

Fjärde kvartalet och helåret 2022

Stockholm 20 januari 2023

Fjärde kvartalet i korthet

- Kvartalet påverkades av ett patent- och licensavtal som resulterade i totala patent- och licensintäkter på SEK 6,0 (2,4) miljarder, samt av tidigare aviserade kostnader på SEK -4,0 miljarder, inklusive avsättning relaterad till DOJ, avyttring av verksamheten för Sakernas internet samt avslutade avtal och portföljusteringar inom Cloud Software and Services.
- Koncernens organiska försäljning¹ ökade med 1% jämfört med samma kvartal föregående år, där patent- och licensintäkter bidrog med 5 procentenheter. Rapporterad försäljning var SEK 86,0 (71,3) miljarder, varav Vonage bidrog med SEK 4,1 miljarder.
- Bruttoresultatet ökade till SEK 35,6 (30,8) miljarder. Bruttomarginalen sjönk till 41,4% (43,2%), främst på grund av ändrad affärsmix inom Networks och tidigare aviserade kostnader för avslutade kontrakt och portföljusteringar inom Cloud Software and Services.
- EBITA exklusive omstrukturingskostnader uppgick till SEK 9,3 (12,8) miljarder med en EBITA-marginal på 10,8% (17,9%). EBITA påverkades av tidigare aviserade kostnader.
- Fritt kassaflöde före M&A var SEK 16,9 (13,5) miljarder, främst drivet av minskat lager och hög inbetalningsnivå inklusive patent- och licensinbetalningar.
- Avkastning på sysselsatt kapital var 15,4% (26,6%), driven av lägre EBIT.

Helåret i korthet

- Koncernens organiska försäljning¹ ökade med 3%, driven av en ökning på 4% inom Networks och på 16% inom Enterprise. Rapporterad försäljning var SEK 271,5 (232,3) miljarder.
- Bruttoresultatet ökade till SEK 113,3 (100,7) miljarder, med ökningarna inom segmenten Networks, Cloud Software and Services och Enterprise.
- EBITA uppgick till SEK 29,1 (33,3) miljarder, med en EBITA-marginal på 10,7% (14,3%). EBITA påverkades negativt av tidigare aviserade kostnader på SEK -5,5 miljarder, delvis uppvägt av ökade patent- och licensintäkter.
- EBIT-marginalen exklusive omstrukturingskostnader var 10,1% (13,9%). Justerat för Vonage och tidigare aviserade kostnader under året var EBIT-marginalen 12,9%, och nådde målet för 2022 på 12-14%.
- Nettoresultatet var SEK 19,1 (23,0) miljarder. Vinst per aktie efter utspädning var SEK 5,62 (6,81).
- Fritt kassaflöde före M&A var SEK 22,2 (32,1) miljarder. Nettokassan uppgick till SEK 23,3 (65,8) miljarder 31 december 2022.
- Avkastning på sysselsatt kapital var 14,0% (18,4%), driven av högre sysselsatt kapital och lägre EBIT.
- Styrelsen kommer att föreslå årsstämman en utdelning för 2022 på SEK 2,70 (2,50) per aktie.

SEK miljarder	Kv 4 2022	Kv 4 2021	Förändring årsvis	Kv 3 2022	Förändring kvartalsvis	Jan-dec 2022	Jan-dec 2021	Förändring årsvis
Nettoomsättning	86,0	71,3	21%	68,0	26%	271,5	232,3	17%
<i>Försäljningsstillväxt just. för jämf. enheter och valutaeffekter²</i>	-	-	1%	-	-	-	-	3%
Bruttomarginal ²	41,4%	43,2%	-	41,4%	-	41,7%	43,4%	-
EBIT	7,9	11,9	-34%	7,1	10%	27,0	31,8	-15%
EBIT-marginal ²	9,1%	16,6%	-	10,5%	-	10,0%	13,7%	-
EBIT A ²	9,0	12,3	-26%	7,6	19%	29,1	33,3	-13%
EBIT A-marginal ²	10,5%	17,2%	-	11,2%	-	10,7%	14,3%	-
Periodens resultat	6,2	10,1	-39%	5,4	15%	19,1	23,0	-17%
Vinst per aktie efter utspädning, SEK	1,82	3,02	-40%	1,56	17%	5,62	6,81	-17%

Finansiella mått exkl. omstr.kostnader²

Bruttomarginal exklusive omstrukturingskostnader	41,5%	43,5%	-	41,4%	-	41,8%	43,5%	-
EBIT exkl. omstr.kostnader	8,1	12,3	-34%	7,2	12%	27,4	32,3	-15%
EBIT-marginal exkl. omstr.kostnader	9,4%	17,3%	-	10,6%	-	10,1%	13,9%	-
EBIT A exklusive omstrukturingskostnader	9,3	12,8	-27%	7,7	21%	29,5	33,8	-13%
EBIT A-marginal exklusive omstrukturingskostnader	10,8%	17,9%	-	11,3%	-	10,9%	14,6%	-
Fritt kassaflöde före M&A	16,9	13,5	25%	2,5	-	22,2	32,1	-31%
Nettokassa vid periodens slut	23,3	65,8	-65%	13,4	74%	23,3	65,8	-65%

¹ Försäljning justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter.

² Finansiella icke-IFRS-mått stäms av i slutet av denna rapport mot närmaste avstämningsbara poster i balans- och resultaträkningarna.

Kommentar från VD

Med resultatet från fjärde kvartalet är vi på god väg att uppfylla vårt långsiktiga mål för EBITA på 15-18% 2024. Vi är fast beslutna att nå våra strategiska mål, och har fullt förtroende för detta på lång sikt. Under kvartalet gjorde vi mätbara framsteg mot att förverkliga våra ambitioner, trots kraftig makroekonomisk motvind. Som vi nämnde på vår kapitalmarknadsdag finns det osäkerheter på kort sikt, men vi är fortfarande i ett tidigt skede av global 5G-utbyggnad och omfattande digitalisering av företag.

Vår strategi står fast och är baserad på att driva hållbar tillväxt och maximera värde för alla intressenter. Vi är övertygade om att vi har rätt team och rätt strategi på plats för att utöka vårt ledarskap inom mobilnät, nå lönsamhet inom Cloud Software and Services, nå framgångar i högtillväxtsegmentet Enterprise, forma branschlandskapet genom att bli ett plattformsbolag som utnyttjar 5G-innovationsplattformen och samtidigt fortsätta vårt orubbliga engagemang för en företagskultur med integritet.

Det här kvartalet undertecknade vi ett flerårigt patent- och licensavtal med en större licenstagare. Detta positiva utfall positionerar oss på ett bra sätt för att fånga upp ytterligare 5G-patentlicensavtal bland telefontillverkare och inom nya områden som konsumentelektronik och Sakernas internet. Vi förväntar oss betydande tillväxt inom patent- och licensintäkter under de kommande 18-24 månaderna.

Koncernens nettoomsättning¹ för kvartalet ökade med 1% jämfört med samma kvartal föregående år, varav patent- och licensintäkter bidrog med 5 procentenheter. EBITA² på SEK 9,3 (12,8) miljarder motsvarar en marginal² på 10,8% (17,9%). Den positiva påverkan från högre patent- och licensintäkter motverkades av förändrad affärsmix, i enlighet med förväntningarna, och av tidigare meddelade kostnader på SEK -4 miljarder. Vi nådde vår ambition att minska lagret, vilket bidrog till att fritt kassaflöde före M&A var SEK 16,9 (13,5) miljarder.

Vår verksamhet inom **Networks** växte i Indien efter att våra marknadsandelar ökat betydligt. Som förväntat kunde tillväxten från vunna marknadsandelar på flera marknader inte helt kompensera för minskade investeringar och lagerminskningar bland operatörer på andra marknader, inklusive Nordamerika. Bruttomarginalen² var 44,6% (46,4%), med negativ påverkan från ändrad affärsmix, inklusive en högre andel tjänsteförsäljning från stora nätutbyggnadsprojekt. Patentlicensavtalet hade en positiv påverkan på marginalerna.

Under kvartalet kunde vi i stort sett uppväga påverkan från hög inflation med kommersiella aktiviteter, inklusive ersättningsprodukter. Vi fortsätter att investera i teknik för att förbättra resultat och kostnadsledarskap, utöka vår globala närvaro samt förbättra produktivitet och kapitaleffektivitet i leveranskedjan.

Inom **Cloud Software and Services** minskade organisk försäljning¹ med -2% exklusive patent- och licensintäkter. Försäljningstillväxt i Nordamerika – främst från kontrakt inom 5G Core – motverkades av en minskning inom andra marknadsområden. Vi är fortsatt fast beslutna att förbättra lönsamheten och är på god väg att nå nollresultat för rörelseresultatet för helåret 2023 genom att begränsa småskalig mjukvaruutveckling, accelerera automatisering och skifta fokus från att vinna marknadsandelar till lönsamhet. Under fjärde kvartalet beslutade vi att avsluta vissa småskaliga affärer, vilket medförde en engångskostnad.

Inom **Enterprise** fortsätter vi att utnyttja vår styrka inom mobilnät för att påskynda våra affärer. Försäljningen¹ växte organiskt med 15%. Vår strategi för Enterprise grundar sig på två pelare: dels vår verksamhet Enterprise Wireless Solutions, som är fokuserad på att fånga upp marknadsmöjligheten för 5G-optimerade nät och säkerhetslösningar för företag, en verksamhet värd flera miljarder dollar. Dels kommer vi, genom verksamheten Global Communication Platform, att möjliggöra nya sätt att skapa intäkter från 5G genom att omvandla hur nätfunktioner såsom hastighet och låg fördröjning exponeras, konsumeras och betalas i ett globalt perspektiv. Enterprise är en

tillväxtmotor för bolaget, och vi fortsätter att finjustera vår portfölj för att maximera lönsamheten. Därför meddelade vi avyttringen av vår förlustbringande verksamhet för Sakernas internet under fjärde kvartalet. Vi fortsätter att investera för att stärka vår marknadsanläsningskanal för företag och bredda vår portfölj med företagsprodukter. Dessutom ökar vi våra investeringar i att utveckla de nät-API:er som kommer att utgöra grunden för långsiktig tillväxt i Global Communication Platform. Från 2024 och framåt kommer vår företagsverksamhet att vara en stark drivkraft bakom Ericssons långsiktiga tillväxt och lönsamhet, men dessa investeringar kommer att hålla tillbaka lönsamheten under 2023.

Vi är fortsatt positiva gällande den långsiktiga potentialen för vår verksamhet. Dock är prognosen på kort sikt osäker, som vi även beskrev på vår kapitalmarknadsdag. Vi förväntar oss att operatörerna fortsätter öka lönsamheten för befintliga tillgångar som svar på den makroekonomiska motvinden. Vi förväntar oss även att operatörerna justerar lagernivåerna när tillgångssituationen lättar. Dessa trender började påverka Networks redan under fjärde kvartalet, och vi förväntar oss att de fortsätter åtminstone under första halvåret 2023. Samtidigt förväntar vi oss god tillväxt från vunna marknadsandelar, vilken dock inte kommer att helt uppväga motvinden på kort sikt. På längre sikt drivs investeringarna av trafik tillväxt. Givet makroekonomisk motvind på kort sikt förväntar vi oss att Enterprise växer något långsammare än under 2022.

Trots att utmaningarna relaterade till leveranskedjan minskade under kvartalet, har inflationsmiljön kvarstått. Vi fortsätter att ha fokus på att kortsiktigt navigera i motvind med våra kommersiella initiativ, men även genom att göra Ericsson mer kostnadseffektivt. Vi förväntar oss att börja se effekten av våra kostnadsbesparande aktiviteter på SEK 9 miljarder under andra kvartalet 2023. Vi förväntar oss sjunkande marginaler inom Networks under första halvåret 2023 på grund av ändrad affärsmix. Under första kvartalet förväntas koncernens EBITA² bli något lägre än EBITA² för fjolåret, med förbättringar under året.

Vi fortsätter att ha fokus på att nå en uppgörelse med myndigheterna i USA gällande de tidigare kommunicerade meddelandena om överträdelser av Deferred Prosecution Agreement (DPA) som bolaget tagit emot. Av denna anledning har vi under detta kvartal redovisat en avsättning på SEK 2,3 miljarder (cirka USD 220 miljoner) eftersom vi nu är i ett läge där vi kan göra en tillräckligt tillförlitlig uppskattning av den finansiella påföljd (och ytterligare tillsynskostnader) som kan komma att uppstå i samband med en uppgörelse gällande överträdelserna.

Separat från detta, gällande de tidigare ärenden som beskrivits i bolagets rapport om granskningen av Irak från 2019, fortsätter vi att noggrant undersöka fakta i fullt samarbete med DOJ och SEC för att undersöka om det finns substans bakom anklagelserna.

Att bygga en företagskultur med etik och integritet har fortfarande hög prioritet, och jag är övertygad om att en ledande regelefterlevnad ger vårt bolag en konkurrensfördel. Både bolagets uppgörelse med DOJ och SEC från 2019 och den pågående undersökningen av tidigare uppträdande i Irak framhäver tydligt vikten av intelligent beslutsfattande och effektiv riskhantering.

Till slut vill jag tacka alla mina kollegor för sin ihärdighet och för sitt arbete med att leverera långsiktigt värde till intressenterna genom att genomföra vår strategi. Vårt teams hängivenhet och passion är det som mest av allt inspirerar mig när vi omdefinierar både vårt bolag och vår bransch. De åtgärder vi har vidtagit har positionerat oss för att bli en äkta branschledare.

*Börje Ekholm
Vd och koncernchef*

¹Försäljning justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter

²Exklusive omstrukturingskostnader

Finansiell översikt

Nettoomsättning, segment

	Kv 4 2022	Kv 4 2021	Förändring årsvis	Förändring årsvis, just. ¹	Kv 3 2022	Förändring kvartalsvis	Jan-dec 2022	Jan-dec 2021	Förändring årsvis	Förändring årsvis, just. ¹
SEK miljarder										
Networks	58,6	51,1	15%	1%	48,1	22%	193,5	167,8	15%	4%
Cloud SW & Services	20,2	18,0	13%	2%	14,2	42%	60,5	56,2	8%	-1%
Enterprise	6,6	1,8	265%	15%	5,2	28%	15,4	6,2	147%	16%
Other	0,6	0,5	18%	10%	0,5	8%	2,2	2,0	8%	3%
Totalt	86,0	71,3	21%	1%	68,0	26%	271,5	232,3	17%	3%

¹ Försäljningstillväxt justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter. Finansiella icke-IFRS-mått stäms av i slutet av denna rapport mot närmaste avstämningsbara poster i balans- och resultaträkningarna.

Nettoomsättning, marknadsområde

	Kv 4 2022	Kv 4 2021	Förändring årsvis	Förändring årsvis, just. ¹	Kv 3 2022	Förändring kvartalsvis	Jan-dec 2022	Jan-dec 2021	Förändring årsvis	Förändring årsvis, just. ¹
SEK miljarder										
Sydostasien, Oceanien och Indien	11,2	8,6	31%	21%	7,9	42%	33,0	28,8	14%	7%
Nordostasien	8,4	9,8	-14%	-16%	5,6	50%	26,7	29,1	-8%	-11%
Nordamerika	25,3	22,3	14%	-7%	26,5	-5%	95,4	77,5	23%	5%
Europa och Latinamerika	20,9	19,2	9%	0%	15,3	36%	66,8	60,3	11%	4%
Mellanöstern och Afrika	7,4	6,9	6%	-4%	5,7	30%	22,6	20,8	9%	-1%
Övrigt ²	12,8	4,5	186%	-	7,0	81%	27,1	15,9	71%	-
Totalt	86,0	71,3	21%	1%	68,0	26%	271,5	232,3	17%	3%

¹ Försäljningstillväxt justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter.

² "Övrigt" innefattar främst patent- och licensintäkter och större delen av segmentet Enterprise.

Uppdelning av försäljningen efter marknadsområde och segment finns i slutet av den här rapporten.

Fjärde kvartalet

Segment

Rapporterad försäljning för koncernen ökade med 21% jämfört med samma kvartal föregående år, till SEK 86,0 miljarder. Försäljning justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade med 1%, varav patent- och licensintäkter bidrog med 5 procentenheter.

Patent- och licensintäkterna ökade till SEK 6,0 (2,4) miljarder. Intäkterna under kvartalet påverkades av retroaktiva intäkter för perioder utan avtal, från ett nytt kontrakt som ingicks under kvartalet med en licenstagare.

Försäljningen inom Networks justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade med 1%, varav patent- och licensintäkter bidrog med 6 procentenheter. Tvåsiffrig tillväxt inom marknadsområdet Sydostasien, Oceanien och Indien motverkades av minskningar inom övriga marknadsområden. Rapporterad försäljning inom Networks var SEK 58,6 miljarder, vilket utgjorde 68% (72%) av koncernens försäljning.

Försäljningen inom Cloud Software and Services justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade med 2%, varav patent- och licensintäkter bidrog med 4 procentenheter. Ökad försäljning inom marknadsområdet Nordamerika motverkades helt av minskning inom andra marknadsområden. Rapporterad försäljning inom Cloud Software and Services var SEK 20,2 miljarder, vilket utgjorde 23% (25%) av koncernens försäljning.

Försäljningen inom Enterprise justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade med 15%, främst driven av Enterprise Wireless Solutions. Rapporterad försäljning inom Enterprise var SEK 6,6 miljarder, vilket utgjorde 8% (3%) av koncernens försäljning. Försäljningen inom Vonage var SEK 4,1 miljarder.

Marknadsområden

Försäljningen justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade inom marknadsområdet Sydostasien, Oceanien och Indien, medan försäljningen var oförändrad i Europa och Latinamerika. Försäljningen sjönk inom övriga marknadsområden, främst på grund av minskade investeringar från operatörerna på grund av makroekonomiskt tryck. Dessutom har framför allt de främsta operatörerna optimerat sina lager och därmed minskat sina inköp när begränsningarna inom leveranskedjor lättades.

Inom marknadsområdet Sydostasien, Oceanien och Indien ökade försäljningen justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter med 21%, främst driven av vunna marknadsandelar inom 5G i Indien. Dock påverkades kvartalets försäljning negativt av sjunkande investeringar i vissa länder i Sydostasien.

Inom marknadsområdet Nordostasien sjönk försäljningen justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter efter förhöjda investeringsnivåer inom 5G under årets tre första kvartal.

Försäljningen justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter minskade inom marknadsområdet Nordamerika, efter ökade investeringsnivåer tidigare under året. Vissa operatörer planerar för minskade investeringsnivåer, och optimerar även på kort sikt lagren när begränsningarna inom leveranskedjor lättas.

Marknadsområdet Övrigt innefattar främst patent- och licensintäkter och en stor del av segmentet Enterprise. Tillväxten drevs främst av förvärvet av Vonage, som påverkade kvartalet med SEK 4,1 miljarder, samt retroaktiva patent- och licensintäkter för perioder utan avtal.

Helåret

Segment

Rapporterad försäljning ökade med 17% till SEK 271,5 (232,3) miljarder. Försäljningen inom Networks ökade med SEK 25,6 miljarder till SEK 193,5 miljarder. Försäljningen inom Cloud Software and Services ökade med SEK 4,3 miljarder till SEK 60,5 miljarder. Försäljningen inom Enterprise ökade med SEK 9,1 miljarder till SEK 15,4 miljarder. Försäljningen inom segmentet Other ökade med SEK 0,2 miljarder till SEK 2,2 miljarder. Försäljningen justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade med 3%.

Patent- och licensintäkter ökade till SEK 10,4 (8,1) miljarder, främst som resultat av ett nytt patentlicensavtal som innefattar 5G.

Försäljningen inom Networks justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade med 4% jämfört med samma kvartal föregående år. Marknadsområdena Nordamerika, Europa och Latinamerika samt Sydostasien, Oceanien och Indien redovisade organisk tillväxt med medelhöga ensiffriga tal, medan försäljningen i Nordostasien samt Mellanöstern och Afrika sjönk. Rapporterad försäljning ökade med 15%. Networks stod för 71% (72%) av koncernens försäljning.

Försäljningen inom Cloud Software and Services justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter sjönk med -1% jämfört med samma kvartal föregående år. Försäljningstillväxt i Nordamerika och inom patent- och licensintäkter mer än motverkades av lägre försäljning inom andra marknadsområden. Rapporterad försäljning ökade med 8%. Cloud Software and Services stod för 22% (24%) av koncernens försäljning.

Försäljningen inom Enterprise justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade med 16% jämfört med samma kvartal föregående år, främst driven av affärsområdet Enterprise Wireless Solutions. Rapporterad försäljning ökade med 147%. Enterprise stod för 6% (3%) av koncernens försäljning. Försäljningen inom Vonage var SEK 7,0 miljarder.

Andelen hårdvara i försäljningsmixen var 44% (46%), mjukvara 20% (20%) och tjänster 36% (34%).

Marknadsområden

Försäljningen justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade inom tre av de fem marknadsområdena.

Valutajusterad försäljning ökade med 7% jämfört med samma kvartal föregående år i Sydostasien, Oceanien och Indien, driven av ökade volymer i Indien efter betydligt ökade marknadsandelar, vilket uppvägde lägre investeringsnivåer i vissa länder inom marknadsområdet.

Valutajusterad försäljning i Nordostasien minskade med -11% jämfört med samma kvartal föregående år efter att operatörer på flera marknader har slutfört den första utbyggnadsfasen för 5G.

Valutajusterad försäljning i Nordamerika ökade med 5% jämfört med samma kvartal föregående år, driven av 5G-nätutbyggnader och tillväxt inom 5G Core och molnbaserade lösningar. Operatörernas investeringar nådde rekordnivåer under 2022, och vissa operatörer planerar för minskade investeringsnivåer och lageroptimering när begränsningarna i leveranskedjan lättar.

Valutajusterad försäljning i Europa och Latinamerika ökade med 4% jämfört med samma kvartal föregående år, med ökning i både Europa och Latinamerika. Försäljningen inom Networks ökade som resultat av höga investeringsnivåer under året samt ökade marknadsandelar, delvis motverkat av minskningen i Ryssland.

Rapporterad försäljning inom marknadsområdet Övrigt ökade med 71%, driven av förvärvet av Vonage samt av ökade patent- och licensintäkter på SEK 10,4 (8,1) miljarder, främst som resultat av ett nytt patentlicensavtal som innefattar 5G.

