

Exceptionell efterfrågan - omvärldsfaktorer påverkar lönsamheten tillfälligt

April - juni

- Orderingsgången ökade med +137%, drivet av stark efterfrågan i Data Center Technologies (DCT) och AirTech, delvis motverkat av svagare efterfrågan i FoodTech.
- Nettoomsättningen ökade med +6%, drivet av tillväxt i AirTech och FoodTech, medan DCT redovisade lägre nettoomsättning till följd av uppskalningen av produktionen och begränsningar i leveranskedjan som påverkade genomströmningen.
- Den justerade EBITA-marginalen minskade, främst till följd av den planerade produktionsuppskalningen inom DCT, tillsammans med förändrad produktmix, leveranskedjeleraterade komponentbrister som påverkade genomströmningen, tullrelaterade motvindar samt fortsatta tillväxtinvesteringar. AirTech förbättrade däremot sin marginal tack vare högre volymer och genomförda kostnadsbesparingsåtgärder.
- Starkt kassaflöde från den löpande verksamheten, främst till följd av erhållna kundförskott i DCT.
- OWC/nettoomsättning förbättrades till 5,2 %, vilket är under målintervall 10-13 %.
- Skuldsättningsgraden uppgick till 3,2x (3,1x i Q1 2026), främst till följd av lägre justerad EBITDA.
- Resultat per aktie uppgick till 1,11 SEK (0,97).
- Årsstämman i april beslutade om en utdelning om 1,60 SEK (1,60) per aktie, totalt 292 MSEK (292), att betalas ut i två lika stora delbetalningar. Detta motsvarar 53 % av nettoresultatet från kvarvarande verksamhet. Den första delbetalningen av utdelningen betalades ut i maj.

Finansiell sammanställning	Q2			jan-jun			R12	Helår
MSEK	2026	2025	Δ%	2026	2025	Δ%	jul-jun	2025
Orderingsgång	8 699	3 666	137	13 399	7 222	86	29 162	22 984
Nettoomsättning	3 805	3 606	6	7 385	7 320	1	14 777	14 712
Tillväxt	6%	11%		1%	14%		-	8%
varav organisk tillväxt	8%	10%		8%	7%		-	6%
varav förvärv och avyttringar	0%	10%		0%	11%		-	9%
varav valutakurseffekt	-2%	-10%		-7%	-4%		-	-7%
Rörelseresultat (EBIT)	381	360	6	654	745	-12	1 137	1 228
Rörelsemarginal, %	10,0	10,0		8,9	10,2		7,7	8,3
Justerad EBITA	417	491	-15	807	993	-19	1 677	1 862
Justerad EBITA marginal, %	11,0	13,6		10,9	13,6		11,3	12,7
Periodens resultat	202	178	13	326	376	-13	512	562
Resultat per aktie, SEK	1,11	0,97		1,79	2,02		2,78	3,01
Kassaflöde från den löpande	573	190		960	730		1 948	1 718
Operativt rörelsekapital/	5,2%	9,1%		5,2%	9,1%		5,2%	7,3%
Nettoskuld	6 684	6 816		6 684	6 816		6 684	6 699
Skuldsättningsgrad	3,2	2,8		3,2	2,8		3,2	2,9
ROCE, %	9,6	13,0		9,6	13,0		9,6	10,0

* Definitioner av finansiella nyckeltal finns på sidan 21

Siffrorna i rapporten avser kvarvarande verksamhet om inget annat anges.

Valutajusterad tillväxt

8%

Justerad EBITA-marginal

11,0%

Operativt rörelsekapital / nettoomsättning

5,2%



Klas Forsström
Vd & koncernchef

Vd:s kommentar

Vi levererade en exceptionellt stark orderingsgång under kvartalet, som visar på styrkan i vårt erbjudande och den fortsatt höga aktivitetsnivån på våra nyckelmarknader. Lönsamheten påverkas dock för närvarande av den planerade uppskalningen av produktionen av chillers i USA samt av externa faktorer, däribland förseningar i komponentleveranser och kvarstående tariffrelaterade effekter. Dessa faktorer förändrar inte vår syn på verksamhetens underliggande styrka eller vår långsiktiga strategiska inriktning. Vi står fast vid vår affärsutsikt och förväntar oss förbättrad lönsamhet under de kommande sex månaderna, tack vare fortsatta framsteg i hela koncernen.

Stark efterfrågan och genomförande enligt plan

Efterfrågan var fortsatt stark i hela koncernen. DCT levererade återigen en stark orderingsgång, understödd av flera projektordrar under kvartalet. Det är normalt inom denna verksamhet att tajmingen för sådana projekt varierar mellan kvartalen, medan den underliggande aktivitetsnivån hos kunderna förblir hög. AirTech redovisade en stark efterfrågan på flera marknader, understödd av en exceptionell ökning inom segmentet Components. Detta till följd av en tillfällig störning i utbudet på marknaden som ledde till att kunder lade beställningar för att säkra framtida leveranser. FoodTech redovisade en lägre orderingsgång inom både kontrollsystem och mjukvara, främst på grund av tidpunkten för mjukvaruprojekt samt lägre investeringsaktivitet på enstaka slutmarknader under kvartalet. De underliggande drivkrafterna för tillväxt är dock fortsatt starka.

Inom AirTech fortskrider de initiativ som lanserades under det föregående året för att stärka verksamheten enligt plan. Som en del av detta arbete ökar vi flexibiliteten och förbättrar den operativa effektiviteten, samtidigt som vi fortsätter att investera i åtgärder som stärker vår konkurrenskraft och stödjer en långsiktig lönsam tillväxt. Även om efterfrågan inom undersegmentet batteri fortsatt är dämpad har detta i allt högre grad motverkats av tillväxt inom segmentet Components och andra industriella slutmarknader, vilket har resulterat i en mer balanserad affärsmix. Inom DCT fortsätter vi att skala upp kapaciteten för att stödja framtida tillväxt. Att den utbyggda anläggningen i Virginia nu tagits i drift är en viktig milstolpe för att stärka DCT:s produktionskapacitet och stödja vår regionala produktionsstrategi. Uppskalningen fortskrider enligt plan och vi har nu medarbetare, produktionskapacitet och en industriell struktur på plats som möjliggör framtida tillväxt i Americas. Som förväntat är produktionsvolymerna inledningsvis låga, vilket är en naturligt vid etableringen av en ny produktionsanläggning. Inom FoodTech fortsätter vi att investera i vårt digitala erbjudande, stärka plattformen och utveckla vår förmåga inom mjukvarukapabiliteter för att ytterligare stärka vår marknadsposition.

Parallellt med uppskalningen i Virginia har lönsamheten inom DCT påverkats negativt av förändrad produktmix och tillfälliga begränsningar i leveranskedjan, som uppstått till följd av den snabba utbyggnaden av datacenterkapacitet samt det bredare geopolitiska läget. Detta har minskat produktionseffektiviteten och fördröjt övergången till lokal försörjning, vilket har senarelagt vissa av de operativa förbättringar och de tullrelaterade fördelar som vi förväntade oss att uppnå under året. Vi arbetar aktivt för att motverka detta genom att ta in ytterligare leverantörer och öka lagernivåerna av kritiska komponenter där det är lämpligt. Vi arbetar nära våra leverantörer för att förkorta leveranstiderna. Dessa åtgärder bidrar till en stabil produktion på kort sikt och en mer motståndskraftig leveranskedja över tid.

Medelsiktiga finansiella mål

Nettoomsättningstillväxt:	Årlig valutajusterad nettoomsättningstillväxt över 14%. Utfall Q2 2026: 8% (21)
Justerad EBITA-marginal:	En justerad EBITA-marginal över 14%. Utfall Q2 2026: 11,0% (13,6)
OWC/nettoomsättning:	Genomsnittligt (R12) operativt rörelsekapital i intervallet 13–10% av nettoomsättningen. Utfall Q2 2026: 5,2% (9,1)
Utdelningspolicy:	Sträva efter att betala en årlig utdelning motsvarande 30–50% av årets nettoresultat. Utdelning 2025: 53% av nettoresultatet från kvarvarande verksamhet (1,60 SEK per aktie, totalt 292 MSEK) utbetalas i två delbetalningar. För en fullständig beskrivning av utdelningspolicyn, se Års- och hållbarhetsredovisningen 2025, sida 9, eller på www.munters.com

Hållbarhetsmål och helårsresultat 2025

Klimat:	Scope 1, 2: absolut minskning med 42%, Utfall: +3% (+3) Scope 3: minska CO ₂ e med i genomsnitt 51,6% per såld enhet, Utfall: +19% (-37) (jämfört med basår 2023)
Socialt:	30% ledare som är kvinnor & i arbetsstyrkan Utfall: Ledare: 21% (22), Arbetsstyrka 23% (22)
Bolagsstyrning:	Efterlevnad av uppförandekoden (Code of Conduct) 100% av nyckelleverantörer ska följa uppförandekoden, Utfall: 92% (99), 100% av medarbetarna ska genomföra utbildning i uppförandekoden vartannat år, Utfall: 90% (83)
Service & komponenter:	Ambition på lång sikt: > 1/3 av nettoomsättningen Utfall Q2 2026: 28% (25) Se Munters års- och hållbarhetsredovisning (ASR) 2025, sidorna 67–132, för ytterligare information om mål och utfall eller på www.munters.com

Vd:s kommentar, fortsättning

Utsikt för året

Våra utsikter för 2026 bibehålls. Trots att den externa marknadsmiljön fortsatt präglas av osäkerhet ligger vårt fokus på att genomföra vår strategi, stödja våra kunder och fortsätta stärka verksamheten. Attraktiva långsiktiga trender på våra nyckelmarknader fortsätter att driva efterfrågan. Inom AirTech förväntar vi oss en gradvis förbättring av nettoomsättningen och fortsatta framsteg från de åtgärder som vidtagits för att förbättra effektiviteten och lönsamheten. Inom DCT förväntas högre volymer och fortsatta förbättringar av den operativa effektiviteten successivt stärka den operativa utvecklingen. Inom FoodTech förväntar vi oss också fortsatt tillväxt, driven av den pågående digitaliseringen av livsmedelskedjan.

Formar Munters framtida inriktning

”Vi levererade en exceptionellt stark orderingång, som visar på vårt starka erbjudande och en hög aktivitetsnivå på våra nyckelmarknader. Samtidigt påverkades lönsamheten av begränsningar i leveranskedjan.”

Under kvartalet tog vi ett viktigt steg i arbetet med att forma Munters framtida inriktning genom att tillkännage en möjlig avyttring av FoodTech. Vår utgångspunkt är tydlig: en avyttring skulle skärpa koncernens strategiska fokus och göra det möjligt att koncentrera kapitalallokering och resurser till DCT och AirTech, vilket skapar en stark grund för långsiktigt värdeskapande. Samtidigt skulle ett separat ägande ge FoodTech de bästa förutsättningarna att vidareutveckla sin marknadsposition och sin långsiktiga potential.

Det planerade vd-skiftet kommer, som tidigare meddelats, att ske i samband med publiceringen av delårsrapporten för det tredje kvartalet. Vi har även annonserat en kommande kapitalmarknadsdag i november, där min efterträdare Stefan Aspmann tillsammans med koncernledningen ser fram emot att presentera sin syn på marknaden, våra strategiska prioriteringar och den framtida inriktningen.

