

2025

Delårsrapport
Q2 | 2025





Vero Moda Showroom, Göteborg

Touchtechs affärsidé är att erbjuda en prenumerationsbaserad Software-as-a-Service-plattform med produktivitetshöjande verktyg för varumärken som bedriver wholesale (partihandel) och retail (butikshandel). Plattformen används av säljare och kunder primärt inom modeindustrin för att samarbeta och göra affärer. Touchtech ökar kundernas lönsamhet genom att bidra till ökad försäljning och förbättrad service samtidigt som varu- och personalkostnader kan reduceras.



Selected butik i Århus, Danmark

Mission

Att göra det enkelt att sälja. Att vara säljare ska vara roligt.

Vision

Att vara den globala plattformen där säljare, inköpare och konsumenter möts.

Plattformen och erbjudandet

Touchtech erbjuder en plattform med diverse olika verktyg som används av säljare beroende på om de jobbar i butik eller med wholesale.

På www.touchtech.com är dessa produkter beskrivna i mer detalj.

Tjänster

I tillägg erbjuder Touchtech även en rad konsultationstjänster med fokus på att hjälpa kunderna att komma i gång med användningen av plattformen på ett optimalt sätt.

Q2 | 2025 Resultat Andra kvartalet, 1 april – 30 juni 2025

Nettoomsättningen uppgick till 4 993 (5 942) tkr

4 993 tkr

Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 3 026 (4 473) tkr

3 026 tkr

Resultatet före skatt uppgick till -247 (2 128) tkr

-247 tkr

Resultat per aktie uppgick till -0,02 (0,19) kr

-0,02 kr

Antal aktier per 2025-06-30 uppgick till 11 085 332 (11 085 332)

(Jämförelsetal inom parentes avser motsvarande period föregående år)

Första halvåret, 1 januari – 30 juni 2025

Nettoomsättningen uppgick till 9 527 (11 751) tkr

9 527 tkr

Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 5 461 (8 876) tkr

5 461 tkr

Resultatet före skatt uppgick till -859 (4 419) tkr

-859 tkr

Resultat per aktie uppgick till -0,08 (0,40) kr

-0,08 kr

Kassaflödet från den löpande verksamheten var 5 375 tkr (6 138 tkr)

5 375 tkr

Väsentliga händelser under det andra kvartalet

- Ökar ARR med ca 60 % efter omförhandling av BESTSELLER-avtalet
- Tecknar avtal med Zizzi värt 500 tkr i ARR för Touchtech InStore
- Genomför omorganisation som kommer reducera de årliga kostnaderna med 5,6 Mkr

Väsentliga händelser efter periodens slut

- Förvärvar tillgångarna från den danska konkurrenten Zliides konkursbo



VD har ordet



Live Q&A

Touchtech bjuder in till webbkonferens den 15 augusti 2025 kl 11:30–12:00 där VD kommenterar och svarar på frågor relaterat till delårsrapporten. Mer information för att anmäla sig till webbkonferensen finns på bolagets hemsida:

touchtech.com/corporate

Ett kvartal präglad av strategisk omvandling och starkare SaaS-tillväxt

Det andra kvartalet har inneburit betydande strategisk omvandling för Touchtech. I likhet med årets första kvartal ser vi en minskad nettoomsättning jämfört med föregående år, vilket uteslutande beror på minskad efterfrågan inom kundfinansierad produktutveckling. Å andra sidan har våra återkommande licensintäkter (SaaS) ökat med hela 45 % under andra kvartalet jämfört med samma period föregående år. De återkommande SaaS-intäkterna på 2,8 Mkr utgjorde ca 56 % av vår nettoomsättning för det andra kvartalet.

