



Q4

1.1.–31.12.2024

Tilinpäätöstiedote

Tokmanni Group Oyj:n tilinpäätöstiedote 2024

Liikevaihto kasvoi 5,5 % ja vertailukelpoinen liikevoitto 2,7 % neljännellä vuosineljänneksellä

KESKEISTÄ NELJÄNNELTÄ VUOSINELJÄNNEKSELTÄ 2024

- Tokmanni-konsernin liikevaihto kasvoi 5,5 % (39,0 %) 496,9 milj. euroon (471,2)
- Vertailukelpoinen liikevaihto kasvoi 3,6 % (1,0 %)
- Vertailukelpoinen myyntikate oli 177,3 milj. euroa (172,0) ja vertailukelpoinen myyntikatemarginaali oli 35,7 % (36,5 %)
- Vertailukelpoinen liikevoitto oli 47,5 milj. euroa (46,2), 9,6 % liikevaihdosta (9,8 %)
- Liiketoiminnan rahavirta oli 76,5 milj. euroa (116,5)
- Laimennettu osakekohtainen tulos oli 0,50 euroa (0,44)

KESKEISTÄ KATSAUSKAUDELTA TAMMI-JOULUKUU 2024

- Tokmanni-konsernin liikevaihto kasvoi 20,3 % (19,2 %) 1 675,0 milj. euroon (1 392,7)
- Vertailukelpoinen liikevaihto kasvoi 1,0 % (1,1 %)
- Vertailukelpoinen myyntikate oli 596,2 milj. euroa (489,5) ja vertailukelpoinen myyntikatemarginaali oli 35,6 % (35,2 %)
- Vertailukelpoinen liikevoitto oli 99,7 milj. euroa (98,8), 6,0 % liikevaihdosta (7,1 %)
- Liiketoiminnan rahavirta oli 89,1 milj. euroa (220,2)
- Laimennettu osakekohtainen tulos oli 0,82 euroa (0,92)

OSINKOEHDOTUS

Hallitus ehdottaa yhtiökokoukselle, että 31.12.2024 päättyneeltä tilikaudelta vahvistetun taseen perusteella jaettaisiin osinkona yhteensä enintään 0,68 euroa osakkeelta. Hallitus ehdottaa osingon maksamista kahdessa erässä.

TULOSOHJEISTUS VUODELLE 2025

Tokmanni-konserni arvioi vuoden 2025 liikevaihdon olevan 1 720–1 820 milj. euroa. Vertailukelpoisen liikevoiton arvioidaan olevan 100–130 milj. euroa.

TOKMANNI-KONSERNIN TOIMITUSJOHTAJA MIKA RAUTIAINEN

Vahva kasvu asiakasmäärissä, vertailukelpoinen liikevoitto ennätykseen neljännellä vuosineljänneksellä

Tokmannin ja Dollarstoren asiakasmäärät kasvoivat vahvasti neljännellä vuosineljänneksellä. Tokmanni-segmentin vertailukelpoiset asiakasmäärät kasvoivat 5,0 % ja Dollarstore-segmentin 6,0 %. Onnistuimme erinomaisesti pääsesongin tuotevalikoimissa ja markkinoinnissa. Kokonaisuudessaan Tokmanni-konsernin liikevaihto kasvoi neljännellä vuosineljänneksellä 5,5 % ja oli 496,9 milj. euroa (471,2).

Asiakkaiden ostokäyttäytyminen oli edelleen varovaista, mikä näkyi aiempaa pienempänä määränä tuotteita ostoskorissa sekä tarjoustuotteiden ja päivittäistavaroiden merkityksen korostumisena. Tämän seurauksena Tokmanni-konsernin vertailukelpoinen myyntikatemarginaali laski neljännellä vuosineljänneksellä ja oli 35,7 % (36,5 %). Operatiiviset kulut kasvoivat neljännellä vuosineljänneksellä maltillisesti ja konsernin vertailukelpoinen liikevoitto kasvoi 47,5 milj. euroon (46,2).

Tokmannin ja Dollarstoren integraatio etenee suunnitelmien mukaisesti. Joulukuun 2024 loppuun mennessä saavutetut synergiaedut olivat vuositasolla jo 13,3 milj. euroa. Alkuperäinen tavoitteemme on saada kuluvaan vuoden loppuun mennessä yli 15 milj. euron vuosittaiset synergiaedut. Lisäämme jatkuvasti yhteisiä ostoja erityisesti käyttötavaroissa, mikä tuo uusia tuotteita etenkin Dollarstore-segmentin valikoimiin.

Vuosi 2025 alkoi innostavissa merkeissä, kun allekirjoitimme lisenssisopimuksen SPAR Internationalin kanssa. Kyseessä on pitkäaikainen yhteistyö, joka tulee parantamaan Tokmanni-konsernin kilpailukykyä monella eri osa-alueella. Ensimmäiset SPAR-tuotteet nähdään kaikissa Tokmanni-myymlöissä kesään mennessä.

Jatkamme määrätietoisesti Tokmanni-konsernin rakentamista pohjoismaiden johtavaksi halpakauppaketjuksi. Laajentumisemme uusille paikkakunnille jatkuu kaikilla markkina-alueillamme, minkä lisäksi tutkimme jatkuvasti laajenemista uusille markkinoille.

Haluan kiittää lämpimästi asiakkaita, yhteistyökumppaneita ja ennen kaikkea kaikkia Tokmanni-konsernin työntekijöitä vuodesta 2024.

Avainluvut (Dollarstoren luvut mukana 1.8.2023 alkaen)

	10-12/ 2024	10-12/ 2023	Muutos %	1-12/ 2024	1-12/ 2023	Muutos %
Liikevaihto, milj. euroa	496,9	471,2	5,5 %	1 675,0	1 392,7	20,3 %
Vertailukelpoinen liikevaihdon kehitys, %	3,6	1,0		1,0	1,1	
Asiakasmäärän muutos %	6,8	0,5		2,8	0,7	
Myyntikate, milj. euroa	178,0	169,5	5,0 %	596,4	486,9	22,5 %
Myyntikatemarginaali, %	35,8	36,0		35,6	35,0	
Vertailukelpoinen myyntikate, milj. euroa	177,3	172,0	3,1 %	596,2	489,5	21,8 %
Vertailukelpoinen myyntikatemarginaali, %	35,7	36,5		35,6	35,2	
Liiketoiminnan kulut, milj. euroa	-100,2	-96,5	3,8 %	-374,1	-301,2	24,2 %
Vertailukelpoiset liiketoiminnan kulut, milj. euroa	-99,8	-96,2	3,7 %	-373,7	-298,1	25,3 %
Käyttökate, milj. euroa	80,0	74,4	7,6 %	227,2	189,9	19,7 %
Käyttökatemarginaali, %	16,1	15,8		13,6	13,6	
Vertailukelpoinen käyttökate, milj. euroa	79,7	77,2	3,3 %	227,4	195,6	16,2 %
Vertailukelpoinen käyttökatemarginaali, %	16,0	16,4		13,6	14,0	
Liikevoitto, milj. euroa	47,8	43,4	10,1 %	99,6	93,0	7,0 %
Liikevoittomarginaali, %	9,6	9,2		5,9	6,7	
Vertailukelpoinen liikevoitto, milj. euroa	47,5	46,2	2,7 %	99,7	98,8	0,9 %
Vertailukelpoinen liikevoittomarginaali, %	9,6	9,8		6,0	7,1	
Nettorahoituskulut, milj. euroa	-11,4	-10,4	9,7 %	-38,8	-24,7	57,5 %
Investoinnit, milj. euroa	13,8	17,5	-21,2 %	39,4	238,7	-83,5 %
Liiketoiminnan rahavirta, milj. euroa	76,5	116,5		89,1	220,2	
Nettovelat, milj. euroa				816,3	730,4	
Nettovelat ilman vuokrasopimusvelkoja, milj. euroa				255,3	165,3	
Nettovelat / vertailukelpoinen käyttökate *				3,59	3,73	
Nettovelat / vertailukelpoinen käyttökate ilman vuokrasopimusvelkoja *				2,39	1,56	
Sijoitetun pääoman tuotto, %				9,7	11,2	
Oman pääoman tuotto, %				19,5	22,2	
Omavaraisuus, %				19,1	18,8	
Osakkeiden lukumäärän painotettu keskiarvo kauden aikana (1 000 kpl)	58 849	58 825		58 844	58 819	
Laimennettu osakkeiden lukumäärän painotettu keskiarvo kauden aikana (1 000 kpl)	58 876	58 884		58 872	58 878	
Laimentamaton osakekohtainen tulos (euroa/osake)	0,50	0,44		0,82	0,92	
Laimennettu osakekohtainen tulos (euroa/osake)	0,50	0,44		0,82	0,92	
Henkilöstö kauden lopussa				6 613	6 206	
Henkilöstö keskimäärin, henkilötyövuosi	4 564	4 313		4 611	3 706	

* Rullaava 12 kk vertailukelpoinen käyttökate

DOLLARSTOREN YRITYSHANKINNAN JA KAUPPAHINNAN KOHDISTAMISEN LOPULLINEN TALOUDELLINEN VAIKUTUS

Dollarstore-segmentin liiketoiminnan taloudelliset luvut on yhdistetty Tokmanni-konsernin lukuihin 1.8.2023 alkaen. Dollarstore-segmentti muodostuu Dollarstore- ja Big Dollar -myymälöistä. Lopullisten laskelmien perusteella Dollarstoren kauppahinnan kohdistamisen vaikutus Tokmanni-konsernin lukuihin oli seuraava: Dollarstoren aineettomien oikeuksien ja omistettujen hyödykkeiden käyvän arvon arvostus lisäsi taseeseen 47,0 milj. euroa, jotka poistetaan Tokmanni-konsernin laskentaperiaatteilla 15–20 vuoden ajanjaksoilla. Näiden poistojen vuotuinen vaikutus Tokmanni-konsernin liike tulokseen on noin 2,5 milj. euroa vuodessa. Vaihto-omaisuuden käyvän arvon arvostuksen vaikutus raportoidaan vertailukelpoisuuteen vaikuttavissa erissä, eikä se vaikuta vertailukelpoiseen liike tulokseen, mutta vaikuttaa liike tulokseen ja osakekohtaiseen tulokseen. Varaston käyvän arvon arvostus oli 3,2 milj. euroa ja se kirjattiin kuluksi kuuden kuukauden aikana elokuusta 2023 alkaen.

VERTAILTAVUUTEEN VAIKUTTAVAT OIKAISUT

Tokmanni-konserni raportoi käyttökate ja liikevoittoa avainlukuinaan ja tekee oikaisuja, jotka parantavat vertailtavuutta sekä antavat paremman kuvan yhtiön toiminnallisesta tuloksesta. Käyttökate ei ole IFRS-tilinpäätösstandardien mukainen tunnusluku ja se kuvaa liikevoittoa ennen poistoja. Vertailukelpoinen käyttökate ja liikevoitto kuvaavat tunnuslukuja, joista on poistettu Tokmanni-konsernin johdon poikkeukselliseksi ja kertaluonteisiksi katsomat erät. Eriin sisältyvät muutokset valuuttajohdannaisten käyvissä arvoissa, jotka Tokmanni-konserni oikaisee, koska ne ovat konsernin avoimiin rahavirran suojauspositioihin liittyviä realisoitumattomia voittoja ja tappioita, eivätkä ne siten liity Tokmanni-konsernin toiminnalliseen tulokseen katsauskausilla. Lisäksi vertailukelpoisuuteen vaikuttaviin eriin sisältyvät muut hankittuihin liiketoimintoihin ja yhtiöihin liittyvät kertaluonteiset kulut sekä muut kertaluonteiset kulut kuten vahinkoihin liittyvät kustannukset. Lisäksi vertailukelpoisuuteen vaikuttaviin eriin sisältyvät muut hankittuihin liiketoimintoihin ja yhtiöihin liittyvät kertaluonteiset kulut sekä muut kertaluonteiset kulut kuten vahinkoihin liittyvät kustannukset.

Tokmanni-konsernin johto käyttää vertailukelpoista käyttökate- ja liikevoittomarginaalia keskeisinä tunnuslukuina konsernin ja segmenttien liiketoiminnallisen tuloksen kehittymisen arvioinnissa.

Vertailtavuuteen vaikuttavat oikaisut

Milj. euroa	10–12/2024	10–12/2023	1–12/2024	1–12/2023
Myyntikate	178,0	169,5	596,4	486,9
Muutokset valuuttajohdannaisten markkina-arvossa	-1,0	0,6	-1,0	-0,3
Kertaluonteiset kulut, muut	0,3		0,3	
Hankintamenolaskelman vaihto-omaisuuden käyvän arvon muutos	0,0	1,9	0,5	2,9
Vertailukelpoinen myyntikate	177,3	172,0	596,2	489,5
Liiketoiminnan kulut	-100,2	-96,5	-374,1	-301,2
Kertaluonteiset kulut, muut	0,2		0,2	
Kertaluonteiset kulut liittyen hankittuihin liiketoimintoihin ja yhtiöihin	0,1	0,3	0,1	3,1
Vertailukelpoiset liiketoiminnan kulut	-99,8	-96,2	-373,7	-298,1
Käyttökate	80,0	74,4	227,2	189,9
Liikevoitto	47,8	43,4	99,6	93,0
Muutokset valuuttajohdannaisten markkina-arvossa	-1,0	0,6	-1,0	-0,3
Kertaluonteiset kulut, muut	0,5		0,5	
Kertaluonteiset kulut liittyen hankittuihin liiketoimintoihin ja yhtiöihin	0,1	0,3	0,1	3,1
Hankintamenolaskelman vaihto-omaisuuden käyvän arvon muutos	0,0	1,9	0,5	2,9
Vertailukelpoinen käyttökate	79,7	77,2	227,4	195,6
Vertailukelpoinen liikevoitto	47,5	46,2	99,7	98,8

MARKKINAKEHITYS

Tokmanni-konserni seuraa jatkuvasti markkinakehitystä sekä kilpailukenttää Pohjoismaissa ja kehittää aktiivisesti omaa liiketoimintaansa säilyttääkseen kilpailuetunsa. Tokmanni-konsernin näkemyksen mukaan ne vähittäiskaupat, jotka pystyvät tarjoamaan tuotteille muita toimijoita halvemmat hinnat ja monikanavaisen palvelun, menestyvät parhaiten nykyisessä markkinassa ja kiristyvässä kilpailutilanteessa.

Vähittäiskaupan markkina on käymässä läpi rakenteellista ja digitaalista muutosta. Rakenteellisen muutoksen osalta suuremmiksi yrityksiksi yhdistymiset ja paikallisten yritysten kansainvälistyminen jatkuivat vuonna 2024.

Digitaalisen muutoksen osalta digitaalinen liiketoiminta kasvoi monilla rintamilla. Kanta-asiakasohjelmat ja mobiiliratkaisut saivat yhä enemmän aktiivisia käyttäjiä. Menestyvät vähittäiskaupat keräävät ja analysoivat asiakasdataa parantaakseen palveluitaan, personoidakseen tarjouksiaan ja luodakseen parempia asiakaskokemuksia. Lisäksi verkkokaupan kasvun elpymisestä näkyi merkkejä. Tekoälyyn pohjautuvien ratkaisujen merkitys liiketoiminnassa alkoi korostumaan vuoden 2024 aikana ja trendin odotetaan jatkuvan myös tulevana vuosina.

Markkinaympäristön keskeiset tekijät, jotka vaikuttivat Tokmanni-konsernin liiketoimintaan vuonna 2024, olivat kuluttajien heikko ostovoima, geopolitiittinen epävarmuus sekä pitkälle kevääseen jatkunut kylmä sää. Hinta säilytti asemansa keskeisimpänä kuluttajien ostopäätöksiin vaikuttavana tekijänä, mikä näkyi aiempaa pienempänä määränä tuotteita ostoskorissa sekä tarjoustuotteiden ja päivittäistavaroiden merkityksen korostumisena. Lisäksi toimitusketjujen haasteet ja häiriöt ovat viime vuosina korostaneet tarvetta toiminnan joustavuuteen ja toimitusketjujen kehittämiseen.

