



Q1

2026

Periodens sammanfattning



Flerårsöversikt koncernen	Q1 2026	Q1 2025	2025
Nettoomsättning (MSEK)	27.5	*	122.5
EBITDA (MSEK)	0.7	*	5.1
Resultat efter finansiella poster (MSEK)	-2.3	*	-4.6
Balansomslutning (MSEK)	67.1	*	64.5
Soliditet (%)	-70%	*	-73%
Resultat per aktie (SEK)	-0.04	*	-0.13
Flerårsöversikt modern	Q1 2026	Q1 2025	2025
Nettoomsättning (MSEK)	0.0	0.1	1.5
Resultat efter finansiella poster (SEK)	-0,6	-0,9	-9,8
Balansomslutning (MSEK)	168,3	25,2	158,5
Soliditet (%)	80%	35%	80%
Resultat per aktie (SEK)	-0,01	-0,19	-0,22

Väsentliga händelser under perioden

- ▶ Under perioden ingick Solution International ett nytt avtal med en ledande irländsk detaljhandelskedja med över 1 300 butiker. Avtalet stärker koncernens närvaro på den irländska marknaden och innebär en ytterligare breddning av bolagets distributionskanaler.
- ▶ Solution International stärkte sin position på den brittiska marknaden inom spädbarnsmatning genom leveranser av nappflaskor och nappar till Storbritanniens fyra största dagligvaruhandlare: Tesco, Sainsbury's, ASDA och Morrisons. Detta bekräftar bolagets starka marknadsposition och fortsatta relevans hos ledande återförsäljare.
- ▶ Bolaget lanserade ett helt AI-drivet arbetsflöde för produktfotografering. Lösningen möjliggör skapande av kompletta digitala miljöer och AI-genererade modeller, vilket bidrar till snabbare produktion, högre flexibilitet och mer kostnadseffektiva produktbilder.

Väsentliga händelser efter perioden

- ▶ Solution International Nordics AB (publ) erhöll godkännande för fortsatt notering på Spotlight Stock Market. I samband med detta publicerade bolaget det noteringsmemorandum som upprättats som en del av processen för fortsatt notering.

* Jämförelsetal saknas till följd av ett omvänt förvärv (2025-09-11), där Solution International Ltd blev moderbolag och Solution International Nordics AB (publ) dotterbolag. Detta har resulterat i en ny koncernstruktur utan historiska jämförelsetal.

VD har ordet

Det första kvartalet 2026 har varit en viktig period för Solution International Nordics AB, där vi fortsatt att utveckla verksamheten kommersiellt samtidigt som arbetet med integration och struktur efter bolagets noteringsprocess har fortskridit. Under kvartalet har fokus legat på att stärka koncernens kundrelationer, bredda försäljningskanalerna och förbättra den operativa effektiviteten i organisationen.

Under kvartalet uppgick koncernens nettoomsättning till 27,5 MSEK och EBITDA till 0,7 MSEK, vilket visar på ett fortsatt positivt rörelseresultat före av- och nedskrivningar trots den pågående omställningen av verksamheten. Resultatet efter finansiella poster uppgick till -2,3 MSEK och påverkades av kostnader relaterade till noteringsprocessen, övergången till en publik miljö och pågående organisatoriska anpassningar, samt av nedskrivningar under perioden. Även om dessa poster hade en negativ påverkan på periodens resultat, speglar de inte fullt ut den underliggande operativa utvecklingen i koncernen, där EBITDA förblev positivt under kvartalet.

Kommersiellt innehöll kvartalet flera positiva utvecklingssteg. Vi lanserade ett helt nytt produktsortiment med Kruidvat, vår största kund i Nederländerna, vilket ytterligare stärker vår position hos en av våra viktigaste detaljhandelspartners. Vi fortsatte även att expandera vårt direkt-till-konsument-erbjudande i Storbritannien genom att addera nya produktlinjer på de huvudsakliga onlineplattformarna. Detta stödjer vår långsiktiga ambition att bygga en bredare och mer diversifierad försäljningsbas, där etablerad detaljhandelsdistribution kombineras med skalbara e-handelskanaler.

Operativ effektivitet har också varit ett viktigt fokusområde. Under kvartalet började vi använda AI-baserade verktyg för att ersätta två administrativa och logistikrelaterade roller, vilket över tid förväntas bidra till en mer kostnadseffektiv organisation. Därutöver outsourcades en personalfunktion till en kostnad som är cirka 50 procent lägre än motsvarande lokal roll, och vi ser ytterligare möjligheter att förbättra effektiviteten genom liknande initiativ framöver.

