

Q2 2026

Periodens sammanfattning



Översikt Koncernen	Q2 2026	Q2 2025	H1 2026	H1 2025	2025
Nettoomsättning	29 787 221	*	57 312 664	*	122 520 816
EBITDA	1 744 827	*	2 485 292	*	5 107 053
Resultat efter finansiella poster	-1 352 445	*	-3 610 503	*	-4 649 330
Balansomslutning	71 061 411	*	71 061 411	*	64 473 285
Soliditet	-69%	*	-69%	*	-73%
Resultat per aktie	-0,03	*	-0,07	*	-0,13
Översikt Moderföretaget	Q2 2026	Q2 2025	H1 2026	H1 2025	2025
Nettoomsättning	0	0	0	50 000	1 550 000
Resultat efter finansiella poster	-535 542	-5 541 720	-1 098 652	-6 398 370	-9 846 427
Balansomslutning	168 144 673	8 075 803	168 144 673	8 075 803	168 452 192
Soliditet	80%	41%	80%	41%	80%

Väsentliga händelser under perioden

- Erhöll godkännande för fortsatt notering på Spotlight Stock Market och publicerade noteringsmemorandum.
- Utökade sortimentet inom barnmatning tillsammans med Kruidvat i Nederländerna.
- Ingick ett licenssamarbete med Studio 100 avseende matningsprodukter för småbarn i Benelux.
- Rapporterade en ökning av e-handelsintäkterna med 154 procent hittills under året.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

- Beslutade om en riktad kvittningsemission om cirka 7,3 MSEK i syfte att minska skuldsättningen och stärka balansräkningen.

* Jämförelsetal saknas till följd av ett omvänt förvärv (2025-09-11), där Solution International Ltd blev moderbolag och Solution International Nordics AB (publ) dotterbolag. Detta har resulterat i en ny koncernstruktur utan historiska jämförelsetal.

VD har ordet

Det andra kvartalet 2026 har präglats av fortsatt kommersiell utveckling och flera konkreta steg för att stärka Solution International Nordics AB position på våra viktigaste marknader. Under perioden har vi fortsatt att bygga vidare på våra etablerade kundrelationer, utvecklat vårt produktutbud och tagit ytterligare steg inom e-handel och internationell distribution.

Under Q2 2026 uppgick Solutions nettoomsättning till

29.8 miljoner kr

Koncernens EBITDA för perioden uppgick till

1 744 827 kr

En viktig händelse under kvartalet var att Bolaget erhöi godkännande för fortsatt notering på Spotlight Stock Market och publicerade sitt noteringsmemorandum. Därmed avslutades en central del av det strukturella arbete som präglat verksamheten sedan noteringsprocessen inleddes. Det ger oss bättre förutsättningar att framåt lägga ett ännu tydligare fokus på den operativa och kommersiella utvecklingen av koncernen.

På den kommersiella sidan fortsatte vi att stärka vår närvaro i Nederländerna genom ett utökat sortiment tillsammans med Kruidvat. Samarbetet är viktigt för oss och den utökade produktportföljen innebär att fler av våra produkter når konsumenter genom en redan etablerad och betydande detaljhandelspartner.

Under kvartalet ingick vi även ett licenssamarbete med Studio 100 avseende produkter inom toddler feeding i Benelux. Samarbetet ger oss möjlighet att kombinera vår produktutveckling och distributionskapacitet med några av regionens välkända barnvarumärken och skapar samtidigt en plattform för att successivt bredda vårt licensierade erbjudande.

Även vår e-handelsverksamhet fortsatte att utvecklas starkt. Under perioden rapporterade vi en ökning av e-handelsintäkterna om 154 procent hittills under året. Utvecklingen bekräftar potentialen i vår flerkanalstrategi, där vår etablerade detaljhandelsdistribution kompletteras av en växande direktförsäljning via digitala marknadsplatser. Vi ser fortsatt goda möjligheter att öka e-handels betydelse för koncernen över tid.

