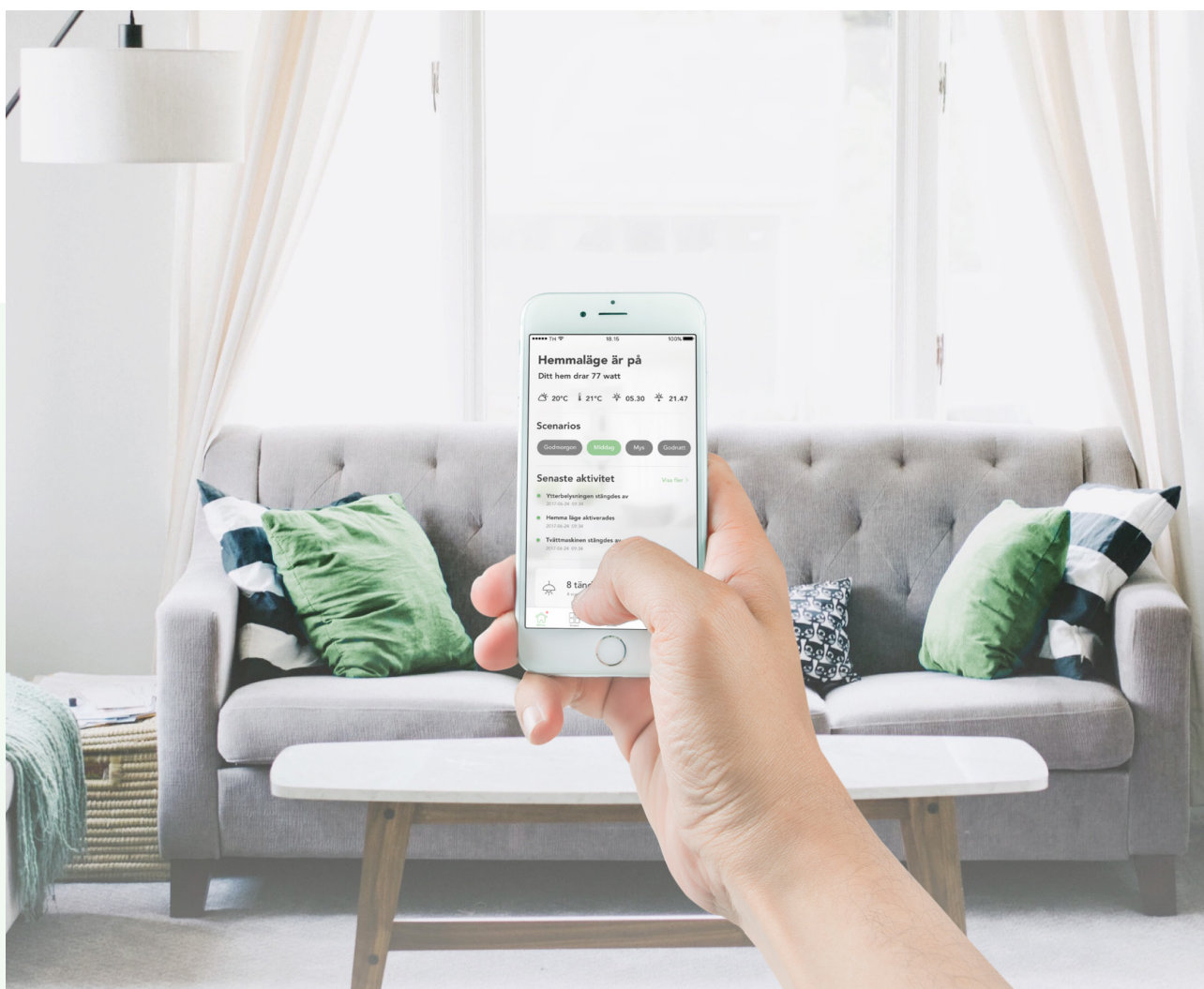


BOKSLUTSKOMMUNIKÉ 2017/2018

Compare-IT Nordic AB | 556689-5529



**BOKSLUTSKOMMUNIKÉ
2017/2018**

 **COMPARE-IT**
SMARTER LIVING

INNEHÅLLSFÖRTECKNING

SAMMANFATTNING AV BOKSLUTSKOMMUNIKÉ	3
VD HAR ORDET	6
COMPARE-IT I KORTHET	8
FÖRSÄLJNING	8
MARKNADSUTSIKT	9
UTVECKLINGEN AV ERBJUDANDET	9
FINANSIELL INFORMATION AVSEENDE MAJ 2017 - APRIL 2018	10
RESULTATRÄKNING	11
BALANSRÄKNING - TILLGÅNGAR	12
BALANSRÄKNING - EGET KAPITAL OCH SKULDER	13
BOLAGETS KASSAFLÖDESANALYS	14
BOLAGETS FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL	15
NYCKELTAL	15
STYRELSENS FÖRSÄKRAN	17