Som en del av vårt löpande arbete med leverantörskedjan besökte och granskade vi även nya produktionsanläggningar i Kina under kvartalet. Detta arbete är viktigt för att säkerställa kapacitet, kvalitet och flexibilitet i takt med att verksamheten växer, samtidigt som det stödjer förbättrade möjligheter inom inköp och produktutveckling.



“Q1 2026 visar på fortsatt kommersiell utveckling och förbättrad operativ effektivitet. Även om övergångskostnader kvarstår ger den underliggande utvecklingen oss förtroende för vägen framåt.”

Framåt är vårt fokus tydligt: att fortsätta stärka våra kundrelationer, bredda vårt produkterbjudande och förbättra lönsamheten genom ökad skala och operativ effektivitet. Vi har en stark plattform på plats, med etablerade detaljhandelsrelationer, växande e-handelskapacitet och en produktportfölj som fortsätter att vinna mark på marknaden.

Även om koncernen fortsatt påverkas av övergångskostnader kopplade till noteringen och den bolagsrättsliga omstruktureringen, bedömer vi att den underliggande verksamheten utvecklas i rätt riktning. Med fortsatt kommersiellt momentum, förbättrade interna processer och en mer skalbar organisation ser vi med tillförsikt på de långsiktiga möjligheterna för Solution International.



Verksamhet & Affär

Vi är Solution

Ledande Partner

En ledande partner inom baby-, barn- och livsstilsprodukter

Solution International är ett marknadsledande konsumentvarubolag med specialisering inom barnmatningsprodukter, småbarnsartiklar och familjeorienterade livsstilssegment. Med närvaro i över **9 000** butikslägen i UK och Nederländerna är bolaget en betrodd leverantör till större dagligvarukedjor såsom Tesco, Sainsbury's, Asda och Morrisons, samt till ledande aktörer inom apotek, leksaker och lågpris.

Vår unika modell omfattar private label, licensierade varumärken och egna varumärken, vilket gör det möjligt för oss att arbeta flexibelt över olika prisnivåer och kategoribehov.

Integrerade Kapabiliteter

Byggt på expertis, utformat för tillväxt

Med huvudkontor i Storbritannien erbjuder Solution en integrerad end-to-end-kapacitet som detaljhandlare har svårt att replikera internt. Vår verksamhet omfattar:

Produktdesign och produktutveckling

Kategoriinsikter och sortimentsbyggande

Tillverkning och kvalitetskontroll

Testning och regulatorisk efterlevnad

Lagerhållning och distribution

Dessa kapabiliteter gör det möjligt för oss att skapa kommersiellt gångbara och robusta produktsortiment med hastighet och precision.

Ledande inom Private Label

Ledande inom Private Label

Solution levererar 96 % av Storbritanniens egna märkesvaror inom barnmatningsaccessorier, och stödjer den kraftiga ökningen i konsumenternas förtroende för återförsäljargda varumärken samt efterfrågan på starka värdeerbjudanden.

Licensierade och Egna Varumärken

Licensed & Owned Brands

Utöver sitt private label-erbjudande stärker Solution sin portfölj med ledande karaktärslicenser från partner som Hasbro och Paramount, med sortiment för barn i åldern 0-3 år såsom:



Detta ger återförsäljare relevanta, snabbrikliga och karaktärsdrivna produkter, samtidigt som det säkerställer kommersiell styrka och flexibilitet. Vårt egna varumärke Tiny to Tots breddar erbjudandet ytterligare och ger återförsäljare en färdig, lättimplementerad varumärkeslösning.



Expansionsstrategi

Expansion bortom baby- och småbarnssegmentet

Som en del av vår långsiktiga tillväxtstrategi breddar bolaget sitt fokus bortom traditionella babyprodukter och in i angränsande och kompletterande kategorier. Dessa inkluderar:

- 🔗 Hushållsprodukter (drivna av hållbarhet, hälsa & välmående samt sociala trender)
- 🔗 Livsstilsprodukter för barn och vuxna
- 🔗 Kategorier med liknande tillverkningsprocesser och samma konsumentbas

Denna diversifiering stärker vår motståndskraft, minskar kategorikoncentrationen och öppnar nya intäktströmmar internationellt.