En avgörande händelse under perioden gäller bolagets relation till nyckelkunden BESTSELLER. Kundens fokus har skiftat från nyutveckling till en bredare utrustning av våra beprövade lösningar. Detta har dels inneburit en omförhandling av vårt avtal, där vi nu ökat våra totala årliga återkommande intäkter (ARR) gentemot kunden med cirka 60 %, och dels att vi nu anpassat vår organisation för att möta de nya förutsättningarna. Genom en omorganisation av utvecklingsteamet beräknas våra kostnader minska med 1,4 Mkr per kvartal med full effekt från september. Förändringarna skapar goda förutsättningar för en balanserad budget och stärkt lönsamhet framåt.

För att bibehålla och till och med öka vår utvecklingstakt trots ett mindre team har vi anammat ny teknik och nya arbetssätt. Sedan början av juni använder teamet avancerade AI-stöd för att generera och kvalitetssäkra all ny mjukvarukod. De initiala resultaten är lovande och målet är att mer än fördubbla vår produktivitet.

På den kommersiella fronten har vi också tagit viktiga kliv. Vi tecknade ett avtal med det danska modevarumärket Zizzi, värt cirka 500 tkr i ARR, för en utrustning av Touchtech InStore till 40 butiker. Även andra varumärken, som Pieces och Vero Moda i Sverige (båda inom BESTSELLER-gruppen), har påbörjat eller planerar att ansluta sig till InStore under året.

Efter periodens slut har vi även genomfört ett strategiskt förvärv av tillgångarna från vår danska konkurrent Zliides konkursbo för en symbolisk summa. Förvärvet inkluderar varumärke, patent och mjukvara. Förvärvet stärker vår position på den nordiska marknaden och ger oss möjlighet att erbjuda Zliides tidigare kunder en migration till vår plattform.

Sammanfattningsvis har det andra kvartalet handlat om att ställa om bolaget för lönsam tillväxt. Med en affärsmodell som nu lutar sig tyngre mot återkommande intäkter, en slimmad och AI-effektiviserad organisation och en starkare marknadsposition ser vi med stor tillförsikt på framtiden. Vår kassa är fortsatt god och vi har inga räntebärande skulder, vilket ger oss den stabilitet som krävs för att fortsätta vår tillväxtresa.

Med vänliga hälsningar,

Deniz Chaban
deniz@touchtech.com

About Touchtech

Touchtech is a SaaS platform with tools that assist salespeople to connect, present and do business with their customers. The platform is used globally, by thousands of consumers and salespeople in hundreds of retail stores and wholesale showrooms. Jack & Jones, Axel Arigato and Vero Moda are some of the brands using Touchtech to make selling easy and bridge the gap between their physical and digital commerce. Touchtech, a Swedish Fashion-Tech company, was founded in 2008 by Deniz Chaban and Sebastian Hartman. Since 2017, Touchtech has been publicly traded on the Spotlight Stock Market.

Learn more about Touchtech at touchtech.com.

Finansiella kommentarer

Intäkter och kostnader:

Under det första halvåret har vi accelererat vår omställning till en renodlad SaaS-modell. Nettoomsättningen uppgick till 9 527 tkr (11 751), en minskning med 18,9 % som är en följd av minskat fokus på kundfinansierad utveckling för nyckelkunder som Puma och BESTSELLER.

Denna omställning innebär att de återkommande licensintäkterna (SaaS) ökade med 23 % under första halvåret och med 45 % under det andra kvartalet, jämfört med motsvarande perioder föregående år. Licensintäkterna utgör hela 56 % av nettoomsättningen för det andra kvartalet.

Rörelsekostnaderna för första halvåret har ökat, en utveckling som kan delas upp i två huvudsakliga delar. För det första har de planerliga avskrivningarna på våra teknikinvesteringar ökat och belastat resultatet med 6 374 tkr. För det andra ökade de operativa rörelsekostnaderna, exklusive avskrivningar, med 827 tkr. Denna ökning är främst hänförlig till en temporär ökning av övriga externa kostnader med 17 % kopplat till strategiska satsningar såsom inköp/försäljning av hårdvara, deltagande på event, resor samt kostnader för AI-träning.

