



Delårsrapport för
andra kvartalet 2022

PERIODEN 1 JANUARI–30 JUNI 2022

HEM**CHECK**TM

Delårsrapport för Hemcheck Sweden AB, andra kvartalet 2022, samt perioden 1 januari – 30 juni 2022

Händelserikt kvartal med flera nya ordrar och CE-märkning

Under kvartalet fick Hemcheck flera ordrar från nya kunder. Nya distributörsavtal tecknades med distributörer i Finland, Norge, Sverige, Jordanien och Qatar, samt i Spanien efter kvartalets utgång. Den företrädesemission som genomfördes under juni 2022 innebar att Hemcheck tillförs cirka 7,5 MSEK före emissionskostnader. Flera utvärderingsstudier slutfördes framgångsrikt, bland annat vid två brittiska universitetssjukhus. Hemchecks produkter CE-märktes för diagnostiskt syfte. Bolaget uppnådde efterlevnad av det nya europeiska regelverket IVDR. Minskningen i intäkter jämfört med samma kvartal 2021 förklaras till fullo av tappet av Catio S:t Göran som kund under 2021.

Andra kvartalet 2022 (1 april – 30 juni)

- Rörelsens intäkter uppgick till 219 163 (324 505) kr
- Resultat efter finansiella poster uppgick till -4 115 427 (-3 721 662) kr
- Resultatet per aktie uppgick till -0,21 (-0,19) kr

Perioden 1 januari – 30 juni 2022

- Rörelsens intäkter uppgick till 437 729 (505 679) kr
- Resultat efter finansiella poster uppgick till -8 022 624 (-7 437 429) kr
- Resultatet per aktie uppgick till -0,42 (-0,39) kr

Väsentliga händelser under andra kvartalet 2022

- Utfallet från den företrädesemission som föreslogs av styrelsen den 16 maj, blev att 15 078 716 aktier, motsvarande cirka 49 procent av emissionen, tecknades. Hemcheck tillfördes därigenom cirka 7,5 MSEK före emissionskostnader.
- Nya distributörsavtal tecknades avseende marknaderna i Finland, Norge, Sverige, Jordanien och Qatar.
- Hemcheck färdigställde och lämnade in dokumentation och underlag till Läkemedelsverket som visar att bolaget efterlever det nya europeiska regelverket IVDR.
- Hemcheck CE-märkte sina produkter för diagnostiskt syfte.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

- Hemcheck tecknade ett distributörsavtal med SDO Medical avseende den spanska marknaden.

Utvalda finansiella data

Belopp i kr	apr - jun 2022	apr - jun 2021	apr - jun 2020	jan - jun 2022	jan - jun 2021	jan - jun 2020	helår 2021
Nettoomsättning	219 163	324 505	53 975	437 729	505 679	53 975	1 120 589
Rörelseresultat	-4 118 600	-3 731 867	-3 162 623	-8 030 578	-7 456 832	-5 989 127	-13 986 879
Resultat efter skatt	-4 115 427	-3 721 662	-3 163 426	-8 022 624	-7 437 429	-5 991 455	-13 954 185
Balansomslutning	28 052 929	42 398 241	42 057 309	28 052 929	42 398 241	42 057 309	35 496 640
Periodens kassaflöde	-3 019 630	-3 411 733	-3 016 063	-6 071 512	7 614 391	-6 591 154	2 416 321
Likvida medel	2 717 946	13 987 529	12 271 767	2 717 946	13 987 529	12 271 767	8 789 459
Eget Kapital	25 401 212	40 051 591	39 060 530	25 401 212	40 051 591	39 060 530	33 534 836
Soliditet (%)	90,55	94,47	92,87	90,55	94,47	92,87	94,00
Antal utestående aktier på balansdagen (st)	19 288 230	19 288 230	15 708 230	19 288 230	19 288 230	15 708 230	19 288 230
Genomsnittligt antal aktier (st)	19 288 230	19 288 230	15 708 230	19 288 230	18 930 230	15 708 230	19 288 230
Medelantalet anställda	6	5	5	6	5	5	6

VD HAR ORDET:**Andra kvartalet 2022 – ett händelserikt kvartal:**

Nya avtal, nya kunder, nyemission, CE-märkning och IVDR



Andra kvartalet 2022 var ett händelserikt kvartal, kanske det hittills mest händelserika i Hemchecks historia. Vi kunde teckna nya distributörsavtal på ett antal marknader, räkna in flera nya kunder, CE-märka våra produkter för diagnostiskt bruk och slutföra arbetet med anpassningen till det nya IVDR-regelverket. Inte minst de två sistnämnda aktiviteterna var viktiga steg framåt för Hemcheck som bolag. Under juni genomförde vi dessutom en företrädesemission som tillför oss nya medel för den fortsatta verksamheten.