Parallellt med den kommersiella utvecklingen har vi fortsatt arbetet med att effektivisera organisationen och förbättra våra interna processer. AI-baserade lösningar används i allt större utsträckning inom bland annat administration, logistik och finansiella processer. Vårt mål är att skapa en mer skalbar organisation där tillväxt inte kräver motsvarande ökning av den administrativa kostnadsbasen.



“Q2 har varit ett kvartal där flera av de initiativ vi arbetat med under en längre tid har börjat ge konkreta resultat. Vi har stärkt vår position hos befintliga kunder och fortsatt att utveckla e-handeln samtidigt som vi arbetar målmedvetet med att effektivisera organisationen.”

När vi går in i andra halvåret ligger vårt fokus på att fortsätta utveckla dessa områden. Vi vill växa tillsammans med våra befintliga kunder, bredda distributionen av våra produkter, utveckla nya produktkategorier och fortsätta bygga vår e-handelsverksamhet. Samtidigt ska vi fortsätta arbeta med kostnadskontroll och effektivisering för att skapa bättre förutsättningar för långsiktigt förbättrad lönsamhet.

Vi har under första halvåret lagt flera viktiga delar på plats och ser nu fram emot att fortsätta utveckla Solution International från en starkare kommersiell och organisatorisk plattform under resten av 2026.



Verksamhet & Affär

Vi är Solution

Ledande Partner

En ledande partner inom baby-, barn- och livsstilsprodukter

Solution International är ett marknadsledande konsumentvarubolag med specialisering inom barnmatningsprodukter, småbarnsartiklar och familjeorienterade livsstilssegment. Med närvaro i över **9 000** butikslägen i UK och Nederländerna är bolaget en betrodd leverantör till större dagligvarukedjor såsom Tesco, Sainsbury's, Asda och Morrisons, samt till ledande aktörer inom apotek, leksaker och lågpris.

Vår unika modell omfattar private label, licensierade varumärken och egna varumärken, vilket gör det möjligt för oss att arbeta flexibelt över olika prisnivåer och kategoribehov.

Integrerade Kapabiliteter

Byggt på expertis, utformat för tillväxt

Med huvudkontor i Storbritannien erbjuder Solution en integrerad end-to-end-kapacitet som detaljhandlare har svårt att replikera internt. Vår verksamhet omfattar:

Produktdesign och produktutveckling

Kategoriinsikter och sortimentsbyggande

Tillverkning och kvalitetskontroll

Testning och regulatorisk efterlevnad

Lagerhållning och distribution

Dessa kapabiliteter gör det möjligt för oss att skapa kommersiellt gångbara och robusta produktsortiment med hastighet och precision.

Ledande inom Private Label

Ledande inom Private Label

Solution levererar 96 % av Storbritanniens egna märkesvaror inom barnmatningsaccessorier, och stödjer den kraftiga ökningen i konsumenternas förtroende för återförsäljargädda varumärken samt efterfrågan på starka värdeerbjudanden.

Licensierade och Egna Varumärken

Licensed & Owned Brands

Utöver sitt private label-erbjudande stärker Solution sin portfölj med ledande karaktärslicenser från partner som Hasbro och Paramount, med sortiment för barn i åldern 0–3 år såsom:



Detta ger återförsäljare relevanta, snabbbrärliga och karaktärsdrivna produkter, samtidigt som det säkerställer kommersiell styrka och flexibilitet. Vårt egna varumärke Tiny to Tots breddar erbjudandet ytterligare och ger återförsäljare en färdig, lättimplementerad varumärkeslösning.



Expansionsstrategi

Expansion bortom baby- och småbarnssegmentet

Som en del av vår långsiktiga tillväxtstrategi breddar bolaget sitt fokus bortom traditionella babyprodukter och in i angränsande och kompletterande kategorier. Dessa inkluderar:

- Hushållsprodukter (drivna av hållbarhet, hälsa & välmående samt sociala trender)
- Livsstilsprodukter för barn och vuxna
- Kategorier med liknande tillverkningsprocesser och samma konsumentbas

Denna diversifiering stärker vår motståndskraft, minskar kategorikoncentrationen och öppnar nya intäktsströmmar internationellt.

Våra kunder

Vi är stolta över att arbeta med några av de största detaljhandlarna i Storbritannien och EU inom FMCG, leksaker, apotek och lågprishandel. Vår kundbas är omfattande och de samarbetar med oss via både fysiska och digitala plattformar.

