

INCOAX

Årsredovisning 2018



## Innehåll

Det här är InCoax	3
2018 i siffror	5
Händelser under året	6
Vd har ordet	7
Marknad och trender	9
Verksamheten	12
Varför InCoax?	16
Mål och strategi	17
Aktie och ägare	19
Förvaltningsberättelse	20
Resultaträkning	23
Balansräkning	24
Eget kapital och skulder	25
Kassaflödesanalys	26
Tilläggsupplysningar	27
Noter	29
Underskrifter	31
Revisionsberättelse	32
Styrelse	35
Ledning	36
Definitioner	37
Aktieägarinformation	38



## Om InCoax

InCoax utvecklar innovativa lösningar för bredbandsuppkoppling. Med In:xtnd™ erbjuder vi världens ledande telekom- och bredbandsoperatörer nästa generations smarta och hållbara nätverkslösningar. Lär mer om hur vi lever upp till vår devis "Saving the world from Complicated" på [www.incoax.com](http://www.incoax.com).

Org. nummer: 556794-1363 • Tel: +46 (0)26-420 90 42 • [www.incoax.com](http://www.incoax.com)



# Det här är InCoax

**InCoax utvecklar innovativa lösningar för bredbandsanslutning med Gigabit-hastighet. Bolaget tillhandahåller nästa generations smarta och hållbara nätverksprodukter och lösningar till världens ledande leverantörer av telekom- och bredbandstjänster.**

InCoax grundades 2009 och är idag det första bolaget i världen som har tagit fram produkter och lösningar för bredbandsanslutning över koaxiala nätverk, baserat på MoCA Access™.

InCoax har sedan 2016 varit drivande vid utvecklandet av standarden MoCA Access™ 2.5 och är idag en aktiv medlem och representerat i styrelsen för Multimedia over Coax Alliance (MoCA®). Bolagets nya produktgeneration, In:xtnd™, bygger på denna standard varigenom bredband med Gigabit-hastighet möjliggörs. MoCA Access™ är en standard för främst flerfamiljshus som bygger på den etablerade och robusta standarden MoCA för hemmanätverk, där över 270 miljoner enheter har levererats. En operatör kan med In:xtnd™ erbjuda sina kunder samma prestanda som fiberLAN-lösningar, till en betydligt lägre kostnad.

InCoax har sedan tidigare haft en bredbandslösning bestående av en kontrollenhet och ett modem, vilken främst har varit riktad till hospitality-kunder (exempelvis hotell), men har nu utvecklat en ny bredbandslösning som breddar kundbasen. Den nyutvecklade bred-

bandslösningen, bestående av både hård- och mjukvara, innefattar fyra huvudsystemkomponenter:

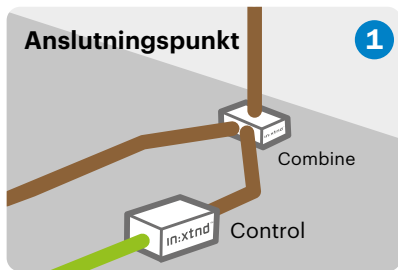
- In:xtnd™ Control.
- In:xtnd™ Access.
- In:xtnd™ Combine.
- In:xtnd™ Manage.

Bolagets operativa verksamhet är fokuserad till Gävle och Malmö i Sverige, där ett trettiotal medarbetare inklusive konsulter är placerade.

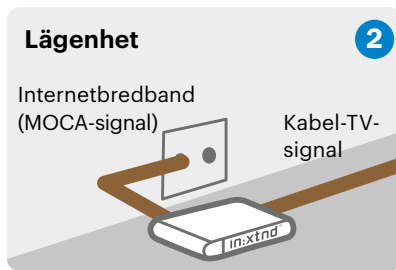
InCoax vänder sig till tre olika kundgrupper:

- Kabel-TV-operatörer.
- Telekom- och fiberoperatörer.
- Hospitality-kunder.





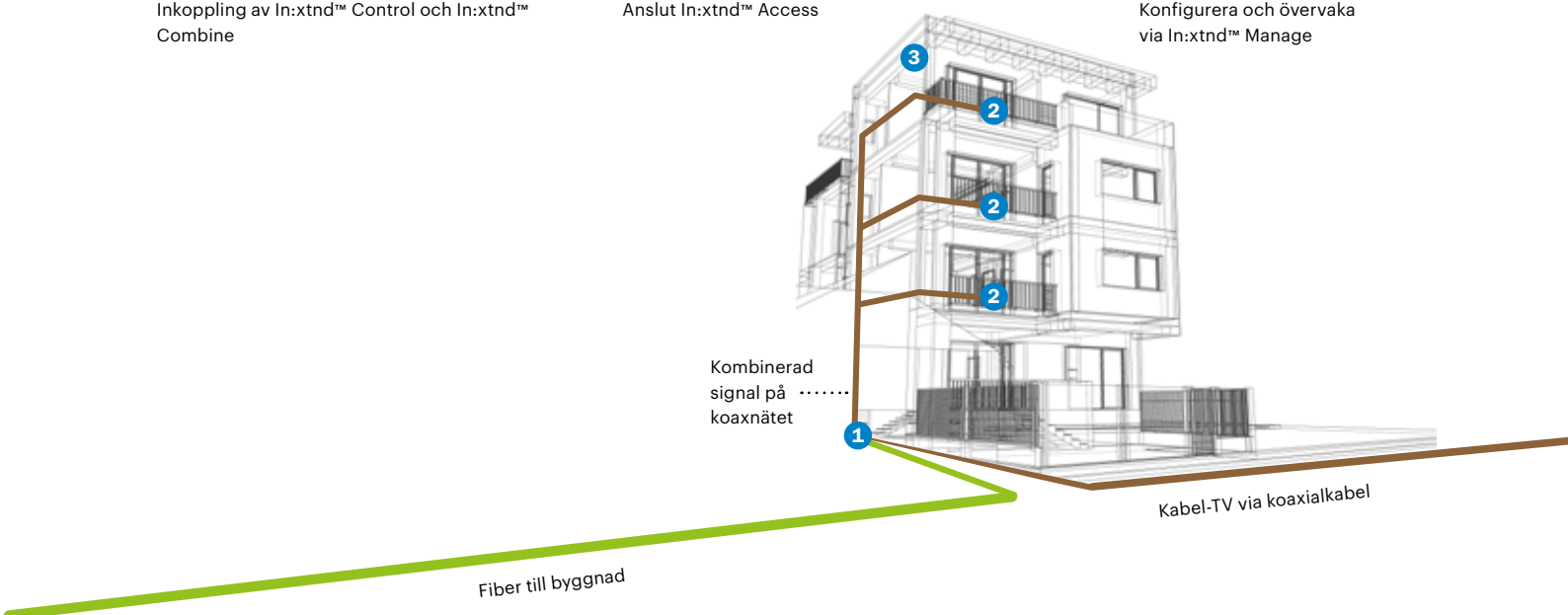
Inkoppling av In:xtnd™ Control och In:xtnd™ Combine



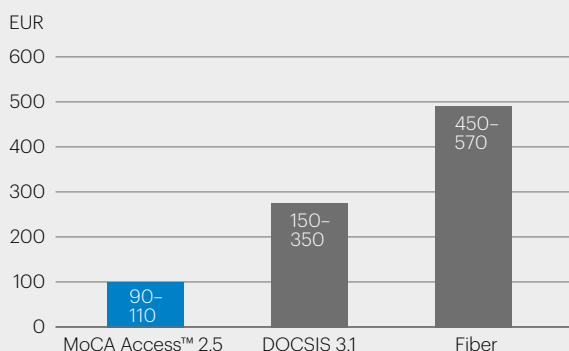
Anslut In:xtnd™ Access



Konfigurera och övervaka via In:xtnd™ Manage



**Kostnad, installation per lägenhet**



**Värdeskapande genom nyttjande av fri kapacitet i befintliga koaxiala nätverk**

- 20-40% av kostnaden för alternativa teknologier.
- Enkelt att installera och underhålla.
- Kort omställningstid och snabb driftsättning.
- Minimal störning och påverkan för boende.
- Låg miljöpåverkan.
- Uppgraderingsbar och framtidssäkrad teknologi.



## 2018 i siffror

- Nettoomsättningen uppgick till 1 486 816 SEK (2 715 816), vilket motsvarar en minskning med 45 procent gentemot föregående år.
- Rörelseresultatet uppgick till -49 115 341 SEK (-27 793 723), en minskning framförallt drivet av ökade material-, personal- och konsultkostnader.
- Resultat efter skatt uppgick till -49 315 174 SEK (-27 968 223), vilket ger ett resultat per aktie om -5,29 SEK (-5,37).
- Kassaflöde inkl. finansieringsverksamheten för året uppgick till 4 379 126 SEK (1 360 095).
- Styrelsen föreslår att ingen utdelning ska ges.

### Nyckeltal

SEK	2018	2017
Nettoomsättning	1 486 816	2 715 816
Bruttoresultat	-2 657 321	669 953
Bruttomarginal, %	Neg.	25
Rörelseresultat (EBIT)	-49 115 341	-27 793 723
Rörelsemarginal (EBIT %)	Neg.	Neg.
Resultat efter finansiella poster	-49 315 174	-27 968 223
Resultat efter skatt	-49 315 174	-27 968 223
Resultat per aktie	-5,29	-5,37
Resultat per aktie efter utspädning	-4,77	-4,67
Soliditet, %	64,3	11,6
Kassaflöde, inkl finansieringsverksamheten	4 379 126	1 360 095
Kassaflöde per aktie	0,47	0,26
Kassaflöde per aktie efter utspädning	0,42	0,23
Antal utestående aktier vid periodens slut	9 321 442	5 211 352
Antal utestående aktier efter utspädning vid periodens slut	10 328 730	5 990 253
Genomsnittligt antal utestående aktier i perioden	7 126 094	4 836 622
Genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning i perioden	7 975 385	5 481 462



# Händelser under året

## Januari

- Blev styrelsemedlem i MoCA Alliance.

## Maj

- Utsåg Jesper Cederholm till Product and Sourcing Manager.
- Ingick avsiktsförklaring med schweizisk kabeloperatör.

## Juni

- Lanserade produktfamiljen In:xtnd™ på AngaCom i Köln.

## Juli

- Utsåg Jörgen Ekengren till Chief Operating Officer.

## Augusti

- Ingick partnerskap med den ledande schweiziska systemintegratören INFRA-COM.

