäklare Sverige nu fortsätta att öka effektiviteten. I Norge löper utvecklingsarbetet på enligt plan och parallellt pågår införande av produkten Next för Norges största mäklare. Affärsområdets repetitiva intäkter minskar 5 % jämfört med samma period 2017.

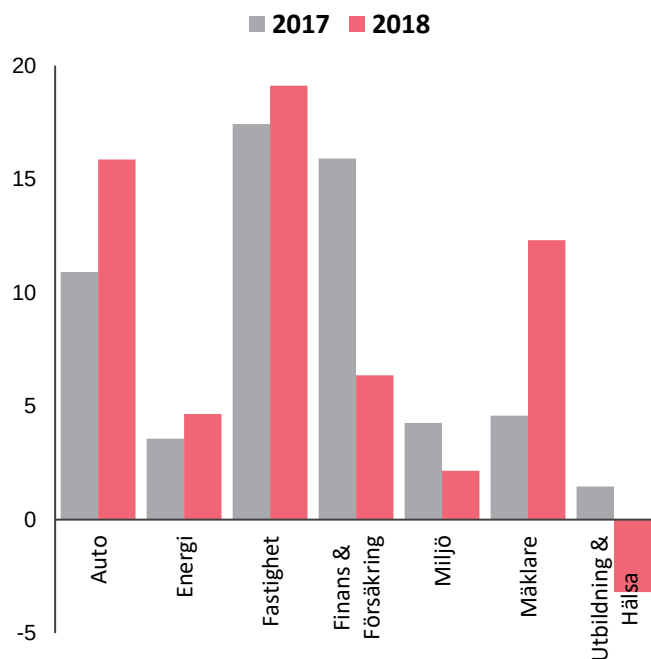
Affärsområde Utbildning & Hälsa

Affärsområde Utbildning & Hälsa minskar sin vinst och ökar omsättning jämfört med motsvarande period 2017. Omsättning och de repetitiva intäkterna ökar med stora tal då Utbildning i Danmark för första gången ingår under hela perioden. Agrando och Cito IT ingår i affärsområdet från och med förvärvsdatumet. Utbildning i Danmark har en högre andel hårdvaruförsäljning än koncernen i övrigt, vilket påverkar andelen repetitiva intäkter och vinstmarginal. Vidare har Utbildning Danmark en betydande säsongsvariation då största delen av intäkterna kommer vid höstens skolstart. Hälsa i Finland har startat en effektivisering i sin produktion genom att koncentrera sin produktutveckling till Tammerfors. Affärsområdets repetitiva intäkter ökar 133% jämfört med samma period 2017.

Omsättning januari-juni 2018 (Mkr)



Rörelseresultat januari-juni 2018 (Mkr) före förvärvsrelaterade kostnader



	Auto		Energi		Fastighet		Finans & Försäkring		Miljö		Mäklare		Utbildning & Hälsa	
	jan-jun		jan-jun		jan-jun		jan-jun		jan-jun		jan-jun		jan-jun	
	2018	2017	2018	2017	2018	2017	2018	2017	2018	2017	2018	2017	2018	2017
Repetitiva intäkter	70,8	63,1	9,7	9,4	60,6	52,8	57,3	51,7	18,3	16,6	65,7	68,8	67,4	28,9
Licensintäkter	2,5	3,4	0,0	0,0	2,9	6,1	0,2	2,2	1,0	2,4	0,0	0,0	6,9	0,2
Tjänsteintäkter	7,6	10,2	3,1	3,3	37,0	37,5	6,7	15,2	3,1	3,2	10,0	2,4	6,4	6,1
Övriga intäkter	2,8	2,6	0,2	0,1	0,0	0,0	0,3	0,3	0,5	1,3	0,1	0,2	23,5	0,1
Nettoomsättning	83,8	79,3	13,0	12,8	100,5	96,4	64,4	69,4	22,9	23,4	75,9	71,4	104,2	35,2
Repetitiva intäkters andel av omsättning	85%	80%	75%	73%	60%	55%	89%	74%	80%	71%	87%	96%	65%	82%
Rörelseresultat*	15,9	10,9	4,7	3,6	19,1	17,4	6,4	15,9	2,1	4,3	12,3	4,6	-3,2	1,4
Rörelsemarginal	19%	14%	36%	28%	19%	18%	10%	23%	9%	18%	16%	6%	-3%	4%

*Rörelseresultat för segment presenteras före förvärvsrelaterade kostnader

Risker och osäkerhetsfaktorer

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer finns beskrivna i förvaltningsberättelsen i årsredovisningen för 2017 under avsnittet ”risker och osäkerhetsfaktorer” på sidorna 27-29, i not 1 under avsnittet ”bedömningar och uppskattningar” på sidan 57 samt i not 20 ”finansiella risker och hanteringen av dessa” på sidorna 79-82. Inga väsentliga förändringar har uppkommit därefter.

Moderbolaget

Nettoomsättningen uppgick till 43,7 Mkr (38,4) och utgjordes i allt väsentligt av fakturering till dotterföretag för utförda tjänster. Resultat efter skatt uppgick till -31,3 Mkr (1,3). Resultatet i moderbolaget har belastats med orealiserade valutakursdifferenser uppgående till 36,4 Mkr. Värdet på andelar i dotterföretag har under perioden justerats ned med 2,4 Mkr avseende nedjustering av villkorad köpeskilling för Futursoft OY. Kortfristiga ej räntebärande skulder har minskat i motsvarande omfattning. Moderbolaget exponeras för samma risker och osäkerhetsfaktorer som koncernen i allmänhet, se ovan under avsnittet risker och osäkerhetsfaktorer.

Transaktioner med närstående

Inga väsentliga närståendetransaktioner har skett i koncernen och moderbolaget under perioden.



