



BOKSLUTSKOMMUNIKÉ
PER 31 DECEMBER
2018

PAXMAN AB (publ)

KVARTAL 4

2018



PAXMAN överträffade omsättningsmålet för 2018

- Koncernens omsättning uppgick till 58,0 (31,3) Mkr under helåret, varav 18,4 (9,0) Mkr under årets fjärde kvartal.
- Resultat före skatt uppgick till -5,2 (-6,9) Mkr för helåret, varav -2,3 (-5,8) Mkr avser perioden oktober - december.
- EBITDA uppgick till -0,1 Mkr (-5,2) Mkr för helåret, varav -0,8 (-4,4) Mkr för fjärde kvartalet.
- Resultat per aktie uppgick till -0,44 (-0,56) kr för perioden januari – december, och till -0,26 (-0,36) kr för perioden oktober - december.
- Kassaflöde före finansieringsverksamheten uppgick till -17,9 (-18,7) Mkr för helåret, varav -4,1 (-6,5) Mkr avser fjärde kvartalet.
- Nettokassan uppgick till -12,3 (5,6) Mkr vid periodens slut. Bolaget har utökat sin rörelsekredit till totalt 25 Mkr, varav 10 Mkr utnyttjats per 31 december. Krediten är öronmärkt för fortsatta investeringar i USA.
- Antal installerade system under perioden januari – december 2018 uppgick till 550, varav 155 installerades under fjärde kvartalet.
- Styrelsen har föreslagit att ingen utdelning lämnas till bolagets aktieägare för räkenskapsåret 2018.



VÄSENTLIGA HÄNDELSER UNDER PERIODEN

- Den 19 december meddelade PAXMAN att man erhållit sin andra order från TEVA Pharmaceutical Industries Ltd i Mexiko, efter en framgångsrik marknads lansering i mitten av november. TEVA har nu beställt ytterligare 10 skalpkylningssystem, samtidigt som den tidigare ordern om 17 system installeras löpande. Den första patienten behandlades i början av december.

PAXMAN har tecknat ett exklusivt licensavtal för den mexikanska marknaden med det globala läkemedelsbolaget TEVA, som är väletablerad inom onkologibehandling på ett stort antal tillväxtmarknader. För PAXMAN genererar licensavtalet löpande intäkter per såld kylhatta samt per behandling, och motsvarar därmed bolagets framgångsrika affärsmodell i USA.

VÄSENTLIGA HÄNDELSER EFTER PERIODENS SLUT

- Den 30 januari 2019 undertecknades ett avtal om forskningssamarbete med Nationella universitetssjukhuset i Singapore, avseende utveckling av ett portabelt kylnings- och kompressionssystem som motverkar cellgiftsinducerad perifer neuropati (nervskador i händer och fötter). Målsättningen är att ha en prototyp redo för kliniska studier under andra kvartalet 2020. Eventuella patent och andra immateriella rättigheter som samarbetet ger upphov till kommer att samägas av parterna, medan PAXMAN erhåller exklusiv rätt att kommersialisera och sälja marknadsgodkända produkter.
- I februari tecknade PAXMAN ytterligare ett viktigt samarbetsavtal avseende forskning och utveckling, denna gång med universitetet i Huddersfield. Gemensamt öppnar man nu världens första forskningscenter för skalpkylning – PAXMAN Scalp Cooling Research Centre. Forskningen kommer att inriktas dels på den mänskliga hårsäcken, dels på innovativa skalpkylningsrelaterade behandlingar och individuella kylhattor framställda med hjälp av 3D-scanning och 3D-utskrifter.

VD Richard Paxman har ordet

Samtidigt som PAXMAN fortsätter att utvecklas i snabb takt under 2019, med flera spännande nyheter i början av året, är jag stolt över att kunna presentera vårt resultat för fjolårets fjärde kvartal. Året slutade lika väl som det började, vilket innebär att helåret 2018 blev vårt starkaste hittills.

Under kvartalet gjorde vi fortsatt stora framsteg i USA och globalt, både i termer av stigande nyttjandegrad i USA och en ökande installationstakt i resten av världen. Våra intäkter steg med hela 15,3% under Q4 jämfört med Q3, trots en välförtjänt ledighet under jul- och nyårshelgerna. Det gjorde att vi nådde 58 MSEK i total omsättning under året, vilket är betydligt högre än det uppsatta målet om 50 MSEK. Samtidigt investerade vi 13,3 MSEK i fasta tillgångar i USA.

PAXMAN har nu nått en punkt då en stark nyttjandegrad av våra installerade system, framförallt i USA, genererar ett positivt kassaflöde från bolagets operationella verksamheter. Det är en trend som förväntas fortsätta under 2019, vilket innebär att ett positivt kassaflöde på koncernnivå nu är i sikte.

Den starka efterfrågan i USA, som gav upphov till en försäljning om 678 TUSD under Q4 jämfört med 401 TUSD under Q1, gör det möjligt för oss att fortsätta satsa omfattande resurser med syfte att förstärka medvetenheten om skalpkylning, öka nyttjandegraden samt främja kostnadstäckning av behandlingen. Våra aktiviteter inom kostnadstäckning är inriktade mot inflytelserika aktörer som privata och statliga hälsovårdsaktörer, försäkringsbolag, myndigheter som tar fram lagar och riktlinjer samt patientorganisationer. I takt med att skalpkylning blir allt vanligare börjar en generell kostnadstäckning i USA gradvis bli en "när"- snarare än en "om"-fråga.

Efter årets slut kunde vi presentera ett mycket spännande forsknings- och utvecklingssamarbete med Nationella universitetssjukhuset i Singapore med fokus på nervskador i händer och fötter. Det här projektet skapar ett flertal synergieffekter som kommer att förstärka PAXMANs existerande utveckling av skalpkylningsprodukter och kommersiella verksamheter.