För att säkerställa lönsamhet har vi, som tidigare nämnts, genomfört en omorganisation som från och med tredje kvartalet kommer att minska kostnadsbasen med 1,4 Mkr per kvartal.

Likviditet och finansiering

Touchtechs banktillgodohavanden uppgick efter första halvåret till 9,8 Mkr (12,3 Mkr per 30 juni 2024). Utöver detta finns det en outnyttjad checkräkningskredit på 1 Mkr att tillgå.

Touchtech har inga räntebärande skulder.

Aktivering av FoU

Touchtech har under årets första halvår balanserat totalt 8 949 tkr avseende lönekostnader samt kostnader för underkonsulter för utvecklingsarbete. Immateriella anläggningstillgångar uppgick per 30 juni 2025 till 44,3 Mkr (38,6 Mkr).

Avskrivningar

Resultat för årets första halvår har belastats med avskrivningar om 6 374 tkr (4 581 tkr). Av dessa avser 6 374 tkr (4 569 tkr) avskrivningar på egenupparbetade immateriella tillgångar.

Principer för rapportens upprättande

Företaget redovisar enligt regelverket K3 vilket är oförändrat mot föregående år.

Revisorns utlåtande angående delårsrapporten

Rapporten har inte varit föremål för granskning av Touchtechs revisorer.

Aktien

Touchtech AB (publ) noterades den 22 november 2017 på Spotlight Stock Market (tidigare Aktietorget) med kortnamnet TOUCH och har ISIN-kod SE0010414482.

Antal aktier

Vid periodens utgång har Touchtech AB (publ) 11 085 332 stycken utestående aktier.

Nästa rapporteringstillfälle

Delårsrapport Q3 2025 publiceras den 31 oktober 2025.

Resultaträkning

Alla belopp i tusentals kronor	2025-04-01 -2025-06-30 3 mån	2024-04-01 -2024-06-30 3 mån	2025-01-01 -2025-06-30 6 mån	2024-01-01 -2024-06-30 6 mån	2024-01-01 -2024-12-31 12 mån
Rörelsens intäkter					
Nettoomsättning	4 993	5 942	9 527	11 751	23 428
Aktiverat arbete för egen räkning	703	833	1 355	1 614	2 901
Övriga rörelseintäkter	8	-	-	105	125
	5 704	6 775	10 882	13 470	26 454
Rörelsens kostnader					
Handelsvaror	-163	-	-237	-	-14
Övriga externa kostnader	-1 214	-899	-2 167	-1 894	-3 795
Personalkostnader	-1 301	-1 380	-2 657	-2 700	-4 943
Avskrivningar	-3 296	-2 409	-6 374	-4 581	-10 087
Övriga rörelsekostnader	-	-23	-360	-	-
	-5 974	-4 711	-11 795	-9 175	-18 839
Rörelseresultat	-270	2 064	-913	4 295	7 615
Ränteintäkter	31	66	66	126	223
Räntekostnader	-8	-2	-12	-2	21
	23	64	54	124	244
Resultat efter finansiella poster	-247	2 128	-859	4 419	7 859
Bokslutsdispositioner					
Återföring från periodiseringsfond	-	-	-	-	-
	-	-	-	-	-
Resultat före skatt	-247	2 128	-859	4 419	7 859
Skatt på årets resultat	-	-	-	-	-
Periodens Resultat	-247	2 128	-859	4 419	7 859