Rapport över totalresultat i sammandrag, koncernen

TKR	2018 apr-jun	2017 apr-jun	2018 jan-jun	2017 jan-jun	2017 jan-dec
RÖRELSENS INTÄKTER					
Repetitiva intäkter	186 904	148 134	349 904	291 365	609 970
Licensintäkter	5 804	5 953	13 448	14 251	39 563
Tjänsteintäkter	36 383	40 431	73 970	77 958	145 672
Övriga intäkter	13 708	2 464	27 894	4 908	59 824
NETTOOMSÄTTNING	242 798	196 982	465 215	388 482	855 029
Aktiverat arbete för egen räkning	32 516	22 375	62 598	46 273	97 213
Återförd tilläggsköpeskilling	43	-	2 375	-	1 343
SUMMA INTÄKTER	275 357	219 357	530 188	434 755	953 585
RÖRELSENS KOSTNADER					
Handelsvaror	-10 971	-2 764	-22 633	-6 075	-48 394
Främmande arbeten och abonnemang	-26 778	-25 793	-51 019	-51 126	-100 791
Övriga externa kostnader	-38 092	-28 681	-71 437	-54 427	-120 597
Personalkostnader	-131 710	-102 156	-253 248	-209 291	-446 917
Avskrivningar materiella anläggningstillgångar	-4 077	-2 568	-7 946	-5 256	-13 514
Avskrivningar immateriella anläggningstillgångar	-34 374	-25 663	-64 981	-50 471	-112 025
Nedskrivning immateriella tillgångar	-43	-	-2 375	-	-1 343
Orealiserade valutakursdifferenser (netto)	625	-60	687	-31	862
SUMMA KOSTNADER	-245 419	-187 685	-472 951	-376 677	-842 719
RÖRELSERESULTAT FÖRE FÖRVÄRVSRELATERADE KOSTNADER	29 938	31 672	57 237	58 078	110 866
Förvärvsrelaterade kostnader	-4 032	-12	-4 032	-224	-4 164
RÖRELSERESULTAT EFTER FÖRVÄRVSRELATERADE KOSTNADER	25 906	31 660	53 205	57 854	106 702
Finansiella intäkter	95	83	165	105	328
Finansiella kostnader	-2 958	-1 910	-5 259	-3 757	-8 903
SUMMA FINANSIELLA POSTER	-2 863	-1 827	-5 094	-3 652	-8 575
RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER	23 043	29 833	48 111	54 202	98 127
Skatt	-4 417	-6 239	-9 681	-11 833	-18 701
PERIODENS RESULTAT	18 626	23 594	38 430	42 369	79 426
ÖVRIGT TOTALRESULTAT, POSTER SOM KAN KOMMA ATT OMKLASSIFICERAS TILL RESULTATRÄKNINGEN					
Omräkning av nettoinvestering i utlandsverksamheter och säkringsredovisning av densamma	8 606	-3 972	29 075	-5 870	-2 285
PERIODENS ÖVRIGT TOTALRESULTAT	8 606	-3 972	29 075	-5 870	-2 285
PERIODENS SUMMA TOTALRESULTAT	27 232	19 622	67 505	36 499	77 141
PERIODENS RESULTAT HÄNFÖRLIGT TILL*					
-Moderbolagets aktieägare	18 626	23 594	38 430	42 369	79 426
PERIODENS SUMMA TOTALRESULTAT HÄNFÖRLIGT TILL*					
-Moderbolagets aktieägare	27 232	19 622	67 505	36 499	77 141
VINST PER AKTIE					
-Före utspädning (kr)	0,62	0,80	1,29	1,44	2,70
-Efter utspädning (kr)	0,62	0,79	1,28	1,42	2,70
Genomsnittligt antal aktier	29 838 900	29 396 690	29 838 900	29 396 690	29 424 555
Antal aktier efter utspädning	30 273 505	29 838 900	30 243 628	29 838 900	29 538 825

*Periodens resultat och summa totalresultat avseende minoritetsintressen uppgår till mindre än 10 tkr varför detta ej särredovisas.

Segmentsinformation

AFFÄRSOMRÅDEN	Extern nettoomsättning (mkr)					Rörelseresultat före förvävsrelaterade kostnader (Mkr)				
	2018 apr-jun	2017 apr-jun	2018 jan-jun	2017 jan-jun	2017 jan-dec	2018 apr-jun	2017 apr-jun	2018 jan-jun	2017 jan-jun	2017 jan-dec
Auto	43,5	39,1	83,8	79,3	155,9	9,8	5,9	15,9	10,9	19,5
Energi	6,4	6,4	13,0	12,8	25,7	1,9	1,4	4,7	3,6	8,0
Fastighet	51,7	47,5	100,5	96,4	190,1	8,9	8,1	19,1	17,4	32,2
Finans & Försäkring	32,7	36,1	64,4	69,4	142,3	2,7	8,3	6,4	15,9	29,0
Miljö	11,4	11,4	22,9	23,4	44,1	1,2	2,1	2,1	4,3	5,5
Mäklare	39,6	36,8	75,9	71,4	138,0	6,9	4,7	12,3	4,6	5,5
Utbildning & Hälsa	57,2	19,2	104,2	35,2	157,9	-1,5	1,2	-3,2	1,4	11,2
Gemensamt	0,3	0,3	0,6	0,5	1,0	-	-	-	-	-
Viteckoncernen	242,8	197,0	465,2	388,5	855,0	29,9	31,7	57,2	58,1	110,9
Förvävsrelaterade kostnader						-4,0	0,0	-4,0	-0,2	-4,2
Rörelseresultat efter förvävsrelaterade kostnader						25,9	31,7	53,2	57,9	106,7
Summa finansiella kostnader						-2,9	-1,8	-5,1	-3,7	-8,6
Resultat efter finansiella kostnader						23,0	29,8	48,1	54,2	98,1

Vitec är ett nordiskt programvarubolag och våra kunder finns främst i Sverige, Danmark, Finland och Norge, vi har även ett antal kunder i övriga delar av världen. Diagrammet på sidan fem visar omsättningens fördelning på länder.

Omsättningen består av de i resultaträkningen presenterade intäktsgруппerna repetitiva intäkter, licenser, tjänster och övriga intäkter. Dessa intäkter består i sin tur av prestationsåtaganden.

Våra prestationsåtaganden är support, underhåll och uppgraderingar, tidsbegränsad nyttjanderätt och drift, evig nyttjanderätt, tjänster, informationstjänster, tredjeparts nyttjanderätter, tredjeparts underhåll och övrigt. Av de repetitiva intäkterna avser 172,6 Mkr (151,4) support, underhåll och uppgraderingar, 115,6 Mkr (83,6) tidsbegränsad nyttjanderätt och drift, 53,6 Mkr (50,6) informationstjänster och 8,1 Mkr (5,7) tredjepartsunderhåll. Licensintäkterna består av 12,7 Mkr (13,4) eviga nyttjanderätter och 0,7 Mkr (0,9) tredjepartsnyttjanderätter.