KILPAILUKENTTÄ

Halpakauppamarkkinoilla kilpailu on kovaa, ja toimijat pyrkivät erottautumaan esimerkiksi tarjoamalla parasta hinta-laatusuhdetta, laajaa valikoimaa ja houkuttelevia tarjouksia. Kuluttajien hintatietoisuus ja halu löytää hinta-laatusuhteeltaan houkuttelevia tuotteita ajavat alan toimijat jatkuvaan liiketoiminnan kehittämiseen ja kustannustehokkuuden parantamiseen.

Halpakauppamarkkinoilla Tokmanni-konsernin kilpailijoita ovat etenkin hypermarketit sekä useat paikalliset halpakaupat, kansainväliset halpakauppaketjut ja verkkokaupat sekä erikoishalpakaupat. Hypermarketeilla on laaja tuotevalikoima tuore-elintarvikkeista käyttötavaroihin. Halpakaupat, joilla on edulliset hinnat ja laajat valikoimat valituissa tuoteryhmissä, tarjoavat vaihtoehdon hypermarketeille ja erikoisliikkeille. Erikoishalpakaupat, joilla on edulliset hinnat ja vahva omien tuotemerkkien valikoima, tarjoavat perusteellisen tuotevalikoiman yksittäisissä tuoteryhmissä.

Tokmanni-myymläketjun kilpailuetuja muihin toimijoihin nähden ovat erityisesti halvat hinnat, mielenkiintoinen ja muista toimijoista erottuva tuotevalikoima sekä huomattavan laaja valikoima eri tuoteryhmien tuotteita yhdistettynä valtakunnalliseen myymäläverkostoon ja verkkokauppaan sekä asiakaspalveluun. Dollarstore- ja Big Dollar-myymläketjujen kilpailuetuja muihin toimijoihin nähden ovat erityisesti halvat hinnat sekä tuotteiden matalat hintapisteet, mielenkiintoinen ja muista toimijoista erottuva tuotevalikoima sekä laaja valikoima eri tuoteryhmien tuotteita yhdistettynä valtakunnalliseen myymäläverkostoon.

Päivittäistavarakauppa ry:n (PTY, <http://www.pty.fi>) tilaston mukaan tavaratalo- ja hypermarketketjujen kokonaismyynti Suomessa kasvoi 2,9 % vuoden 2024 neljännellä vuosineljänneksellä. Vuonna 2024 tavaratalo- ja hypermarketketjujen kokonaismyynti kasvoi 2,1 %. On tärkeää huomioida, että PTY:n tilasto kattaa vain osan Tokmanni-segmentille olennaisesta markkinasta.

Swedish Food Retailers Federation (<https://www.svenskdagligvaruhandel.se/>) tilaston mukaan elintarvikkeiden vähittäiskaupan indeksi (Food retail index) Ruotsissa kasvoi yhteensä 4,3 % vuoden 2024 neljännellä vuosineljänneksellä. Kivijalkamyymälöiden myynti kasvoi 4,3 % ja verkkokaupan 3,5 %. Vuonna 2024 Food retail index Ruotsissa kasvoi yhteensä 4,1 %. Kivijalkamyymälöiden myynti kasvoi 4,0 % ja verkkokaupan 4,9 %. Elintarvikkeiden vähittäiskaupan indeksi mittaa myynnin kehitystä päivittäistavara kaupassa eikä se kata erityisruokakauppoja tai palvelukauppaa. On tärkeää huomioida, että Swedish Food Retailers Federationin tilasto kattaa vain osan Dollarstore-myymääläketjulle olennaisesta markkinasta.

TOKMANNI-KONSERNIN MYYMÄLÄVERKOSTO

Joulukuun 2024 lopussa Tokmanni-konsernilla oli yhteensä 380 myymälää (31.12.2023: 372 myymälää). Suomessa konsernilla oli 204 Tokmanni-myymäälää, yhteensä 35 Click Shoes- ja Shoe House-myymäälää sekä 1 Miny-myymäälä. Ruotsissa Tokmanni-konserniin kuului 133 Dollarstore-myymäälää ja Tanskassa 7 Big Dollar -myymälää.

Tokmanni-konsernin myymälät	31.12.2024	31.12.2023
Tokmanni-segmentti	240	238
Tokmanni	204	201
Click Shoes ja Shoe House	35	31
Miny	1	6
Dollarstore-segmentti	140	134
Dollarstore	133	130
Big Dollar	7	4
Yhteensä	380	372

Lisätietoa Tokmanni-konsernin myymäläverkostosta löytyy konsernin verkkosivuilta osoitteesta <https://ir.tokmanni.fi>.

TALOUDELLINEN KEHITYS

Raportointirakenne

Tokmanni-konserni koostuu Tokmanni- ja Dollarstore-segmenteistä sekä konsernitoiminnoista ja eliminoinneista. Tokmanni-segmentti sisältää Tokmanni-, Miny-, Click Shoes- ja Shoe House -myymälät sekä Tokmannin ja Click Shoesin verkkokaupat. Click Shoesin ja Shoe Housen liiketoiminnan taloudelliset luvut on yhdistetty Tokmanni-konsernin lukuihin 1.3.2023 alkaen. Dollarstore-segmentti muodostuu Dollarstore- ja Big Dollar -myymälöistä. Dollarstore-segmentin liiketoiminnan taloudelliset luvut on yhdistetty Tokmanni-konsernin lukuihin 1.8.2023 alkaen. Dollarstore-segmentin poikkeavan tilikauden ja IFRS-tilinpäätösraportoinnin puuttumisen vuoksi Tokmanni-konserni ei julkaise Dollarstore-segmentin vertailukauden lukuja liikevaihdon kasvua ja tiettyjä operatiivisia lukuja lukuun ottamatta.

Kausiluonteisuus

Tokmanni-konsernin liiketoiminta on kausiluonteista, mikä vaikuttaa merkittävästi liikevaihtoon, liiketoiminnan tulokseen ja rahavirtaan. Tokmanni-konsernin liikevaihto, kannattavuus ja rahavirta ovat yleensä matalimmat ensimmäisellä vuosineljänneksellä ja korkeimmat neljännellä vuosineljänneksellä joulumyynnin ansiosta.

TOKMANNI-KONSERNI**Liikevaihto**

Liikevaihto, milj. euroa	10–12/ 2024	10–12/ 2023	Muutos, %	1–12/ 2024	1–12/ 2023	Muutos, %
Tokmanni	365,5	351,5	4,0	1 233,7	1 208,6	2,1
Dollarstore*	132,4	119,8	10,5	442,4	184,1	140,3
Konsernitoiminnot ja eliminoinnit	-0,9	-0,1		-1,1	-0,1	
Yhteensä	496,9	471,2	5,5	1 675,0	1 392,7	20,3

* Dollarstore-segmentin liiketoiminnan taloudelliset luvut on yhdistetty Tokmanni-konsernin lukuihin 1.8.2023 alkaen.

Loka–joulukuu 2024

Neljännessä vuosineljänneksellä Tokmanni-konsernin liikevaihto kasvoi 5,5 % (39,0 %) ja oli 496,9 milj. euroa (471,2). Tokmanni-konsernin päivittäistavaroiden myynti kasvoi 6,1 % (5,5 %) edellisvuoden vastaavaan ajankohtaan verrattuna. Päivittäistavaroiden myynnin osuus kokonaismyynnistä oli 50,0 % (49,7 %). Päivittäistavaroiden luvut sisältävät Dollarstore-segmentin myynnin vertailukaudelta.

Tokmanni-konsernin vertailukelpoinen liikevaihto kasvoi 3,6 % (1,0 %). Vertailukelpoinen %-muutos on laskettu paikallisissa valuutoissa, ja vertailukausi sisältää Dollarstore-segmentin luvut.

Tokmanni-konsernin vertailukelpoinen asiakasmäärä kasvoi 5,3 % (-1,6 %) ja kokonaisasiakasmäärä kasvoi 6,8 % (0,5 %) edellisvuoden vastaavaan ajankohtaan verrattuna. Vertailukelpoinen keskiostos laski 1,6 % ja oli 20,58 euroa (20,92).

Tokmanni-konsernin hallinnoimien merkkien (omat tuotemerkit, yksinoikeusmerkit ja merkittömät tuotteet) osuus neljännen vuosineljänneksen myynnistä oli 26,8 % (28,3 %).

Tammi–joulukuu 2024

Vuonna 2024 Tokmanni-konsernin liikevaihto kasvoi 20,3 % (19,2 %) ja oli 1 675,0 milj. euroa (1 392,7). Tokmanni-konsernin päivittäistavaroiden myynti kasvoi 4,3 % (5,0 %) edellisvuoden vastaavaan ajankohtaan verrattuna. Päivittäistavaroiden myynnin osuus kokonaismyynnistä oli 53,1 % (52,4 %). Päivittäistavaroiden luvut sisältävät Dollarstore-segmentin myynnin vertailukaudelta.

Tokmanni-konsernin vertailukelpoinen liikevaihto kasvoi 1,0 % (1,1 %). Vertailukelpoinen %-muutos on laskettu paikallisissa valuutoissa, ja vertailukausi sisältää Dollarstore-segmentin luvut.

Tokmanni-konsernin vertailukelpoinen asiakasmäärä kasvoi 1,3 % (-1,3 %) ja kokonaisasiakasmäärä kasvoi 2,8 % (0,7 %) edellisvuoden vastaavaan kauteen verrattuna. Vertailukelpoinen keskiostos laski 0,3 % ja oli 19,68 euroa (19,74).

Tokmanni-konsernin hallinnoimien merkkien (omat tuotemerkit, yksinoikeusmerkit ja merkittömät tuotteet) osuus myynnistä oli 25,3 % (26,3 %).

Kannattavuus

Vertailukelpoinen liikevoitto, milj. euroa	10–12/ 2024	10–12/ 2023	Muutos, %	1–12/ 2024	1–12/ 2023	Muutos, %
Tokmanni	37,0	36,1	2,5	86,9	87,8	-1,0
Dollarstore*	11,4	10,7	6,0	15,9	12,6	26,5
Konsernitoiminnot ja eliminoinnit	-0,9	-0,6	50,4	-3,1	-1,6	97,1
Yhteensä	47,5	46,2	2,7	99,7	98,8	0,9

* Dollarstore-segmentin liiketoiminnan taloudelliset luvut on yhdistetty Tokmanni-konsernin lukuihin 1.8.2023 alkaen.

Loka–joulukuu 2024

Neljännessä vuosineljänneksellä Tokmanni-konsernin myyntikate oli 178,0 milj. euroa (169,5) ja myyntikatemarginaali oli 35,8 % (36,0). Vertailukelpoinen myyntikate oli 177,3 milj. euroa (172,0), mikä vastaa 35,7 %:n vertailukelpoista myyntikatemarginaalia (36,5 %). Myyntikatemarginaalin laskuun vaikutti erityisesti tarjoustuotteiden ja päivittäistavaroiden myynnin kasvu.

Tokmanni-konsernin operatiiviset kulut kasvoivat neljännessä vuosineljänneksellä maltillisesti. Liiketoiminnan kulut olivat 100,2 milj. euroa (96,5), eli 20,2 % liikevaihdosta (20,5 %). Henkilöstökulut olivat 58,6 milj. euroa (57,0), eli 11,8 % liikevaihdosta (12,1 %). Vertailukelpoiset liiketoiminnan kulut olivat 99,8 milj. euroa (96,2), eli 20,1 % liikevaihdosta (20,4 %).

Konsernin neljännen vuosineljänneksen käyttökate oli 80,0 milj. euroa (74,4), mikä vastaa 16,1 %:n käyttökatemarginaalia (15,8 %). Vertailukelpoinen käyttökate oli 79,7 milj. euroa (77,2) ja vertailukelpoinen käyttökatemarginaali 16,0 % (16,4 %).

Tokmanni-konsernin poistot olivat 32,2 milj. euroa (30,9). Kasvussa näkyi pääasiassa IFRS 16 -standardin vaikutus yritysostoihin sekä myymäläverkoston kasvuun liittyen. Poistot ilman yrityshankinnoista syntyneitä aineettomien ja aineellisten hyödykkeiden poistoja (PPA) olivat 31,5 milj. euroa (30,2). Yrityshankinnoista syntyneitä aineettomien ja aineellisten hyödykkeiden poistoja (PPA) kirjattiin 0,7 milj. euroa (0,8).

Konsernin neljännen vuosineljänneksen liikevoitto oli 47,8 milj. euroa (43,4), mikä vastaa 9,6 %:n liikevoittomarginaalia (9,2 %). Vertailukelpoinen liikevoitto oli 47,5 milj. euroa (46,2) ja vertailukelpoinen liikevoittomarginaali 9,6 % (9,8 %). Liiketoiminnan kulujen kasvu laski liiketulosta.

Tokmanni-konsernin nettorahoituskulut olivat 11,4 milj. euroa (10,4). Tulos ennen veroja oli 36,4 milj. euroa (33,1). Katsauskauden verot olivat 7,3 milj. euroa (7,0). Tulos oli 29,1 milj. euroa (26,1).

Laimennettu osakekohtainen tulos oli 0,50 euroa (0,44).

Tammi–joulukuu 2024

Vuonna 2024 Tokmanni-konsernin myyntikate oli 596,4 milj. euroa (486,9) ja myyntikatemarginaali oli 35,6 % (35,0). Vertailukelpoinen myyntikate oli 596,2 milj. euroa (489,5), mikä vastaa 35,6 %:n vertailukelpoista myyntikatemarginaalia (35,2 %). Konsernin vuoden 2024 myyntikatetta kasvatti ennen kaikkea Dollarstore-segmentin myyntikate.

Tokmanni-konsernin liiketoiminnan kulut olivat 374,1 milj. euroa (301,2), eli 22,3 % liikevaihdosta (21,6 %). Kulujen kasvuun vaikutti erityisesti Dollarstore-segmentin kulujen liittäminen osaksi Tokmanni-konsernin kokonaiskuluja. Lisäksi kuluja kasvattivat kiinteistö- ja markkinointikustannusten sekä henkilöstökulujen nousut. Liiketoiminnan kuluihin sisältyvät henkilöstökulut olivat 224,1 milj. euroa (174,4), eli 13,4 %

liikevaihdosta (12,5 %). Vertailukelpoiset liiketoiminnan kulut olivat 373,7 milj. euroa (298,1), eli 22,3 % liikevaihdosta (21,4 %).

Konsernin vuoden 2024 käyttökate oli 227,2 milj. euroa (189,9), mikä vastaa 13,6 %:n käyttökatemarginaalia (13,6 %). Vertailukelpoinen käyttökate oli 227,4 milj. euroa (195,6) ja vertailukelpoinen käyttökatemarginaali 13,6 % (14,0 %).

Tokmanni-konsernin poistot olivat 127,6 milj. euroa (96,8). Kasvussa näkyi pääasiassa IFRS 16 -standardin vaikutus yritysostoihin sekä myymäläverkoston kasvuun liittyen. Poistot ilman yrityshankinnoista syntyneitä aineettomien ja aineellisten hyödykkeiden poistoja (PPA) olivat 124,7 milj. euroa (95,4). Yrityshankinnoista syntyneitä aineettomien ja aineellisten hyödykkeiden poistoja (PPA) kirjattiin 2,9 milj. euroa (1,4).