Samarbete med utvalda distributörer på olika marknader är en viktig del av vår strategi och ger oss bättre möjligheter att nå ut på de lokala marknaderna. I slutet av april tecknade vi ett distributörsavtal med Vingmed, som är en stor och väletablerad distributör med ett omfattande nordiskt nätverk. Avtalet täcker den finska, norska och svenska marknaden och möjlighet finns att även inkludera den danska marknaden i ett senare skede. Att gå över till en distributionslösning även på våra hemmamarknader innebär en förändring för oss, men vi ser att tiden är mogen för ett sådant steg. Vi kommer att arbeta nära Vingmed i kundkontakterna och jag ser fram emot att arbeta tillsammans med dem.

Strax efter avtalet med Vingmed kunde vi teckna ett liknande avtal med Beamed Trading, avseende marknaderna i Jordanien och Qatar. Även Beamed är en väletablerad distributör med stark förankring i regionen. Till sist, precis efter kvartalets utgång tecknade vi ett avtal med SDO för den spanska marknaden. Jag kan konstatera att intresset från olika distributörer ökar i takt med att vi blir alltmer synliga, både genom egna aktiviteter och genom de studier vi genomför.

Även antalet utvärderingsorder ökar. De är av mindre storlek räknat i intäkter, men visar även de på ett växande intresse. Under kvartalet tecknade vi sådana order med ansedda sjukhus som barnsjukhuset Heim Pál National Pediatric Institute i Budapest, Deutsches Herzzentrum i Berlin och Sahlgrenska Universitetssjukhuset i Göteborg. Strax innan kvartalets slut kom också en utvärderingsorder från Levi Biotech i Italien, direkt länkad till de användartester som nu planeras vid flera italienska sjukhus.

Utöver detta fick Hemcheck i juni sin hittills största order från en distributör, Eurobio Scientific i Frankrike. Ordern omfattade samtliga typer av tester för diagnostiskt och icke-diagnostiskt bruk. Just nu pågår flera olika produkttester i Frankrike och vi hoppas naturligtvis på kommande och större order. Vi kunde också räkna in en order från vår irländska distributör Cruinn, liksom en från Kuressaare sjukhus i Estland, vår tredje kund i landet, samt en från ett medicintekniskt bolag i Frankrike, fokuserat på teknolog assisterad blodprovstagning.

Trots den svåra situation som rådde på kapitalmarknaden under första halvåret – och som i skrivande stund fortfarande råder – kunde vi ta in nytt kapital till Hemcheck. Totalt tecknades 15 078 716 aktier med och utan stöd av teckningsrätter, vilket motsvarar cirka 49 procent av den företrädesemission som styrelsen föreslagit. Det betyder att Hemcheck tillförs cirka 7,5 miljoner kronor före emissionskostnader, mindre än vad vi siktat på, men medel som inte desto mindre tar oss en bra bit på vägen i våra kommersialiseringsaktiviteter. Arbetet med Hemchecks långsiktiga finansiering fortsätter tillsammans med vår styrelse och givet att vi fick in mindre än vad vi hoppats har vi valt att fokusera arbetet framåt på ökad försäljning, åtstramning av vissa kostnader och utvärdering av möjliga strategiska samarbeten.

”Intresset från olika distributörer ökar i takt med att vi blir alltmer synliga, både genom egna aktiviteter och genom de studier vi genomför.”

Under andra kvartalet har ett antal olika studier slutförts med goda resultat vilket ökar sannolikheten för större kundorder på de lokala marknaderna. Universitetssjukhusen Northern General och Royal Hallamshire, som ingår i Sheffield Teaching hospitals, slutförde i april framgångsrikt en tvådelad utvärderingsstudie av Hemchecks v-Test. Utvärderingen bekräftade att testerna inte stör efterföljande tester och att prestandan för Hemchecks produkter är mycket hög.