Våra vanligaste typer av kontrakt är molntjänst SaaS, abonnemang, licensförsäljning med traditionellt support och underhållsavtal, tjänsteförsäljning och informationstjänster. Avtalen löper från en månad till ett år, samt i vissa fall längre. Våra repetitiva intäkter redovisas jämnt fördelade över avtalstiden i takt med att kunden erhåller kontroll över tjänsten och prestationsåtagandet fullgörs. Våra licenser redovisas vid given tidpunkt, våra tjänsteintäkter redovisas löpande i takt med att tjänsterna levereras och kunden erhåller kontroll och nytta.

Rapport över finansiell ställning i sammandrag, koncernen

TKR	2018-06-30	2017-06-30	2017-12-31
TILLGÅNGAR			
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>	1 140 450	801 629	944 327
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>	41 839	31 373	37 956
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>	1 894	1 920	1 791
<i>Uppskjuten skattefordran</i>	7 052	4 209	6 714
SUMMA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR	1 191 236	839 131	990 788
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
<i>Varulager</i>	5 077	688	3 619
<i>Kortfristiga fordringar</i>	170 264	111 772	209 595
<i>Kortfristiga placeringar</i>	267	43	44
<i>Likvida medel</i>	65 633	48 981	57 924
SUMMA OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR	241 240	161 484	271 182
SUMMA TILLGÅNGAR	1 432 476	1 000 615	1 261 970
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
<i>Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare*</i>	432 846	341 315	398 164
<i>Långfristiga skulder, räntebärande</i>	492 165	257 487	374 918
<i>Långfristiga skulder, icke räntebärande</i>	170 092	129 261	147 339
<i>Kortfristiga skulder, räntebärande</i>	30 631	45 104	31 180
<i>Kortfristiga skulder, icke räntebärande</i>	306 742	227 448	310 369
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	1 432 476	1 000 615	1 261 970

*Eget kapital hänförligt till minoritetsintresse är mindre än 10 tkr varför detta ej särredovisas.

Rapport över förändring i eget kapital i sammandrag, koncernen

TKR	2018 apr-jun	2017 apr-jun	2018 jan-jun	2017 jan-jun	2017 jan-dec
EGET KAPITAL HÄNFÖRLIGT TILL MODERBOLAGETS AKTIEÄGARE					
Vid periodens början	438 437	351 090	398 164	334 213	334 213
Optionselement konvertibelt skuldebrev	-	-	-	-	2 221
Konvertering skuldebrev	-	-	-	-	13 986
Lämnad utdelning	-32 823	-29 397	-32 823	-29 397	-29 397
Summa totalresultat	27 232	19 622	67 505	36 499	77 141
VID PERIODENS SLUT	432 846	341 315	432 846	341 315	398 164

*Eget kapital hänförligt till minoritetsintresse är mindre än 10 tkr varför detta ej särredovisas.

Rapport över kassaflöde i sammandrag, koncernen

TKR	2018 apr-jun	2017 apr-jun	2018 jan-jun	2017 jan-jun	2017 jan-dec
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN					
Rörelseresultat	25 906	31 660	53 205	57 854	106 702
<i>Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet</i>					
Övriga rörelseintäkter	-43	-	-2 375	-	-1 343
Avskrivningar	38 493	28 232	75 302	55 728	126 882
Orealiserade valutakursdifferenser	-625	-60	-687	-31	862
	63 731	59 832	125 445	113 551	233 103
Erhållen ränta	95	83	165	105	328
Erlagd ränta	-2 723	-1 839	-4 786	-3 618	-8 438
Betald inkomstskatt	-8 634	-8 018	-18 965	-15 511	-25 381
KASSAFLÖDE FRÅN DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN					
FÖRE FÖRÄNDRINGAR AV RÖRELSEKAPITAL	52 469	50 058	101 859	94 527	199 612
<i>Förändringar i rörelsekapital</i>					
Ökning/minskning av varulager	872	341	-197	343	8 836
Ökning/minskning av kundfordringar	-24 446	-5 237	67 377	61 436	-20 754
Ökning/minskning av rörelsefordringar	-1 608	1 846	-22 422	-10 931	2 233
Ökning/minskning av leverantörsskulder	16 222	7 712	6 240	186	6 839
Ökning/minskning av rörelseskulder	-36 566	-19 451	-33 052	-11 447	-9 136
KASSAFLÖDE FRÅN DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN	6 943	35 269	119 805	134 114	187 630
INVESTERINGSVERKSAMHETEN					
Förvärv av dotterföretag netto*	-84 524	-2 081	-108 840	-2 081	-88 826
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar och aktiverat arbete	-33 021	-23 838	-63 184	-47 916	-101 500
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-1 557	-1 207	-7 203	-1 677	-7 750
KASSAFLÖDE FRÅN INVESTERINGSVERKSAMHETEN	-119 102	-27 126	-179 227	-51 674	-198 076
FINANSIERINGSVERKSAMHETEN					
Utdelning betald till moderbolagets aktieägare	-32 823	-29 397	-32 823	-29 397	-29 397
Upptagna lån	149 728	-	149 728	-	109 129
Amortering av lån	-1 515	-53 105	-54 953	-80 690	-95 275
KASSAFLÖDE FRÅN FINANSIERINGSVERKSAMHETEN	115 390	-82 502	61 952	-110 087	-15 543
PERIODENS KASSAFLÖDE	3 231	-74 360	2 530	-27 647	-25 989
LIKVIDA MEDEL INKLUSIVE KORTFRISTIGA PLACERINGAR VID PERIODENS BÖRJAN	60 391	130 452	57 968	80 920	80 920
Valutakursförändring likvida medel	2 278	-7 068	5 402	-4 249	3 037
LIKVIDA MEDEL INKLUSIVE KORTFRISTIGA PLACERINGAR VID PERIODENS SLUT**	65 900	49 024	65 900	49 024	57 968

*Utbetalning avseende förvärv av dotterföretag under perioden utgjordes av likvid för PP7 Affärssystem AB, Agrando AS och Cito IT A/S. Netto kassaflöde uppgick till 84,5 Mkr. Förvärven avsåg hela den utestående aktiestocken och innebar att bestämmande inflytande erhöles. Dessutom utbetalades slutreglering av tilläggsköpeskillningar för Futursoft Oy 22,9 Mkr och Fox Publish AS 1,4 Mkr. Utbetalningarna innebar inte någon förändring i bestämmande inflytande eller aktiestock.