PAXMAN har mycket att vinna på en utökning av produktportföljen till ytterligare indikationer inom stödjande cancervård med betydande medicinsk och ekonomisk potential. Vi kommer att berätta mer om den här strategin under 2019 och framåt då den skapar en otroligt värdefull möjlighet för bolaget.

Vi är vidare mycket stolta över att kunna öppna PAXMAN Scalp Cooling Research Center, en ny tvärvetenskaplig forskningsgrupp vid Huddersfields universitet. Dess verksamhet kommer att utgöra en viktig del av vårt ständigt pågående arbete med att förbättra effektivitet och upplevelsen av vår skalpkylning, med fokus på såväl banbrytande forskning som ledande produktutveckling.

Forskningsgruppens tvärvetenskapliga angreppssätt gör det möjligt att förbättra kunskapen om skalpkylning genom att göra viktiga upptäckter som kan förbättra dess effektivitet ända ner på molekylär/biologisk nivå.

Vid centret kommer vi även att fortsätta vårt arbete med att skapa ett unikt, cirkulärt ekosystem för mer effektiva och individuella kylmössor. Centret kommer inte bara att förstärka bolagets och universitetets profil, utan även bidra med forskning som kan komma att väsentligen förbättra effektiviteten hos existerande och framtida versioner av PAXMANs skalpkylningssystem. Dessutom förväntar vi oss att kunna dra nytta av banbrytande upptäckter som kan leda till nya förbättringsområden över tid.

Jag vill slutligen tacka vårt växande team och alla aktieägare och intressenter för det starka stöd som gör PAXMAN till ett globalt framgångsrikt bolag.

Huddersfield i februari, 2019,

Richard Paxman, VD
PAXMAN AB (publ)





//

Fortsatta investeringar i konferenser över hela världen bidrar till att öka medvetenheten om skalpkylning hos flertalet globalt ledande läkare och forskare. Vårt schema för 2019 är redan fullbokat.

//

Fortsatt global expansion

Vår globala expansion fortsätter att utvecklas mycket väl med positiva exempel som ett utökat marknadsgodkännande i Malaysia och positiva studieresultat i Japan, ett land som förväntas utgöra en betydande tillväxtmarknad för PAXMAN under de kommande åren. Dessutom erhöles en andra order från Teva för Mexiko, vilket visar på möjligheten att växa ännu snabbare om detta samarbete kan expanderas till fler regioner.

Under 2018 sålde och installerade PAXMAN totalt 550 skalpkylningssystem, varav 246 i USA och 304 i resten av världen. Under Q4 var den globala försäljningen stark i framförallt Storbritannien, Australien, Tyskland och Polen. Dessutom inleddes försäljning i nya regioner inklusive Singapore, Malaysia, Lettland och Cayman-öarna. Totalt stod försäljningen via dotterbolaget i Storbritannien, vilket exkluderar USA, för 104 skalpkylningssystem och intäkter om 1 miljon GBP under Q4.

ÖKANDE SYNLIGHET VIA STRATEGISKA KONFERENSER

Fortsatta investeringar i konferenser över hela världen bidrar till att öka medvetenheten om skalpkylning hos flertalet globalt ledande läkare och forskare. Vårt schema för 2019 är redan fullbokat.

ORGANISK TILLVÄXT I USA

Antalet order och installationer i USA fortsätter att växa i en imponerande takt, och vi installerar nu omkring 20 skalpkylningssystem per månad. Under Q4 installerades 54 system vid 22 cancercenter, och totalt har vi installerat 366 system vid 190 cancercenter i 34 delstater. Intresset är fortsatt stort, och orderboken innehåller 103 order samt ett flertal kontraktsdiskussioner.