Konsernin vuoden 2024 liikevoitto oli 99,6 milj. euroa (93,0), mikä vastaa 5,9 %:n liikevoittomarginaalia (6,7 %). Vertailukelpoinen liikevoitto oli 99,7 milj. euroa (98,8) ja vertailukelpoinen liikevoittomarginaali 6,0 % (7,1 %). Liiketoiminnan kulujen kasvu laski liiketulosta.

Tokmanni-konsernin nettorahoituskulut olivat 38,8 milj. euroa (24,7). Tulos ennen veroja oli 60,7 milj. euroa (68,4). Katsauskauden verot olivat 12,3 milj. euroa (14,4). Vuoden 2024 tulos oli 48,4 milj. euroa (54,0). Edellisvuotta heikompaan tulokseen vaikuttivat eniten liiketoiminnan kasvaneet kulut, poistojen lisäys ja kasvaneet rahoituskulut.

Laimennettu osakekohtainen tulos oli 0,82 euroa (0,92). Sijoitetun pääoman tuotto oli 9,7 % (11,2 %). Oman pääoman tuotto oli 19,5 % (22,2 %).

Tase, rahoitus ja rahavirta

Tokmanni-konsernin vaihto-omaisuus oli 428,4 milj. euroa (342,9) vuoden 2024 lopussa. Tokmanni-segmentin vaihto-omaisuus oli 298,9 milj. euroa (248,8) ja Dollarstore-segmentin 129,5 milj. euroa (94,1) vuoden lopussa.

Konsernin vuoden 2024 neljännen vuosineljänneksen liiketoiminnan rahavirta oli 76,5 milj. euroa (116,5). Tammi-joulukuussa rahavirta oli 89,1 milj. euroa (220,2). Liiketoiminnan rahavirran laskuun vaikutti erityisesti vaihto-omaisuuden arvon kasvu verrattuna vertailukauteen.

Tokmanni Group Oyj allekirjoitti joulukuussa 2024 uuden 325 milj. euron suuruisen rahoitussopimuksen. Uusi rahoituspaketti korvasi vuonna 2021 allekirjoitetun rahoitusjärjestelyn sekä tilikaudella 2023 nostetun lisälainan Dollarstoren hankintaan liittyen. Rahoituspaketin maturiteetti on kolme vuotta kahdella yhden vuoden jatko-optiolla. Rahoituspakettiin sisältyy 250 milj. euron suuruinen pankkilaina ja 75 milj. euron luottolimiitti ("RCF"), joita käytetään nykyisten lainojen takaisinmaksuun sekä konsernin yleisiin rahoitustarpeisiin. Rahoituspaketin marginaali on sidottu Tokmanni-konsernin velkaantumisasasteeseen (nettovelat / rullaava 12 kk vertailukelpoinen käyttökate).

Vuoden 2024 lopussa Tokmanni-konsernilla oli nostettavissa yhteensä 226,0 milj. euron (216,0) luottolimitit, jotka koostuivat rahoituslaitoslainasopimuksista ja yrityslainaohjelmasta. Rahavarat olivat 15,9 milj. euroa (133,7) vuoden 2024 lopussa ja rahoitusasema on vakaa.

Vuoden 2024 lopussa Tokmanni-konsernilla oli korollista velkaa yhteensä 832,2 milj. euroa (864,1), josta pitkäaikaisia rahoituslaitoslainoja on 230,0 milj. euroa (245,0) ilman emissiokulujen jaksoista sekä lyhytaikaisia rahoituslaitoslainoja ja yritystodistuksia 42,0 milj. euroa (55,0). Loput velat ovat pääasiassa IFRS 16 -standardin perusteella raportoitavia vuokrasopimusvelkoja. Konsernin nettovelan määrä ilman vuokrasopimusvelkoja oli 255,3 milj. euroa (165,3).

Tokmanni-konsernin nettovelan suhde vertailukelpoiseen käyttökatteeseen ilman IFRS 16:n vaikutusta oli 2,39 vuoden 2024 lopussa (1,56). Tokmanni-konsernin tavoitteena on tehokas pääomarakenne. Pitkän aikavälin tavoitteena on, että nettovelan suhde vertailukelpoiseen käyttökatteeseen ilman IFRS 16:n vaikutusta on alle 2,25 tilikauden lopussa.

Tokmanni-konsernin omavaraisuusaste oli 19,1 % (18,8 %) vuoden 2024 lopussa.

Investoinnit

Tokmanni-konsernin vuoden 2024 neljännen vuosineljänneksen investoinnit olivat 13,8 milj. euroa (17,5). Investoinnit kohdistuivat myymäläverkoston laajentamiseen, kehittämiseen ja ylläpitämiseen sekä digitaalisten palveluiden kehittämiseen.

Vuoden 2024 investoinnit olivat 39,4 milj. euroa (238,7). Vertailukauden investoinnit sisälsivät Dollarstoren, Click Shoesin ja Shoe Housen yritysostot sekä Moreeni-logistiikkakeskuksen ja sen luo johtavan tieyhteyden rakentamisen.

TOKMANNI-SEGMENTTI

Tokmanni-segmentti sisältää Tokmanni-, Miny-, Click Shoes- ja Shoe House -myymälät sekä Tokmannin ja Click Shoesin verkkokaupat. Click Shoesin ja Shoe Housen liiketoiminnan taloudelliset luvut on yhdistetty Tokmanni-konsernin lukuihin 1.3.2023 alkaen.

	10–12/ 2024	10–12/ 2023	1–12/ 2024	1–12/ 2023
Liikevaihto, milj. euroa	365,5	351,5	1 233,7	1 208,6
Vertailukelpoisten myymälöiden liikevaihdon kehitys, %	2,4	0,6	0,3	0,7
Vertailukelpoinen myyntikate, milj. euroa	126,6	122,6	428,4	415,5
Vertailukelpoinen myyntikatemarginaali, %	34,6	34,9	34,7	34,4
Vertailukelpoinen liikevoitto, milj. euroa	37,0	36,1	86,9	87,8
Vertailukelpoinen liikevoittomarginaali, %	10,1	10,3	7,0	7,3
Vertailukelpoinen sidotun pääoman tuotto, %, rullaava 12 kk			12,0	12,5
Vaihto-omaisuus kauden lopussa, milj. euroa			298,9	248,8
Investoinnit, milj. euroa	11,1	15,7	32,6	236,5
Henkilöstö keskimäärin, henkilötyövuosi	3 198	3 036	3 293	3 160
Myymälöiden määrä kauden lopussa			240	238

Liikevaihto

Loka–joulukuu 2024

Vuoden neljännellä vuosineljänneksellä Tokmanni-segmentin liikevaihto kasvoi 4,0 % (3,7 %) ja oli 365,5 milj. euroa (351,5). Eniten kasvoivat esim. lelujen, kodintekniikan ja kodin kunnostuksen osastojen myynnit. Vastaavasti asiakkaat ostivat edellisvuoden vastaavaa ajankohtaa vähemmän esim. Miny- ja vapaa-ajan osaston tuotteita. Päivittäistavaroiden myynti kasvoi 4,7 % (4,8 %). Päivittäistavaroiden myynnin osuus Tokmanni-segmentin kokonaismyynnistä oli 49,8 % (49,2 %).

Yritysasiakasmyyntin osuus Tokmanni-segmentin liikevaihdesta oli 3,2 % (3,1 %). Yritysasiakasmyyntin liikevaihto kasvoi 8,7 % (-11,7 %). Tokmannin verkkokaupan osuus liikevaihdesta oli 2,0 % (1,9 %). Verkkokaupan liikevaihto kasvoi 12,6 % (15,1 %).

Tokmanni-segmentin vertailukelpoinen liikevaihto kasvoi 2,4 % (0,6 %). Vertailukelpoinen asiakasmäärä kasvoi 5,0 % (-1,1 %) ja kokonaisasiakasmäärä kasvoi 5,5 % (0,5 %). Vertailukelpoinen keskiostos laski 2,5 % ja oli 22,52 euroa (23,10).

Suoran tuonnin osuus Tokmanni-segmentin myynnistä oli 30,5 % (30,8 %). Tämä jakautuu siten, että 23,1 % (22,7 %) oli Shanghain hankintayhtiötä hyödyntäen hankittuja tuotteita ja 7,4 % (8,1 %) muuta suoraa tuontia.

Tammi-joulukuu 2024

Tokmanni-segmentin vuoden 2024 liikevaihto kasvoi 2,1 % (3,5 %) ja oli 1 233,7 milj. euroa (1 208,6). Eniten kasvoivat esim. lelujen ja kodintekniikan osastojen myynnit. Vastaavasti asiakkaat ostivat edellisvuoden vastaavaa ajankohtaa vähemmän esim. Miny- ja vapaa-ajan osaston tuotteita. Päivittäistavaroiden myynti kasvoi 3,4 % (4,1 %). Päivittäistavaroiden myynnin osuus Tokmanni-segmentin kokonaismyynnistä oli 52,3 % (51,5 %).

Yritysasiakasmyynnin osuus Tokmanni-segmentin liikevaihdosta oli 3,2 % (3,1 %). Yritysasiakasmyynnin liikevaihto kasvoi 5,3 % (-6,5 %). Tokmannin verkkokaupan osuus liikevaihdosta oli 1,6 % (1,6 %). Verkkokaupan liikevaihto kasvoi 2,9 % (-1,5 %).

Tokmanni-segmentin vertailukelpoinen liikevaihto kasvoi 0,3 % (0,7 %). Vertailukelpoinen asiakasmäärä kasvoi 1,7 % (-1,3 %) ja kokonaisasiakasmäärä kasvoi 2,6 % (0,5 %). Vertailukelpoinen keskiostos laski 1,4 % ja oli 21,43 euroa (21,73).

Suoran tuonnin osuus Tokmanni-segmentin myynnistä oli 27,0 % (27,7 %). Tämä jakautuu siten, että 20,9 % (21,5 %) oli Shanghain hankintayhtiötä hyödyntäen hankittuja tuotteita ja 6,0 % (6,2 %) muuta suoraa tuontia.

Kannattavuus

Loka-joulukuu 2024

Vuoden neljännellä neljänneksellä Tokmanni-segmentin myyntikate oli 127,5 milj. euroa (121,7) ja myyntikatemarginaali oli 34,9 % (34,6). Vertailukelpoinen myyntikate oli 126,6 milj. euroa (122,6), mikä vastaa 34,6 %:n vertailukelpoista myyntikatemarginaalia (34,9 %).

Tokmanni-segmentin liiketoiminnan kulut olivat neljännellä vuosineljänneksellä 70,3 milj. euroa (68,1), eli 19,2 % liikevaihdosta (19,4 %). Kulujen kasvuun vaikuttivat markkinointikustannusten ja henkilöstökulujen nousu. Liiketoiminnan kuluihin sisältyvät henkilöstökulut olivat 39,8 milj. euroa (38,1), eli 10,9 % liikevaihdosta (10,8 %). Vertailukelpoiset liiketoiminnan kulut olivat 70,2 milj. euroa (67,8), eli 19,2 % liikevaihdosta (19,3 %).

Tokmanni-segmentin neljännen vuosineljänneksen käyttökate oli 58,3 milj. euroa (54,9), mikä vastaa 15,9 %:n käyttökatemarginaalia (15,6 %). Vertailukelpoinen käyttökate oli 57,4 milj. euroa (56,1) ja vertailukelpoinen käyttökatemarginaali 15,7 % (16,0 %).

Tokmanni-segmentin neljännen vuosineljänneksen liikevoitto oli 37,8 milj. euroa (34,9), mikä vastaa 10,3 %:n liikevoittomarginaalia (9,9 %). Vertailukelpoinen liikevoitto oli 37,0 milj. euroa (36,1) ja vertailukelpoinen liikevoittomarginaali 10,1 % (10,3 %).

Tokmanni-segmentin investoinnit olivat loka-joulukuussa 11,1 milj. euroa (15,7).

Tammi–joulukuu 2024

Vuonna 2024 Tokmanni-segmentin myyntikate oli 429,4 milj. euroa (415,5) ja myyntikatemarginaali oli 34,8 % (34,4). Vertailukelpoinen myyntikate oli 428,4 milj. euroa (415,5), mikä vastaa 34,7 %:n vertailukelpoista myyntikatemarginaalia (34,4 %).

Tokmanni-segmentin liiketoiminnan kulut olivat 263,9 milj. euroa (255,8), eli 21,4 % liikevaihdosta (21,2 %). Kulujen kasvuun vaikuttivat henkilöstökulujen lisäksi markkinointi- ja IT-kustannusten nousu. Liiketoiminnan kuluihin sisältyvät henkilöstökulut olivat 151,1 milj. euroa (144,1), eli 12,3 % liikevaihdosta (11,9 %). Vertailukelpoiset liiketoiminnan kulut olivat 263,8 milj. euroa (252,7), eli 21,4 % liikevaihdosta (20,9 %).

Tokmanni-segmentin vuoden 2024 käyttökate oli 169,2 milj. euroa (163,9), mikä vastaa 13,7 %:n käyttökatemarginaalia (13,6 %). Vertailukelpoinen käyttökate oli 168,3 milj. euroa (167,0) ja vertailukelpoinen käyttökatemarginaali 13,6 % (13,8 %).

Tokmanni-segmentin vuoden 2024 liikevoitto oli 87,8 milj. euroa (84,7), mikä vastaa 7,1 %:n liikevoittomarginaalia (7,0 %). Vertailukelpoinen liikevoitto oli 86,9 milj. euroa (87,8) ja vertailukelpoinen liikevoittomarginaali 7,0 % (7,3 %).

Tokmanni-segmentin investoinnit olivat tammi–joulukuussa 32,6 milj. euroa (236,5).

DOLLARSTORE-SEGMENTTI

Dollarstore-segmentin liiketoiminnan taloudelliset luvut on yhdistetty Tokmanni-konsernin lukuihin 1.8.2023 alkaen. Dollarstore-segmentti muodostuu Dollarstore- ja Big Dollar -myymälöistä.

	10–12/ 2024	10–12/ 2023	1–12/ 2024	8–12/ 2023
Liikevaihto, milj. euroa	132,4	119,8	442,4	184,1
Vertailukelpoisten myymälöiden liikevaihdon kehitys, %	7,3	2,1	3,2	3,8
Vertailukelpoinen myyntikate, milj. euroa	51,5	49,5	168,6	74,1
Vertailukelpoinen myyntikatemarginaali, %	38,9	41,3	38,1	40,2
Vertailukelpoinen liikevoitto, milj. euroa	11,4	10,7	15,9	12,6
Vertailukelpoinen liikevoittomarginaali, %	8,6	9,0	3,6	6,8
Vertailukelpoinen sidotun pääoman tuotto, %, rullaava 12 kk *			4,1	*
Vaihto-omaisuus kauden lopussa, milj. euroa			129,5	94,1
Investoinnit, milj. euroa	2,6	1,8	6,8	2,2
Henkilöstö keskimäärin, henkilötyövuosi	1 356	1 271	1 309	*
Myymälöiden määrä kauden lopussa			140	134

* Ei laskettavissa

Liikevaihto

Loka–joulukuu 2024

Vuoden 2024 neljännellä vuosineljänneksellä Dollarstore-segmentin liikevaihto oli 132,4 milj. euroa (119,8). Paikallisissa valuutoissa liikevaihto kasvoi 11,0 % (5,2 %) edellisvuoden vastaavaan ajankohtaan verrattuna. Eniten kasvoivat esim. erilaisten kodin tarvikkeiden sekä säilytykseen ja kodin sisustukseen liittyvien tuotteiden myynnit. Vastaavasti asiakkaat ostivat edellisvuotta vähemmän esim. huonekaluja. Päivittäistavaroiden myynti kasvoi paikallisissa valuutoissa 10,3 % (7,5 %) edellisvuoden vastaavaan

ajankohtaan verrattuna. Päivittäistavaroiden myynnin osuus Dollarstoren kokonaismyynnistä oli 50,7 % (51,0 %).