Vi slutförde även i juni en studie i södra Frankrike som även den bekräftar att testerna håller hög prestanda och har stark korrelation med beprövade referensmetoder och befäste samtidigt användbarheten av produkterna för exempelvis diagnostiskt bruk. Tillsammans med Hospital de la Santa Creu i Sant Pau slutförde vi en utvärdering av kompatibiliteten mellan vårt v-Test och provtagningssystemet S-Monovette. Resultaten är även där mycket goda och innebär att sjukhus som använder detta system nu även kan använda Hemchecks v-Test, något som öppnar nya möjligheter på exempelvis den tyska marknaden, där S-Monovette är vanligt förekommande. Jag vill också nämna att vi i maj tecknade ett avtal med Laboratoriemedicin inom Region Skåne om ett projekt där Hemchecks v-Test ska användas för diagnostiskt bruk – ett viktigt steg mot ett möjligt större samarbete.

Under kvartalet kunde vi, utöver det som nämnts ovan, slutföra två projekt av stor vikt för oss som bolag. Det första projektet var att CE-märka våra produkter för diagnostiskt bruk. CE-märkningen stärker både vår försäljnings- och lönsamhetspotential, eftersom det nu blir möjligt att bearbeta helt nya marknadssegment, och det till klart högre prisnivåer än dagens. Patienter inom relevanta segment

kan få snabbare och bättre vård genom att våra produkter kan upptäcka intravaskulär hemolys mycket snabbare och enklare än andra metoder.

Det andra projektet var att färdigställa den dokumentation och de underlag som krävdes för att visa att vi i alla delar efterlever kraven för våra produkter i det nya, mycket strikta, europeiska regelverket för In Vitro Diagnostic Medical Devices, förkortat IVDR. Efterlevandet är helt enkelt ett krav för att vi, liksom andra medicintekniska bolag, ska behålla vår CE-märkning och få sälja våra produkter inom EU. Båda projekten har varit mycket omfattande och har krävt stora arbetsinsatser. Jag är glad över att vi nu gått i mål och vill ta tillfället i akt och rikta ett stort tack till Hemchecks team, där alla på olika sätt bidragit till framgången.

Vi har även under kvartalet, och efter periodens utgång, genomfört olika åtgärder där vi bland annat minskat på viss personal och externa konsulter för att dra ner på de löpande kostnaderna, utan att påverka försäljningspotentialen. Detta kommer att ge viss effekt under tredje kvartalet men framför allt från det fjärde kvartalet och framåt.

Nu fortsätter arbetet med att framför allt öka försäljningen, och jag ser fram emot vår fortsatta resa.

Augusti 2022

Joel Avestad
Verkställande direktör



Verksamhetsberättelse

Om Hemcheck Sweden AB

Hemcheck Sweden AB producerar och kommersialiserar en tjänst för patientnära upptäckt av hemolys i blodprover. Hemolys, trasiga röda blodkroppar, är den vanligaste orsaken till att blodprov inte kan analyseras korrekt. En stor del av alla medicinska beslut grundas på analys av blodprover. Fritt hemoglobin, vilket direkt ökar som följd av hemolys, är även en biomarkör för vissa akuta tillstånd.

Uteblivna eller felaktiga provsvar kan leda till felaktiga eller försenade medicinska beslut. De bidrar också till ineffektiva arbetsprocesser och ökade kostnader. Hemchecks målsättning är att förbättra vårdkvaliteten genom en minskad hemolysfrekvens.

De tjänster som Hemcheck erbjuder består av hemolyskontroll med hjälp av engångstester för blodprov i vakuumrör (v-Test) och engångstester för blodprov i blodgassprutor, s-Test och bgs-Test, samt en gemensam avläsare. v-Test och s-Test CE-märktes första gången under slutet av 2018 och marknadslanseringen inleddes under 2019 på den svenska och europeiska marknaden.