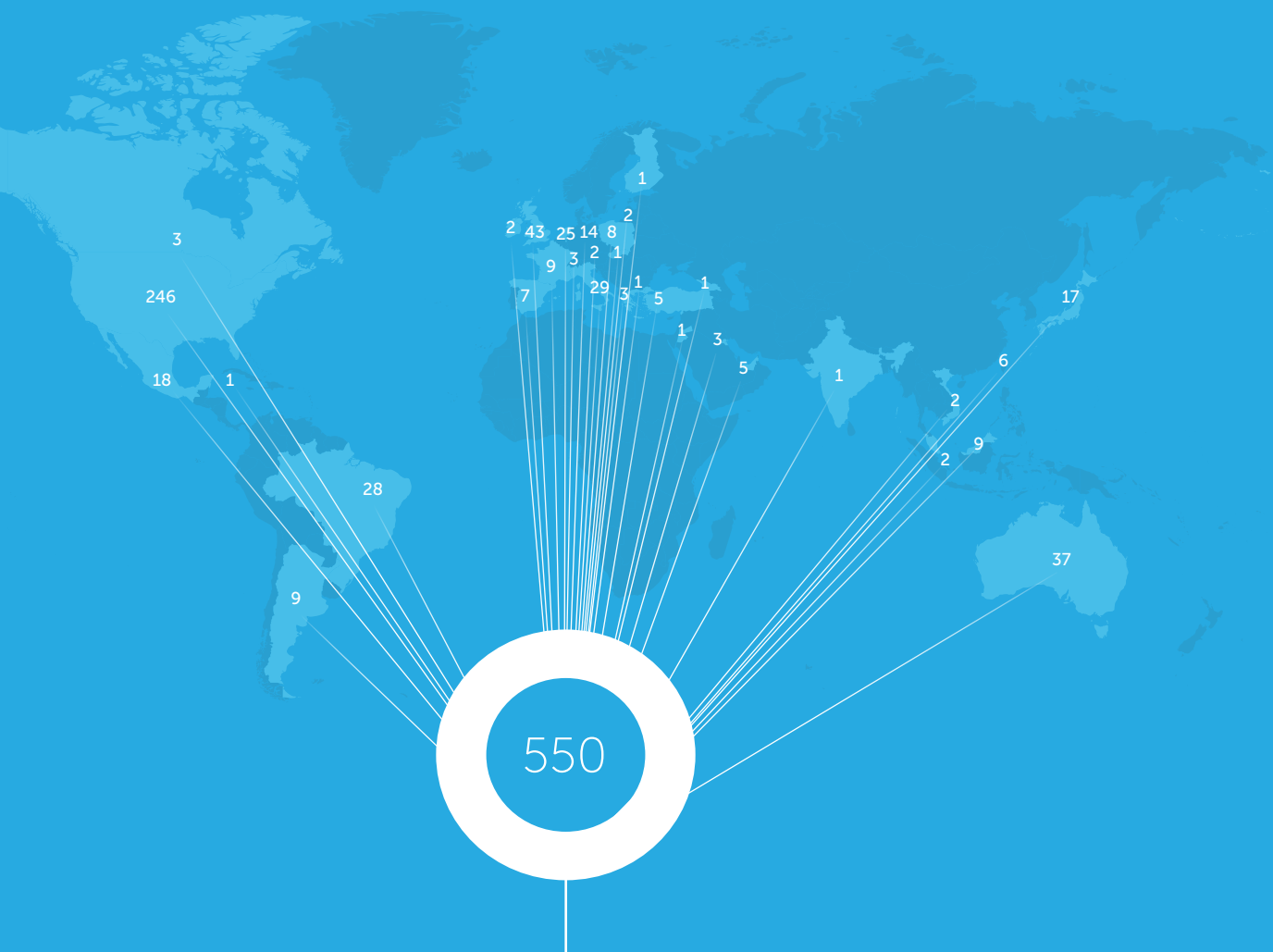
STARKT FOKUS PÅ HÖGRE NYTTJANDEGRAD

Det starka momentumet för våra installationer i USA gör att vi har flyttat vårt huvudfokus till att öka användningen av våra installerade system. Vi håller för närvarande på att ta fram informationsunderlag och genomföra analyser med syfte att öka vår förståelse för hur läkare förhåller sig till våra system. Det kommer att göra det möjligt för oss att identifiera och neutralisera eventuella dolda hinder som behöver hanteras för att vi ska kunna nå vår fulla potential.

Såväl patientanvändningen som våra användningsbaserade intäkter i USA stiger i linje med våra förväntningar, men vi kommer trots detta att fortsätta investera i aktiviteter för att öka medvetenheten och utbilda om skalpkylning samt främja kostnadstäckning. Det här arbetet kommer att bedrivas i enlighet med vår nya marknadsförings- och kostnadstäckningsstrategi för 2019, med ett stort fokus på digitala kanaler och sociala medier. Den här strategin omfattar såväl USA som resten av världen. Under Q4 ökade PAXMANs intäkter i USA till 678 TUSD jämfört med 569 TUSD under Q3.

Antal installerade system under 2018

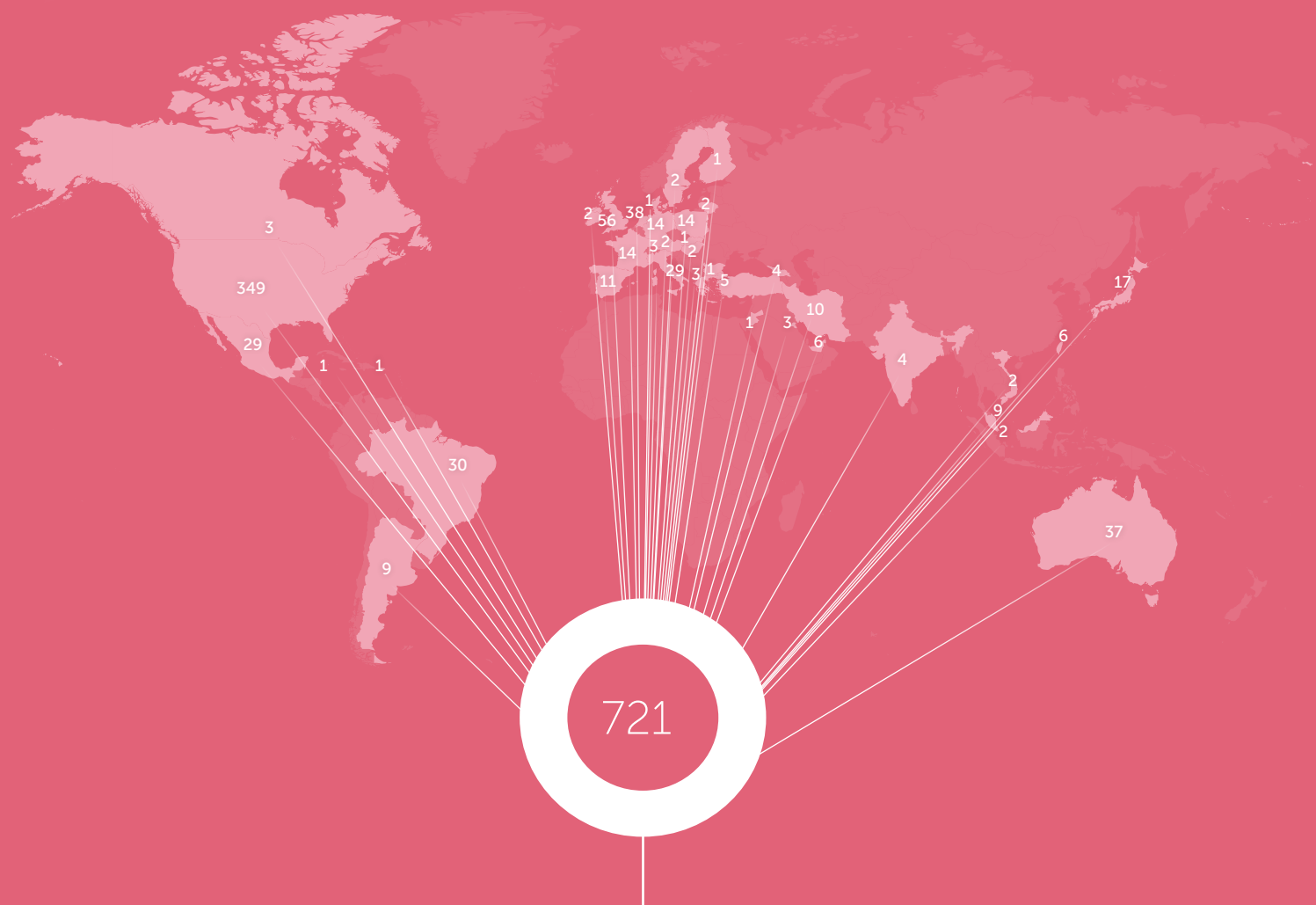
Systemen installeras hos kund efter tecknande av leverans- och uthyrningsavtal (USA och Mexiko) alternativt efter försäljning av system till kund (övriga regioner).