Dollarstore-segmentin vertailukelpoinen liikevaihto kasvoi 7,3 % (2,1 %) paikallisissa valuutoissa. Vertailukelpoinen asiakasmäärä kasvoi 6,0 % (-2,6 %) ja kokonaisasiakasmäärä kasvoi 9,5 % (0,3 %) edellisvuoden vastaavaan kauteen verrattuna. Vertailukelpoinen keskiostos kasvoi 1,2 % ja oli 16,58 euroa (16,38).

Tammi–joulukuu 2024

Vuonna 2024 Dollarstore-segmentin liikevaihto oli 442,4 milj. euroa (elo–joulukuussa 184,1). Paikallisissa valuutoissa liikevaihto kasvoi 6,1 % (7,5 %) edellisvuoden vastaavaan ajankohtaan verrattuna. Eniten kasvoivat esim. kodin säilytykseen, jouluun ja henkilökohtaiseen hygieniaan liittyvien tuotteiden myynnit. Vastaavasti asiakkaat ostivat selvästi edellisvuotta vähemmän esim. huonekaluja. Päivittäistavaroiden myynti kasvoi paikallisissa valuutoissa 6,8 % (10,6 %) edellisvuoden vastaavaan ajankohtaan verrattuna. Päivittäistavaroiden myynnin osuus Dollarstore-segmentin kokonaismyynnistä oli 55,4 % (55,0 %).

Dollarstore-segmentin vertailukelpoinen liikevaihto kasvoi 3,2 % (3,8 %) paikallisissa valuutoissa. Vertailukelpoinen asiakasmäärä kasvoi 0,6 (-1,5 %) ja kokonaisasiakasmäärä kasvoi 3,1 % (1,9 %) edellisvuoden vastaavaan kauteen verrattuna. Vertailukelpoinen keskiostos kasvoi 2,6 % ja oli 16,00 euroa (15,59).

Kannattavuus

Loka–joulukuu 2024

Neljännessä vuosineljänneksellä Dollarstore-segmentin myyntikate oli 51,2 milj. euroa (47,8) ja myyntikatemarginaali oli 38,7 % (39,9 %). Vertailukelpoinen myyntikate oli 51,5 milj. euroa (49,5), mikä vastaa 38,9:n % (41,3 %) vertailukelpoista myyntikatemarginaalia.

Dollarstore-segmentin liiketoiminnan kulut olivat vuosineljänneksellä 29,7 milj. euroa (27,9), eli 22,5 % (23,3 %) liikevaihdosta. Vertailukelpoiset liiketoiminnan kulut olivat 29,5 milj. euroa (27,9), eli 22,3 % (23,3 %) liikevaihdosta. Liiketoiminnan kuluihin sisältyvät henkilöstökulut olivat 18,3 milj. euroa (18,5), eli 13,9 % (15,5 %) liikevaihdosta.

Dollarstore-segmentin vuosineljänneksen käyttökate oli 22,6 milj. euroa (20,0), mikä vastaa 17,1 %:n (16,7 %) käyttökatemarginaalia. Vertailukelpoinen käyttökate oli 23,1 milj. euroa (21,6) ja vertailukelpoinen käyttökatemarginaali 17,5 % (18,1 %).

Dollarstore-segmentin vuosineljänneksen liikevoitto oli 10,8 milj. euroa (9,1), mikä vastaa 8,2 %:n (7,6 %) liikevoittomarginaalia. Vertailukelpoinen liikevoitto oli 11,4 milj. euroa (10,7) ja vertailukelpoinen liikevoittomarginaali 8,6 % (9,0 %).

Dollarstore-segmentin investoinnit olivat loka–joulukuussa 2,6 milj. euroa (1,8).

Tammi–joulukuu 2024

Vuonna 2024 Dollarstore-segmentin myyntikate oli 167,8 milj. euroa (elo–joulukuussa 2023 71,4) ja myyntikatemarginaali oli 37,9 % (38,8 %). Vertailukelpoinen myyntikate oli 168,6 milj. euroa (74,1), mikä vastaa 38,1 %:n (40,2 %) vertailukelpoista myyntikatemarginaalia.

Dollarstore-segmentin liiketoiminnan kulut olivat 107,9 milj. euroa (44,0), eli 24,4 % (23,9 %) liikevaihdosta. Vertailukelpoiset liiketoiminnan kulut olivat 107,7 milj. euroa (44,0), eli 24,3 % (23,9 %) liikevaihdosta. Liiketoiminnan kuluihin sisältyvät henkilöstökulut olivat 70,9 milj. euroa (29,3), eli 16,0 % liikevaihdosta (15,9 %).

Dollarstore-segmentin käyttökate oli 61,1 milj. euroa (27,6), mikä vastaa 13,8 %:n (15,0 %) käyttökatemarginaalia. Vertailukelpoinen käyttökate oli 62,2 milj. euroa (30,2) ja vertailukelpoinen käyttökatemarginaali 14,1 % (16,4 %).

Dollarstore-segmentin liikevoitto oli 14,8 milj. euroa (9,9), mikä vastaa 3,4 %:n (5,4 %) liikevoittomarginaalia. Vertailukelpoinen liikevoitto oli 15,9 milj. euroa (12,6) ja vertailukelpoinen liikevoittomarginaali 3,6 % (6,8 %).

Dollarstore-segmentin investoinnit olivat 6,8 milj. euroa (2,2).

TOKMANNI-KONSERNIN PITKÄN AIKAVÄLIN TALOUDELLISET TAVOITTEET JA TOTEUMA

Tokmanni päivitti strategiaansa vuosille 2021–2025 helmikuussa 2024.

Tokmanni-konsernin strategiakauden 2021–2025 tavoitteet ja toteumat vuonna 2024

	Aiempi tavoite	Helmikuussa 2024 päivitetty tavoite	Toteuma vuonna 2024
Liikevaihto vuonna 2025	1,5 miljardia euroa	1,8 miljardia euroa	1 675,0 milj. euroa
Vertailukelpoinen liiketulos vuonna 2025	150 milj. euroa	150 milj. euroa	99,7 milj. euroa
Myymäläverkosto vuoden 2025 lopussa	Yli 220 Tokmanni-myymlää Suomessa	Yli 360 myymälää Pohjoismaissa*	344 myymälää Pohjoismaissa*
Nettovelka/vertailukelpoinen käyttökate	Alle 3,2 (mukana vuokrasopimusvelat)	Alle 2,25 vuoden lopussa (ilman vuokrasopimusvelkoja)	2,39 (ilman vuokrasopimusvelkoja)
Osinko**	Noin 70 % tilikauden nettotuloksesta	Noin 70 % tilikauden nettotuloksesta	83 % tilikauden 2024 nettotuloksesta (hallituksen ehdotus yhtiökokoukselle)

* Luku ei sisällä Click Shoes-, Shoe House- tai Miny-myymlöitä.

** Osingonjakopäätös on aina riippuvainen pääomarakenteesta, taloudellisesta asemasta, yleisistä taloudellisista ja liiketoiminnallisista olosuhteista ja tulevaisuuden näkymistä.

HENKILÖSTÖ

Henkilöstön määrä	10–12/2024	10–12/2023	1–12/2024	1–12/2023
Kauden lopussa			6 613	6 206
Suomi			4 488	4 301
Ruotsi			2 016	1 844
Tanska			109	61
Keskimäärin, henkilötyövuosi	4 564	4 313	4 611	3 164
Suomi	3 208	3 042	3 302	3 164
Ruotsi	1 299	1 221	1 262	*
Tanska	57	50	47	*

* Ei laskettavissa

Johtoryhmä

Tokmannin johtoryhmään kuuluivat 31.12.2024 seuraavat henkilöt:

- Mika Rautiainen, toimitusjohtaja, johtoryhmän jäsen 1.6.2018 alkaen
- Tapio Arimo, talous- ja tietohallintojohtaja, johtoryhmän jäsen 15.11.2022 alkaen ja toimitusjohtajan sijainen 23.11.2022 alkaen
- Timo Heimo, johtaja, myynti ja toimitusketju, johtoryhmän jäsen 1.12.2018 alkaen
- Sirpa Huuskonen, johtaja, henkilöstö ja vastuullisuus, johtoryhmän jäsen 1.5.2016 alkaen
- Harri Koponen, johtaja, myymäläverkosto ja konsepti, johtoryhmän jäsen 1.2.2018 alkaen
- Virpi Ojanen, lakiasiainjohtaja, johtoryhmän jäsen 16.12.2024 alkaen
- Janne Pihkala, johtaja, strategia ja kehitys, johtoryhmän jäsen 1.4.2018 alkaen
- Juha Valtonen, johtaja, hankinta, johtoryhmän jäsen 1.8.2020 alkaen
- Veli-Pekka Ääri, johtaja, markkinointi, viestintä ja verkkokauppa, johtoryhmän jäsen 1.10.2021 alkaen.

Tokmanni-konserni teki tammikuussa 2025 muutoksia johtoryhmäänsä tukeakseen konsernin kansainvälistä kasvua. Lisätietoa Tokmanni-konsernin hallinnosta ja johtoryhmän jäsenistä löytyy yhtiön internetsivuilta <https://ir.tokmanni.fi/fi/sijoittajat/hallinnointi>.

KESTÄVYYS

Tokmanni-konserni laati vuotta 2024 koskevan kestävyys selvityksen noudattaen EU:n kestävyysraportointidirektiivin (Corporate Sustainability Reporting Directive, CSRD) ja siihen sisältyvien eurooppalaisten kestävyysraportointistandardien (European Sustainability Reporting Standards, ESRS) periaatteita. Kestävyys selvitys on osa Tokmanni Group Oyj:n hallituksen toimintakertomusta, joka julkaistaan yhdessä tilinpäätöksen kanssa 11.4.2025.

OSAKKEET JA OSAKKEENOMISTAJAT

Tokmanni Group Oyj:n osakepääoma oli 80 000 euroa ja sillä oli 58 868 752 osaketta vuoden 2024 lopussa. Vuoden 2024 aikana yhtiön osakkeita vaihdettiin Nasdaq Helsinki Oy:ssä yhteensä 23 807 619 kappaletta 302,2 milj. euron kokonaishintaan. Tokmanni Group Oyj:n osakkeen viimeinen kauppa vuonna 2024 tehtiin Nasdaq Helsingissä hintaan 12,11 euroa. Osakkeen ylin kurssi oli 16,02 euroa ja alin 9,94 euroa vuonna 2024. Osakkeen hinnan volyymilla painotettu keskipurssi oli 12,69 euroa. Vuoden 2024 lopussa osakkeiden markkina-arvo oli 712,9 milj. euroa (860,7).

Tokmanni Group Oyj:llä on yksi osakelaji, ja kukin osake tuottaa yhden äänen yhtiön yhtiökokouksessa. Osakkeilla ei ole nimellisarvoa.

Tokmanni Group Oyj luovutti vuoden 2024 aikana yhteensä 24 935 yhtiön hallussa olevaa osaketta vastikkeetta yhtiön pitkäaikaiseen osakepohjaiseen kannustinjärjestelmään kuuluville henkilöille. Vuoden 2024 aikana Tokmanni Group Oyj:lle palautui 506 omaa osaketta. Vuoden 2024 lopussa Tokmanni omisti 18 609 omaa osakettaan, joka on 0,03 % koko osakekannasta. Hallituksella on voimassa oleva valtuutus omien osakkeiden hankkimisesta ja/tai pantiksi ottamisesta. Valtuutuksesta kerrotaan alla kohdassa Varsinaisen yhtiökokouksen päätökset.

Vuoden 2024 lopussa Tokmanni Group Oyj:llä oli 49 353 rekisteröityä osakkeenomistajaa. Vuoden 2024 lopussa sen suurimmat omistajat olivat Takoa Invest Oy 18,69 %:n, Keskinäinen Työeläkevakuutusyhtiö Varma 4,17 %:n, Keskinäinen Eläkevakuutusyhtiö Ilmarinen 2,96 %:n, Evli rahastot 2,50 %:n ja Keskinäinen Työeläkevakuutusyhtiö Elo 1,45 %:n osuudella.

Rahoitus- ja vakuutuslaitokset omistivat osakkeista 29,19 %, kotitaloudet 29,27 %, yksityiset yritykset 25,83 %, julkisyhteisöt 9,18 % ja voittoa tavoittelemattomat yhteisöt 3,01 %. Suora ulkomaalaisomistus oli 3,53 %. Osakkeista 22,41 % oli hallintarekisteröityjä.

Tokmanni-konsernin hallituksen, toimitusjohtajan ja toimitusjohtajan sijaisen sekä muiden johtoryhmän jäsenten yhteenlaskettu omistusosuus yhtiön liikkeeseen laskemista osakkeista oli 0,76 % vuoden 2024 lopussa.

Hallituksen osakeomistus 31.12.2024

	Osakkeita
Mikko Bergman*	1 959
Erkki Järvinen	6 646
Ulla Serlenius	4 284
Seppo Saastamoinen**	216 821
Harri Sivula	216 533
Eja Tuominen	0
Yhteensä	446 243

* Mikko Bergman on Sompa Capital Oy:n hallituksen jäsen. Sompa Capital Oy omisti 50 000 Tokmanni Group Oy:n osaketta, eli 0,08 % Tokmanni Group Oy:n osakkeista vuoden 2024 lopussa.

** Seppo Saastamoinen on yksi Takoa Invest Oy:n perustajista, hallituksen puheenjohtaja ja toimitusjohtaja. Takoa Invest Oy omisti 11 003 349 Tokmanni Group Oy:n osaketta, eli 18,69 % Tokmanni Group Oy:n osakkeista vuoden 2024 lopussa. Lisäksi Jukka Saastamoinen Oy omisti 274 000 Tokmanni Group Oy:n osaketta, eli 0,47 % Tokmanni Group Oy:n osakkeista vuoden 2024 lopussa. Seppo Saastamoinen omisti 30 % Jukka Saastamoinen Oy:n osakkeista (äänistä 25,58 %).

Johtoryhmän osakeomistus 31.12.2024

	Osakkeita
Tapio Arimo	10 520
Timo Heimo	49 489
Sirpa Huuskonen	23 062
Harri Koponen	41 260
Janne Pihkala	30 000
Virpi Ojanen	0
Mika Rautiainen	184 732
Juha Valtonen	33 924
Veli-Pekka Ääri	12 486
Yhteensä	385 473

Lisätietoa Tokmanni-konsernin osakkeista ja osakkeenomistajista sekä johdon omistuksista löytyy yhtiön internetsivuilta ir.tokmanni.fi.

HALLINNOINTI

Tokmanni Group Oy:n hallinto perustuu yhtiökokouksen hyväksymään yhtiöjärjestykseen, Suomen osakeyhtiölakiin ja Nasdaq Helsinki Oy:n antamiin, listattuja yhtiöitä koskeviin sääntöihin ja määräyksiin sekä Arvopaperimarkkinayhdistyksen julkaisemaan Suomen listayhtiöiden hallinnointikoodiin.

Varsinaisen yhtiökokouksen päätökset

Tokmanni Group Oy:n varsinainen yhtiökokous pidettiin 23.4.2024 Tokmannin hallinto- ja logistiikkakeskuksessa osoitteessa Isolammintie 1, 04600 Mäntsälä.

Yhtiökokous kannatti kaikkia yhtiökokoukselle tehtyjä ehdotuksia ja vahvisti vuoden 2023 tilinpäätöksen.