Jag vill, som alltid, tacka alla medarbetare på Munters för deras fortsatta engagemang och starka insatser. Deras arbete är fortsatt avgörande för att stödja våra kunder, genomföra vår strategi och leverera resultat i en föränderlig omvärld.

Utsikt för 2026

Detta återspeglar bolagets syn per datumet för denna rapport, baserat på den information och de bedömningar som var tillgängliga vid den tidpunkten.

Marknadsutsikt 2026*

AirTech-marknad – Oförändrad till positiv

Marknadsefterfrågan inom batteri är fortsatt dämpad, men detta förväntas motverkas av förbättrad aktivitet inom Industrial- och Components-marknaden.

DCT-marknad – Positiv

Marknadsefterfrågan förväntas förbli stark, stöttat av fortsatt kapacitetsutbyggnad

FoodTech-marknad – Positiv

Marknadsefterfrågan förväntas förbli stark, drivet av ökad användning av digitala lösningar

Positiv (+5%), Oförändrad till positiv (~1-5%), Oförändrad (±0-1%), Negativ (-0%)

Affärsutsikt 2026**

Nettoomsättning

Förväntas utvecklas positivt, stöttat av den starka orderstocken

Justerad EBITA-marginal

Förväntas förbättras under H2 2026, drivet av orderstocken inom DCT och marginalförbättringar inom AirTech

Skattesats

Förväntas ligga kvar inom samma intervall

Capex

Förväntas ligga kvar inom samma intervall (investeringar i immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar)

* Detta återspeglar bolagets bedömning av marknadsefterfrågan för räkenskapsåret 2026, baserat på aktuella marknadsindikationer och den information som fanns tillgänglig vid tidpunkten för denna rapport.

** Baserat på antaganden och åtgärder inom bolagets kontroll, utan att beakta externa faktorer eller händelser utanför bolagets möjlighet att påverka, vilka kan påverka det faktiska utfallet. Affärsutsikt jämfört med föregående år.

Finansiellt resultat

MSEK	Q2			jan-jun			R12	Helår
	2026	2025	Δ%	2026	2025	Δ%	jul-jun	2025
Orderingång	8 699	3 666	137	13 399	7 222	86	29 162	22 984
AirTech	3 358	1 695	98	5 290	3 747	41	8 843	7 300
DCT	4 853	1 402	246	7 146	2 510	185	18 525	13 889
FoodTech	504	584	-14	987	1 023	-4	1 831	1 867
Corporate & elim.	-16	-15	-	-24	-58	-	-38	-72
Nettoomsättning	3 805	3 606	6	7 385	7 320	1	14 777	14 712
AirTech	1 998	1 708	17	3 778	3 553	6	7 416	7 191
DCT	1 356	1 522	-11	2 759	3 028	-9	5 637	5 906
FoodTech	462	404	14	878	817	7	1 814	1 753
Corporate & elim.	-11	-29	-	-30	-78	-	-90	-138
Justerad EBITA	417	491	-15	807	993	-19	1 677	1 862
AirTech	219	126	74	361	214	69	600	453
DCT	153	320	-52	356	664	-46	841	1 149
FoodTech	72	69	4	133	136	-2	295	297
Corporate & elim.	-27	-24	-	-43	-21	-	-59	-37
Justerad EBITA marginal, %	11,0	13,6		10,9	13,6		11,3	12,7
AirTech	10,9	7,4		9,6	6,0		8,1	6,3
DCT	11,3	21,0		12,9	21,9		14,9	19,5
FoodTech	15,6	17,2		15,2	16,6		16,3	17,0

Orderingång

April - juni 2026

Orderingången uppgick till 8 699 MSEK (3 666), (organisk +144%, valutaeffekter -7%), drivet av stark efterfrågan i DCT och AirTech, delvis motverkat av svagare efterfrågan i FoodTech.

I AirTech ökade orderingången, vilket återspeglar en robust efterfrågan i samtliga regioner och en exceptionellt stark efterfrågan i Americas. Tillväxten drevs av evaporativa kyldynor inom segmentet Components efter en tillfällig marknadsstörning. I DCT drevs orderingången av stark efterfrågan i hela produktportföljen, vilket speglar fortsatta investeringar i datacenterkapacitet. I FoodTech minskade orderingången till följd av lägre efterfrågan på både mjukvara och kontrollsystem.

Januari-juni 2026

Orderingången under det första halvåret uppgick till 13 399 MSEK (7 222), (organisk +99%, valutaeffekter -13%). Orderstocken uppgick vid periodens slut till 24 542 MSEK (9 774), motsvarande en ökning om 151%.

För mer information om orderingången, se affärsområdeskommentarerna på sidorna 7, 8 och 9.

Nettoomsättning

April - juni 2026

Nettoomsättningen uppgick till 3 805 MSEK (3 606) (organisk +8%, valutaeffekter -2%), drivet av tillväxt i AirTech och FoodTech, medan DCT redovisade lägre nettoomsättning.

I AirTech ökade nettoomsättningen, främst drivet av en stark utveckling i Americas. Tillväxten understöddes huvudsakligen av segmentet Components, vilket återspeglar en stark efterfrågan på evaporativa kyldynor, samt av segmentet Commercial. I DCT minskade nettoomsättningen trots fortsatt framgångsrikt genomförande av orderstocken i Americas och EMEA. Nedgången berodde främst på den planerade uppskalningen av produktionen av chillers i Americas, vilken ytterligare påverkades av begränsningar i leveranskedjan som påverkade genomströmningen. I FoodTech ökade nettoomsättningen, drivet av tillväxt inom både mjukvara och kontrollsystem i Americas och EMEA.

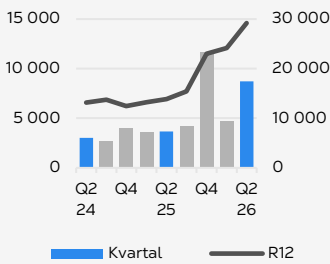
Munters har en ambition att på lång sikt nå en nivå där Service och Components utgör mer än en tredjedel av nettoomsättningen. Service definieras som eftermarknadsservice samt intäkter från Software-as-a-Service (SaaS). Service stod för 16% (16) av den totala nettoomsättningen, med en organisk tillväxt om +5%. Service och Components uppgick till 28% (25) av nettoomsättningen.

Januari - juni 2026

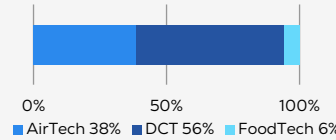
Nettoomsättningen ökade till 7 385 MSEK (7 320) (organisk +8%, valutaeffekter -7%).

För mer information om nettoomsättningen, se affärsområdeskommentarerna på sidorna 7, 8 och 9.

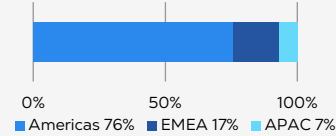
Orderingång per kvartal, (MSEK)



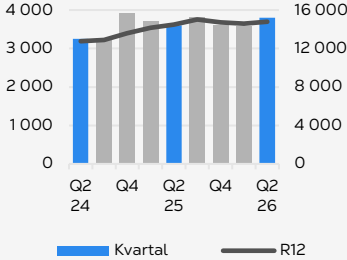
Orderingång per affärsområde Q2, 2026



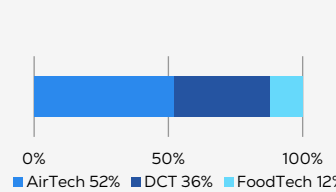
Orderingång per region Q2, 2026



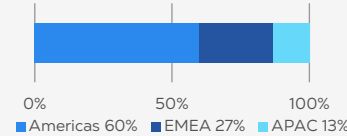
Nettoomsättning per kvartal, (MSEK)



Nettoomsättning per affärsområde Q2, 2026



Nettoomsättning per region Q2, 2026



Resultat

Justerad EBITDA och EBITA exkluderar jämförelsestörande poster (IAC), se sida 18 för redovisning av dessa.

April - juni 2026

Bruttomarginalen uppgick till 29,4% (32,7).

Justerad EBITDA uppgick till 530 MSEK (600), motsvarande en justerad EBITDA-marginal på 13,9% (16,6). Avskrivningar av materiella tillgångar uppgick till -112 MSEK (-109), varav avskrivningar på leasade tillgångar var -63 MSEK (-62).

Justerad EBITA uppgick till 417 MSEK (491), motsvarande en justerad EBITA-marginal på 11,0% (13,6). AirTechs marginal förbättrades, främst till följd av högre volymer, den positiva effekten av kostnadsbesparande åtgärder och frånvaron av kostnader för dubbla anläggningar. Detta motverkades delvis av fortsatt underutnyttjande av fabriker. Marginalen i DCT minskade, i linje med förväntningarna, till följd av förändrad produktmix samt nuvarande produktionsineffektivitet relaterad till uppskalningen av produktionen av chillers i US, vilken ytterligare påverkades av komponentbrist. Motvind från tariffer, högre materialkostnader och fortsatta investeringar för tillväxt påverkade också marginalen negativt. FoodTechs marginal förblev på en god nivå men minskade från föregående års höga nivå, främst till följd av investeringar i vårt digitala erbjudande, förstärkning av plattformen och utökade mjukvarukapabiliteter för att ytterligare stärka vår marknadsposition.

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 381 MSEK (360), motsvarande en rörelsemarginal på 10,0% (10,0). Avskrivningar av immateriella tillgångar uppgick till -87 MSEK (-76), varav -18 MSEK (-20) avsåg avskrivningar av immateriella tillgångar från förvärv.

Januari - juni 2026

Bruttomarginalen uppgick till 29,3% (32,8).

Justerad EBITDA uppgick till 1 027 MSEK (1 215), motsvarande en justerad EBITDA-marginal på 13,9% (16,6). Avskrivningar av materiella tillgångar uppgick till -220 MSEK (-222), varav avskrivningar på leasade tillgångar var -123 MSEK (-132).

Justerad EBITA uppgick till 807 MSEK (993), motsvarande en justerad EBITA-marginal på 10,9% (13,6).

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 654 MSEK (745), motsvarande en rörelsemarginal på 8,9% (10,2). Avskrivningar av immateriella tillgångar uppgick till -165 MSEK (-150), varav -36 MSEK (-41) avsåg avskrivningar av immateriella tillgångar från förvärv.

För mer information om resultaten, se affärsområdeskommentarerna på sidorna 7, 8 och 9.

Jämförelsestörande poster (IAC)

Jämförelsestörande poster uppgick till 50 MSEK (-56) under det andra kvartalet. Det positiva beloppet förklaras av en realisationsvinst om 78 MSEK från försäljningen av en produktionsanläggning inom AirTech i US. Därutöver redovisades kostnader för M&A-aktiviteter om -3 MSEK (2) samt övriga jämförelsestörande poster om -24 MSEK (-1) under kvartalet. Övriga jämförelsestörande poster avser kostnader för att utreda en möjlig avyttring av affärsområde FoodTech.

För det första halvåret uppgick jämförelsestörande poster till 12 MSEK (-98), inklusive omstruktureringskostnader om -30 MSEK (-), kostnader för M&A-aktiviteter om -10 MSEK (-40), villkorade köpeskillingar om -1 MSEK (-57), realisationsvinster om 78 MSEK (-) samt övriga jämförelsestörande poster om -24 MSEK (-1).

Finansiella poster

Finansiella intäkter och kostnader under det andra kvartalet uppgick till -88 MSEK (-94), jämfört med -94 under det första kvartalet 2026. Räntekostnader på leasingskulder uppgick till -27 MSEK (-28) under det andra kvartalet, jämfört med -27 under det första kvartalet 2026.