Argentina	9	Italien	29	Slovakien	1
Australien	37	Japan	17	Spanien	7
Brasilien	28	Jordanien	1	Storbritannien	43
Bulgarien	1	Kanada	3	Taiwan	6
Caymanöarna	1	Kuwait	3	Turkiet	5
Finland	1	Litauen	2	Tyskland	14
Frankrike	9	Malaysia	9	USA	246
För. Arabemiraten	5	Mexiko	18	Vietnam	2
Georgien	1	Nederländerna	25	Österrike	2
Grekland	3	Polen	14		
Indien	1	Schweiz	3	Totalt	550
Irland	2	Singapore	2		

Antal installerade system 2018 + bekräftade order hittills under 2019

Totalsiffra för verksamheten hittills under 2018 och fram till och med den 19 februari 2019.
Inkluderar antalet installerade system + bekräftade order som ännu inte installerats.



Argentina	9	Irland	2	Schweiz	3
Australien	37	Italien	29	Singapore	2
Brasilien	30	Japan	17	Slovakien	1
Bulgarien	1	Jordanien	1	Spanien	11
Caymanöarna	1	Kanada	3	Storbritannien	56
Finland	1	Kuwait	3	Sverige	2
Frankrike	14	Litauen	2	Taiwan	6
För. Arabemiraten	5	Malaysia	10	Turkiet	5
Georgien	4	Mexiko	29	Tyskland	14
Grekland	3	Nederländerna	38	USA	349
Indien	4	Polen	14	Vietnam	2
Iran	10	Puerto Rico	1	Österrike	2
				Totalt	721

Kommentarer till delårsrapporten

OMSÄTTNING OCH RESULTAT

När PAXMAN noterades på First North i juni 2017 satte bolaget upp ett mycket specifikt försäljningsmål för 2018: 50 MSEK. Denna målsättning uppnåddes och överträffades då omsättningen för 2018 blev totalt 58 MSEK (varav 18,4 MSEK under Q4). Av försäljningsvolymen under 2018 stod verksamheten i Storbritannien för omkring 40 MSEK, medan de övriga 18 MSEK kom från verksamheten i USA. Verksamheten i USA lyckades uppnå en imponerande försäljningstillväxt om 520 % under 2018 jämfört med 2017, med löpande förbättringar under året. För Q4 var försäljningstillväxten 19 % jämfört med Q3. Trots denna starka försäljning slutade PAXMAN året med en förlust innan skatt om -5,2 MSEK, varav -2,3 MSEK under Q4. Koncernens nettoresultat (-7,1 MSEK för helåret och -4,3 MSEK för Q4) påverkades negativt av en skattekostnad för den lönsamma verksamheten i Storbritannien om -1,6 MSEK. Resultatet påverkades även negativt av PAXMANs investeringar om cirka 1,6 MSEK i aktiviteter för att främja kostnadstäckning i USA (varav 0,5 MSEK under Q4). Dessa aktiviteter utgör en mycket viktig investering i bolagets framtid, men de rapporteras som en kostnad. Koncernen utökade även sina marknadsföringsaktiviteter under Q4 med omkring 1 MSEK för att förbättra den redan ökande nyttjandegraden för installerade system i USA, vilket kommer att betala sig under 2019.

Inga transaktioner med närstående genomfördes under rapportperioden.

KASSAFLÖDE

Årets fjärde kvartal gav upphov till ett positivt kassaflöde om 1,6 MSEK för de operationella verksamheterna (0,5 MSEK för helåret), vilket gjorde Q4 till ett av PAXMANs starkaste kvartal hittills. Kassaflödet har gjort det möjligt för bolaget att fortsätta investera betydande resurser i fasta tillgångar i USA, där PAXMAN äger samtliga skalpkylningssystem under hela deras kontraktstid. Under 2018 installerade bolaget hela 246 system i USA, varav 54 under Q4. Sedan en tid tillbaka är PAXMANs tillväxt i USA helt organisk, vilket ger upphov till omkring 20 installationer per månad. De fortsatta investeringarna i fasta tillgångar i USA har en negativ inverkan på koncernens kassaflöde, men de utgör en oerhört stark värdeskapande potential på medellång till lång sikt då nyttjandegraden i USA fortsätter att öka. Styrelsen är övertygad om att PAXMANs nuvarande investeringsstrategi i USA utgör en optimal avvägning mellan installationstillväxt och finansiell stabilitet, med ett positivt kassaflöde på koncernnivå i sikte.