Våra kunder

Vi är stolta över att arbeta med några av de största detaljhandlarna i Storbritannien och EU inom FMCG, leksaker, apotek och lågprishandel. Vår kundbas är omfattande och de samarbetar med oss via både fysiska och digitala plattformar.

B2B



9 788 butiker nåddes under 2024

B2C



D2C



“You have been one of the best, most brilliant, enthusiastic suppliers I have ever worked with.”

- Nursery Buyer at 



Verksamheten

Solution International är en ledande leverantör av baby- och familjeprodukter med en integrerad verksamhet som omfattar design, utveckling, tillverkning, kvalitetssäkring, lagerhållning och distribution. Genom långvariga samarbeten med stora europeiska detaljister levererar bolaget stabil service, hög kvalitet och kommersiellt relevanta sortiment.

Bolaget verkar inom private label, licensierade produkter och egna varumärken, vilket skapar flexibilitet och bred marknadsnärvaro. Med en stark europeisk distributionsbas och exklusiva produktionspartners fortsätter Solution att växa in i närliggande kategorier för att bredda erbjudandet och stärka den långsiktiga tillväxten.



Vision

Att vara det självklara förstahandsvalet för återförsäljare världen över genom att leverera **kvalitetssäkrade** baby- och barnprodukter baserat på expertkunskap och teknisk excellens.

Mission

Att leverera kvalitetsprodukter med bästa möjliga service och värde, i varje kanal och till varje kundgrupp vi verkar inom.



Operativ excellens

Efter två nyligen genomförda revisioner som utvärderade bolagets standarder avseende produktsäkerhet, kvalitet och spårbarhet för konsumentprodukter, är bolaget glada över att återigen ha uppnått de högsta möjliga betygen för ett andra år i rad. Resultaten stärker ytterligare bolagets fortgående arbete med global regelefterlevnad, operativ excellens och branschledande prestation.

För andra året i rad erhöll Solution betyget AA i den annonserade BRCGS Agents & Brokers-revisionen. En global standard utformad för att effektivt hantera produktsäkerhet, äkthet, kvalitet och lagkrav för företag som säljer produkter men inte tillverkar dem i egna anläggningar eller via egna onlineplattformar.



Finansiell översikt

Översikt Koncernen	Q1 2026	Q1 2025	2025
Nettoomsättning (MSEK)	27.5	*	122.5
EBITDA (MSEK)	0.7	*	5.1
Resultat efter finansiella poster (MSEK)	-2.3	*	-4.6
Balansomslutning (MSEK)	67.1	*	64.5
Soliditet (%)	-70%	*	-73%
Resultat per aktie (SEK)	-0.04	*	-0.13
Översikt Moderföretaget	Q1 2026	Q1 2025	2025
Nettoomsättning (MSEK)	0	0.1	1.5
Resultat efter finansiella poster (SEK)	-0,6	-0,9	-9,8
Balansomslutning (MSEK)	168,3	25,2	158,5
Soliditet (%)	80%	35%	80%
Resultat per aktie (SEK)	-0,01	-0,19	-0,22

Insynspersoner per 2026-03-31

Marc McLoughlin	Verkställande Direktör
Stefan Vilhelmsson	Styrelseordförande
Jesper Nord	Styrelseledamot
Robin Bäcklund	Styrelseledamot

Information

Bolaget har per 2026-03-31: 44 158 038 aktier

Denna rapport har ej granskats av bolagets revisor

Financial Calendar

JUN 16 2026-06-16 Årsstämma 2026	AUG 27 2026-08-27 Delårsrapport 2 - 2026	NOV 26 2026-11-26 Delårsrapport 3 - 2026
FEB 25 2027-02-25 Delårsrapport 4 - 2026	MAY 26 2027-05-26 Delårsrapport 1 - 2027	JUN 20 2027-06-20 Årsstämma 2027

Koncernens resultaträkning

(SEK)	Q1 2026	Q1 2025	2025
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning	27 525 443	*	122 520 816
	27 525 443	*	122 520 816
Rörelsens kostnader			
Handelsvaror	-15 505 114	*	-86 877 987
Övriga externa kostnader	-4 205 904	*	-10 078 048
Personalkostnader	-4 810 467	*	-20 405 452
Avskrivningar	-1 636 724	*	-6 742 681
Övriga rörelsekostnader	-2 263 492	*	-52 276
	-28 421 701	*	-124 156 444
Rörelseresultat	-896 258	*	-1 635 628
Resultat från finansiella investeringar			
Ränteintäkter	6	*	165 681
Räntekostnader	-1 361 805	*	-3 179 383
	-1 361 799	*	-3 013 702
Resultat efter finansiella poster	-2 258 057	*	-4 649 330
Skatt	542 610	*	-1 296 660
Periodens resultat	-1 715 447	*	-5 945 990
Resultat per aktie	-0,04	*	-0,13

* Jämförelsetal saknas till följd av ett omvänt förvärv (2025-09-11), där Solution International Ltd blev moderbolag och Solution International Nordics AB (publ) dotterbolag. Detta har resulterat i en ny koncernstruktur utan historiska jämförelsetal.

