

InCoax organiserar för kommersiell tillväxt med ny ledningsgrupp och marknadsdriven struktur på plats

InCoax Networks AB (publ) genomför nästa steg i den strategiska omställningen som inleddes under hösten. Den nya, plattare organisationen stärker bolagets kommersiella förmåga och är utformad för att accelerera försäljning, partnerskap och global tillväxt. Fokus flyttas närmare marknaden och kundernas behov, med tydligare affärsansvar och kortare beslutsvägar.

Förändringen innebär en tydlig förflyttning från en utvecklingsorienterad struktur till en marknadsdriven organisation, där affärsutveckling, kundrelationer och leverans står i centrum. Den nya modellen samlar teknik, produkt och kund i en integrerad kedja, från behovsidentifiering till leverans, vilket skapar snabbare reaktionsförmåga, högre effektivitet och starkare kommersiella beslut.

Den nya ledningsgruppen består av:

- **Jakob Tobieson**, vd
- **Mats Svensson**, CFO
- **Torbjörn Curtsson**, Customer Success Manager
- **Niclas Berglind**, Sales & Product Manager
- **Karl Roos**, Software Development Manager
- **Johan Hultberg**, Hardware Development Manager & Platschef Gävle

Genom den nya strukturen förs teknik, produkt och kund närmare varandra, vilket stärker InCoax förmåga att snabbt fånga kundbehov, hitta lösningar och driva projekten framåt mot mätbara affärsresultat.

Marknadsdriven organisation

I den nya organisationen får produktledningen en utökad och tydligt kommersiell roll, med ansvar för hela kedjan från marknadsanalys och kundbehov till affärsmodellering, prissättning och lansering. Därmed går InCoax från ett produktutvecklingsdrivet arbetssätt till en marknadsorienterad modell där teknik, försäljning och leverans arbetar integrerat mot kund.

Det nya arbetssättet ger snabbare reaktionsförmåga, ökad kundnärhet och tydligare ansvar för affärsresultat. Samtidigt stärks ägarskapet för partnerskap, kundrelationer och systemintegration, med målet att effektivt stödja Tier 1-operatörer och systemleverantörer vid större utrullningar.

Jakob Tobieson, VD på InCoax kommenterar:

"Med den här organisationen tar vi ett tydligt steg mot den fas InCoax nu går in i. Fokus är kommersialisering, lönsamhet och att stärka våra positioner hos Tier 1-operatörer och partners. Genom att samla teknik, produkt och kund i en gemensam affärsprocess får vi bättre kundnärhet, snabbare beslut och högre kvalitet i leverans. Det här är en viktig milstolpe för att växa affären och skala utrullningar internationellt."

Nya medlemmar i ledningsgruppen

Torbjörn Curtsson har lång erfarenhet av att leda internationella utvecklings- och industrialiseringsprojekt inom telekom och IT, ofta över många parallella sajter. Med en MSc i Mechanical Engineering från Linköpings Tekniska Högskola och erfarenhet från både leverantörs- och operatörssidan har han bred kompetens inom krav, utveckling, test och implementering. Som Customer Success Manager

ansvarar Torbjörn för att omsätta kundbehov till lösningar, säkerställa kvalitet i leverans och driva långsiktiga kundrelationer. Han tillför strukturerad projektstyrning och erfarenhet av komplexa implementationer, vilket är kritiskt när InCoax skalar affärer och stärker återkommande intäkter.

Niclas Berglind har över 15 års erfarenhet av försäljning, affärsutveckling och produktledning mot fiber- och bredbandsoperatörer, med ledande roller på Netadmin Systems, Maintrac och Vinnergi. Hans bakgrund spänner från systemutveckling och tekniskt säljstöd till lösningsarkitektur och ansvar för IT-infrastruktur. Niclas har studerat civilingenjörsprogrammet i datateknik vid Linköpings Tekniska Högskola och är utbildad i Utvecklande ledarskap. Som Sales & Business Development Manager driver han nyförsäljning, strategiska kundrelationer och skalbara partnerskap. Han bidrar med djup förståelse för operatörers affärsprocesser och förmåga att omsätta teknik till kundvärde vilket är centralt i InCoax kommersialiserings- och tillväxtfas.

Karl Roos har omkring 20 års erfarenhet av mjukvaruutveckling och tekniskt ledarskap inom telekom, med bakgrund från Ericsson och Sony Mobile. Hans bakgrund omfattar både avancerad systemutveckling och uppdrag som teamledare i komplexa utvecklingsprojekt. Med en BSc i datavetenskap från Uppsala Universitet och rollen som System Architect på InCoax, har han varit drivande i utformningen av bolagets mjukvaruplattform. Som Software Development Manager ansvarar han för en skalbar och robust arkitektur som möjliggör kommersialisering i större volymer. Karl tillför djup teknisk kompetens, erfarenhet av att industrialisera mjukvara och starkt fokus på kvalitet och leveransprecision.

Johan Huldberg har över 25 års erfarenhet av avancerad elektronik- och produktutveckling från bland annat Ericsson, SAAB och AFRY. Hans kompetens sträcker sig från analog konstruktion, schemaritning och PCB-layout till utveckling av komplexa FPGA-funktioner. Johan har en BSc i Electronics Engineering från Högskolan i Gävle. Sedan 2018 har han lett hårdvaruutvecklingen på InCoax och varit central i framtagningen av D-serien. Som Hardware Development Manager ansvarar han för en kostnadseffektiv och skalbar hårdvaruplattform i nära samspel med mjukvaruteam och kundkrav. Johan bidrar med djup teknisk erfarenhet, från koncept till volymproduktion, och ett starkt fokus på produktkvalitet och leveranssäkerhet vilket är avgörande i kommande större utrullningar. Han är även platschef för Gävle-anläggningen.

Fokus framåt

Med ny ledning och förstärkt marknadsinriktning står InCoax väl positionerat inför 2026.

Bolaget fokuserar nu på att:

- Driva kommersialisering av befintliga kundprojekt
- Öka försäljnings- och partnerkapacitet i prioriterade marknader
- Stärka affärsstyrningen och kassaflödet genom ökad skalbarhet och effektivitet

Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 20 november 2025 kl. 08:30 (CET).

För ytterligare information:

Jakob Tobieson, VD, InCoax Networks AB

jakob.tobieson@incoax.com

+46 (0)764 955 260

Om InCoax Networks AB (publ)

InCoax Networks AB (publ) ger ny användning till fastigheters befintliga koaxialkabelnät för förlängning av fiber och fast yttäckande radioaccess (FWA) till världens ledande bredbandsoperatörer.

Tekniken är ett högpresterande, framtidssäkert, pålitligt och kostnadseffektivt komplement, som minskar installationstiden och förbättrar anslutningsgraden, för ökad digital integration och bred tillgång till internet.

För mera information om företaget, besök incoax.com. Vator Securities AB, tel. +46 8-5800 6599, ca@vatorsec.se, är Bolagets Certified Adviser.