Under hösten 2021 slutfördes framgångsrikt verifierings- och valideringsfaserna för Hemchecks bgs-Test (blood gas syringe). Bgs-Testet är ett hemolystest som kan ta emot en väsentligt större mängd blod jämfört med andra existerande tester och dessutom fungera som en tät kork

för blodgassprutor, där även så kallad avluftning kan ske. Detta möjliggör integrering av hemolyskontroll i patientnära tester som blodgasanalyser, inklusive bättre anpassning till befintliga arbetsflöden. Det expanderar också Hemchecks adresserbara marknad då bgs-Test kan användas på flera sorters sprutor. Bgs-Testet CE-märktes i mitten av januari 2022. Under maj 2022 CE-märktes även produkterna för diagnostiskt bruk, vilket breddar användningsområdet, liksom marknaden.

Marknad

Hemchecks kunder och kärnmarknad består primärt av akutmottagningar och laboratorier samt kundsegment som diagnostiskt vill använda snabb patientnära hemolysdetektion. Geografiskt återfinns marknaden inom EU, i Mellanöstern och i USA. Dock är alla vårdinrättningar som skickar prover till centrala laboratorier, eller som utför blodgasanalyser, relevanta för Hemcheck. Särskilt intressant för Hemchecks vTest för vakuumrör är miljöer där korrekta svar behövs snabbt, analyserna som ska genomföras är kostsamma och där risken för hemolys kan vara hög.

Blodgasanalys utförs rutinmässigt på sjukhus och är ett centralt verktyg när snabba svar krävs för kritiska diagnoser. Blodgasanalysen utförs patientnära och påverkas, liksom vanlig blodprovstagnation, av hemolys.

Syftet med Hemchecks test för blodprover i blodgassprutor, s-Test och bgs-Test, är att upptäcka hemolyserade blodgasprover direkt i samband med blodgasanalys, en funktion som idag saknas i alla på marknaden förekommande blodgasinstrument. Hemcheck är i dagsläget ensamt om sin lösning och det finns ingen direkt konkurrent på marknaden.

Produkterna för diagnostiskt bruk syftar till att hjälpa sjukvården till att snabbt och användarvänligt kunna detektera och följa höjningar av fritt hemoglobin i kroppen på grund av intravaskulär hemolys. Exempel på relevanta segment är ECMO och hjärtkirurgi.

Kostnaden för ett hemolyserat blodprov varierar beroende på vårdkostnaderna för en fördröjd, eller i värsta fall felaktig eller utelämnad behandling, med exempelvis en längre sjukhusvistelse som följd, samt på de direkta kostnaderna för ett nytt blodprov och analys av detta. Kostnaderna har i publicerade hälsoekonomiska studier uppskattats till minst 1 000 kronor per felaktigt eller uteblivet provsvar.

Försäljningen på den nordiska marknaden skedde inledningsvis i egen regi, detta för att ge Hemcheck en god kännedom om kunderna och deras behov. Under våren 2022 tecknades dock ett distributionsavtal rörande den finländska, norska och svenska marknaden. Bolaget arbetar i dagsläget med direktförsäljning på vissa marknader i Europa. I takt med att kunder och volymer växer sker försäljningen indirekt genom avtal med samarbetspartners och distributörer på lokal och regional nivå. Flera avtal avseende distribution eller utvärdering av potentiell distribution är tecknade med distributörer i framför allt Europa och Mellanöstern, men också i Asien.

Finansiell utveckling

Bolagets intäkter uppgick för andra kvartalet till 219 163 (324 505) kronor och för hela perioden januari – juni 2022 till 437 729 kronor (505 679). Hela avvikelsen jämfört med föregående år förklaras av tappet av Capió S:t Göran som kund. Under kvartalet aktiverade Hemcheck utvecklingskostnader enligt samma principer som tidigare kvartal. Balanserade utgifter för forskning och utveckling samt liknande arbeten uppgick till 993 730 (449 858) kronor för kvartalet och till 1 892 884 kronor (1 119 520) för perioden. Personalkostnaderna uppgick till 1 797 808 (1 829 066) kronor för kvartalet och till 3 460 814 (3 530 818) för perioden. Övriga externa kostnader uppgick till 1 656 098 (944 579) kronor för kvartalet och till 3 097 441 kronor (2 080 071) för perioden januari till juni.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

I takt med att de tidigare restriktionerna relaterade till Coronapandemin till stor del försvann på Hemchecks marknader normaliserades läget allt mer. Det pågående kriget i Ukraina har, än så länge, inte påverkat Hemchecks verksamhet i någon betydande omfattning. Hemcheck fortsätter dock att noggrant följa utvecklingen, både vad gäller situationen i Ukraina och Coronapandemin. Leveranskedjorna är intakta och lagersituationen tillfredställande.