FINANSIELL STÄLLNING

Koncernens totala skulder uppgick till 29,3 MSEK per den 31 december 2018, varav 12,8 MSEK var räntebärande. Koncernens nettokassa per den 31 december 2018 uppgick till -12,3 MSEK, varav 0,4 MSEK utgjordes av likvida medel. Bolaget har erhållit en kredit om totalt 25 MSEK för att kunna utnyttja sin organiska tillväxt i USA fullt ut. Krediten är öronmärkt för investeringar i de anläggningstillgångar i USA som utgör förutsättningen för bolagets fortsatta expansion och lönsamhet på denna viktiga marknad. Vid årets slut var 10 MSEK av denna kredit utnyttjad.

ANSTÄLLDA

Per den 31 december 2018 hade PAXMAN-koncernen totalt 41 anställda, varav 1 anställd i moderbolaget PAXMAN AB, 33 i Paxman Coolers Ltd och 7 i Paxman US, Inc. Utökningen av personalstyrkan har genomförts enkom för att ge ytterligare stöd till PAXMANs starka globala tillväxt.

Per den 31 december 2017 hade PAXMAN-koncernen totalt 35 anställda, varav 1 anställd i moderbolaget PAXMAN AB, 29 i Paxman Coolers Ltd och 5 i Paxman US, Inc.

MODERBOLAGET

PAXMAN AB (publ) är moderbolag i PAXMAN-koncernen. Verksamheten omfattar koncernledning och koncerngemensamma funktioner som treasury, juridik och IR-kommunikation. Moderbolaget har sitt säte i Karlshamn, Sverige. PAXMAN AB (publ) bildades i slutet av 2016, och dess första räkenskapsår omfattade perioden 7 oktober 2016 - 31 december 2017.

REDOVISNINGSPRINCIPER

PAXMAN AB (publ) upprättar sina räkenskaper i enlighet med BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3), vilket därmed även är de principer, beräkningsmetoder och bedömningar som tillämpats på koncernens årsredovisning. Principerna har inte ändrats sedan årsredovisningen publicerades.

FÖRSÄKRAN

Styrelsen och verkställande direktören för PAXMAN AB (publ) försäkrar att denna bokslutskommuniké ger en rättvisande översikt av koncernens verksamhet, ställning och resultat.

Huddersfield den 27 februari 2019

PAXMAN AB (publ)

Per-Anders Johansson		Styrelsens ordförande
Maria Bech		Styrelseledamot
Robert Kelly		Styrelseledamot
Björn Littorin		Styrelseledamot
Glenn Paxman		Styrelseledamot
Richard Paxman		Styrelseledamot och verkställande direktör

För ytterligare information, kontakta Richard Paxman, VD, PAXMAN AB (publ)

Tel +44 7968 020641

Richard@paxmanscalpcooling.com

Denna information är sådan information som PAXMAN AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU's marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades genom ovanstående kontaktpersons försorg för offentliggörande klockan 11.00 CET den 27 februari 2019.

Koncernens resultaträkning i sammandrag

Tkr	Okt – dec 2018	Okt – dec 2017	Jan – dec 2018	Jan – dec 2017
Nettoomsättning	18 444	9 047	58 023	31 332
Aktiverat arbete för egen räkning	2 455	1 691	10 540	4 953
Summa rörelsens intäkter	20 900	10 738	68 563	36 285
Råvaror och förnödenheter	-8 867	-4 030	-23 087	-10 976
Övriga externa kostnader	-7 559	-5 969	-26 323	-18 035
Personalkostnader	-5 290	-5 177	-19 248	-12 472
Avskrivningar	-1 350	-1 516	-4 687	-1 598
Summa rörelsens kostnader	-23 066	-16 692	-73 345	-43 081
Rörelseresultat	-2 166	-5 954	-4 782	-6 796
Finansiellt netto	-120	140	-382	-57
Resultat efter finansnetto	-2 286	-5 814	-5 164	-6 853
Skatt	-1 979	128	-1 937	128
Periodens nettoresultat	-4 265	-5 686	-7 101	-6 725

Koncernens balansräkning i sammandrag

Tkr	31 dec 2018	31 dec 2017
Tillgångar		
Immateriella anläggningstillgångar	9 810	9 597
Materiella anläggningstillgångar	24 009	11 455
Finansiella anläggningstillgångar	47	47
Summa anläggningstillgångar	33 866	21 099
Varulager och pågående arbeten	7 819	7 312
Rörelsefordringar	13 071	8 838
Likvida medel	448	8 357
Summa omsättningstillgångar	21 338	24 507
Summa tillgångar	55 204	45 606
Eget kapital och skulder		
Eget kapital	25 394	32 766
Avsättningar för skatter	479	108
Summa avsättningar	479	108
Skulder till kreditinstitut	425	232
Summa långfristiga skulder	425	232
Skulder till kreditinstitut	12 350	2 528
Leverantörsskulder	12 866	7 341
Övriga kortfristiga skulder	3 690	2 631
Summa kortfristiga skulder	28 906	12 500
Summa eget kapital och skulder	55 204	45 606

Koncernens kassaflödesanalyser i sammandrag

Tkr	Okt – dec 2018	Okt – dec 2017	Jan – dec 2018	Jan – dec 2017
Kassaflöde från den löpande verksamheten	1 567	601	506	-7 133
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-5 662	-7 143	-18 430	-11 549
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	4 265	-244	10 015	26 549
Periodens kassaflöde	170	-6 786	-7 909	7 867
Likvida medel vid periodens början	278	15 143	8 357	490
Likvida medel vid periodens slut	448	8 357	448	8 357

Förändringar av koncernens eget kapital

Tkr	31 dec 2018	31 dec 2017
Ingående balans per 1 januari	32 766	0
Inbetalning aktiekapital	-	50
Nyemissioner	-	42 375
Direkta emissionskostnader	-	-3 076
Förändring av omräkningsdifferens avseende dotterbolag	-271	142
Periodens resultat	-7 101	-6 725
Utgående balans per balansdagen	25 394	32 766

Under perioden januari – december 2017 genomförde PAXMAN AB (publ) två olika nyemissioner. I februari emitterades 12 760 000 nya aktier i en apportemission varigenom samtliga utgivna aktier i Paxman Group Ltd tillfördes moderbolaget. Paxman Group Ltd blev därigenom ett helägt dotterbolag till PAXMAN AB.