Utbetalning avseende förvärv av dotterföretag 2017 avsåg betalning av en revers tecknad i samband med förvärvet av Nice AS. Utbetalningen innebar inte någon förändring i bestämmande inflytande eller aktiestock.

**Likvida medel definieras som medel för vilka det förekommer obetydlig risk för värdefluktuationer och som lätt kan omvandlas till kassamedel till ett känt belopp. Kortfristiga placeringar utgörs av medel som kan omvandlas till kassamedel till ett känt belopp inom en bankdag.

Resultaträkning i sammandrag, moderbolaget

TKR	2018 apr-jun	2017 apr-jun	2018 jan-jun	2017 jan-jun	2017 jan-dec
Rörelsens intäkter	21 939	19 354	43 721	38 372	79 990
Rörelsens kostnader	-23 284	-17 354	-41 255	-33 389	-69 796
Orealiserade valutakursdifferenser (netto)	-11 344	-1 806	-36 385	246	-7 058
RÖRELSERESULTAT	-12 690	194	-33 920	5 229	3 136
Resultat från finansiella investeringar					
Resultat från andelar i koncernföretag	-	-	-	-	64 898
Ränteintäkter	47	66	82	66	231
Räntekostnader	-2 859	-1 802	-5 269	-3 621	-8 289
RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER	-15 501	-1 542	-39 106	1 674	59 976
Bokslutsdispositioner	-	-	-	-	4 912
RESULTAT FÖRE SKATT	-15 501	-1 542	-39 106	1 674	64 888
Skatt	2 595	340	7 788	-368	57
PERIODENS RESULTAT	-12 906	-1 202	-31 318	1 306	64 945

Periodens resultat överensstämmer med summa totalresultat.

Balansräkning i sammandrag, moderbolaget

TKR	2018-06-30	2017-06-30	2017-12-31
TILLGÅNGAR			
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>	3 009	3 541	3 301
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>	11 745	11 780	11 432
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>	1 151 536	865 057	980 278
SUMMA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR	1 166 290	880 378	995 011
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
<i>Kortfristiga fordringar</i>	45 784	27 817	90 596
<i>Likvida medel</i>	-	42 533	51 616
SUMMA OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR	45 784	70 350	142 212
SUMMA TILLGÅNGAR	1 212 074	950 728	1 137 223
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
<i>Eget kapital</i>	289 332	273 996	353 473
<i>Obeskattade reserver</i>	2 429	2 341	2 429
<i>Långfristiga skulder</i>	509 197	259 973	374 611
<i>Kortfristiga skulder</i>	411 116	414 418	406 710
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	1 212 074	950 728	1 137 223

Tilläggsupplysningar

Redovisnings- och värderingsprinciper samt övriga kommentarer

Denna delårsrapport har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering. Koncernredovisningen har upprättats enligt International Financial Reporting Standards, IFRS, såsom de har antagits av EU, och den svenska årsredovisningslagen. Moderbolagets redovisning har upprättats enligt årsredovisningslagen och rekommendationen RFR 2 redovisning för juridiska personer. De nya standarder, ändringar och tolkningar av befintliga standarder, vilka har trätt i kraft 2018, har inte haft någon inverkan på koncernens finansiella ställning eller finansiella rapporter. Redovisningsprinciperna och beräkningsmetoderna är oförändrade jämfört med beskrivningen i årsredovisningen för 2017.

IFRS 15 Intäkter från kontrakt med kunder, träder i kraft från 1 januari 2018, och Vitec tillämpar den nya standarden. Enligt IFRS 15 redovisas intäkten då kunden erhåller kontroll över tjänsten och då prestationsåtagandet fullgörs. Det finns inte någon väsentlig skillnad utifrån hur vi redovisade intäkterna före IFRS 15 trädde i kraft. Övergången har därför inte fått effekt på redovisad omsättning och resultat, och ingen justering av ingående balans eller omräkning av jämförelsetal har skett. Ett företag kan välja mellan att tillämpa den nya standarden med full retroaktivitet eller med framåtriktad tillämpning med ytterligare upplysningar. Vi har valt retroaktiv tillämpning.

Den skuldförda villkorade tilläggsköpeskillingen för Futursoft Oy har justerats ned med 2,4 Mkr. Korrigeringen har redovisats som övrig rörelseintäkt i enlighet med IFRS 3:58. Samtidigt har en nedskrivning av immateriella tillgångar skett. Justeringen ger ingen effekt på redovisat resultat.

Skatter

Aktuell skatt för perioden uppgick till 8,5 Mkr (12,6). Uppskjuten skatt uppgick till 1,1 Mkr (-0,8).

Investeringar

Investeringarna uppgick 62,6 Mkr i aktiverat arbete, 0,6 Mkr i övriga immateriella anläggningstillgångar och 7,2 Mkr i materiella anläggningstillgångar. Genom förvärven av PP7 Affärssystem AB, Agrando AS och Cito IT A/S tillfördes 149,6 Mkr i produkträttigheter, varumärken, kundavtal och goodwill.

Räntebärande skulder

Långfristiga räntebärande skulder består av banklån på 453,0 Mkr, samt konvertibla förlagslån 39,2 Mkr. Kortfristiga räntebärande skulder består av banklån på 30,6 Mkr. Bolagets kreditavtal med banken innehåller villkor med restriktioner, s k covenant. Koncernen har för perioden uppfyllt villkoren i sin helhet.

Konvertibla förlagslån

Konvertibla förlagslån ingår i långfristiga räntebärande skulder:

- lån 1707 (långfristig skuld konvertibel förvärv MV Nordic) 19,3 Mkr. Löptid för lånet är 6 juli 2017 – 30 juni 2020. Räntesatsen är Stibor 180. Konverteringskurs är 85,00 kr. Konvertering kan påkallas 1 januari 2019 – 30 juni 2020. Aktiekapitalet kan vid konvertering öka med maximalt 23 432 kr. Vid full konvertering uppgår utspädningen till ca 0,8 % av kapitalet och 0,4 % av rösterna.
- lån 1801 (långfristig skuld konvertibelprogram personal). 19,8 Mkr. Löptid för lånet är 1 januari 2018 – 31 december 2020. Räntesatsen är Stibor 180. Konverteringskurs är 104,00 kr. Konvertering kan påkallas 1 november – 30 november 2020. Aktiekapitalet kan vid konvertering öka med maximalt 20 029 kr. Vid full konvertering uppgår utspädningen till ca 0,7 % av kapitalet och 0,3 % av rösterna.