Bolaget har idag ett kapitalbehov som måste tillgodoses för att fortsätta driften och kommersialiseringen av bolagets produkter, vilket var huvudmotivet för den företrädesemission som föreslogs av styrelsen i juni 2022 och som tillförde bolaget cirka 7,5 miljoner kronor före emissionskostnader.

Om bolaget inte kan säkra finansiering framgent finns risk för bolagets finansiella ställning och att verksamheten måste avvecklas eller avyttras.

Ett antal ytterligare risker kan påverka bolaget och dess verksamhet. För mer information rörande dessa hänvisas till årsredovisningen för 2021.

Transaktioner med närstående

Under perioden har bolaget inte haft några transaktioner med närstående.

Granskning av revisor

Rapporten har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

Aktien

Hemcheck Sweden AB är noterat på Nasdaq First North Growth Market sedan 16 mars 2017 med kortnamn HEMC. Antalet aktier vid periodens utgång uppgick till totalt 19 288 230 (19 288 230). Genomsnittligt antal aktier var 19 288 230 (19 288 230).

Största ägare per den 30 juni 2022 var, enligt Euroclear, Almi Invest Norra Mellansverige med 8,80 procent, Olcon Engineering AB med 6,52 procent, samt Stockholm Karlstad Invest med 6,51 procent. En fullständig lista återfinns nedan.

Principer för delårsrapportens upprättande

Bolaget tillämpar Årsredovisningslagen (1995:1554) och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3). Detta är samma principer som använts i bolagets årsredovisning för 2021 och innebär inga väsentliga förändringar.

Principer för delårsrapportens upprättande Bolaget tillämpar Årsredovisningslagen (1995:1554) och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3). Detta är samma principer som använts i bolagets årsredovisning för 2021 och innebär inga väsentliga förändringar.

Finansiell kalender

- Delårsrapport för tredje kvartalet 2022 publiceras den 17 november
- Bokslutskommuniké för helåret 2022 publiceras den 14 februari 2023
- Delårsrapport för första kvartalet 2023 publiceras den 9 maj 2023
- Årsstämma för Hemcheck Sweden AB äger rum den 16 maj 2023

Styrelsens underskrift

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att denna rapport ger en rättvisande översikt av företagets verksamhet, ställning och resultat, samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som bolaget står inför.

Karlstad, den dag som framgår av vår elektroniska underskrift

Anna Klevby Dalgaard
Ordförande

Hjalmar Didriksson
Ledamot

Karin Dahllöf
Ledamot

Mathias Karlsson
Ledamot

Joel Averstad
Verkställande direktör

För vidare information, kontakta

Hemcheck Sweden AB (publ)
Joel Averstad, vd
Tel 076-108 81 91
E-post: joel.averstad@hemcheck.com

Viktig information

Denna information är sådan information som Hemcheck är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades genom ovanstående kontaktpersons försorg för offentliggörande den 30 augusti 2022, klockan 10.30.

Resultaträkning

Belopp i kr	apr - jun 2022	apr - jun 2021	apr - jun 2020	jan - jun 2022	jan - jun 2021	jan - jun 2020	helår 2021
Nettoomsättning	219 163	324 505	53 975	437 729	505 679	53 975	1 120 589
Aktiverat arbete för egen räkning	993 730	449 858	593 632	1 892 884	1 119 520	1 406 629	2 398 557
	1 212 893	774 363	647 607	2 330 613	1 625 199	1 460 604	3 519 146
Rörelsens kostnader							
Råvaror och förnödenheter	-90 160	-123 500	0	-229 020	-253 818	0	-501 220
Övriga externa kostnader	-1 656 098	-944 579	-723 553	-3 097 441	-2 080 071	-1 553 577	-3 658 992
Personalkostnader	-1 797 808	-1 829 066	-1 681 282	-3 460 814	-3 530 818	-3 142 041	-6 892 894
Av-/nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-1 787 427	-1 609 086	-1 405 395	-3 573 916	-3 217 324	-2 754 114	-6 452 918
Rörelseresultat	-4 118 600	-3 731 867	-3 162 623	-8 030 578	-7 456 832	-5 989 127	-13 986 879
Resultat från finansiella poster							
Ränteintäkter och liknande resultatposter	3 173	11 053	10 024	7 954	20 250	22 287	33 542
Räntekostnader och liknande kostnader	0	-848	-10 827	0	-848	-24 615	-848
Resultat efter finansiella poster	-4 115 427	-3 721 662	-3 163 426	-8 022 624	-7 437 429	-5 991 455	-13 954 185
Periodens resultat	-4 115 427	-3 721 662	-3 163 426	-8 022 624	-7 437 429	-5 991 455	-13 954 185