I maj/juni emitterades 3 202 500 aktier i samband med att bolaget noterades på Nasdaq First North. Totalt emitterades därmed 15 962 500 aktier under föregående år, varigenom aktiekapitalet ökade med 15 962 500 kronor. Under 2018 har inga nyemissioner genomförts.

NYCKELTAL

	Okt – dec 2018	Okt – dec 2017	Jan – dec 2018	Jan – dec 2017
Rörelsemarginal, %	Neg	Neg	Neg	Neg
EBITDA (Tkr)	-816	-4 438	-95	-5 198
Soliditet, %	46,0	71,8	46,0	71,8
Nettokassa, Tkr	-12 327	5 596	-12 327	5 596
Börsvärde vid periodens slut, Tkr	385 901	312 244	385 901	312 244

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

Tkr	Okt – dec 2018	Okt – dec 2017	Jan – dec 2018	Jan – dec 2017
Övriga rörelseintäkter	-	-	-	-
Summa rörelseintäkter	-	-	-	-
Övriga externa kostnader	-721	-286	-1 788	-835
Personalkostnader	-277	-269	-1 127	-1 011
Summa rörelsens kostnader	-998	-555	-2 915	-1 846
Rörelseresultat	-998	-555	-2 915	-1 846
Finansnetto	48	68	113	67
Resultat efter finansnetto	-950	-487	-2 802	-1 779
Skatt	-	-	-	-
Periodens nettoresultat	-950	-487	-2 802	-1 779

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

Tkr	31 dec 2018	31 dec 2017
Tillgångar		
Aktier i koncernföretag	25 520	25 520
Summa anläggningstillgångar	25 520	25 520
Fordringar på koncernföretag	32 407	18 121
Övriga kortfristiga fordringar	475	344
Likvida medel	50	7 422
Summa omsättningstillgångar	32 882	25 887
Summa tillgångar	58 452	51 407
Eget kapital och skulder		
Eget kapital	48 336	51 138
Skulder till kreditinstitut	9 703	-
Övriga kortfristiga skulder	189	119
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	224	150
Summa kortfristiga skulder	10 116	269
Summa eget kapital och skulder	58 452	51 407

DATA PER AKTIE

	Okt – dec 2018	Okt – dec 2017	Jan – dec 2018	Jan – dec 2017
Resultat per aktie, kr	-0,26	-0,36	-0,44	-0,56
Eget kapital per aktie, kr	1,59	2,05	1,59	2,05
Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie, kr	0,10	0,04	0,03	-0,60
Börskurs vid periodens slut, kr	24,10	19,50	24,10	19,50
Antal aktier vid periodens slut, st	16 012 500	16 012 500	16 012 500	16 012 500
Vägt genomsnittligt antal aktier under perioden, st	16 012 500	16 012 500	16 012 500	11 881 459

Resultat respektive kassaflöde är beräknat på genomsnittligt antal aktier under perioden. Eget kapital per aktie baseras på antalet utestående aktier vid periodens slut.

Bolaget har inte gett ut några teckningsoptioner eller liknande instrument och det finns därmed ingen utspädningsseffekt att rapportera.

ÖVRIG INFORMATION

PAXMAN - VERKSAMHETSBESKRIVNING

PAXMAN utvecklar och erbjuder det marknadsledande skalpkylningssystemet PAXMAN Scalp Cooling System som används för att minimera håravfall i samband med cellgiftsbehandling. Systemet finns idag tillgängligt vid ett stort antal cancercenter och sjukhus i Europa, Nord- och Sydamerika, Asien samt Australien, och fler tillkommer löpande.

Med fler än 3 000 levererade skalpkylningssystem i över 30 olika länder har PAXMAN etablerat sig som den globalt ledande aktören inom sitt segment. Behandling med skalpkylning har idag ett starkt kliniskt stöd och är en väletablerad behandlingsmetod i bland annat Storbritannien, Skandinavien, Nederländerna, Belgien, Australien samt i ytterligare ett antal länder. USA är en nyckelmarknad för PAXMAN, och bolaget har haft stora framgångar i landet sedan ett FDA-godkännande erhöles i april 2017.

PAXMAN grundades som ett familjeföretag av Glenn Paxman efter att hans fru Sue Paxman drabbats av cancer och håravfall i samband med cellgiftsbehandling. Glenn insåg då att det fanns brister i de befintliga metoderna för

skalpkylning, och tillsammans med sin bror utvecklade han sin första version år 1996. Idag är deras son Richard Paxman VD för PAXMAN, och även dottern Claire Paxman är aktiv inom bolaget.

Under de senaste 25 åren har PAXMAN genomfört omfattande kliniska prövningar och vidareutvecklat och förfinat ett system som idag är kliniskt bevisat, kostnadseffektivt och har hög acceptansgrad bland såväl läkare, sjuksköterskor som patienter. PAXMANs skalpkylningssystem består av en fristående, mobil och eldriven kylvilhet till vilken man ansluter en specialdesignad kylmossa. Varje kylvilhet har en inbyggd pekskärm med ett menystyrt, grafiskt användargränssnitt vilket gör det enkelt för sjukvårdspersonal att initiera, övervaka och slutföra skalpkylningsprocessen. PAXMANs kylmossa är tillverkad av mjuk och formbar silikon av hög kvalitet vilket säkerställer optimal passform för patienten.