Finansiella instrument

IFRS 9 Finansiella instrument träder i kraft 2018 och behandlar redovisning av finansiella skulder och tillgångar. Vitec tillämpar den nya standarden från och med 1 januari 2018. Standarden har andra värderingskategorier för finansiella tillgångar och en ny modell för nedskrivningsprövningar. Den främsta påverkan av standarden avser en delvis ny process avseende kreditförluster. Vitec kommer att tillämpa övergången framåtriktad och har beaktat historiska kundförluster över en konjunkturcykel och kan därefter konstatera att den nya standarden inte har någon materiell effekt på koncernens räkenskaper.

Klassificering och värdering

Finansiella instrument redovisas initialt till anskaffningsvärde motsvarande instrumentets verkliga värde med tillägg för transaktionskostnader. Ett finansiellt instrument klassificeras vid första redovisningen bland annat utifrån vilket syfte instrumentet förvärvades. Vitec har finansiella instrument i kategorierna låne- och kundfordringar, finansiella skulder värderade till verkligt värde, samt finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde.

Finansiella skulder värderade till verkligt värde

Enligt IFRS 7 ska upplysningar lämnas om det verkliga värdet för varje finansiell tillgång och finansiell skuld oavsett om de redovisas i balansräkningen eller inte. Vitec bedömer att de finansiella tillgångarnas/skulderarnas verkliga värde ligger nära det redovisade bokförda värdet.

Samtliga av bolagets finansiella instrument som är föremål för värdering till verkligt värde klassificeras till nivå 3 och avser villkorade tilläggsköpeskillningar i samband med förvärv.

Återkommande värderingar till verkligt värde, per 30 juni 2018				
	Nivå 1	Nivå 2	Nivå 3	Bokfört värde
Tilläggsköpeskillning PP7 Affärssystem AB			4 000	4 000
Tilläggsköpeskillning Cito IT A/S			9 581	9 668
Summa			13 581	13 668

Förvärv

Förvärv PP7 Affärssystem AB

Den 9 april förvärvades samtliga aktier och röster i det svenska programvarubolaget PP7 Affärssystem AB. Bolaget utvecklar programvaror till projektföretag inom bygg- och installationsmarknaden i Sverige. Den huvudsakliga produkten är ett molnbaserat projekt- och affärsstöd som optimerar alla flöden och rutiner i projekten.

Bolaget konsolideras från och med förvärvsdatum. Goodwillposten är ej skattemässigt avdragsgill och bedöms vara hänförlig till förväntad lönsamhet, komplettering av kompetensbehov samt förväntade synergieffekter i form av gemensam utveckling av våra produkter. Från förvärvsdatum och till och med 30 juni uppgår intäkterna i det förvärvade bolaget till 2,0 Mkr och resultatet före skatt uppgår till 0,3 Mkr. Om konsolidering skett från årets början hade bolaget tillfört koncernen ytterligare ca 1,8 Mkr i omsättning och 0,3 Mkr i resultat före skatt.

Det finns poster i förvärvsanalysen som kan komma att omvärderas då bolaget varit i vår ägo kort tid. Dessa är varumärken, produkträttigheter, kundavtal och goodwill. Av denna anledning är förvärvsanalysen preliminär fram tills tolv månader efter förvärvsdatum.

Skuldförd del av villkorad köpeskilling är beroende av EBITDA förbättring per 31 december 2018.

Preliminär förvärvsanalys	PP7 Affärssystem AB	Verkligt värde justering	Verkligt värde redovisat i koncernen
Varumärken	-	274	274
Produkträttigheter	-	2 794	2 794
Kundavtal	-	3 818	3 818
Immateriella anläggningstillgångar	341	-	341
Materiella anläggningstillgångar	4	-	4
Kortfristiga fordringar	2 121	-	2 121
Likvida medel	4 204	-	4 204
Uppskjuten skatteskuld	-	-1 515	-1 515
Kortfristiga skulder	-2 200	-	-2 200
Långfristiga skulder	-600	-	-600
Netto identifierbara tillgångar och skulder	3 869	5 371	9 240
Koncerngoodwill			5 560
Totalt			14 800
Koncernens anskaffningsvärde			14 800
Beräkning av netto kassautflöde			Verkligt värde
Koncernens anskaffningsvärde			-14 800
Skuldförd del av köpeskilling			1 000
Skuldförd del av villkorad köpeskilling			4 000
Förvärvade likvida medel			4 204
Netto kassautflöde			-5 596

Förvärv Agrando AS

Den 19 april förvärvades 97,2 % av aktier och röster i det norska programvarukoncernen Agrando AS. Kort därefter förvärvades resterande andel av aktier och röster. Bolagets produkt är en branschspecifik programvara för kyrkomarknaden i Norden med Norge och Sverige som huvudmarknader.

Koncernen konsolideras från och med förvärvsdatum. Goodwillposten är ej skattemässigt avdragsgill och bedöms vara hänförlig till förväntad lönsamhet, komplettering av kompetensbehov samt förväntade synergieffekter i form av gemensam utveckling av våra produkter. De förvärvsrelaterade utgifterna uppgår per den 30 juni till 1,6 Mkr och redovisas som övriga externa kostnader över totalresultatet. Från förvärvsdatum och till och med 30 juni uppgår intäkterna i den förvärvade koncernen till 8,1 Mkr och resultatet före skatt uppgår till 2,0 Mkr. Om konsolidering skett från årets början hade koncernen tillförts ytterligare ca 7,4 Mkr i omsättning och 1,9 Mkr i resultat före skatt.

Det finns poster i förvärvsanalysen som kan komma att omvärderas då bolaget varit i vår ägo kort tid. Dessa är varumärken, produkträttigheter, kundavtal och goodwill. Av denna anledning är förvärvsanalysen preliminär fram tills tolv månader efter förvärvsdatum.