Taseen osoittaman voiton käyttäminen ja osingonmaksu

Osingoksi vahvistettiin hallituksen esityksen mukaisesti enintään 0,76 euroa osakkeelta. Siitä 0,38 euroa maksettiin osakkaalle, joka täsmäytyspäivänä 25.4.2024 oli merkitty Euroclear Finland Oy:n pitämään osakasluetteloon. Osingon maksupäivä oli 8.5.2024. Lisäksi yhtiökokouksen valtuuttamana hallitus päätti osingon toisen erän maksusta. Osingon toinen erä oli 0,38 euroa osakkeelta. Se maksettiin 28.11.2024 osakkeenomistajille, jotka olivat osingonmaksun täsmäytyspäivänä 20.11.2024 merkittyinä Euroclear Finland Oy:n pitämään osakasluetteloon.

Vastuuvapaus

Yhtiökokous myönsi hallituksen jäsenille ja toimitusjohtajalle vastuuvapauden tilikaudelta 1.1.–31.12.2023.

Toimielinten palkitsemisraportti

Yhtiökokous hyväksyi toimielinten palkitsemisraportin 2023. Päätös palkitsemisraportista on neuvoa-antava.

Toimielinten palkitsemispolitiikka

Yhtiökokous hyväksyi toimielinten palkitsemispolitiikan. Päätös palkitsemispolitiikasta on neuvoa-antava.

Hallituksen jäsenten palkkiot

Yhtiökokous päätti, että hallituksen jäsenten palkkioina maksetaan seuraavaa:

- Hallituksen puheenjohtajalle maksetaan vuosipalkkiona 70 000 euroa;
- Hallituksen varapuheenjohtajalle maksetaan vuosipalkkiona 47 000 euroa; ja
- Hallituksen jäsenelle maksetaan vuosipalkkiona 33 000 euroa.

Lisäksi hallituksen puheenjohtajalla ja jäsenille maksetaan kokouspalkkio kutakin hallituksen kokousta kohden seuraavasti:

- 1 000 euroa hallituksen jäsenille, joiden kotipaikka on Suomessa;
- 2 000 euroa hallituksen jäsenille, joiden kotipaikka on muualla Euroopassa; ja
- 3 000 euroa hallituksen jäsenille, joiden kotipaikka on Euroopan ulkopuolella.

Lisäksi talous- ja tarkastusvaliokunnan puheenjohtajalle sekä kestävyys- ja henkilöstövaliokunnan puheenjohtajalle maksetaan kuukausipalkkiona 1 000 euroa kuukaudelta.

Hallituksen jäsenten vuosipalkkio maksetaan yhtiön osakkeina ja rahana siten, että noin 40 %:lla vuosipalkkion määrästä hankitaan hallituksen jäsenille yhtiön osakkeita ja loput maksetaan rahana. Yhtiö vastaa osakkeiden hankinnasta aiheutuvista kuluista ja varainsiirtoverosta. Hallituksen jäsenelle hankittuja osakkeita ei voi luovuttaa ennen kuin ostopäivästä on kulunut 3 vuotta tai ennen kuin hallituksen jäsenen jäsenyys hallituksessa on päättynyt, riippuen siitä kumpi ajankohdista on aikaisempi.

Hallituksen jäsenten kokouspalkkiot ja talous- ja tarkastusvaliokunnan sekä kestävyys- ja henkilöstövaliokunnan puheenjohtajien palkkiot maksetaan rahana.

Hallituksen jäsenten lukumäärä

Yhtiökokous päätti, että hallituksen jäsenten lukumäärä pysyy ennallaan ja on kuusi.

Hallituksen jäsenet

Yhtiökokous päätti, että seuraavat henkilöt valitaan hallituksen jäseniksi yhtiöjärjestyksen mukaiselle yhden vuoden toimikaudelle, joka alkoi varsinaisen yhtiökokouksen 2024 päätyttyä ja päättyy varsinaisen yhtiökokouksen 2025 päättyessä: Seppo Saastamoinen, Harri Sivula, Erkki Järvinen, Ulla Serlenius, Mikko Bergman ja Eja Tuominen. Hallituksen puheenjohtajaksi valittiin Seppo Saastamoinen.

Tilintarkastaja

Yhtiökokous päätti, että tilintarkastajalle maksetaan palkkio kohtuullisen laskun mukaan. Yhtiön tilintarkastajaksi valittiin uudelleen tilintarkastusyhteisö PricewaterhouseCoopers Oy. Päävastuullisena tilintarkastajana jatkaa KHT Ylva Eriksson.

Kestävyyssraportoinnin varmentaja

Yhtiökokous päätti, että kestävyysraportoinnin varmentajalle maksetaan palkkio ja kulujen korvaus kohtuullisen laskun mukaan. Yhtiön kestävyysraportoinnin varmentajaksi valittiin kestävyystarkastusyhteisö PricewaterhouseCoopers Oy. Päävastuullisena kestävyysraportoinnin varmentajana toimii KRT, kestävyysraportointitarkastaja Ylva Eriksson.

Yhtiöjärjestyksen muuttaminen

Yhtiökokous päätti yhtiöjärjestyksen muuttamisesta hallituksen ehdotuksen mukaisesti. Yhtiöjärjestykseen lisättiin uusi 9 § kestävyysraportoinnin varmentajasta ja tehtiin lisäystä vastaavat muut tarvittavat päivitykset.

Hallituksen valtuuttaminen päättämään omien osakkeiden hankkimisesta ja/tai pantiksi ottamisesta

Yhtiökokous päätti valtuuttaa hallituksen päättämään enintään 2 940 000 oman osakkeen hankkimisesta ja/tai pantiksi ottamisesta yhtiön vapaalla omalla pääomalla, mikä vastaa noin 5 % yhtiön kaikista osakkeista varsinaisen yhtiökokouksen kutsuhetkellä. Hankkiminen voi tapahtua yhdessä tai useammassa erässä.

Osakkeet voidaan hankkia yhtiön kannustinjärjestelmän toteuttamiseksi, käytettäväksi yrityshankintojen tai muiden yhtiön liiketoimintaan kuuluvien järjestelyjen tai investointien toteuttamiseksi, yhtiön rahoitusrakenteen parantamiseksi tai muutoin edelleen luovutettavaksi, yhtiöllä pidettäväksi tai mitätöitäväksi.

Valtuutus sisältää hallituksen oikeuden päättää kaikista muista osakkeiden hankkimiseen ja/tai pantiksi ottamiseen liittyvistä seikoista. Valtuutus on voimassa vuonna 2025 pidettävään varsinaiseen yhtiökokoukseen saakka, kuitenkin enintään 30.6.2025 saakka.

Hallituksen valtuuttaminen päättämään osakeannista sekä optio-oikeuksien ja muiden osakkeisiin oikeuttavien erityisten oikeuksien antamisesta

Yhtiökokous päätti valtuuttaa hallituksen päättämään yhdessä tai useammassa erässä enintään 2 940 000 uuden tai yhtiön hallussa olevan osakkeen antamisesta osakeannilla ja/tai antamalla optio-oikeuksia tai muita osakeyhtiölain 10 luvun 1 §:ssä tarkoitettuja osakkeisiin oikeuttavia erityisiä oikeuksia. 2 940 000 osaketta vastaa noin 5 % Tokmanni Group Oyj:n nykyisestä rekisteröidystä osakkeiden kokonaismäärästä.

Valtuutusta käytetään yhtiön kannustinjärjestelmän toteuttamiseen, mahdollisten yrityshankintojen tai muiden yhtiön liiketoimintaan kuuluvien järjestelyjen tai investointien toteuttamiseen tai muihin hallituksen päättämiin tarkoituksiin.

Osakeanti voi olla maksuton, jos osakkeita annetaan yhtiön kannustinjärjestelmän toteuttamiseen tai yhtiölle itselleen ottaen kuitenkin huomioon osakeyhtiölain määräykset yhtiön hallussa olevien omien osakkeiden enimmäismäärästä.

Valtuutus sisältää hallituksen oikeuden päättää kaikista osakeannin sekä osakeyhtiölain 10 luvun 1 §:ssä tarkoitettujen erityisten oikeuksien antamisen ehdoista. Valtuutus sisältää siten oikeuden antaa osakkeita myös muuten kuin osakkeenomistajien omistamien osakkeiden mukaisessa suhteessa laissa säädetyin ehdoin.

Valtuutus on voimassa vuonna 2025 pidettävään varsinaiseen yhtiökokoukseen saakka, kuitenkin enintään 30.6.2025 saakka.

Yhtiökokouksen pöytäkirja

Yhtiökokouksen pöytäkirja on nähtävillä yhtiön internetsivuilla osoitteessa ir.tokmanni.fi/yhtiokokous2024.

Hallituksen järjestäytymiskokouksen päätökset

Hallitus päätti yhtiökokouksen jälkeen pitämässään järjestäytymiskokouksessa valita hallituksen varapuheenjohtajaksi Erkki Järvinen.

Hallituksen talous- ja tarkastusvaliokuntaan päätettiin valita seuraavat jäsenet: Erkki Järvinen, Mikko Bergman ja Harri Sivula. Erkki Järvinen valittiin talous- ja tarkastusvaliokunnan puheenjohtajaksi.

Hallituksen kestävyys- ja henkilöstövaliokuntaan päätettiin valita seuraavat jäsenet: Ulla Serlenius, Eja Tuominen ja Harri Sivula. Ulla Serlenius valittiin kestävyys- ja henkilöstövaliokunnan puheenjohtajaksi.

RISKIENHALLINTA

Tokmanni Group Oyj:n riskienhallintaa ohjaa Tokmanni-konsernin hallituksen hyväksymä riskienhallintapolitiikka. Konsernin riskienhallinnan tavoitteena on tukea konsernin arvoja, strategiaa ja liiketoiminnan jatkuvuutta tunnistamalla, mittaamalla, hallinnoimalla ja valvomalla toimintoihin liittyviä mahdollisia riskejä. Tavoitteena on arvioida riskejä järjestelmällisesti perusteellisen suunnittelun ja päätöksentekoprosessin edistämiseksi.

Tokmanni-konsernissa riskienhallinta on ennakoivaa ja olennainen osa päivittäistä johtamista liiketoimintaan liittyvien mahdollisuuksien ja uhkien arvioimiseksi ja hallitsemiseksi. Vastuu riskienhallinnan käytännön toteuttamisesta on Tokmanni-konsernin johtoryhmällä. Riskejä arvioidaan säännöllisesti ja hallitaan kokonaisvaltaisesti. Tokmanni Group Oyj:n riskejä käsitellään Tokmanni-konsernin hallituksen talous- ja tarkastusvaliokunnassa vuosittain. Talous- ja tarkastusvaliokunnan puheenjohtaja raportoi riskienhallinnasta säännöllisesti hallitukselle. Merkittävimmistä riskeistä ja epävarmuustekijöistä hallitus raportoi markkinoille toimintakertomuksessaan ja olennaisista muutoksista niihin konsernin liiketoiminta- ja puolivuosisikatsauksissa.

Sisäinen valvonta on olennainen osa Tokmanni-konsernin hallinnointi- ja johtamisjärjestelmää. Sisäiseen valvontaan osallistuvat Tokmanni Group Oyj:n hallitus, johto ja henkilöstö. Sisäisen valvonnan tarkoituksena on osaltaan varmistaa konsernin tavoitteiden saavuttaminen. Konsernin sisäisestä tarkastuksesta vastaa sisäinen tarkastaja, joka hallinnollisesti raportoi konsernin talousjohtajalle. Sisäiseen tarkastukseen liittyvissä asioissa tarkastaja kuitenkin raportoi talous- ja tarkastusvaliokunnalle. Sisäisen tarkastuksen tehtävänä on valvoa ja varmentaa, että yhtiön liiketoiminta on tehokkaasti johdettua ja tuottavaa, riskienhallinta on riittävällä tasolla sekä ulkoinen ja sisäinen raportointi on oikeaa ja asianmukaista.

Tokmanni-konserni noudattaa ulkoisessa taloudellisessa raportoinnissaan konsernin hallituksen hyväksymää tiedonantopolitiikkaa. Yhtiön tavoitteena on tuottaa ja julkistaa luotettavaa tietoa oikea-aikaisesti. Julkistamisessa periaatteena on, että kaikilla markkinoilla toimivilla osapuolilla on saatavilla samanaikaisesti ja tasapuolisesti tieto Tokmanni-konsernin rahoitusvälineiden, kuten osakkeiden, hinnanmuodostuksen perustaksi.

Tokmanni-konsernin merkittäviksi arvioituja riskejä ja epävarmuustekijöitä

Talouden vaihtelut

Kansainvälisessä tai kotimaisessa taloudellisessa tilanteessa tapahtuvat muutokset voivat nostaa kuljetusten, komponenttien, energian sekä materiaalien hintoja ja aiheuttaa jopa pulaa niistä. Pitkittyessään kohonnut hintataso, komponenttipula, ongelmat sähkönjakelussa sekä logistiikkaketjun häiriöt voivat esimerkiksi viivästyttää toimituksia ja muutoinkin heikentää tuotesaatavuutta sekä aiheuttaa lisäkustannuksia, joita ei pystytä täysimääräisesti siirtämään asiakashintoihin. Tyypillisesti taloudellinen matalasuhdanne vaikuttaa halpakauppaan muuta vähittäiskauppaa vähemmän, mutta sillä on kuitenkin merkittävää vaikutusta varsinkin kalliimpien tuotteiden kysyntään.

Geopoliittiset muutokset ja hankintojen riskit

Maailmantalouden epävarmuuksiin ja geopoliittiseen kehitykseen liittyy suoria tai epäsuoria riskejä, kuten talouden hitaampi kasvu sekä mahdolliset odottamattomat poliittiset päätökset. Nämä seikat voivat vaikuttaa epäsuotuisasti Tokmanni-konsernin liiketoimintaan ja tuotteiden kysyntään. Lisäksi Kiinan muuttuva ympäristölainsäädäntö, poliittisten päätösten vaikutus maan talouden kehitykseen ja lainsäädäntöön sekä poliittinen epävakaus muissakin hankintamaissa, kuten Turkissa, Bangladeshissa, Myanmarissa ja Pakistanissa, voivat nostaa hankintahintoja tai aiheuttaa toimitusongelmia. Tokmanni-konsernin yhteisyritys Europrisin kanssa Kiinan Shanghaissa toimii hankintakanavana lähes kaikkeen Kaukoidästä tulevaan tavaraan. Mahdollinen hankintayhteistyön päättymisen voi aiheuttaa Tokmanni-konsernille lisäkustannuksia ja nostaa tuotteiden ostohintoja.

Kilpailija- ja markkinariski

Tokmanni-konsernin liiketoiminnan tulos ja kannattavuus sekä myynnin kasvu ovat alttiina kuluttajien ja alalla toimivien kilpailijoiden käyttäytymiselle Pohjoismaiden vähittäiskauppariikinoilla. Uudet kansainväliset markkinavoimat sekä verkkokauppa muuttavat toimialaa ja markkinadynamiikkaa, luovat painetta markkinoilla ja voivat kiristää kilpailutilannetta entisestään Tokmanni-konsernin päämarkkina-alueilla.

Varaston kierto ja käyttöpääoman hallinta

Tokmanni-konserni pyrkii parantamaan käyttöpääoman hallintaansa kehittämällä prosesseja ja työkaluja hankintatoiminnassa, toimitusketjun hallinnassa ja tuoteryhmäjohtamisessa. Jos konserni epäonnistuu käyttöpääomanhallinnassa, voi sillä olla negatiivisia vaikutuksia sen taloudelliseen asemaan ja kannattavuuteen.

Tietojärjestelmä- ja tietoturvallisuusriskit

Riippuvuus tietojärjestelmistä, tietoliikenteestä ja ulkoisista palveluntarjoajista on kasvanut. Myös verkkojen yhdistäminen, palveluiden ulkoistaminen sekä verkkokauppa vaativat yhtiöiltä yhä tehokkaampaa tietoturvallisuuden valvontaa. Pidemmät toimintahäiriöt tietojärjestelmissä, maksuliikenteessä tai muualla toimitusketjussa tai muut poikkeustilanteet, kuten kyberhyökkäys, voivat lamaannuttaa yhtiön toimintaa tai pysäyttää tavaravirran koko Tokmanni-konsernissa, aiheuttaen siten merkittäviä myynnin menetyksiä ja asiakkaiden luottamuksen heikentymistä.