Sammanfattning av bokslutskommuniké

Fjärde kvartalet, februari - april 2018

- Nettoomsättningen ökade med 133% och uppgick till 1 422 Tkr (610 Tkr)
- Periodens resultat uppgick till -1 914 Tkr (-618 Tkr)
- Resultat per aktie uppgick till -0,22 kr (-0,09 kr)

Helåret, maj 2017 - april 2018

- Nettoomsättningen ökade med 51% och uppgick till 3 539 Tkr (2 336 Tkr)
- Periodens resultat uppgick till -6 766 Tkr (-3 902 Tkr)
- Resultat per aktie uppgick till -0,78kr (-0,55kr)

Väsentliga händelser under kvartal 4

Marknad och försäljning

- Compare-IT kommunikerade att formell beställning avseende smarta hem lösningen till de aktuella lägenhetsprojekten med en större bostadsutvecklare förväntas läggas under kvartal 4 2018. Smarta hem lösningen som ritats in är Compare-IT:s produktserie Home Line™. De aktuella lägenhetsprojekten innefattar drygt 100 bostäder. I projekten kommer Home Line™ levereras förprogrammerad och installeras i elcentraler från Alcadon AB.
- Compare-IT tecknade avtal med Bysnickaren Förvaltnings AB med varumärkena Östkustvillan och Östkuststugan. Compare-IT:s smarta hem lösning ingår som standard i alla hus som levereras. Compare-IT:s produktserie Home Line™ ingår i standardpaketet och innefattar styrning av gemensamma utrymmen. Kunden har också möjlighet att välja en större konfiguration av Home Line™ med styrning även av alla sov- och badrum. Bolaget bygger mellan 5 och 10 hus per år och avser att utöka verksamheten till att också uppföra projekthus i form av kedje- och radhus.
- Compare-IT medverkade på Trähusdagarna 14-15 mars i Jönköping och etablerade fler kontakter med intressanta hustillverkare.
- Alcadon och Compare-IT ingick distributionsavtal, som innebär att Alcadon återförsäljer Compare-IT:s produkter till sina kunder i främst Norge och Sverige samt att man gör gemensamma leveranser till vissa projekt. Det kraftigt ökade intresset för smarta hem och fastigheter och potentialen i digitalisering skapar gemensamma affärsmöjligheter genom att erbjuda paketerade lösningar bestående av Compare-IT:s system installerade i Alcadons elcentraler. Första större, tidigare aviserade lägenhetsprojektet, görs i samarbete med Alcadon.

- Compare-IT Nordic AB genomförde en företrädesemission om cirka 9,5 Mkr, inklusive teckningsförbindelser. Emissionen tecknades till cirka 86 procent och cirka 89 procent av emissionsvolymen tecknades med företrädesrätt. Compare-IT tillfördes cirka 8,8 Mkr efter emissionskostnader om cirka 0,7 Mkr.
- Softhouse och Compare-IT har ingått ett strategiskt partnerskap för att ta fram en integrationsplattform för smarta fastigheter. I samband med företrädesemissionen investerade Softhouse Invest och tecknade drygt 13% av företrädesemission genom erhållande av teckningsrätter från huvudägarna. Softhouse är en välrenommerad IT-konsult som via Softhouse Invest investerar inom segment där man ser en stor utvecklingspotential.
- Nästa steg i samarbetet med Inwido togs i samband med att en gemensam demo-anläggning färdigställdes i Inwidos lokaler i Lund. Denna anläggning visar tydligt på en än mer komplett smarta hem lösning tillsammans med smarta handtag och sensorer för fönster och dörrar. Demo-anläggningen har hittills gästats av ett drygt hundratal intresserade inbjudna, såväl internt från Inwido som externa gäster. Efter sommaren kommer Compare-IT:s egna demo-anläggning stå klar i Compare-IT:s lokaler i Lund.
- Compare-IT har fått en order på smart hem lösning och tillhörande tjänster till ett radhusprojekt med 50 stycken radhus, som uppförs av Väst kustStugan AB. Compare-IT:s smarta hem lösning ingår som standard i alla radhus som levereras. Compare-IT levererar till denna gruppbebyggelse en konfiguration från produktserien Home Line™ inklusive rök- och branddetektorer och vattenavstängningsfunktion.
- Nya uppdateringar av såväl iOS som Android samt Mina Sidor har lanserats.