Balansräkning

Belopp i kr	2022-06-30	2021-06-30	2020-06-30	2021-12-31
TILLGÅNGAR				
Anläggningstillgångar				
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>				
Balanserade utgifter för forsknings-, utvecklings- och liknande arbeten	20 384 893	22 898 662	25 477 021	21 494 280
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	1 140 959	1 073 606	910 888	1 064 278
	21 525 852	23 972 268	26 387 909	22 558 558
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>				
Inventarier, verktyg och installationer	1 580 454	2 079 451	2 538 573	1 838 664
Summa Anläggningstillgångar	23 106 306	26 051 719	28 926 482	24 397 222
Omsättningstillgångar				
Varulager m.m.				
Handelsvaror	1 210 242	1 499 081	337 915	1 593 880
Kundfordringar	160 859	213 656	46 125	105 616
Aktuella skattefordringar	304 266	231 918	137 204	196 878
Övriga fordringar	361 643	240 318	201 874	191 624
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	191 667	174 020	135 942	221 961
Summa fordringar	2 228 677	2 358 993	859 060	2 309 959
Kassa och bank	2 717 946	13 987 529	12 271 767	8 789 459
Summa Omsättningstillgångar	4 946 623	16 346 522	13 130 827	11 099 418
SUMMA TILLGÅNGAR	28 052 929	42 398 241	42 057 309	35 496 640

Balansräkning, fortsättning

Belopp i kr	2022-06-30	2021-06-30	2020-06-30	2021-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER				
Eget kapital				
Bundet eget kapital				
Aktiekapital	1 735 941	1 732 977	1 413 741	1 735 941
Fond för utvecklingsutgifter	19 221 026	21 734 795	24 429 541	20 330 413
	20 956 967	23 467 772	25 843 282	22 066 354
Fritt eget kapital				
Överkursfond	81 339 961	81 453 925	67 638 177	81 450 961
Balanserad vinst eller förlust	-68 873 092	-57 432 676	-48 429 473	-56 028 294
Årets resultat	-8 022 624	-7 437 429	-5 991 455	-13 954 185
	4 444 245	16 583 819	13 217 248	11 468 482
Summa Eget kapital	25 401 212	40 051 591	39 060 530	33 534 836
Långfristiga skulder				
Övriga skulder till kreditinstitut	0	0	82 553	0
	0	0	82 553	0
Kortfristiga skulder				
Skulder till kreditinstitut	0	0	342 898	0
Leverantörsskulder	779 859	415 634	637 863	384 162
Övriga kortfristiga skulder	123 360	354 618	410 691	209 750
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	1 748 498	1 576 398	1 522 774	1 367 892
	2 651 717	2 346 650	2 914 226	1 961 804
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	28 052 929	42 398 241	42 057 309	35 496 640