## September

- Utsåg Pontus Bogren till Chief Financial Officer.
- Utsåg Håkan Rusk till Chief Marketing Officer.
- Demonstrerade tillsammans med MaxLinear InCoax 10 Gbps In:xtnd™ på IBC i Amsterdam.

## Oktober

- InCoax erkändes för sitt innovationsarbete i och med utnämningen Diamond Technology Award, för sin lösning inom data-kommunikation över ett koaxialt nätverk.
- Demonstrerade tillsammans med MaxLinear InCoax 10 Gbps In:xtnd™ på SCTE i Atlanta.
- Ingick avtal med Pareto Securities AB, vilka agerar som bolagets likviditetsgarant.

## November

- Rekryterade ny Chief Financial Officer, Marie Svensson, med start 1 januari 2019.
- Genomförde nyemission om 25 MSEK.

## December

- Spridningsemissionen i samband med IPO tecknades till 15,3 MSEK.
- Ingick avsiktsförklaring angående avtal, med affärspotential på 100 000–200 000 lägenheter, med en ledande System Integratör i Mellanöstern.
- Nasdaq godkände InCoax för listning på First North.
- Godkända patent i USA: System for providing data communication over a coaxial network.

## Väsentliga händelser efter verksamhetsårets utgång

- Utsåg Håkan Rusk till Chief Sales and Marketing Officer.
- Lightwave Innovation Review Programmet tilldelade InCoax en utmärkelse baserat på ett toppresultat i Lightwave Innovation

Review för den nya produktfamiljen In:xtnd™.

- Fick order för ett utvärderingsprojekt med ett företag inom byggnadsmaterialindustrin i USA under februari-april 2019 med ett

ordervärde på 137 000 USD (1,26 MSEK).

- Genomfört en riktad nyemission om 38 MSEK.
- Blivit invald i styrelsen för Broadband Forum (BBF).



## “Vi har lagt grunden för kommersialisering under 2019”

Peter Carlsson, Vd

### Vd har ordet

# Stärkt finansiell ställning och ny produktgeneration ger stor potential framåt!

**Jag kan summera ett mycket händelserikt 2018, där vi bland annat genomförde en börsnotering av bolaget och lanserade vår nya produktgeneration – In:xtnd™. Vi gjorde dessutom ett flertal nyrekryteringar, i syfte att stärka och utveckla organisationen framåt. Vi har även fortsatt att utveckla patentportföljen och har nu 11 godkända och 22 pågående ansökningar i 6 patentfamiljer.**

Under 2018 nådde vi en nettoomsättning om 1 486 816 SEK (2 715 816), vilket motsvarar en minskning om 45 procent. Den viktigaste orsaken till detta var bolagets begränsade säljresurser, där vi valt att fokusera på lansering och införsäljning av nästa produkt-generation, In:xtnd™, med minskad ordergång på äldre produkt-generationer som effekt. Även rörelseresultatet var lägre gentemot samma period föregående år, -49 115 341 SEK (-27 793 723). De största orsakerna till detta var kostnaderna för den planerliga utbyggnaden av organisationen och färdigställandet av nästa produktgeneration, In:xtnd™. Vår finansiella ställning har dock stärkts i och med den genomförda börsnoteringen och våra nyemissioner under fjärde kvartalet 2018. Vi har även fortsatt

att stärka vår finansiella ställning genom den nyemission om 38 MSEK som vi genomförde under första kvartalet 2019.

#### **Börsnotering på First North**

Den 21 december 2018, godkände Nasdaq vår listning på First North. Spridningsemissionen som genomfördes tillförde bolaget 15,3 MSEK före emissionskostnader, samtidigt som InCoax därigenom fick 200 nya aktieägare. Första handelsdag på First North blev 3 januari 2019. Inför listningen genomförde vi under fjärde kvartalet 2018 även en nyemission om 25 MSEK, vilken tillsammans med börsnoteringen, stärker vår finansiella ställning inför kommersialiseringen av In:xtnd™.

### **Stort globalt intresse för den nya produktgenerationen In:xtnd™**

Vår nya produktgeneration – In:xtnd™ lanserades i juni 2018 på den stora kabel-TV mässan Anga Com i Köln, med stort intresse för InCoax och vår lösning.

Under hösten fortsatte vi att demonstrera In:xtnd™ på tre andra mässor: International Broadcasting Convention (IBC) i Amsterdam, Broadband World Forum (BBWF) i Berlin samt Cable Tech Expo (SCTE) i Atlanta, även där med stort intresse. Deltagandet på mässorna har under hösten resulterat i många dialoger med potentiella kunder, där vi har prioriterat ett femtontal, vilka nu testar och utvärderar våra lösningar. Fokus för våra försäljningsinsatser har medvetet varit riktat mot länder som Tyskland och Schweiz, med många mindre och medelstora kabel-TV operatörer, stadsnätoperatörer samt systemintegratörer.

Vi har under hösten även demonstrerat In:xtnd™ för en av de största bredbandsoperatörerna på den amerikanska marknaden med positivt utfall, en marknad där vårt patent *System for providing data communication over a coaxial network* dessutom blev godkänt under fjärde kvartalet 2018. På samma marknad fick vi under första kvartalet 2019 en order för ett utvärderingsprojekt med ett ordervärde på 137 000 USD (1,26 MSEK). Vidare ingick vi i slutet av 2018 en avsiktsförklaring med en systemintegratör, med affärspotential på 100 000–200 000 lägenheter, vilket känns väldigt spännande.

### **Betydelsefulla och goda samarbeten**

Vårt arbete inom Broadband Forum har under 2018 fokuserat dels på hur en fiberaccess över koaxialkabel kan underlätta operatörens behov av fiberutbyggnad i existerande fastigheter, samt hur 5G nätet kan bli tillgängligt via det fasta bredbandet.

Nu inleds teknikstandardiseringen kring Fiber Access Extension som inkluderar MoCA Access™ 2.5, vilken kommer att pågå under 2019. I arbetet deltar ett tiotal internationella operatörer. Ett av målen med 5G näten är att öka bredbandshastigheten i tätbebyggda områ-

den. Pådrivet av 14 globala mobiloperatörer påbörjades 2017 ett arbete att ta fram en standard där 5G nätet blir tillgängligt via fasta bredbandet, för att undvika en explosion av antalet nya basstationer.

InCoax har under 2018 medverkat i detta arbete som under 2019 ska ha specificerat de tekniska funktionerna. MoCA Access™ 2.5 passar utmärkt där fasta och mobila nät konvergerar (Fixed Mobile Convergence).

Vår roll inom Broadband Forum (BBF) stärktes under första kvartalet 2019 då vi blev invalda i dess styrelse.

### **Flera nyrekryteringar och ytterligare kontor**

Vi har under senare år fortsatt att stärka vår organisation och vår ledningsgrupp. Vi har rekryterat nyckelpersoner med bred kompetens inom projektledning, produktlansering, försäljning och R&D.

Under 2018 rekryterade vi bland annat en Product and Sourcing Manager, en Chief Operating Officer (COO) och en Chief Marketing Officer (CMO) som under 2019 även tagit över ansvaret för Sales. Därtill tillsattes under det fjärde kvartalet först en tf Chief Financial Officer (CFO), men sedan början av 2019 har vi en ny permanent CFO på plats i vår ledningsgrupp. Huvuddelen av vår ledningsgrupp kommer att utgå från vårt nya Malmökontor som etablerades under det fjärde kvartalet 2018.

Vi befinner oss idag i ett mycket intressant läge på marknaden, där målsättningen är att bygga ett världsledande företag. Vi har under 2018 stärkt våra positioner och lagt grunden, samtidigt som vi arbetar vidare i högt tempo inom ett antal områden för att leverera mot våra finansiella mål: mer än 300 MSEK i omsättning 2020 och mer än 1 000 MSEK under 2023, med ett långsiktigt EBIT-marginalmål på 20 procent.

Gävle, i april 2019

Peter Carlsson  
Verkställande direktör





# Marknad och trender

**En stor andel av världens länder saknar fortfarande höghastighetsbroadband, vilket gör bredbandsmarknaden mycket attraktiv för InCoax.**

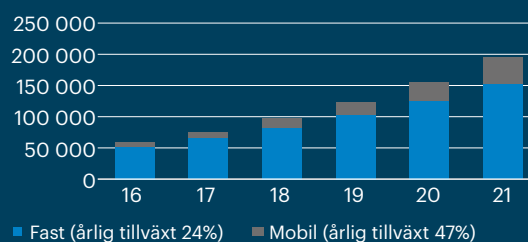
## Marknadsefterfrågan

Internetanvändningen har under de senaste åren ökat och förväntas fortsätta att öka kraftigt framgent. En stor anledning till detta är det växande behovet av ökad internethastighet och kvalitet vid användning av TV, Video-on demand, tablets, smarta mobiltelefoner och online-spel etc. Den globala IP-trafiken förväntas tredubblas under perioden 2016–2021 och att öka hela 127 gånger från 2005 till 2021.<sup>1</sup> Sammantaget förväntas IP-trafiken att växa med en årlig tillväxttakt (CAGR) om 24 procent från 2016 till 2021. Av den totala IP-trafiken år 2021 förväntas cirka 79 procent gå över det fasta nätet. En snabb utbyggnad av 5G-nätet kommer därav inte att ersätta fasta nät, utan 5G-utbyggnaden kommer även att accelerera utbygganden av det fasta nätet, vilket skapar möjligheter för aktörer som InCoax. Telekomindustrin driver Fixed-Mobile Convergence, där man strävar efter att kunna använda fasta och mobila nätverk mer integrerat och effektivt, för att tillhandahålla flera åtkomstförbindelser för kunder samt för att minska operativa komplexiteter med tanke på nätverkssystem.<sup>2</sup>

En faktor som inverkar på den totala internetanvändningen är att antalet enheter som är anslutna till IP-nät-

verk förväntas växa och bli mer än tre gånger så stor som den globala befolkningen år 2021. Det förväntas finnas 3,5 nätverksenheter per capita år 2021, jämfört med 2,3 nätverksenheter per capita år 2016. Det ökade antalet enheter, betyder att många modem/routrar behöver bytas ut för att kunna erbjuda en bra internetfunktion på alla uppkopplade enheter. Detta innebär att

## Konsumenternas internettrafik per nätverk (petabyte/månad), prognos 2016–2021



Källa: Cisco Visual Networking Index: Forecast and Methodology, 2016–2021.