Väsentliga händelser under 2017/2018

- **I maj 2017** sluter Compare-IT avtal med Intressanta Hus innebärande att Intressanta Hus erbjuder sina kunder Compare-IT:s lösningar som standard. Intressanta Hus levererar ett 20-tal villor per år.
- Compare-IT ingår avtal med Ross Arkitektur & Design som innebär att Compare-IT:s lösningar erbjuds som tillval till Ross kunder. Ross ritar och projekterar cirka 25 till 30 projekt per år.
- **I juni 2017** meddelas att Compare-IT tecknat avtal med HM-hus innebärande att Compare-IT levererar smarta hem lösningar i fyra olika utföranden sammansatta utifrån husens storlek och planlösningar. Lösningarna levereras som standard i alla nya hus från och med den 15 juni 2017. Hustillverkaren levererar cirka 30 hus årligen.
- **I slutet av juni 2017** tecknar Compare-IT ytterligare ett avtal med Swearhus där smarta hem lösningen erbjuds som standard från och med den 15 juni 2017. Hustillverkaren levererar cirka 40 hus om året.
- **I augusti 2017** tecknas avtal med Svenska Husgruppen med varumärkena Faluhus och Forsgrens timmerhus avseende löpande leverans av smarta hem lösningar i alla nyproducerade hus.
- **I september 2017** går Mats Nyberg in i Compare-IT:s styrelse. Mats är idag verksam som affärsutvecklingschef och vice VD på Alcadon AB och har lång erfarenhet från ledande befattningar inom IT-branschen.
- **I oktober 2017** tecknades avtal med hustillverkaren MBAS innebärande att Compare-IT löpande levererar smarta hemlösningar som standard till MBAS.

- **I oktober 2017** meddelades att Compare-IT fått en order avseende Home Line™ för totalt 32 bostäder inom projektet Tvärpilen på Österlen. Det totala ordervärdet beräknades till cirka 600-700 Tkr. I projektet levererades för första gången även tjänsten "IMD - Individuell Mätning Debitering", vilken möjliggör mätning och debitering av exempelvis el- och vattenförbrukning på användarnivå.
- **I oktober 2017** lanserade Compare-IT stöd för styrning av Philips Hue och IKEA Trådfri-lampor i Bolagets App (iOS och Android).
- **I november 2017** meddelades att CompareIT:s smarta hem lösning valts av en större bostadsutvecklare avseende flerbostadsprojekt inom lägenhetssegmentet. I de aktuella projekten kommer Home Line™ installeras med förprogrammerad funktionalitet. Projekten är under projektering och formell beställning förväntas läggas kring årsskiftet 2018/2019. Produktvärdet för ett typiskt lägenhetsprojekt ligger mellan åtta till trettio Tkr per lägenhet beroende på hur mycket funktionalitet som önskas.
- **I november 2017** slöts avtal med VästkustStugan AB med varumärket VästkustVillan och dotterbolaget Borohus. Avtalet innebär att Compare-IT:s smarta hem-paket erbjuds som standard i alla villor och fritidshus. Bolaget uppskattar att avtalet innebär ett årligt ordervärde på mer än fem Mkr. Lösningen levereras som standard från och med den 1 juni 2018 och fram tills dess som tillval.
- **I slutet av november** meddelades att Compare-IT integrerat sin smarta hem lösning mot fönster- och dörrtillverkaren Inwido. Sedan tidigare har Bolaget även integrerat lösningen mot Nibe (värmepannor) och ID-Lock (digitala lås).
- Compare-IT har under året även deltagit på elmässorna Elfack i Göteborg (maj 2017) och Elmässan i Stockholm (oktober 2017).
- Compare-IT har under året levererat kommersiell belysningsstyrning till flera projekt såsom P-Huset Hansa i Malmö, kvarteret Bilen för World Trade Center i Malmö och kvarteret Kristallen för nya Tingsrätten i Lund.