Försäljning och marginal, utveckling

SEK miljarder	Kv 4 2022	Kv 4 2021	Förändring årsvis	Kv 3 2022	Förändring kvartalsvis	Jan-dec 2022	Jan-dec 2021	Förändring årsvis
Nettoomsättning	86,0	71,3	21%	68,0	26%	271,5	232,3	17%
Bruttoresultat	35,6	30,8	15%	28,1	26%	113,3	100,7	12%
Bruttomarginal	41,4%	43,2%	-	41,4%	-	41,7%	43,4%	-
Forsknings- och utvecklingskostnader	-13,2	-11,9	-	-11,9	-	-47,3	-42,1	-
Försäljnings- och administrationskostnader	-11,8	-7,6	-	-9,4	-	-35,7	-27,0	-
Nedskrivningar av kundfordringar	0,1	0,1	-	0,0	161%	0,0	0,0	-
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	-2,8	0,4	-	0,2	-	-3,3	0,4	-
Andelar i JV och intresseföretags resultat	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	-0,3	-
EBIT	7,9	11,9	-34%	7,1	10%	27,0	31,8	-15%
Varav Networks	12,5	11,8	6%	9,6	30%	38,5	37,3	3%
Varav Cloud Software & Services	0,7	0,6	14%	-0,8	-	-1,7	-2,2	-
Varav Enterprise	-2,9	-0,8	-	-1,7	-	-6,2	-3,0	-
Varav Other	-2,3	0,3	-	0,0	-	-3,6	-0,3	-
EBIT T-marginal ¹	9,1%	16,6%	-	10,5%	-	10,0%	13,7%	-
EBIT A ¹	9,0	12,3	-26%	7,6	19%	29,1	33,3	-13%
EBIT A-marginal ¹	10,5%	17,2%	-	11,2%	-	10,7%	14,3%	-
Finansiella intäkter och kostnader, netto	-0,5	-0,9	-	-0,5	-	-2,4	-2,5	-
Inkomstskatt	-1,2	-0,8	-	-1,2	-	-5,5	-6,3	-
Periodens resultat	6,2	10,1	-39%	5,4	15%	19,1	23,0	-17%
Omstruktureringskostnader	-0,2	-0,5	-	-0,1	-	-0,4	-0,5	-

Finansiella mått exkl. omstr.kostn. och andra jämförelsestörande poster

Bruttomarginal exklusive omstruktureringskostnader	41,5%	43,5%	-	41,4%	-	41,8%	43,5%	-
EBIT exkl. omstr.kostnader	8,1	12,3	-34%	7,2	12%	27,4	32,3	-15%
EBIT T-marginal exklusive omstruktureringskostnader	9,4%	17,3%	-	10,6%	-	10,1%	13,9%	-
EBIT A exklusive omstruktureringskostnader	9,3	12,8	-27%	7,7	21%	29,5	33,8	-13%
EBIT A-marginal exklusive omstruktureringskostnader	10,8%	17,9%	-	11,3%	-	10,9%	14,6%	-

¹ Finansiella icke-IFRS-mått stäms av i slutet av denna rapport mot närmaste avstämningsbara poster i balans- och resultaträkningarna.

Fjärde kvartalet

Bruttoresultat

Bruttoresultatet ökade med SEK 4,7 miljarder till SEK 35,6 miljarder med ökning inom alla segment. Bruttomarginalen sjönk till 41,4% (43,2%). Det nya patentlicensavtalet, som innefattar 5G, påverkade marginalen positivt inom Networks och Cloud Software and Services. Bruttomarginalen inom Networks sjönk till 44,4% (46,3%), främst som resultat av ändrad affärsmix efter ökade marknadsandelar inom flera geografiska områden, vilket gav en högre andel försäljning av tjänster inom stora utbyggnadsprojekt. Detta bidrar till bruttoresultatet men späder ut bruttomarginalen. Inom Cloud Software and Services sjönk bruttomarginalen till 33,0% (35,4%), med negativ påverkan från den tidigare meddelade kostnaden för att avsluta småskaliga avtal och produkterbjudanden samt en mindre fördelaktig affärsmix. Bruttomarginalen inom Enterprise sjönk till 43,5% (46,2%), främst på grund av att Vonage tillkommit, med något lägre bruttomarginal än resten av segmentet Enterprise.

FoU-kostnader

FoU-kostnaderna ökade med SEK -1,4 miljarder och uppgick till SEK -13,2 (-11,9) miljarder, inklusive en negativ valutaeffekt på SEK -0,7 miljarder jämfört med samma kvartal föregående år. FoU-kostnaderna ökade främst inom segmentet Networks på grund av ytterligare investeringar i Cloud RAN och Ericsson Silicon (ASIC). FoU-kostnaderna påverkades också av förvärvet av Vonage samt av ökade investeringar för att utöka portföljen inom Enterprise Wireless Solutions.

Försäljnings- och administrationskostnader (SG&A)

SG&A-kostnaderna ökade med SEK -4,2 miljarder till SEK -11,8 (-7,6) miljarder, inklusive en negativ valutaeffekt på SEK -0,6 miljarder jämfört med samma kvartal föregående år. Ökningen är främst relaterad till förvärvet av Vonage, som påverkade SG&A med SEK -2,5 miljarder, inklusive avskrivning av immateriella tillgångar på SEK -0,9 miljarder. Ökningen var också relaterad till ökade juridiska kostnader och kostnader för efterlevnad samt av investeringar i marknadsansträngningar organisationen inom Enterprise Wireless Solutions.

Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader

Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader var SEK -2,8 (0,4) miljarder. Kvartalet påverkades negativt av en avsättning på SEK -2,3 miljarder relaterad till en potentiell uppgörelse med Department of Justice i USA gällande överträdelse av DPA, inklusive uppskattade kostnader för den tidigare meddelade utökade tillsynen, samt av SEK -1,0 miljarder på grund av aviserade kostnader relaterade till avyttringen av verksamheten inom Sakernas internet och andra portföljusteringar.

Omstruktureringskostnader

Omstruktureringskostnaderna uppgick till SEK -0,2 (-0,5) miljarder under kvartalet, främst beroende på de meddelade kostnaderna relaterade till avyttringen av verksamheten för Sakernas internet.

EBITA

EBITA sjönk till SEK 9,0 (12,3) miljarder. EBITA påverkades av tidigare aviserade kostnader på SEK -4,0 miljarder (inklusive omstruktureringskostnader) samt av ökade rörelseomkostnader i och med högre FoU och ökade SG&A-kostnader inom segmentet Enterprise. EBITA-marginalen sjönk till 10,5% (17,2%) som resultat av högre kostnader och lägre bruttomarginal.

EBIT

EBIT sjönk till SEK 7,9 (11,9) miljarder, motsvarande en EBIT-marginal på 9,1% (16,6%). EBIT påverkades med SEK -1,2 (-0,4) miljarder från avskrivning av immateriella tillgångar, främst relaterad till Vonage.

Finansiella intäkter och kostnader, netto

Finansnetto var SEK -0,5 (-0,9) miljarder. Svagare USD gentemot SEK gav en positiv valutasäkringseffekt på SEK 0,3 (-0,3) miljarder.

Skatter

Skatterna uppgick till SEK -1,2 (-0,8) miljarder. Skatterna påverkades positivt med SEK 0,6 miljarder som resultat av utnyttjande av tidigare nedskrivna källskattetilgångar i Sverige.

Periodens resultat

Periodens resultat sjönk till SEK 6,2 (10,1) miljarder och vinst per aktie efter utspädning sjönk till SEK 1,82 (3,02).

Personal

Antalet anställda 31 december 2022 var 105 529 jämfört med 104 490 den 30 september 2022. Ökningen beror främst på ökningarna inom tjänsteleverans för stora utbyggnadsprojekt.

Helåret

Bruttoresultat

Bruttoresultatet ökade till SEK 113,3 (100,7) miljarder, med ökningarna inom alla segment. Bruttomarginalen sjönk till 41,7% (43,4%), med negativ påverkan främst från ökade komponentkostnader, inflationstryck samt storskaliga projekt från vunna marknadsandelar inom Networks, samt påverkan från kostnad för ursprunglig utbyggnad av 5G Core inom Cloud Software and Services, delvis uppvägt av retroaktiva patent- och licensintäkter.

FoU-kostnader

FoU-kostnaderna ökade med SEK -5,2 miljarder till SEK -47,3 (-42,1) miljarder, inklusive en valutaeffekt på SEK -2,1 miljarder. FoU-kostnaderna ökade främst inom Networks som resultat av ökade investeringar inom Cloud RAN och Ericsson Silicon (ASIC) samt inom Enterprise, med förvärvet av Vonage och ökade investeringar i Enterprise Wireless Solutions.

Försäljnings- och administrationskostnader (SG&A)

SG&A-kostnaderna ökade med SEK -8,7 miljarder till SEK -35,7 (-27,0) miljarder, inklusive en valutaeffekt på SEK -1,7 miljarder. Ökningen är främst relaterad till förvärvet av Vonage (SEK -4,3 miljarder), investeringar i marknadsansträngningar för Enterprise Wireless Solutions samt ökade juridiska kostnader och kostnader för efterlevnad.

Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader

Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader var SEK -3,3 (0,4) miljarder, med en påverkan på SEK -2,3 miljarder på grund av en avsättning relaterad till en potentiell uppgörelse med Department of Justice i USA gällande överträdelse av DPA, inklusive uppskattade kostnader för den tidigare aviserade förlängda tillsynen, samt med SEK -1,0 miljarder på grund av aviserade kostnader relaterade till avyttringen av verksamheten inom Sakernas internet och andra portföljjusteringar.

Resultat från andelar i joint ventures och intresseföretag var SEK 0,0 (-0,3) miljarder.

Omstruktureringskostnader

Omstruktureringskostnaderna sjönk till SEK -0,4 (-0,5) miljarder.

EBITA

EBITA sjönk till SEK 29,1 (33,3) miljarder, med en EBITA-marginal på 10,7% (14,3%). EBITA påverkades av tidigare aviserade kostnader på SEK -5,5 miljarder under året (varav SEK -4,0 miljarder under fjärde kvartalet), samt av ökade rörelseomkostnader på grund av högre FoU och ökade SG&A-kostnader inom segmentet Enterprise, främst från förvärvet av Vonage.

EBIT

EBIT sjönk till SEK 27,0 (31,8) miljarder jämfört med föregående år, med en EBIT-marginal på 10,0% (13,7%). EBIT påverkades med SEK -2,1 (-1,4) miljarder från avskrivning av immateriella tillgångar, främst relaterad till Vonage.

Finansiella intäkter och kostnader, netto

Finansnetto förbättrades med SEK 0,1 miljarder till SEK -2,4 (-2,5) miljarder, främst på grund av valutakurseffekter. Valutasäkringseffekter påverkade finansnettot med SEK -0,9 (-0,8) miljarder. USD stärktes gentemot SEK mellan 31 december 2021 (kurs SEK/USD 9,05) och 31 december 2022 (kurs SEK/USD 10,38).

Skatter

Skatterna uppgick till SEK -5,5 (-6,3) miljarder, positivt påverkade av utnyttjande av tidigare nedskrivna källskattetilgångar i Sverige. Effektiv skattesats 2022 var 22%, jämfört med 21% under 2021.

Periodens resultat

Periodens resultat sjönk till SEK 19,1 (23,0) miljarder. Vinst per aktie efter utspädning var SEK 5,62 (6,81) och justerad vinst per aktie var SEK 6,16 (7,26).

Personal

Antalet anställda 31 december 2022 var 105 529, en ökning med totalt 4 207 anställda jämfört med den 31 december 2021. Ökningen drevs främst av förvärvet av Vonage samt ökningarna inom tjänsteleverans.

Resultat per segment

Mobilnät – segmentet Networks

	Kv 4 2022	Kv 4 2021	Förändring årsvis	Kv 3 2022	Förändring kvartalsvis	Jan-dec 2022	Jan-dec 2021	Förändring årsvis
SEK miljarder								
Nettoomsättning	58,6	51,1	15%	48,1	22%	193,5	167,8	15%
Varav patent- och licensintäkter	4,9	1,9	152%	1,3	284%	8,5	6,7	28%
Tillväxt justerad för jämförbara enheter och FX	-	-	1%	-	-	-	-	4%
Bruttoresultat	26,1	23,6	10%	21,4	22%	86,4	78,9	10%
Bruttomarginal	44,4%	46,3%	-	44,4%	-	44,6%	47,0%	-
EBIT	12,5	11,8	6%	9,6	30%	38,5	37,3	3%
EBIT-marginal	21,2%	23,0%	-	19,9%	-	19,9%	22,2%	-
EBITA	12,6	11,8	7%	9,6	30%	38,7	37,4	4%
EBITA margin	21,4%	23,1%	-	20,0%	-	20,0%	22,3%	-
Omstrukturingskostnader	-0,1	-0,3	-	0,0	-	-0,1	-0,3	-
Finansiella mått exkl. omstr.kostn.								
Bruttomarginal exkl. omstrukturingskostnader	44,6%	46,4%	-	44,4%	-	44,7%	47,0%	-
EBIT exkl. omstrukturingskostnader	12,5	12,0	4%	9,6	30%	38,7	37,5	3%
EBIT-marginal exkl. omstrukturingskostnader	21,4%	23,6%	-	20,0%	-	20,0%	22,4%	-
EBITA exklusive omstrukturingskostnader	12,6	12,1	5%	9,7	31%	38,8	37,6	3%
EBITA-marginal exkl. omstrukturingskostnader	21,5%	23,6%	-	20,0%	-	20,1%	22,4%	-

Uppdelning av försäljningen i produkter, tjänster samt patent och licenser finns i tabellverket.

Fjärde kvartalet

- Organisk försäljningstillväxt på 1%, varav patent- och licensintäkter bidrog med 6 procentenheter.
- Fortsatt ökade marknadsandelar.
- Bruttomarginalen exklusive omstrukturingskostnader under fjärde kvartalet var 44,6% och förväntas bli 40-42% under första kvartalet.

Nettoomsättning

Försäljning justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade med 1%, varav patent- och licensintäkter bidrog med 6 procentenheter. Tvåsiffrig tillväxt i Sydostasien, Oceanien och Indien, efter ökade marknadsandelar, motverkades av lägre investeringar från operatörer och påverkan från tidig minskning av lagernivåer, främst på marknader som varit tidiga med 5G. Rapporterad försäljning ökade med 15%.

Efter snabb utbyggnad av 5G under 2022 planerar vissa av Ericssons kunder för lägre investeringar på grund av makroekonomisk motvind. Dessutom förväntas operatörerna fortsätta att minska sina lagernivåer när begränsningarna i leveranskedjan lättas. Denna justering inleddes under fjärde kvartalet och förväntas hålla i sig under några kvartal. Därför är utsikterna på kort sikt osäkra, speciellt gällande första halvåret 2023. På längre sikt drivs investeringar av trafik tillväxt, och förväntas därför återgå till det normala. Den normala säsongsmässiga försäljningsminskningen mellan fjärde och första kvartalet förväntas bli mer uttalad under 2023, även efter justering för retroaktiva patent- och licensintäkter under fjärde kvartalet.

Bruttoresultat

Bruttoresultatet ökade med SEK 2,4 miljarder till SEK 26,1 miljarder, främst driven av retroaktiva patent- och licensintäkter. Bruttomarginalen minskade till 44,4% (46,3%). Den minskade bruttomarginalen orsakades av ändrad affärsmix, efter att ledande marknader saktat ned, i kombination med ökade marknadsandelar i flera geografiska områden. De ökade marknadsandelarna bidrar till bruttoresultatet, men späder ut bruttomarginalen i tidiga skeden. Inflationskostnadspressen fortsatte, men uppvägdes i stort genom kommersiella initiativ som produktersättning. Det nya patent- och licensavtalet, som innefattar 5G, hade en positiv påverkan på marginalen.

Hög inflation förväntas ha fortsatt negativ påverkan på kostnaderna under de kommande kvartalen, men detta kommer att

i huvudsak avhjälpas genom kommersiella initiativ. Den ändrade affärsmixen, som resultat av ökade marknadsandelar, kommer att fortsätta under första halvåret 2023 och bruttomarginalen under första kvartalet förväntas hamna i intervallet 40-42%. Ökade marknadsandelar med stora projekt i tidiga skeden tenderar att ha en utspädande påverkan på bruttomarginalen samtidigt som de bidrar till ökat bruttoresultat.

EBIT

EBIT ökade till SEK 12,5 (11,8) miljarder, med minskad EBIT-marginal till 21,2% (23,0%).

Rörelseomkostnaderna ökade med SEK -1,8 miljarder till SEK -13,7 miljarder (inklusive en negativ valutapåverkan med SEK -0,7 miljarder), främst på grund av ökade investeringar i FoU inom Cloud RAN och Ericsson Silicon (ASIC).

Helåret

Nettoomsättning

Rapporterad försäljning ökade med 15% under 2022 till SEK 193,5 (167,8) miljarder. Tillväxten drevs främst av ökade marknadsandelar i Nordamerika, Europa och Latinamerika, Sydostasien, Oceanien och Indien samt av ökade patent- och licensintäkter. Försäljningen justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade med 4%.

Bruttoresultat

Bruttoresultatet ökade med SEK 7,5 miljarder till SEK 86,4 miljarder, medan bruttomarginalen minskade till 44,6% (47,0%). Bruttomarginalen påverkades av ökade komponentkostnader, inflationstryck samt investeringar i en robust leveranskedja, delvis uppvägt av en högre andel patent- och licensintäkter i försäljningsmixen samt kommersiella aktiviteter. Stora projekt efter ökade marknadsandelar hade en utspädande effekt på bruttomarginalen.

EBIT

EBIT ökade till SEK 38,5 (37,3) miljarder, med minskad EBIT-marginal till 19,9% (22,2%), påverkad av lägre bruttomarginal.

Rörelseomkostnaderna ökade med SEK -6,4 miljarder till SEK -48,3 miljarder (inklusive en negativ valutapåverkan med SEK -2,0 miljarder), främst på grund av högre FoU-investeringar inom Cloud RAN och Ericsson Silicon (ASIC). EBIT-marginalen inom Networks översteg målet för 2022 på 16-18%.

Mobilnät – segmentet Cloud Software and Services

SEK miljarder	Kv 4 2022	Kv 4 2021	Förändring årsvis	Kv 3 2022	Förändring kvartalsvis	Jan-dec 2022	Jan-dec 2021	Förändring årsvis
Nettoomsättning	20,2	18,0	13%	14,2	42%	60,5	56,2	8%
Varav patent- och licensintäkter	1,1	0,4	152%	0,3	284%	1,9	1,5	28%
Tillväxt justerad för jämförbara enheter och FX	-	-	2%	-	-	-	-	-1%
Bruttoresultat	6,7	6,4	5%	4,5	48%	20,1	18,8	7%
Bruttomarginal	33,0%	35,4%	-	31,8%	-	33,2%	33,5%	-
EBIT	0,7	0,6	14%	-0,8	-	-1,7	-2,2	-
EBIT-marginal	3,3%	3,3%	-	-5,6%	-	-2,8%	-4,0%	-
EBITA	0,7	0,9	-19%	-0,8	-	-1,6	-1,6	-
EBITA-marginal	3,4%	4,8%	-	-5,4%	-	-2,6%	-2,8%	-
Omstrukturingskostnader	0,0	-0,2	-	-0,1	-	-0,1	-0,3	-
Finansiella mått exkl. omstr.kostn.								
Bruttomarginal exkl. omstrukturingskostnader	33,0%	36,1%	-	32,1%	-	33,3%	33,9%	-
EBIT exkl. omstrukturingskostnader	0,7	0,7	-8%	-0,7	-	-1,6	-2,0	-
EBIT-marginal exkl. omstrukturingskostnader	3,4%	4,2%	-	-5,2%	-	-2,6%	-3,5%	-
EBITA exklusive omstrukturingskostnader	0,7	1,0	-30%	-0,7	-	-1,5	-1,3	-
EBITA-marginal exkl. omstrukturingskostnader	3,5%	5,7%	-	-5,0%	-	-2,4%	-2,4%	-

Uppdelning av försäljningen i produkter, tjänster samt patent och licenser finns i tabellverket.

Fjärde kvartalet

- Organisk tillväxt på 2%, varav patent- och licensintäkter bidrog med 4 procentenheter.
- Tidigare aviserade kostnader påverkade EBIT med SEK -0,8 miljarder.
- Målet är att nå nollresultat för EBIT för helåret 2023.

Nettoomsättning

Försäljning justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade med 2%, varav patent- och licensintäkter bidrog med 4 procentenheter. Försäljningen ökade i Nordamerika, men minskade i övriga marknadsområden på grund av tidpunkterna för projektmilstolpar samt minskad omfattning på kontrakt och omförhandlingar av kontrakt inom managed services. Rapporterad försäljning ökade med 13%.

Normalt säsongsmissigt lägre försäljning mellan fjärde och första kvartalet förväntas, efter justering för retroaktiva patent- och licensintäkter under fjärde kvartalet.

Bruttoresultat

Bruttoresultatet ökade med SEK 0,3 miljarder, medan bruttomarginalen minskade till 33,0% (35,4%). Bruttomarginalen påverkades negativt av den tidigare meddelade kostnaden för att avsluta småskaliga avtal och produkterbjudanden i linje med den reviderade strategin för segmentet. Dessutom fanns en negativ påverkan från en mindre gynnsam affärsmix, delvis uppvägd av retroaktiva patent- och licensintäkter.

EBIT

EBIT var SEK 0,7 (0,6) miljarder med en oförändrad EBIT-marginal på 3,3%. EBIT påverkades av tidigare aviserade kostnader på SEK -0,8 miljarder som resultat av fortsatt genomförande av den reviderade strategin för Cloud Software and Services.

Rörelseomkostnaderna ökade med SEK -0,2 miljarder till SEK -6,0 miljarder, inklusive en negativ valutapåverkan på SEK -0,3 miljarder.

Helåret

Nettoomsättning

Rapporterad försäljning ökade med 8% till SEK 60,5 miljarder under 2022. Försäljningen justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter minskade med -1%. Försäljningstillväxt i marknadsområdet Nordamerika samt högre patent- och licensintäkter motverkades av minskad försäljning inom verksamheten för managed network services som resultat av minskad omfattning på kontrakt och avslutade kontrakt.

Bruttoresultat

Bruttoresultatet ökade med SEK 1,3 miljarder till SEK 20,1 miljarder. Bruttomarginalen var stabil på 33,2% (33,5%). Positiv påverkan från en högre andel patent- och licensintäkter i försäljningsmixen motverkades av initiala kostnader för 5G Core-utbyggnad.

EBIT

EBIT var SEK -1,7 (-2,2) miljarder med en EBIT-marginal på -2,8% (-4,0%). EBIT påverkades negativt av en tidigare aviserad kostnad på SEK -0,8 miljarder som resultat av fortsatt genomförande av den reviderade strategin för Cloud Software and Services. Denna innefattar begränsning av småskalig mjukvaruutveckling, ökad automatisering för att minska arbetet vid utbyggnad och underhåll samt byte av fokus från ökade marknadsandelar till lönsam verksamhet.

Rörelseomkostnaderna ökade med SEK -0,7 miljarder till SEK -21,9 miljarder (inklusive en negativ valutapåverkan på SEK -1,0 miljarder).

Segmentet Enterprise

	Kv 4 2022	Kv 4 2021	Förändring årsvis	Kv 3 2022	Förändring kvartalsvis	Jan-dec 2022	Jan-dec 2021	Förändring årsvis
SEK miljarder								
Nettoomsättning	6,6	1,8	265%	5,2	28%	15,4	6,2	147%
Varav Global Comms Platform (Vonage)	4,1	-	-	2,9	40%	7,0	-	-
Varav Enterprise Wireless Solutions	0,9	0,5	79%	0,8	11%	2,7	1,6	75%
Tillväxt justerad för jämförbara enheter och FX	-	-	15%	-	-	-	-	16%
Bruttoresultat	2,9	0,8	244%	2,4	19%	6,9	2,9	140%
Bruttomarginal	43,5%	46,2%	-	46,5%	-	45,2%	46,4%	-
EBIT	-2,9	-0,8	-	-1,7	-	-6,2	-3,0	-
EBIT-marginal	-44,7%	-42,7%	-	-32,4%	-	-40,5%	-47,5%	-
EBITA	-1,9	-0,6	-	-1,2	-	-4,5	-2,3	-
EBITA-marginal	-28,6%	-35,2%	-	-23,7%	-	-29,3%	-36,1%	-
Omstruktureringskostnader	-0,1	0,0	-	0,0	-	-0,2	0,0	-
Finansiella mått exkl. omstr.kostrn.								
Bruttomarginal exkl. omstruktureringskostnader	43,9%	46,5%	-	46,5%	-	45,3%	46,4%	-
Varav Global Comm. Platform (Vonage)	42,9%	-	-	42,4%	-	42,7%	-	-
Varav Enterprise Wireless Solutions	56,6%	55,4%	-	57,6%	-	56,2%	55,8%	-
EBIT exkl. Omstruktureringskostnader ¹	-2,8	-0,7	-	-1,7	-	-6,1	-2,9	-
EBIT-marginal exkl. Omstruktureringskostnader ¹	-42,5%	-41,2%	-	-32,4%	-	-39,5%	-47,3%	-
EBITA exklusive omstruktureringskostnader ¹	-1,7	-0,6	-	-1,2	-	-4,3	-2,2	-
Varav Global Comms Platform (Vonage)	-0,1	-	-	-0,5	-	-0,6	-	-
Varav Enterprise Wireless Solutions	-0,7	-0,4	-	-0,5	-	-2,2	-1,4	-
EBITA-marginal exkl. Omstruktureringskostnader ¹	-26,4%	-33,7%	-	-23,7%	-	-28,2%	-35,8%	-

¹Gemensamma kostnader ingår på segmentnivå, ej distribuerade till affärsområden.