Forskning och utveckling

För att upprätthålla sin position som global ledare inom skalpkylning som motverkar håravfall förbättrar PAXMAN löpande sitt erbjudande med stöd av en omfattande forsknings- och utvecklingsverksamhet. Huvudsyftet med denna verksamhet är att förbättra effektiviteten och användarupplevelsen av skalpkylning kombinerat med en breddning för att inkludera kompletterande onkologirelaterade indikationer.

I februari 2019 (efter periodens slut) presenterade PAXMAN ett femårigt forsknings- och utvecklingsavtal med Huddersfields universitet avseende PAXMAN Scalp Cooling Research Centre, en ny tvärvetenskaplig forskningsgrupp vid Huddersfields universitet. Centret kommer att fokusera på biologisk hårsäcksforskning samt utveckling av innovativa skalpkylningsrelaterade behandlingar och 3D-utskrivna kylmössor.

Under de första fem åren kommer parterna att investera totalt 12 MSEK i likvida medel, personal och andra resurser. PAXMANs investering under 2019 täcks av ett delvis EU-finansierat anslag om 1,2 MSEK, och de följande fyra åren kommer att finansieras av bolagets existerande forsknings- och utvecklingsbudget.

I januari 2019 (efter periodens slut) presenterade PAXMAN ett forskningssamarbete med Nationella universitetssjukhuset i Singapore för utveckling av en mobil kylnings- och kompressionsprodukt som motverkar cellgiftsinducerad perifer neuropati (nervskador i händer och fötter). Målsättningen är att ha en prototyp redo för kliniska studier under Q2 2020.

Kliniska studier och relaterade projekt

PAXMAN medverkar löpande i kliniska studier som syftar till att förbättra kunskapen om hur skalpkylning fungerar i situationer med olika typer av cellgiftsbehandlingar, patientgrupper och patientspecifika parametrar.

I december 2018 presenterades positiva resultat från en viktig studie i Japan. En studie i Indien med patienter som erhåller en kombinationsbehandling (antracykliner och taxaner) vid TATA Memorial hospital i Mumbai slutfördes i februari 2019 (efter periodens slut), och målsättningen är att presentera resultat under ASCO eller ESMO under 2019. En studie i Singapore med en asiatisk patientgrupp utvecklas väl med planerat färdigställande under 2019. Dessutom pågår en studie i Sydafrika med afrikanska patienter som har lockigt hår med förväntad presentation av nyheter under 2019, samt två tyska studier med patienter som behandlas för äggstocks- och bröstcancer som förväntas att kunna färdigställas under 2019.

PAXMAN är även medgrundare av den globala organisationen och initiativet CHILL (Cancer-related Hair Loss, International Leadership and Linkage) som samlar in patientdata från skalpkylningsbehandlingar i syfte att skapa en databas som kan användas för att ta optimala behandlingsbeslut i olika situationer. Ledande kliniker i Nederländerna, Storbritannien, Australien och USA är representerade i CHILLs styrelse.

KOSTNADSTÄCKNING OCH RELATERADE AKTIVITER

Tillsammans med specialiserade konsulter inom området arbetar PAXMAN intensivt för att påverka både större försäkringsbolag och relevanta beslutande organ. De inkluderar den amerikanska myndigheten AMA och ett framtida beslut om att införa en specifik CPT-kod för skalpkylning, samt introduktion av specifika HCPCS-koder. Bolaget är även involverat i aktiviteter för att inkludera skalpkylning i de nationella riktlinjerna för cancerbehandling i USA, vilket skulle leda till en snabb och effektiv ökning av antalet patienter som erbjuds tillgång till skalpkylning.

Utöver att främja kostnadstäckning stödjer PAXMAN även andra initiativ för att finansiera skalpkylning åt patienter som inte har möjlighet att betala själva. Ett av dessa är HairToStay, som under 2018 delade ut sitt tusende bidrag till skalpkylning. Under 2018 lanserade PAXMAN Sue Paxman Fund for Mothers tillsammans med HairToStay. Det här samarbetet kommer att ge ett mycket uppskattat stöd till patienter som inte har möjlighet att stå för någon del av kostnaden för skalpkylning. HairToStay förväntar sig att kunna dela ut ytterligare 1 000 bidrag under 2019.

MÅL OCH FRAMTIDSUTSIKTER

PAXMANs långsiktiga mål är att samtliga patienter som genomgår cellgiftsbehandling skall ha möjlighet att använda sig av skalpkylning, och att PAXMAN Scalp Cooling System skall vara det självklara förstahandsvalet för cancerpatienter över hela världen. Bolaget har redan kommit en bit på vägen mot en verkligt global etablering genom försäljning av system till kunder i Europa, Nord- och Sydamerika, Asien samt Australien.

Utöver USA bedöms Japan bli en av de mest intressanta marknaderna för PAXMAN framöver då landet är en stor och inflytelserik marknad i Asien med omkring en miljon nya cancerfall per år. Bolaget har redan erhållit

marknadscertifiering i Japan, och en mer omfattande marknadsansökan baserad på en klinisk studie med fem ledande cancercenter lämnades in i början av april. Godkännande väntas senast under Q2 2019.

För att ytterligare öka tillväxttakten tecknade PAXMAN ett första licensavtal med det stora läkemedelsbolaget Teva Pharmaceuticals gällande Mexiko under Q1 2018. Ett marknadsgodkännande erhöles under Q2 2018, och två order om totalt 27 system erhöles senare under 2018.