Väsentliga händelser efter fjärde kvartalets utgång

- Kommersiella projekt: Tingsrätten Lund, Kvarteret Kristallen, har färdigprogrammerats och överlämnats.
- Organisationen har kompletterats med en teknisk projektledare, som skapar utrymme för grundarna och VD att fokusera mer på försäljning.
- En av Compare-IT:s mindre avtalskunder Skanörs Stenhus gick tyvärr i konkurs i maj. Compare-IT har en mindre fordran på bolaget och påverkan på Compare-IT:s omsättning är försumbar.
- Compare-IT är inbjudna att delta på Alcadons mässor i Stockholm 18 juni samt i Malmö 27 juni 2018.
- Compare-IT har ansökt och fått beviljat internationaliseringscheckar på ett sammanlagt värde av 250 Tkr för att förbereda och genomföra en satsning på den danska marknaden.

VD har ordet

Kraftigt ökad fakturering i Q4

Compare-IT har under fjärde kvartalet fokuserat på att effektivt omsätta tecknade avtal i praktiken. Den starka byggmarknaden har inneburit längre ledtider för bygglov och andra tillstånd vilket i sin tur skapat ännu längre tid till faktisk order. Representanter från småhusmarknaden bedömer att ledtiderna har ökat med ca 50 %. Detta påverkar såklart Compare-IT:s fakturering, som blir ytterligare något förskjuten samtidigt som huskundernas orderstock byggs på.

När volymen skalar upp ökar behovet av att effektivisera processer och strukturer. I och med att installationer kommit igång i större utsträckning och slutkunderna börjar flytta in får vi viktig input från marknaden hur produkterna kan bli ännu bättre för installatörer och slutkunder. Mindre projekt för att minska kostnader, tydliggöra dokumentation och underlätta installation har initierats under perioden. Vi söker även en nära relation med de första slutkunderna för att fullt förstå deras användarupplevelse. Som tidigare aviserats finns ett ökat intresse för färdiga styrsåp och kompletta, smarta elcentraler. Det innebär att ordervärdet per sålt hus förväntas öka något mot tidigare aviserat.

Vi bedömer att mer än hälften av Sveriges hustillverkare mer eller mindre aktivt utvärderar olika smarta hem lösningar. Utifrån vår vetskap har totalt 20 stycken varumärken hos svenska hustillverkare valt att leverera en smart hem lösning som standard i sina hus. Av dessa 20 varumärken har Compare-IT tecknat avtal med 16 stycken, som erbjuder Compare-IT som standard. De 4 varumärken som valt andra lösningar som standard, har valt 3 olika leverantörer.

Glädjande är, att vi börjar komma in på gruppbebyggelser av radhus. Ett exempel är Väst kustStugan, med varumärket Väst kustVillan och dotterbolaget Borohus, som bygger 50 radhus med Compare-IT som standard på Hisingen, Göteborg. Per den 1 juni 2018 ingår Compare-IT:s smarta hem lösning som standard i alla Väst kustStugans villor och fritidshus. Bolaget bygger ca 300 hus och ca 300 projekthus per år.

Processen med lägenhetsprojekten, som uppförs av en större bostadsutvecklare, går enligt plan. Compare-IT har varit inbjudna att under ett informationsmöte med köparna till bostäderna, presentera smarta hem lösningen som ska installeras samt besvara frågor och funderingar från de framtida bostadsinnehavarna. Formell order förväntas kring årsskiftet.

Målbilderna för året på ett par hundra nya avtalade småhus kvarstår liksom planen att uppnå break-even under 2019. I enighet med företagets uttalade strategi utgör smarta hem vårt primära fokusområde och står för en allt större andel av fakturerat, under Q4 nästan 80%. Kommersiella belysningsprojekt är fortsatt ett sekundärt affärsområde, som tenderar att påverkas mindre av den cykliska byggbranschen.

“

Vi är nu i en position där vi har ett riktigt starkt och bevisat kunderbudande på en marknad som blir alltmer redo för smarta hem och fastigheter.

”

Danmark är en både intressant och tillgänglig marknad för oss. Compare-IT har beviljats bidrag i form av så kallade internationaliseringscheckar. Redan i sommar planerar vi att påbörja arbete inför kommande bearbetning.

Vi har vidare utvecklat vår affärsmodell för att ännu tydligare skapa intäktsmöjligheter från olika delar i försäljnings- och installationsprocessen samtidigt som vi ökar elinstallatörernas incitament och ger slutkunderna en större möjlighet till individuell anpassning. Mer om detta senare i rapporten.