Preliminär förvärvsanalys	Agrando AS	Verkligt värde justering	Verkligt värde redovisat i koncernen
Varumärken	-	1 501	1 501
Produkträttigheter	-	13 709	13 709
Kundavtal	-	21 160	21 160
Materiella anläggningstillgångar	214	-	214
Finansiella anläggningstillgångar	45	-	45
Kortfristiga fordringar	3 481	-	3 481
Likvida medel	61 174	-	61 174
Uppskjuten skatteskuld	-	-8 365	-8 365
Kortfristiga skulder	-34 774	-1 522	-36 297
Netto identifierbara tillgångar och skulder	30 140	26 483	56 622
Koncerngoodwill			21 938
Totalt			78 560
Koncernens anskaffningsvärde			78 560
Beräkning av netto kassautflöde			Verkligt värde
Koncernens anskaffningsvärde			-78 560
Förvärvade likvida medel			61 174
Netto kassautflöde			-17 387

Förvärv Cito IT A/S

Den 31 maj förvärvades samtliga aktier och röster i det danska programvarubolaget Cito IT A/S. Bolagets produkt är en branschspecifik programvara för apoteksmarknaden i Danmark.

Bolaget konsolideras från och med förvärvsdatum. Goodwillposten är ej skattemässigt avdragsgill och bedöms vara hänförlig till förväntad lönsamhet, komplettering av kompetensbehov samt förväntade synergieffekter i form av gemensam utveckling av våra produkter. De förvärvsrelaterade utgifterna uppgår per den 30 juni till 2,1 Mkr och redovisas som övriga externa kostnader över totalresultatet. Från förvärvsdatum och till och med 30 juni uppgår intäkterna i det förvärvade bolaget till 2,1 Mkr och resultatet före skatt uppgår till 0,6 Mkr. På grund av tillämpning av andra redovisningsprinciper och brutet räkenskapsår bedöms uppgifter om intäkter och resultat från årets början inte som rättvisande.

Det finns poster i förvärvsanalysen som kan komma att omvärderas då bolaget varit i vår ägo kort tid. Dessa är varumärken, produkträttigheter, kundavtal och goodwill. Av denna anledning är förvärvsanalysen preliminär fram tills tolv månader efter förvärvsdatum.

Skuldförd del av villkorad köpeskilling är beroende av EBITDA förbättring per 30 juni 2019.

Preliminär förvärvsanalys	Cito IT A/S	Verkligt värde justering	Verkligt värde redovisat i koncernen
Varumärken	-	1 024	1 024
Produkträttigheter	-	4 355	4 355
Kundavtal	-	14 538	14 538
Materiella anläggningstillgångar	1 051	-	1 051
Varulager	1 262	-	1 262
Kortfristiga fordringar	4 126	-	4 126
Likvida medel	16 260	-	16 260
Uppskjuten skatteskuld	-	-4 382	-4 382
Kortfristiga skulder	-8 120	-1 609	-9 729
Netto identifierbara tillgångar och skulder	14 580	13 926	28 506
Koncerngoodwill			58 963
Totalt			87 469
Koncernens anskaffningsvärde			87 469
Beräkning av netto kassautflöde			Verkligt värde
Koncernens anskaffningsvärde			-87 469
Skuldförd del av villkorad köpeskilling			9 668
Förvärvade likvida medel			16 260
Netto kassautflöde			-61 541

Underskrifter

Styrelsens försäkran

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att rapporten ger en rättvisande översikt av koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de bolag som ingår i koncernen står inför.

Umeå den 12 juli 2018,

Crister Stjernfelt (ordf)

Kaj Sandart

Birgitta Johansson-Hedberg

Jan Friedman

Anna Valtonen

Lars Stenlund (VD)



Styrelse: Kaj Sandart, Anna Valtonen, Crister Stjernfelt, Birgitta Johansson-Hedberg och Jan Friedman.

Information

Offentliggörande

Informationen i denna delårsrapport är sådan som Vitec Software Group AB (publ) skall offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades för offentliggörande torsdag den 12 juli 2018 kl. 08:30 CET

Kontaktinformation



VD Lars Stenlund

070-659 49 39, lars.stenlund@vitec.se



CFO Maria Kröger

070-324 66 58, maria.kroger@vitec.se

Finansiell information

Vår hemsida vitecsoftware.com är den främsta kanalen för IR-information. Där publicerar vi finansiell information omedelbart efter offentliggörandet.

Det går också att beställa information och rapporter via följande kanaler:

E-post: ir@vitec.se

Brev: Investor Relations, Tvistevägen 47 A, 907 29 Umeå

Telefon: 090-15 49 00

Vitecs årsredovisning för 2017 finns tillgänglig på vitecsoftware.com

Kommande rapporttillfällen

2018-10-18 Delårsrapport januari-september 2018 (≈ 08:30)

2019-02-13 Bokslutskommuniké för helåret 2018 (≈ 08:30)

2019-04-10 Delårsrapport januari-mars 2019 (≈ 13:00)

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

Organisationsnummer

Vitec Software Group AB (publ), org.nr. 556258-4804

Nyckeltalsdefinitioner

I denna delårsrapport hänvisas till ett antal finansiella mått som inte definieras enligt IFRS, s. k. alternativa nyckeltal enligt ESMA:s riktlinjer. Dessa mått förser ledningen och investerare med betydelsefull information för att analysera trender i bolagets affärsverksamhet. De alternativa nyckeltalen är inte alltid jämförbara med mått som används av andra företag. De är tänkta att komplettera, inte ersätta, finansiella mått som presenteras i enlighet med IFRS. Nyckeltal som presenteras på sista sidan i denna rapport definieras enligt följande:

Icke IFRS nyckeltal	Definition	Beskrivning av användande
Repetitiva intäkter	Återkommande, avtalsbaserade intäkter där det inte existerar någon direkt koppling mellan vår arbetsinsats och avtalat pris. Avtalat belopp faktureras vanligtvis i förskott och intäkten avräknas under avtalsperioden.	<i>Nyckeltal för styrning av den operativa verksamheten.</i>
Andel repetitiva intäkter	Repetitiva intäkter i förhållande till nettoomsättning.	<i>Nyckeltal för styrning av den operativa verksamheten.</i>
Tillväxt	Utveckling av företagets nettoomsättning i förhållande till samma period föregående år.	<i>Används till att följa företagets omsättningsutveckling.</i>
Organisk tillväxt	Utveckling av företagets nettoomsättning, exklusive under perioden förvärvade bolag, i förhållande till samma period föregående år	<i>Används till att följa företagets omsättningsutveckling.</i>
Vinsttillväxt hänförligt till moderbolagets ägare	Utveckling av företagets resultat efter skatt i förhållande till samma period föregående år.	<i>Används till att följa företagets vinstutveckling.</i>
Vinstmarginal	Periodens resultat efter skatt i förhållande till nettoomsättning.	<i>Används till att följa företagets vinstutveckling.</i>
Rörelsemarginal	Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning.	<i>Används till att följa företagets vinstutveckling.</i>
EBITDA	Periodens resultat före finansnetto, skatt och avskrivningar.	<i>Visar företagets rörelseresultat före avskrivningar och räntor.</i>
Soliditet	Eget kapital, inklusive eget kapital hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande, i förhållande till balansomslutningen.	<i>Måttet visar företagets finansiella stabilitet.</i>
Soliditet efter full konvertering	Eget kapital samt konvertibla förlagslån i förhållande till balansomslutningen.	<i>Måttet visar företagets finansiella stabilitet.</i>
Skuldsättningsgrad	Genomsnittliga skulder i förhållande till genomsnittligt eget kapital och innehav utan bestämmande inflytande.	<i>Måttet visar företagets finansiella stabilitet.</i>
Genomsnittligt eget kapital	Genomsnitt av periodens eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare och föregående periods eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare.	<i>Underliggande mått som används för beräkning av andra nyckeltal.</i>
Avkastning på sysselsatt kapital	Resultat efter finansiella poster med tillägg för räntekostnader i förhållande till genomsnittligt sysselsatt kapital. Sysselsatt kapital definieras som balansomslutning minskad med icke räntebärande skulder och uppskjuten skatt.	<i>Måttet visar företagets lönsamhet. Anger företagets lönsamhet i förhållande till externt finansierat kapital och eget kapital.</i>
Avkastning på eget kapital	Redovisat resultat efter skatt i förhållande till genomsnittligt eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare.	<i>Måttet visar företagets lönsamhet och är ett mått på det egna kapitalets förräntning.</i>
Omsättning per anställd	Nettoomsättning i förhållande till medeltal antal anställda.	<i>Används för att bedöma företagets effektivitet.</i>
Förädlingsvärde per anställd	Rörelseresultat med tillägg för avskrivningar och personalkostnader i förhållande till medelantalet anställda.	<i>Används för att bedöma företagets effektivitet.</i>
Personalkostnad per anställd	Personalkostnader i förhållande till medelantalet anställda	<i>Nyckeltal för att mäta effektiviteten i den operativa verksamheten.</i>
Medelantal anställda	Genomsnittligt antal anställda i koncernen under perioden.	<i>Underliggande mått som används för beräkning av andra nyckeltal.</i>
JEK (Justerat eget kapital per aktie)	Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till antalet emitterade aktier på bokslutsdagen.	<i>Måttet visar eget kapital per aktie på balansdagen.</i>
Kassaflöde per aktie	Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital i förhållande till genomsnittligt antal aktier.	<i>Används till att följa företagets utveckling av kassaflöde mått per aktie.</i>
P/E	Aktiekursen på bokslutsdagen i förhållande till vinst per aktie.	<i>Vedertaget mått för att mäta aktiens pris jämfört med vinst efter skatt.</i>
P/JEK	Aktiekursen på bokslutsdagen multiplicerat med antalet emitterade aktier på bokslutsdagen i förhållande till eget kapital.	<i>Vedertaget mått för att mäta aktiens pris jämfört med justerat eget kapital.</i>
P/S	Aktiekursen på bokslutsdagen multiplicerat med genomsnittligt antal aktier i förhållande till nettoomsättningen.	<i>Vedertaget mått för att mäta aktiens pris jämfört med omsättning.</i>
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	Genomsnittligt antal aktier under perioden med tillägg för antal aktier som tillkommer efter full konvertering av konvertibler.	<i>Underliggande mått som används för beräkning av andra nyckeltal.</i>

IFRS nyckeltal	Definition	Beskrivning av användande
Vinst per aktie	Resultat efter skatt hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal aktier under perioden.	<i>IFRS-nyckeltal</i>
Vinst per aktie efter utspädning	Resultat efter skatt hänförligt till moderbolagets aktieägare med tillägg för räntekostnader avseende konvertibla förlagslån, i förhållande till genomsnittligt antal aktier efter utspädning.	<i>IFRS-nyckeltal</i>

Definition av segment

Vår verksamhet är organiserad i och styrs utifrån segmenten (affärsområdena) Auto, Energi, Fastighet, Finans & Försäkring, Utbildning & Hälsa, Miljö och Mäklare.

Affärsområde Auto

Inom affärsområde Auto erbjuder Vitec programvaror för fordons- och maskinbranschen i Danmark, Finland, Norge och Sverige. Produkterna stödjer arbetsprocesser för bland annat bilförsäljning, bilverkstäder, däckhotell och distribution av bildelar. I segmentet ingår Vitec Autodata AS, Vitec Datamann A/S, Vitec Infoeasy AS och Futursoft OY.

Affärsområde Energi

Vitec utvecklar avancerade prognosystem för elhandlare och beräknings- och kartsystem till nätägare av el- och fjärrvärmenät. Den geografiska marknaden för affärsområdet utgörs av Norden, Baltikum, övriga Europa samt Mellanöstern. I segmentet ingår Vitec Energy AB.

Affärsområde Fastighet

Vitec erbjuder programvaror för bygg- och fastighetsbranschen i Sverige och Norge. Det är heltäckande verksamhetssystem för kundernas huvudprocesser, som till exempel uthyrning, försäljning, kundservice, ekonomi, teknisk förvaltning och energiuppföljning. I segmentet ingår Vitec Förvaltningssystem AB, Vitec Fastighetssystem AB, Vitec Capifast AB, Vitec Software AB, Vitec Plania AS och Vitec PP7 AB. Verksamheten i Vitec PP7 AB konsoliderades från och med 9 april 2018.