SPECIFIKA MÅL FÖR 2018 OCH 2019

PAXMAN överträffade bolagets specifika målsättning om 50 MSEK i omsättning under 2018 genom att uppnå totalt 58 MSEK i omsättning under året. Under 2019 siktar PAXMAN på att upprätthålla en stark expansionstakt i USA och globalt. Bolaget kommer även att fortsätta med omställningen från att sälja utrustning till kliniker till den nya affärsmodellen som ger PAXMAN ersättning från patienten för varje såld kylmossa och varje behandling. Denna affärsmodell kommer att implementeras på internationella marknader där det är möjligt.

Samtidigt förväntas stark patientanvändning för både existerande och nya system, vilket kommer att generera ett betydande kassaflöde. PAXMAN har den finansiella styrka som krävs för att uppnå ett positivt kassaflöde utan ytterligare kapitaltillskott, inklusive en kreditbuffert om 25 MSEK. Bolaget utesluter dock inte offensivt agerande i syfte att öka tillväxttakten om tillfällen skulle uppenbara sig med potential att skapa betydande värden för bolagets aktieägare.



80:20/2020

CHASING ZERO HAIR LOSS DURING CHEMOTHERAPY

RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Information om aktuella risker och osäkerhetsfaktorer, samt bolagets hantering av dessa, finns i årsredovisningen för 2017 på sidorna 39–41.

AKTIEN

PAXMANs aktie är noterad på Nasdaq First North sedan den 12 juni 2017. Aktien handlas under beteckningen PAX, med ISIN-kod SE0009806284 och LEI-kod 549300OT2V7Q4IDX8X68. Moderbolagets aktiekapital uppgår till 16 012 500 kr fördelat mellan lika många aktier. Kvotvärdet per aktie är således 1 kr. Det finns bara ett aktieslag i bolaget.

ÄGARFÖRHÅLLANDEN

En förteckning över PAXMANs femton största aktieägare finns tillgänglig på www.paxman.se och uppdateras vid utgången av varje kvartal. Per den 31 december 2018 uppgick de 15 största ägarnas innehav till 87 % av bolagets samtliga utgivna aktier. Bolaget hade vid denna tidpunkt totalt 554 individuella aktieägare.

ÅRSSTÄMMA 2019

PAXMAN AB (publ) kommer att hålla nästa årsstämma i Karlshamn torsdagen den 23 maj 2019 klockan 15.00. Stämman kommer att genomföras i lokaler i nära anslutning till bolagets huvudkontor på NetPort, Östra Piren, Karlshamn. Aktieägare som önskar få ett ärende behandlat på stämman måste skicka en skriftlig begäran härom till styrelsen. Begäran ska vara styrelsen tillhanda senast den 8 april 2019.

VALBEREDNING

PAXMANs valberedning består av följande tre medlemmar:

- Glenn Paxman, bolagets störste aktieägare, representerar och är utsedd av styrelsen
- Jens Listerö, representerar och är utsedd av Björn Littorin
- Roger Johansson, representerar och är utsedd av CIMON Venture Trust AB

Kontaktuppgifter samt principerna för valberedningens tillsättande och verksamhet finns tillgängliga på www.paxman.se.

BOLAGET

PAXMAN AB (publ), med organisationsnummer 559079-3898, har sitt säte i Karlshamn, Sverige, med adress Pirgatan 13, SE-374 35 KARLSHAMN. Produktion och försäljning hanteras inom det engelska dotterbolaget Paxman Coolers Ltd, International House, Penistone Road, Fenay Bridge, HD8 0LE Huddersfield, England. Koncernen har även ett dotterbolag i USA: Paxman US, Inc med säte i Houston, Texas. Både Paxman Coolers Ltd och Paxman US, Inc är helägda dotterbolag till Paxman Group Ltd, som i sin tur är ett helägt dotterbolag till PAXMAN AB (publ).

E-mail: info@paxmanscalpcooling.com
www.paxmanscalpcooling.com
www.paxman.se
www.paxmanUSA.com

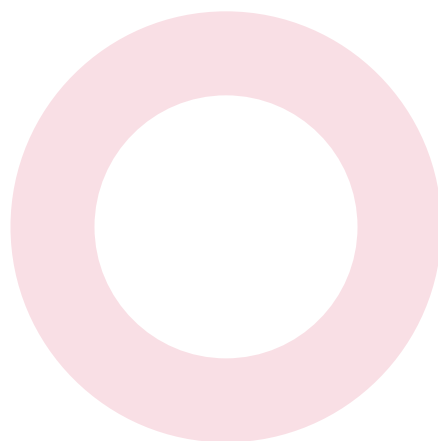
PAXMAN AB (publ) har utsett FNCA Sweden AB till bolagets Certified Adviser. FNCA nås på telefon 08 – 528 003 99 eller via epost info@fnca.se

INFORMATIONSGIVNING

Årsredovisning för räkenskapsåret 2018	24 april 2019
Delårsrapport för första kvartalet 2019	23 maj 2019
Delårsrapport för andra kvartalet 2019	29 augusti 2019
Delårsrapport för tredje kvartalet 2019	21 november 2019

PAXMANs delårsrapporter samt årsredovisning för räkenskapsåret 2017 finns tillgängliga på www.paxman.se. Där finns även bolagets nyhetsbrev som publiceras månadsvis.





PAXMAN^c
PIONEERS IN SCALP COOLING



HONEYBADGER
COPYWRITING & CONSULTING

Den här kvartalsrapporten har tagits fram av **PAXMAN** i samarbete med **Honeybadger**.

www.hbadger.se



Chasing Zero Hair Loss During Chemotherapy.

paxmanscalpcooling.com
paxmanUSA.com
paxman.se

 [paxmanscalpcooling](https://www.facebook.com/paxmanscalpcooling)
 [@scalpcooling](https://twitter.com/ascalpcooling)
 [@scalpcooling](https://www.instagram.com/ascalpcooling)

PAXMAN[°]
PIONEERS IN SCALP COOLING