Finansiella intäkter och kostnader under det första halvåret uppgick till -182 MSEK (-199).

Skatt

Inkomstskatten för det andra kvartalet uppgick till -91 MSEK (-88) med en effektiv skattesats på 31% (33). Skattesatsen under kvartalet var oförändrad jämfört med föregående kvartal och i linje med den effektiva skattesatsen för helåret 2025.

Inkomstskatten för det första halvåret uppgick till -146 MSEK (-170) med en effektiv skattesats på 31% (31).

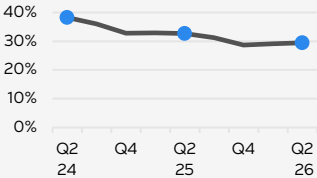
Resultat per aktie

Nettoresultatet hänförligt till moderbolagets aktieägare under det andra kvartalet uppgick till 202 MSEK jämfört med 176 MSEK under motsvarande period föregående år. Ökningen förklaras av ett förbättrat rörelseresultat.

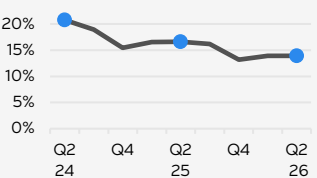
Resultat per aktie uppgick till 1,11 SEK (0,97).

Det genomsnittliga antalet utestående stamaktier under det andra kvartalet, för beräkning av resultat per aktie, uppgick till 182 541 440 före och efter utspädning. Det finns inga utspädningseffekter på resultat per aktie.

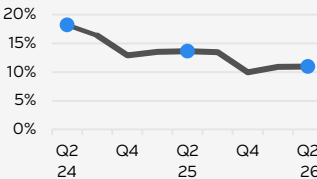
Bruttomarginal per kvartal, %



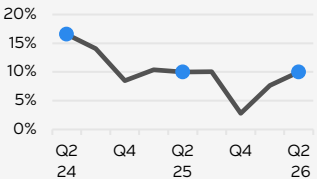
Just. EBITDA-marginal per kvartal, %



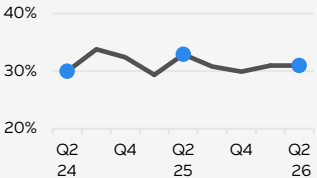
Just EBITA-marginal per kvartal, %



EBIT-marginal per kvartal, %



Effektiv skattesats per kvartal, %



Finansiell ställning

Nettoskulden per den 30 juni uppgick till 6 684 MSEK (6 816) jämfört med 6 781 vid utgången av mars 2026. Nettoskuld i förhållande till justerad EBITDA var 3,2x (2,8x) och 3,1x per den 31 mars 2026.

Räntebärande skulder, inklusive leasingskulder, uppgick till 7 820 MSEK (8 203) jämfört med 7 906 vid utgången av mars 2026. Koncernens räntebärande skulder hade en genomsnittlig löptid på 2,9 (2,6) år vid utgången av juni, jämfört med 2,7 år vid utgången av mars 2026.

Kassa och likvida medel uppgick till 1 427 MSEK (1 648) per den 30 juni, jämfört med 1 407 vid utgången av mars 2026.

Genomsnittligt sysselsatt kapital under de senaste tolv månaderna uppgick till 11 866 MSEK (11 857). Avkastning på sysselsatt kapital (ROCE) för de senaste tolv månaderna var 9,6% (13,0). Minskningen förklaras av ett lägre rörelseresultat jämfört med föregående år.

Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten under det andra kvartalet var starkt och uppgick till 573 MSEK (190), drivet av ett fortsatt starkt kassaflöde i DCT, främst till följd av erhållna kundförskott. För perioden januari-juni uppgick kassaflödet från den löpande verksamheten till 960 MSEK (730).

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -226 MSEK (-192) under kvartalet. Investeringar i immateriella tillgångar samt materiella anläggningstillgångar ökade med 77 MSEK till -274 MSEK (-198). Försäljningen av en produktionsanläggning inom AirTech i US hade en positiv påverkan på kassaflödet om 71 MSEK under kvartalet. För perioden januari-juni uppgick kassaflödet från investeringsverksamheten till -593 MSEK (-1 260).

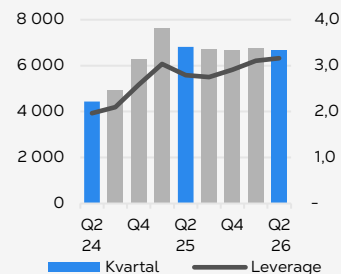
Som framgick i Q4-rapporten betalades tilläggsköpeskillingen för MTech till säljarna i januari 2026 och redovisas som kassaflöde från företagsförvärv.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -361 MSEK (-730) under det andra kvartalet och till -513 MSEK (-164) för perioden januari-juni. Under kvartalet utbetalades den första av två utdelningsdelbetalningar till externa aktieägare under 2026 om -146 MSEK.

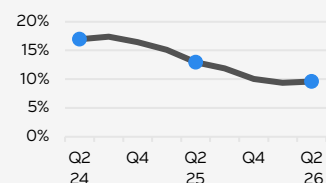
Moderbolaget

Moderbolaget i koncernen är Munters Group AB. Moderbolaget bedriver ingen försäljning av varor och tjänster till externa kunder.

Nettoskuld per kvartal



ROCE, %



AirTech

Affärsområde AirTech är en global ledare inom energieffektiv luftbehandling för ett brett spektrum av applikationer och erbjuder avancerade klimatlösningar som kräver exakt kontroll av luftfuktighet och luftkvalitet. AirTech är strukturerat kring centrala kundsegment: Industrial, inklusive batteritillverkning och andra industriella applikationer; Commercial, som betjänar stormarknader och offentlig infrastruktur; samt Clean Technologies, med renings- och gasbehandlingssystem som minskar utsläpp och förbättrar energiprestanda. Service bidrar till att förlänga utrustningens livslängd och förbättra effektiviteten, och Components levererar kritiska delar för hållbar drift med låga utsläpp. Tillsammans bidrar dessa kundsegment till förbättrad inomhusluftkvalitet, högre produktionssäkerhet och långsiktigt kundvärde.

	Q2			jan-jun			R12	Helår
MSEK	2026	2025	Δ%	2026	2025	Δ%	jul-jun	2025
Extern orderstock	4 485	2 893	55	4 485	2 893	55	4 485	2 782
Orderingång	3 358	1 695	98	5 290	3 747	41	8 843	7 300
Tillväxt	98%	-4%		41%	-7%		-	-1%
Nettoomsättning	1 998	1 708	17	3 778	3 553	6	7 416	7 191
Tillväxt	17%	-12%		6%	-10%		-	-12%
varav organisk tillväxt	20%	-6%		14%	-10%		-	-10%
varav förvärv och avyttringar	-	2%		-	4%		-	3%
varav valutakurseffekt	-3%	-8%		-8%	-4%		-	-5%
Rörelseresultat (EBIT)	274	107	156	367	182	102	486	301
Rörelsemarginal, %	13,7	6,3		9,7	5,1		6,6	4,2
Avskr. immateriella tillg.	-21	-14		-40	-26		-77	-63
Jämförelsestörande poster	77	-5		46	-6		-37	-88
Justerad EBITA	219	126	74	361	214	69	600	453
Justerad EBITA marginal, %	10,9	7,4		9,6	6,0		8,1	6,3

April - juni 2026

Orderingång

Orderingången ökade med +103% organiskt (valutaeffekter -5%), vilket återspeglar en robust efterfrågan i samtliga regioner och en exceptionellt stark efterfrågan i Americas.

- Americas redovisade en betydande tillväxt, driven av stark efterfrågan på evaporativa kyldynor inom segmentet Components efter en tillfällig marknadsstörning. Efterfrågan på produkter inom undersegmentet batteri ökade, till följd av att en tidigare annullerad order delvis återupptogs. Exklusive dessa extraordinära ordrar var efterfrågan fortsatt god inom segmenten Industrial, Commercial och Service.
- EMEA uppvisade tillväxt, främst drivet av segmentet Industrial och evaporativa kyldynor inom segmentet Components.
- APAC redovisade god tillväxt, understött av segmenten Industrial och Service samt avfuktningssrotorer inom Components.
- Clean Technologies uppvisade en stabil efterfrågan, understött av samtliga regioner.

Nettoomsättning

Nettoomsättningen ökade med +20% organiskt (valutaeffekter -3%), främst drivet av en stark utveckling i Americas.

- Americas redovisade stark tillväxt, främst drivet av evaporativa kyldynor inom segmentet Components samt stark tillväxt inom segmentet Commercial.
- EMEA uppvisade tillväxt, främst drivet av segmentet Industrial, huvudsakligen inom undersegmenten batteri, preservation och pharma.
- APAC redovisade en svag nedgång, även om segmenten Components och Service uppvisade god tillväxt.
- Clean Technologies växte, främst drivet av Americas och EMEA.
- Service utgjorde 20% (23) och Components 24% (19) av AirTechs nettoomsättning.

Justerad EBITA

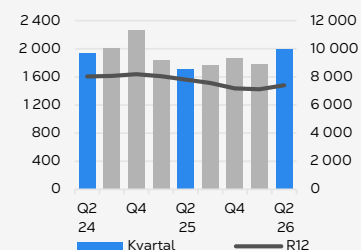
Den justerade EBITA-marginalen förbättrades, främst till följd av högre volymer, den positiva effekten av kostnadsbesparande åtgärder och frånvaron av kostnader för dubbla anläggningar. Detta motverkades delvis av fortsatt underutnyttjande av fabriker, vilket håller lönsamheten under historiska nivåer.

- Kostnadsanpassningsåtgärder som initierades under Q3 2025 fortlöper enligt plan och förväntas generera årliga nettobesparingar om 250–300 MSEK vid utgången av 2026. Åtgärderna syftar till att stärka kostnadsbasen och den operativa effektiviteten samt positionera AirTech för att stå starkare när efterfrågan återhämtar sig.

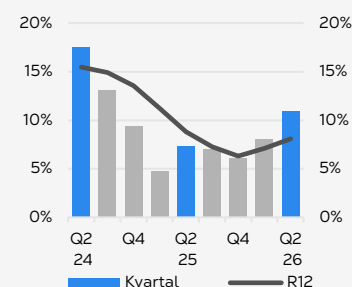
Januari – juni 2026

- Orderingången ökade med +52% organiskt (valutaeffekter -11%), främst drivet av Americas, med tillväxt i samtliga regioner. Tillväxten understöddes huvudsakligen av segmenten Components, Industrial och Commercial.
- Nettoomsättningen ökade med +14% organiskt (valutaeffekter -8%), främst drivet av segmenten Industrial, Commercial och Components i Americas.
- Den justerade EBITA-marginalen förbättrades, främst till följd av högre volymer, den positiva effekten av kostnadsbesparande åtgärder och frånvaron av kostnader för dubbla anläggningar, vilket motverkades delvis av förändrad produktmix och fortsatt underutnyttjande av fabriker, vilket håller lönsamheten under historiska nivåer.