Koncernens Balansräkning

TILLGÅNGAR	2026-03-31	2025-03-31	2025-12-31
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar			
Goodwill	10 711 550	*	11 518 395
Plattform och varumärken	1 102 072	*	1 086 328
	11 813 622	*	12 604 723
Materiella anläggningstillgångar			
Utvecklingskostnader för produkter, inventarier och installationer	6 457 538	*	6 322 128
	6 457 538	*	6 322 128
Summa anläggningstillgångar	18 271 160	*	18 926 851
Omsättningstillgångar			
Varulager m.m			
Färdiga varor och handelsvaror	22 607 033	*	20 149 599
	22 607 033	*	20 149 599
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar	18 255 472	*	16 276 360
Övriga fordringar	501 324	*	4 521 715
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	5 383 753	*	3 416 537
	24 140 549	*	24 214 612
Kassa och bank	2 100 258	*	1 182 223
Summa omsättningstillgångar	48 847 840	*	45 546 434
SUMMA TILLGÅNGAR	67 119 000	*	64 473 285

* Jämförelsetal saknas till följd av ett omvänt förvärv (2025-09-11), där Solution International Ltd blev moderbolag och Solution International Nordics AB (publ) dotterbolag. Detta har resulterat i en ny koncernstruktur utan historiska jämförelsetal.

Koncernens Balansräkning

EGET KAPITAL OCH SKULDER	2026-03-31	2025-03-31	2025-12-31
Eget kapital			
Aktiekapital	6 117 459	*	6 117 459
Övrigt tillskjutet kapital	227 604 074	*	227 604 074
Annat eget kapital inkl. årets resultat	-281 012 255	*	-280 588 048
Summa eget kapital	-47 290 722	*	-46 866 515
Avsättningar			
Uppskjuten skatteskuld	1 308 334	*	1 289 643
	1 308 334	*	1 289 643
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	4 740 082	*	4 672 367
Övriga skulder	52 515 644	*	56 161 010
	57 255 726	*	60 833 377
Kortfristiga skulder			
Checkräkningskredit	2 028 676	*	2 521 757
Leverantörsskulder	8 389 320	*	4 386 765
Aktuella skatteskulder	410 092	*	1 085 185
Övriga skulder	40 884 800	*	36 848 183
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	4 132 774	*	4 374 890
	55 845 662	*	49 216 780
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	67 119 000	*	64 473 285

* Jämförelsetal saknas till följd av ett omvänt förvärv (2025-09-11), där Solution International Ltd blev moderbolag och Solution International Nordics AB (publ) dotterbolag. Detta har resulterat i en ny koncernstruktur utan historiska jämförelsetal.

Moderbolagets Resultaträkning

(SEK)	Q1 2026	Q1 2025	2025
Rörelsens intäkter	0	50 000	1 550 000
Nettoomsättning	0	50 000	1 550 000
Rörelsens kostnader			
Övriga externa kostnader	-167 999	-247 420	-869 510
Personalkostnader	-77 801	-26 860	-263 811
Avskrivningar	0	-5 767	-5 767
	-245 800	-280 047	-1 139 088
Rörelseresultat	-245 800	-230 047	410 912
Resultat från finansiella investeringar			
Resultat från andelar i koncernföretag	0	0	-5 152 310
Resultat från övriga värdepapper och fordringar som är anläggningstillgångar	0	-240 274	-4 328 314
Ränteintäkter och liknande resultatposter	0	981	1 281
Räntekostnader och liknande resultatposter	-317 315	-387 311	-777 996
	-317 309	-626 604	-626 604
Resultat efter finansiella poster	-563 109	-856 651	-9 846 427
Skatt på årets resultat	0	0	0
Periodens resultat	-563 109	-856 651	-9 846 427