B2B

TESCO

Sainsbury's

ASDA

Boots

next

Morrisons
Since 1899

SMYTHS
TOYS SUPERSTORES

ALDI

LIDL

home bargains

9 788 butiker nåddes under 2024

B2C

amazon

The Range
Home, Leisure & Garden

TESCO
Marketplace.

next

D2C

**N*OT ON
THE HIGH ST.**


goodeehoo

“You have been one of the best, most brilliant, enthusiastic suppliers I have ever worked with.”

- Nursery Buyer at **TESCO**



Verksamheten

Solution International är en ledande leverantör av baby- och familjeprodukter med en integrerad verksamhet som omfattar design, utveckling, tillverkning, kvalitetssäkring, lagerhållning och distribution. Genom långvariga samarbeten med stora europeiska detaljister levererar bolaget stabil service, hög kvalitet och kommersiellt relevanta sortiment.

Bolaget verkar inom private label, licensierade produkter och egna varumärken, vilket skapar flexibilitet och bred marknadsnärvaro. Med en stark europeisk distributionsbas och exklusiva produktionspartners fortsätter Solution att växa in i närliggande kategorier för att bredda erbjudandet och stärka den långsiktiga tillväxten.



Vision

Att vara det självklara förstahandsvalet för återförsäljare världen över genom att leverera kvalitetssäkrade baby- och barnprodukter baserat på expertkunskap och teknisk excellens.

Mission

Att leverera kvalitetsprodukter med bästa möjliga service och värde, i varje kanal och till varje kundgrupp vi verkar inom.



Operativ excellens

Efter två nyligen genomförda revisioner som utvärderade bolagets standarder avseende produktsäkerhet, kvalitet och spårbarhet för konsumentprodukter, är bolaget glada över att återigen ha uppnått de högsta möjliga betygen för ett andra år i rad. Resultaten stärker ytterligare bolagets fortgående arbete med global regelefterlevnad, operativ excellens och branschledande prestation.

För andra året i rad erhöll Solution betyget AA i den annonserade BRCGS Agents & Brokers-revisionen. En global standard utformad för att effektivt hantera produktsäkerhet, äkthet, kvalitet och lagkrav för företag som säljer produkter men inte tillverkar dem i egna anläggningar eller via egna onlineplattformar.



Finansiell översikt

Översikt Koncernen	Q2 2026	Q2 2025	H1 2026	H1 2025	2025
Nettoomsättning	29 787 221	*	57 312 664	*	122 520 816
EBITDA	1 744 827	*	2 485 292	*	5 107 053
Resultat efter finansiella poster	-1 352 445	*	-3 610 503	*	-4 649 330
Balansomslutning	71 061 411	*	71 061 411	*	64 473 285
Soliditet	-69%	*	-69%	*	-73%
Resultat per aktie	-0,03	*	-0,07	*	-0,13
Översikt Moderföretaget	Q2 2026	Q2 2025	H1 2026	H1 2025	2025
Nettoomsättning	0	0	0	50 000	1 550 000
Resultat efter finansiella poster	-535 542	-5 541 720	-1 098 652	-6 398 370	-9 846 427
Balansomslutning	168 144 673	8 075 803	168 144 673	8 075 803	168 452 192
Soliditet	80%	41%	80%	41%	80%

Insynspersoner per 2026-06-30

Marc McLoughlin	Verkställande Direktör
Stefan Vilhelmsson	Styrelseordförande
Jesper Nord	Styrelseledamot
Robin Bäcklund	Styrelseledamot

Information

Bolaget har per 2026-06-30: 44 158 038 aktier
Denna rapport har ej granskats av bolagets revisor

Financial Calendar

NOV 26 2026-11-26 Q3 Report 2026	FEB 25 2027-02-25 Q4 Report 2026	MAY 24 2027-05-24 Annual Report 2026
MAY 25 2027-05-26 Q1 Report 2027	MAY 26 2027-05-26 AGM 2027	AUG 27 2027-08-27 Q2 Report 2027

