



## Enersize anställer regionansvarig säljare

Enersize Oyj ("Enersize" eller "Bolaget") meddelar idag att Bolaget rekryterat Jonas Englund som kommer att arbeta som regionansvarig säljare baserad i Sverige. Jonas påbörjar sin anställning omgående och kommer att arbeta nära Caverion Sverige AB och Momentum Industrial AB för att utveckla licensaffären långsiktigt samt på kort sikt accelerera direktförsäljningen.

I enlighet med tidigare uppsatta mål har Enersize rekryterat Jonas Englund som började som regionansvarig säljare den 5 augusti 2019. Jonas kommer in i rätt tid för att ta tag i det dagliga arbetet med Caverion Sverige AB och Momentum Industrial AB som följer på avtalet som Enersize rapporterade om i pressmeddelande den 12 juni 2019 med titel "[Enersize ingår viktigt samarbetsavtal med Caverion Sverige AB](#)". Detta arbete syftar till att växa Bolagets licensaffär, där Caverion och Momentum står för en stor del av säljarbetet samt hela arbetet hos kund för läckagekontroll med LEAQS och installation av Enersize Q+.

Jonas har en gedigen bakgrund, närmast som VD/partner i [OnePartnerGroups](#) dotterbolag i Mälardalen där han även var kundansvarig. Tidigare har Jonas bland annat varit regionansvarig för Montico i Mälardalen, varuhuschef i NetOnNet-koncernen samt försäljningschef på K-Rauta.

*"Enersize är ett företag i min smak med stor potential och stora möjligheter till personlig utveckling eftersom Bolaget är i en tillväxtfas. Även hållbarhetsaspekten i Enersizes arbete är viktig för mig. Jag är imponerad av de faktiska reduktioner av energiförbrukning och CO<sub>2</sub>-utsläpp som uppnås hos kunderna. Jag har redan fått en gedigen utbildning i tryckluftssystem och är förvånad över hur dyrt det är att producera tryckluft men också hur mycket som går att spara. Jag ser fram emot att presentera Enersizes produktportfölj till alla nya kunder och räknar med att snabbt kunna bidra till verksamheten", säger regionansvarig Jonas Englund.*

*"Nu kan vi äntligen expandera säljarbetet i Sverige, och jag är glad att vi hittade Jonas som jag ser som ett mycket bra tillskott till Enersize", säger sälj- och marknadschef Daniel Winkler.*

*"Jonas har helt rätt inställning och passar in fint i organisationen. Jag räknar med att Jonas och Daniel blir ett radarpar och att vi kan utveckla arbetet med Caverion och Momentum. Säljarbete kräver engagemang och tid, och Jonas är redan igång och kommer att ta sig an uppgiften väl", säger VD Anders Sjögren.*

### Certified Adviser

Svensk Kapitalmarknadsgranskning AB

E-post: [ca@skmg.se](mailto:ca@skmg.se)

Telefon: +46 11 32 30 732

För mer information om Enersize, vänligen kontakta:

### Anders Sjögren, VD

Telefon: +46(0)730-763530

E-post: [anders.sjogren@enersize.com](mailto:anders.sjogren@enersize.com)

### Enersize i korthet

Med egenutvecklad patentsökt automatiserad mjukvara för datainsamling och analys kan Enersize ge 10-50% energibesparing i industriella tryckluftssystem. Genom det nyligen förvärvade LEAQS systemet för läckagekontroll har företaget tillgång till data från över 9000 läckageprojekt och tillhörande mer än 4000 kunder worldwide. Kombinationen av företagets mjukvarutjänster kan öka kundernas energibesparing på befintliga projekt samtidigt som de genererar direkta projekt-och licensintäkter. 90% av tillverkningsindustrin använder tryckluft som utgör cirka 5% av hela världens elkonsumtion. Bland Enersizes existerande kunder finns bl.a. en av världens största tillverkare av plattskärmar samt välkända biltillverkare och stålverk. Bolaget har huvudkontor i Helsingfors, säljkontor i Göteborg samt ett utvecklingskontor i Lund. Bolaget är noterat på Nasdaq Stockholm First North under ticker: ENERS. [www.enersize.com](http://www.enersize.com)