Strategisten hankkeiden läpiviennin epäonnistuminen ja ihmisten osaaminen sekä henkilöstön saatavuus

Tokmanni-konsernin strategian toteuttaminen ja strateginen muutostyö vaativat uudenlaista kyvykkyyttä ja osaavaa henkilöstöä. Organisen kasvun lisäksi yritysostot ovat yksi mahdollinen tapa saavuttaa konsernin strategiset ja taloudelliset tavoitteet. Yritysostoihin sisältyy riskejä, jotka liittyvät muun muassa kestävän kehityksen työn sekä ostotoimintojen ja työntekijöiden onnistuneeseen integrointiin. Integroimisen epäonnistuminen voi vaikeuttaa tarvittavan vastuullisuustason ja taloudellisten tavoitteiden saavuttamista. Tokmanni-konserni on luonut toimintamalleja ja kohdentanut konsernitason resursseja aktiivisesti yritysostojen toteuttamisen ja integraation tukemiseen. Ulkopuolisia neuvonantajia käytetään myös mahdollisten hankintakohteiden ja niihin liittyvien transaktioiden arvioinnissa.

Vahinkoriskit

Onnettomuuksista, luonnonilmiöistä ja pandemioista sekä niiden aiheuttamista matkustamisen ja liikenteen rajoittamisesta voi aiheutua merkittäviä vahinkoja ihmisille, omaisuudelle tai liiketoiminnalle. Lisäksi vahinkoriskit saattavat aiheuttaa liiketoiminnan ja tuonnin viivästyksiä ja keskeytyksiä, joita ei pystytä ennalta ehkäisemään.

Ympäristöriskit

Äärimmäiset sääolosuhteet, kuten hurrikaanit ja tulvat, voivat vaikuttaa esim. Tokmanni-konsernin toimitusketjuun ja tavarantoimittajien tuotanto- ja varastotiloihin. Lisääntynyt tietoisuus ja huoli ilmastonmuutoksesta ja tietoisuus yhä vastuullisemmista tuotteista voivat muuttaa asiakkaiden ostokäyttäytymistä.

Korko-, valuutta-, ja hyödykeriskit

Tokmanni-konserni altistuu valuuttakurssiriskeille hankintojensa ja ulkomaantoimintojensa kautta. Konsernilla on ulkopuolista velkaa ja konsernin korkomenot vaihtelevat markkinakorkojen muuttuessa. Konserni ostaa myös merkittäviä määriä sähkö- ja lämpöenergiaa, joiden hinnat vaihtelevat markkinatilanteen mukaan.

Maineriski

Vastuullisuusnäkökulmien, tuotteiden tuotannon ja hankinnan vastuullisuuden sekä työntekijöiden oikeudenmukaisen ja tasapuolisen kohtelun merkitys sidosryhmille on entistä korostuneempi. Jos esimerkiksi Tokmanni-konsernin tuoteturvallisuuden valvonta epäonnistuu tai toimitusketjun vastuullisuuden varmistus pettää, voi seurauksena olla taloudellinen menetys ja asiakkaiden luottamuksen heikentyminen tai menettäminen. Mahdolliset epäonnistumiset vastuullisuusnäkökulmien toteuttamisessa voivat aiheuttaa Tokmanni-konsernille negatiivista julkisuutta ja vaikuttaa siten sen maineeseen.

Brändimielikuva- ja markkinointiriski

Tokmanni-konsernin toiminnan yhtenä kulmakivenä on vahva brändi ja hintamielikuva. Näiden parantaminen vaatii onnistuneita markkinointi-investointeja. Mikäli markkinointi ei onnistu toivotulla tavalla, Tokmanni-konsernin brändimielikuva saattaa heikentyä ja Tokmanni-konsernin myyntivolyymit ja kannattavuus vastaavasti heikentyä.

Henkilöstöriskit

Laajamittaiset henkilöstön poissaolot eri työntekijäryhmissä (esim. logistiikka, myynti, asiakaspalvelu, johto) voivat vaikuttaa yrityksen liiketoimintaan. Mikäli Tokmanni-konserni ei pysty palkkaamaan päteviä työntekijöitä, yrityksen toimintakyky saattaa heiketä. Mikäli työntekijöitä ei pystytä pitämään motivoituneina ja jatkuvasti kouluttamaan heitä vastaamaan kasvaviin työelämän vaatimuksiin, voi se heikentää Tokmanni-konsernin toimintaa. Lakot saattavat myös vaikeuttaa merkittävästi konsernin tehokasta liiketoimintaa ja aiheuttaa taloudellisia menetyksiä.

Keskusvaraston tuhoutuminen tai vaurioituminen

Tokmanni-konserni on riippuvainen varastojensa keskeytymättömästä toiminnasta. Jos yksittäinen varasto mistä tahansa syystä tuhoutuu tai suljetaan tai jos sen laitteet vaurioituvat merkittäväällä tavalla tai jos sen toiminta altistuu muille häiriöille, voi se viivästyttää tuotteiden toimittamista myymälöihin aikataulujen mukaisesti. Merkittävät viivästykset johtavat menetettyyn myyntiin sekä lisäkuluihin.

KATSAUSKAUDEN JÄLKEISET TAPAHTUMAT

Tokmanni Oy kertoi 14.1.2025 allekirjoittaneensa lisenssisopimuksen SPAR Internationalin kanssa. Myönnetty lisenssi antaa Tokmannille yksinoikeuden myydä SPAR-tuotteita ja käyttää SPAR-brändiä Suomessa. Tokmanni on vakiintunut halpakaupan toimija, joka hyötyy SPAR Internationalin mittakaavaeduista ja osaamisesta erityisesti päivittäistavaroiden myynnissä. Lisätietoa allekirjoitetusta lisenssisopimuksesta löytyy tiedotteesta <https://ir.tokmanni.fi/fi/news-and-media/pr-story?itemid=1DBE343817E7764F>.

Tokmanni Group Oyj:n osakkeenomistajien nimitystoimikunta ehdotti 22.1.2025 yhtiön varsinaiselle yhtiökokoukselle, että hallituksen jäsenten lukumäärä pysyy ennallaan ja olisi kuusi. Nimitystoimikunta ehdottaa, että yhtiön hallituksen jäseniksi valitaan uudelleen Seppo Saastamoinen, Erkki Järvinen, Ulla Serlenius, Mikko Bergman ja Eja Tuominen ja, että uutena jäsenenä hallitukseen valitaan Erja Hyrsky. Nykyinen hallituksen jäsen Harri Sivula ilmoitti, ettei ole enää käytettävissä hallituksen jäseneksi. Lisätietoa nimitystoimikunnan ehdotuksesta löytyy tiedotteesta <https://ir.tokmanni.fi/fi/news-and-media/pr-story?itemid=7B59D64B75713EE3>.

HALLITUKSEN VOITONJAKOEHDOTUS

Emoyhtiön jakokelpoiset varat ovat 219 486 237,94 euroa, josta tilikauden voitto on 41 585 172,74 euroa.

Hallitus ehdottaa yhtiökokoukselle, että 31.12.2024 päättyneeltä tilikaudelta vahvistetun taseen perusteella jaettaisiin osinkona yhteensä enintään 0,68 euroa osakkeelta, eli 40 018 097,24 euroa. Hallitus ehdottaa osingon maksamista kahdessa erässä.

Osingon ensimmäinen erä 0,34 euroa osakkeelta ehdotetaan maksettavaksi osakkeenomistajalle, joka osingon ensimmäisen maksuerän täsmäytyspäivänä 9.5.2025 on merkittynä Euroclear Finland Oy:n pitämään yhtiön osakasluetteloon. Hallitus ehdottaa ensimmäisen osinkoerän maksupäiväksi 21.5.2025.

Lisäksi hallitus ehdottaa, että vuoden 2025 varsinainen yhtiökokous valtuuttaisi hallituksen päättämään myöhemmin harkintansa mukaan enintään 0,34 euron osakekohtaisen osingon jakamisesta yhdessä erässä neljännellä vuosineljänneksellä. Valtuutus olisi voimassa 31.12.2025 asti. Yhtiö julkistaa hallituksen mahdollisen osingonjakopäätöksen ja vahvistaa samassa yhteydessä osingonmaksun täsmäytys- ja maksupäivän. Valtuutuksen perusteella maksettava osinko maksetaan osakkeenomistajille, jotka ovat kyseisen osingonmaksun täsmäytyspäivänä kirjattuna Euroclear Finland Oy:n pitämään yhtiön osakasluetteloon.

VARSINAINEN YHTIÖKOKOUS

Tokmanni Group Oyj:n hallitus päätti, että varsinaisen yhtiökokous pidetään 7.5.2025 klo 10.00 alkaen. Tokmanni-konserni julkistaa yhtiökokouskutsun arviolta 11.4.2025 yhtiön verkkosivuilla ja pörssitiedotteena.

VUODEN 2024 HALLITUKSEN TOIMINTAKERTOMUS JA TILINPÄÄTÖS, SELVITYS HALLINTO- JA OHJAUSJÄRJESTELMÄSTÄ JA TOIMIELINTEN PALKITSEMISRAPORTTI

Tokmanni Group Oyj julkistaa vuoden 2024 hallituksen toimintakertomuksen ja tilinpäätöksen vuodelta 2024, selvityksen konsernin hallinto- ja ohjausjärjestelmästä (Corporate Governance Statement) sekä toimielinten palkitsemisraportin 11.4.2025 verkkosivuilla osoitteessa ir.tokmanni.fi.

Mäntsälä 7.3.2025

Tokmanni Group Oyj

Hallitus

Tokmanni Group Oyj:n tilinpäätöstiedote 2024

LAATIMISPERIAATTEET

Tämä tilinpäätöstiedote on laadittu IAS 34 -standardin (Osavuositarkastukset) mukaisesti noudattaen samoja laadintaperiaatteita ja laskentamenetelmiä kuin vuoden 2023 tilinpäätöksessä. Kaikki luvut on pyöristetty, joten yksittäisten lukujen summa voi poiketa esitetystä summasta. Tilinpäätöstiedotteen luvut esitetään miljoonina euroina.

Kausiluonteisuus

Tokmanni-konsernin liiketoiminta on kausiluonteista, mikä vaikuttaa merkittävästi liikevaihtoon, liiketoiminnan tulokseen ja rahavirtaan. Tokmanni-konsernin liikevaihto, kannattavuus ja rahavirta ovat yleensä matalimmat ensimmäisellä vuosineljänneksellä ja korkeimmat neljännellä vuosineljänneksellä joulumyynnin ansiosta.

Arvioiden käyttö

Tilinpäätöstiedotteen laatiminen IFRS:n mukaan edellyttää johdon arvioiden ja oletusten käyttämistä, mikä vaikuttaa taseen varojen ja velkojen määriin, ehdollisten varojen ja velkojen raportointiin sekä tuottojen ja kulujen määriin. Vaikka arviot perustuvat johdon tämänhetkiseen parhaaseen näkemykseen, on mahdollista, että toteumat poikkeavat tilinpäätöksessä käytetyistä arvoista.

Tämä katsaus on tilintarkastamaton.

Konsernin tuloslaskelma (milj. euroa)				
	10–12/2024	10–12/2023	1–12/2024	1–12/2023
LIIKEVAIHTO	496,9	471,2	1 675,0	1 392,7
Liiketoiminnan muut tuotot	2,2	1,4	4,9	4,2
Materiaalit ja palvelut	-319,0	-301,7	-1 078,6	-905,8
Työsuhde-etuuksista aiheutuneet kulut	-58,6	-57,0	-224,1	-174,4
Poistot	-32,2	-30,9	-127,6	-96,8
Liiketoiminnan muut kulut	-41,6	-39,6	-150,0	-126,9
Osuus yhteisyritysten tuloksesta	0,0	0,0	0,1	0,1
LIIKEVOITTO	47,8	43,4	99,6	93,0
Rahoitustuotot	1,5	0,0	6,5	2,6
Rahoituskulut	-12,9	-10,4	-45,4	-27,3
TULOS ENNEN VEROJA	36,4	33,1	60,7	68,4
Tuloverot	-7,3	-7,0	-12,3	-14,4
TILIKAUDEN TULOS	29,1	26,1	48,4	54,0
Tilikauden tuloksen jakautuminen				
Emoyhtiön omistajille	29,1	26,1	48,4	54,0
Konsernin laaja tuloslaskelma (milj. euroa)				
	10–12/2024	10–12/2023	1–12/2024	1–12/2023
Tilikauden tulos	29,1	26,1	48,4	54,0
Muut laajan tuloksen erät				
Erät, jotka saatetaan myöhemmin siirtää tulosvaikutteiseksi				
Ulkomaiseen yksikköön liittyvät muuntoerot	-2,2	7,1	-6,4	8,8
Tilikauden muut laajan tuloksen erät verojen jälkeen yhteensä	-2,2	7,1	-6,4	8,8
Tilikauden laaja tulos	27,0	33,1	42,1	62,8
Tilikauden laajan tuloksen jakautuminen				
Emoyhtiön omistajille	27,0	33,1	42,1	62,8
Osakekohtainen tulos				
Emoyhtiön omistajille	29,1	26,1	48,4	54,0
Laimentamaton osakekohtainen tulos (euroa/osake)	0,50	0,44	0,82	0,92
Laimennettu osakekohtainen tulos (euroa/osake)	0,50	0,44	0,82	0,92

Konsernitase (milj. euroa)		
	31.12.2024	31.12.2023
VARAT		
PITKÄAIKAISET VARAT		
Aineelliset käyttöomaisuushyödykkeet	638,6	633,4
Liikearvo	217,3	218,1
Muut aineettomat hyödykkeet	42,4	45,8
Pitkäaikaiset saamiset	1,7	2,0
Osuudet yhteisyrityksissä	0,3	0,3
Muut pitkäaikaiset rahoitusvarat	0,2	0,6
PITKÄAIKAISET VARAT YHTEENSÄ	900,5	900,1
LYHYTAIKAISET VARAT		
Vaihto-omaisuus	428,4	342,9
Myyntisaamiset ja muut saamiset	29,1	31,0
Tuloverosaamiset	2,4	2,6
Rahavarat	15,9	133,7
LYHYTAIKAISET VARAT YHTEENSÄ	475,9	510,2
VARAT YHTEENSÄ	1 376,3	1 410,3
OMA PÄÄOMA JA VELAT		
Emoyhtiön omistajille kuuluva oma pääoma		
Osakepääoma	0,1	0,1
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	109,9	109,9
Omat osakkeet	-0,3	-0,7
Muuntoerot	2,5	8,8
Kertyneet voittovarot	150,9	147,3
OMA PÄÄOMA YHTEENSÄ	263,1	265,4
PITKÄAIKAISET VELAT		
Laskennalliset verovelat	10,3	12,9
Pitkäaikaiset korolliset velat	702,5	726,1
Pitkäaikaiset korottomat velat	3,8	4,3
PITKÄAIKAISET VELAT YHTEENSÄ	716,7	743,3
LYHYTAIKAISET VELAT		
Lyhytaikaiset korolliset velat	129,7	138,1
Ostovelat ja muut lyhytaikaiset velat	266,6	259,9
Tuloverovelat	0,3	3,6
LYHYTAIKAISET VELAT YHTEENSÄ	396,6	401,6
OMA PÄÄOMA JA VELAT YHTEENSÄ	1 376,3	1 410,3