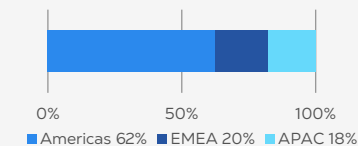
Nettoomsättning per kvartal - Airtech, (MSEK)



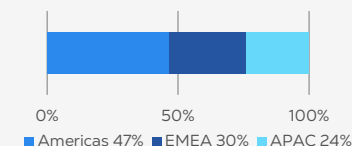
Justerad EBITA-marginal, % - AirTech



Orderingång per region Q2, 2026 - AirTech



Nettoomsättning per region Q2, 2026 - AirTech



Data Center Technologies

Affärsområde Data Center Technologies är en ledande leverantör av avancerade, energieffektiva kyllosningar för datacenter. Med en omfattande portfölj av luft- och vätskebaserade kylteknologier möter vi ett brett spektrum av behov i olika typer av miljöer och för olika kundsegment. Våra lösningar stödjer både nuvarande och framtida beräkningsbehov, och med en diversifierad produktportfölj och omfattande applikationskunskap skapar vi hållbara klimatlösningar för datacenteroperatörer världen över.

	Q2			jan-jun			R12	Helår
MSEK	2026	2025	Δ%	2026	2025	Δ%	jul-jun	2025
Extern orderstock	19 185	6 076	216	19 185	6 076	216	19 185	13 787
Orderingång	4 853	1 402	246	7 146	2 510	185	18 525	13 889
Tillväxt	246%	32%		185%	79%		-	240%
Nettoomsättning	1 356	1 522	-11	2 759	3 028	-9	5 637	5 906
Tillväxt	-11%	37%		-9%	47%		-	34%
varav organisk tillväxt	-8%	42%		-1%	42%		-	37%
varav förvärv och avyttringar	-	8%		-	9%		-	6%
varav valutakurseffekt	-3%	-13%		-8%	-5%		-	-9%
Rörelseresultat (EBIT)	145	312	-54	339	648	-48	808	1 118
Rörelsemarginal, %	10,7	20,5		12,3	21,4		14,3	18,9
Avskr. immateriella tillg.	-9	-8		-17	-16		-33	-32
Jämförelsestörande poster	-	-		-	-		-	-
Justerad EBITA	153	320	-52	356	664	-46	841	1 149
Justerad EBITA marginal, %	11,3	21,0		12,9	21,9		14,9	19,5

April - juni 2026

Orderingång

Orderingången ökade med +264% organiskt (valutaeffekter -18%), drivet av stark efterfrågan i hela produktportföljen, vilket speglar fortsatta investeringar i datacenterkapacitet. Under kvartalet erhöles den tidigare annonserade ordern värd cirka BSEK 2,0 från en amerikansk colocation-leverantör av datacenter avseende CRAH-enheter (Computer Room Air Handlers) och CDU:er (Coolant Distribution Units).

- EMEA redovisade ökad orderaktivitet, understött av nya order på CRAH-enheter och CDU:er
- Orderingången avsåg främst chillers, CRAH-enheter och CDU:er i Americas och EMEA.

Nettoomsättning

Nettoomsättningen minskade med -8% organiskt (valutaeffekter -3%), trots fortsatt framgångsrikt genomförande av orderstocken i Americas och EMEA. Nedgången berodde på den planerade uppskalningen av produktionen av chillers i Americas, vilken ytterligare påverkades av fortsatta begränsningar i leveranskedjan som påverkade genomströmningen.

- Fokus ligger fortsatt på att stärka leveranskedjan och den lokala försörjningen, samtidigt som en stabil leverans säkerställs och framtida tillväxt stöds.
- Service utgjorde 7% (7) av DCT:s nettoomsättning.

Justerad EBITA

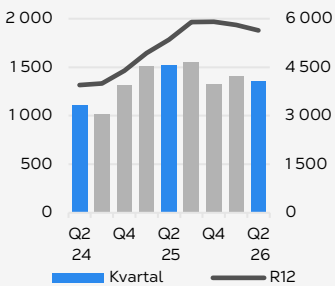
Den justerade EBITA-marginalen minskade från föregående års höga nivå, i linje med förväntningarna. Nedgången drevs främst av förändrad produktmix samt begränsningar i leveranskedjan som påverkade genomströmningen under den planerade uppskalningen av produktionen av chillers i US. Motvind från tariffer, högre materialkostnader och fortsatta investeringar för tillväxt påverkade också marginalen negativt.

- Uppskalningen i Virginia fortskred enligt plan. Begränsningar i leveranskedjan och komponentbrist inom HVAC-industrin ledde till längre ledtider, vilket begränsade den planerade produktionen och genomströmningen.
- Tariffer påverkade marginalen med cirka 3 procentenheter, eftersom chillers fortsatt importeras från Italien under uppskalningen av produktionen i US.
- Prisökningar genomförs för att kompensera för högre materialkostnader, men till följd av längre ledtider uppstår en tidsförskjutning innan de får full effekt.

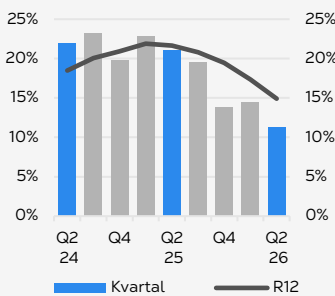
Januari – juni 2026

- Orderingången ökade med +211% organiskt (valutaeffekter -26%), främst drivet av en stark efterfrågan på chillers, CDU:er och CRAH-enheter. Tillväxten var särskilt stark i Americas, med en hög nivå av order från både colocation-aktörer och hyperscalers, vilket speglar en fortsatt stark underliggande efterfrågan.
- Nettoomsättningen minskade med -1% organiskt (valutaeffekter -8%), trots fortsatt framgångsrikt genomförande av orderstocken. Nedgången berodde på uppskalningen av produktionen av chillers i Virginia, vilken ytterligare påverkades av fortsatta begränsningar i leveranskedjan som påverkade genomströmningen.
- Den justerade EBITA-marginalen minskade, främst till följd av begränsningar i leveranskedjan som påverkade genomströmningen under den fortsatta uppskalningen av produktionen av chillers i Virginia. Motvind från tariffer, högre materialkostnader och fortsatta investeringar för tillväxt påverkade också marginalen negativt.

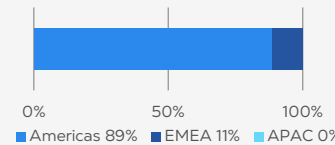
Nettoomsättning per kvartal - DCT, (MSEK)



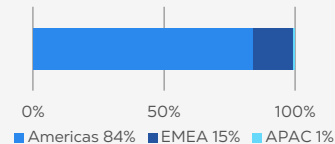
Justerad EBITA-marginal, % - DCT



Orderingång per region Q2, 2026 - DCT



Nettoomsättning per region Q2, 2026 - DCT



FoodTech

Affärsområde FoodTechs portfölj består av kontrollsystem, sensorer, mjukvara för optimering av leveranskedjan och djurhållning samt avancerad analys som stärker effektivitet, produktivitet och förutsägbarhet genom hela den globala livsmedelskedjan. Tillsammans med kunder och partners driver FoodTech omställningen mot en mer effektiv och hållbar livsmedelsproduktion.

	Q2			jan-jun			R12	Helår
MSEK	2026	2025	Δ%	2026	2025	Δ%	jul-jun	2025
Extern orderstock	871	805	8	871	805	8	871	714
Orderingång	504	584	-14	987	1 023	-4	1 831	1 867
Tillväxt	-14%	204%		-4%	161%		-	86%
Nettoomsättning	462	404	14	878	817	7	1 814	1 753
varav SaaS	85	78	9	168	161	4	333	326
SaaS ARR	354	316	12	354	316	12	354	351
Tillväxt	14%	86%		7%	94%		-	73%
varav organisk tillväxt	12%	11%		10%	17%		-	16%
varav förvärv och avyttringar	0%	91%		0%	87%		-	66%
varav valutakurseffekt	2%	-16%		-3%	-10%		-	-10%
Rörelseresultat (EBIT)	11	-12	-194	42	26	64	-13	-29
Rörelsemarginal, %	2,4	-2,9		4,8	3,1		-0,7	-1,7
Avskr. immateriella tillg.	-35	-28		-65	-57		-139	-131
Jämförelsestörande poster	-26	-53		-26	-53		-169	-196
Justerad EBITA	72	69	4	133	136	-2	295	297
Justerad EBITA marginal, %	15,6	17,2		15,2	16,6		16,3	17,0

April - juni 2026

Orderingång

Orderingången minskade med -15% organiskt (valutaeffekter +1%), främst till följd av tidpunkten för mjukvaruprojekt samt lägre investeringsaktivitet på utvalda slutmarknader under kvartalet, samtidigt som de underliggande tillväxtdrivarna förblir starka.

- Mjukvara minskade i Americas, främst till följd av tidpunkten för projekttilldelningar.
- Kontrollsystem minskade, främst till följd av lägre investeringsaktivitet inom kundsegmentet växer i EMEA och kundsegmentet ägg i APAC.

Nettoomsättning

Nettoomsättningen ökade med +12% organiskt (valutaeffekter +2%), med tillväxt inom både mjukvara och kontrollsystem i Americas och EMEA.

- Mjukvara växte i Americas, främst inom kundsegmenten kyckling och ägg, drivet av högre återkommande intäkter. SaaS ARR ökade med +12% till 354 MSEK (316), understött av tillväxt i abonnemang.
- Kontrollsystem växte, främst i Americas inom kundsegmenten kyckling och ägg.
- Service utgjorde 24% (24) av FoodTechs nettoomsättning.

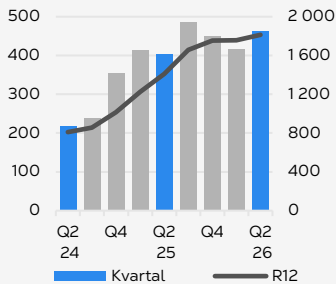
Justerad EBITA

Den justerade EBITA-marginalen förblev på en god nivå men minskade jämfört med föregående år, till följd av investeringar i vårt digitala erbjudande, förstärkning av plattformen och utökade mjukvarukapabiliteter för att ytterligare stärka vår marknadsposition.

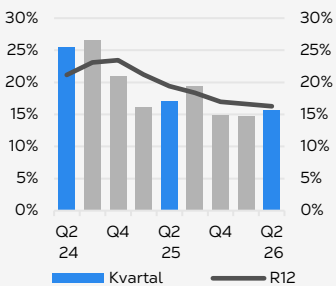
Januari - juni 2026

- Orderingången var stabil (-1% organiskt, valutaeffekter -2%), där lägre orderingång inom mjukvara till följd av projektens tidsplan delvis motverkades av tillväxt inom kontrollsystem.
- Nettoomsättningen ökade med +10% organiskt (valutaeffekter -3%), främst drivet av tillväxt inom kontrollsystem och mjukvara i EMEA och Americas. Orderstocken fortsatte att utvecklas positivt.
- Den justerade EBITA-marginalen förblev på en god nivå men minskade jämfört med föregående år, huvudsakligen till följd av fortsatta investeringar för att stödja framtida tillväxt, inklusive förstärkning av det digitala erbjudandet, utökade mjukvarukapabiliteter, innovation samt expansion till nya regioner och kundsegment.