Vi är nu i en position där vi har ett riktigt starkt och bevisat kunderbudande på en marknad som blir alltmer redo för smarta hem och fastigheter. Vi har utvecklat vår affärsmodell för att ytterligare öka våra intäktsströmmar. Vi står helt enkelt väl rustade för fortsatt tillväxt.

Önskar er en fortsatt skön sommar!

Kerstin Lindkvist Toms

VD, Compare-IT Nordic AB

Compare-IT i korthet

Compare-IT är ett svenskt teknikbolag med lång erfarenhet inom byggnadsautomation och lösningar för smarta hem. Compare-IT har utvecklat förprogrammerade styrsystem för smarta hem och kommersiella fastigheter som kan levereras som smarta elcentraler. Just att de är paketerade sänker installationskostnaderna väsentligt relativt andra professionella alternativ, som kräver omfattande kunskaper hos installatören och tidskrävande programmering i samband med driftsättning. Compare-IT har gjort smarta hem lösningar tillgängliga för alla på ett helt nytt sätt än tidigare. Compare-IT kombinerar en robust fast installation med trådlös komplettering för flexibilitet med en användarvänlig molnplattform för framtidssäker integration av ny funktionalitet. Compare-IT fortsätter den offensiva marknadssatsningen att bygga ett ledande produktföretag för smartare hus.

Försäljning

Försäljning Q4

Compare-IT:s omsättning för Q4 baseras på leverans av Compare-IT:s system till ett 60-tal hus, av dessa har ca 40 levererats till Svensk Husproduktion, med varumärkena LB-Hus och Nordiska Hus. Övriga leveranser avser villaprojekt, enskilda styckehus, leveranser till andra avtalskunder samt kommersiella projekt.

Utvecklad affärsmodell för fler intäktsströmmar

Compare-IT har identifierat tre intäktsströmmar vid försäljningen av smarta hem lösningar till främst småhustillverkare:

1. **Första** intäktsdelen kommer via försäljningen till hustillverkaren, som köper ett styrsystem eller en smart elcentral av Compare-IT. Nuvarande intäktsström.
2. **Andra** intäktsdelen kommer från elinstallatören, som under ett tidsfönster på 1–2 månader under installationsfasen har möjlighet att sälja kompletterande tjänster till slutkunden, t ex trådlös komplettering, extra funktionalitet, anpassad programmering, aktivering av fler dimmers m m. På så sätt få slutkunden en mer anpassad lösning och elinstallatören får en intäktsmöjlighet utöver den från hustillverkaren förhandlade installationskostnaden.
3. **Tredje** intäktsdelen kommer från slutkunden som har möjlighet att mot en kostnad t ex själv aktivera fler dimmers, få mer detaljerad analys av t ex energiförbrukning samt via webbshoppen i Compare-IT:s Mina Sidor köpa kompletterande trådlösa produkter.

På lite sikt tillkommer även en fjärde intäktsdel i och med att den digitala affären med hustillverkarna utvecklas och databaserade tjänster finns tillgängliga. Steg 2-3 börjar implementeras från hösten 2018 och steg 4 under första halvan av 2019. På motsvarande sätt kommer affärsmodellen och intäktsdelarna att utvecklas mot flerfamiljshus, där även fastighetsövergripande tjänster tillkommer. Detta ligger under 2019.

Marknadsutsikt

Bostadsbyggandet har mattats av något och ökar inte längre i samma takt som tidigare. En möjlig konsekvens av att byggkonjunkturen vänder ner något är, att bostadsutvecklare behöver särskilja sig för att attrahera köparna. Det har under maj 2018 blivit tydligt att efterfrågan minskat kraftigt på dyrare bostadsrätter. Här kan Compare-IT:s smarta hem funktioner göra skillnaden mellan att få sälja eller inte. Samtidigt som efterfrågan på dyrare bostadsrätter minskar finns ett fortsatt stort behov av att bygga hyresrätter samt skolor och andra offentliga byggnader. Här har Compare-IT en väl bevisad lösning och möjlighet att ta affärer om bostadsbyggandet skulle minska mer märkbart. Fokus kvarstår dock på smarta hem och resurserna vänds i första hand mot detta segment.

Vi bedömer att hyresrätter kommer att öka i betydelse och kommer att vidareutveckla vår affärsmodell och paketering för att kunna erbjuda en attraktiv och lönsam smart hem lösning även i hyresfastigheter.