Fjärde kvartalet

- Verksamheten inom Enterprise motsvarade 8% av Ericssons försäljning under fjärde kvartalet.
- Organisk försäljning ökade inom alla affärsområden.
- EBITA påverkades av tidigare meddelade kostnader relaterade till avyttringen av verksamheten för Sakernas internet och andra portföljjusteringar samt högre investeringar i Enterprise Wireless Solutions.

Nettoomsättning

Försäljning justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade med 15% jämfört med samma kvartal föregående år, med tillväxt inom alla marknadsområden. Rapporterad försäljning ökade med SEK 4,8 miljarder jämfört med samma kvartal föregående år, främst driven av Vonage, som bidrog med SEK 4,1 miljarder, samt av organisk tillväxt inom Enterprise Wireless Solutions.

Vonage Communications Platform (VCP) ökade med 13% räknat i USD jämfört med samma kvartal föregående år, och bolaget fortsätter att investera i linje med vårt strategiska mål att bygga Global Communication Platform.

Bruttoresultat

Bruttoresultatet ökade med SEK 2,0 miljarder till SEK 2,9 miljarder, främst drivet av förvärvet av Vonage. Bruttomarginalen minskade till 43,5% (46,2%), främst på grund av Vonage som hade något lägre bruttomarginal än resten av segmentet Enterprise.

EBITA

EBITA var SEK -1,9 (-0,6) miljarder. Minskningen beror främst på tidigare meddelade kostnader relaterade till avyttringen av verksamheten för Sakernas internet och andra portföljjusteringar, vilka påverkade EBITA med SEK -1,0 miljarder, och investeringar för tillväxt inom Enterprise Wireless Solutions.

EBIT

EBIT var SEK -2,9 (-0,8) miljarder, påverkad av avskrivningar av immateriella tillgångar från förvärvade verksamheter på SEK -1,1 miljarder.

Avskrivning av immateriella tillgångar förväntas vara cirka SEK -0,8 miljarder relaterade till segmentet Enterprise.

Helåret

Nettoomsättning

Försäljning justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade med 16% under 2022, främst driven av Enterprise Wireless Solutions. Rapporterad försäljning ökade med 147% jämfört med samma kvartal föregående år, driven av den förvärvade Vonage-verksamheten. Ökningen av rapporterad försäljning översteg 70% jämfört med samma kvartal föregående år inom Enterprise Wireless Solutions.

Bruttomarginal

Bruttomarginalen minskade till 45,2% (46,4%), främst på grund av den utspäddande effekten från Vonage.

EBITA

EBITA var SEK -4,5 (-2,3) miljarder. Minskningen beror främst på meddelade kostnader relaterade till avyttringen av verksamheten för Sakernas internet och andra portföljjusteringar, samt ökade investeringar för tillväxt inom Enterprise Wireless Solutions samt kostnader relaterade till förvärvet av Vonage.

EBIT

EBIT var SEK -6,2 (-3,0) miljarder, påverkad av avskrivningar av immateriella tillgångar från förvärvade verksamheter.

Segmentet Other

SEK miljarder	Kv 4 2022	Kv 4 2021	Förändring årsvis	Kv 3 2022	Förändring kvartalsvis	Jan-dec 2022	Jan-dec 2021	Förändring årsvis
Nettoomsättning	0,6	0,5	18%	0,5	8%	2,2	2,0	8%
<i>Tillväxt justerad för jämförbara enheter och FX</i>	-	-	10%	-	-	-	-	3%
Bruttoresultat	0,0	0,0	-	-0,1	-	-0,1	0,2	-
Bruttomarginal	-2,3%	-3,3%	-	-27,9%	-	-5,7%	7,9%	-
EBIT	-2,3	0,3	-	0,0	-	-3,6	-0,3	-
EBIT-marginal	-414,4%	59,4%	-	-3,9%	-	-164,2%	-14,2%	-
EBIT A	-2,3	0,3	-	0,0	-	-3,6	-0,3	-
EBIT A-marginal	-412,6%	59,4%	-	-3,7%	-	-163,7%	-14,2%	-
Omstruktureringskostnader	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,0	-
Finansiella mått exkl. omstr.kostn.								
Bruttomarginal exkl. omstruktureringskostnader	-2,3%	-3,3%	-	-27,9%	-	-5,7%	8,3%	-
EBIT exkl. omstr.kostn.	-2,3	0,3	-	0,0	-	-3,6	-0,3	-
EBIT-marginal exkl. omstruktureringskostnader	-414,4%	59,4%	-	-3,9%	-	-164,2%	-13,4%	-
EBIT A exklusive omstruktureringskostnader	-2,3	0,3	-	0,0	-	-3,6	-0,3	-
EBIT A-marginal exkl. omstruktureringskostnader	-412,6%	59,4%	-	-3,7%	-	-163,7%	-13,4%	-

Fjärde kvartalet

Nettoomsättning

Försäljning justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade med 10% jämfört med samma kvartal föregående år. Rapporterad försäljning ökade med 18% jämfört med samma kvartal föregående år, till SEK 0,6 miljarder.

Bruttoresultat

Bruttoresultatet var stabilt med en mindre förlust. Bruttomarginalen var -2,3% (-3,3%).

EBIT

Rapporterad EBIT var SEK -2,3 (0,3) miljarder, påverkad av en avsättning på SEK -2,3 miljarder relaterad till en potentiell uppgörelse gällande överträdelse av DPA med Department of Justice i USA, inklusive uppskattade kostnader för den tidigare meddelade förlängningen av tillsynen.

EBIT under fjärde kvartalet 2021 kvartalet påverkades positivt med SEK 0,4 miljarder relaterade till en vinst från avyttringen av ett datacenter i Nederländerna och omvärdering av investeringar inom Ericsson Ventures.

Helåret

Nettoomsättning

Försäljning justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade med 3% jämfört med 2021. Försäljningen inom mediaverksamheten var oförändrad. Rapporterad försäljning ökade med 8%.

Bruttoresultat

Bruttoresultatet minskade med SEK -0,3 miljarder, främst på grund av tidigare aviserade kostnader relaterade till utträdet från en marknad (SEK -0,2 miljarder). Av denna anledning minskade bruttomarginalen till -5,7%, jämfört med 7,9% under 2021.

EBIT

Rapporterad EBIT var SEK -3,6 (-0,3) miljarder, påverkad av en avsättning på SEK -2,3 miljarder relaterad till en potentiell uppgörelse gällande överträdelse av DPA med Department of Justice i USA, inklusive uppskattade kostnader för den tidigare meddelade förlängningen av tillsynen. Dessutom uppstod en påverkan på SEK -0,9 miljarder för en avsättning under första kvartalet relaterad till att verksamheten i Ryssland avslutades och en tidigare aviserad kostnad för att lämna en marknad, på SEK -0,2 miljarder, under tredje kvartalet.

Kassaflöde

	Kv 4 2022	Kv 4 2021	Kv 3 2022	Jan-dec 2022	Jan-dec 2021
Fritt kassaflödesbrygga, SEK miljarder					
EBIT exklusive omstruktureringskostnader	8,1	12,3	7,2	27,4	32,3
Avskrivningar och nedskrivningar	3,5	2,6	2,6	10,5	9,0
Omstruktureringskostnader	-0,2	-0,5	-0,1	-0,4	-0,5
Förändring i rörelsekapitalet ¹	10,7	2,7	-3,3	0,6	4,0
Betald/erhållen ränta, betald skatt och övrigt	-2,2	-1,9	-1,8	-7,3	-5,7
Kassaflöde från rörelsen	19,9	15,2	4,7	30,9	39,1
Capex netto och övriga investeringsaktiviteter	-2,3	-1,1	-1,4	-6,1	-4,6
Återbetalning av leasingskulder	-0,8	-0,6	-0,7	-2,6	-2,4
Fritt kassaflöde före M&A	16,9	13,5	2,5	22,2	32,1
M&A	-0,4	0,2	-51,4	-51,7	0,1
Fritt kassaflöde efter M&A	16,4	13,7	-48,9	-29,5	32,1
Kassaflöde från rörelsen	19,9	15,2	4,7	30,9	39,1
Kassaflöde från investeringsaktiviteter	-11,9	-2,7	-58,9	-34,4	-19,9
Kassaflöde från finansieringsaktiviteter	-3,9	-4,9	-5,3	-15,9	-9,3

Finansiella icke-IFRS-mått stäms av i slutet av denna rapport mot närmaste avstämningsbara poster i balans- och resultaträkningarna.

¹ Definieras som Förändringar i rörelsens nettotillgångar

Fjärde kvartalet

- Lagret minskades sekventiellt med SEK -7,2 miljarder till SEK 45,8 miljarder.
- Fritt kassaflöde före M&A var SEK 16,9 (13,5) miljarder under kvartalet, förbättrat av minskat rörelsekapital som delvis motverkades av lägre EBIT.

Kassaflöde från rörelsen

Kassaflöde från rörelsen var SEK 19,9 (15,2) miljarder. Kassaflödet förbättrades av minskat rörelsekapital, vilket drevs av minskat lager, högre inbetalningar från kunder och en retroaktiv patent- och licensbetalning som ett resultat av ett nytt kontrakt med en licenstagare under fjärde kvartalet. Den positiva effekten motverkades delvis av lägre EBIT och en uppgörelse med Federal Trade Commission (FTC) i USA om historisk kundpraxis hos Vonage, vilket hade en negativ kassoeffekt på SEK -1,1 miljarder. Inbetald skatt var SEK -1,9 (-1,2) miljarder.

Fritt kassaflöde

Fritt kassaflöde före M&A var SEK 16,9 (13,5) miljarder. Capex netto och övriga investeringsaktiviteter var SEK -2,3 (-1,1) miljarder, främst relaterat till investeringar i testutrustning och kapitaliserade utvecklingskostnader. Återbetalning av leasingskulder var SEK -0,8 (-0,6) miljarder. M&A-aktiviteter uppgick till SEK -0,4 (0,2) miljarder och fritt kassaflöde efter M&A var SEK 16,4 (13,7) miljarder.

Kassaflöde från investeringsaktiviteter

Kassaflöde från investeringsaktiviteter var SEK -11,9 (-2,7) miljarder, främst som resultat av förvärv av räntebärande placeringar.

Kassaflöde från finansieringsaktiviteter

Kassaflöde från finansieringsaktiviteter var SEK -3,9 (-4,9) miljarder, inklusive återbetalning av leasingskulder. Utbetald utdelning var SEK -4,2 (-3,4) miljarder, relaterade till den andra utbetalningen (SEK 1,25 per aktie) av utdelning för 2021.

Helåret

Kassaflöde från rörelsen

Kassaflöde från rörelsen var SEK 30,9 (39,1) miljarder, efter ökat rörelsekapital, främst som resultat av beslutet att säkerställa en robust leveranskedja med tanke på den globala bristen på komponenter. Dessutom påverkade lägre EBIT och högre inbetalda skatter kassaflödet negativt jämfört med 2021.

Genomsnittlig kredittid för kundfordringar minskade till 61 (71) dagar, medan lageromsättningstiden ökade till 93 (88) dagar och betalningsdagar minskade till 85 (94). Detta ledde till att kombinerat antal dagar för rörelsekapital ökade till 69 (65) dagar.

Fritt kassaflöde

Fritt kassaflöde före M&A var SEK 22,2 (32,1) miljarder eller 8,2% (13,8%) av försäljningen, att jämföra med det långsiktiga målet på 9-12%. Capex netto och övriga investeringsaktiviteter var SEK -6,1 (-4,6) miljarder. Återbetalning av leasingskulder var SEK -2,6 (-2,4) miljarder. Ökningen är relaterad till högre ränta för leasing av anläggningstillgångar.

Fritt kassaflöde efter M&A var SEK -29,5 (32,1) miljarder. Minskningen är främst ett resultat av förvärvet av Vonage i juli 2022.

Kassaflöde från investeringsaktiviteter

Kassaflöde från investeringsaktiviteter var SEK -34,4 (-19,9) miljarder, på grund av förvärvet av Vonage med ett förvärvspris på SEK -51,3 miljarder, delvis uppvägt av avyttring av räntebärande placeringar.

Kassaflöde från finansieringsaktiviteter

Kassaflöde från finansieringsaktiviteter var SEK -15,9 (-9,3) miljarder, inklusive återbetalning av leasingskulder. Under året utbetalades utdelningar på SEK -8,4 (-6,9) miljarder till aktieägarna. Nettopåverkan på kassaflödet från utfärdande och återbetalning av långfristiga skulder, inklusive återbetalning av skuld relaterad till Vonage, var SEK -5,3 miljarder.

Finansiell ställning

SEK miljarder	31 dec 2022	31 dec 2021	30 sep 2022
Bruttokassa	56,2	97,6	45,8
- Kortfristig upplåning	6,0	9,6	5,4
- Långfristig upplåning	26,9	22,2	27,0
Nettokassa	23,3	65,8	13,4
Eget kapital	133,3	107,1	136,8
Summa tillgångar	349,5	305,6	361,2
Omsättningshastighet i sysselsatt kapital (gångar)	1,4	1,3	1,3
Avkastning på sysselsatt kapital (%)	14,0%	18,4%	13,2%

Fjärde kvartalet

- Nettokassan var SEK 23,3 (65,8) miljarder.
- Genomsnittlig löptid för långfristiga skulder per 31 december 2022 var 3,8 år.
- Ericsson upprättade ett ramverk för grön finansiering.

Efter stark generering av operativt kassaflöde ökade nettokassan sekventiellt med SEK 9,9 miljarder till SEK 23,3 miljarder, inklusive utbetalning av den återstående delen av utdelningen på SEK -4,2 miljarder.

Bruttokassan ökade sekventiellt med SEK 10,4 miljarder till SEK 56,2 miljarder.

Åtaganden för ersättningar efter avslutad anställning ökade till SEK 27,4 miljarder från SEK 25,1 miljarder under kvartalet på grund av ändrade demografiska antaganden och justeringar för erfarenhet. Den svenska förmånsbestämda förpliktelsen (Defined Benefit Obligation, DBO) har beräknats med en diskonteringsränta baserad på avkastningen för svenska statsobligationer. Om diskonteringsräntan hade baserats på svenska bostadsobligationer, hade åtagandena för ersättningar efter avslutad anställning varit cirka SEK 10,9 miljarder (SEK 16,5 miljarder lägre än redovisade åtaganden).

Under kvartalet upprättade Ericsson ett ramverk för grön finansiering för att möjliggöra finansiering av investeringar i energieffektiv teknik, till exempel 4G, 5G och framtida 6G, samt lösningar för förnybar energi. Se pressreleasen i avsnittet Övrig information.

Helåret

Bruttokassan minskade till SEK 56,2 (97,6) miljarder på grund av förvärvet av Vonage, återbetalning av Vonages skuld och utdelningar till Ericssons aktieägare. Minskningen uppvägs delvis av positivt fritt kassaflöde. Nettokassan var SEK 23,3 (65,8) miljarder.

Åtaganden för ersättningar efter avslutad anställning minskade till SEK 27,4 (36,1) miljarder, främst på grund av högre räntor. Den svenska förmånsbestämda förpliktelsen (Defined Benefit Obligation, DBO) har beräknats med en diskonteringsränta baserad på avkastningen för svenska statsobligationer. Om diskonteringsräntan hade baserats på svenska bostadsobligationer, hade åtagandena för ersättningar efter avslutad anställning varit cirka SEK 10,9 miljarder (SEK 16,5 miljarder lägre än redovisade åtaganden).

Den genomsnittliga löptiden för långfristiga skulder var 3,8 år per 31 december 2022, en ökning från 3,5 år 12 månader tidigare.

I februari 2022 utfärdade Ericsson ett obligationslån på EUR 750 miljoner (SEK 7,8 miljarder) som förfaller i februari 2027. I maj 2022 återbetalade Ericsson ett obligationslån på USD -1,0 miljarder (SEK -10,0 miljarder).

I juli 2022 slutförde Ericsson förvärvet av Vonage. Effekten på kassan uppgick till SEK -51,3 miljarder på förvärvsdatum, justerat av en kassaflödessäkring på SEK 3,7 miljarder. Efter förvärvet återbetalades en Vonage-skuld på USD -0,6 miljarder (SEK -5,9 miljarder).

Ericsson har en utnyttjad rullande kredit på USD 2,0 miljarder, länkad till två av Ericssons långsiktiga hållbarhetsmål. Krediten förfaller 2027 med option på en ettårig förlängning.

Ericsson har upprättat ett företagscertifikatprogram för kortfristig upplåning. Programmet är ett komplement till Ericssons finansiering och har ännu inte utnyttjats.

Standard & Poor's (S&P) och Fitch har långsiktigt kreditbetyg BBB- för Ericsson med positiva utsikter hos S&P och stabila utsikter hos Fitch. Moody's har gett kreditbetyg Ba1 med stabila utsikter.

Kapitalomsättningshastigheten ökade till 1,4 (1,3) gånger, medan avkastning på sysselsatt kapital sjönk till 14,0% (18,4%) som resultat av högre sysselsatt kapital och lägre EBIT.

Nyckeldatapunkter

Marknadsrelaterade

Den globala marknaden för utrustning för radioaccessnät (RAN) uppskattas minska med -1% (0%) under 2023. Nordamerika förväntas minska med -7% (-5%), Europa med 0% (4%) och Kina med -4% (-2%).

Källa: Dell'Oro Mobile RAN 5-year Forecast, januari 2023. Siffror inom parentes är från Dell'Oro Mobile RAN 5-year Forecast, juli 2022.

Relaterade till Ericsson

Nettoomsättning

Rapporterad genomsnittlig säsongsvariation de senaste 3 åren (2020-2022), %

	Kv 4→Kv 1	Kv 1→Kv 2	Kv 2→Kv 3	Kv 3→Kv 4
Networks	-23%	+12%	+4%	+22%
Cloud Software & Services	-35%	+12%	+2%	+35%

Nettoomsättningen kan ha stora variationer mellan kvartal, inklusive valutakursrörelser.

Rörelseomkostnader exklusive Vonage och omstruktureringskostnader

Rapporterad genomsnittlig säsongsvariation de senaste 3 åren, miljarder SEK.

Positiva tal = minskade rörelseomkostnader.

Negativa tal = ökade rörelseomkostnader.

	Kv 4→Kv 1	Kv 1→Kv 2	Kv 2→Kv 3	Kv 3→Kv 4
Ericsson-koncernen	+3,3	-1,5	+0,7	-2,4

Rörelseomkostnaderna kan ha stora variationer mellan kvartal, inklusive valutakursrörelser.

Avskrivningar av immateriella tillgångar

Avskrivningar av immateriella tillgångar förväntas fortsatt vara cirka SEK -0,9 miljarder per kvartal för Ericsson-koncernen under 2023, varav cirka SEK -0,8 miljarder är relaterade till segmentet Enterprise.

Valutaexponering

Tumregel: om USD ändras 10% gentemot SEK påverkar detta nettoomsättningen med cirka +/-5% och EBIT-marginalen med cirka +/-1 procentenhet.

Information om moderbolaget

Resultat efter finansiella poster jan–dec 2022 uppgick till SEK 18,4 (9,3) miljarder.

Vid årets slut uppgick bruttokassan (kassa, likvida medel samt långfristiga och kortfristiga räntebärande placeringar) till SEK 41,4 (80,5) miljarder.

Minskning av koncernintern utlåning var SEK 2,5 miljarder och ökning av koncernintern inlåning var SEK 0,3 miljarder under fjärde kvartalet.

Under kvartalet gjordes en avsättning på SEK -2,3 miljarder (cirka USD 220 miljoner) relaterad till en potentiell uppgörelse med Department of Justice i USA (DOJ) beträffande tidigare meddelade, icke brottsliga, påstådda överträdelser enligt dess Deferred Prosecution Agreement (DPA) från 2019. Denna avsättning innefattar även uppskattade kostnader för den tidigare meddelade förlängningen av tillsynen av efterlevnad.

Innehavet av egna aktier uppgick den 31 december 2022 till 4 009 306 B-aktier.

Utdelning, årsstämma och årsredovisning

Förslag till utdelning

Styrelsen föreslår årsstämman en utdelning till aktieinnehavare om SEK 2,70 (2,50) per aktie för räkenskapsåret 2022, motsvarande en total utdelning på cirka SEK 9,0 (8,3) miljarder. Utdelningen föreslås utbetalas i två delar, SEK 1,35 per aktie med 31 mars 2023 som avstämningsdatum för utdelning och SEK 1,35 per aktie med 29 september 2023 som avstämningsdatum för utdelning. Om årsstämman godkänner utdelningen förväntas utbetalningarna göras 5 april 2023 och 4 oktober 2023. Utdelningen tar hänsyn till årets resultat och ställning, samt kommande års affärsplaner och förväntad ekonomisk utveckling.

Ericssons årsstämma

Ordinarie årsstämma kommer att hållas 29 mars 2023. Ytterligare information om årsstämman kommer att göras tillgänglig på Ericssons webbplats.

Årsredovisning

Årsredovisningen kommer att offentliggöras och finnas tillgänglig på Ericssons hemsidor, www.ericsson.com och www.ericsson.com/se under den första veckan i mars.

Övrig information

Juridiska tvister

9 december 2022 nådde Ericsson och Apple ett flerårigt avtal om en global patentlicens mellan de två företagen. Avtalet omfattar korslicens för standardessentiella patent avseende cellulär teknologi och inkluderar även vissa andra patenträttigheter. Dessutom har Ericsson och Apple kommit överens om att stärka sitt teknik- och affärssamarbete, inom utveckling av teknik, interoperabilitet och standarder. Förlikningen avslutar de stämningsansökningar som lämnats in av båda företagen i flera länder, inklusive i United States District Court of the Eastern District of Texas, och de ärenden som lämnats in till United States International Trade Commission (USITC).

3 mars 2022 blev Telefonaktiebolaget LM Ericsson och vissa företrädare för Ericsson föremål för en stämningsansökan, i form av en så kallad grupptalan, som lämnats in på uppdrag av investerare i Ericsson vid United States District Court for the Eastern District of New York. En kompletterad ansökan lämnades in den 9 september 2022, vilken innefattade stämning mot en före detta företrädare för Ericsson. Den kompletterade ansökan innehåller påstådda överträdelser av amerikansk värdepapperslagstiftning avseende påstådda felaktiga och vilseledande uttalanden i huvudsak relaterade till bolagets efterlevnad av sina principer och skyldigheter beträffande regelefterlevnad och antikorruption samt beträffande verksamheten i Irak. I december 2022 lämnade Ericsson in ett yrkande om avvisning av stämningen.