Konsernin rahavirtalaskelma (milj. euroa)		
	1–12/2024	1–12/2023
Liiketoiminnan rahavirrat		
Tilikauden tulos	48,4	54,0
Oikaisut		
Poistot	127,6	96,8
Pysyvien vastaavien myyntivoitot ja -tappiot	0,2	-0,1
Rahoitustuotot ja -kulut	38,9	24,6
Tuloverot	12,3	14,4
Muut oikaisut	-4,7	-0,2
Käyttöpääoman muutokset		
Lyhytaikaisten korottomien liikesaamisten lisäys / vähennys	1,1	-7,6
Vaihto-omaisuuden lisäys / vähennys	-88,0	37,0
Lyhytaikaisten korottomien velkojen lisäys / vähennys	16,1	36,0
Maksetut korot liiketoiminnasta	-45,6	-19,7
Muut rahoituserät liiketoiminnasta	-0,3	1,3
Maksetut verot liiketoiminnasta	-17,0	-16,4
Liiketoiminnan nettorahavirta	89,1	220,2
Investointien rahavirrat		
Investoinnit aineellisiin ja aineettomiin hyödykkeisiin	-39,4	-53,9
Aineellisten ja aineettomien hyödykkeiden myyntivoitot	0,3	0,1
Hankitut liiketoiminnot ja yhtiöt	-	-166,1
Luovutustulot muista sijoituksista	0,5	0,0
Kiinteistön myynnistä saatu vastike	-	52,7
Lainasaamisten takaisinmaksut	0,3	0,2
Investointien nettorahavirta	-38,3	-167,0
Rahoituksen rahavirrat		
Lyhytaikaisten lainojen nostot	328,5	224,8
Lyhytaikaisten lainojen takaisinmaksut	-341,5	-210,0
Pitkäaikaisten lainojen nostot	230,0	174,6
Pitkäaikaisten lainojen takaisinmaksut	-245,0	-
Vuokrasopimusvelkojen takaisinmaksut	-95,5	-74,0
Maksetut osingot	-44,7	-44,7
Rahoituksen nettorahavirta	-168,2	70,7
Rahavarojen muutos	-117,4	123,9
Rahavarat tilikauden alussa	133,7	9,1
Rahavarojen muutos	-117,4	123,9
Valuuttakurssien muutosten vaikutus	-0,4	0,8
Rahavarat tilikauden lopussa	15,9	133,7

Laskelma konsernin oman pääoman muutoksista (milj. euro)

	Osake- pääoma	Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	Omat osakke et	Muunto- erot	Kertyneet voitto- varat	Emoyhtiön omistajat yhteensä	Oma pääoma yhteensä
Oma pääoma 1.1.2024	0,1	109,9	-0,7	8,8	147,3	265,4	265,4
Laaja tulos							
Tilikauden tulos					48,4	48,4	48,4
Muuntoerot				-6,4		-6,4	-6,4
Muut laajan tuloksen erät yhteensä				-6,4		-6,4	-6,4
Tilikauden laaja tulos yhteensä				-6,4	48,4	42,1	42,1
Osingonjako					-44,7	-44,7	-44,7
Omien osakkeiden luovutus			0,4		-0,4	-	-
Johdon kannustinjärjestelmä					0,3	0,3	0,3
Oma pääoma 31.12.2024	0,1	109,9	-0,3	2,5	150,9	263,1	263,1

	Osake- pääoma	Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	Omat osakke et	Muunto- erot	Kertyneet voitto- varat	Emoyhtiön omistajat yhteensä	Oma pääoma yhteensä
Oma pääoma 1.1.2023	0,1	109,9	-0,8	0,0	137,8	247,0	247,0
Laaja tulos							
Tilikauden tulos					54,0	54,0	54,0
Muuntoerot				8,8		8,8	8,8
Muut laajan tuloksen erät yhteensä				8,8		8,8	8,8
Tilikauden laaja tulos yhteensä				8,8	54,0	62,8	62,8
Osingonjako					-44,7	-44,7	-44,7
Omien osakkeiden luovutus			0,1		-0,1	-	-
Tytäryhtiöomistusosuuksien muutokset					0,0	0,0	0,0
Johdon kannustinjärjestelmä					0,3	0,3	0,3
Oma pääoma 31.12.2023	0,1	109,9	-0,7	8,8	147,3	265,4	265,4

OSINGOT 2024

Osingoksi vahvistettiin hallituksen esityksen mukaisesti enintään 0,76 euroa osakkeelta. Siitä 0,38 euroa maksettiin osakkaalle, joka täsmäytyspäivänä 25.4.2024 oli merkitty Euroclear Finland Oy:n pitämään osakasluetteloon. Osingon maksupäivä oli 8.5.2024. Lisäksi yhtiökokouksen valtuuttamana hallitus päätti osingon toisen erän maksusta. Osingon toinen erä oli 0,38 euroa osakkeelta. Se maksettiin 28.11.2024 osakkeenomistajille, jotka olivat osingonmaksun täsmäytyspäivänä 20.11.2024 merkittyinä Euroclear Finland Oy:n pitämään osakasluetteloon. Yhteensä tilikauden aikana jaettiin 44,7 milj. euroa osinkoina.

TIEDOT SEGMENTEITTÄIN

Liikevaihto segmenteittäin, milj. euroa	10-12/2024	10-12/2023	1-12/2024	1-12/2023
Tokmanni	365,5	351,5	1 233,7	1 208,6
josta segmenttien välistä yhteensä	0,9	0,1	1,1	0,1
Dollarstore	132,4	119,8	442,4	184,1
Konsernitoiminnot ja eliminoinnit	-0,9	-0,1	-1,1	-0,1
Konserni yhteensä	496,9	471,2	1 675,0	1 392,7

Myyntikate segmenteittäin, milj. euroa	10-12/2024	10-12/2023	1-12/2024	1-12/2023
Tokmanni	127,5	121,7	429,4	415,5
Dollarstore	51,2	47,8	167,8	71,4
Konsernitoiminnot ja eliminoinnit	-0,7	-0,1	-0,8	-0,1
Konserni yhteensä	178,0	169,5	596,4	486,9

Liikevoitto segmenteittäin, milj. euroa	10-12/2024	10-12/2023	1-12/2024	1-12/2023
Tokmanni	37,8	34,9	87,8	84,7
Dollarstore	10,8	9,1	14,8	9,9
Konsernitoiminnot ja eliminoinnit	-0,9	-0,6	-3,1	-1,6
Konserni yhteensä	47,8	43,4	99,6	93,0

Vertailukelpoinen liikevoitto segmenteittäin, milj. euroa	10-12/2024	10-12/2023	1-12/2024	1-12/2023
Tokmanni	37,0	36,1	86,9	87,8
Dollarstore	11,4	10,7	15,9	12,6
Konsernitoiminnot ja eliminoinnit	-0,9	-0,6	-3,1	-1,6
Konserni yhteensä	47,5	46,2	99,7	98,8

Vertailukelpoinen liikevoittomarginaali segmenteittäin, %	10-12/2024	10-12/2023	1-12/2024	1-12/2023
Tokmanni	10,1	10,3	7,0	7,3
Dollarstore	8,6	9,0	3,6	6,8
Konsernitoiminnot ja eliminoinnit				
Konserni yhteensä	9,6	9,8	6,0	7,1

Vertailukelpoinen sidotun pääoman tuotto, %, rullaava 12 kk	10-12/2024	10-12/2023	1-12/2024	1-12/2023
Tokmanni			12,0	12,5
Dollarstore			4,1	*
Konsernitoiminnot ja eliminoinnit				
Konserni yhteensä			9,1	11,6

* Ei laskettavissa

Vaihto-omaisuus kauden lopussa, milj. euroa	10-12/2024	10-12/2023	1-12/2024	1-12/2023
Tokmanni			298,9	248,8
Dollarstore			129,5	94,1
Konsernitoiminnot ja eliminoinnit				
Konserni yhteensä			428,4	342,9

Investoinnit segmentteittäin	10-12/2024	10-12/2023	1-12/2024	1-12/2023
Tokmanni	11,1	15,7	32,6	236,5
Dollarstore	2,6	1,8	6,8	2,2
Konsernitoiminnot ja eliminoinnit				
Konserni yhteensä	13,8	17,5	39,4	238,7

HANKINNAT

Liiketoimintojen yhdistämisen yhteydessä hankitut yksilöitävissä olevat varat ja velat arvostetaan hankinta-ajankohtana käypään arvoon ja hankintaan kohdistuvat menot kirjataan kuluiksi. Liiketoimintojen yhdistymisestä syntyvä liikearvo kirjataan määrään, jolla luovutettu vastike, määräysvallattomien omistajien osuus hankinnan kohteesta ja aiemmin omistettu osuus yhteen laskettuina ylittävät hankitun nettovarallisuuden käyvän arvon. Mikäli määrä, jolla luovutettu vastike, määräysvallattomien omistajien osuus hankinnan kohteesta ja aiemmin omistettu osuus yhteen laskettuina alittavat hankitun nettovarallisuuden käyvän arvon, kirjataan erotus tulosvaikutteisesti edullisesta kaupasta syntyneenä voittona.

Kirjanpitokäsittelyä pidetään alustavana, kunnes hankittujen varojen ja vastattavaksi otettujen velkojen arvostus on saatu päätökseen. Alustavia arvoja voidaan oikaista 12 kuukauden sisällä hankinta-ajankohdasta, mikäli saadaan sellaista uutta informaatiota, joka koskee hankinta-ajankohtana vallinneita tosiseikkoja ja olosuhteita.

Tilikauden 2024 hankinnat

Tilikaudella 2024 ei tehty uusia yrityshankintoja.

Tokmanni-konserni sai päätökseen Dollarstoren yrityshankinnan 1.8.2023. Hankintamenolaskelma esitettiin 2023 tilinpäätöksessä alustavana. Hankintahinta 174,1 milj. euroa on kohdistettu yksilöityyn nettovarallisuuteen ja jäljelle jäänyt jäännösarvo on kirjattu liikearvoon. Alustavaa hankintamenolaskelmaa oikaistiin kesällä 2024 vaihto-omaisuuden osalta ja tämän johdosta liikearvo kasvoi 2,0 milj. eurolla.

Tokmanni-konserni sai päätökseen Click Shoes Oy:n ja Shoe House Oy:n yrityshankinnan 1.3.2023. Hankintamenolaskelma esitettiin 2023 tilinpäätöksessä alustavana. Hankintahinta 10,7 milj. euroa on kohdistettu yksilöityyn nettovarallisuuteen ja jäljelle jäänyt jäännösarvo on kirjattu liikearvoon.

Hankintameno

	2023	2023	2023
Milj. euroa	Dollarstore	Click Shoes Oy ja Shoe House Oy	Yhteensä
Käteisellä maksettu hankintameno	-174,1	-10,7	-184,8
Yrityskaupan yhteydessä siirtyneet rahavarat	18,2	0,9	19,1
Hankinnan rahavirtavaikutus	-155,9	-9,8	-165,7

Hankittujen varojen ja vastattaviksi otettujen velkojen käyvät arvot hankintahetkellä, lopullinen.

Milj. euroa	2023 Dollarstore	2023 Click Shoes Oy ja Shoe House Oy	2023 Yhteensä
Aineettomat hyödykkeet	37,0	4,5	41,5
Aineelliset hyödykkeet ja käyttöoikeusomaisuuserät	244,5	0,1	244,6
Vaihto-omaisuus	85,1	5,1	90,2
Myyntisaamiset ja muut saamiset	1,6	0,8	2,3
Rahat ja pankkisaamiset	18,2	0,9	19,1
Varat yhteensä	386,3	11,3	397,6
Vuokrasopimusvelat	203,0		203,0
Ostovelat ja muut lyhytaikaiset velat	70,7	3,7	74,4
Laskennallinen verovelka	14,0	0,9	14,9
Velat yhteensä	287,7	4,6	292,3
Hankittu nettovarallisuus yhteensä	98,6	6,7	105,3
Liikearvo	75,5	4,0	79,4

Tilikauden 2023 hankinnat

Dollarstore

Tokmanni-konserni kertoi 7.7.2023 allekirjoittaneensa sopimuksen Ruotsin johtavan halpakauppaketjun Ahlberg-Dollarstore AB:n sekä Ahlberg Dollarstore ApS:n omistajan kanssa. Sopimuksessa Tokmanni-konserni sitoutui ostamaan 100 prosenttia Storsjöbygdens Kapitalförvaltning AB:n osakekannasta. Storsjöbygdens Kapitalförvaltning AB on Ahlberg-Dollarstore AB:n ja Ahlberg Dollarstore ApS:n holdingyhtiö (yhdessä "Dollarstore"). Tokmanni-konserni sai kaupan päätökseen 1.8.2023, jolloin Dollarstoren omistus siirtyi Tokmanni-konsernille. Transaktion yhteydessä Tokmanni-konsernin myymälämäärä kasvoi 130 myymälällä Ruotsissa ja kahdella myymälällä Tanskassa.

Lopullinen kauppahinta oli 2,028 miljardia Ruotsin kruunua, eli 174,1 milj. euroa, ja se maksettiin käteisellä. Tokmanni-konserni rahoitti kaupan 175 milj. euron pankkilainalla. Tokmanni-konserni suojasi noin puolet kauppahinnasta allekirjoituspäivän 7.7.2023 ja kaupan toteutumispäivän 1.8.2023 välillä, ja kauppahinnan suojaamisesta syntyi noin 1,3 milj. euron rahoitustuottoihin kirjattu voitto. Järjestelyyn ei sovellettu suojauslaskentaa.

Click Shoes Oy ja Shoe House Oy

Tokmanni-konserni osti kotimaisten kenkäkauppaketjujen Click Shoes Oy:n ja Shoe House Oy:n kaikki osakkeet. Näiden yhtiöiden omistus siirtyi Tokmanni-konsernille 1.3.2023. Hankinnan tavoitteena on kasvattaa pukeutumisen myyntiä ja vahvistaa konsernin markkinaosuutta pukeutumisen tuoteryhmissä. Yhtiöillä oli vuoden 2023 maaliskuun alussa yhteensä 28 myymälää eri puolilla Suomea sekä verkkokauppa.

Lopullinen kauppahinta oli 10,7 milj. euroa ja se maksettiin käteisellä. Kauppahinta käsitti myös työvelvoitteeseen perustuvan lisäkauppahinnan ja mikäli myyjä irtisanoutuu tai työsuhte puretaan henkilökohtaisilla perusteilla, lisäkauppahintaa ei makseta. Lisäkauppahinta on luokiteltu IFRS 3:n mukaisesti palkaksi eikä osaksi kauppahintaa.

AINEELLISTEN JA AINEETTOMIEN HYÖDYKKEIDEN MUUTOSLASKELMA

Milj. euroa	31.12.2024	31.12.2023
Kirjanpitoarvo kauden alussa	358,1	219,2
Yrityssostot		189,6
Lisäykset	40,2	52,1
Kiinteistön myynti		-56,4
Vähennykset	-1,8	-0,1
Poistot	-23,3	-52,2
Siirrot erien välillä		0,0
Muuntoerot	-3,9	5,8
Kirjanpitoarvo kauden lopussa	369,3	358,1

KÄYTTÖOIKEUSOMAISUUSERIEN MUUTOSLASKELMA

Milj. euroa	31.12.2024	31.12.2023
Kirjanpitoarvo kauden alussa	539,2	250,7
Yrityssostot		211,4
Nettolisäykset	90,6	140,5
Poistot	-94,1	-71,7
Muuntoerot	-6,7	8,2
Kirjanpitoarvo kauden lopussa	529,0	539,2

VAIHTO-OMAISUUS

Konsernin vaihto-omaisuuteen kuuluvat nimikkeet luokitellaan eri ryhmiin niiden kiertoaikojen perusteella ja hitaimmin kiertävistä tuotteista kirjataan tarvittaessa arvonalennus. Arvonalentumiskirjausten tekeminen edellyttää harkinnan käyttöä ja arvioita esimerkiksi tuotteiden tulevasta kysynnästä. Näiden arvioiden muutokset voivat vaikuttaa vaihto-omaisuuden arvostamiseen tulevilla kausilla.