Marknaden befinner sig fortfarande i sin linda och penetrationen av smarta hem lösningar är fortfarande låg. Det är enbart en tidsfråga innan alla nybyggda bostäder kommer att vara smarta. Compare-IT bedömer att det finns en fortsatt stark efterfrågan på bolagets smarta hem lösningar. Ökade affärsmöjligheter på befintlig installerad bas skapar en kompletterande intäktsström, som är oberoende av byggkonjunkturen.

Utvecklingen av erbjudandet

Oavsett segment är ett enkelt och intuitivt användargränssnitt och en god användarupplevelse helt avgörande för fortsatt framgång. Vi bedömer att flertalet system fortfarande är för krångliga för vanliga användare att komma igång med. Slaget om smarta hem marknaden kommer bl a att stå kring användarvänlighet och därför lägger vi mycket fokus på att kontinuerligt förbättra denna i nära samarbete med slutkunder. I möten med större bostadsutvecklare framkommer tydligt ett behov av just enkelheten vid användande samt komplettering av lösningen, men även enkelhet och effektivitet i samband med installation.

Planen är att under 2018 ytterligare utöka vårt erbjudande med fler kompletterande integrationer och samarbeten inom IoT med fokus på hemmets fasta installationer. Samarbetet med Inwido är ett bra exempel på hur vi tillsammans kan erbjuda en än mer komplett lösning till slutkunden.

Finansiell information avseende maj 2017 - april 2018

Fjärde kvartalet (Tkr)	2017/2018	2016/2017	Helår (Tkr)	2018	2017
Nettoomsättning	1,422	610	Nettoomsättning	3,539	2,336
Rörelseresultat	-1,908	-607	Rörelseresultat	-6,738	-3,859
Periodens resultat	-1,914	-618	Periodens resultat	-6,766	-3,902

Bolagets finansiella utveckling

Fjärde kvartalet

- Huvudsaklig förklaring till att resultatet för Q4 2017/2018 understiger föregående års Q4 resultat är lagerförändring samt påbörjad nedskrivning av balanserade utvecklingskostnader för Home Line™.
- Home Line™ börjat skrivas av från februari 2018 med 115 Tkr per månad.

Helåret maj 2017 - april 2018

- Föregående räkenskapsår byggdes lagret upp med 1 208 Tkr, under 2017/2018 minskade lagret med 569 Tkr.
- Personalkostnader ökade med nästan 1,4 Mkr under räkenskapsåret jämfört med föregående år främst genom en ökad satsning på försäljning.
- Övriga externa kostnader ökade ca 1,1 Mkr under räkenskapsåret, främst beroende på ett fortsatt starkt fokus på produktutveckling.

Finansiell ställning och likviditet

Vid periodens utgång uppgick bolagets likvida medel till 9 671 Tkr (106 Tkr). Per den 30 april 2018 uppgick de övriga kortfristiga fordringarna till 1 493 Tkr (12 653 Tkr).*

Medarbetare

Vid fjärde kvartalets utgång uppgick antalet anställda i bolaget till 10,25 (10,25) personer. Genomsnittligt antal medarbetare uppgick under året till 10 (9,25) personer.

Förslag till utdelning

För räkenskapsåret 2017/2018 avser styrelsen i Compare-IT föreslå att ingen utdelning lämnas.

Aktiedata och ägare

Compare-IT Nordic genomförde en företrädesemission om cirka 9,5 Mkr under kvartal 4. Genom emissionen nyemitterades 1 538 754 aktier och aktiekapitalet ökade med 153 875,40 kr. Efter företrädesemissionen uppgår aktiekapitalet till 868 775,40 SEK fördelat på 8 687 754 aktier.

Samtliga aktier äger lika rätt till bolagets tillgångar och vinst. En aktie medför 1 röst. Bolagets aktier listades den 3 maj 2017 på AktieTorget.

* Per den 30 april 2017 uppgick de övriga kortfristiga fordringarna till 12,233 Tkr (13 Tkr). Fordringarna utgörs huvudsakligen av fordringar för aktielikvid på 12,060 Tkr som erhöles den 3 maj 2017.