1) Cisco Visual Networking Index: Forecast and Methodology, 2016–2021, Juni 2017.  
2) The Broadband Forum – 5G Fixed-Mobile Convergence, Marketing report, July 2018.

operatörer måste ta ett större ansvar, inte bara för leveransen av bredband in i en bostad, men även för själva hemmanätverket. För bästa prestanda behövs en kombination av fasta bredbandsuppkopplingar och trådlösa lösningar.<sup>3</sup>

Ytterligare en faktor som inverkar på den totala internetanvändningen är hänförlig till en ökning av direktsänd video över internet. År 2021 förväntas direktsänd video över internet stå för 13 procent av videotraffiken över internet, en tillväxt om 15 gånger från 2016 till 2021. Virtual Reality (VR) samt Augmented Reality (AR) förväntas öka 20 gånger mellan 2016 och 2021, vilket motsvarar en årlig tillväxt om 82 procent. Internetanvändning hänförlig till Video-on demand förväntas dubblas fram till 2021.<sup>3</sup>

### Marknadspotential

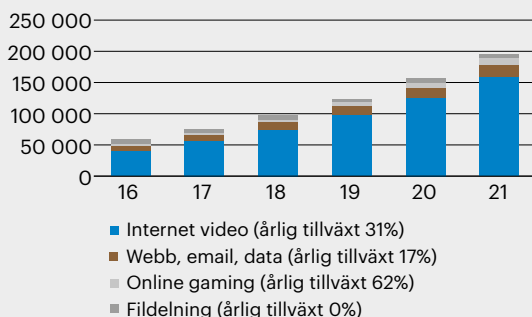
EU:s strategiska mål om att alla hushåll år 2025 ska ha en bredbandsuppkoppling om minst 100 Megabit per sekund (Mbps) kommer att kräva omfattande åtgärder. I Sverige är målet satt ännu högre, år 2025 ska nämligen 98 procent av hushållen ha en bredbandsuppkoppling om mer än en (1) Gbps.<sup>4</sup> InCoax gör bedömningen att upp till 500 miljoner lägenheter i bland annat

EU, Kina och USA behöver uppgraderas för att klara de strategiskt uppsatta målen avseende internethastighet. Flertalet av dessa lägenheter har redan koaxialkablarna installerade, vilka har kapacitet att leverera internet-hastigheter upp till 100 Gbps med framtida teknikutveckling. Detta innebär att Gigabit-hastigheten kan levereras på befintliga koaxialkablarna, utan att fiber behöver installeras i lägenheterna.

För att kunna erbjuda Gigabit-hastighet i koaxialkabel, behöver det finnas fibernät i vägar och gator. Detta finns i varierande grad i världens länder och städer, men ett utbyggnadsarbete pågår på flertalet platser. I och med de mycket höga kostnaderna för att bygga ut fiber-till-hemmet (FTTH) för främst flerfamiljshus, finns det i flera stora ekonomier i EU, såsom Storbritannien, Tyskland, Italien och Polen en mycket stor potential för kostnadsbesparing genom att använda befintliga koaxialkablarna och InCoax nya produktgeneration, In:xtnd™.

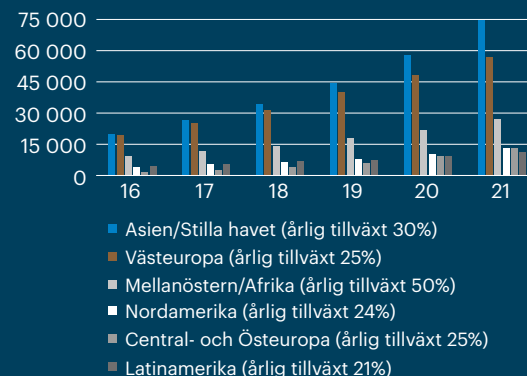
Vid beaktande av antalet hushåll som framöver behöver få tillgång till internetuppkoppling med Gigabit-hastighet, uppskattar InCoax att marknaden årligen kommer att vara värd mellan 10–60 miljarder EUR, beroende på vilken teknik som används.

### Konsumenternas internettrafik per segment (petabyte/månad), prognos 2016–2021



Källa: Cisco Visual Networking Index: Forecast and Methodology, 2016–2021.

### Konsumenternas internettrafik per geografi (petabyte/månad), prognos 2016–2021



Källa: Cisco Visual Networking Index: Forecast and Methodology, 2016–2021.

3) Cisco Visual Networking Index: Forecast and Methodology, 2016–2021, Juni 2017.

4) Regeringskansliet – Sverige helt uppkopplat 2025 – en bredbandsstrategi.

Med anledning av den låga utbyggnaden av FTTH i flertalet stora ekonomier i EU, ser InCoax stor potential framåt för sina produkter, främst i Storbritannien, Tyskland, Schweiz och Nederländerna, men även på andra marknader såsom USA.

### Konkurrenssituation

På marknaden finns det idag ett flertal olika teknologier/plattformar som kan erbjuda anslutning till bredband, vilka enkelt kan sammanfattas i fyra olika varianter:

- Telefonkabel (ADSL/VDSL, G.fast).
- Fiber/CAT-kabel.
- Koaxialkabel med DOCSIS.
- Koaxialkabel med MoCA Access™ 2.5.

De fyra olika teknologierna/plattformarna skiljer sig åt vad gäller uppkopplingshastighet, symmetri<sup>5</sup>, installationskostnad, bundenhet till operatör etc. Konkurrensen är således hög och det gäller som aktör på marknaden att ligga i framkant vad gäller teknologisk utveckling, patent, kvalitativa lösningar och service.

Med InCoax nya produkter, In:xtnd™, baserade på MoCA Access™ 2.5 kan operatören erbjuda slutkunden:

- Samma typ av tjänster som fiber eller Ethernet-kablar (CAT6), men till en betydligt lägre kostnad.
- Gigabit-hastighet och ett nätverk där lösningen kan samexistera med nuvarande kabel-TV.
- Hög bredbandshastighet per lägenhet jämfört med DOCSIS och med symmetrisk uppåt/nedåtgående trafikhastighet, vilket blir allt viktigare med interaktiv TV, spel och VR/AR.
- Betydligt snabbare bredbandshastighet än ADSL/VDSL till en lägre kostnad. Dessutom har ADSL/VDSL inte symmetrisk upp/ner trafikhastighet.
- Snabbare och billigare service jämfört med G.fast som inte heller har symmetrisk upp/ner trafikhastighet.

	MoCA Access™ 2.5/In:xtnd™	Fiber	CAT6	DOCSIS 3.0	DOCSIS 3.1	ADSL/VDSL	G.fast
Praktisk hastighet/lägenhet	1/1 Gbps	1/1 Gbps	1/1 Gbps	400/100 Mbps	1/0.5 Gbps	24-30/ 1-3 Mbps	100-300/ 10-50 Mbps
Max hastighet per anslutning	2,5/10 Gbps	10 Gbps	1 Gbps	500 Mbps	7 Gbps	8-50 Mbps	100-500 Mbps
Symmetrisk upp-/nedladdning	Ja	Nej	Nej	Nej	Nej	Nej	Nej
Kabelinfrastruktur i byggnad	CATV (Coax)	FTTH	CAT6	CATV (Coax)	CATV (Coax)	UTP	UTP
Kostnad/anslutning till lägenhet, EUR	90-110	450-570 (FTTH/P2P)	300-370	130-150	150-350	150-200	180-200
Ytterligare kostnad för kablage inuti lägenhet	Nej	Ja	Ja	Nej	Nej	Ja	Ja

Källa: Multimedia over Coax Alliance (MoCA) -Broadband Access Technology Comparison.

5) Avser samma hastighet såväl uppströms som nedströms.

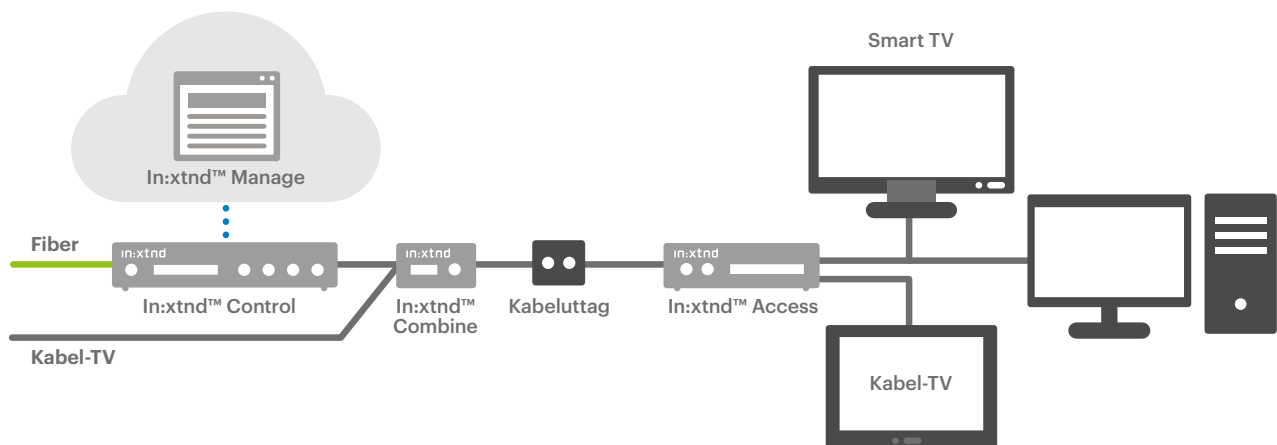


# Verksamheten

**InCoax skapar värde genom nyttjande av fri kapacitet i befintliga koaxiala nätverk. Lösningen leder till värdeskapande för kunden i form av ökad kostnadseffektivitet, enkel utrullning samt snabbare och stabilare nätverk.**

InCoax är verksam på marknaden för anslutning till bredband, via det koaxiala nätverket, in i byggnader, lägenheter och enskilda rum. Bolaget använder fri kapacitet i det befintliga koaxiala nätverket för att skapa anslutning till höghastighetsbredband, IPTV, VoIP, IoT och web-TV utan att nya kablar behöver installeras. Bolagets teknologi fungerar för alla koaxialkabelnätverk som används för distribution av TV-signal.

InCoax modell för värdeskapande bygger på att möta kundernas höga krav på kvalitet och service med utrustning och lösningar som är kostnadseffektiva, enkla att installera och som erbjuder en snabb och stabil bredbandsuppkoppling. Med bolagets nya produktgeneration In:xtnd™, skapas förutsättningar för kunderna att kunna nå internethastigheter upp till 2,5 Gbps.





## Produkter

Under 2018 lanserade InCoax sin fjärde produktgeneration, In:xtnd™, som bygger på MoCA Access™ 2.5.