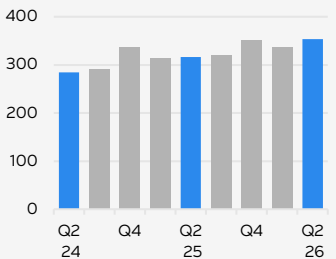
Nettoomsättning per kvartal - FoodTech, (MSEK)



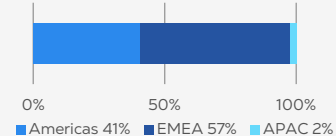
Justerad EBITA-marginal % - FoodTech



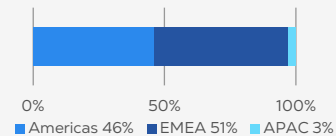
SaaS ARR - FoodTech (MSEK)



Orderingång per region Q2, 2026 - FoodTech



Nettoomsättning per region Q2, 2026 - FoodTech



Corporate

Koncernfunktionen redovisade en justerad EBITA om -27 MSEK (-24) under det andra kvartalet och -43 MSEK (-21) under det första halvåret. Under det första halvåret 2025 påverkades justerad EBITA positivt av valutakursdifferenser från omräkning av ett långfristigt avtal avseende mjukvarulicenser, denominerat i euro, vilket förklarar de relativt låga koncernkostnaderna under jämförelseåret.

Övrig information

Anställda

Antalet fasta heltidsanställda (FTE) per den 30 juni 2026 uppgick till 5 305 (5 017 per den 30 juni 2025). Antalet FTE inom affärsområde AirTech var 3 239 (3 324), inom DCT 1 244 (952), inom FoodTech 692 (609) och inom koncernfunktioner 130 (131).

Utestående aktier

Per den 30 juni 2026 innehade Munters 1 916 377 egna aktier av totalt 184 457 817 aktier. Antalet utestående aktier per balansdagen uppgick till 182 541 440. Det genomsnittliga antalet utestående aktier före och efter utspädning under det andra kvartalet var 182 541 440 (182 541 440).

Utdelning

Årsstämman i april beslutade om en utdelning om 1,60 SEK (1,60) per aktie, totalt 292 MSEK (292), baserat på det totala antalet utestående aktier, att betalas ut i två lika stora delbetalningar. Detta motsvarar 53% av nettoresultatet från kvarvarande verksamhet. Den första delbetalningen av utdelningen betalades ut i maj. Den andra delbetalningen kommer att betalas ut i november.

Övriga händelser under kvartalet

Munters vinner order värd 2,0 BSEK för en modulär AI-kyllösning – I april erhöll affärsområdet DCT en order från en amerikansk colocation-leverantör av datacenter, värderad till cirka 2,0 BSEK. Ordern omfattar kundanpassade högkapacitets-CDU:er (Coolant Distribution Units) samt så kallade over-the-rack CRAHs (Computer Room Air Handlers), avsedda för utbyggnad av en AI-fabrik. Leveranserna förväntas ske från början av 2027 till och med det första kvartalet 2028.

Årsstämma i Munters Group AB 2026 – Årsstämman hölls på Munters huvudkontor i Kista, Stockholm, torsdagen den 30 april. Mer information om de huvudsakliga beslut som fattades vid årsstämman finns på www.munters.com.

Munters lanserar Speria, ett kommersiellt varumärke för affärsområde FoodTech – I maj lanserade Munters Speria, ett nytt kommersiellt varumärke för affärsområde FoodTech. Speria samlar FoodTechs teknologier, mjukvara och tjänster i ett sammanhållet erbjudande och stärker affärsområdets position som en global teknik- och tjänstepartner med ett helhetserbjudande för hela livsmedelskedjan.

Munters utser Frank Pellegrino till President för affärsområde DCT – I maj utsågs Frank Pellegrino till Group Vice President och President för affärsområde DCT samt medlem av Munters koncernledning, med tillträde den 24 oktober 2026. Han efterträder Stefan Aspman, som samma dag tillträder som vd och koncernchef för Munters Group, i enlighet med tidigare kommunikation. Frank har varit verksam inom Munters i mer än 13 år och har haft en central roll i uppbyggnaden av datacenterverksamheten sedan starten 2016.

Munters förvärvar Optifarm för att stärka Speria-erbjudandet – I juni förvärvade Munters Optifarm, en brittisk leverantör av AI-drivna lösningar för övervakning av djurhållning. Förvärvet stärker erbjudandet inom operativa intelligenslösningar från Speria, det kommersiella varumärket för Munters affärsområde FoodTech.

Save the Date: Munters kapitalmarknadsdag 2026 – Munters kommer att hålla en kapitalmarknadsdag den 11 november 2026 i Stockholm. Tillträdande vd och koncernchef Stefan Aspman, CFO Katharina Fischer och koncernledningen kommer att presentera bolagets verksamhet, marknadsmöjligheter, långsiktiga prioriteringar och strategiska inriktning. Deltagarna kommer även att ges möjlighet att träffa ledning och experter.

Munters utreder en möjlig avyttring av affärsområde FoodTech – I juni meddelade Munters att bolaget kommer att utforska en möjlig avyttring av affärsområdet FoodTech. Ett nytt ägarskap för FoodTech skulle göra det möjligt för Munters att accelerera koncernens tillväxtagenda med för affärsområdena DCT och AirTech. Det skulle samtidigt skapa betydande tillväxtmöjligheter för FoodTech genom att ge affärsområdet förutsättningar att fortsätta skala upp verksamheten.

Tio största aktieägare

Per den 30 jun 2026	%
FAM AB	28,3%
Swedbank Robur Fonder	6,9%
Fjärde AP-fonden	6,0%
ODIN Fonder	3,2%
Vanguard	3,0%
Nordea Fonder	2,7%
Tredje AP-fonden	2,4%
Handelsbanken Fonder	2,3%
Norges Bank	1,8%
Carnegie Fonder	1,8%

Källa: Modular Finance AB

About Munters

Munters är en global ledare inom teknologier som optimerar klimat, och bidrar till produktivitet, kvalitet och resurseffektivitet i en rad olika industrier. Vår portfölj omfattar system för fuktreglering, luft- och vätskekylningslösningar, styrsystem och mjukvara – som möjliggör exakt kontroll över verksamhetskritiska förhållanden såsom temperatur och luftfuktighet. Munters lösningar används i branscher där tillförlitlig klimatkontroll är avgörande, och hjälper kunder att minska den totala resursförbrukningen. Utöver lägre resursanvändning bidrar våra teknologier till renare luft, högre effektivitet och minskade koldioxidutsläpp, vilket gör hållbarhet till en central del av Munters affärsstrategi och värdeskapande.

Fakta

- ~ 5,000 medarbetare (FTEs)
- >30 länder med produktion och försäljning
- >25 produktionsenheter
- 21% andel chefer som är kvinnor
- Tre affärsområden: AirTech, Data Center Technologies and FoodTech

I Q2 genererade AirTech 52%, Data Center Technologies 36%, och FoodTech 12% av Munters nettoomsättning.

Syfte

For customer success and a healthier planet

Nyfikenhet och strävan efter att skapa banbrytande teknologier är en del av vårt DNA. Våra klimatlösningar är affärskritiska för kundernas framgång och bidrar till en mer hållbar planet.

Munters strategi

Munters har en stark marknadsposition på de marknader där vi är verksamma. Vi ser stora möjligheter att förbättra och stärka vår marknadsposition, uppnå våra medelfristiga finansiella mål och leverera på vår strategi. Nyckeln till framgång ligger i hur vi agerar för att nå våra mål. Våra övergripande strategiska prioriteringar visar vilka områden vi anser vara avgörande för vår framgång. För varje strategisk prioritering har vi tydliga handlingsplaner och ambitioner för vad vi vill uppnå. Hållbarhet är en prioriterad fråga som genomsyrar varje strategisk prioritering.

Medarbetare:

Våra medarbetare är avgörande för vår framgång. Därför är deras säkerhet och välbefinnande högsta prioritet, och vi investerar betydande resurser i ledarskapsutveckling. Vi strävar ständigt efter att vara den mest attraktiva arbetsgivaren

Kunder:

Vi arbetar nära våra kunder för att säkerställa optimal klimat- och resursanvändning i deras verksamhetskritiska applikationer. Vår expertis bygger på unika insikter i våra kunders verksamheter och en djup förståelse för deras nuvarande och framtida behov. Vi strävar efter att vara en ambitiös och proaktiv partner för klimatkontrolllösningar.

Innovation:

Nyfikenhet och en strävan efter att skapa banbrytande teknologier är en del av vårt DNA. Vi ska fortsätta att ligga i framkant av branschens utveckling och bidra till en hållbar utveckling genom våra energi- och resurseffektiva klimatlösningar. Vi fortsätter att investera i våra kärnteknologier, lösningar och digitalisering för att optimera vår produktportfölj och vår innovativa produktionsteknik.

Marknad:

Munters är verksamt över hela världen, och klimatförändringar, digitalisering & AI, globalisering och befolkningstillväxt är de viktigaste marknadsdrivkrafterna. Våra resurser fokuseras på att stärka vår position inom områden där vi kan vara marknadsledare och på att utveckla vår serviceverksamhet. Med högkvalitativa, resurseffektiva lösningar och ett medvetet arbete för att minska vårt eget klimatavtryck bidrar vi till en hållbar utveckling.

Effektivitet och kvalitet i allt vi gör:

Vårt mål är att öka effektiviteten och kvaliteten i allt vi gör och att minska vår klimatpåverkan. Munters verksamhet präglas av ansvarsfullt företagande och höga etiska standarder med respekt för mänskliga rättigheter, mångfald samt hälsa och säkerhet på arbetsplatsen.



Kvartalsöversikt Koncernen

Resultaträkning

MSEK	2026		2025				2024		
	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2
Orderstock	24 542	18 991	17 282	10 034	9 774	10 090	11 287	10 289	11 274
Orderingång	8 699	4 700	11 604	4 159	3 666	3 556	3 994	2 646	2 996
Nettoomsättning	3 805	3 580	3 594	3 798	3 606	3 714	3 923	3 254	3 256
Justerad EBITDA	530	498	474	614	600	615	607	616	676
Avskrivningar materiella anläggningstillgångar	-112	-108	-116	-103	-109	-113	-102	-85	-83
Justerad EBITA	417	390	358	511	491	502	505	532	593
Avskrivningar immateriella tillgångar förvärv	-18	-18	-20	-22	-20	-21	-15	-12	-10
Avskrivningar övriga immateriella tillgångar	-69	-60	-62	-55	-55	-53	-68	-49	-39
Jämförelsestörande poster	50	-38	-174	-52	-56	-42	-88	-14	-6
Rörelseresultat (EBIT)	381	274	101	381	360	385	333	457	538
Finansiella intäkter och kostnader	-88	-94	-113	-101	-94	-105	-82	-98	-91
Skatt	-91	-56	3	-86	-88	-82	-81	-121	-134
Nettoresultat, kvarvarande verksamhet	202	124	-8	194	178	198	170	238	313
Nettoresultat, avvecklad verksamhet	-	-	3	-21	-84	-342	7	37	28
Nettoresultat, totalt	202	124	-5	173	94	-144	176	275	342
-hänförligt till moderbolagets aktieägare	202	124	-8	171	92	-149	162	263	330