Koncernens resultaträkning

(SEK)	Q2 2026	Q2 2025	H1 2026	H1 2025	2025
Rörelsens intäkter					
Nettoomsättning	29 787 221	*	57 312 664	*	122 520 816
	29 787 221	*	57 312 664	*	122 520 816
Rörelsens kostnader					
Handelsvaror	-16 781 316	*	-32 286 430	*	-86 877 987
Övriga externa kostnader	-4 316 436	*	-8 522 341	*	-10 078 048
Personalkostnader	-4 600 820	*	-9 411 287	*	-20 405 452
Avskrivningar	-1 656 614	*	-3 293 338	*	-6 742 681
Övriga rörelsekostnader	-2 343 822	*	-4 607 314	*	-52 276
	-29 699 008	*	-58 120 710	*	-124 156 444
Rörelseresultat	88 213	*	-808 046	*	-1 635 628
Resultat från finansiella investeringar					
Ränteintäkter	4	*	10	*	165 681
Räntekostnader	-1 440 662	*	-2 802 467	*	-3 179 383
	-1 440 658	*	-2 802 457	*	-3 013 702
Resultat efter finansiella poster	-1 352 445	*	-3 610 503	*	-4 649 330
Skatt	0	*	542 610	*	-1 296 660
Periodens resultat	-1 352 445	*	-3 067 893	*	-5 945 990
Resultat per aktie	-0,03	*	-0,07	*	-0,13

* Jämförelsetal saknas till följd av ett omvänt förvärv (2025-09-11), där Solution International Ltd blev moderbolag och Solution International Nordics AB (publ) dotterbolag. Detta har resulterat i en ny koncernstruktur utan historiska jämförelsetal.

Koncernens Balansräkning

TILLGÅNGAR	2026-06-30	2025-06-30	2025-12-31
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar			
Goodwill	9 946 438	*	11 518 395
Plattform och varumärken	1 125 687	*	1 086 328
	11 072 125	*	12 604 723
Materiella anläggningstillgångar			
Utvecklingskostnader för produkter, inventarier och installationer	5 971 847	*	6 322 128
	5 971 847	*	6 322 128
Summa anläggningstillgångar	17 043 972	*	18 926 851
Omsättningstillgångar			
Varulager m.m.			
Färdiga varor och handelsvaror	26 513 744	*	20 149 599
	26 513 744	*	20 149 599
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar	21 203 274	*	16 276 360
Övriga fordringar	5 404 771	*	4 521 715
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	265 998	*	3 416 537
	26 874 043	*	24 214 612
Kassa och bank	629 652	*	1 182 223
Summa omsättningstillgångar	54 017 439	*	45 546 434
SUMMA TILLGÅNGAR	71 061 411	*	64 473 285

* Jämförelsetal saknas till följd av ett omvänt förvärv (2025-09-11), där Solution International Ltd blev moderbolag och Solution International Nordics AB (publ) dotterbolag. Detta har resulterat i en ny koncernstruktur utan historiska jämförelsetal.

Koncernens Balansräkning

EGET KAPITAL OCH SKULDER	2026-06-30	2025-06-30	2025-12-31
Eget kapital			
Aktiekapital	6 117 459	*	6 117 459
Övrigt tillskjutet kapital	227 604 074	*	227 604 074
Annat eget kapital inkl. årets resultat	-282 703 081	*	-280 588 048
Summa eget kapital	-48 981 548	*	-46 866 515
Avsättningar			
Uppskjuten skatteskuld	1 336 369	*	1 289 643
	1 336 369	*	1 289 643
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	4 841 655	*	4 672 367
Övriga skulder	53 279 534	*	56 161 010
	58 121 189	*	60 833 377
Kortfristiga skulder			
Checkräkningskredit	1 496 060	*	2 521 757
Leverantörsskulder	10 559 647	*	4 386 765
Aktuella skatteskulder	418 880	*	1 085 185
Övriga skulder	44 151 371	*	36 848 183
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	3 959 443	*	4 374 890
	60 585 401	*	49 216 780
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	71 061 411	*	64 473 285

* Jämförelsetal saknas till följd av ett omvänt förvärv (2025-09-11), där Solution International Ltd blev moderbolag och Solution International Nordics AB (publ) dotterbolag. Detta har resulterat i en ny koncernstruktur utan historiska jämförelsetal.