I augusti 2022 lämnades en civilrättslig stämning in i United States District Court for the District of Columbia mot Telefonaktiebolaget LM Ericsson och Ericsson Inc. Stämningen lämnades in av anställda hos USA:s militär och anställda hos underleverantörer till regeringen i USA som döddats eller skadats i terroristangrepp i Irak, Afghanistan och Syrien från 2005 till 2021, samt av deras familjemedlemmar. Stämningen ställer krav på Ericsson enligt US Anti-Terrorism Act och innefattar påståenden om att Ericsson gjort betalningar som i ett sista led har hjälpt de terroristorganisationer som utförde, planerade eller godkände angreppen. I november 2022 lämnade Ericsson in ett yrkande om avvisning av stämningen. 20 december 2022 lämnade kärandena in en kompletterande ansökan som lägger till ytterligare kärandeparter, samt även Ericsson AB, VD Börje Ekholm och en före detta företrädare för Ericsson som svarandeparter. Vidare görs gällande ytterligare påståenden och yrkanden.

Som en del av sitt försvar mot att Ericsson stämt det indiska mobiltelefonbolaget Micromax i Delhi High Court för patentintrång (en tvist som nu förlikats) lämnade Micromax in ett klagomål till Indiens konkurrensmyndighet, Competition Commission of India, CCI. CCI har hänskjutit ärendet till sin utredningsavdelning, Director General's Office, för en fördjupad undersökning. CCI inledde liknande undersökningar mot Ericsson i januari 2014 på grundval av krav från Intex Technologies (India) Limited och 2015 på grundval av ett nu förlikat krav från iBall. Ericsson har vid Delhi High Court ifrågasatt CCI:s behörighet att hantera dessa ärenden, och inväntar nu beslut efter överklagande av underinstansens beslut.

I april 2019 informerades Ericsson av den kinesiska SAMR (State Administration for Market Regulation) Anti-Monopoly Bureau om att SAMR har inlett en undersökning av Ericssons licensering av patent i Kina. Ericsson samarbetar i undersökningen, som fortfarande befinner sig i en fas av fastställande av fakta. Framöver väntar en fortsatt utredning av fakta och möten med SAMR för att underlätta myndighetens bedömningar och slutsatser.

Dessutom fortsätter bolaget att förhandla med DOJ i relation till en potentiell överenskommelse avseende tidigare meddelade icke-kriminella påstådda överträdelser inom ramen för DPA, som

närmare beskrivs i Not 5 (Avsättningar) på sidan 43 i denna rapport.

Utöver de juridiska tvister som beskrivs ovan är bolaget också part i, och kan i framtiden komma att bli part i, en rad andra rättsliga utredningar, tvister, krav och rättsprocesser, som en följd av bolagets normala affärsverksamhet. Information om risker som avser interna utredningar, krav och rättsprocesser finns i avsnittet Riskfaktorer.

Pressreleaser

7 dec 2022 | Aeris förvärvar verksamheten inom Sakernas internet från Ericsson

Ericsson (NASDAQ: ERIC) och Aeris Communications, en ledande leverantör av lösningar för Sakernas internet (IoT) med huvudkontor i San Jose i Kalifornien, har undertecknat ett avtal om överföring av Ericssons IoT Accelerator och Connected Vehicle Cloud-verksamheter.

Ericsson IoT Accelerator används av fler än 9 000 företag för att hantera mer än 95 miljoner anslutna enheter med 22 miljoner eSIM-anslutningar globalt. Dessa företag och anslutningar utnyttjar Ericssons växande ekosystem med fler än 35 partners inom kommunikationstjänstleverantörer för global cellulär anslutning för Sakernas internet. Connected Vehicle Cloud är den mest heltäckande bilplattformen på marknaden idag, och ledare inom Sakernas internet för fordon använder den för att ansluta till sex miljoner fordon, ett antal som stadigt ökar, i 180 länder.

Aeris grundades 1996 och är experter inom Sakernas internet. Företaget tillhandahåller intelligent cellulär anslutning till Sakernas internet för företag. Deras lösningsstack lanseras på marknaden genom ett ekosystem av kanalpartners, leverantörer av kommunikationstjänster och organisationer för direktförsäljning. Aeris Intelligent IoT Network, inriktat på branscher som transport, energi, fordon och vård, ger leverantörer av kommunikationstjänster möjlighet att generera intäkter från nya tjänster som möjliggörs av anslutningar genom IoT Accelerator. Bolaget har redan börjat samarbeta med flera ledande leverantörer av kommunikationstjänster, bland annat Softbank, AT&T, T-Mobile och Vodafone, och arbetar även med ledande tillverkare av originalutrustning för fordonsindustrin.

Tillsammans kommer Aeris och Ericssons IoT plattformar för Sakernas internet att ansluta fler än 100 miljoner enheter inom Sakernas internet i hela världen, i fler än 190 länder. För kunderna ger detta den stabilitet, tillförlitlighet och globala skala som behövs för att ge stöd åt hela livscykeln för program inom Sakernas internet i många branscher, användningsfall och geografiska områden. I och med denna transaktion blir Aeris marknadsledande inom Sakernas internet, genererar starka marknadssynergier och förenklar ytterligare Sakernas internet för 9 400 företag genom att ge dem en global, funktionsrik plattform med säkra, tillförlitliga och intelligenta lösningar för Sakernas internet. För leverantörer av kommunikationstjänster kommer överföringen av Ericssons verksamhet inom Sakernas internet till Aeris att resultera i en stark partner som fortsätter att ge sina kunder en ledande plattform för anslutning till Sakernas internet, samtidigt som man erbjuder en ny värdeökande tjänst som hjälper till att öka intäktsströmmarna från Sakernas internet.

Åsa Tamsons, chef för affärsområdet Technologies and New Businesses på Ericsson, säger: "Aeris har framgångsrikt utökat sitt erbjudande med lösningar för Sakernas internet bortom uppkoppling, och har rätt fokus, resurser och kapacitet för att realisera hela potentialen för värdeskapande i Ericssons verksamhet

inom Sakernas internet och dess starka marknadsnärvaro. Trots betydande investeringar för att komma till rätta med fragmenteringen av marknaden för Sakernas internet har Ericsson bara utnyttjat en begränsad del av värdekedjan, vilket begränsar avkastningen på dessa investeringar. Den kombinerade verksamheten erbjuder en oöverträffad plattform för Sakernas internet för företag och nya intäktsströmmar för leverantörer av kommunikationstjänster, vilket i slutändan blir till en fördel för Ericssons kunder. Aeris är ett bra hem för vår verksamhet inom Sakernas internet."

Eftersom marknaden för cellulärt Sakernas internet är en relativt fragmenterad sektor, förväntas en konsolidering av två ledande aktörer på marknaden accelerera den övergripande marknaden för Sakernas internet. Sakernas internet kommer att vara en fundamental och växande del av 4G- och 5G-marknaden.

Marc Jones, vd och koncernchef på Aeris, säger: "Det har alltid varit centralt för Aeris att bygga den bästa tekniken för att stödja våra kunders framgång och driva innovation inom Sakernas internet. Vårt intelligenta, mjukvarudefinierade nätverk för Sakernas internet och Ericssons ledande plattform för anslutningshantering kommer att resultera i branschens ledande teknikstack för Sakernas internet. Vi ser fram emot att erbjuda nya, transformerande lösningar för Sakernas internet och Ericssons IoT Accelerator och Connected Vehicle Cloud-produkter till våra kunder."

Transaktionen innefattar överföring av Ericssons tillgångar och anställda inom verksamheten för Sakernas internet till Aeris. Dessutom avser Ericsson att ge stöd till Aeris med övergångstjänster och kommer att förvärva en mindre andel i företaget. Transaktionen förväntas avslutas under första kvartalet 2023.

Verksamheten inom Sakernas internet, med prognos för ett nettoresultat på SEK 0,8 miljarder för helåret 2022, har varit den främsta drivkraften bakom förlusterna inom affärsområdet Technologies and New Businesses i segmentet Enterprise. Transaktionen eliminerar förluster på SEK 0,25 miljarder per kvartal. Avyttringen, relaterade kostnader och andra optimeringar av portföljen kommer att ha en negativ engångspåverkan på EBIT på SEK 1,1 miljarder under fjärde kvartalet 2022, varav 80 procent kontant och varav större delen inträffar under första kvartalet 2023. Verksamheten inom Sakernas internet kommer att överföras till segmentet Other under första kvartalet 2023 som förberedelse på att transaktionen avslutas, med en förväntad EBIT-förlust på SEK 0,25 miljarder under första kvartalet.

Mer information om [Aeris Communications \(på engelska\)](#)

[Aeris to acquire IoT business from Ericsson \(på engelska\)](#)

9 dec 2022 | Ändringar i Ericssons valberedning

Från och med 9 december 2022 kommer Niko Pakalén att ersätta Jonas Synnergren som representant för Cevian Capital Partners Limited i Ericssons (NASDAQ: ERIC) valberedning.

Ericssons valberedning har nu följande sammansättning: Johan Forssell, Investor AB, Karl Åberg, AB Industrivärden, Anders Oscarsson, AMF – Tjänstepension och Fonder, Niko Pakalén, Cevian Capital Partners Limited och Ronnie Leten, styrelsens ordförande.

Johan Forssell är valberedningens ordförande.

[Ändringar i Ericssons valberedning](#)

9 dec 2022 | Ericsson och Apple tecknar globalt patentlicensavtal

Ericsson (NASDAQ: ERIC) och Apple har nått ett flerårigt avtal om en global patentlicens mellan de två företagen. Avtalet omfattar korslicens för standardessentiella patent avseende cellulär teknologi och inkluderar även vissa andra patenträttigheter.

Dessutom har Ericsson och Apple kommit överens om att stärka sitt teknik- och affärssamarbete inom utveckling av teknik, interoperabilitet och standarder.

Förlikningen avslutar de stämningsansökningar som lämnats in av båda företagen i flera länder, inklusive i United States District Court of the Eastern District of Texas, och de ärenden som lämnats in till United States International Trade Commission (USITC).

Ericssons intäkter från IPR-licenser påverkas av flera faktorer, inklusive patentlicensavtal som löpt ut i avvaktan på förnyelse, tekniskskiftet från 4G till 5G, samt eventuella valutaeffekter och geopolitiska effekter framöver. I och med avtalet med Apple, som omfattar försäljning från den 15 januari 2022, och inklusive pågående IPR-affärer med andra licenstagare, uppskattar Ericsson att intäkterna från IPR-licenser för fjärde kvartalet 2022 kommer bli mellan SEK 5,5 och 6,0 miljarder.

Christina Petersson, chef för IPR & Licensing på Ericsson säger: "Vi är glada över att kunna lösa tvisten med Apple med detta avtal, som är av strategisk betydelse för vår patentlicensiering inom 5G. Detta kommer möjliggöra för båda företagen att fortsätta fokusera på att utveckla den bästa tekniken för den globala marknaden."

Under flera decennier har Ericsson varit en ledande bidragsgivare till 3GPP och till utvecklingen av globala standarder inom mobil kommunikation till förmån för konsumenter och företag. Värdet av Ericssons patentportfölj, med mer än 60 000 beviljade patent, stärks av vår ledande position som 5G-leverantör och årliga investeringar på mer än USD 4 miljarder i forskning och utveckling. Bolaget är övertygat om att på lång sikt öka sina intäkter från IPR-verksamheten genom nya 5G-kontrakt och expansion inom andra områden för licensiering.

Ericsson och Apple tecknar globalt patentlicensavtal

14 dec 2022 | Ericsson meddelar förlängning av tillsyn av regelefterlevnad

Ericsson (NASDAQ: ERIC) meddelar att bolaget har kommit överens med amerikanska Departement of Justice (DOJ) och Securities and Exchange Commission (SEC) att förlänga perioden för den oberoende observatören av bolagets regelefterlevnad med ett år till juni 2024.

Under 2019 ingick Ericsson ett avtal om ett uppskjutet åtal (Deferred Prosecution Agreement - DPA) med DOJ i överenskommelse med SEC för att lösa överträdelse mot amerikanska Foreign Corrupt Practices Act (FCPA). Som en del av överenskommelsen gick Ericsson med på att anlita en oberoende observatör att övervaka regelefterlevnad under en period om tre år samtidigt som bolaget stärkte sin kultur och etablerade ett omfattande program för antikorruption, regelefterlevnad och kontroll.

Denna förlängning av tillsyn av regelefterlevnad kommer att göra det möjligt för bolaget, under tillsynen, att ytterligare stärka bolagsstyrning, riskhantering och ramverk för regelefterlevnad inom hela organisationen.

Bolaget är fortsatt fast beslutet att samarbeta med DOJ kring en uppgörelse om de brister som tidigare delgivits.

Börje Ekholm, verkställande direktör och koncernchef, säger: "Denna förlängning är i linje med vårt åtagande att kontinuerligt

förbättra Ericssons program för etik- och regelefterlevnad. Vi har gjort betydande framsteg när det gäller att förändra vår kultur och implementera ett förbättrat regelverk och system för interna kontroller. Vi kommer att använda denna extra tid för att säkerställa att dessa förbättringar är väl inarbetade i vår organisation, i våra dagliga samspel och hur vi gör affärer. Vi vill få det här rätt och för att vara en verklig branschledare måste vi bedriva vår verksamhet på rätt sätt."

Ronnie Leten, styrelseordförande, säger: "Vi är fast beslutna att agera med integritet i allt vi gör och fortsätta att anpassa affärsverksamheten med stärkta interna kontroller, bolagsstyrning och riskhanteringsprocesser. Vårt arbete med observatören har på ett meningsfullt sätt utvecklat vårt program för etik och efterlevnad, och vi välkomnar denna förlängning av monitorns uppdrag."

Ericsson meddelar förlängning av tillsyn av regelefterlevnad

15 dec 2022 | Ericssons kapitalmarknadsdag 2022

Ericsson (NASDAQ: ERIC) håller en kapitalmarknadsdag 15 december 2022. Ledande befattningshavare från hela bolaget och Börje Ekholm, VD och koncernchef, delar med sig av sina insikter om företagets strategiska prioriteringar för att utöka sitt ledarskap inom mobilinfrastruktur, förverkliga sina ambitioner inom det snabbväxande företagssegmentet och driva fortsatt förändring av företagskulturen.

Ericssons strategi är att utnyttja ledarskapet inom mobilnät, driva fokuserad expansion på företagsmarknaden, vara branschledande med kritiska innovationer och fånga upp strategiska affärsmöjligheter

Ericsson fortsätter att genomföra sin strategi för **Enterprise**, som är organiserad runt två pelare som båda utnyttjar bolagets styrka inom mobilnät: den ena är Enterprise Wireless Solutions, där Ericsson driver verksamhetsomvandling genom sömlösa, säkra nätlösningar som vänder sig till möjligheter inom 5G för företag som är värda flera miljarder dollar. Den andra är Global Network Platform, där Ericsson kommer att kunna skapa intäkter från 5G på nya sätt genom att omvandla hur nätfunktioner som hastighet och låg fördröjning exponeras, konsumeras och betalas i ett globalt perspektiv. I och med slutförandet av förvärvet av Vonage utgör portföljen för molnkommunikation, inklusive kommunikationsplattformen som en tjänst (CPaaS) med sin utvecklarbas, den affärsmässiga grunden för att förverkliga denna ambition. Att omvandla Ericsson till ett plattformsbolag skapar en god cirkel med nya intäktsströmmar så att operatörerna kan skapa intäkter från sina nätinvesteringar.

Inom **Networks** förväntar sig Ericsson att kunna expandera sin globala marknadsandel och förbättra bruttoresultatet genom att fortsätta investera i teknik för resultat och kostnadsledarskap, och dessutom förbättra produktivitet och kapitaleffektivitet i hela leveranskedjan. Segmentet kommer i synnerhet att fortsätta investera i förbättrade energiprestanda för portföljen, vilket möjliggörs av Ericsson Silicon, och innovation av nästa generations öppna arkitektur, till exempel Cloud RAN – nyckelområden som är strategiskt viktiga för operatörskunder. Cloud RAN erbjuder även potential inom företagssegmentet.

Ericsson implementerar en reviderad, robust strategi för att nå lönsamhet inom segmentet **Cloud Software and Services**. Segmentet vänder sig till tre specifika erbjudandekområden där Ericsson har ledande positioner: (i) Network Managed Services och (ii) Business and Operations Support Systems, som visar god affärstillväxt men som motverkas av (iii) Core Networks, som har vunnit betydande marknadsandelar men med negativ utveckling av lönsamheten. Nyckelprioriteter är bland annat att begränsa småskalig mjukvaruutveckling, accelerera automatisering för att minska arbetet med utbyggnad och underhåll samt att byta fokus

från att vinna marknadsandelar till att få en lönsam verksamhet. Målet är att nå nollresultat för helåret 2023 med gradvis förbättringar mot långsiktigt hållbar lönsamhet.

Den övergripande RAN-marknaden förväntas ha nolltillväxt med årlig tillväxt på 11% inom marknaden för 5G RAN under de närmaste 3 åren

Ericsson planerar för en RAN-marknad med nolltillväxt och strukturerar sin kostnadsbas och verksamhet enligt detta. Grunden till nolltillväxten på marknaden är ett tekniskifte till 5G från tidigare generationer. 5G-utbyggnaden är fortfarande i sin linda och endast cirka 20% av alla basstationsanläggningar utanför Kina har mellanbands-5G installerat. Givet den snabba tillväxten av nättrafiken förväntas operatörernas investeringar i prestanda och kapacitet förbli på en hög nivå. Marknaden för 5G RAN förväntas växa med över 11% per år under de närmaste tre åren, med potentiellt ytterligare möjligheter inom områden som Fixed Wireless Access, företagsuppkoppling, utökad verklighet och verksamhetskritiska tjänster. Med en ledande position inom 5G har Ericsson förtroende för sin förmåga att utnyttja det breda spektrum av möjligheter som finns inom 5G och nå sina långsiktiga mål. Med investeringar i en konkurrenskraftig portfölj förblir Ericsson fast beslutna att öka sin marknadsandel på 39% av RAN-marknaden utanför Kina med 1 procentenhet per år och öka bruttoresultatet.

Långsiktiga ekonomiska mål och hållbarhetsmål

De trender för operatörernas investeringar som identifierades i rapporten för tredje kvartalet kvarstår. Efter rekordinvesteringar i Nordamerika under 2022 förväntas utbyggnaden bli mer normal under 2023 med början under fjärde kvartalet i år. Samtidigt förväntas intäkterna från vunna marknadsandelar öka under fjärde kvartalet och framöver under 2023. Som meddelades i rapporten för tredje kvartalet bidrar dessa vunna marknadsandelar till bruttoresultatet, men har en utspädnings effekt på marginalerna. Dessutom finns det, efter att pressen på leveranskedjan lättat, tecken på att vissa kunder på avancerade marknader kan justera sina lagernivåer framöver under 2023.

Under 2024 och längre framöver drivs de långsiktiga investeringarna i mobilinfrastruktur av underliggande trafikutveckling, och dessa förväntas fortsätta utvecklas fördelaktigt. Detta ger förtroende för hur investeringarna utvecklas på lång sikt.

Ericsson bekräftar sitt långsiktiga mål på en EBITA-marginal i intervallet 15 till 18% och förväntar sig att nå den lägre gränsen till 2024. Marginalförbättringen kommer att få stöd av (i) accelererade åtgärder för strukturella kostnadsminskningar med målet att ha en bruttominskning på SEK 9 miljarder på årsbasis under 2023, varav 70% ligger inom kostnad för sålda varor och 30% inom SG&A, (ii) ökade patent- och licensintäkter, (iii) förbättrade kommersiella villkor och snabbare lansering av nya produkter, (iv) efter att ha återupprättat teknikledarskapet skiftar fokus till produktivitet inom FoU samt (v) vändningen av BCSS-verksamheten. Detta uppväger motvind som förändrad affärsmix och inflation.

Det finns betydande tillväxtpotential inom patent- och licensintäkter under de närmaste 18-24 månaderna. Det avtal som nyligen meddelades placerar Ericsson i en bra position för att ta itu med andra för närvarande ej licensierade aktörer. Dessutom erbjuder nya områden, till exempel konsumentelektronik, ytterligare en tillväxtpotential.

Bolaget strävar efter att generera ett fritt kassaflöde före M&A på 9-12% av försäljningen. Under 2022 har det skett betydande investeringar i rörelsekapital på grund av geografisk robusthet samt en ansträngd leveranskedja. Framöver förväntar sig Ericsson att rörelsekapitalet kommer att gradvis frisläppas allteftersom stora

utbyggnadsprojekt färdigställs, och därmed kommer fritt kassaflöde före M&A att förbättras.

Uppkoppling är en fundamental drivkraft för digitalisering, och Ericsson ser 5G som en nyckelfaktor. Digitalisering av industri och samhälle kommer att vara kritiskt för att hantera klimatkrisen. Ericsson är fortfarande fast beslutna att nå netto-nollsläpp inom sin egen verksamhet 2030 och i hela värdekedjan 2040.

Bygga en företagskultur med etik och integritet

Ericsson är på en synnerligen viktig resa för att omvandla sin företagskultur och bli en ledare i hur verksamheten bedrivs. Bolaget accelererar sin kulturella omvandling och förbättrar styrningen. Förhållningsättet till global riskhantering har gjorts om – med stark central styrning och en strömlinjeformad process för att effektivt förutse, identifiera och avhjälpa betydande risker på alla nivåer. Bolaget fortsätter också sitt arbete för att upprätta ett hållbart program för efterlevnad och kontroller som är ordentligt inbäddade i organisationen. Dessutom driver Ericsson förenkling för att förbättra ansvarighet och effektivt genomförande.

Kapitalallokering som stöder affärsstrategi och värdeskapande

Ericsson introducerar kortsiktiga kapitalallokeringsprioriteter med centralt fokus på att generera fritt kassaflöde i linje med målet på 9-12% fritt kassaflöde före M&A över nettoresultatet, vilket utnyttjar kapitalet på ett klokt sätt för maximalt värdeskapande samtidigt som balansräkningens styrka säkerställs.

Givet de osäkerheter som råder är det kritiskt att säkerställa en stark finansiell ställning. Prioriteringen kommer att vara organiska och icke-organiska investeringar som stödjer genomförandet av strategin och säkerställer teknik- och marknadsledarskap. Eftersom bolaget är helt fokuserat på att leverera förvärven av Vonage och Cradlepoint, kommer M&A att vara begränsat till påbyggnadsförvärv med attraktiv avkastning och tydlig strategisk passform. Dessutom har Ericsson som mål en stabil till progressiv utdelning med en policy baserad på vinst, affärsprognos och finansiell ställning.

Börje Ekholm, koncernchef och VD, kommenterade: "Med 5G kommer allt som kan vara trådlöst också att bli det. På lång sikt rör sig branschen mot nätet som plattform för innovation, där 5G- och framtida 6G-möjligheter kommer att generera intäkter på nya sätt. Vår strategi och vår ledande ställning i branschen placerar oss i ett fördelaktigt läge för att utnyttja denna utveckling och därigenom skapa nya intäktsströmmar för våra operatörskunder som kompletterar abonnemangsintäkter. Detta är en spännande framtid, och vi är fortsatt fast beslutna att genomföra denna strategi när vi bygger ett starkare Ericsson på längre sikt."

Carl Mellander, CFO, kommenterade: "Under de senaste åren har genomförandet av vår strategi varit synligt i de ekonomiska resultaten och den stärkta finansiella positionen med stark generering av fritt kassaflöde och avkastning på investerat kapital. Vårt förväntat fortsatt starka affärsresultat, i kombination med åtgärder för att uppväga extern motvind, gör att Ericsson är på spår för att nå den lägre nivån i vårt långsiktiga målintervall för EBITA-marginalen 2024."