Moderbolagets Balansräkning

TILLGÅNGAR	2026-03-31	2025-03-31	2025-12-31
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	166 800 000	8 123 983	166 800 000
Andra långfristiga värdepappersinnehav	0	8 394 000	0
Långfristiga fordringar	0	8 000 000	0
	166 800 000	24 517 983	166 800 000
Summa anläggningstillgångar	166 800 000	24 517 983	166 800 000
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar	0	187 500	0
Fordringar hos koncernföretag	1 405 163	85 000	1 500 000
Övriga fordringar	3 296	115 268	41 188
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	0	72 924	72 924
	1 408 459	460 692	1 614 112
Kassa och bank	42 325	187 367	38 080
Summa omsättningstillgångar	1 450 784	648 059	1 652 192
SUMMA TILLGÅNGAR	168 250 784	25 166 042	168 452 192

Moderbolagets Balansräkning

EGET KAPITAL OCH SKULDER	2026-03-31	2025-03-31	2025-12-31
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital	6 117 459	616 782	6 117 459
	6 117 459	616 782	6 117 459
Fritt eget kapital			
Överkursfond	227 604 074	98 104 751	227 604 074
Balanserat resultat	-98 871 640	-89 025 213	-89 025 213
Periodens resultat	-563 109	-856 651	-9 846 427
	128 169 325	8 222 887	128 732 434
Summa eget kapital	134 286 784	8 839 669	134 849 893
Långfristiga skulder			
Skulder till koncernföretag	4 300 985	0	0
Skulder till intresseföretag	0	13 010 762	0
Övriga skulder	28 197 644	0	32 190 410
	32 498 629	13 010 762	32 190 410
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder	370 943	510 011	405 881
Skulder till intresseföretag	0	2 221 981	0
Övriga skulder	237 125	0	244 307
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	857 303	583 619	761 701
	1 465 371	3 315 611	1 411 889
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	168 250 784	25 166 042	168 452 192

Tilläggsupplysningar

Redovisningsprinciper

Redovisningsmetod K3 principen: Koncernredovisningen har upprättats enligt förvärvsmetoden. Det innebär att förvärvade dotterbolags tillgångar och skulder upptagits till det marknadsvärde, som legat till grund för fastställande av köpeskilling på aktierna. Skillnaden mellan köpeskillingen och de förvärvade bolagets egna kapital redovisas som goodwill. Koncernens egna kapital omfattar moderbolagets egna kapital och den del av dotterbolagens egna kapital som tillkommit efter det att dessa bolag förvärvats.

Aktien

Bolagets aktie finns tillgänglig för handel hos Spotlight Stock Market under kortnamnet SIN och ISIN-kod SE0020541589.

Risker

Det finns flertalet risker som kan påverka Bolagets verksamhet och resultat. Flertalet av de interna riskerna förebygger bolaget genom att stärka koncernens interna rutiner, men det finns yttre faktorer som koncernen inte kan påverka. Investerare ska vara aktsamma vid investeringar och ska alltid skapa sig en helhetsbild av Bolaget innan en investering görs i Bolaget. Till följd av avrundningar kan siffror presenterade i denna delårsrapport i vissa fall inte exakt summerade till totalen och procenttal kan avvika från de exakta procenttalen.

Medarbetare

Bolaget hade 20 medarbetare vid periodens utgång.

Anläggningstillgångar

Anläggningstillgångar värderas till anskaffningsvärdet med avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. Immateriella och materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. Linjär avskrivning görs på avskrivningsbart belopp (anskaffningsvärde med avdrag för beräknat restvärde) över tillgångarnas nyttjandeperiod enligt följande: Inventarier, verktyg, installationer och goodwill 5 år.

Avrundningar

Till följd av avrundningar kan siffror presenterade i denna delårsrapport i vissa fall inte exakt summerade till totalen och procenttal kan avvika från de exakta procenttalen.

Avskrivningar och nedskrivningar

Resultatet under kvartal ett 2026 har belastats med avskrivningar om -1 636 724 SEK på koncernens plattformar och goodwillavskrivningar.

Eget kapital

Per den 31 mars 2025 uppgick eget kapital i koncernen till -47 290 722 SEK. Moderbolagets eget kapital uppgick till 134 286 784 SEK (8 839 669 SEK) per 31 mars 2026.

Q1

2026



Solution

Solution International Nordics AB (Publ)
Org nr: 556670-3038

Publicerats 2026-05-13

Box 16416
103 27 Stockholm
Sverige

ir@solutioninternational.com