InCoax har på detta sätt förstärkt sin produktportfölj och kan genom denna lansering erbjuda kunderna förutsättningar att nå internethastigheter om upp till 2,5 Gbps. Detta innebär att de kunder som använder InCoax produkter kommer att kunna erbjuda sina slutkonsumenter samma tjänster och kvalitet som i en ren fiberlösning, fast till en betydligt lägre kostnad.

InCoax hade sedan tidigare en bredbandlösning bestående av en kontrollenhet och ett modem, vilken främst har varit riktad till hospitality-kunder, men där den nya produktgenerationen breddar kundbasen. Den nyutvecklade bredbandslösningen, bestående av både hård- och mjukvara, innefattar fyra huvudsystemkomponenter:

- In:xtnd™ Control.
- In:xtnd™ Access.
- In:xtnd™ Combine.
- In:xtnd™ Manage.

För att kunna erbjuda Gigabit-hastighet i koaxialkabel behöver det finnas fibernät i gatan utanför lägenhets-husen. Den inkommande signalen från fibernätet, tas emot av en In:xtnd™ Control som prioriterar och styr trafiken. Signalen går sedan via en diplexer över det befintliga koaxialnätet fram till antennuttagen i lägenheterna, där ett In:xtnd™ Access modem kopplas in. Med vår nya generation av In:xtnd™ kan bredbandsuppkoppling nås med hastigheter på upp till 2,5 Gbps nedlänk och 2,0 Gbps upplänk. Produkterna är utformade så att det endast ska krävas en snabb och enkel installation för att erbjuda fiberprestanda i lägenheterna med minimal störning för slutanvändarna.

### In:xtnd™ Control

In:xtnd™ Control är ett bredband med fyra kanaler, över Coax Access Node, med kapacitet om 2.5 Gbps per RF-port. Den totala kapaciteten är 10 Gbps med möjlighet att stödja upp till 124 st In:xtnd™ Access modem. Kommunikationen mellan komponenterna sker genom användning av MoCA Access 2.5 standarden.



### In:xtnd™ Access

In:xtnd™ Access är ett tillförlitligt Coax to Ethernet modem som stödjer 2x1 Gbps. In:xtnd™ Access kan anslutas till samtliga antennuttag i abonnentens hem, med en enkel självinstallation. Signalen som passerar genom RF/VHF output stödjer samtliga existerande TV-standarder.



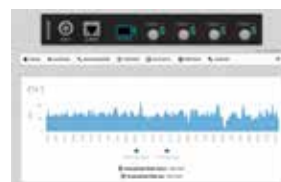
### In:xtnd™ Combine

In:xtnd™ Combine är en high performance frequency combiner. Komponenterna är designad för att användas för anslutning av en eller två MoCA Access™ kanaler från en In:xtnd™ Control med FM/VHF i en enskild koaxialkabel – kombinera FM/VHF och bredbandsanslutning i en enskild koaxialkabel.



### In:xtnd™ Manage

In:xtnd™ Manage är en molnbaserad advanced element manager med funktioner för In:xtnd™ Control-distribuering och övervakning av koaxnätverkets tillstånd. Mjukvaran inkluderar nödvändiga funktioner för serviceleverans och nätverkshantering.



## Kunder

InCoax arbetar aktivt med sitt erbjudande om en kostnadseffektiv, enkel och snabb bredbandsuppkoppling i nära relation med kunderna. Bolaget vänder sig till tre olika kundgrupper:

- Kabel-TV-operatörer.
- Telekom- och fiberoperatörer.
- Hospitality-kunder (partnerbolag som gör installationer på exempelvis hotell, fängelser och sjukhus).

Kabel-TV-operatörer levererar redan idag sina tjänster över koaxialnätverket, men där deras existerande teknologiska plattform inte kan erbjuda tjänster med hög kapacitet eller symmetrisk upp- och nedladdning. En uppgradering till den kommande kabel-TV-standarden DOCSIS 3.1, där detta är möjligt, kommer att bli väldigt kostsamt för dessa operatörer. MoCA Access™ 2.5 är en standard som kan användas parallellt med andra teknologier, exempelvis DOCSIS, vilket är en stor fördel för InCoax nya produktgeneration In:xtnd™. Kabel-TV-operatörerna kan således välja att behålla sin befintliga DOCSIS 3.0 lösning och istället för att uppgradera till DOCSIS 3.1 använda In:xtnd™ parallellt med denna och på så sätt erbjuda kunderna samma tjänster som med fiber, men till en mycket lägre kostnad.

Telekomoperatörer använder huvudsakligen byggnaders existerande telefonkablar för att erbjuda bredbandsuppkoppling. Telefonkablar innebär dock begränsningar, bland annat vad gäller hastighet. InCoax nya produktgeneration In:xtnd™ erbjuder en möjlighet att klara av dessa begränsningar utan att behöva installera fiber till hemmet. Av samma skäl ser fiberoperatörer In:xtnd™ som en enkel och kostnadseffektiv lösning för att nå in i lägenheter.

Hospitality är ett intressant område för InCoax. Bolaget arbetar aktivt med partnerbolag som gör installationer av InCoax produkter ute hos kund och då framför allt

hos hotellkedjor. Mediekonsumtionen har förändrats och blivit allt mer on demand-baserad. Mobila enheter har sedan ett tag varit en del av resenärernas vardag, där många använder laptop, PC, smartphone och surfplattor. Då fler och fler användare nyttjar sina mobila enheter för underhållning eller videosamtal, blir belastningen på de befintliga accesspunkterna, som ofta är installerade i hotellkorridorerna, för stor och tillräckligt bra uppkoppling till de handhållna enheterna kan inte åstadkommas. Användandet av fri kapacitet i befintliga koaxialkablar som InCoax produktlösning bygger på är då en kostnadseffektiv och attraktiv lösning för att lösa detta. För hotell är det dessutom väldigt attraktivt att undvika avbrott i verksamheten för större ombyggnader och kabeldragningar.

## Status kundprojekt 2019

Listan på kunder som aktivt bedriver fälttester och som utvärderar den nya produktgeneration, In:xtnd™, växer stadigt och vi erhåller mycket positiv feedback från dessa kunder.

På grund av ett tekniskt problem som upptäcktes i våra egna tester i slutet av 2018, har vissa av dessa fälttester blivit 1-2 månader försenade.

I och med produktens slutliga lansering i slutet av kvartal ett 2019, så ökar antalet beställningar av nya utvärderingar från kunder runt om Europa.

InCoax fick en order för ett utvärderingsprojekt med ett företag inom byggnadsmaterialindustrin i USA under februari–april 2019 med ett ordervärde på 137 000 USD (1,26 MSEK).

### **Samarbetsorganisationer**

För att få genomslag för ny teknologi inom telekom är det viktigt att denna stödjer standards som branschen står bakom. InCoax har därför under flera år engagerat sig i MoCA® och där bland annat lett den arbetsgrupp som har tagit fram standarden för Access, som den nya produktgenerationen MoCA® Access™ 2.5 bygger på.

InCoax gick under första kvartalet 2018 från medlemsstatusen Contributor till Promotor, och fick i samband med detta en styrelsepost i MoCA®. InCoax är styrelsens enda medlem från Europa och den enda som endast verkar inom marknaden för Access. InCoax har liksom MoCA® gått med i Broadband Forum som bland annat definierar standards för telekomoperatörerna. Syftet är att påverka hur MoCA® Access™ kan integreras i teleoperatörernas nätverk och system, för att på så sätt förenkla för kommande tillämpning av MoCA®. I början av 2019 blev InCoax invald i styrelsen för Broadband Forum. InCoax deltar även i Small Cell Forum, där man bland annat arbetar med de backhaul-lösningar som blir nödvändiga med 5G, vilka innebär möjligheter för teknologin.

### **Multimedia over Coax Alliance**

Multimedia over Coax Alliance (MoCA®) är ett internationellt standardiseringskonsortium som utvecklar teknik och publicerar specifikationer för nätverk över koaxialkabel. MoCA® har mer än 225 certifierade produkter och 27 medlemmar. MoCA® Access™ som är en vidareutveckling av in-home-tekniken för att tillhandahålla anslutning till hemmet, är en lösning som är användbar inom många marknadssegment där man vill kunna erbjuda nätverksåtkomst, exempelvis för:

- Bredbandsoperatörer som installerar fiber långt in i nätverk eller till byggnader (FTTB) och som vill nyttja befintliga kablar utan att förlora prestanda.
- Kabel-TV-operatörer som redan har koaxialnätverk tillgängliga och som vill erbjuda symmetriska bredbandstjänster och högre garanterad kapacitet än vad som dagens kabel-TV DOCSIS kan erbjuda.
- Internetleverantörer som bygger fiberbaserade nätverk där den optiska signalen slutar i källaren och som vill använda befintliga koaxialkablar för att nå varje enhet eller lägenhet i fastigheten.
- Mobiloperatörer som använder 4G/5G/Wi-Fi i bostadsområden och som behöver en förbindelse mellan stamnät och det lokala accessnätet utan att installera nya kablar.
- Kommersiella aktörer som utformar och installerar nätverk i hotell, restauranger, kontor och andra byggnader, där koaxialkablar redan finns installerade samt i nyproduktion.
- MoCA Access™ 2.5 som är den senaste standardlösningen skapar förutsättningar för att hastigheter upp till 2,5 Gbit/s ska kunna uppnås i ett befintligt koaxialt nätverk.

### **Broadband Forum (BBF)**

Broadband Forum är ett konsortium med cirka 200 ledande aktörer inom telekommunikation, utrustning, datorer, nätverk och tjänsteleverantörer. BBF:s arbete säkerställer att tjänsteleverantörer snabbt och effektivt kan komma ut på marknaden med nya tjänster, med hjälp av standardiserade plattformar och metoder som ger god ekonomi och skalbarhet.

### **Small Cell Forum**

Small Cell Forum arbetar för ett storskaligt införande av små basstationer och har som uppdrag att öka tempot i leveransen av integrerade och heterogena nätverk. Small Cell Forum arbetar för att branschövergripande standarder antas, att en positiv lagstiftning införs och att en gemensam arkitektur och driftskompatibilitet skapas. Small Cell Forum marknadsför potentialen i små basstationer över hela branschen genom kommunikation till journalister, analytiker, tillsynsmyndigheter, intressegrupper och standardiseringsorgan.



"Digitalisering och förändrade konsumtionsbehov kräver kostnadseffektiva lösningar för bredbandsanslutning med gigabit-hastighet. För just detta ändamål har vi utvecklat In:xtnd™"

Håkan Rusk

## Varför InCoax?

Håkan Rusk, Chief Sales and Marketing Officer, berättar varför InCoax lösning har en viktig funktion att fylla.