Milj. euroa	31.12.2024	31.12.2023
Valmiit tuotteet	408,6	346,2
Vaihto-omaisuuden arvonalennus	-10,7	-12,9
Valmiit tuotteet, matkalla olevat	35,1	13,6
Ostohyvitejaksotus	-4,6	-4,0
Ennakkomaksut	0,0	0,0
Yhteensä	428,4	342,9

KOROLLISET VELAT

Milj. euroa	31.12.2024	31.12.2023
Pitkäaikaiset korolliset velat		
Lainat rahoituslaitoksilta*	229,2	244,0
Vuokrasopimusvelka	473,3	482,1
Yhteensä	702,5	726,1
Lyhytaikaiset korolliset velat		
Lainat rahoituslaitoksilta*	20,0	55,0
Muut lyhytaikaiset velat	22,0	
Vuokrasopimusvelka	87,7	83,1
Yhteensä	129,7	138,1
Yhteensä	832,2	864,1

* Lainat rahoituslaitoksilta, oikaistuna rahalaitoslainojen järjestelypalkkioilla lainan vaikutusajalle

Tokmanni Group Oyj allekirjoitti tilikaudella 2024 uuden 325 milj. euron suuruisen rahoitussopimuksen. Rahoituspakettiin sisältyy 250 milj. euron suuruinen pankkilaina ja 75 milj. euron luottolimiitti. Uusi rahoituspaketti korvasi vuonna 2021 allekirjoitetun rahoitusjärjestelyn sekä tilikaudella 2023 nostetun lisälainan Dollarstoren hankintaan liittyen. Vanhat lainat maksettiin pois uudella järjestelyllä. Rahoituspaketin maturiteetti on kolme vuotta kahdella yhden vuoden jatko-optiolla. Lainalle sovelletaan kovenanttiehtoa, joka määrittää vaadittavan nettovelka/käyttökate -suhdeluvun.

VALUUTTARISKI

Tokmanni-konsernin liiketoimintaan liittyy valuuttakurssivaihteluista aiheutuvia riskejä, jotka johtuvat sekä eri valuutoissa syntyvien tulojen ja menojen rahavirtojen perusteella muodostuvista transaktioriskeistä, sekä ulkomaisten tytäryritysten tuloslaskelmien ja taseiden konsernivaluuttaan muuntamisen perusteella muodostuvista translaatoriskeistä. Konserni pyrkii hallitsemaan valuuttariskejä monin eri tavoin, kuten hyödyntämällä luonnollista suojausta tai tekemällä sopimuksia, jotka suojaavat yhtiötä valuuttakurssien vaihteluilta. Johto seuraa jatkuvasti valuuttakurssien kehitystä ja tekee tarvittaessa strategisia päätöksiä valuuttakurssiriskien hallitsemiseksi.

Konsernille merkittävimmät ulkomaan valuutat ovat Yhdysvaltain dollari (USD) ja Ruotsin kruunu (SEK). Yhdysvaltain dollari on Tokmanni-konsernin merkittävin ei-euromääräinen hankintavaluutta. Ruotsin kruunujen merkitys johtuu hankitun tytäryhtiön kotivaluutassa tapahtuvasta liiketoiminnasta.

Transaktioriskit

Valuuttakurssien epäsuotuisat muutokset voivat nostaa muissa valuutoissa kuin euroissa ostettujen tuotteiden hankintakustannuksia. Tokmanni-konsernin suojausperiaatteiden mukaan keskimäärin noin puolet USD-määräisistä ostoista suojataan keskimäärin kuuden kuukauden päähän. Valuuttasuojauksissa käytetään valuuttatermiinejä ja -optioita. Konsernin tuonti- ja talousosasto laativat yhteistyössä kuukausittain päivitettävän arvion USD-määräisistä ostoista.

Translaatoriskit

Euroalueen ulkopuolisiin tytäryhtiöihin tehty investoinnit altistavat Tokmanni-konsernin muuntoeroriskille, joka syntyy ei-euromääräisten tytäryritysten varojen, velkojen ja tulojen konsolidoinnista konsernivaluuttaan. Taseet muunnetaan euroiksi tilinpäätöspäivän kurssilla ja tässä yhteydessä muodostuvat muuntoerot kirjataan suoraan omaan pääomaan. Mikäli ulkomainen tytäryhtiö myydään, kirjataan kertyneet muuntoerot tuloslaskelmaan. Konsernissa seurataan translaatoriskiä säännöllisesti ja samalla arvioidaan mahdollista suojaustarvetta. Translaatoriskin suojausta ei ole toistaiseksi katsottu tarpeelliseksi.

KÄYPÄÄN ARVOON ARVOSTETTAVAT VARAT JA VELAT

Milj. euroa	Tase-erien kirjanpitoarvot yhteensä	Käypä arvo	Tase-erien kirjanpitoarvot yhteensä	Käypä arvo
	31.12.2024	31.12.2024	31.12.2023	31.12.2023
Rahoitusvarat				
Johdannaiset (taso 2)	0,7	0,7		
Rahoitusvelat				
Johdannaiset (taso 2)			0,3	0,3

VAKUUDET JA VASTUUSITOUMUKSET

Ehdolliset velat ja varat sekä sitoumukset

Rahoituslaitoslainojen vakuudeksi ei ole annettu omaisuutta, mutta niihin liittyy kovenanttiehto, joka määrittää vaadittavan nettovelka/käyttökate -suhdeluvun. Konserni on täyttänyt tilikaudella kovenanttiehdon.

Ei purettavissa olevat vuokravastuut

Vuokravastuut koostuvat arvoltaan vähäisten vuokrasopimusten sekä lyhytaikaisten vuokrasopimusten vähimmäisvuokravastuista.

Milj. euroa	31.12.2024	31.12.2023
Alle vuoden kuluessa	9,7	9,6
Vuotta pidemmän ajan ja enintään viiden vuoden kuluttua	23,2	25,8
Yli viiden vuoden kuluttua	5,6	6,2
Yhteensä	38,4	41,7

LÄHIPIIRITAPAHTUMAT

Erittely konsernin lähipiiritapahtumista

Lähipiirin kanssa toteutuneet liiketapahtumat 1.1.–31.12.2024 sekä lähipiirisaamiset, -velat ja -vastuut 31.12.2024

Milj. euroa	Pääomistaja ja tämän lähipiiriin kuuluvat	Hallitus ja johto	Yhteisyritykset
Tuloslaskelma			
Liikevaihto ja liiketoiminnan muut tuotot		0,0	
Liiketoiminnan muut kulut		1,3	2,0
Rahoitustuotot		0,1	
Tase			
Varat			
Saamiset omistusyhteisyrityksissä			0,2
Pitkäaikaiset lähipiirilainasaamiset		1,7	
Korkosaatavat lähipiiriltä		0,0	
Yhteensä		1,7	0,2

Lähipiirin kanssa toteutuneet liiketapahtumat 1.1.–31.12.2023 sekä lähipiirisaamiset, -velat ja -vastuut 31.12.2023

Milj. euroa	Pääomistaja ja tämän lähipiiriin kuuluvat	Hallitus ja johto	Yhteisyritykset
Tuloslaskelma			
Liikevaihto ja liiketoiminnan muut tuotot		0,0	
Liiketoiminnan muut kulut		1,4	1,8
Rahoitustuotot		0,1	
Tase			
Varat			
Saamiset omistusyhteisyrityksissä			0,2
Pitkäaikaiset lähipiirilainasaamiset		1,9	
Korkosaatavat lähipiiriltä		0,0	
Yhteensä		2,0	0,2

Pitkäaikaiset lähipiirilainasaamiset

Tokmanni Group Oyj:n hallitus kannustaa konsernin johtoryhmän jäseniä kasvattamaan osakeomistusta. Järjestelyn tarkoituksena on yhdistää entistä paremmin omistajien ja johdon tavoitteet yhtiön arvon nostamiseksi pitkällä aikavälillä sekä sitouttaa heidät toteuttamaan yhtiön strategiaa entistäkin paremmin. Järjestelyssä Tokmanni-konsernin hallitus on päättänyt tarjota konsernin avainhenkilöille rahoituksen osakehankintojen tekemiseksi.

Lähipiiriin kuuluville on myönnetty markkinaehtoisia pitkäaikaisia lainoja seuraavasti:

- Tilikauden aikana ei myönnetty uusia lainoja. Lainoja lyhennettiin tilikaudella 0,3 milj. euroa (0,2).
- Lainat uusittiin vuoden 2023 lopussa. Uusien lainojen laina-aika on viisi vuotta, ja lainanottajalla on oikeus maksaa laina takaisin aikaisemmin.
- Hankitut osakkeet toimivat lainan vakuutena.
- Lainalle maksetaan vuotuisena korkona 12 kuukauden euribor lisättynä 1 %:lla. Korko tarkistetaan neljä kertaa vuodessa kvartaaleittain. Korko lasketaan jäljellä olevalle lainamäärälle jälkikäteen osingonmaksupäivänä ja korko maksetaan Tokmanni Group Oyj osingonmaksun jälkeen 1–2 kertaa vuodessa.

TUNNUSLUKUJEN LASKENTAKAAVAT

Vertailukelpoinen liikevaihdon kehitys, %	=	Vertailukelpoinen liikevaihdon kasvu/kehitys lasketaan ottamalla huomioon niiden myymälöiden liikevaihdon kasvu, joita ei katsota uusiksi ja uudelleensijoitetuiksi myymälöiksi nettomääräisesti laskettuna. Tokmanni-konsernin määritelmän mukaan uusiin ja uudelleensijoitettuihin myymälöihin kuuluvat: (i) uudet avatut myymälät; (ii) myymälöiden uudelleensijoittamiset, kun myymälän koko muuttuu 30 prosenttia tai enemmän ja kun valikoima laajenee tai supistuu merkittävästi; (iii) myymälöiden laajentamiset, kun myymälän koko muuttuu 30 prosenttia tai enemmän. Jos myymälä kuuluu johonkin näistä ryhmistä, sitä pidetään uutena tai uudelleensijoitettuna myymälänä avaamisvuotenaan ja sitä seuraavana kalenterivuotena. Nettomääräisesti laskettuna Tokmanni-konserni vähentää uusista ja uudelleensijoitetuista myymälöistä tilikaudella suljetut myymälät.
Asiakasmäärän muutos, %	=	Asiakasostotapahtumien lukumäärän kehitys
Myyntikate	=	Liikevaihto - Materiaalit ja palvelut
Vertailukelpoinen myyntikate	=	Myyntikate - Valuuttajohdannaisten käyvän arvon muutokset - Muut kertaluonteiset kulut
Liiketoiminnan kulut	=	Työsuhde-etuuksista aiheutuneet kulut + Liiketoiminnan muut kulut
Vertailukelpoiset liiketoiminnan kulut	=	Liiketoiminnan kulut - Sähköjohdannaisten käyvän arvon muutokset - Muut kertaluonteiset kulut
Käyttökate	=	Liikevoitto + Poistot
Vertailukelpoinen käyttökate	=	Käyttökate - Valuutta- ja sähköjohdannaisten käyvän arvon muutokset - Muut kertaluonteiset kulut
Vertailukelpoinen liikevoitto	=	Liikevoitto - Valuutta- ja sähköjohdannaisten käyvän arvon muutokset - Muut kertaluonteiset kulut
Nettorahoituskulut	=	Rahoitustuotot - Rahoituskulut
Investoinnit	=	Investoinnit aineellisiin ja aineettomiin hyödykkeisiin + Ostetut tytäryhtiöosakkeet
Nettovelat	=	Korolliset velat - Rahavarat
Nettovelat (Ilman vuokrasopimusvelkoja)	=	Nettovelat - IFRS 16 -vuokrasopimusvelat
Nettovelat / vertailukelpoinen käyttökate	=	$\frac{\text{Nettovelat}}{\text{Vertailukelpoinen käyttökate edelliseltä 12 kuukaudelta}}$
Nettovelat / vertailukelpoinen käyttökate (ilman vuokrasopimusvelkoja)	=	$\frac{\text{Nettovelat} - \text{IFRS 16 -vuokrasopimusvelat}}{\text{Vertailukelpoinen käyttökate ilman IFRS 16 -vaikutusta, edelliseltä 12 kuukaudelta}}$
Sidottu pääoma	=	Pitkäaikaiset varat - Laskennalliset verosaamiset + Vaihto-omaisuus + Myyntisaamiset ja muut saamiset + Rahavarat - Pitkäaikaiset korottomat velat - Ostovelat ja muut lyhytaikaiset velat
Vertailukelpoinen sidotun pääoman tuotto, %, rullaava 12 kk	=	$\frac{\text{Vertailukelpoinen liikevoitto edelliseltä 12 kuukaudelta}}{\text{Sidottu pääoma, keskimäärin 12 kuukautta}}$

Sijoitettu pääoma	= Taseen loppusumma - Laskennallinen verovelka ja muut korottomat velat
Sijoitetun pääoman tuotto, %	= $\frac{\text{Tulos ennen veroja} + \text{Korko- ja muut rahoituskulut edelliseltä 12 kuukaudelta}}{\text{Sijoitettu pääoma, keskimäärin 12 kuukautta}}$
Oman pääoman tuotto, %	= $\frac{\text{Kauden tulos edelliseltä 12 kuukaudelta}}{\text{Oma pääoma, keskimäärin 12 kuukautta}}$
Henkilöstö kauden lopussa	= Henkilöstön määrä kauden lopussa
Henkilöstö keskimäärin, henkilötyövuosi	= Henkilöstön määrä keskimäärin kokoaikaiseksi muutettuna
Omavaraisuus, %	= $\frac{\text{Taseen oma pääoma}}{\text{Taseen loppusumma - Saadut ennakot}}$

OSAKEKOHTAISTEN TIETOJEN LASKENTAKAAVAT

Laimentamaton osakekohtainen tulos	= $\frac{\text{Nettotulos}}{\text{Osakkeiden lukumäärän painotettu keskiarvo kauden aikana}}$
Laimennettu osakekohtainen tulos	= $\frac{\text{Nettotulos}}{\text{Laimennettu osakkeiden lukumäärän painotettu keskiarvo kauden aikana}}$
Osakekohtainen oma pääoma	= $\frac{\text{Oma pääoma}}{\text{Osakkeiden lukumäärä kauden lopussa ilman omia osakkeita}}$
Osakekohtainen osinko	= $\frac{\text{Tilikauden osingot}}{\text{Osakkeiden lukumäärän painotettu keskiarvo kauden aikana}}$
Osakekohtainen tulos	= $\frac{\text{Nettotulos}}{\text{Osakkeiden lukumäärä kauden lopussa ilman omia osakkeita}}$
Osinko tuloksesta, %	= $\frac{\text{Osakekohtainen osinko}}{\text{Osakekohtainen tulos}}$
Efekttiivinen osinkotuotto, %	= $\frac{\text{Osakekohtainen osinko}}{\text{Kauden päätöskurssi}}$
Hinta/voitto-suhde (P/E)	= $\frac{\text{Kauden päätöskurssi}}{\text{Osakekohtainen tulos}}$
Kauden päätöskurssi	= Kauden päätöspäivän osakekurssi
Kauden keskikurssi	= $\frac{\text{Osakkeiden euromääräinen vaihto jaettuna vaihdettujen osakkeiden kaupankäyntipainotetulla keskiarvolla}}$
Osakkeiden vaihto	= Osakkeiden kappalemääräinen vaihto kauden aikana
Osakekannan markkina-arvo	= Osakkeiden lukumäärä x kauden päätöskurssi
Osakkeiden lukumäärä	= Osakkeiden lukumäärä kauden päätöspäivänä