Balansräkning Tillgångar

Alla belopp i tusentals kronor	2025-06-30	2024-06-30	2024-12-31
Anläggningstillgångar			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Övriga immateriella anläggningstillgångar	44 328	38 547	41 750
Summa immateriella anläggningstillgångar	44 328	38 547	41 750
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Nedlagda utgifter på annans fastighet	-	-	-
Inventarier, verktyg och installationer	-	18	4
Summa materiella anläggningstillgångar	0	18	4
Summa anläggningstillgångar	44 328	38 565	41 754
Omsättningstillgångar			
<i>Varulager m.m.</i>			
Färdiga varor och handelsvaror	396	73	74
Summa varulager m.m.	396	73	74
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar	2 954	3 692	3 772
Aktuell skattefordran	107	6	62
Övriga fordringar	171	36	50
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	400	425	485
Summa kortfristiga fordringar	3 632	4 159	4 369
Kassa och bank	9 791	12 252	12 009
Summa omsättningstillgångar	13 819	16 484	16 452
SUMMA TILLGÅNGAR	58 147	55 049	58 206

Balansräkning Skulder

Alla belopp i tusentals kronor	2025-06-30	2024-06-30	2024-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital	1 109	1 109	1 109
Fond för utvecklingsutgifter	44 327	38 549	41 749
Summa bundet eget kapital	45 436	39 658	42 858
<i>Fritt eget kapital</i>			
Överkursfond	74 150	74 150	74 150
Balanserat resultat	-63 735	-65 816	-69 016
Årets resultat	-859	4 419	7 859
Summa fritt eget kapital	9 556	12 752	12 993
Summa eget kapital	54 992	52 411	55 851
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut			
Övriga långfristiga skulder	-	-	-
Summa långfristiga skulder	0	0	0
Kortfristiga skulder			
Checkräkningskredit	-	-	-
Leverantörsskulder	1 369	1 220	1 213
Skatteskulder	-	-	-
Övriga skulder	220	140	220
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	1 566	1 278	922
Summa kortfristiga skulder	3 155	2 638	2 355
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	58 147	55 049	58 206

Kassaflödesanalys

Alla belopp i tusentals kronor	2025-01-01 -2025-06-30 6 mån	2024-01-01 -2024-06-30 6 mån	2024-01-01 -2024-12-31 12 mån
Den löpande verksamheten			
Resultat efter finansiella poster	-859	4 419	7 859
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet:			
Avskrivningar enligt plan	6 374	4 581	10 087
Aktivering av arbete för egen räkning	-1 355	-1 614	-2 900
Betald (-) resp återbetald (+) inkomstskatt	-45	-54	-110
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	4 115	7 332	14 936
Kassaflöde från förändring av rörelsekapitalet			
Ökning (-) resp minskning (+) av rörelsefordringar	782	-468	-615
Ökning (+) resp minskning (-) av rörelseskulder	800	-727	-1 018
Ökning (-) resp minskning (+) av varulager	-322	1	-
Kassaflöde från den löpande verksamheten	5 375	6 138	13 303
Investeringsverksamheten			
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-7 593	-7 876	-15 284
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-	-	-
Avyttring av materiella anläggningstillgångar	-	-	-
Förvärv av finansiella anläggningstillgångar	-	-	-
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-7 593	-7 876	-15 284
Finansieringsverksamheten			
Upptagna lån	-	-	-
Amortering av lån	-	-	-
Personaloptioner	-	-	-
Nyemission	-	-	-
Kapitalanskaffningskostnader	-	-	-
Utdelning	-	-	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	0	0	0
Ökning/minskning av likvida medel	-2 218	-1 738	-1 981
Likvida medel vid årets början	12 009	13 990	13 990
Likvida medel vid periodens slut	9 791	12 252	12 009
Ökning/minskning av likvida medel	-2 218	-1 738	-1 981



touchtech

Touchtech AB
c/o Wåhlin Advokater
Östra Hamngatan 5
411 10 Göteborg

in [company/wearetouchtech](https://www.linkedin.com/company/wearetouchtech)
 t [@touchtech](https://twitter.com/touchtech)
 @ [@wearetouchtech](https://www.instagram.com/wearetouchtech)
 v [@wearetouchtech](https://www.youtube.com/channel/UC...)