Kassaflödesanalys

Belopp i kr	apr - jun 2022	apr - jun 2021	apr - jun 2020	jan - jun 2022	jan - jun 2021	jan - jun 2020	helår 2021
Den löpande verksamheten							
Rörelseresultat	-4 118 600	-3 731 867	-3 162 623	-8 030 578	-7 456 831	-5 989 127	-13 986 879
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet m.m	1 787 427	1 609 086	1 405 395	3 573 916	3 217 324	2 754 114	6 452 918
Erhållna räntor	3 173	11 053	10 024	7 954	20 250	22 287	33 542
Erlagda räntor	0	-848	-10 827	0	-848	-24 615	-848
Betald skatt	-53 694	-53 694	-35 607	-107 388	-26 227	-29 210	8 813
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-2 381 694	-2 166 270	-1 793 638	-4 556 096	-4 246 332	-3 266 551	-7 492 454
Ökning(-)/Minskning (+) av varulager	119 108	-555 046	37 379	383 638	-424 726	-337 915	-519 525
Ökning(-)/Minskning (+) av kundfordringar	115 344	-213 656	-46 125	-55 243	-114 231	-46 125	-6 191
Ökning(-)/Minskning (+) av rörelsefordringar	15 850	104 001	16 268	-139 725	125 776	48 551	135 342
Ökning(+)/Minskning (-) av rörelseskulder	415 504	229 844	518 613	689 913	89 149	529 038	-304 509
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-1 715 888	-2 601 127	-1 267 503	-3 677 512	-4 570 364	-3 073 002	-8 187 337
Investeringsverksamheten							
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-1 192 742	-751 046	-815 323	-2 283 000	-1 780 229	-1 819 960	-3 361 326
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	0	0	-728 465	0	0	-1 288 649	0
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-1 192 742	-751 046	-1 543 788	-2 283 000	-1 780 229	-3 108 609	-3 361 326
Finansieringsverksamheten							
Nyemission	-111 000	-59 560	0	-111 000	13 969 984	0	13 969 984
Utställda och betalda teckningsoptioner	0	0	0	0	-5 000	0	-5 000
Upptagna lån	0	0	0	0	0	0	0
Amortering av skuld	0	0	-204 772	0	0	-409 544	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-111 000	-59 560	-204 772	-111 000	13 964 984	-409 544	13 964 984
Periodens kassaflöde	-3 019 630	-3 411 733	-3 016 063	-6 071 512	7 614 391	-6 591 154	2 416 321
Likvida medel vid periodens början	5 737 576	17 399 262	15 287 830	8 789 459	6 373 138	18 862 921	6 373 138
Likvida medel vid periodens slut	2 717 946	13 987 529	12 271 767	2 717 946	13 987 529	12 271 767	8 789 459

Förändringar i eget kapital

Belopp i kr	Bundet eget kapital		Fritt eget kapital		Summa eget kapital
	Aktiekapital	Fond för utvecklingsutgifter	Överkursfond	Övrigt fritt eget kapital	
Eget kapital 2020-12-31	1 413 741	23 090 143	67 808 177	-58 788 024	33 524 037
Årets Resultat				-13 954 185	-13 954 185
Nyemission	322 200		14 713 800		15 036 000
Kostnader hänförliga till emission			-1 066 016		-1 066 016
Aktivering av utvecklingsutgifter		3 150 834		-3 150 834	0
Upplösning till följd av årets avskrivningar		-5 910 564		5 910 564	0
Inlösen teckningsoptioner			-5 000		-5 000
Eget kapital 2021-12-31	1 735 941	20 330 413	81 450 961	-69 982 478	33 534 836
Årets Resultat				-8 022 624	-8 022 624
Nyemission					0
Kostnader hänförliga till emission				-111 000	-111 000
Aktivering av utvecklingsutgifter		2 160 978		-2 160 978	0
Upplösning till följd av årets avskrivningar		-3 270 365		3 270 365	0
Inlösen teckningsoptioner					0
Eget kapital 2022-06-30	1 735 941	19 221 026	81 450 961	-77 006 715	25 401 212

Största aktieägare per 30 juni 2022

Namn	Antal Aktier	Andel av röster och kapital
Almi Invest Norra mellansverige	1 698 158	8,80%
Olcon engineering aktiebolag	1 256 657	6,52%
Stockholm Karlstad invest AB	1 256 325	6,51%
Mathias Karlsson	888 050	4,60%
Avanza Pension	787 572	4,08%
SHL Medical AB	540 777	2,80%
Swedbank AS	539 839	2,80%
Per Lindgren	372 931	1,93%
Hjalmar Didrikson	338 996	1,76%
CBLUX-AS LHV PANK	323 248	1,68%
Övriga	11 285 677	58,51%
Totalt	19 288 230	100,00%

**Certified Adviser**

Hemcheck Sweden AB:s
Certified Adviser är
FNCA Sweden AB
Box 5807
102 48 Stockholm
Telefon: 08-528 00 399
E-post: info@fnca.se

Bolagsinformation

Hemcheck Sweden AB (publ)
Organisationsnummer: 556811-5272

Adress

Hemcheck Sweden AB
Nanna Svartz väg 4
171 65 Solna
Telefon: 054-202 2211

www.hemcheck.com