### **Varför är InCoax och ert erbjudande intressant just nu?**

Vi ser att internetanvändningen kontinuerligt växer och att behovet av snabbt och symmetriskt bredband blir allt större. Vi på InCoax är pionjärer och visionärer och vi ser att vår lösning In:xtnd™ har en viktig funktion att fylla. I allt högre takt byggs fibernäten ut i gatorna, men i många fall nyttjas dessa inte fullt ut på grund av kostnaden att ansluta byggnader och lägenheter. Våra kunder vill kunna erbjuda slutkunden en enkel, kostnadseffektiv och tillförlitlig lösning. In:xtnd™ tickar alla dessa boxar.

### **Vilka är era huvudmarknader och varför?**

Vi har valt att fokusera våra marknads- och försäljningsinsatser till Europa, exempelvis till länder som Tyskland och Schweiz. Anledningen till detta är att det i dessa länder finns många mindre och medelstora kabel-TV operatörer, stadsnätoperatörer samt kunniga systemintegratörer, i kombination med ett lågt utnyttjande av utbyggda fibernät. De flesta husen i dessa länder har redan koaxialnät, vilka med hjälp av In:xtnd™ enkelt och snabbt kan bredbandsanslutas med relativt små medel. Detta utesluter dock inte att vi gör försäljningsinsatser på ett flertal andra marknader.

### **Vilka är fördelarna med In:xtnd™ jämfört med konkurrenternas erbjudande?**

Det finns ett flertal fördelar med vår lösning. Den viktigaste är att vi erbjuder samma typ av prestanda som fiber, men till en betydligt lägre kostnad. Samtidigt möjliggör In:xtnd™ även samexistens med nuvarande kabel-TV och satellit-TV. Därtill kan vi erbjuda högre bredbandshastighet per lägenhet jämfört med andra kabelteknologier samt betydligt snabb-

are bredbandshastighet än traditionell anslutning över telefonnätet, exempelvis ADSL/VDSL eller G.fast. Ur ett hållbarhetsperspektiv samt ur ett kundperspektiv är det dessutom ett stort plus att kunna nyttja befintlig koaxialkabel och undvika de störningar det innebär för slutkunden att göra nya kabelinstallationer.

### **Vilken feedback får ni på mässor och i dialoger med potentiella kunder?**

Vi har sedan den första presentationen av In:xtnd™ på ANGA:COM i Köln, sommaren 2018, även visat upp vår lösning på ett flertal andra mässor, exempelvis IBC, SCTE, BBWF, Fiberdays och Gigabit Access. Intresset har varit stort och vi har fått många förfrågningar om att få testa och utvärdera In:xtnd™. Det vi hör från potentiella kunder är att de uppskattar den innovativa lösningen, nyttjandet av befintliga nät utan att behöva göra större intrång samt att vår lösning är enkel och har en attraktiv kostnadsbild.

### **Hur är ni med och utvecklar framtidens bredbandserbjudande?**

Vi blev nyligen invalda i Broadband Forums styrelse och har sedan början av 2018 även en styrelseplats i MoCA®. Den här typen av forum är viktiga för oss att finnas med i för att kunna påverka standardsättningar och ligga i framkant vad gäller teknologisk utveckling. Det gör oss även till en kunnig och bra samarbetspartner. Vår aktiva närvaro i dessa forum möjliggör att vi kan utveckla och leverera produkter som lika mycket bygger på marknadskrav som teknologisk utveckling. Ett exempel på detta är arbetet vi gör inom MoCA® med att definiera nästa generations standard för 10 Gbps.





# Mål och strategi

InCoax vision är tydlig, där bolaget önskar leda utvecklingen inom anslutningar till höghastighetsbredband över koaxialnät och skapa långsiktigt hållbart värde för sina kunder. Tillsammans med mission, mål och bolagets

strategi samt InCoax värderingar skapas ett tydligt ramverk och prioriteringar för arbetet på såväl kort som lång sikt.

## Vision

Att leda utvecklingen av anslutningar till höghastighetsbredband över koaxialnät för att möjliggöra Gbit-framtiden.

## Mission

Vi åtar oss att tillhandahålla ledande lösningar för anslutningar till höghastighetsbredband över koaxialnät för våra kunder och konsumenter.

## Mål

Att bli den erkända globala teknologiledaren och det självklara kommersiella valet för lösningar inom anslutningar till höghastighetsbredband över koaxialnät baserat på MoCA Access™.

## Finansiella mål och ambitioner

I samband med bolagets listning på First North i januari 2019 antog InCoax Networks styrelse nya finansiella mål och utformade framtida ambitioner.

### Omsättning

Mål att räkenskapsår 2020 omsätta mer än 300 MSEK samt ambition att omsätta mer än 1 000 MSEK räkenskapsår 2023.

### EBIT-marginal

Långsiktigt EBIT-marginalmål om 20 procent.



## Våra värderingar

### Enkelt

Att förenkla komplexa problem med enkla attraktiva lösningar är kärnan i det vi gör. Vi är lätta att samarbeta och göra affärer med. Vi kännetecknas av flexibilitet, jordnära bemötande och ärlighet. InCoax gör det så enkelt som möjligt för våra återförsäljare, distributörer, kunder och användare. Det manifesterar sig i allt från marknadsdriven produktutveckling, produktdesign och paketering till marknadsföring, försäljning, installation, manualer och support.

### Smart

Att skapa framtidssäkra hållbara lösningar är smart. Att dessa är effektiva och återanvänder existerande infrastruktur till förnuftiga kostnadsnivåer är också smart. Vi marknadsför smarta egenutvecklade produkter och funktioner, som ger en högkvalitativ och attraktiv användarupplevelse. Vi har ett öppet förhållningssätt och är transparenta.

### Modigt

Vi är pionjärer och visionärer inom vårt område. Vi har utvecklat In:xtnd™ där vi med ny teknik möjliggör enklare, snabbare och bättre lösningar. Nyfikenhet och innovativt tänkande står i centrum, liksom mod att utmana. Vi är drivkraften inom MoCA® för MoCA Access™ och är drivande för ett brett införande av denna standard inom Broadband Forum.



# Aktie och ägare

## Ägarstruktur

Antalet aktieägare uppgick per den 31 december 2018 till 350 st. Största ägare var vid samma tidpunkt BLL Invest AB, med 15,7 procent av antalet aktier och röster i InCoax. Bolagets tio största ägare innehar tillsammans aktier motsvarande 65,8 procent.

## Aktier och aktiekapital

Bolagets registrerade aktiekapital uppgick vid årets slut till 2 330 360,50 SEK, fördelat på 9 321 442 aktier av samma slag, envar med ett kvotvärde om 0,25 SEK. Aktierna i bolaget är denominerade i SEK. Aktierna i bolaget har emitterats i enlighet med svensk rätt.

Samtliga emitterade aktier är fullt inbetalda och är fritt överlåtbara. Enligt InCoax bolagsordning, antagen på extra bolagsstämma den 20 november 2018, får aktiekapitalet inte understiga 1 825 000 SEK och inte överstiga 7 300 000 SEK, fördelat på inte färre än 7 300 000 aktier och inte fler än 29 200 000 aktier.

## Utdelning

InCoax styrelse anser att fokus framgent främst ska främja tillväxt och att utdelning inte är aktuellt i närtid. Styrelsen har därav föreslagit att ingen utdelning ska ske för året.

## Ägarförhållande per den 31 december 2018

Namn	Antal aktier	Innehav, %
BLL Invest AB	1 463 216	15,7
Charles Tooby	1 279 914	13,7
Saugatuck Invest AB	1 056 995	11,3
Richard Tooby	579 598	6,2
Norrlandspojkarna AB	415 682	4,5
Lars Axelsson	394 612	4,2
GetITsafe Security Partner Norden AB	288 132	3,1
Jonas Pålsson	225 000	2,4
Peter Carlsson	214 375	2,3
Almi Invest Norra Mellansvergie AB	211 740	2,3
Övriga aktieägare (ca 340st)	3 192 178	34,2
<b>Total</b>	<b>9 321 442</b>	<b>100,0</b>

Källa: Euroclear 31 december 2018.

# Förvaltningsberättelse

Styrelsen och verkställande direktören för InCoax Networks AB, 556794-1363 med säte GÄVLE, får härmed avge årsredovisning för 2018. Årsredovisningen är upprättad i svenska kronor, SEK.

## Information om verksamheten

Bolaget, som registrerades 2009-11-23, utvecklar och säljer produkter för bredbandsaccess via koaxialkabel.

## Marknad/Försäljning

Försäljningen sker i huvudsak till operatörer och hospitality-segmentet inom EU. Bolaget har haft omfattande marknadsaktiviteter 2018 mot operatörs-segmentet för den nya produktgenerationen In:xtnd™.

## Kommentarer till 2018 års finansiella utveckling

### Intäkter

Bolagets nettoomsättning uppgick till 1 486 816 SEK (2 715 816), där bolaget valt att fokusera på färdigställande av och lansering av nästa produktgeneration, In:xtnd™, med minskad orderingång på äldre produktgenerationer som effekt.

## Resultat

Rörelseresultatet för året uppgick till -49 115 341 SEK (-27 793 723), en resultatminskning jämfört med föregående år. Årets resultat efter skatt uppgick till -49 315 174 SEK (-27 968 223). Förlusten är högre än föregående år då bolaget är inne i en intensiv produktutvecklingsfas samt expanderar verksamheten med nyanställningar.

## Kostnader

De ökande kostnaderna under 2018 förklaras framförallt av ökade material-, personal- och konsultkostnader för att färdigställa den nya produktgenerationen In:xtnd™ samt för att stärka organisationen inför kommersialiseringsfasen.

## Kassaflöde

Kassaflödet påverkades positivt av de nyemissioner som genomförts under året. För helåret uppgick kassaflödet från den löpande verksamheten till -52 215 892 SEK. Kassaflöde från finansieringsverksamheten för året uppgick till 57 627 286 SEK (28 815 931). Kassaflöde inkl. finansieringsverksamheten för helåret uppgick till 4 379 126 SEK (1 360 095).