Nyckeltal

MSEK	2026		2025				2024		
	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2
Organisk tillväxt, Nettomsättning	8%	9%	-3%	15%	10%	5%	11%	3%	-1%
Valutajusterad tillväxt, Nettomsättning	8%	9%	0%	26%	21%	16%	21%	8%	4%
Justerad EBITA marginal, %	11,0	10,9	10,0	13,5	13,6	13,5	12,9	16,3	18,2
Rörelsemarginal, %	10,0	7,6	2,8	10,0	10,0	10,4	8,5	14,0	16,5
Resultat per aktie, SEK	1,11	0,68	-0,06	1,05	0,97	1,05	0,86	1,23	1,65
Service, % av nettoomsättning	16	15	17	15	16	14	17	17	19
Service & komponenter, % av nettoomsättning	28	26	27	24	25	22	24	25	28
Operativt rörelsekapital/Nettoomsättning, %	5,2	6,5	7,3	8,3	9,1	10,2	11,6	12,9	14,3
Skuldsättningsgrad, R12	3,2	3,1	2,9	2,8	2,8	3,0	2,6	2,1	2,0
ROCE, %	9,6	9,3	10,0	11,9	13,0	15,1	16,4	17,4	16,9

Nettoskuld

MSEK	2026		2025				2024		
	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2
Räntebärande fordringar	-11	-14	-15	-29	-35	-44	-55	-36	-14
Likvida medel	-1 427	-1 407	-1 492	-2 421	-1 648	-1 439	-1 530	-1 393	-1 775
Räntebärande skulder	6 048	6 147	6 177	7 070	6 486	7 019	6 514	5 013	5 045
Leasingskulder	1 772	1 759	1 742	1 776	1 717	1 797	1 083	1 015	892
Avsättningar för pensioner	288	275	271	273	280	265	277	306	283
Upplupna finansiella kostnader	12	21	16	38	15	32	20	28	3
Nettoskuld	6 684	6 781	6 699	6 707	6 816	7 630	6 310	4 932	4 433

Operativt rörelsekapital

MSEK	2026		2025				2024		
	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2
Varulager	3 038	2 047	1 884	2 046	1 996	1 940	2 283	2 192	2 108
Kundfordringar	2 307	2 133	1 912	1 921	2 159	2 112	2 567	2 090	2 275
Leverantörsskulder	-2 066	-1 616	-1 461	-1 510	-1 605	-1 505	-1 789	-1 308	-1 362
Förskott från kunder	-3 772	-2 712	-2 462	-2 109	-1 994	-1 947	-1 821	-1 879	-2 160
Upplupna/förutbetalda intäkter, netto	717	670	595	714	524	408	256	516	555
Operativt rörelsekapital	224	523	468	1 061	1 081	1 008	1 497	1 612	1 417

Rapport över totalresultat i sammandrag

	Q2		jan-jun		R12	Helår
MSEK	2026	2025	2026	2025	jul-jun	2025
Nettoomsättning	3 805	3 606	7 385	7 320	14 777	14 712
Kostnad för sålda varor	-2 687	-2 426	-5 222	-4 916	-10 397	-10 091
Bruttoresultat	1 119	1 180	2 163	2 404	4 380	4 621
Försäljningskostnader	-353	-326	-677	-706	-1 359	-1 388
Administrationskostnader	-307	-363	-604	-708	-1 353	-1 457
Forsknings- och utvecklingskostnader	-135	-125	-253	-245	-495	-487
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	57	-8	26	-1	-31	-57
Resultatandel i intressebolag	-1	2	-1	1	-6	-3
Rörelseresultat	381	360	654	745	1 137	1 228
Finansiella intäkter och kostnader	-88	-94	-182	-199	-396	-413
Resultat efter finansiella poster	292	266	472	546	741	815
Skatt	-91	-88	-146	-170	-229	-253
Periodens resultat, kvarvarande verksamhet	202	178	326	376	512	562
Periodens resultat, avvecklad verksamhet	-	-84	-	-426	-18	-444
Periodens resultat, total verksamhet	202	94	326	-50	494	118
Hänförligt till moderbolagets aktieägare	202	92	326	-57	489	106
varav kvarvarande verksamhet	202	176	326	369	507	550
varav avvecklad verksamhet	-	-84	-	-426	-18	-444
Hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	-1	2	-0	8	4	12
Resultat per aktie, kvarvarande verksamhet, SEK	1,11	0,97	1,79	2,02	2,78	3,01
Resultat per aktie, avvecklad verksamhet, SEK	-	-0,46	-	-2,33	-0,10	-2,43
Resultat per aktie, total verksamhet, SEK	1,11	0,51	1,79	-0,31	2,68	0,58
Övrigt totalresultat						
<i>Poster som senare kan omklassificeras till årets resultat:</i>						
Valutakursdifferenser vid omräkning av utlandsverksamheter	194	-219	377	-940	165	-1 152
Valutakursdifferenser omklassificerade till årets resultat	-	-53	-	-53	-	-53
<i>Poster som inte ska omklassificeras till årets resultat:</i>						
Finansiella tillgångar till verkligt värde via övrigt totalresultat	-	-	-	-	-42	-42
Aktuariella vinster/förluster på förmånsbestämda pensionsförpl.	-10	-12	-10	-2	3	11
Skatt hänförligt till aktuariella vinster/förluster	2	3	2	1	-1	-2
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	186	-281	369	-995	125	-1 239
Periodens totalresultat	388	-187	695	-1 044	619	-1 120
Hänförligt till moderbolagets aktieägare	389	-188	695	-1 048	614	-1 130
Hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	-1	1	-0	4	5	9

Rapport över finansiell ställning i sammandrag

MSEK	2026-06-30	2025-06-30	2025-12-31
TILLGÅNGAR			
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Goodwill	5 724	5 836	5 458
Övriga immateriella tillgångar	3 438	3 214	3 362
Materiella anläggningstillgångar	2 153	1 727	1 846
Nyttjanderättstillgångar	1 629	1 620	1 624
Andelar i intressebolag	43	48	42
Övriga finansiella tillgångar	158	192	158
Uppskjutna skattefordringar	634	563	512
Summa anläggningstillgångar	13 779	13 198	13 002
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
Varulager	3 038	1 996	1 884
Kundfordringar	2 307	2 159	1 912
Derivatinstrument	8	11	-
Aktuella skattefordringar	183	148	239
Övriga fordringar	287	232	237
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	1 083	853	963
Likvida medel	1 427	1 648	1 492
Summa omsättningstillgångar	8 333	7 047	6 727
SUMMA TILLGÅNGAR	22 112	20 245	19 728
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
EGET KAPITAL			
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	5 260	5 001	4 858
Innehav utan bestämmande inflytande	8	9	8
Totalt eget kapital	5 269	5 010	4 866
LÅNGFRISTIGA SKULDER			
Räntebärande skulder	5 484	4 401	5 348
Leasingskulder	1 465	1 454	1 462
Avsättningar för pensioner	288	280	271
Övriga avsättningar	111	80	91
Övriga långfristiga skulder	412	441	419
Uppskjutna skatteskulder	607	545	591
Summa långfristiga skulder	8 368	7 202	8 182
KORTFRISTIGA SKULDER			
Räntebärande skulder	565	2 086	829
Leasingskulder	307	263	280
Övriga avsättningar	190	163	203
Leverantörsskulder	2 066	1 605	1 461
Derivatinstrument	-	-	12
Aktuella skatteskulder	77	49	77
Förskott från kunder	3 772	1 994	2 462
Övriga kortfristiga skulder	321	689	361
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	1 177	1 186	995
Summa kortfristiga skulder	8 475	8 034	6 680
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	22 112	20 245	19 728

Förändring i eget kapital

MSEK	2026-06-30	2025-06-30	2025-12-31
Ingående balans	4 866	5 908	5 908
Periodens totalresultat	695	-1 044	-1 120
Förvärvsoption relaterad till innehav utan bestämmande inflytande	-	257	206
Uppskjuten skatt redovisad mot eget kapital	-	197	180
Utdelning	-292	-308	-308
Utgående balans	5 269	5 010	4 866
Totalt eget kapital hänförligt till:			
Moderbolagets aktieägare	5 260	5 001	4 858
Innehav utan bestämmande inflytande	8	9	8

Kassaflöde i sammandrag

	Q2		jan-jun		R12	Helår
MSEK	2026	2025	2026	2025	jul-jun	2025
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN						
Rörelseresultat	381	360	654	745	1 137	1 228
Justering för:						
Av- och nedskrivningar	199	184	385	372	764	751
Övriga ej kassaflödespåverkande poster	-75	55	-70	60	89	219
Förändringar i avsättningar	-9	-15	6	-53	67	8
Kassaflöde före räntor och skatt	496	585	975	1 124	2 056	2 205
Betalda finansiella poster netto	-80	-117	-190	-189	-398	-397
Betald skatt	-160	-188	-185	-225	-295	-335
Kassaflöde före förändring av rörelsekapital	255	280	599	710	1 363	1 473
Förändring kundfordringar	-117	-122	-278	44	-95	227
Förändring varulager	-903	-122	-1 014	-156	-966	-108
Förändring upplupna intäkter	-38	-118	-97	-293	-184	-380
Förändring leventörsskulder	397	171	514	168	409	63
Förändring förskott från kunder	960	89	1 132	397	1 709	974
Kassaflöde från förändring av operativt rörelsekapital	300	-103	256	161	873	777
Förändring övrigt rörelsekapital	18	12	104	-140	-288	-532
Kassaflöde från förändring av rörelsekapital	318	-90	361	20	585	245
Kassaflöde från den löpande verksamheten, kvarvarande verksamhet	573	190	960	730	1 948	1 718
Kassaflöde från den löpande verksamheten, avvecklad verksamhet	-	-133	-	-128	-10	-138
Kassaflöde från den löpande verksamheten	573	57	960	602	1 938	1 580
INVESTERINGSVERKSAMHETEN						
Förvärv av verksamheter	-23	6	-195	-803	-542	-1 150
Investeringar i andra aktier och andelar	-	-	-	-	-22	-22
Försäljning av immateriella och materiella anläggningstillgångar	71	-0	73	-0	73	-
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-197	-146	-338	-320	-610	-592
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-78	-51	-133	-137	-262	-266
Kassaflöde från investeringsverksamheten, kvarvarande verksamhet	-226	-192	-593	-1 260	-1 364	-2 031
Kassaflöde från investeringsverksamheten, avvecklad verksamhet	-	1 027	-	1 020	-0	1 020
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-226	835	-593	-240	-1 364	-1 011
FINANSIERINGSVERKSAMHETEN						
Nettoförändring lån	-164	-598	-267	82	-213	135
Återbetalning av leasingskulder	-54	-47	-105	-101	-205	-202
Utdelning	-146	-145	-146	-160	-294	-308
Övriga förändringar i finansieringsverksamheten	3	61	4	15	-98	-87
Kassaflöde från finansieringsverksamheten, kvarvande verksamhet	-361	-730	-513	-164	-810	-461
Kassaflöde från finansieringsverksamheten, avvecklad verksamhet	-	-5	-	-10	0	-10
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-361	-734	-513	-174	-810	-471
Periodens kassaflöde, total verksamhet	-13	158	-146	188	-236	98
Likvida medel vid periodens början	1 407	1 490	1 492	1 530	1 648	1 530
Omräkningsdifferens i likvida medel	32	1	81	-69	14	-135
Likvida medel vid periodens utgång	1 427	1 648	1 427	1 648	1 427	1 492

Moderbolaget

Resultaträkning i sammandrag

	Q2		jan-jun		R12	Helår
MSEK	2026	2025	2026	2025	jul-jun	2025
Nettoomsättning	-	-	-	-	-	-
Bruttoresultat	-	-	-	-	-	-
Administrationskostnader	-4	-4	-9	-8	-12	-11
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	-0	0	0	0	0	0
Rörelseresultat	-4	-4	-9	-8	-12	-11
Finansiella intäkter och kostnader	984	-4	968	-11	937	-41
Resultat efter finansiella poster	980	-7	959	-18	925	-52
Koncernbidrag	-	-	-	-	-	-
Resultat före skatt	980	-7	959	-18	925	-52
Skatt	-	1	-	1	-1	-
Periodens resultat	980	-6	959	-17	924	-52