Koncernens Kassaflödesanalys

(SEK)	H1 2026	2025
Den löpande verksamheten		
Resultat efter finansiella poster	-3 610 503	-4 649 330
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	4 584 044	7 288 100
	973 541	2 638 770
Betald inkomstskatt	-705 620	-863 103
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	267 921	1 775 667
Förändringar i rörelsekapital		
Förändring av varulager	-5 688 466	8 560 269
Förändring av fordringar	-5 895 279	10 126 925
Förändring av kortfristiga skulder	5 277 686	-20 318 623
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-6 038 138	144 238
Investeringsverksamheten		
Förvärv av dotterbolag	0	47 516
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-838 661	0
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-838 661	47 516
Finansieringsverksamheten		
Förändring lån	6 324 228	-1 191 253
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	6 324 228	-1 191 253
Periodens kassaflöde	-552 571	-999 499
Likvida medel vid periodens början	1 182 223	2 181 722
Likvida medel vid periodens slut	629 652	1 182 223

* Comparative figures are not available due to a reverse acquisition (2025-09-11), in which Solution International Ltd became the parent company and Solution International Nordics AB (publ) the subsidiary. This has resulted in a new Group structure without historical comparative figures.

Moderbolagets Resultaträkning

(SEK)	Q2 2026	Q2 2025	H1 2026	H1 2025	2025
Rörelsens intäkter	0	0	0	50 000	1 550 000
Nettoomsättning	0	0	0	50 000	1 550 000
Rörelsens kostnader					
Övriga externa kostnader	-104 591	-151 310	-272 591	-398 730	-869 510
Personalkostnader	-77 801	-69 280	-155 602	-96 140	-263 811
Avskrivningar	0	0	0	-5 767	-5 767
	-182 392	-220 590	-428 193	-500 637	-1 139 088
Rörelseresultat	-182 392	-220 590	-428 193	-450 637	410 912
Resultat från finansiella investeringar					
Resultat från andelar i koncernföretag	0	-5 152 310	0	-5 152 310	-5 152 310
Resultat från övriga värdepapper och fordringar som är anläggningstillgångar	0	-168 553	0	-408 827	-4 328 314
Ränteintäkter och liknande resultatposter	4	10	10	991	1 281
Räntekostnader och liknande resultatposter	-353 154	-277	-670 469	-387 587	-777 996
	-353 150	-5 321 130	-670 459	-5 947 733	-10 257 339
Resultat efter finansiella poster	-535 542	-5 541 720	-1 098 652	-6 398 370	-9 846 427
Skatt på årets resultat	0	0	0	0	0
Periodens resultat	-535 542	-5 541 720	-1 098 652	-6 398 370	-9 846 427

Moderbolagets Balansräkning

TILLGÅNGAR	2026-06-30	2025-06-30	2025-12-31
Anläggningstillgångar			
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	166 800 000	0	166 800 000
Andra långfristiga värdepappersinnehav	0	7 950 000	0
	166 800 000	7 950 000	166 800 000
Summa anläggningstillgångar	166 800 000	7 950 000	166 800 000
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar			
Fordringar hos koncernföretag	1 216 331	0	1 500 000
Övriga fordringar	56 810	22 719	41 188
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	16 165	72 924	72 924
	1 289 306	95 643	1 614 112
Kassa och bank	55 367	30 160	38 080
Summa omsättningstillgångar	1 344 673	125 803	1 652 192
SUMMA TILLGÅNGAR	168 144 673	8 075 803	168 452 192