Talare och detaljer om evenemanget

Koncernchef och VD Börje Ekholm och CFO Carl Mellander har med sig medlemmar i bolagets ledningsgrupp, inklusive Erik Ekudden, CTO, Fredrik Jejdling, Executive Vice President och chef för affärsområdet Networks, Per Narvinger, chef för affärsområdet Cloud Software & Services, George Mulhern, chef för affärsområdet Enterprise Wireless Solutions, Rory Read, chef för affärsområdet Global Communications Platform och Niklas Heuvelod, chef för affärsområdet Nordamerika.

Ericssons kapitalmarknadsdag är tillgänglig via Ericssons webbplats: www.ericsson.com/en/investors/events-and-presentations/cmd (på engelska)

Presentationsmaterial kan också laddas ned från webbplatsen när webbsändningen har startat.

[Ericsson Capital Markets Day 2022 \(på engelska\)](#)

15 dec 2022 | Ericsson avyttrar sin lokala kundsupportverksamhet i Ryssland

Ericssons (NASDAQ: ERIC) helägda ryska dotterbolag har ingått ett avtal om överföring av tillgångar för att avyttra sin lokala kundsupportverksamhet i Ryssland till ett ryskt företag som ägs av tidigare operativa chefer för Ericssons ryska dotterbolag.

Transaktionen innefattar en överföring av cirka 40 Ericsson-anställda samt vissa tillgångar och kontrakt relaterade till verksamheten.

Kundsupportverksamheten är ett lokalt affärsengagemang som inte involverar export av hårdvara, mjukvara eller relaterade tjänster till mobiloperatörer i Ryssland.

Efter Rysslands invasion av Ukraina meddelade Ericsson att verksamheten i och leveranser till kunder i Ryssland upphörde samt en ordnad avveckling i enlighet med tillämpliga sanktioner. Cirka 400 Ericsson-anställda i Ryssland har varsplats om uppsägning och har lämnat företaget när verksamheten upphörde.

Framöver under 2023 förväntar sig Ericsson att ha en liten närvaro i Ryssland på lokal grund. En juridisk person som ägs av Ericsson kommer att fortsätta vara registrerad för att slutföra avvecklingen och uppfylla juridiska, kontraktsmässiga och administrativa krav.

[Ericsson divests its local customer support business in Russia \(på engelska\)](#)

20 dec 2022 | Ericsson presenterar ett ramverk för grön finansiering

Ericsson (NASDAQ: ERIC) har upprättat ett ramverk för grön finansiering för att göra det möjligt för bolaget att utfärda gröna obligationer och andra gröna finansieringsinstrument. Intäkterna kommer helt och hållet att gå till investeringar i energieffektivitet och förnybar energi.

Ramverket har utvecklats enligt 2021 ICMA Green Bond Principles (GBP). CICERO Shades of Green, ett norskt institut för tvärvetenskaplig klimatforskning och en ledande global leverantör av utvärderingar relaterade till grön och hållbar finansiering, har lämnat oberoende utlåtanden.

Carl Mellander, Ericssons CFO, säger: "Detta ramverk är en del av vår övergripande ambition gällande hållbar finansiering, och kompletterar vår befintliga hållbarhetslänkade rullande kredit. Finansiering under ramverket innefattar investeringar i anläggningstillgångar och FoU-investeringar i förbättrad energieffektivitet i vår befintliga portfölj med 4G- och 5G-erbjudanden, och även framtida 6G-lösningar. Att utöka vårt ledarskap inom energieffektivitet är en nyckelprioritet för Ericsson och har strategisk betydelse för våra operatörskunder."

Heather Johnson, VP för Sustainability and Corporate Responsibility, säger: "Detta ramverk är ett konkret steg för att ytterligare integrera hållbarhet i hela företaget, i det här fallet genom att stärka våra klimatåtgärder och finansiella aktiviteter. Investeringar som baseras på detta ramverk kommer att hjälpa till att driva utveckling och införande av energieffektiv teknik som stöder Net Zero-ambitionen inte bara i vår egen bransch, utan den möjliggör digital och grön omvandling i flera branscher och i samhället i stort."

Ramverket för grön finansiering och det oberoende utlåtandet finns på Ericssons webbplats.

[Ericsson presents a Green Financing Framework \(på engelska\)](#)

Händelser efter periodens slut

Pressreleaser

4 jan 2023 | Ericsson vidtar åtgärder för att accelerera lönsamheten i Cloud Software and Services

Ericsson (NASDAQ: ERIC) fortsätter att genomföra sin reviderade strategi i segmentet Cloud Software and Services. Som nämndes nyligen på kapitalmarknadsdagen innefattar nyckelprioriteter att begränsa småskalig mjukvaruutveckling, accelerera automatisering för att minska arbetet vid utbyggnad och underhåll samt att byta fokus från att vinna marknadsandelar till att få en lönsam verksamhet.

Med den reviderade strategin för Cloud Software and Services lägger Ericsson grunden för att vända segmentets resultat. Målet är att nå nollresultat för EBIT/EBITA för helåret 2023 med gradvisa förbättringar mot långsiktigt attraktiv lönsamhet.

Efter att ha granskat portföljen och kundkontrakt har bolaget beslutat att avsluta vissa småskaliga avtal och produkterbjudanden, med en negativ engångspåverkan på EBIT på SEK -0,8 miljarder under fjärde kvartalet 2022, varav SEK -0,7 miljarder förväntas påverka kassaflödet, främst under 2023.

Ericssons resultat för fjärde kvartalet och helåret 2022 kommer att publiceras 20 januari cirka klockan 7:00 CET.

[Ericsson is taking action to accelerate profitability in cloud software and services \(på engelska\)](#)

11 jan 2023 | Valberedningens förslag till styrelse i Ericsson. Jan Carlson föreslås till ny ordförande

Valberedningen i Ericsson (NASDAQ: ERIC) har informerat bolaget om att den föreslår att aktieägarna vid årsstämman 2023 väljer tio ordinarie styrelseledamöter utan suppleanter. Valberedningen föreslår att följande personer väljs till styrelseledamöter:

Jan Carlson, Ordförande (omval)
Helena Stjernholm (omval)
Jacob Wallenberg (omval)
Jon Fredrik Baksaas (omval)
Carolina Dybeck Happe (omval)
Börje Ekholm (omval)
Eric Elzvik (omval)
Kristin S. Rinne (omval)
Christy Wyatt (nyval)
Jonas Synnergren (nyval)

Ronnie Leten, nuvarande styrelseordförande, har meddelat att han inte kommer att ställa upp för omval till styrelsen vid nästa årsstämma. Ronnie valdes in i Ericssons styrelse som ordförande 2018 och kommer att fortsätta att vara ordförande under återstoden av sin mandatperiod. Valberedningen föreslår därför att befintliga ledamoten Jan Carlson väljs av årsstämman 2023 till ny ordförande i Ericssons styrelse.

Kurt Jofs och Nora Denzel har meddelat valberedningen att de inte kommer att vara tillgängliga för omval vid årsstämman 2023.

Valberedningens bedömning är att de föreslagna styrelseledamöterna, med sina respektive erfarenheter, kommer tillföra styrelsen värdefull kompetens och erfarenhet. Christy Wyatts och Jonas Synnergrens omfattande internationella affärserfarenheter och djupa mjukvaru-, företags- och teknikexpertis kommer tillföra ytterligare värde för Ericsson samt bidra till att ytterligare stärka styrelsen.

Christy Wyatt är född 1972 och har en Diploma of Scientific Computer Programming Technology vid College of Geographic Sciences i Kanada. Christy har långvarig internationell affärserfarenhet från ledande befattningar inom DTEX Systems,

Good Technology och Motorola och är för närvarande VD och koncernchef för Absolute Software.

Jonas Synnergren är född 1977 och har en civilekonomexamen från Handelshögskolan i Stockholm. Jonas har långvarig internationell affärserfarenhet som styrelseledamot i Veoneer och Tieto, och är för närvarande styrelseledamot i Nordea. Därutöver är Jonas Senior Partner i Cevian Capital, en av Ericssons aktieägare.

Information om de styrelseledamöter som föreslås för omval finns på bolagets hemsida (www.ericsson.com).

Bolaget planerar att hålla årsstämma den 29 mars 2023 och valberedningens fullständiga förslag och motiverade yttrande kommer att offentliggöras i god tid innan årsstämman.

Johan Forssell, ordförande i valberedningen säger: "Vår uppfattning är att Ericsson har en stark styrelse för att fortsätta driva den strategiska inriktningen och ytterligare stärka kulturen i företaget. Jan Carlson har en lång karriär både som VD och styrelseordförande, samt god kunskap om Ericsson efter att ha varit ledamot i styrelsen i flera år. Hans internationella erfarenhet, tekniska bakgrund och personliga egenskaper gör honom till en utmärkt efterträdare som styrelseordförande, vilket säkerställer en smidig övergång efter Ronnie Leten."

Ronnie Leten säger: "Det har varit en ära att sitta i Ericssons styrelse sedan 2018 och jag är mycket stolt över vad som har uppnåtts. Idag är Ericsson ett mycket starkt företag både strategiskt och finansiellt. Företaget har tagit 5G till världen och återtagit sitt tekniska ledarskap."

Ronnie fortsätter: "Börje Ekholm har, sedan han klev in som koncernchef, vänt bolaget, vilket fortgår med den viktiga omvandlingen av bolagsstyrning och kultur som pågår."

Som kommentar till detta säger Jan Carlson: "Efter att ha suttit i styrelsen sedan 2017 är det en ära att bli nominerad till Ericssons ordförandeskap. Jag ser fram emot årsstämman och ett nära samarbete med Börje, styrelsen och ledningsgruppen när vi fortsätter att exekvera på vår strategi."

Ericssons valberedning består av Johan Forssell, Investor AB (ordförande i valberedningen); Karl Åberg, AB Industrivärden, Anders Oscarsson, AMF – Tjänstepension och Fonder, Niko Pakalén, Cevian Capital Partners Limited och Ronnie Leten, styrelseordförande.

[Valberedningens förslag till styrelse i Ericsson. Jan Carlson föreslås till ny ordförande](#)

12 jan 2023 | Ericsson gör avsättning i fjärde kvartalet 2022 relaterat till potentiell uppgörelse med United States Department of Justice angående DPA-överträdelser

Ericsson (NASDAQ: ERIC) meddelar att bolaget är i en position där det är möjligt att besluta om en avsättning om SEK 2,3 miljarder (cirka USD 220 miljoner) i samband med en potentiell uppgörelse med United States Department of Justice (DOJ) angående tidigare tillkännagivna icke-kriminella påstådda överträdelser inom ramen för 2019 års avtal om uppskjuten åtalsprövning (Deferred Prosecution Agreement, DPA). Ericsson har ännu inte nått en uppgörelse med DOJ avseende de påstådda överträdelserna och diskussioner pågår.

Avsättningen som kommer att påverka bolagets finansiella resultat för det fjärde kvartalet 2022, kommer att uppgå till SEK 2,3 miljarder (cirka USD 220 miljoner). Bolaget anser att detta är en tillräckligt tillförlitlig uppskattning av den finansiella sanktionsavgiften kopplad till en potentiell uppgörelse kring DPA-överträdelserna och avsättningen inkluderar även den uppskattade kostnaden för den tidigare kommunicerade förlängningen av den

oberoende tillsynen av bolagets regelefterlevnad. Avsättningen kommer att bokföras som Övriga rörelsekostnader i resultaträkningen för segmentet Other.

Bolagets interna utredning och samarbete med myndigheterna relaterat till påståendena i 2019 års internutredningsrapport relaterad till Irak är öppen och fortsatt pågående.

Sedan 2019 har Ericsson vidtagit betydande korrigerande åtgärder, granskade av styrelsen. Dessa inkluderar förbättrad riskhantering inom hela koncernen och stärkt program för regelefterlevnad och interna kontroller. Bolaget kom i december 2022 överens om att förlänga perioden för den oberoende observatören av bolagets regelefterlevnad till juni 2024 för att ytterligare förankra bästa möjliga ramverk för regelefterlevnad, riskhantering och interna kontroller i hela organisationen.

Bakgrund

Under 2019 ingick Ericsson ett DPA för att lösa tidigare (före 2017) överträdelser av Foreign Corrupt Practices Act (FCPA) som avsåg beteenden i vissa länder. Avtalet från 2019 anger att överträdelse av förpliktelse i avtalet kan leda till att bolaget åtalas för de tidigare FCPA-överträdelser som täcks av DPA:t.

Som kommunicerades i oktober 2021 och mars 2022 meddelade DOJ Ericsson att bolaget misslyckats med att lämna dokument och information till DOJ i tid och har inte på ett adekvat sätt rapporterat till DOJ viss information om en internutredning från 2019 med anknytning till Irak.

DOJ har inte påstått eller anklagat Ericsson för några nya brottsliga överträdelser sedan ingåendet av DPA:t.

[Ericsson gör avsättning i fjärde kvartalet 2022 relaterat till potentiell uppgörelse med United States Department of Justice angående DPA-överträdelser](#)

Riskfaktorer

Ericsson utsätts för ett antal risker i sin verksamhet. För att stimulera riskidentifiering och som stöd för tvärfunktionell behandling inom Ericsson-koncernen grupperas risker i ett antal kategorier, som till exempel innefattar risker relaterade till teknik, patent och licenser, regelefterlevnad, projektgenomförande, verksamhet, produkter och tjänster, ekonomi och redovisning, den geopolitiska situationen, M&A, cybersäkerhet samt arbetsmiljö.

Ericssons riskhantering är integrerad i strategiutvecklingen och operativa processer, och utgör en del av Ericsson-koncernens ledningssystem för att säkerställa ansvarighet, effektivitet, kontinuitetsskydd och efterlevnad. Risker definieras både på kort och lång sikt, och är relaterade till långsiktiga mål enligt den strategiska inriktningen såväl som till kortsiktiga mål. Riskfaktorer och osäkerheter som är relevanta för Ericsson beskrivs i årsredovisningen 2021. Uppdateringar av dessa riskfaktorer och osäkerheter som Ericsson ser och anser vara av relevans på kort sikt innefattar, men är inte begränsade till, de risker som beskrivs nedan.

Ericsson är föremål för vissa lagar, regler och regelverk (amerikanska och från andra jurisdiktioner) beträffande antikorruption (vilket omfattar regler mot mutor, penningtvätt, sanktioner, terrorfinansiering och regler om antiterrorism). Ericsson kan få ytterligare negativa följder under DPA med DOJ och det föreläggande som utfärdades i samband med uppgörelsen med SEC, båda från 2019, och andra utredningar som görs av statliga myndigheter. Bolaget måste följa lagar, regler och regelverk gällande antikorruption (vilket omfattar regler mot mutor, penningtvätt, sanktioner, terrorfinansiering och terrorism) i de jurisdiktioner där Ericsson är verksam. Dessutom saknas, på några av de platser i världen där bolaget bedriver verksamhet, ett utvecklat rättssystem och nivån av korruption är förhöjd, vilket påverkar många aspekter av att bedriva verksamheten. Från tid till annan utreder företaget möjliga fall av korruption, inklusive potentiella överträdelser av lagar, förordningar och regler om mutor, penningtvätt, sanktioner, terrorfinansiering och anti-terrorism.

Bolaget kan inte garantera att dess anställda, underleverantörer och representanter tidigare alltid har uppfyllt dessa krav, och bolaget är utsatta för möjliga tidigare, nuvarande och framtida brott mot dessa krav av dess anställda, underleverantörer och representanter. Åtgärder av Ericssons anställda, eller av tredje part som agerar å bolagets vägnar, som strider mot dessa lagar, regler och regelverk oavsett om de sker i USA eller något annat land, i samband med Ericssons verksamhet kan utsätta bolaget för betydande skadeståndsansvar eller straffrättsligt ansvar som kan orsaka betydande skada på bolaget, inklusive på dess anseende, verksamhet, ekonomiska ställning, finansiering, rörelseresultat, kassaflöden och framtidsutsikter.

I december 2019 nådde Ericsson en uppgörelse, ett så kallat Deferred Prosecution Agreement (DPA), med DOJ som löser undersökningarna från DOJ angående Ericssons affärsverksamhet i Djibouti, Kina, Vietnam, Indonesien och Kuwait. Detta DPA löper under tre år och innefattar att Ericssons dotterbolag i Egypten förklarade sig skyldiga till brott i form av överträdelser av bestämmelserna mot mutor i US Foreign Corrupt Practices Act (FCPA).

Under DPA erkände bolaget de händelser som beskrevs i den sammanfattning av sakförhållandena som bifogades DPA, och DOJ godtog att uppskjuta åtal av Ericsson under de tre år som DPA gäller, varefter åtalspunkterna förklaras ogiltiga om Ericsson inte bryter mot villkoren i DPA.

I oktober 2021 meddelade DOJ Ericsson att de utfärdat ett yttrande om att Ericsson inte hade fullgjort sina skyldigheter enligt DPA genom att underlåta att överlämna obligatorisk information till DOJ.

I februari 2022 meddelade Ericsson offentligt att en intern utredning från 2019 omfattade en granskning av Ericssons anställda, försäljningsrelaterade tredjeparters och leverantörer i Irak under perioden 2011–2019. Undersökningen påträffade allvarliga överträdelser av regler för efterlevnad och bolagets Affärsetiska kod,

och identifierade bevis på korruptionsrelaterade oegentligheter och andra allvarliga överträdelser, inklusive betalningar till mellanhänder och and potentiell användning av alternativa transportvägar i samband med kringgående av den irakiska tullen vid en tidpunkt då terroristorganisationer, däribland ISIS, kontrollerade vissa transportvägar. Undersökningen identifierade även betalningsupplägg och kontanttransaktioner som potentiellt innebar risk för penningtvätt. Utredarna kunde inte avgöra vilka som var de slutliga mottagarna av några betalningar, eller visa att någon Ericsson-anställd var direkt involverad i finansiering av terroristorganisationer.

Till följd av utredningen sades flera anställda upp från bolaget och flera ytterligare disciplinära och ytterligare korrigerande åtgärder vidtogs.

I mars 2022 informerade DOJ Ericsson om att den information som bolaget lämnat till DOJ angående bolagets interna utredning från 2019 gällande uppträdandet i Irak inte varit tillräcklig. DOJ beslutade även att bolaget brutit mot DPA genom att underlåta att informera DOJ om undersökningen efter ingåendet av DPA. Att DOJ fastställt att bolaget brutit mot DPA gör att DOJ efter eget gottfinnande kan väcka åtal för brott, inklusive för den påstådda konspirationen för att bryta om bestämmelserna mot anti-korruption samt bokföring och interna kontroller i FCPA som ingick i DPA. Om man gör detta tillåts DOJ förlita sig på det Ericsson medgivit i DPA samt dra fördel av att Ericsson av sagt sig vissa försvarsmöjligheter beträffande procedur och bevisföring. Dessutom kan DOJ efter eget gottfinnande förlänga giltigheten av DPA.

Bolaget för dialog med DOJ angående fakta och omständigheter hänförliga till avgörandet att Ericsson brutit mot avtalet och bolaget är fast beslutet att samarbeta med DOJ för att lösa ärendet. Även om det inte går att fastställa hur lång tid processen kommer att ta kan en uppgörelse beträffande dessa ärenden resultera i en rad olika åtgärder från DOJ, inklusive åtal för brott, civilrättsliga eller straffrättsliga påföljder samt ytterligare monetära betalningar, vars omfattning ännu inte tillförlitligt kan uppskattas. Därför har inga avsättningar gjorts för sådan potentiell exponering.

I juni 2022 informerade SEC Ericsson om att man påbörjat en utredning gällande ärenden som beskrivits i bolagets rapport från 2019 gällande undersökningen av ärendena i Irak. Enligt Ericssons uppgörelse med SEC är Ericsson permanent ålagda att inte bryta mot bestämmelserna om antikorruption, bokföring och redovisning samt interna kontroller i FCPA. Brott mot föreläggandet eller uppgörelsen kan utsätta bolaget för nya civilrättsliga eller straffrättsliga påföljder och en ny verkställighetsåtgärd. I december 2022 kom bolaget överens med DOJ och SEC att förlänga perioden för den oberoende observatören av bolagets regelefterlevnad med ett år till juni 2024.

Ericsson avser att fortsätta samarbeta med DOJ och SEC för att lösa dessa ärenden, vars utfall vi inte kan förutsäga. Under fjärde kvartalet 2022 gjorde bolaget en avsättning om SEK 2,3 miljarder (cirka USD 220 miljoner) i samband med en potentiell uppgörelse med DOJ angående tidigare tillkännagivna icke-kriminella påstådda överträdelser under DPA. Avsättningen innefattar även uppskattade kostnader för den tidigare meddelade förlängningen av tillsynen av efterlevnad. Den slutgiltiga finansiella påföljden kan skilja sig betydligt från avsättningen. Ericssons interna undersökning och samarbetet med myndigheter i anslutning till ed påståenden som framfördes i rapporten om Irak från 2019 pågår fortfarande.

Bolaget står även inför andra negativa konsekvenser från dessa ärenden, inklusive ärenden som granskas som en del av vår pågående och framtida kommunikation med myndigheter för att uppfylla våra åtaganden enligt DPA. Myndigheter i USA och på andra platser utreder Ericsson för möjliga brott mot tillämpliga lagar, regler och regelverk mot korruption (inklusive lagar, regler och regelverk om mutor, penningtvätt, sanktioner, terrorfinansiering och anti-terrorism), och vi står inför stämningar relaterade till dessa ärenden. Alla brottsåtal eller civilrättsliga eller straffrättsliga påföljder som följer av bristande efterlevnad av DPA eller uppgörelsen, oavsett anledning, kan ha en betydande negativ påverkan på bolaget, inklusive på dess anseende,

verksamhet, ekonomiska ställning, finansiering, rörelseresultat, kassaflöden och framtidsutsikter.

Ericsson kan också utsättas för andra potentiella negativa konsekvenser relaterade till undersökningarna av och uppgörelserna med DOJ och SEC och andra potentiella utredningar. Tillsynsmyndigheter i USA eller någon annanstans, inklusive SEC, DOJ eller OFAC, kan när som helst utreda oss för ytterligare möjliga brott mot tillämpliga lagar, regler och regelverk mot korruption (inklusive lagar, regler och regelverk om mutor, penningtvätt, sanktioner, terrorfinansiering och anti-terrorism), som vi är medvetna eller omedvetna om. Sådana överträdelse kan resultera i allvarliga skador på bolagets anseende och ha en väsentlig negativ påverkan på Ericsson, inklusive på dess anseende, verksamhet, finansiella ställning, rörelseresultat, kassaflöden eller framtidsutsikter och kan utgöra ett brott mot DPA eller uppgörelsen med SEC. Varken DPA eller uppgörelsen förhindrar att DOJ, SEC eller någon annan myndighet genomför undersökningar gällande fakta som inte täcks av uppgörelserna eller i andra jurisdiktioner, eller förhindrar andra myndigheter från att utföra undersökningar relaterade till dessa eller andra ärenden. Uppgörelserna med DOJ och SEC utesluter inte att stämningsansökningar initieras av tredje part, som till exempel konkurrenter, kunder eller leverantörer, eller aktieägare relaterade till dessa eller andra ärenden.

Det går inte att garantera att de avhjälpande åtgärder Ericsson har genomfört och planerar att genomföra kommer att vara effektiva eller att det inte kommer att påträffas betydande svagheter i Ericssons interna kontroller. Var och en av dessa, enskilt eller sammantaget, kan ha en betydande negativ påverkan på bolaget, inklusive på dess anseende, verksamhet, finansiella ställning, finansiering, rörelseresultat, kassaflöden eller framtidsutsikter.