Resultaträkning

Alla belopp i tusentals kronor	2018-02-01 - 2018-04-30	2017-02-01 - 2017-04-30	2017-05-01 - 2018-04-30	2016-05-01 - 2017-04-30
Rörelsens intäkter				
Nettoomsättning	1 422	610	3 539	2 336
Förändring av lager av produkter i arbete, färdiga varor och pågående arbete för annans räkning	-402	731	-569	1 208
Aktiverat arbete för egen räkning	64	628	662	628
Övriga rörelseintäkter	25	26	141	289
Totala intäkter	1 109	1 995	3 773	4 461
Rörelsens kostnader				
Handelsvaror	-487	-969	-1 674	-2 598
Övriga externa kostnader	-977	-753	-2 861	-1 712
Personalkostnader	-1 166	-1 381	-5 374	-4 017
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-387	501	-602	8
Jämförelsestörande poster		0	0	-1
Totala kostnader	-3 017	-2 602	-10 511	-8 320
Rörelseresultat	-1 908	-607	-6 738	-3 859
Resultat från finansiella poster				
Ränteintäkter	0	0	0	0
Räntekostnader	-6	-10	-28	-42
Resultat efter finansiella poster	-1 914	-618	-6 766	-3 902
Resultat per aktie baserat på antal aktier vid respektive bokslutsdag	-0,22	-0,09	-0,78	-0,55
Antal aktier	8 687 754	7 149 000	8 687 754	7 149 000

Balansräkning - Tillgångar

Alla belopp i tusentals kronor	2018-04-30	2017-04-30
Anläggningstillgångar		
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>		
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	6 166	3 457
Summa immateriella anläggningstillgångar	6 166	3 457
 Materiella anläggningstillgångar		
Inventarier, verktyg och installationer	60	105
Summa materiella anläggningstillgångar	60	105
 Summa anläggningstillgångar	6 226	3 562
 Omsättningstillgångar		
<i>Varulager m.m.</i>		
Varor under tillverkning	1 246	342
Färdiga varor och handelsvaror	700	935
Förskott till leverantörer	156	0
Summa varulager	2 102	1 277
 <i>Kortfristiga fordringar</i>		
Kundfordringar	1 141	226
Aktuell skattefordran	0	26
Övriga fordringar	33	12 233
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	312	168
Summa kortfristiga fordringar	1 486	12 653*
 Kassa och bank	9 671	106
 Summa omsättningstillgångar	13 259	14 036
 SUMMA TILLGÅNGAR	19 485	17 598

* Per den 30 april 2017 uppgick de övriga kortfristiga fordringarna till 12,233 Tkr (13 Tkr). Fordringarna utgörs huvudsakligen av fordringar för aktielikvid på 12,060 Tkr som erhöles den 3 maj 2017.

Balansräkning - Eget kapital och skulder

Alla belopp i tusentals kronor	2018-04-30	2017-04-30
Eget kapital		
<i>Bundet eget kapital</i>		
Aktiekapital	869	715
Fond för utvecklingsavgifter	5 006	2 010
Summa bundet eget kapital	5 875	2 725
<i>Fritt eget kapital</i>		
Överkursfond	28 310	19 519
Balanserad vinst	-12 272	-5 375
Erhållet aktieägartillskott	1 050	1 050
Årets resultat	-6 757	-3 902
Summa fritt eget kapital	10 331	11 292
Summa eget kapital	16 206	14 017
Långfristiga skulder		
Skulder till kreditinstitut	229	585
Övriga långfristiga skulder		
Summa långfristiga skulder*	229	585
Kortfristiga skulder		
Skulder till kreditinstitut	178	22
Leverantörsskulder	1 559	1 454
Aktuell skatteskuld	3	0
Övriga skulder	215	200
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	1 095	1 320
Summa kortfristiga skulder	3 050	2 996
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	19 485	17 598
Ställda säkerheter och ansvarsförbindelser		
Ställda säkerheter	600	900
Ansvarsförbindelser	Inga	Inga