## Eget kapital

SEK	Aktiekapital	Aktiekapital under reg	Överkursfond under reg	Balanserad vinst	Årets vinst
Vid årets början	1 302 838			21 012 277	-27 968 223
Nyemissionen	836 006	191 517	15 129 804	64 387 241	
Teckningsoptioner				607 975	
Omföring av föregående års resultat				-27 968 223	27 968 223
Årets resultat					-49 315 174
<b>Vid årets slut</b>	<b>2 138 844</b>	<b>191 517</b>	<b>15 129 804</b>	<b>58 039 270</b>	<b>-49 315 174</b>



### Organisation/Personal

Bolaget har under 2018 fortsatt att stärka organisationen, där rekryteringar av nyckelpersoner med bred kompetens inom projektledning, produktlansering, försäljning och R&D har skett. Under 2018 har bolaget bland annat rekryterat en Product and Sourcing Manager, en Chief Operating Officer (COO) samt en Chief Marketing Officer (CMO). Därtill tillsattes det under det fjärde kvartalet först en tf Chief Financial Officer (CFO), men sedan början av 2019 finns en ny permanent CFO på plats på bolagets nya Malmö-kontor, där huvuddelen av ledningsgruppen och de kommersiella funktionerna sitter.

InCoax operativa organisation bestod vid årets utgång av 30 (21) personer, varav 19 (14) var anställda och 11 (7) kontrakterade konsulter.

### Investeringar

Bolagets investeringar uppgick till 1 032 268 SEK (119 418), och bestod främst av testutrustning.

### Väsentliga händelser under räkenskapsåret

Bolaget har under 2018 successivt förberett verksamheten inför en börsnotering, vilket efter extrastämmans beslut den 20 november 2018 att göra bolaget publikt resulterade i att Nasdaq den 21 december 2018, godkände bolagets listning på First North. Spridningsemissionen som genomfördes tecknades till cirka 63,8 procent och tillförde bolaget 15,3 MSEK, samtidigt som InCoax därigenom fick 200 nya aktieägare. Första handelsdag på First North blev 3 januari 2019.

### Aktien

Bolaget har under 2018 genomfört nio nyemissioner, varvid man har ökat aktiekapitalet med 939 284,75

SEK (401 194,25 SEK) samt ökat överkursfonden med, 74 203 495,25 SEK ( 22 466 878 SEK). Aktiekapitalet uppgick 31 december till 2 138 844 SEK (1 302 838,25 SEK) fördelat på 8 555 376 (5 211 353) utestående aktier av ett enda aktieslag. Spridningsemissionen som genomfördes i december, var ej registrerat hos Bolagsverket vid bokslutsdatum. Genom den emissionen kommer aktiekapitalet öka med 191 516,5 SEK samt överkursfonden med 15 129 803,5 SEK.

### Konvertibla skuldebrev

Konvertibla skuldebrev om 2 911 222 SEK har återbetalats. Bolaget har under året gett ut ett konvertibelt skuldebrev på 3 245 786 SEK. Utestående konvertibla skuldebrev 31 december uppgick till 3 245 786 SEK.

### Övriga väsentliga händelser under räkenskapsåret

Bolagets anställda erbjöds teckna sig för teckningsoptioner, varav 9 st valde att teckna sig för sammanlagt 207 000 optioner. Utestående teckningsoptioner 31 december uppgick till 832 313 st.

### Förväntad framtida utveckling samt väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

#### Förväntad framtida utveckling

Den nya standarden MoCA Access™, som stödjer upp till 2,5 Gbps lanserades i juni 2018. InCoax ledde framtagningen av standarden och är ledande på detta teknologiområde. Arbetet att etablera InCoax teknologi och produkter som pågått under tidigare år, har fortsatt under 2018, och förväntas ge resultat under 2019 med den under året framtagna produktgenerationen, In:xtend™. Sammantaget förväntas försäljningen öka kraftigt under 2019 jämfört med 2018.

### Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Det finns idag ett antal olika risker och osäkerhetsfaktorer som bolaget har identifierat såsom: risken att inte kunna möta en plötslig hög efterfrågan på vår teknologi, konkurrerande teknologier, leverantörsberoende, beroende av nyckelpersoner och medarbetare, finansiering och kapitalbehov samt valutor och priser på nyckelkomponenter.

Bolaget arbetar kontinuerligt med förebyggande åtgärder för att så långt som möjligt minimera dessa risker och osäkerhetsfaktorer.

### Forskning och utveckling

Under 2018 fortgick forsknings- och utvecklingsarbetet, inklusive inlämnande av patentansökningar, med ökad intensitet. En ny produktgeneration har tagits fram, In:xtnd™, som stödjer den nya standarden MoCA Access™ och kommer att kunna leverera betydligt högre bandbredd än tidigare produkter. Parallellt med utveckling av dessa produkter pågår arbete med CE/FCC-märkning av dem. Bolaget undersöker även möjligheterna att utöka befintlig lösning med ytterligare produkter för att kunna erbjuda en mer komplett lösning för kunder samt vinna nya kundsegment.

### Flerårsöversikt

SEK	2018	2017	2016	2015	2014
Nettoomsättning	1 486 816	2 715 816	1 819 716	2 173 646	1 305 250
Bruttoresultat	-2 657 321	669 953	-279 762	-1 169 097	476 716
Bruttomarginal, %	Neg.	25%	Neg.	Neg.	37%
Rörelseresultat	-49 115 341	-27 793 723	-15 419 642	-10 297 186	-4 622 450
Rörelsemarginal (EBIT), %	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.
Resultat efter finansiella poster	-49 315 174	-27 968 223	-15 720 953	-10 565 054	-4 724 627
Resultat efter skatt	-49 315 174	-27 968 223	-15 720 953	-14 290 265	-999 416
Balansomslutning	40 734 440	12 085 048	16 255 265	6 375 670	12 117 846
Soliditet %	64,3%	11,6%	64,3%	Neg.	68,3%

### Förslag till vinstdisposition

SEK	2018
Styrelsen föreslår att till förfogande stående medel	
Balanserat resultat	14 818
Tillskjutet kapital under året	73 154 255
Årets förlust	-49 315 174
<b>Totalt</b>	<b>23 853 899</b>
Balanseras i ny räkning	23 853 899
<b>Summa</b>	<b>23 853 899</b>

Vad beträffar resultat och ställning i övrigt hänvisas till efterföljande resultat och balansräkning med tillhörande noter.

# Resultaträkning

SEK	Not	2018-01-01- 2018-12-31	2017-01-01- 2017-12-31
<i>Rörelsens intäkter</i>			
Nettoomsättning		1 486 816	2 715 816
Övriga rörelseintäkter		134 447	114 046
		<b>1 621 264</b>	<b>2 829 862</b>
<i>Rörelsens kostnader</i>			
Handelsvaror		-4 278 585	-2 159 910
Övriga externa kostnader	1	-25 514 280	-15 029 025
Personalkostnader	2	-19 273 676	-11 962 852
Av/nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-1 670 064	-1 471 799
<b>Rörelseresultat</b>		<b>-49 115 341</b>	<b>-27 793 723</b>
<i>Resultat från finansiella poster</i>			
Ränteintäkter och liknande resultatposter		-	26
Räntekostnader och liknande resultatposter		-199 833	-174 526
<b>Resultat efter finansiella poster</b>		<b>-49 315 174</b>	<b>-27 968 223</b>
<b>Resultat före skatt</b>		<b>-49 315 174</b>	<b>-27 968 223</b>
<b>Årets resultat</b>		<b>-49 315 174</b>	<b>-27 968 223</b>

# Balansräkning

SEK	Not	2018-01-01- 2018-12-31	2017-01-01- 2017-12-31
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>Tecknat men ej inbetalt kapital</b>		15 321 320	250 000
<i>Anläggningstillgångar</i>			
Immateriella anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	3	-	1 225 309
		-	<b>1 225 309</b>
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Maskiner och andra tekniska anläggningar	4	1 304 526	717 013
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<b>1 304 526</b>	<b>1 942 322</b>
<i>Omsättningstillgångar</i>			
Varulager m.m.			
Färdiga varor och handelsvaror		10 301 659	3 339 180
Förskott till leverantörer		3 114 224	1 207 341
		<b>13 415 884</b>	<b>4 546 521</b>
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar		69 225	520 581
Övriga fordringar		2 539 509	1 088 528
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		352 579	384 825
		<b>2 961 313</b>	<b>1 993 933</b>
Kassa och bank		7 731 397	3 352 272
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>24 108 594</b>	<b>9 892 726</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>		<b>40 734 440</b>	<b>12 085 048</b>



# Eget kapital och skulder

SEK	Not	2018-01-01- 2018-12-31	2017-01-01- 2017-12-31
<b>Eget kapital</b>			
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital (8 555 376 aktier)		2 138 844	1 302 838
Ej registrerat aktiekapital (766 066 aktier)		191 517	88 238
		<b>2 330 361</b>	<b>1 391 076</b>
<i>Fritt eget kapital</i>			
Överkursfond under registrering		15 129 804	6 970 763
Balanserad vinst eller förlust		58 039 270	21 012 278
Årets resultat		-49 315 174	-27 968 223
		<b>23 853 899</b>	<b>14 818</b>
<b>Summa eget kapital</b>		<b>26 184 260</b>	<b>1 405 893</b>
<i>Långfristiga skulder</i>			
Konvertibla skuldebrev	5	<b>3 245 786</b>	2 911 222
Övriga långfristiga skulder		-	834 900
		<b>3 245 786</b>	<b>3 746 122</b>
<i>Kortfristiga skulder</i>			
Checkräkningskredit	6	-	1 729 499
Leverantörsskulder		5 881 346	2 324 912
Övriga kortfristiga skulder		1 886 181	538 608
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		3 536 867	2 340 013
<b>Summa kortfristiga skulder</b>		<b>11 304 394</b>	<b>6 933 032</b>
<b>Summa skulder</b>		<b>14 550 180</b>	<b>10 679 154</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		<b>40 734 440</b>	<b>12 085 048</b>

# Kassaflödesanalys

SEK	Not	2018-01-01- 2018-12-31	2017-01-01- 2017-12-31
<i>Den löpande verksamheten</i>			
Resultat före finansiella poster		-49 115 341	-27 793 723
Erhållen ränta		-	26
Erlagd ränta		-199 833	-174 526
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet:			
Av- och nedskrivningar		1 670 064	1 471 799
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapitalet</b>		<b>-47 645 110</b>	<b>-26 496 424</b>
<i>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapitalet</i>			
Ökning/minskning varulager		-8 869 363	-2 248 802
Ökning/minskning fordringar		-1 010 734	-1 000 465
Ökning/minskning kortfristiga skulder		5 309 315	2 409 272
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>		<b>-52 215 892</b>	<b>-27 336 418</b>
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		-1 032 268	-119 418
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>		<b>-1 032 268</b>	<b>-119 418</b>
<i>Finansieringsverksamheten</i>			
Nyemission		59 022 220	26 516 059
Upptagna lån		334 564	2 567 844
Amortering av lån		-1 729 499	-267 972
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>		<b>57 627 286</b>	<b>28 815 931</b>
<b>Årets kassaflöde</b>		<b>4 379 126</b>	<b>1 360 095</b>
<b>Likvida medel vid årets början</b>		<b>3 352 272</b>	<b>1 992 177</b>
<b>Likvida medel vid årets slut</b>		<b>7 731 397</b>	<b>3 352 272</b>

# Tilläggsupplysningar

## Redovisnings- och värderingsprinciper

### Allmänna redovisningsprinciper

Årsredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

### Utländsk valuta

#### Poster i utländsk valuta

Monetära poster i utländsk valuta räknas om till balansdagens kurs. Icke-monetära poster räknas inte om utan redovisas till kursen vid anskaffningstillfället.