Affärsområde Finans & försäkring

Inom affärsområde Finans & Försäkring levererar Vitec programvaror till banker och försäkringsbolag i Danmark, Norge och Sverige. I segmentet ingår Vitec Capitex AB, koncernen Vitec Aloc A/S samt Vitec Nice AS.

Affärsområde Utbildning & Hälsa

Affärsområde Utbildning & Hälsa erbjuder programvaror till hälsovårdsföretag i Finland, till apotek i Danmark och till utbildningssektorn i Danmark, Norge och Sverige. I Finland har vi bland annat utvecklat en molnbaserad produkt för journalhantering. Våra produkter används inom vårdcentraler, sjukhus, fysioterapi- och rehabiliteringsanstalter samt av företagshälsovård och offentliga organisationer. Vårt huvudsakliga erbjudande till utbildningssektorn är en molnbaserad produkt för personer med läs- och skrivsvårigheter. Många grundskolor och övriga utbildningsföretag använder våra produkter som ett verktyg i sin undervisning. I segmentet ingår Acuvitec Oy, Vitec Cito A/S och koncernen Vitec MV A/S. Verksamheten i Vitec MV konsoliderades från och med 6 juli 2017. Verksamheten i Vitec Cito A/S konsoliderades från och med 31 maj 2018.

Affärsområde Utbildning & Hälsa erbjuder även programvaror till kyrklig verksamhet i Norden, med Norge och Sverige som huvudmarknader. Produkten stödjer specifika processer för de som arbetar inom kyrkans verksamhet. Några exempel är administration av gravplatser, HR-system och gudstjänst online. I segmentet ingår koncernen Vitec Agrando AS som konsoliderades från och med 19 april 2018.

Affärsområde Miljö

Under 2016 förvärvade Vitec det finska bolaget Tietomitta Oy vars produkter är egenutvecklade programvaror för avfallshantering i Finland. Förvärvet innebar en ny vertikal marknad för Vitec och verksamheten utökades med Affärsområde Miljö. Produkten är marknadsledande i Finland och hanterar hela kedjan inom avfallshantering, från vägning av avfall och körscheman till fakturering, redovisning och rapportering. I segmentet ingår även den verksamhet som tidigare låg i segmentet Media. I segmentet ingår Tietomitta Oy samt 3L Media AB.

Affärsområde Mäklare

Affärsområde Mäklare erbjuder programvaror för fastighetsmäklare i Norge och Sverige. Våra produkter stödjer mäklaren i alla steg genom hela affärsprocessen. I segmentet ingår Vitec Mäklarsystem AB, Capitex AB, Vitec Megler AS, Vitec Megler AB och ADservice Scandinavia AB.

Nyckeltal

		2018 jan-jun	2017 jan-jun	2017 jan-dec
Nettoomsättning	(tkr)	465 215	388 482	855 029
varav affärsområde Auto	(tkr)	83 750	79 329	155 920
varav affärsområde Energi	(tkr)	13 005	12 809	25 721
varav affärsområde Fastighet	(tkr)	100 507	96 396	190 111
varav affärsområde Finans & Försäkring	(tkr)	64 391	69 443	142 293
varav affärsområde Miljö	(tkr)	22 936	23 400	44 051
varav affärsområde Mäklare	(tkr)	75 857	71 402	138 019
varav affärsområde Utbildning & Hälsa	(tkr)	104 197	35 175	157 944
varav gemensamt	(tkr)	572	528	969
Tillväxt	(%)	20%	22%	27%
Resultat efter finansiella poster	(tkr)	48 111	54 202	98 127
Resultat efter skatt	(tkr)	38 430	42 369	79 426
Resultat efter skatt hänförligt till moderbolagets ägare	(tkr)	38 430	42 369	79 426
Vinsttillväxt hänförligt till moderbolagets ägare	(%)	-9%	33%	19%
Vinstmarginal	(%)	8%	11%	9%
Rörelsemarginal	(%)	11%	15%	12%
Balansomslutning	(tkr)	1 432 476	1 000 615	1 261 970
Soliditet	(%)	30%	34%	32%
Soliditet efter full konvertering	(%)	33%	35%	35%
Skuldsättningsgrad	(ggr)	2,14	1,86	2,22
Avkastning på sysselsatt kapital*	(%)	13%	18%	14%
Avkastning på eget kapital*	(%)	20%	24%	22%
Omsättning per anställd	(tkr)	781	777	1 584
Förädlingsvärde per anställd	(tkr)	637	646	1 258
Personalkostnad per anställd	(tkr)	425	419	828
Medelantal anställda	(pers)	596	500	540
JEK per aktie	(kr)	14,51	11,61	13,34
Vinst per aktie	(kr)	1,29	1,44	2,70
Vinst per aktie efter utspädning	(kr)	1,28	1,42	2,70
Utbetald aktieutdelning per aktie	(kr)	1,10	1,00	1,00
Kassaflöde per aktie	(kr)	3,41	3,22	6,78
P/E*		33,92	27,33	32,23
P/JEK		5,91	6,20	6,52
P/S*		2,75	2,84	3,04
Beräkningsgrunder:				
Resultat vid beräkning av resultat per aktie	(tkr)	38 430	42 369	79 426
Kassaflöde vid ber av kassaflöde per aktie	(tkr)	101 859	94 527	199 612
Genomsnittligt antal aktier (vägt genomsnitt)	(st)	29 838 900	29 396 690	29 424 555
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	(st)	30 243 628	29 838 900	29 538 825
Antalet emitterade aktier på bokslutsdagen	(st)	29 838 900	29 396 690	29 838 900
Börskurs vid respektive periods slut	(kr)	85,80	72,00	87,00

*Rader märkta med en stjärna är beräknade med värden för rullande 12 månader.

Vitec är ledande inom Vertical Market Software i Norden. Vi utvecklar och levererar standardprogram för olika nischer. Vitec växer genom förvärv av välskötta och etablerade programvarubolag. Koncernens övergripande processer tillsammans med medarbetarnas djupa kunskap om kundens lokala marknad skapar goda förutsättningar för förädling och fortsatt innovation. Våra 650 medarbetare finns i Danmark, Finland, Norge och Sverige. Vitec är noterat på Nasdaq Stockholm och omsatte 855 Mkr år 2017. Läs mer om oss på www.vitecsoftware.com.