* Omklassificering av långfristig skuld till kortfristig skuld

Bolagets kassaflödesanalys

Alla belopp i tusentals kronor	2018-02-01 - 2018-04-30	2017-02-01 - 2017-04-30	2017-05-01 - 2018-04-30	2016-05-01 - 2017-04-30
Den löpande verksamheten				
Rörelseresultat	-1 908	-607	-6 738	-3 859
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet: Avskrivningar enligt plan	387	-450	602	-8
Finansiella intäkter	0	0	0	0
Finansiella kostnader	-6	-10	-28	-42
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-1 527	-1 067	-6 164	-3 909
Kassaflöde från förändring av rörelsekapitalet				
Ökning (-) resp minskning (+) av rörelsefordringar	-1 156	-12 578	10 210	-12 959
Ökning (+) resp minskning (-) av rörelseskulder	735	1 636	166	2 377
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-1 948	-12 009	4 212	-14 491
Investeringsverksamheten				
Förvärv av anläggningstillgångar	-135	-1 151	-3272	-2 105
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-135	-1 151	-3272	-2 105
Finansieringsverksamheten				
Nyemission	8 945	10 816	8 945	15 630
Amorteringar / Upptagna lån	-44	47	-320	-205
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	8 901	10 863	8 625	15 425
Ökning/minskning av likvida medel	6 818	-2 297	9 565	-1 171
Likvida medel vid årets början	2 853	2 403	106	1277
Likvida medel vid årets slut	9 671	106	9 671	106

Bolagets förändring av eget kapital

Alla belopp i tusentals kronor	Aktiekapital	Fond för utvecklingsavgifter	Överkursfond	Balanserat förlust	Aktieägar-tillskott	Årets resultat	Totalt eget kapital
Ingående eget kapital 2017-05-01	715	2010	19 519	-5 374	1 050	-3 902	14 017
Resultatdisp. enl. årsstämman beslut				-3 902		3 902	0
Överföring fond för utvecklingsutgifter		2 996		-2 996			0
Fondemission							
Nyemission	154		8 791				8 945
Periodens resultat						-6 766	-6 766
Utgående eget kapital 2018-04-30	869	5 006	28 310	-12 272	1 050	-6 766	16 196

Nyckeltal

Fjärde kvartalet (Tkr)	2017/2018	2016/2017	Helår (Tkr)	2017/2018	2016/2017
Soliditet (%)	83%	80%	Soliditet (%)	83%	80%
Kassalikviditet (%)	365%	426%	Kassalikviditet (%)	365%	426%

Nyckeltalsdefinitioner

Soliditet	Periodens utgående eget kapital dividerat med periodens utgående balansomslutning.
Kassalikviditet	Summa omsättningstillgångar exklusive varulager i procent av kortfristiga skulder.

Redovisningsprinciper

Redovisningen är upprättad i enlighet med Årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd. Övriga tillämpade redovisningsprinciper framgår av årsredovisningen för 2016-05-01–2017-04-30.

Risker och osäkerhetsfaktorer

Det finns, utöver generell osäkerhet relaterad till utvecklingsverksamhet, förseningar i certifieringsprocessen och vid kliniska studier, inga kända tendenser, osäkerhetsfaktorer, potentiella faktorer eller andra krav, åtaganden eller händelser som kan förväntas ha en väsentlig inverkan på Bolagets framtidsutsikter.

Översiktlig granskning

Denna rapport har granskats av bolagets revisor.

Kommande informationstillfällen

Delårsredogörelse Q1 för 2018/2019: **14 september 2018**

Halvårsrapport för 2018/2019: **15 december 2018**

Delårsredogörelse Q3 för 2018/2019: **15 mars 2019**

Bokslutskommuniké för 2018/2019 : **14 juni 2019**

Årsstämma

Årsstämma kommer att äga rum i Compare-IT Nordic AB:s lokaler den 27 augusti 2018, kl 15.00 på Åkergränden 7, Lund. Årsredovisningen kommer finnas tillgänglig på bolagets hemsida (www.compare-it.se) för nedladdning från och med 3 augusti 2018.

Vid frågor vänligen kontakta:

Kerstin Lindqvist Toms

VD, Compare-IT Nordic AB

Telefon: 0733-190 630

E-post: kerstin@compare-it.se

Adress:

Compare-IT Nordic AB (publ)

Box 4008

227 21 Lund

Denna information är sådan information som Compare-IT Nordic AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 15 juni 2018.

Styrelsens försäkran

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att denna bokslutskommuniké ger en rättvisande översikt av Compare-IT Nordic ABs, ställning och resultat samt beskriver de väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som Bolaget ställs inför.

Lund den 14 juni, 2018

Compare-IT Nordic AB (publ)



Jeanette Andersson

Styrelseordförande



Mats Nyberg

Styrelseledamot



Martin Strandqvist

Styrelseledamot



Jan Karlander

Styrelseledamot



Ulf Persson

Styrelseledamot



Jimmy Björkman

Styrelsesuppleant