Dessutom kan intresse från media eller myndigheter rörande utredningar och uppgörelser eller ytterligare företagsutredningar som vi för närvarande genomför eller kan komma att genomföra i framtiden, resultera i att ytterligare fakta upptäcks, påverka allmänhetens uppfattning av Ericsson och resultera i att bolagets anseende skadas eller andra negativa konsekvenser. Exempelvis kan kunder eller leverantörer ompröva sin relation till bolaget, eller statliga eller regulatoriska myndigheter kan komma att försöka straffa bolaget eller belägga verksamheten eller möjligheten att delta i offentliga upphandlingar med restriktioner. Skadat anseende, eller resulterade störningar i relationer med kunder eller leverantörer, kan ha en betydande negativ påverkan på Ericsson, inklusive på dess anseende, verksamhet, ekonomiska ställning, finansiering, rörelseresultat, kassaflöden eller framtidsutsikter.

Ericsson är part i olika tvister, rättsprocesser och juridiska utredningar som, i de fall slutresultatet blir negativt, kan medföra att bolaget måste betala omfattande skadestånd, böter och/eller viten

Som en följd av den normala affärsverksamheten är Ericsson part i olika juridiska tvister. Dessa tvister inkluderar till exempel kommersiella tvister, anspråk om immateriella rättigheter, tvister om anti-trustlagar, skatte- eller arbetslagstiftning samt myndighetsförfrågningar och utredningar. Juridiska tvister kan vara kostsamma, utdragna och störa den normala verksamheten. Det är dessutom svårt att förutspå utgången av komplicerade rättsprocesser. Ett negativt utslag i ett visst mål kan medföra en väsentlig negativ inverkan på Ericssons verksamhet, rörelseresultat, ekonomiska ställning och anseende. Eftersom Ericsson är ett börsnoterat företag kan talan väckas mot bolaget där den kärande parten hävdar att bolaget eller dess anställda har underlåtit att följa värdepapperslagstiftning, bestämmelser på aktiemarknaden eller andra lagar, bestämmelser och krav. Oavsett om det finns fog för påståendena eller inte kan den tid och de kostnader som avsätts för att försvara bolaget och dess anställda, liksom eventuell förlikning eller skadestånd till den kärande parten, ha en betydande inverkan på Ericssons redovisade resultat och anseende.

Dessutom är bolaget från tid till annan och kan i framtiden komma att bli föremål för ytterligare undersökningar, stämningsansökningar eller andra tvister eller åtgärder, regulatoriska eller andra, som uppkommer i relation till de ärenden som beskrivs ovan och relaterade stämningsansökningar och undersökningar. Ett ofördelaktigt utfall av sådana stämningsansökningar eller regulatoriska tvister eller åtgärder kan ha en betydande negativ påverkan på Ericssons verksamhet, finansiella ställning och rörelseresultat.

I april 2019 informerades Ericsson av SAMR:s (State Administration for Market Regulations) Anti-monopolbyrå om att SAMR har inlett en undersökning av Ericssons licensiering av patent i Kina. Ericsson samarbetar i undersökningen, som fortfarande befinner sig i en fas av fastställande av fakta. Framöver väntar en fortsatt utredning av fakta och möten med SAMR för att underlätta myndighetens bedömning och slutsatser. I händelse av allvarliga brister har SAMR befogenhet att besluta om ekonomiska sanktioner och om handlingsåtaganden som kan ha avsevärda negativa effekter på Ericssons verksamhet, finansiella ställning och rörelseresultat.

Den 3 mars 2022 blev Telefonaktiebolaget LM Ericsson och vissa företrädare för Ericsson föremål för en stämningsansökan, i form av en så kallad grupptalan, som lämnats in på uppdrag av investerare i Ericsson vid United States District Court for the Eastern District of New York. En kompletterad ansökan lämnades in 9 september 2022, vilken innefattade stämning mot en före detta företrädare för Ericsson. Den kompletterade ansökan innehåller påstådda överträdelse av amerikansk värdepapperslagstiftning avseende påstådda felaktiga och vilseledande uttalanden i huvudsak relaterade till bolagets efterlevnad av sina principer och skyldigheter beträffande regelefterlevnad och antikorruption samt beträffande verksamheten i Irak. I december 2022 lämnade Ericsson in ett yrkande om avvisning av stämningen.

I augusti 2022 lämnades en civilrättslig stämning in i United States District Court for the District of Columbia mot Telefonaktiebolaget LM Ericsson och Ericsson Inc. Stämningen lämnades in av anställda hos USA:s militär och anställda hos underleverantörer till regeringen i USA som dödades eller skadats i terroristangrepp i Irak, Afghanistan och Syrien från 2005 till 2021, samt av deras familjemedlemmar. Stämningen ställer krav på Ericsson enligt US Anti-Terrorism Act och innefattar påståenden om att Ericsson gjort betalningar som i ett sista led har hjälpt de terroristorganisationer som utförde, planerade eller godkände angreppen. I november 2022 lämnade Ericsson in ett yrkande om avvisning av stämningen. Den 20 december 2022 lämnade kärandena in en kompletterande ansökan som lägger till ytterligare kärandeparter, samt även Ericsson AB, VD Börje Ekholm och en före detta företrädare för Ericsson som svarandeparter. Vidare görs gällande ytterligare påståenden och yrkanden.

Ytterligare information avseende vissa ärenden och tvister som Ericsson är involverade i finns under avsnittet "Juridiska tvister".

5G-volymer skiftar till mer volatila marknader

Som nämnts i Årsredovisningen 2021, riskfaktor 1.9, fluktuerar investeringsnivåerna i telekombranschen och påverkas av många faktorer. Förutom den riskfaktor som beskrivs i Årsredovisningen 2021, skiftar 5G-volymer i stor skala från tidiga 5G-marknader till marknader med högre volatilitet, och när Ericsson skapar affärsrelationer med nya kunder kan osäkerhet och fluktuationer öka framöver. Till exempel kan både försäljning och vinst påverkas av en betydande förändring i en underliggande marknad och/eller mix av produkter och tjänster. Dessutom kan det inträffa att Ericsson inte kan förutse efterfrågan från kunder korrekt, vilket kan leda till för stor eller för liten tillgång till komponenter, produktionskapacitet och utbyggnadskapacitet.

Stockholm 20 januari 2023

Telefonaktiebolaget LM Ericsson (publ.)

Styrelsen

Organisationsnummer 556016-0680

Datum för nästa kvartalsrapport: 18 april 2023

Press- och analytikerkonferenser

Presskonferens och webbsändning live

Ericsson inbjuder media, investerare och analytiker till konferenssamtal 20 januari 2023 med början 09:00.

Webbsändning av telefonkonferensen samt bildspel som stöd kommer att vara tillgängliga på:

www.ericsson.com/investors och

www.ericsson.com/press

Repris av telefonkonferensen kommer att bli tillgänglig cirka en timme efter att den har avslutats, och kommer att förbli tillgänglig under sju dagar.

För ytterligare information, kontakta gärna:

Carl Mellander, Senior Vice President, Finansdirektör

Telefon: +46 72 583 88 70

E-post: investor.relations@ericsson.com eller

media.relations@ericsson.com

Stella Medlicott, Senior Vice President, Marknads- och kommunikationsdirektör

Telefon: +46 73 095 65 39

E-post: investor.relations@ericsson.com eller

media.relations@ericsson.com

Telefonaktiebolaget LM Ericsson

Org.nummer: 556016-0680

Torshamnsgatan 21

164 83 Stockholm

Telefon: +46 10 719 00 00

www.ericsson.com

Investerare

Peter Nyquist, Vice President,
chef Investerarrelationer

Telefon: +46 70 575 29 06

E-post: peter.nyquist@ericsson.com

Lena Häggblom, Investerarrelationer

Telefon: +46 72 593 27 78

E-post: lena.haggblom@ericsson.com

Alan Ganson, Investerarrelationer

Telefon: +46 70 267 27 30

E-post: alan.ganson@ericsson.com

Media

Kristoffer Edshage, Chef Corporate Media

Telefon: +46 72 220 44 46

E-post: media.relations@ericsson.com

Corporate Communications

Telefon: +46 10 719 69 92

E-post: media.relations@ericsson.com

Framtidsriktad information

Denna rapport innehåller framtidsriktade uttalanden, inklusive uttalanden om ledningens aktuella syn på marknadens tillväxt, framtida marknadsförhållanden, framtida händelser, finansiell ställning samt förväntat operativt och finansiellt resultat, särskilt information om:

- Vår möjlighet att nå en ömsesidigt fördelaktig uppgörelse med DOJ beträffande påstådda överträdelser av DPA
- Varje sådan potentiell uppgörelse kan omfatta en ekonomisk påföljd som betydligt skiljer sig från avsättningen
- Vår möjlighet att nå en fullständig och slutgiltig uppgörelse som täcker allt tidigare uppträdande, inklusive påståenden om tidigare uppträdande i Irak
- Våra mål, strategier, planeringsantaganden och operationella och finansiella resultatförväntningar, till exempel nyckelmeddelanden på investerardagen och våra mål och vår strategi enligt beskrivningen i inledningspunkterna, kommentar från VD, beskrivningarna under Segment samt i Övrig information
- Branschtrender, framtida kännetecken för och utveckling gällande de marknader där vi är aktiva
- Vår framtida likviditet, finansiella resurser, investeringar, kostnadsbesparingar och lönsamhet
- Förväntad efterfrågan på våra befintliga och kommande produkter och tjänster, liksom planer på att lansera nya produkter och tjänster inklusive forsknings- och utvecklingskostnader
- Förmågan att leva upp till framtida planer och realisera potential för framtida tillväxt
- Förväntade operativa och finansiella resultat av strategiska samarbetsprojekt och joint ventures
- Tiden det tar innan förvärvade enheter och verksamheter integreras och blir lönsamma
- Teknik- och branschtrender, inklusive lagstiftning, standardisering, konkurrens och kundstruktur.

Orden "anse", "förvänta", "förutspå", "förutse", "förutsätta", "avse", "trolig", "beräknas", "kan", "skulle kunna", "planera", "uppskatta", "bedöma", "kommer att", "bör", "strävan", "ambition", "försöka", "potential", "målsättning", "fortsätta" eller deras negativa versioner eller variationer samt liknande ord eller uttryck används för att identifiera framtidsriktade uttalanden. Alla uttalanden som hänför sig till förväntningar, planer eller andra beskrivningar av framtida händelser eller omständigheter, tillsammans med underliggande antaganden, utgör framtidsriktad information.

Vi gör investerare uppmärksamma på att dessa uttalanden är för- enade med risker och osäkerheter, varav många är svåra att förutse och generellt sett ligger utanför vår kontroll, vilket kan medföra att det faktiska resultatet kan skilja sig väsentligt från det uttalade, indikerade eller beräknade resultat som framgår av den framtidsrik- tade informationen och uttalandena.

Viktiga faktorer som kan påverka om och hur väl våra framtidsrik- tade uttalanden kommer att förverkligas innefattar, men är inte begränsade till, de faktorer som beskrivs i avsnittet "Riskfaktorer" och avsnittet "Riskfaktorer" i årsredovisningen för 2021.

Dessa framtidsriktade uttalanden återspeglar endast våra upp- skattningar och antaganden vid tidpunkten när de gjordes. Vi avsä- ger oss uttryckligen skyldighet att, efter datumet för denna rapport, uppdatera dessa framtidsriktade uttalanden, liksom de uppskatt- ningar och antaganden som ligger till grund för dem, för att åter- spegla händelser eller förändrade förhållanden eller ändringar av förväntningar eller inträffandet av förväntade händelser, antingen som ett resultat av ny information, framtida händelser eller annat, med undantag för vad som krävs enligt tillämplig lagstiftning eller börsregler.

Revisorernas granskningsrapport

Inledning

Vi har utfört en översiktlig granskning av den finansiella delårsinformationen i sammandrag (helårsrapport) för Telefonaktiebolaget LM Ericsson (publ) per den 31 december 2022, och den tolv månadersperiod som slutade detta datum. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera den finansiella delårsinformationen i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna finansiella delårsinformation grundad på vår översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med den internationella standarden för översiktlig granskning ISRE 2410, *Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagens valda revisor*.

En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt Internationella Standarder för Revision (ISA) och god revisionssed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att helårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Stockholm 20 januari 2023

Deloitte AB

Thomas Strömberg
Auktoriserad revisor

Finansiella rapporter och övrig information

Innehåll

Finansiella rapporter (oreviderade)	28
Koncernens resultaträkning i sammandrag	28
Koncernens rapport över totalresultat i sammandrag	28
Koncernens balansräkning i sammandrag	29
Koncernens kassaflödesanalys i sammandrag	30
Sammanställning över förändring av eget kapital i koncernen i sammandrag	31
Koncernens resultaträkning i sammandrag – isolerade kvartal	31
Kassaflödesanalys för koncernen i sammandrag – isolerade kvartal	32
Moderbolagets resultaträkning i sammandrag	33
Rapport över moderbolagets totalresultat i sammandrag	33
Moderbolagets balansräkning i sammandrag	34
Redovisningsprinciper och notupplysningar (oreviderade)	35
Not 1 – Redovisningsprinciper	35
Not 2 – Viktiga uppskattningar och bedömningar för redovisningsändamål	35
Not 3 – Segmentsinformation	36
Not 4 – Finansiella intäkter och kostnader, netto	40
Not 5 – Avsättningar	41
Not 6 – Finansiell riskhantering	42
Not 7 – Kassaflöde	43
Not 8 – Ansvarsförbindelser och ställda säkerheter	43
Not 9 – Aktieinformation	44
Not 10 – Information om anställda	44
Not 11 – Företagsförvärv/avyttringar	45
Alternativa nyckeltal (oreviderade)	46
Försäljningstillväxt justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter	46
Poster exklusive omstruktureringsskostnader	47
EBITA och EBITA-marginal / EBITA och EBITA-marginal exklusive omstruktureringsskostnader	48
Rullande fyra kvartal av nettoomsättning och EBIT-marginal exklusive omstruktureringsskostnader (%)	48
Bruttokassa och nettokassa, vid periodens slut	49
Sysselsatt kapital	49
Kapitalomsättningshastighet	49
Avkastning på sysselsatt kapital	50
Soliditet	50
Avkastning på eget kapital	50
Justerad vinst per aktie	51
Fritt kassaflöde före M&A / Fritt kassaflöde efter M&A	51
Försäljningstillväxt per segment justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter	52
Försäljningstillväxt per marknadsområde justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter	52
Bruttomarginal per segment per kvartal	53
EBIT-marginal per segment per kvartal	53
Omstruktureringsskostnader per funktion	54
Omstruktureringsskostnader per segment	54
Bruttoresultat och bruttomarginal exklusive omstruktureringsskostnader per segment	55
EBIT och EBIT-marginal exklusive omstruktureringsskostnader per segment	56
Rullande fyra kvartal av nettoomsättning per segment	56
Rullande fyra kvartal av EBIT-marginal exklusive omstruktureringsskostnader per segment (%)	56
EBITA och EBITA-marginal per segment per kvartal	57
EBITA och EBITA-marginal exklusive omstruktureringsskostnader per segment	58
Övriga nyckeltal	58

Finansiella rapporter (oreviderade)

Koncernens resultaträkning i sammandrag

SEK miljoner	Not	Kv 4			Jan-dec	
		2022	2021	Förändring	2022	2021
Nettoomsättning	3	85 980	71 332	21%	271 546	232 314
Kostnader för sålda varor och tjänster		-50 411	-40 511	24%	-158 251	-131 565
Bruttoresultat	3	35 569	30 821	15%	113 295	100 749
Forsknings- och utvecklingskostnader		-13 217	-11 863	11%	-47 298	-42 074
Försäljnings- och administrationskostnader		-11 791	-7 620	55%	-35 692	-26 957
Nedskrivningar av kundfordringar		99	99	-	-40	-40
Rörelseomkostnader		-24 909	-19 384	29%	-83 030	-69 071
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader ¹		-2 824	428	-760%	-3 262	362
Resultat från andelar i joint ventures och intresseföretag		17	-4	-525%	17	-260
Resultat före finansiella poster och inkomstskatt (EBIT)	3	7 853	11 861	-34%	27 020	31 780
Finansiella intäkter och kostnader, netto	4	-474	-945	-50%	-2 411	-2 530
Resultat efter finansiella poster		7 379	10 916	-32%	24 609	29 250
Inkomstskatt		-1 189	-770	54%	-5 497	-6 270
Periodens resultat		6 190	10 146	-39%	19 112	22 980
Periodens resultat hänförligt till:						
Moderbolagets aktieägare		6 066	10 076		18 724	22 694
Innehav utan bestämmande inflytande		124	70		388	286
Övrig information						
Medelantal aktier före utspädning (miljoner)	9	3 330	3 330		3 330	3 329
Vinst per aktie före utspädning (SEK) ²		1,82	3,03		5,62	6,82
Vinst per aktie efter utspädning (SEK) ³		1,82	3,02		5,62	6,81

¹⁾ Jan-dec 2022 inkluderar en avsättning om SEK -2,3 miljarder relaterad till en potentiell uppgörelse med DOJ gällande överträdelser mot DPA, inklusive uppskattade kostnader för den förlängda tillsynen.

²⁾ Baserad på periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare.

³⁾ Potentiella stamaktier ger inte upphov till någon utspädningseffekt om en konvertering till stamaktier skulle medföra en förbättring av vinst per aktie.

Koncernens rapport över totalresultat i sammandrag

SEK miljoner	Kv 4		Jan-dec	
	2022	2021	2022	2021
Periodens resultat	6 190	10 146	19 112	22 980
Övrigt totalresultat för perioden				
Poster som inte kan omklassificeras till periodens resultat				
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner inklusive effekten av tillgångsbegränsningen	-3 596	-79	10 669	3 537
Omvärdering av upplåning på grund av förändring i kreditrisk	-661	205	1 030	31
Kassaflödessäkringar				
Vinster/ förluster redovisade under perioden	-	-	3 703	-
Omföring till goodwill	-	-	-3 677	-
Skatt på poster som inte kan omföras till periodens resultat	57	62	-3 067	-682
Poster som har eller kan komma att omklassificeras till periodens resultat				
Kassaflödessäkringar				
Vinster/ förluster redovisade under perioden	2 189	-188	-701	-542
Omklassificering av vinster/ förluster till resultaträkningen	153	-24	280	-96
Omräkningsdifferenser				
Förändringar i omräkningsdifferenser	-7 301	1 241	7 130	3 342
Omklassificering till resultaträkningen	-55	41	-85	46
Andel övrigt totalresultat för JV och intresseföretag	-24	-6	49	28
Skatt på poster som har eller kan komma att omklassificeras till periodens resultat	-482	38	87	126
Övrigt totalresultat för perioden, netto efter skatt	-9 720	1 290	15 418	5 790
Totalresultat för perioden	-3 530	11 436	34 530	28 770
Totalresultat för perioden hänförligt till:				
Moderbolagets aktieägare	-3 816	11 423	34 274	28 694
Innehav utan bestämmande inflytande	286	13	256	76

Koncernens balansräkning i sammandrag

SEK miljoner	Not	31 dec 2022	31 dec 2021
Tillgångar			
Långfristiga tillgångar			
Immateriella tillgångar			
Balanserade utvecklingskostnader		3 705	3 528
Goodwill	11	84 570	38 204
Kundrelationer, produkträttigheter och andra immateriella tillgångar	11	26 340	3 830
Materiella anläggningstillgångar		14 236	13 580
Nyttjanderätter		7 870	7 948
Finansiella tillgångar			
Kapitalandelar i JV och intresseföretag		1 127	941
Övriga investeringar i aktier och andelar	6	2 074	2 258
Långfristig kundfinansiering	6	415	568
Långfristiga räntebärande placeringar	6	9 164	30 626
Övriga långfristiga finansiella tillgångar	6	6 839	6 217
Uppskjutna skattefordringar		19 394	23 109
		175 734	130 809
Kortfristiga tillgångar			
Varulager		45 846	35 164
Kontraktstillgångar		9 843	10 506
Kundfordringar	6	48 413	45 399
Kortfristig kundfinansiering	6	4 955	2 719
Aktuella skattefordringar		7 973	6 379
Övriga kortfristiga fordringar		9 688	7 656
Kortfristiga räntebärande placeringar	6	8 736	12 932
Kassa och likvida medel	6	38 349	54 050
		173 803	174 805
Summa tillgångar		349 537	305 614
Eget kapital och skulder			
Eget kapital			
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare		134 814	108 775
Innehav utan bestämmande inflytande i koncernföretag		-1 510	-1 676
		133 304	107 099
Långfristiga skulder			
Ersättningar efter avslutad anställning		27 361	36 050
Långfristiga avsättningar	5	3 959	3 722
Uppskjutna skatteskulder	11	4 784	884
Långfristig upplåning	6	26 946	22 241
Långfristiga leasingskulder		6 818	7 079
Övriga långfristiga skulder		745	1 587
		70 613	71 563
Kortfristiga skulder			
Kortfristig avsättning	5	7 629	5 782
Kortfristig upplåning	6	5 984	9 590
Kortfristiga leasingskulder		2 486	2 224
Kontraktsskulder		42 251	32 834
Leverantörsskulder	6	38 437	35 684
Aktuella skatteskulder		2 640	2 917
Övriga kortfristiga skulder		46 193	37 921
		145 620	126 952
Summa eget kapital och skulder		349 537	305 614

Koncernens kassaflödesanalys i sammandrag

SEK miljoner	Not	Kv 4		Jan-dec	Jan-dec
		2022	2021	2022	2021
Rörelsen					
Periodens resultat		6 190	10 146	19 112	22 980
Justeringar för					
Skatter		1 304	938	5 383	6 576
Resultat/ utdelning i JV och intresseföretag		-24	13	55	360
Avskrivningar och nedskrivningar	7	3 535	2 552	10 543	8 969
Övrigt		432	398	1 657	1 238
		11 437	14 047	36 750	40 123
Förändringar i rörelsens nettotillgångar					
Varulager		5 898	248	-7 740	-5 565
Kort- och långfristig kundfinansiering		-871	780	-1 732	34
Kundfordringar och kontraktstillgångar		-4 080	-5 227	4 766	1 551
Leverantörsskulder		-131	3 020	-1 995	1 385
Avsättningar och ersättningar efter avslutad anställning		1 749	950	2 339	-118
Kontraktsskulder		2 878	-1 655	5 794	4 014
Övriga rörelsetillgångar och -skulder, netto		5 235	4 606	-813	2 701
		10 678	2 722	619	4 002
Erhållen ränta		127	-104	344	8
Betald ränta		-406	-310	-1 250	-974
Betald skatt		-1 941	-1 159	-5 600	-4 094
Kassaflöde från rörelsen		19 895	15 196	30 863	39 065
Investeringsaktiviteter					
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	7	-1 502	-701	-4 477	-3 663
Försäljning av materiella anläggningstillgångar		76	34	249	115
Förvärv/ avyttringar av dotterbolag och verksamheter, netto	11	-445	178	-51 688	59
Balanserade utvecklingskostnader	7	-717	-302	-1 720	-962
Köp av räntebärande placeringar		-12 108	-8 858	-13 582	-35 415
Försäljning av räntebärande placeringar		789	7 064	40 541	20 114
Övriga investeringsaktiviteter		2 012	-122	-3 720	-131
Kassaflöde från investeringsaktiviteter		-11 895	-2 707	-34 397	-19 883
Finansieringsaktiviteter					
Upptagande av lån		1 301	1	10 755	7 882
Återbetalning av lån		-121	-39	-16 029	-5 791
Försäljning av egna aktier		-	-	-	42
Betald utdelning		-4 172	-3 395	-8 415	-6 889
Återbetalning av leasingskulder		-765	-623	-2 593	-2 368
Övriga finansieringsaktiviteter		-183	-825	352	-2 183
Kassaflöde från finansieringsaktiviteter		-3 940	-4 881	-15 930	-9 307
Omräkningsdifferenser i likvida medel		-2 460	-34	3 763	563
Förändring av likvida medel		1 600	7 574	-15 701	10 438
Likvida medel vid periodens början		36 749	46 476	54 050	43 612
Likvida medel vid periodens slut		38 349	54 050	38 349	54 050

Sammanställning över förändring av eget kapital i koncernen i sammandrag

SEK miljoner	Jan-dec	
	2022	2021
Ingående balans	107 099	85 177
Totalresultat för perioden	34 530	28 770
Försäljning/ återköp av egna aktier	-	42
Aktiesparplaner	89	93
Utdelning till aktieägare	-8 415	-6 889
Transaktioner med minoritetsägare	1	-94
Utgående balans	133 304	107 099

³¹ Inkluderar upplupen utdelning om SEK 4 163 (3 335) miljoner under jan-sep beslutad av årsstämman den 29 mars 2022. SEK 1,25 per aktie av totalt SEK 2,50 per aktie av utdelningen har betalats ut under fjärde kvartalet 2022.