Rapport över totalresultat i sammandrag

Periodens resultat	980	-6	959	-17	924	-52
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	-	-	-	-	-	-
Periodens totalresultat	980	-6	959	-17	924	-52

Balansräkning i sammandrag

MSEK	2026-06-30	2025-06-30	2025-12-31
TILLGÅNGAR			
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Andelar i dotterbolag	4 098	4 098	4 098
Andra finansiella tillgångar	4	5	4
Summa anläggningstillgångar	4 102	4 104	4 102
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
Övriga kortfristiga fordringar	7	0	0
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	2	3	1
Aktuella skattefordringar	1	1	2
Fordringar hos dotterbolag	11	12	6
Likvida medel	2 814	722	2 260
Summa omsättningstillgångar	2 835	738	2 269
SUMMA TILLGÅNGAR	6 937	4 842	6 371
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
EGET KAPITAL			
Aktiekapital	6	6	6
Överkursfond	4 136	4 136	4 136
Balanserade vinstmedel	-1 305	-961	-961
Periodens resultat	959	-17	-52
Summa eget kapital	3 795	3 164	3 128
LÅNGFRISTIGA SKULDER			
Räntebärande skulder	2 395	997	2 395
Avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	8	5	7
Summa långfristiga skulder	2 403	1 002	2 402
KORTFRISTIGA SKULDER			
Räntebärande skulder	546	495	794
Leverantörsskulder	4	2	1
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	31	26	41
Skulder till dotterbolag	5	0	1
Övriga skulder	153	152	5
Summa kortfristiga skulder	739	676	841
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	6 937	4 842	6 371

Övriga upplysningar

Redovisningsprinciper

Denna rapport har upprättats, avseende koncernen, i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering, Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 1 samt årsredovisningslagen, och avseende moderbolaget i enlighet med RFR 2 från Rådet för finansiell rapportering samt årsredovisningslagen. De redovisningsprinciper som tillämpas överensstämmer med de som presenteras i års- och hållbarhetsredovisningen 2025 (Not 1).

Under första kvartalet 2025 klassificerade Munters den finansiella rapporteringen för erbjudandet FoodTech Equipment som innehav för försäljning och som avvecklad verksamhet, vilket innebar att tillgångar och skulder relaterade till Equipment redovisades på separata rader i balansräkningen. I resultaträkningen redovisades periodens resultat efter skatt från avvecklad verksamhet, inklusive jämförelsestörande poster (IAC), på en separat rad. Jämförelseperioderna omräknades som om den avvecklade verksamheten hade klassificerats som avvecklad redan vid början av jämförelseperioderna. Interna mellanhavanden och transaktioner mellan kvarvarande och avvecklad verksamhet eliminerades. Den 30 maj 2025 slutfördes transaktionen och samtliga poster relaterade till Equipment togs bort från balansräkningen. Se avsnittet Avvecklad verksamhet för ytterligare information.

Kassaflödet från avvecklad verksamhet har separerats från kassaflödet från kvarvarande verksamhet och redovisas på separata rader inom kassaflöde från den löpande verksamheten, investeringsverksamheten och finansieringsverksamheten.

Inga nya eller reviderade standarder och tolkningar som trätt i kraft från och med den 1 januari 2026 bedöms ha någon väsentlig påverkan på de finansiella rapporterna. IFRS 18 Presentation and Disclosure in Financial Statements kommer att ersätta IAS 1 Utformning av finansiella rapporter och ska tillämpas från och med 1 januari 2027. Effekterna av den nya standarden på Munters finansiella rapporter har ännu inte utvärderats fullt ut.

Från och med 2026 har definitionen av nettoskuld uppdaterats till att inkludera lång- och kortfristiga räntebärande fordringar. Se uppdelningen av nettoskuld på sida 12 för detaljer. Den uppdaterade definitionen har ingen väsentlig påverkan på presenterade nyckeltal.

Definitionerna av sysselsatt kapital och avkastning på sysselsatt kapital (ROCE) har också uppdaterats. Sysselsatt kapital definieras som totalt eget kapital plus nettoskuld.

Avkastning på sysselsatt kapital (ROCE) definieras som rörelseresultat för de senaste 12 månaderna dividerat med genomsnittligt sysselsatt kapital för samma period.

Nyckeltalen har uppdaterats för samtliga historiska perioder som presenteras.

Hållbarhetspolicy

Munters produkter och verksamhet påverkar människor och den yttre miljön i varierande grad genom hela värdekedjan. Munters miljöpåverkan från den egna verksamheten härrör främst från energianvändning, avfall och resursförbrukning. Munters klimatrelaterade påverkan omfattar negativa effekter från utsläpp av växthusgaser i verksamheten, distributionen, produktanvändningen och vid produkternas slutskede, samt positiva effekter genom tillhandahållandet av energieffektiva lösningar. Munters har åtagit sig att minska och följa upp miljöpåverkan från verksamheten samt att reducera klimatpåverkan i hela värdekedjan i linje med Parisavtalets 1,5 °C-mål. Munters uppförandekod (Code of Conduct) beskriver vårt åtagande att bedriva verksamheten på ett etiskt, ansvarsfullt sätt och i enlighet med alla relevanta lagar och regler. Den betonar respekt för mänskliga rättigheter, arbetsrätt och miljöansvar, i linje med internationella standarder såsom FN:s Global Compact, FN:s allmänna förklaring om de mänskliga rättigheterna och Internationella arbetsorganisationens (ILO) konventioner. Vi söker kontinuerligt möjligheter att minska risker och att skapa en säkrare, hälsosammare och mer inkluderande arbetsmiljö för våra medarbetare, kunder, samhällen och miljön i stort.

Risker och osäkerheter

En effektiv riskhantering är viktig för koncernen för att uppnå sina strategiska affärs mål och leverera hållbara resultat för kunder och samhälle. Syftet med Munters koncerns riskhantering är att identifiera och kontrollera exponeringen mot risker som kan påverka uppfyllandet av organisationens affärs mål.

Som ett globalt företag påverkas Munters av geopolitiska faktorer, globala finansiella och hållbarhetsrelaterade faktorer, samt bransch- och affärsrelaterade händelser som kan ge upphov till risker och osäkerheter. Munters står inför en rad externa och interna risker och möjligheter som varierar över tid.

Koncernens riskkategorier och osäkerheter delas in i fem kategorier: strategiska, operativa, finansiella, hållbarhetsrelaterade samt regelfterlevnads-/regulatoriska risker. Flexibilitet i både värdekedjan och produktionen är avgörande för att minska effekterna av oförutsedda störningar.

Munters produkter används i komplexa kundprocesser. Kvalitet och kontraktsåtaganden är kritiska och kan leda till skadeståndsanspråk. Koncernen är i viss utsträckning beroende av nyckelkunder och nyckelpersoner. Med tanke på att Munters har en geografiskt spridd verksamhet med många mindre organisatoriska enheter finns det en risk för bristande efterlevnad av relevanta regelverk inom affärsetik, till exempel regler mot mutor. Dessutom, till följd av Munters närvaro i flera geografiska områden, är koncernen exponerad för klimatrelaterade risker såsom extrema väderhändelser, regulatoriska förändringar och störningar i leveranskedjan.

Finansiella risker består huvudsakligen av valuta-, ränte- och finansieringsrisker. Munters arbetar aktivt med försäkringslösningar, och koncerngemensamma försäkringar styrs av centrala riktlinjer.

En mer detaljerad beskrivning av koncernens risker och hur de hanteras finns i års- och hållbarhetsredovisningen för 2025 på sidorna 58–61.

Transaktioner med närstående

Det har inte förekommit några väsentliga transaktioner med närstående under perioden.

Verkligt värde på finansiella instrument

Finansiella investeringar och derivat värderas till verkligt värde och kategoriseras i nivå 3 respektive nivå 2 i verkligt värde-hierarkin. Per balansdagen uppgick finansiella investeringar till 145 MSEK (145 per 31 dec 2025) och nettovärdet av derivat till 8 MSEK (-12 per 31 dec 2025).

I januari 2026 betalades en tilläggsköpeskilling om 167 MSEK till de tidigare ägarna av MTech. Därutöver har innehållna köpeskillingar hänförliga till förvärv av Zeco och Airprotech, som slutfördes 2023, betalats under 2026.

MSEK	2026-06-30	2025-06-30	2025-12-31
Belopp vid periodens ingång	188	1 498	1 498
Omvärderingar	-	-287	-270
Betalningar	-183	-820	-1 169
Värdeförändring redovisad i rörelseresultatet	-1	57	207
Diskontering	-	36	48
Valutakursdifferenser	-4	-120	-126
Utgående balans	-	364	188

Munters bedömer att räntan på räntebärande skulder var marknadsmässig per den 30 juni 2026 och att det verkliga värdet vid rapportperiodens slut därför i allt väsentligt motsvarar det redovisade värdet.

Företagsförvärv

I juni slutförde Munters förvärvet av Optifarm, en brittisk leverantör av AI-drivna lösningar för övervakning av djurhållning. Förvärvet stärker FoodTechs erbjudande inom digitala lösningar. Optifarm har 14 anställda och förvärvet har ingen väsentlig påverkan på de konsoliderade finansiella rapporterna.

Inga andra förvärv har tecknats eller slutförts under 2026.

Nettoomsättning per affärsområde och region

Nettoomsättning per affärsområde och region i Q2

	AirTech		DCT		FoodTech		Eliminerings		Koncernen	
MSEK	2026	2025	2026	2025	2026	2025	2026	2025	2026	2025
Americas	950	660	1 179	1 436	213	164	-10	-27	2 332	2 233
EMEA	665	601	269	186	258	244	-1	-1	1 192	1 030
APAC	483	520	11	14	13	21	-	-	507	555
Försäljning mellan regioner	-99	-73	-103	-114	-22	-25	0	-1	-225	-213
TOTALT	1 998	1 708	1 356	1 522	462	404	-11	-29	3 805	3 606

Nettoomsättning per affärsområde och region jan-jun

	AirTech		DCT		FoodTech		Eliminerings		Koncernen	
MSEK	2026	2025	2026	2025	2026	2025	2026	2025	2026	2025
Americas	1 731	1 397	2 414	2 842	416	346	-20	-70	4 542	4 515
EMEA	1 287	1 290	601	308	486	472	-9	-6	2 366	2 064
APAC	943	1 041	32	27	28	42	0	0	1 003	1 111
Försäljning mellan regioner	-184	-176	-288	-150	-53	-43	-1	-2	-525	-370
TOTALT	3 778	3 553	2 759	3 028	878	817	-30	-78	7 385	7 320

Avstämning av alternativa nyckeltal om jämförelsestörande poster

Koncernen presenterar vissa finansiella mått i delårsrapporten som inte definieras i enlighet med IFRS. Koncernen anser att dessa mått ger värdefull kompletterande information, eftersom de möjliggör en utvärdering av koncernens resultat. De finansiella måtten beräknas enligt de definitioner som presenteras i denna delårsrapport. En avstämning av justerad EBITDA och justerad EBITA finns i kvartalsöversikten på sida 12. Jämförelsestörande poster är händelser eller transaktioner med betydande finansiella effekter, som är relevanta för att förstå den finansiella

utvecklingen vid jämförelse av aktuell period med tidigare perioder. Sådana poster inkluderar till exempel omstruktureringskostnader, resultat från avyttringar av verksamheter samt förvävsrelaterade transaktionskostnader.