Moderbolagets Balansräkning

EGET KAPITAL OCH SKULDER	2026-06-30	2025-06-30	2025-12-31
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital	6 117 459	616 782	6 117 459
	6 117 459	616 782	6 117 459
Fritt eget kapital			
Överkursfond	227 604 074	98 104 751	227 604 074
Balanserat resultat	-98 871 640	-89 025 213	-89 025 213
Periodens resultat	-1 098 652	-6 398 370	-9 846 427
	127 633 782	2 681 168	128 732 434
Summa eget kapital	133 751 241	3 297 950	134 849 893
Långfristiga skulder			
Skulder till koncernföretag	4 392 711	0	0
Skulder till intresseföretag	0	2 550 097	32 190 410
Övriga skulder	28 455 672	0	0
	32 848 383	2 550 097	32 190 410
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder	497 972	215 754	405 881
Skulder till intresseföretag	0	1 524 722	0
Övriga skulder	252 174	0	244 307
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	794 903	487 280	761 701
	1 545 049	2 227 756	1 411 889
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	168 144 673	8 075 803	168 452 192

Moderbolagets Kassaflödesanalys

(SEK)	H1 2026	H1 2025	2025
Den löpande verksamheten			
Resultat efter finansiella poster	-1 098 652	-6 398 370	-9 846 427
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	657 973	5 889 538	9 949 043
	-440 679	-508 832	102 616
Betald inkomstskatt	0	96 745	96 745
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-440 679	-412 087	199 361
Förändringar i rörelsekapital			
Förändring av fordringar	324 805	223 306	-1 380 163
Förändring av skulder	133 161	-500 014	441 177
Kassaflöde från den löpande verksamheten	17 287	-688 795	-739 625
Investeringsverksamheten			
Försäljning av anläggningstillgångar	0	641 173	699 923
Kassaflöde från investeringsverksamheten	0	641 173	699 923
Periodens kassaflöde	17 287	-47 622	-39 702
Likvida medel vid periodens början	38 080	77 782	77 782
Likvida medel vid periodens slut	55 367	30 160	38 080

Tillägssupplysningar

Redovisningsprinciper

Redovisningsmetod - K3-regelverket: Koncernredovisningen har upprättats enligt förvärvsmetoden. Detta innebär att tillgångar och skulder i förvärvade dotterföretag redovisas till de verkliga värden som låg till grund för fastställandet av köpeskillingen för aktierna. Skillnaden mellan köpeskillingen och det förvärvade bolagets eget kapital redovisas som goodwill. Koncernens eget kapital består av moderbolagets eget kapital samt den del av dotterföretagens eget kapital som uppkommit efter förvärvstidpunkten.

Aktien

Bolagets aktie handlas på Spotlight Stock Market under kortnamnet SIN och med ISIN-kod SE0020541589.

Risker

Det finns ett flertal risker som kan påverka Bolagets verksamhet och resultat. Många interna risker hanteras genom att stärka koncernens interna rutiner, men det finns även externa faktorer som koncernen inte kan påverka. Investerare bör iakttä försiktighet och skapa sig en fullständig förståelse för Bolaget innan ett investeringsbeslut fattas. På grund av avrundningar kan siffror som presenteras i denna delårsrapport i vissa fall inte summera exakt till angivna totaler, och procenttal kan avvika från exakta värden.

Medarbetare

Bolaget hade 20 anställda vid periodens utgång.

Anläggningstillgångar

Anläggningstillgångar värderas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. Immateriella och materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. Linjär avskrivning tillämpas på det avskrivningsbara beloppet, det vill säga anskaffningsvärdet med avdrag för beräknat restvärde, över tillgångens nyttjandeperiod enligt följande: inventarier, verktyg, installationer och goodwill - 5 år.

Avrundningar

På grund av avrundningar kan siffror som presenteras i denna delårsrapport i vissa fall inte summera exakt till angivna totaler, och procenttal kan avvika från exakta värden.

Avskrivningar och nedskrivningar

Resultatet för det andra kvartalet 2026 påverkades av avskrivningar om -1 656 614 SEK hänförliga till koncernens plattformar samt avskrivning av goodwill.

Eget kapital

Per den 30 juni 2026 uppgick koncernens eget kapital till -48 981 548 SEK. Moderbolagets eget kapital uppgick per den 30 juni 2026 till 133 751 241 SEK (3 297 950 SEK).

Q2

2026



Solution International Nordics AB (Publ)
Org nr: 556670-3038

Publicerats 2026-08-27

Box 16416
103 27 Stockholm
Sverige
ir@solutioninternational.com