Koncernens resultaträkning i sammandrag – isolerade kvartal

Isolerede kvartal, SEK miljoner	2022				2021			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Nettoomsättning	85 980	68 040	62 465	55 061	71 332	56 263	54 941	49 778
Kostnader för sålda varor och tjänster	-50 411	-39 905	-36 163	-31 772	-40 511	-31 487	-31 084	-28 483
Bruttoresultat	35 569	28 135	26 302	23 289	30 821	24 776	23 857	21 295
Forsknings- och utvecklingskostnader	-13 217	-11 880	-11 496	-10 705	-11 863	-10 155	-10 480	-9 576
Försäljnings- och administrationskostnader	-11 791	-9 441	-7 872	-6 588	-7 620	-6 177	-6 972	-6 188
Nedskrivningar av kundfordringar	99	38	3	-180	99	-27	100	-212
Omkostnader	-24 909	-21 283	-19 365	-17 473	-19 384	-16 359	-17 352	-15 976
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader ¹	-2 824	234	393	-1 065	428	500	-579	13
Andelar i JV och intresseföretags resultat	17	29	-22	-7	-4	-82	-103	-71
Resultat före finansiella poster och inkomstskatt (EBIT)	7 853	7 115	7 308	4 744	11 861	8 835	5 823	5 261
Finansiella intäkter och kostnader, netto	-474	-535	-759	-643	-945	-598	-454	-533
Resultat efter finansiella poster	7 379	6 580	6 549	4 101	10 916	8 237	5 369	4 728
Inkomstskatt	-1 189	-1 220	-1 899	-1 189	-770	-2 471	-1 469	-1 560
Periodens resultat	6 190	5 360	4 650	2 912	10 146	5 766	3 900	3 168
Periodens resultat hänförligt till:								
Moderbolagets aktieägare	6 066	5 214	4 504	2 940	10 076	5 752	3 679	3 187
Innehav utan bestämmande inflytande	124	146	146	-28	70	14	221	-19
Övrig information								
Medelantal aktier före utspädning (miljoner)	3 330	3 330	3 330	3 330	3 330	3 330	3 329	3 328
Vinst per aktie hänförligt till moderbolagets aktieägare, före utspädning (SEK) ²	1,82	1,56	1,36	0,88	3,03	1,73	1,10	0,96
Vinst per aktie hänförligt till moderbolagets aktieägare, efter utspädning (SEK) ³	1,82	1,56	1,35	0,88	3,02	1,73	1,10	0,96

³¹ Fjärde kvartalet 2022 inkluderar en avsättning om SEK -2,3 miljarder relaterad till en potentiell uppgörelse med DOJ gällande överträdelse mot DPA, inklusive uppskattade kostnader för den förlängda tillsynen. Tredje kvartalet 2022 inkluderar omvärdering av Ericsson Ventures investeringar om SEK 0,2 miljarder. Andra kvartalet 2022 inkluderar omvärdering/avyttring av Ericsson Ventures investeringar om SEK 0,1 miljarder. Första kvartalet 2022 inkluderar en avsättning om SEK -0,9 miljarder för nedskrivning av tillgångar och övriga engångskostnader på grund av att påverkad verksamhet i Rysslands stoppats, samt omvärdering av Ericsson Ventures investeringar om SEK -0,3 miljarder. Fjärde kvartalet 2021 inkluderar en vinst från avyttringen av ett datacenter och omvärdering av Ericsson Ventures investeringar om SEK 0,4 miljarder. Tredje kvartalet 2021 inkluderar en omvärdering av Ericsson Ventures investering om SEK 0,5 miljarder. Andra kvartalet 2021 inkluderar en kostnad om SEK -0,8 miljarder som ett resultat av uppgörelsen med Nokia, relaterad till uppgörelserna 2019 med SEC och DOJ.

²⁾ Baserad på periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare.

³⁾ Potentiella stamaktier ger inte upphov till någon utspädningseffekt om en konvertering till stamaktier skulle medföra en förbättring av vinst per aktie.

Kassaflödesanalys för koncernen i sammandrag – isolerade kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2022				2021			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Rörelsen								
Periodens resultat	6 190	5 360	4 650	2 912	10 146	5 766	3 900	3 168
Justeringar för								
Skatter	1 304	1 307	1 751	1 021	938	2 824	1 230	1 584
Resultat/ utdelning i JV och intresseföretag	-24	-17	88	8	13	159	112	76
Avskrivningar och nedskrivningar	3 535	2 638	2 224	2 146	2 552	2 385	2 097	1 935
Övrigt	432	-19	345	899	398	24	631	185
	11 437	9 269	9 058	6 986	14 047	11 158	7 970	6 948
Förändringar i rörelsens nettotillgångar								
Varulager	5 898	-3 564	-4 728	-5 346	248	-3 877	-701	-1 235
Kort- och långfristig kundfinansiering	-871	-872	134	-123	780	-1 419	454	219
Kundfordringar och kontraktstillgångar	-4 080	4 595	3 350	901	-5 227	8 833	-4 034	1 979
Leverantörsskulder	-131	-1 817	1 324	-1 371	3 020	1 733	744	-4 112
Avsättningar och ersättningar efter avslutad anställning	1 749	-58	-321	969	950	-130	-1 461	523
Kontraktsskulder	2 878	-2 623	-721	6 260	-1 655	-3 388	4 603	4 454
Övriga rörelsetillgångar och -skulder, netto	5 235	1 052	-333	-6 767	4 606	3 168	608	-5 681
	10 678	-3 287	-1 295	-5 477	2 722	4 920	213	-3 853
Erhållen ränta	127	156	-17	78	-104	42	2	68
Betald ränta	-406	-196	-437	-211	-310	-120	-384	-160
Betald/ erhållen skatt	-1 941	-1 291	-1 022	-1 346	-1 159	-1 276	-1 861	202
Kassaflöde från rörelsen	19 895	4 651	6 287	30	15 196	14 724	5 940	3 205
Investeringsaktiviteter								
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-1 502	-1 104	-1 053	-818	-701	-1 040	-1 007	-915
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	76	74	61	38	34	40	17	24
Förvärf/ avyttringar av dotterbolag och verksamheter, netto	-445	-51 412	123	46	178	-55	-69	5
Balanserade utvecklingskostnader	-717	-414	-301	-288	-302	-190	-266	-204
Köp av räntebärande placeringar	-12 108	-437	-1 037	-	-8 858	-9 670	-13 207	-3 680
Försäljning av räntebärande placeringar	789	978	22 747	16 027	7 064	1 801	7 408	3 841
Övriga investeringsaktiviteter	2 012	-6 537	1 384	-579	-122	-4	-	-5
Kassaflöde från investeringsaktiviteter	-11 895	-58 852	21 924	14 426	-2 707	-9 118	-7 124	-934
Finansieringsaktiviteter								
Upptagande av lån	1 301	1 666	-	7 788	1	-	7 804	77
Återbetalning av lån	-121	-5 915	-9 993	-	-39	-	-510	-5 242
Försäljning av egna aktier	-	-	-	-	-	42	-	-
Betald utdelning	-4 172	-79	-4 164	-	-3 395	-161	-3 328	-5
Återbetalning av leasingskulder	-765	-658	-577	-593	-623	-580	-617	-548
Övriga finansieringsaktiviteter	-183	-277	243	569	-825	-1 849	940	-449
Kassaflöde från finansieringsaktiviteter	-3 940	-5 263	-14 491	7 764	-4 881	-2 548	4 289	-6 167
Omräkningsdifferenser i likvida medel	-2 460	2 595	3 042	586	-34	145	-375	827
Förändring av likvida medel	1 600	-56 869	16 762	22 806	7 574	3 203	2 730	-3 069
Likvida medel vid periodens början	36 749	93 618	76 856	54 050	46 476	43 273	40 543	43 612
Likvida medel vid periodens slut	38 349	36 749	93 618	76 856	54 050	46 476	43 273	40 543

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

SEK miljoner	Kv 4		Jan-dec	
	2022	2021	2022	2021
Nettoomsättning	-	-	-	-
Kostnader för sålda varor och tjänster	-	-	-	-
Bruttoresultat	-	-	-	-
Omkostnader	-537	-317	-1 492	-820
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	-1 234	664	691	1 770
EBIT	-1 771	347	-801	950
Finansnetto ¹	-1 689	1 849	19 213	8 399
Resultat efter finansiella poster	-3 460	2 196	18 412	9 349
Överföring till (-) / från obeskattade reserver	-7 272	-1 526	-7 272	-1 526
Inkomstskatt ¹	1 495	223	631	-167
Periodens resultat	-9 237	893	11 771	7 656

¹⁾ Omvärdering av lån på grund av förändringar i kreditrisk, som historiskt har redovisats under Övrigt totalresultat har 2022 redovisats i resultaträkningen. Tidigare perioder har räknats om. Omräkningen beror på ett identifierat undantag i Årsredovisningslagen (RFR 2) som inte tillåter att posterna redovisas under Övrigt totalresultat. Omräkningen från Övrigt totalresultat till resultaträkningen resulterade i en ökning av redovisat finansnetto med SEK 31 miljoner kronor ackumulerat under året och SEK 205 miljoner kronor under fjärde kvartalet och en ökning av den redovisade skattekostnaden med 6 miljoner kronor ackumulerat under året och 42 miljoner kronor under det fjärde kvartalet 2021. SEK 366 miljoner har överförts från Omvärdering av upplåning till Fria vinstmedel i eget kapital vid början av år 2021.

Rapport över moderbolagets totalresultat i sammandrag

SEK miljoner	Kv 4		Jan-dec	
	2022	2021	2022	2021
Periodens resultat	-9 237	893	11 771	7 656
Kassaflödessäkringar				
Vinster/ förluster redovisade under perioden	-	-26	3 703	-26
Omföring till aktier och andelar	-	-	-3 677	-
Skatt på poster som inte kan omföras till periodens resultat	-758	-	-758	-
Övrigt resultat för perioden, netto efter skatt	-758	-26	-732	-26
Totalresultat för perioden	-9 995	867	11 039	7 630

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

SEK miljoner	31 dec 2022	31 dec 2021
Tillgångar		
Anläggningstillgångar		
Immateriella anläggningstillgångar	4	8
Materiella anläggningstillgångar	380	413
Finansiella anläggningstillgångar ¹	154 222	120 605
	154 606	121 026
Omsättningstillgångar		
Fordringar	30 162	27 364
Kortfristiga placeringar	8 540	12 722
Kassa och likvida medel	23 731	37 128
	62 433	77 214
Summa tillgångar	217 039	198 240
Eget kapital, avsättningar och skulder		
Eget kapital		
Bundet eget kapital	48 164	48 164
Fritt eget kapital	37 753	34 984
	85 917	83 148
Avsättningar	2 435	293
Långfristiga skulder	26 835	22 406
Kortfristiga skulder	101 852	92 393
Summa eget kapital, avsättningar och skulder	217 039	198 240
¹ Varav långfristiga räntebärande placeringar	9 157	30 615

Redovisningsprinciper och notupplysningar (oreviderade)

Not 1 – Redovisningsprinciper

Koncernen

Denna delårsrapport i sammandrag för fjärde kvartalet som slutade 31 december 2022 är upprättad i enlighet med den internationella redovisningsstandarden IAS 34 "Delårsrapportering". Termen "IFRS" i detta dokument innefattar tillämpningen av IAS och IFRS, såväl som tolkningar av dessa rekommendationer som publicerats av IASB:s Standards Interpretation Committee (SIC) och IFRS Interpretations Committee (IFRIC). Tillämpningen av redovisningsprinciperna är i överensstämmelse med de som finns i årsredovisningen för räkenskapsåret som slutade den 31 december 2021 och ska läsas tillsammans med denna årsredovisning. Det föreligger inga förändringar av IFRS under 2022 som estimeras ha väsentlig påverkan på resultat och finansiell position för koncernen.

Ny segmentsstruktur implementerad i tredje kvartalet

Som meddelades i maj 2022, börjar Ericsson att rapportera sina finansiella rapporter i enlighet med den nya segmentsstrukturen från och med tredje kvartalet 2022. De fyra nya segmenten är följande:

Networks – inkluderar Radio Access Networks, Transport Solutions, Site Solutions, Network Rollout & Tuning och Customer Support.

Cloud Software and Services – inkluderar Core Network and Automation, Managed Services, Services Orchestration och Telecom BSS.

Enterprise – inkluderar Enterprise Wireless Solutions, Technologies & New Businesses, Global Communication Platform (Vonage – rapporteras från och med tredje kvartalet 2022) och Global Network Platform.

Other – inkluderar medieaffärsverksamhet, Ericsson Ventures och engångshändelser.

Den finansiella rapporteringen per segment har räknats om i rapporten för tredje kvartalet för de två första kvartalen 2022, för samtliga kvartal 2021 och för helåret 2020.

Not 2 – Viktiga uppskattningar och bedömningar för redovisningsändamål

Ryssland

Under första kvartalet 2022 redovisade Ericsson en avsättning om SEK 0,9 miljarder för nedskrivning av tillgångar och andra kostnader relaterade till beslutet att avveckla verksamheten i Ryssland. Avsättningen redovisas under Övriga rörelsekostnader inom segmentet Other och har utnyttjats under 2022.

Avsättningar

I december 2022 kom Bolaget överens med DOJ och SEC att förlänga perioden för den oberoende observatören av Bolagets regelefterlevnad med ett år till juni 2024. Därutöver gjorde Bolaget en avsättning i det fjärde kvartalet om SEK 2,3 miljarder (ca. USD 220 miljoner) relaterad till en potentiell överenskommelse med DOJ avseende tidigare kommunicerade anklagelser om icke-kriminella överträdelser av DPA. Avsättningen inkluderar även den uppskattade kostnaden för den tidigare kommunicerade förlängningen av den oberoende observatören. Den eventuella finansiella sanktionen kan väsentligt avvika från avsättningen, eftersom förhandlingarna fortfarande är pågående. För mer information, se not 5 "Avsättningar".

Not 3 – Segmentsinformation^{*)}

Nettoomsättning per segment per kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2022				2021			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	58 626	48 147	45 983	40 712	51 097	40 591	39 876	36 274
<i>Varav Products</i>	45 804	35 763	35 299	31 131	39 963	31 078	30 415	27 495
<i>Varav Services</i>	12 822	12 384	10 684	9 581	11 134	9 513	9 461	8 779
Cloud Software and Services	20 210	14 213	14 014	12 087	17 955	13 610	12 949	11 710
<i>Varav Products</i>	8 047	4 752	4 675	3 631	7 133	4 590	3 977	3 567
<i>Varav Services</i>	12 163	9 461	9 339	8 456	10 822	9 020	8 972	8 143
Enterprise	6 582	5 161	1 875	1 762	1 802	1 558	1 600	1 276
Other	562	519	593	500	478	504	516	518
Totalt	85 980	68 040	62 465	55 061	71 332	56 263	54 941	49 778

Sekventiell förändring, procent	2022				2021			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	22%	5%	13%	-20%	26%	2%	10%	-
<i>Varav Products</i>	28%	1%	13%	-22%	29%	2%	11%	-
<i>Varav Services</i>	4%	16%	12%	-14%	17%	1%	8%	-
Cloud Software and Services	42%	1%	16%	-33%	32%	5%	11%	-
<i>Varav Products</i>	69%	2%	29%	-49%	55%	15%	11%	-
<i>Varav Services</i>	29%	1%	10%	-22%	20%	1%	10%	-
Enterprise	28%	175%	6%	-2%	16%	-3%	25%	-
Other	8%	-12%	19%	5%	-5%	-2%	0%	-
Totalt	26%	9%	13%	-23%	27%	2%	10%	-28%

Årsförändring, procent	2022				2021			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	15%	19%	15%	12%	-	-	-	-
<i>Varav Products</i>	15%	15%	16%	13%	-	-	-	-
<i>Varav Services</i>	15%	30%	13%	9%	-	-	-	-
Cloud Software and Services	13%	4%	8%	3%	-	-	-	-
<i>Varav Products</i>	13%	4%	18%	2%	-	-	-	-
<i>Varav Services</i>	12%	5%	4%	4%	-	-	-	-
Enterprise	265%	231%	17%	38%	-	-	-	-
Other	18%	3%	15%	-3%	-	-	-	-
Totalt	21%	21%	14%	11%	3%	-2%	-1%	0%

Ackumulerat, SEK miljoner	2022				2021			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	193 468	134 842	86 695	40 712	167 838	116 741	76 150	36 274
<i>Varav Products</i>	147 997	102 193	66 430	31 131	128 951	88 988	57 910	27 495
<i>Varav Services</i>	45 471	32 649	20 265	9 581	38 887	27 753	18 240	8 779
Cloud Software and Services	60 524	40 314	26 101	12 087	56 224	38 269	24 659	11 710
<i>Varav Products</i>	21 105	13 058	8 306	3 631	19 267	12 134	7 544	3 567
<i>Varav Services</i>	39 419	27 256	17 795	8 456	36 957	26 135	17 115	8 143
Enterprise	15 380	8 798	3 637	1 762	6 236	4 434	2 876	1 276
Other	2 174	1 612	1 093	500	2 016	1 538	1 034	518
Totalt	271 546	185 566	117 526	55 061	232 314	160 982	104 719	49 778

Ackumulerat, årsförändring, procent	2022				2021			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	15%	16%	14%	12%	1%	-	-	-
<i>Varav Products</i>	15%	15%	15%	13%	5%	-	-	-
<i>Varav Services</i>	17%	18%	11%	9%	-11%	-	-	-
Cloud Software and Services	8%	5%	6%	3%	-6%	-	-	-
<i>Varav Products</i>	10%	8%	10%	2%	-5%	-	-	-
<i>Varav Services</i>	7%	4%	4%	4%	-6%	-	-	-
Enterprise	147%	98%	26%	38%	30%	-	-	-
Other	8%	5%	6%	-3%	0%	-	-	-
Totalt	17%	15%	12%	11%	0%	-1%	-1%	0%

^{*)}Nettoomsättning per segment har räknats om för de två första kvartalen 2022, samtliga kvartal 2021 samt helår 2020. Jämförelse mellan isolerade kvartal per segment finns ej omräknat.

Bruttoresultat per segment per kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2022				2021			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	26 056	21 366	20 735	18 211	23 643	19 401	19 111	16 714
Cloud Software and Services	6 664	4 516	4 692	4 234	6 362	4 575	3 959	3 933
Enterprise	2 862	2 398	843	843	832	760	765	534
Other	-13	-145	32	1	-16	40	22	114
Totalt	35 569	28 135	26 302	23 289	30 821	24 776	23 857	21 295

Ackumulerat, SEK miljoner	2022				2021			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	86 368	60 312	38 946	18 211	78 869	55 226	35 825	16 714
Cloud Software and Services	20 106	13 442	8 926	4 234	18 829	12 467	7 892	3 933
Enterprise	6 946	4 084	1 686	843	2 891	2 059	1 299	534
Other	-125	-112	33	1	160	176	136	114
Totalt	113 295	77 726	49 591	23 289	100 749	69 928	45 152	21 295

EBIT (förlust) per segment per kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2022				2021			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	12 453	9 597	8 861	7 601	11 757	9 624	8 645	7 240
Cloud Software and Services	673	-792	-733	-837	590	-449	-1 158	-1 217
Enterprise	-2 944	-1 670	-839	-781	-770	-819	-649	-727
Other	-2 329	-20	19	-1 239	284	479	-1 015	-35
Totalt	7 853	7 115	7 308	4 744	11 861	8 835	5 823	5 261

Ackumulerat, SEK miljoner	2022				2021			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	38 512	26 059	16 462	7 601	37 266	25 509	15 885	7 240
Cloud Software and Services	-1 689	-2 362	-1 570	-837	-2 234	-2 824	-2 375	-1 217
Enterprise	-6 234	-3 290	-1 620	-781	-2 965	-2 195	-1 376	-727
Other	-3 569	-1 240	-1 220	-1 239	-287	-571	-1 050	-35
Totalt	27 020	19 167	12 052	4 744	31 780	19 919	11 084	5 261

Nettoomsättning per marknadsområde per kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2022				2021			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Sydostasien, Oceanien och Indien	11 239	7 914	7 962	5 836	8 604	6 450	7 099	6 676
Nordostasien	8 396	5 597	7 319	5 421	9 816	5 691	7 123	6 491
Nordamerika	25 301	26 517	22 849	20 727	22 264	20 161	17 950	17 081
Europa och Latinamerika ^{1 2}	20 877	15 298	15 325	15 290	19 236	14 378	14 011	12 647
Mellanöstern och Afrika	7 379	5 668	5 223	4 301	6 948	4 985	4 459	4 393
Övrigt ^{1 2}	12 788	7 046	3 787	3 486	4 464	4 598	4 299	2 490
Totalt	85 980	68 040	62 465	55 061	71 332	56 263	54 941	49 778
¹ Varav i Sverige	778	833	950	678	1 078	478	404	389
² Varav i EU	10 495	8 242	8 511	8 611	10 181	7 069	7 256	6 801

Sekventiell förändring, procent	2022				2021			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Sydostasien, Oceanien och Indien	42%	-1%	36%	-32%	33%	-9%	6%	-32%
Nordostasien	50%	-24%	35%	-45%	72%	-20%	10%	-49%
Nordamerika	-5%	16%	10%	-7%	10%	12%	5%	-11%
Europa och Latinamerika ^{1 2}	36%	0%	0%	-21%	34%	3%	11%	-26%
Mellanöstern och Afrika	30%	9%	21%	-38%	39%	12%	2%	-33%
Övrigt ^{1 2}	81%	86%	9%	-22%	-3%	7%	73%	-42%
Totalt	26%	9%	13%	-23%	27%	2%	10%	-28%
¹ Varav i Sverige	-7%	-12%	40%	-37%	126%	18%	4%	7%
² Varav i EU	27%	-3%	-1%	-15%	44%	-3%	7%	-23%

Isolerade kvartal, årsförändring, procent	2022				2021			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Sydostasien, Oceanien och Indien	31%	23%	12%	-13%	-12%	-17%	8%	13%
Nordostasien	-14%	-2%	3%	-16%	-23%	-35%	-9%	66%
Nordamerika	14%	32%	27%	21%	17%	10%	-2%	-5%
Europa och Latinamerika ^{1 2}	9%	6%	9%	21%	12%	8%	7%	3%
Mellanöstern och Afrika	6%	14%	17%	-2%	7%	-10%	-18%	-25%
Övrigt ^{1 2}	186%	53%	-12%	40%	4%	26%	0%	-37%
Totalt	21%	21%	14%	11%	3%	-2%	-1%	0%
¹ Varav i Sverige	-28%	74%	135%	74%	197%	92%	42%	71%
² Varav i EU	3%	17%	17%	27%	15%	0%	0%	9%

Ackumulerat, SEK miljoner	2022				2021			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Sydostasien, Oceanien och Indien	32 951	21 712	13 798	5 836	28 829	20 225	13 775	6 676
Nordostasien	26 733	18 337	12 740	5 421	29 121	19 305	13 614	6 491
Nordamerika	95 394	70 093	43 576	20 727	77 456	55 192	35 031	17 081
Europa och Latinamerika ^{1 2}	66 790	45 913	30 615	15 290	60 272	41 036	26 658	12 647
Mellanöstern och Afrika	22 571	15 192	9 524	4 301	20 785	13 837	8 852	4 393
Övrigt ^{1 2}	27 107	14 319	7 273	3 486	15 851	11 387	6 789	2 490
Totalt	271 546	185 566	117 526	55 061	232 314	160 982	104 719	49 778
¹ Varav i Sverige	3 239	2 461	1 628	678	2 349	1 271	793	389
² Varav i EU	35 859	25 364	17 122	8 611	31 307	21 126	14 057	6 801

Ackumulerad årsförändring, procent	2022				2021			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Sydostasien, Oceanien och Indien	14%	7%	0%	-13%	-4%	0%	10%	13%
Nordostasien	-8%	-5%	-6%	-16%	-13%	-6%	16%	66%
Nordamerika	23%	27%	24%	21%	5%	1%	-4%	-5%
Europa och Latinamerika ^{1 2}	11%	12%	15%	21%	8%	6%	5%	3%
Mellanöstern och Afrika	9%	10%	8%	-2%	-11%	-18%	-21%	-25%
Övrigt ^{1 2}	71%	26%	7%	40%	-	-	-	-
Totalt	17%	15%	12%	11%	-	-	-	-
¹ Varav i Sverige	38%	94%	105%	74%	109%	67%	55%	71%
² Varav i EU	15%	20%	22%	27%	6%	2%	4%	9%

Nettoomsättning per marknadsområde och segment

SEK miljoner	Kv 4 2022					Jan-dec 2022				
	Networks	Cloud Software and Services	Enterprise	Other	Totalt	Networks	Cloud Software and Services	Enterprise	Other	Totalt
Sydostasien, Oceanien och Indien	8 501	2 693	45	0	11 239	23 695	9 179	77	0	32 951
Nordostasien	6 989	1 338	69	0	8 396	22 488	4 015	230	0	26 733
Nordamerika	20 680	4 573	48	0	25 301	81 917	13 362	115	0	95 394
Europa och Latinamerika	13 675	7 038	164	0	20 877	44 644	21 638	508	0	66 790
Mellanöstern och Afrika	3 725	3 510	144	0	7 379	11 707	10 472	392	0	22 571
Övrigt ¹	5 056	1 058	6 112	562	12 788	9 017	1 858	14 058	2 174	27 107
Totalt	58 626	20 210	6 582	562	85 980	193 468	60 524	15 380	2 174	271 546
Andel av totalt	68%	23%	8%	1%	100%	71%	22%	6%	1%	100%

¹⁾ Inkluderar patent- och licensintäkter samt merparten av segmentet Enterprise.