Nedan följer en uppdelning av jämförelsestörande poster. Se sida 5 för kommentarer om de olika posterna.

	Q2		jan-jun		R12	Helår
MSEK	2026	2025	2026	2025	jul-jun	2025
Omstruktureringskostnader	-	-	-30	-	-107	-77
Förvärvskostnader	-3	2	-10	-40	-10	-40
Villkorade köpeskillningar i samband med rörelseförvärv	-	-57	-1	-57	-151	-207
Realisationsresultat	78	-	78	-	78	-
Övriga poster	-24	-1	-24	-1	-24	-1
Total	50	-56	12	-98	-215	-324

Avvecklad verksamhet

Munters redovisar resultatet från FoodTech Equipment, som avyttrades 2025, som avvecklad verksamhet. Se redovisningsprinciper för ytterligare information.

Resultaträkning i sammandrag

	Q2		jan-jun		R12	Helår
MSEK	2026	2025	2026	2025	jul-jun	2025
Nettoomsättning, extern	-	331	-	738	319	726
Operationella kostnader	-	-307	-	-697	-298	-688
Resultat från försäljning av verksamhet	-	13	-	13	13	13
Nedskrivning goodwill	-	-	-	-346	-	-346
Rörelseresultat	-	37	-	-292	34	-295
Finansiella poster	-	-1	-	-1	-1	-1
Resultat före skatt	-	36	-	-293	33	-296
Skatt	-	-120	-	-133	-135	-148
Periodens resultat från avyttrad verksamhet	-	-84	-	-426	-102	-444

Resultat från försäljning av verksamhet

	Q2		jan-jun	
MSEK	2026	2025	2026	2025
Köpeskilling	-	1 197	-	1 197
Avyttrade nettotillgångar	-	-1 220	-	-1 220
Försäljningsomkostnader	-	-17	-	-17
Reaförlust	-	-40	-	-40
Omklassificering av ackumulerade omräkningsdifferenser	-	53	-	53
Resultat från försäljning av verksamhet	-	13	-	13

Styrelsen och verkställande direktören intygar härmed att delårsrapporten ger en sann och rättvisande bild av moderbolagets och koncernens verksamheter, deras finansiella ställning och resultat och beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och övriga företag i koncernen står inför.

Stockholm, 17 juli 2026

Magnus Nicolin
Styrelsens ordförande

Klas Forsström
Vd och koncernchef

Anders Lindqvist
Styrelseledamot

Elisabeth Carey Nugent
Styrelseledamot

Helen Fasth Gillstedt
Styrelseledamot

Kristian Sildeby
Styrelseledamot

Maria Hammarskjöld Håkansson
Styrelseledamot

Sabine Simeon-Aissaoui
Styrelseledamot

Stephanie Dismore
Styrelseledamot

Robert Wahlgren
Styrelseledamot,
arbetstagarrepresentant

Simon Henriksson
Styrelseledamot,
arbetstagarrepresentant

Denna rapport har ej varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

Definition av finansiella nyckeltal

I denna finansiella rapport förekommer hänvisningar till ett antal mått på resultatet. Vissa av dessa mått definieras i IFRS, andra är alternativa mått och redovisas inte i enlighet med tillämpliga ramverk för finansiell rapportering eller övrig lagstiftning. Måtten används av koncernen för att hjälpa både investerare och ledning att analysera Munters verksamhet. Nedan följer beskrivningar och definitioner av måtten i denna finansiella rapport. Därtill ges förklaringar till varför måtten används.

Organisk tillväxt

Förändring i nettoomsättning jämfört med föregående period exklusive förvärv och avyttringar samt valutaeffekter. Måttet används av Munters för att övervaka nettoomsättningstillväxten, drivet av förändringar i volym och priser mellan perioder.

Valutajusterad tillväxt

Förändring i nettoomsättning jämfört med föregående period, justerad för valutaeffekter. Måttet används av Munters för att följa förändringar i nettoomsättning från både organisk och förvärvad tillväxt mellan perioder.

Orderstock

Mottagna och bekräftade försäljningsorder som ännu inte levererats och redovisats som nettoomsättning. Orderstocken belyser hur stor verksamhet hänförlig till den löpande verksamheten som Munters redan har erhållit som kommer att vändas till intäkter under framtida perioder. Måttet används av Munters för att följa utvecklingen och efterfrågan och anpassa verksamheten vid behov.

Orderingång

Mottagna och bekräftade försäljningsorder minus annullerade ordrar under rapportperioden. Orderingången är ett mått på framtida intäkter och, följaktligen, ett viktigt nyckeltal för Munters ledning.

Rörelseresultat (EBIT)

Resultat före räntor och skatt. Munters anser att rörelseresultatet visar de intäkter som genereras av den löpande verksamheten.

Justerad EBITA

Rörelseresultat, justerat för avskrivningar och nedskrivningar av immateriella anläggningstillgångar samt jämförelsestörande poster. Munters anser att justerad EBITA är användbart för att analysera resultatet, eftersom det eliminerar påverkan från poster som betraktas vara av ej återkommande karaktär och därför inte återspeglar underliggande verksamheten.

Justerad EBITA-marginal

Justerad EBITA som andel av nettoomsättningen. Munters anser att justerad EBITA-marginal är ett användbart mått för att visa bolagets lönsamhet.

Justerad EBITDA

Rörelseresultat justerat för jämförelsestörande poster, avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar samt nyttjanderättstillgångar.

Justerad EBITDA-marginal

Justerad EBITDA som andel av nettoomsättningen.

Jämförelsestörande poster (IAC)

Jämförelsestörande poster är händelser eller transaktioner som har en betydande finansiell påverkan och vars resultateffekter är viktiga att uppmärksamma vid jämförelse av periodens finansiella resultat med resultat för tidigare perioder. Poster som inkluderas är t ex omstruktureringsprogram, resultat från avyttringar av dotterbolag och förvärvsrelaterade transaktionskostnader.

Resultat per aktie

Nettoresultat dividerat med vägt genomsnittligt antal utestående aktier. Måttet avser resultat per aktie före och efter utspädning, om inget annat anges.

Sysselsatt kapital

Sysselsatt kapital beräknas som totalt eget kapital plus nettoskuld.

Avkastning på sysselsatt kapital (ROCE)

Rörelseresultat (R12), dividerat med genomsnittligt sysselsatt kapital. Det genomsnittliga sysselsatta kapitalet beräknas baserat på de senaste 12 månaderna.

Operativt rörelsekapital

Omfattar kundfordringar, varulager, upplupna intäkter, leverantörsskulder samt förskott från kunder.

Operativt rörelsekapital/nettoomsättning

Genomsnittligt operativt rörelsekapital de senaste 12 månaderna som andel av nettoomsättningen för samma period.

Likvida medel

Kassa och banktillgodohavanden samt kortfristiga placeringar med en löptid ej överstigande tre månader. Detta är ett mått som belyser likviditeten på kort sikt.

R12

R12 (rullande 12 månader) efter ett nyckeltal betyder att nyckeltalet motsvarar en ackumulering av de rapporterade siffrorna för de senaste tolv månaderna. Måttet används för att belysa utvecklingen inom olika nyckeltal, vilket är värdefullt för att få en djupare förståelse för verksamhetens utveckling.

Nettoskuld

Nettoskuld beräknas som räntebärande skulder, leasingkulder, avsättningar för pensioner och upplupna finansiella kostnader, med avdrag för likvida medel och räntebärande fordringar.

Skuldsättningsgrad

Nettoskuld dividerat med justerad EBITDA, per R12

SaaS recurring revenue

Summa återkommande intäkter från SaaS-kontrakt (Software-as-a-Service) redovisade i perioden. Nyckeltalet presenteras även annualiserat och benämns då SaaS ARR, vilket beräknas genom att multiplicera SaaS Recurring Revenue i den senaste månaden med tolv.

Service

Eftermarknadsservice och intäkter från software-as-a-service (SaaS).

Eftermarknadsservice

Eftermarknadsservice definieras som försäljning av reservdelar, driftsättning och installation, inspektioner och revisioner, reparationer och annan fakturerbar service.

Komponenter

Komponentportföljen inom AirTech inkluderar avfukttningsrotorer och befuktningspads, som används i klimatkontroll.

Full Time Equivalents (FTE)

Uppgifter om antal anställda presenteras alltid omräknat till heltidstjänster, om inte annat framgår. Medelantal anställda för helåret beräknas som summan av fast anställda de senaste 13 månaderna dividerat med 13.

Information och finansiell kalender

Välkommen att delta i en webcast eller telefonkonferens den 17 juli klockan 9:00 CEST, då vd och koncernchef Klas Forsström tillsammans med Group Vice President och CFO, Katharina Fischer, presenterar rapporten.

Webcast

<https://munters.events.inderes.com/q2-report-2026/register>

Telefonkonferens

Om du vill delta via telefonkonferens, vänligen registrera dig på länken nedan. Efter registrering kommer du att få telefonnummer och ett konferens-ID för att få access till konferensen. Du kan ställa frågor muntligt via telefonkonferensen.

<https://events.inderes.com/munters/q2-report-2026/dial-in>

Denna delårsrapport, presentationsmaterialet och en länk till webcasten kommer att finnas tillgängliga på

<https://www.munters.com/en-se/investors/>

Denna information är sådan information som Munters Group AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 17 juli 2026 kl. 07.30 CEST.

Denna rapport innehåller framåtblickande uttalanden som reflekterar Munters nuvarande förväntningar på framtida händelser och Munters finansiella och operativa utveckling. Även om Munters anser att förväntningarna som reflekteras i dessa framåtblickande uttalanden är baserade på rimliga antaganden, kan det inte garanteras att förväntningarna kommer att visa sig vara korrekta eftersom framåtblickande uttalanden är föremål för både kända och okända risker och osäkerheter samt en mängd faktorer som kan leda till att faktiska resultat eller utfall skiljer sig väsentligt från de som uttryckts eller antytts i sådana framåtblickande uttalanden. Sådana faktorer inkluderar, men begränsas inte till, förändringar i ekonomiska, marknadsmässiga, konkurrensmässiga och/eller regulatoriska förhållanden. Framåtblickande uttalanden avser endast förväntningarna per det datum de gjordes och utöver vad som krävs enligt gällande lag åtar sig Munters inget ansvar för att uppdatera något av dem mot bakgrund av att ny information uppstår eller framtida händelser.

Munters Group AB, Corp. Reg. No. 556819-2321

Kontaktpersoner:

Line Dovärn

Head of Investor Relations

Tel: +46 (0)730 488 444

Email: line.dovarn@munters.com

Daniel Carleson

Investor Relations Manager

Tel: +46 (0)703 065 452

Email: daniel.carleson@munters.com

Presentationsmaterial samt års- och hållbarhetsrapporter tillgängliga för nedladdning <https://www.munters.com/en-se/investors/>

Finansiell kalender:

Delårsrapport Q3 2025	23 oktober, 2026
Utbetalningsdag för utdelning	10 november, 2026
Kapitalmarknadsdag	11 november, 2026
Delårsrapport Q4 2025	28 januari, 2027