### Värderingsprinciper m. m.

Fordringar har upptagits till de belopp varmed de beräknas inflyta.

Övriga tillgångar och skulder har upptagits till anskaffningsvärden där inget annat anges nedan.

### Intäktsredovisning

Intäkter har tagits upp till verkligt värde av vad som erhållits eller kommer att erhållas och redovisas i den omfattning det är sannolikt att de ekonomiska fördelarna kommer att tillgodogöras bolaget och intäkterna kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

## Immateriella anläggningstillgångar

Företaget redovisar internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar enligt kostnadsföringsmodellen. Det innebär att samtliga utgifter som avser framtagandet av en internt upparbetad immateriell anläggningstillgång aktiveras inte utan kostnadsförs direkt.

### Anläggningstillgångar

Immateriella och materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar.

Avskrivning sker linjärt över den förväntade nyttjandeperioden med hänsyn till väsentligt restvärde. Följande avskrivningsprocent tillämpas:

- Maskiner och andra tekniska anläggningar – 5 år
- Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten – 5 år

### Leasingavtal

Företaget redovisar samtliga leasingavtal, såväl finansiella som operationella, som operationella leasingavtal. Operationella leasingavtal redovisas som en kostnad linjärt över leasingperioden.

### Varulager

Varulagret har värderats till det lägsta av dess anskaffningsvärde och dess nettoförsäljningsvärde på balansdagen. Med nettoförsäljningsvärde avses varornas beräknade försäljningspris minskat med försäljningskostnader. Den valda värderingsmetoden innebär att inkurans i varulagret har beaktats.

### **Inkomstskatter**

Total skatt utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Skatter redovisas i resultaträkningen, utom då underliggande transaktion redovisas direkt mot eget kapital varvid tillhörande skatteeffekter redovisas i eget kapital.

Aktuell skatt avser inkomstskatt för innevarande räkenskapsår samt den del av tidigare räkenskapsårs inkomstskatt som ännu inte redovisats. Aktuell skatt beräknas utifrån den skattesats som gäller per balansdagen.

Uppskjuten skatt är inkomstskatt som avser framtida räkenskapsår till följd av tidigare händelser. Redovisning sker enligt balansräkningsmetoden. Enligt denna metod redovisas uppskjutna skatteskulder och uppskjutna skattefordringar på temporära skillnader som uppstår mellan bokförda respektive skattemässiga värden för tillgångar och skulder samt för övriga skattemässiga avdrag eller underskott.

Uppskjutna skattefordringar netto redovisas mot uppskjutna skatteskulder endast om de kan betalas med ett nettobelopp. Uppskjuten skatt beräknas utifrån gällande skattesats på balansdagen. Effekter av förändringar i gällande skattesatser resultatförs i den period förändringen lagstadsatts. Uppskjuten skattefordran redovisas som finansiell anläggningstillgång och uppskjuten skatteskuld som avsättning.

Uppskjuten skattefordran avseende underskottsavdrag eller andra framtida skattemässiga avdrag

redovisas i den omfattning det är sannolikt att avdragen kan avräknas mot framtida skattemässiga överskott.

På grund av sambandet mellan redovisning och beskattning särredovisas inte den uppskjutna skatteskulden som är hänförlig till obeskattade reserver.

Skattemässiga underskott uppgår till -119 722 025 SEK. Bolaget har valt att inte redovisa uppskjuten skatt på underskottsavdrag.

### **Ersättningar till anställda**

Ersättningar till anställda avser alla former av ersättningar som företaget lämnar till de anställda. Kortfristiga ersättningar utgörs av bland annat löner, betald semester, betald sjukfrånvaro, sjukvård och bonus. Kortfristiga ersättningar redovisas som kostnad och en skuld då det finns en legal eller informell förpliktelse att betala ut en ersättning till följd av en tidigare händelse och en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras.

### **Pensioner**

Bolaget pensionsplaner för ersättning efter avslutad anställning omfattar endast avgiftsbestämda pensionsplaner. I avgiftsbestämda planer betalar bolaget fastställda avgifter till en separat juridisk enhet. När avgiften är betald har bolaget inga ytterligare förpliktelser. Avgiftsbestämda planer redovisas som kostnad i takt med att pensionen tjänats in.

# Noter

## Not 1 Operationell leasing – leasetagare

Årets leasingkostnader avseende leasingavtal, uppgår till 1 205 724 SEK (558 870 SEK) och avser lokalhyra, 884 042 SEK, hyra av arbetsmaskiner, 247 543 SEK samt tjänstebil, 74 140 SEK.

### Framtida minimileaseavgifter avseende icke uppsägningsbara operationella leasingavtal

SEK	2018-01-01– 2018-12-31	2017-01-01– 2017-12-31
Inom ett år	1 191 100	411 398
Mellan ett och fem år	3 511 829	2 795 233
Senare än fem år	561 000	622 875
<b>Totalt</b>	<b>5 263 929</b>	<b>3 829 506</b>

Framtida leasingavgifter avser hyra av lokal samt tjänstebil.

## Not 3 Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten

SEK	2018-01-01– 2018-12-31	2017-01-01– 2017-12-31
<b>Akkumulerade anskaffningsvärden</b>		
Vid årets början	6 126 540	6 126 540
Vid årets slut	6 126 540	6 126 540
<b>Akkumulerade avskrivningar</b>		
Årets avskrivning	-1 225 308	-1 225 308
Vid årets slut	-6 126 540	-4 901 232
<b>Redovisat värde vid årets slut</b>	<b>-</b>	<b>1 225 308</b>

## Not 2 Anställda och personalkostnader

### Medelantalet anställda

	2018-01-01– 2018-12-31	2017-01-01– 2017-12-31
Män	15	13
Kvinnor	2	1
<b>Totalt</b>	<b>17</b>	<b>14</b>

### Löner och andra ersättningar samt sociala kostnader, inklusive pensionskostnader

SEK	2018-01-01– 2018-12-31	2017-01-01– 2017-12-31
Löner och andra ersättningar	12 649 781	8 108 781
Sociala kostnader	6 405 453	3 754 695
(varav pensionskostnader)	2 330 082	1 322 822

### Ersättningar vid uppsägning

För verkställande direktören tillämpas en ömsesidig uppsägningstid om sex (6) månader. Vid uppsägning från Bolagets sida är verkställande direktören – utöver uppsägningslönen – berättigad till ett avgångsvederlag motsvarande sex (6) gånger den fasta månadslönen vid anställningens upphörande. För övriga ledande befattningshavare tillämpas en ömsesidig uppsägningstid om mellan fyra (4) till sex (6) månader. För CTO Thomas Svensson tillämpas dock en uppsägningstid om sex (6) månader vid egen uppsägning och vid uppsägning av Bolaget tillämpas en uppsägningstid om tolv (12) månader.

**Not 4 Inventarier, verktyg och installationer**

SEK	2018-01-01- 2018-12-31	2017-01-01- 2017-12-31
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden</i>		
Vid årets början	1 232 461	1 113 043
Nyanskaffningar	1 032 268	119 418
Vid årets slut	2 264 729	1 232 461
<i>Akkumulerade avskrivningar</i>		
Årets avskrivning	-515 448	-268 957
Vid årets slut	-960 204	-515 448
<b>Redovisat värde vid årets slut</b>	<b>1 304 526</b>	<b>717 013</b>

**Not 6 Checkräkningskredit**

SEK	2018-01-01- 2018-12-31	2017-01-01- 2017-12-31
Beviljad kreditlimit	-	2 500 000
Utnyttjad kredit uppgår till	-	1 729 498

**Not 5 Långfristiga skulder**

SEK	2018-01-01- 2018-12-31	2017-01-01- 2017-12-31
<i>Skulder som förfaller senare än ett år från balansdagen</i>		
Konvertibla skuldebrev	3 245 786	2 911 222
Övriga skulder	-	834 900
<b>Totalt</b>	<b>3 245 786</b>	<b>3 746 122</b>

Den 16 februari 2018 beslutades om att emittera ett konvertibelt skuldebrev om 3 245 786,25 SEK till Norrlandsfonden, vilket betalas med kvittning av befintliga skuldebrev om 2 791 222 SEK samt kontant inbetalning om 454 564,25 SEK. Återbetalningsdatum är 2020-04-30 och konverteringskursen är satt till 18,55 SEK per aktie.

**Not 7 Väsentliga händelser efter räkenskapsårets slut**

Bolaget har registrerat nyemissionerna hos Bolagsverket och därmed är aktiekapitalet 2 330 360,50 SEK. Bolaget har genomfört en riktad ny emission i mars 2019, som tillförde bolaget ytterligare 38 000 000 SEK.



# Underskrifter styrelse och revisor

Gävle, 16 april 2019

Richard Tooby  
Styrelseordförande

Peter Carlsson  
Verkställande direktör

Anders Nilsson

Pär Thuresson

Patrik Widlund

Min revisionsberättelse har lämnats den 17 april 2019

Mikael Larsson  
Auktoriserad revisor

# Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i InCoax Networks AB, org. nr 556794-1363

## Rapport om årsredovisningen

### Uttalanden

Jag har utfört en revision av årsredovisningen för InCoax Networks AB för år 2018. Bolagets årsredovisning ingår på sidorna 19–31 i detta dokument.

Enligt min uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av InCoax Networks ABs finansiella ställning per den 31 december 2018 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens övriga delar.

Jag tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen.

### Grund för uttalanden

Jag har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionsred i Sverige. Mitt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Jag är oberoende i förhållande till InCoax Networks AB enligt god revisorsred i Sverige och har i övrigt fullgjort mitt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Jag anser att de revisionsbevis jag har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för mina uttalanden.

### Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen upprättas och att den ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

### Revisorns ansvar

Mina mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller mina uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionsred i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder jag professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer jag riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för mina uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en

väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.

- skaffar jag mig en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för min revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala mig om effektiviteten i den interna kontrollen.
- utvärderar jag lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.
- drar jag en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen. Jag drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. Om jag drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste jag i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen. Mina slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag inte längre kan fortsätta verksamheten.
- utvärderar jag den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.

Jag måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Jag måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som jag identifierat.

## **Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar**

### **Uttalanden**

Utöver min revision av årsredovisningen har jag även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för InCoax Networks AB för år 2018 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Jag tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

### **Grund för uttalanden**

Jag har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Mitt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Jag är oberoende i förhållande till InCoax Networks AB enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort mitt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Jag anser att de revisionsbevis jag har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för mina uttalanden.

### **Styrelsens och verkställande direktörens ansvar**

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av bolagets egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt.

Verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

**Revisorns ansvar**

Mitt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed mitt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Mitt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed mitt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionsssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionsssed i Sverige använder jag professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på min professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att jag fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Jag går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för mitt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för mitt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har jag granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Sundsvall den 17 april 2019

Mikael Larsson  
Auktoriserad revisor, KPMG

# Styrelse



**Richard Tooby**

Civ ekon. Född 1969.

Styrelseordförande sedan 2016, Styrelseledamot sedan 2016

Styrelseledamot i RT Advisory Services AB.

Aktieinnehav: 579 598



**Anders Nilsson**

Civ.ing. Född 1951.

Styrelseledamot sedan 2017

Styrelseordförande i NP3 Fastigheter AB och styrelseledamot i Lime Technologies AB, Eurocon Consulting AB, Softronic AB samt styrelseordförande/ledamot i ett antal onoterade bolag.

Aktieinnehav: 84 821



**Pär Thuresson**

Civ. ing. Född 1964

Styrelseledamot sedan 2018

Senior Vice President R&D för GN Hearing A/S, samt styrelsesuppleant i ManyNames AB.

Aktieinnehav: 5 000



**Patrik Widlund**

Ekonom. Född 1962.

Styrelseledamot sedan 2014

CMO på Svea Ekonomi AB och verkställande direktör i Widlund Management AB. Styrelseordförande i Kraftpojarkarna Holding AB och Glomo AB samt styrelseledamot i Payson AB m fl bolag.

Aktieinnehav: 15 000 via bolag.

# Ledningsgrupp



## Peter Carlsson

Verkställande direktör (CEO)  
Anställd sedan 2017  
Civ ing, Civ ek. Född 1969.

2013–2017: Boliden Bergsöe AB – Verkställande direktör och koncernchef.

2010–2012: Sony Ericsson – Vice verkställande direktör Sourcing and Partner Management samt chef för Operations Strategy and Planning.

2019–Pågående: Multimedia over Coax Alliance – Vice President.

2019–Pågående: Aikido Malmö Meiseikai – Vice ordförande.

2018–Pågående: Multimedia over Coax Alliance – Styrelseledamot.

Aktieinnehav: 214 375

Teckningsoptioner: 131 313



## Jesper Cederholm

Product and Sourcing Manager  
Anställd sedan 2018  
Civ ing. Född 1985.

2014–2018: Duni AB – Företagsutvecklare.

2008–2013: Sony Mobile – Strategic and Project Sourcing of Electronics.

2018–Pågående: ViSes AB – Styrelseledamot.

Aktieinnehav: 5 000

Teckningsoptioner: 40 000



## Jörgen Ekengren

Chief Operating Officer (COO)  
Anställd sedan 2018  
Högsk. ing. Född 1963.

2013–2018: Sony Mobile Communications Taiwan – Director ODM/EMS Business Operations och Deputy Head of Global Manufacturing. 1995–2013: Ericsson Radio Systems/Ericsson Mobile Communications/Sony Ericsson/Sony Mobile – General Manager- och Directorbefattningar inom Operations and Sourcing.

Aktieinnehav: 25 000

Teckningsoptioner: 50 000



## Håkan Rusk

Chief Sales and Marketing Officer (CSMO)\*  
Anställd sedan 2018  
Civ ing. Född 1966.

2018–2019: InCoax Networks AB – Chief Marketing Officer (CMO).

2013–2018: Fingerprint Cards AB – Director Sales Management.

2002–2013: ST-Ericsson AB – Senior Product Marketing Manager.

2007–2011: Ericsson K.K Tokyo – General Manager Operator Relations.

2012–Pågående: Bostadsrättsföreningen Påskalyckans vänner – Styrelseordförande.

Teckningsoptioner: 40 000

\* Bo Emanuelsson var fram till 2019 Chief Sales Officer (CSO) för InCoax Networks AB.



## Marie Svensson

Chief Financial Officer (CFO)\*  
Anställd sedan 2019  
Civ ek. Född 1964.

2014–2018: Sol Voltacis AB – Finansdirektör.

2011–2014: GLO AB – Vice verkställande direktör.

2008–2014: GLO Incentive AB – Särskild delgivningsmottagare.

1990–2015: MEGA KONSULT – Innehavare av enskild firma.

2014–Pågående: Sol Voltaics Incentive AB – Styrelseledamot.

2015–Pågående: Lemniscus Consulting AB – Styrelsesuppleant.

Teckningsoptioner: 50 000

\* Jessika Nilsson, Pontus Bogren samt Emil Bendroth agerade som Chief Financial Officer (CFO) under 2018 för InCoax Networks AB.



## Thomas Svensson

Chief Technology Officer (CTO)  
Anställd sedan 2011  
Gymnasieingenjör. Född 1955.

2011–2017: InCoax Networks AB – Verkställande direktör.

1981–2017: TEDAKO – Innehavare av enskild firma.

2000–2005: Service Factory AB – Grundare och chef för Marketing/Sales och Product management.

1995–2000: Telia AB – Vice President Network services and Head of Router net and Internet Division.

1976–1995: Telia AB – Olika ledande befattningar.

2009–Pågående: getITsafe Security Partner Norden AB – Styrelseordförande.

Aktieinnehav: 33 000

Teckningsoptioner: 80 000



# Definitioner

## Ekonomiska

**Balansomslutning** Företagets samlade tillgångar.

**Bruttomarginal** Bruttoresultat i förhållande till nettoomsättning.

**Bruttoresultat** Nettoomsättning minus kostnad för sålda varor.

**Nettoomsättning** Rörelsens huvudintäkter, fakturerade kostnader, sidointäkter samt intäktskorrigeringar.

**Resultat efter finansiella poster** Resultat efter finansiella intäkter och kostnader, men före extraordinära intäkter och kostnader.

**Resultat efter skatt** Resultat efter finansiella poster inklusive skattekostnader.

**Rörelsemarginal (EBIT)** Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning.

**Rörelseresultat** Resultat före finansnetto och skatt.

**Soliditet (%)** Justerat eget kapital (eget kapital och obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt) i procent av balansomslutningen.

## Tekniska

**CAT-kabel** CAT kabel är en partvinnad signalkabel, bestående av tvinnade ledare, därav namnet. Ledarna är tvinnade för att motverka störningar, främst i form av överhörning. Cat6-kabel används i huvudsak till datakommunikation. De två största nackdelarna med partvinnad kabel är att den har hög effektförlust, så kallad dämpning per meter, vilket innebär att man inte kan lägga mer än några tiotal eller som mest 100 meter sådan kabel innan man behöver en repeaterstation.

**Chipset** (Chip-set) eller kretsuppsättning är en uppsättning ("set") av integrerade kretsar ("chips") som är utformade för att arbeta tillsammans på moderkortet.

**Fiber** Optisk fiber innehåller en särskild typ av mineraliska glasfibrer, avsedd för överföring av ljussignaler med mycket hög kapacitet över långa avstånd, exempelvis data- och telekommunikation.

**Hospitality** Kundsegment såsom hotell, semesterparker, sjukhus, fängelser, kryssningsfartyg, bostadsplattformar.

**Koaxialkabel** Koaxialkabel är en tvåpolig elkabel, som är uppbyggd av en metallisk ledare, mittledaren, omgiven av ett isolerande material, dielektrikum, som i sin tur är omgivet av ett ledande hölje, skärmen. Koaxialkabeln är avsedd för överföring av signaler med höga frekvenser och med låg dämpning, med andra ord klarar av att överföra bland annat datatrafik med hög kapacitet.

**Symmetriska produkter** Symmetriska produkter klarar av kommunikation med samma datahastighet i båda riktningarna.

### Finansiell kalender

Delårsrapport jan–mar 2019	17 maj 2019
Årsstämma 2019	17 maj 2019
Delårsrapport jan–jun 2019	22 augusti 2019
Delårsrapport jan–sep 2019	7 november 2019

### Årsredovisning 2018

Denna publikation utgör årsredovisning för InCoax Networks AB, organisationsnummer SE 556794 1363.

Årsredovisningen kan beställas enligt nedan.

*This Annual Report is also available in English.*

### Finansiell rapportering

Ytterligare verksamhetsinformation finns tillgänglig på InCoax Networks AB:s webbplats: [www.incoax.com](http://www.incoax.com)

För frågor kring rapporten vänligen kontakta:

Peter Carlsson, verkställande direktör  
[peter.carlsson@incoax.com](mailto:peter.carlsson@incoax.com)  
eller

Marie Svensson, finanschef  
[marie.svensson@incoax.com](mailto:marie.svensson@incoax.com)

*Finansiella rapporter i digital form kan beställas, via e-postadressen [info@incoax.com](mailto:info@incoax.com) eller telefonnummer 026-420 90 42.*

### Övrig kontakt

InCoax Networks AB  
Utmarksvägen 4  
SE-802 91 Gävle  
Sweden

Tel: +46 (0)26-420 90 42  
Email: [info@incoax.com](mailto:info@incoax.com)

[www.incoax.com](http://www.incoax.com)

InCoax Networks AB – Malmö  
Stortorget 27, SE-211 34 Malmö  
Sweden

### Om InCoax Networks AB

InCoax utvecklar innovativa lösningar för bredbandsuppkoppling. Med In:xtnd™ erbjuder vi världens ledande telekom- och bredbandsoperatörer nästa generations smarta och hållbara nätverkslösningar. InCoax grundades 2009 och har sitt huvudsäte i Gävle samt kontor i Malmö.

Bolagets aktie (INCOAX) är sedan 3 januari 2019 upptagen för handel på Nasdaq First North Stockholm med Augment Partners AB, tel. +46 8-505 651 72, [info@augment.se](mailto:info@augment.se), som Certified Adviser. Pareto Securities AB är bolagets likviditetsgarant.