Sekventiell förändring, procent	Kv 4 2022				
	Networks	Cloud Software and Services	Enterprise	Other	Totalt
Sydostasien, Oceanien och Indien	53%	15%	200%	-	42%
Nordostasien	47%	68%	33%	-	50%
Nordamerika	-11%	37%	78%	-	-5%
Europa och Latinamerika	34%	41%	31%	-	36%
Mellanöstern och Afrika	21%	41%	44%	-	30%
Övrigt	260%	277%	26%	8%	81%
Totalt	22%	42%	28%	8%	26%

Ackumulerad årsförändring, procent	Kv 4 2022					Jan-dec 2022				
	Networks	Cloud Software and Services	Enterprise	Other	Totalt	Networks	Cloud Software and Services	Enterprise	Other	Totalt
Sydostasien, Oceanien och Indien	44%	1%	350%	-	31%	17%	8%	108%	-	14%
Nordostasien	-14%	-18%	-15%	-	-14%	-8%	-9%	-9%	-	-8%
Nordamerika	10%	33%	167%	-	14%	23%	22%	46%	-	23%
Europa och Latinamerika	9%	8%	39%	-	9%	15%	2%	21%	-	11%
Mellanöstern och Afrika	5%	8%	4%	-	6%	9%	8%	24%	-	9%
Övrigt	138%	147%	326%	18%	186%	25%	23%	174%	8%	71%
Totalt	15%	13%	265%	18%	21%	15%	8%	147%	8%	17%

Nettoomsättning för de fem största länderna

Land i procent av nettoomsättningen ¹⁾	Kv 4		Jan-dec	
	2022	2021	2022	2021
USA	41%	32%	40%	34%
Indien	6%	3%	4%	3%
Kina	3%	6%	4%	4%
Japan	4%	6%	4%	6%
Storbritannien	3%	3%	3%	3%

¹⁾ Baserat på jan-dec 2022. Inkluderar patent- och licensintäkter.

Patent- och licensintäkter per segment och kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2022				2021			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	4 917	1 282	1 186	1 142	1 949	2 146	1 904	671
Cloud Software and Services	1 080	281	261	250	428	471	418	147
Totalt	5 997	1 563	1 447	1 392	2 377	2 617	2 322	818

Ackumulerat, SEK miljoner	2022				2021			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	8 527	3 610	2 328	1 142	6 670	4 721	2 575	671
Cloud Software and Services	1 872	792	511	250	1 464	1 036	565	147
Totalt	10 399	4 402	2 839	1 392	8 134	5 757	3 140	818

Not 4 – Finansiella intäkter och kostnader, netto

Financial income and expenses, net

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2022				2021			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Finansiella intäkter	283	319	117	59	125	127	124	315
Finansiella kostnader	-757	-428	-452	-293	-439	-325	-382	-528
Valutakursvinster och valutakursförluster, netto	-	-426	-424	-409	-631	-400	-196	-320
Totalt	-474	-535	-759	-643	-945	-598	-454	-533

Ackumulerat, SEK miljoner	2022				2021			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Finansiella intäkter	778	495	176	59	691	566	439	315
Finansiella kostnader	-1 930	-1 173	-745	-293	-1 674	-1 235	-910	-528
Valutakursvinster och valutakursförluster, netto	-1 259	-1 259	-833	-409	-1 547	-916	-516	-320
Totalt	-2 411	-1 937	-1 402	-643	-2 530	-1 585	-987	-533

Not 5 – Avsättningar

Avsättningar

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2022				2021			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Ingående balans	10 562	9 668	10 197	9 504	8 813	9 232	11 045	10 466
Periodens avsättningar ¹	4 304	351	547	1 583	1 738	316	616	1 753
Ianspråktagande under perioden ²	-1 974	-533	-893	-1 173	-643	-408	-2 179	-979
Varav omstrukturering	-150	-70	-51	-67	-193	-95	-161	-336
Återföring av outnyttjade belopp	-1 034	-236	-316	-452	-603	-66	-170	-339
Omklassificeringar, omräkningsdifferenser och övrigt ²	-270	1 312	133	735	199	-261	-80	144
Utgående balans	11 588	10 562	9 668	10 197	9 504	8 813	9 232	11 045
Varav omstrukturering	668	595	579	604	637	732	807	950

Ackumulerat, SEK miljoner	2022				2021			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Ingående balans	9 504	9 504	9 504	9 504	10 466	10 466	10 466	10 466
Periodens avsättningar ¹	6 785	2 481	2 130	1 583	4 423	2 685	2 369	1 753
Ianspråktagande under perioden ²	-4 573	-2 599	-2 066	-1 173	-4 209	-3 566	-3 158	-979
Varav omstrukturering	-338	-188	-118	-67	-785	-592	-497	-336
Återföring av outnyttjade belopp	-2 038	-1 004	-768	-452	-1 178	-575	-509	-339
Omklassificeringar, omräkningsdifferenser och övrigt ²	1 910	2 180	868	735	2	-197	64	144
Utgående balans	11 588	10 562	9 668	10 197	9 504	8 813	9 232	11 045
Varav omstrukturering	668	595	579	604	637	732	807	950

¹⁾ Fjärde kvartalet 2022 inkluderar en avsättning om SEK -2,3 miljarder relaterad till en potentiell överenskommelse med DOJ avseende överträdelser av DPA, inkluderande förlängning av den oberoende observatören.

²⁾ Inkluderar en avsättning från förvärvat bolag under tredje kvartalet 2022, vilket har utnyttjats under fjärde kvartalet 2022. För mer information, se not 11 "Företagsförvärv/avyttringar".

I december 2019 ingick Ericsson en uppgörelse, ett så kallad Deferred Prosecution Agreement (DPA) med Department of Justice (DOJ) i USA. DPA löper under tre år och innehåller ett erkännande av vårt egyptiska dotterbolags överträdelser mot US Foreign Corrupt Practices Acts (FCPA) antikorrupsionsbestämmelser. I oktober 2021 underrättade DOJ Ericsson om sitt beslut att Bolaget brutit mot sina skyldigheter under DPA genom att inte ha tillhandahållit nödvändig information till DOJ. I mars 2022 informerade DOJ Ericsson att Bolaget, innan ingåendet av DPA, tillhandahöll otillräcklig information till DOJ om Bolagets interna utredning 2019 om agerandet i Irak. DOJ fastslog även att Bolaget brutit mot DPA genom att inte informera DOJ om utredningen efter ingåendet av DPA. I december 2022 kom Bolaget överens med DOJ och SEC att förlänga perioden för den oberoende observatör av Bolagets regelefterlevnad med ett år till juni 2024. Därutöver gjorde Bolaget en avsättning i det fjärde kvartalet om SEK 2,3 miljarder (ca. USD 220 miljoner) relaterad till en potentiell överenskommelse med DOJ avseende tidigare kommunicerade anklagelser om icke-kriminella överträdelser av DPA. Avsättningen inkluderar även den uppskattade kostnaden för den tidigare kommunicerade förlängningen av den oberoende observatören. Den eventuella finansiella sanktionen kan väsentligt avvika från avsättningen, eftersom förhandlingarna fortfarande är pågående.

Not 6 – Finansiell riskhantering

Det har inte gjorts några förändringar av klassificering av finansiella instrument eller verkligt värde hierarki kategorisering jämfört med vad som presenterades i den senaste årsredovisningen. Där nivå 2 respektive nivå 3 hierarkier tillämpas är ingångsvärden och metoder oförändrade. Bokförda värden och verkliga värden för finansiella instrument utgörs av följande:

Finansiella instrument

SEK miljarder	31 dec 2022				31 dec 2021			
	Hierarkinivå för verkligt värde				Hierarkinivå för verkligt värde			
	Redovisat värde	Nivå 1	Nivå 2	Nivå 3	Redovisat värde	Nivå 1	Nivå 2	Nivå 3
Tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen								
Kundfinansiering ¹	5,4	-	-	5,4	3,3	-	-	3,3
Räntebärande placeringar	17,5	17,5	-	-	43,3	43,3	-	-
Likvida medel ²	15,3	-	15,3	-	26,0	-	26,0	-
Övriga finansiella tillgångar	2,1	0,1	-	2,0	2,3	0,6	-	1,7
Övriga kortfristiga tillgångar	1,1	-	1,1	-	0,3	-	0,3	-
Tillgångar värderade till verkligt värde via övrigt totalresultat (OCI)								
Kundfordringar	48,4	-	-	48,4	45,4	-	-	45,4
Tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde								
Räntebärande placeringar	0,4	-	-	-	0,3	-	-	-
Likvida medel ²	2,9	-	-	-	4,0	-	-	-
Övriga finansiella tillgångar	0,6	-	-	-	0,5	-	-	-
Finansiella tillgångar	93,7				125,4			
Finansiella skulder värderade till verkligt värde								
Moderbolagets upplåning	-29,6	-16,7	-12,9	-	-31,4	-19,5	-11,9	-
Finansiella skulder värderade till verkligt värde - innehas för handel								
Övriga kortfristiga skulder	-2,6	-	-2,6	-	-0,8	-	-0,8	-
Skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde								
Leverantörsskulder	-38,4	-	-	-	-35,7	-	-	-
Upplåning	-3,4	-	-	-	-0,4	-	-	-
Finansiella skulder	-74,0				-68,3			

¹⁾ Årets rörelser för kundfinansieringsfordringar är som följer: tillkommande belopp SEK 37,3 miljarder, avyttringar och återbetalningar om SEK 35,4 miljarder och omvärderingsvinst om SEK 0,2 miljarder.

²⁾ Total kassa och likvida medel uppgår till SEK 38,3 (54,1) miljarder av vilka SEK 18,2 (30,0) miljarder hänförs till likvida medel presenteras i tabellen ovan.

Valutakurser som använts vid konsolidering

	Jan-Dec	
	2022	2021
SEK/ EUR – slutkurs	11,08	10,24
SEK/ USD – slutkurs	10,38	9,05

Not 7 – Kassaflöde

Information avseende investeringar

Investeringar i tillgångar som är föremål för av- och nedskrivningar

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2022				2021			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Investeringar								
Materiella anläggningstillgångar	1 502	1 104	1 053	818	701	1 040	1 007	915
Balanserade utvecklingskostnader	717	414	301	288	302	190	266	204
Prod.rättigh., varum. och andra immat. tillgångar	120	2	2	2	123	3	1	4
Totalt	2 339	1 520	1 356	1 108	1 126	1 233	1 274	1 123
Avskrivningar och nedskrivningar								
Materiella anläggningstillgångar	1 250	1 100	1 074	964	1 134	954	910	874
Balanserade utvecklingskostnader	395	387	403	401	396	394	329	224
Goodwill, prod.rättigh., varum. och andra immat. tillgång.	1 196	499	159	198	436	464	294	283
Nyttjanderätter	694	652	588	583	587	572	564	554
Totalt	3 535	2 638	2 224	2 146	2 553	2 384	2 097	1 935

Ackumulerat, SEK miljoner	2022				2021			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Investeringar								
Materiella anläggningstillgångar	4 477	2 975	1 871	818	3 663	2 962	1 922	915
Balanserade utvecklingskostnader	1 720	1 003	589	288	962	660	470	204
Prod.rättigh., varum. och andra immat. tillgångar	126	6	4	2	131	8	5	4
Totalt	6 323	3 984	2 464	1 108	4 756	3 630	2 397	1 123
Avskrivningar och nedskrivningar								
Materiella anläggningstillgångar	4 388	3 138	2 038	964	3 872	2 738	1 784	874
Balanserade utvecklingskostnader	1 586	1 191	804	401	1 343	947	553	224
Goodwill, prod.rättigh., varum. och andra immat. tillgång.	2 052	856	357	198	1 477	1 041	577	283
Nyttjanderätter	2 517	1 823	1 171	583	2 277	1 690	1 118	554
Totalt	10 543	7 008	4 370	2 146	8 969	6 416	4 032	1 935

Not 8 – Ansvarsförbindelser och ställda säkerheter

Ansvarsförbindelser och ställda säkerheter

SEK miljoner	31 dec	31 dec
	2022	2021
Ansvarsförbindelser	3 322	1 614
Ställda säkerheter	7 226	6 873

Not 9 – Aktieinformation

Antal aktier och vinst per aktie

	Kv 4		Jan-dec	
	2022	2021	2022	2021
Antal aktier vid periodens utgång (miljoner)	3 334	3 334	3 334	3 334
Varav A-aktier (miljoner)	262	262	262	262
Varav B-aktier (miljoner)	3 072	3 072	3 072	3 072
Antal aktier i eget innehav vid periodens utgång (miljoner)	4	4	4	4
Antal utestående aktier före utspädning vid periodens utgång (miljoner)	3 330	3 330	3 330	3 330
Antal utestående aktier efter utspädning vid periodens utgång (miljoner)	3 334	3 333	3 334	3 333
Medelantal aktier i eget innehav (miljoner)	4	4	4	5
Medelantal utestående aktier före utspädning (miljoner)	3 330	3 330	3 330	3 329
Medelantal utestående aktier efter utspädning (miljoner) ¹	3 334	3 333	3 334	3 332
Vinst per aktie före utspädning (SEK) ²	1,82	3,03	5,62	6,82
Vinst per aktie efter utspädning (SEK) ¹	1,82	3,02	5,62	6,81

¹⁾ Potentiella stamaktier ger inte upphov till någon utspädningseffekt om en konvertering till stamaktier skulle medföra en förbättring av vinst per aktie.

²⁾ Baserad på periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare.

Den föreslagna utdelningen om SEK 2,50 per aktie godkändes av årsstämman den 29 mars 2022. Utdelningen betalades ut i två lika delar; SEK 1,25 per aktie under andra kvartalet och fjärde kvartalet 2022.

Not 10 – Information om anställda

Antal anställda

	2022				2021			
	31 dec	30 sep	30 jun	31 mar	31 dec	30 sep	30 jun	31 mar
Vid periodens slut								
Sydostasien, Oceanien och Indien	27 761	26 844	26 127	26 255	26 369	26 363	26 325	26 123
Nordostasien	13 207	13 219	13 077	12 999	13 091	14 111	14 043	14 033
Nordamerika	11 993	11 706	10 501	10 327	10 344	10 371	10 256	10 161
Europa och Latinamerika ¹	48 023	48 144	47 240	46 994	47 064	46 903	46 616	46 482
Mellanöstern och Afrika	4 545	4 577	4 514	4 492	4 454	4 455	4 384	4 314
Totalt	105 529	104 490	101 459	101 067	101 322	102 203	101 624	101 113
¹ Varav i Sverige	14 481	14 444	14 564	14 195	14 183	13 908	13 626	13 379

Not 11 – Företagsförvärv/avyttringar

Förvärv Vonage - PPA

SEK miljarder	2022
Erlagd köpeskilling vid förvärvet ¹	51,3
Uppskjuten köpeskilling ²	2,0
Totalt erlagd köpeskilling, all kassa och likvida medel	53,3
Förvärvade netto tillgångar (skulder)	
Immateriella tillgångar	23,6
Materiella anläggningstillgångar	0,2
Nyttjanderätter	0,3
Uppskjutna skattefordringar	2,4
Kundfordringar	1,1
Kassa och likvida medel	0,5
Övriga tillgångar	1,9
Avsättningar	-1,1
Uppskjutna skatteskulder	-6,2
Upplåning	-6,5
Leasingskulder	-0,4
Övriga skulder	-3,8
Totalt förvärvade nettotillgångar (skulder)	12,0
Goodwill	41,3
Totalt	53,3
Förvärvsrelaterade kostnader ³	0,4

¹⁾ Köpeskilling för förvärv av utestående aktier netto efter effekt av kassaflödessäkring om SEK 3,7 miljarder.

²⁾ Uppskjuten köpeskilling relaterar till den del av de anställdas aktierelaterade ersättningar som tidigare erbjöds Vonage anställda hänförlig till tiden innan förvärvet och som kommer att betalas ut efter förvärvet enligt den ursprungliga tidplanen för dessa ersättningar.

³⁾ Förvärvsrelaterade kostnader från årets början ingår i försäljnings- och administrationskostnader i koncernens resultaträkning.

Den 21 juli 2022 förvärvade Bolaget kontant alla aktier i Vonage Holdings Copr - en USA baserad global leverantör av molnbaserad kommunikation. Detta förvärv ger Ericsson möjlighet att nå ett kompletterande, stort och snabbväxande segment. Vonage är en leverantör av konsumentkommunikationslösningar, API:er för nätverk, enhetliga kommunikationsplattformar och kontaktcenterlösningar till företag globalt. Med ökande investeringar i 4G och 5G – och ett välmående ekosystem av nya applikationer och användarfall som utnyttjar kraften i moderna nätverk – har efterfrågan från företagsmarknaden på programmerbara nätverk accelererat. Goodwill i den här transaktionen representerar framtida kunder, teknik och synergier och förväntas inte vara avdragsgill. De immateriella tillgångarna består huvudsakligen av kundrelationer. Verkligt värde för förvärvade tillgångar och övertagna skulder på förvärvsdagen som presenteras i fjärde kvartalet 2022 är definitiva.

Vonages försäljning och EBIT (förlust) för perioden, från och med förvärvsdatum, uppgår till SEK 7,0 miljarder respektive SEK -1,8 miljarder.

Vonages försäljning och EBIT (förlust) för helåret 2022, som om förvärvsdatumet inträffade vid början på räkenskapsåret, uppgår till SEK 14,4 (USD 1,4) miljarder respektive SEK -3,0 (USD -0,3) miljarder.

Alternativa nyckeltal (oreviderade)

I detta avsnitt presenterar koncernen sina alternativa nyckeltal, vilka inte utgör fastställda mått för ekonomiska prestationer enligt IFRS. Presentationen av alternativa nyckeltal har begränsningar som analysjälpmedel och ska inte betraktas isolerat eller som ersättning för finansiella mått som upprättats enligt IFRS.

Alternativa nyckeltal redovisas för att förbättra investerarnas utvärdering av pågående rörelseresultat, som hjälp vid prognos av kommande perioder och för att möjliggöra en meningsfull jämförelse av resultat mellan perioder.

Ledningen använder dessa alternativa nyckeltal för att utvärdera löpande verksamhet jämfört med tidigare resultat, för intern planering och prognoser samt för beräkning av viss prestationsrelaterad ersättning. Alternativa nyckeltal ska inte uppfattas som ersättningar för resultaträkning eller kassaflödesposter beräknande i enlighet med IFRS.

Denna sektion innehåller också en avstämning av alternativa nyckeltal till den mest direkt avstämbara posten i de finansiella rapporterna. För mer information om icke-IFRS nyckeltal, se Ericssons årsredovisning för 2021.

Försäljningstillväxt justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter

Försäljningstillväxt justerad för påverkan av förvärv och avyttringar samt valutaeffekter. Även kallad organisk försäljning.

Isolerade kvartal, årsförändring	2022				2021			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Nettoomsättning	85 980	68 040	62 465	55 061	71 332	56 263	54 941	49 778
Förvärv	-4 090	-2 925	-	-	-124	-402	-450	-225
Netto valutaeffekter	-9 489	-7 437	-5 034	-4 008	-385	1 196	5 455	5 341
Jämförbar nettoomsättning exklusive valutaeffekter	72 401	57 678	57 431	51 053	70 823	57 057	59 946	54 894
Jämförbar kvartalsnettoomsätt. just. för förvärv/ avyttringar	71 332	56 263	54 941	49 778	69 590	57 472	55 578	49 750
Försäljningstillväxt just. för jämf. enheter och valutaeffekter (%)	1%	3%	5%	3%	2%	-1%	8%	10%

Ackumulerat, årsförändring	2022				2021			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Nettoomsättning	271 546	185 566	117 526	55 061	232 314	160 982	104 719	49 778
Förvärv	-7 015	-2 925	-	-	-1 201	-1 077	-675	-225
Netto valutaeffekter	-25 968	-16 479	-9 042	-4 008	11 607	11 992	10 796	5 341
Jämförbar nettoomsättning exklusive valutaeffekter	238 563	166 162	108 484	51 053	242 720	171 897	114 840	54 894
Jämförbar kvartalsnettoomsätt. just. för förvärv/ avyttringar	232 314	160 982	104 719	49 778	232 390	162 800	105 328	49 750
Försäljningstillväxt just. för jämf. enheter och valutaeffekter (%)	3%	3%	4%	3%	4%	6%	9%	10%

Poster exklusive omstruktureringskostnader

Bruttoresultat, omkostnader och EBIT exklusive omstruktureringskostnader. Vissa mått uttrycks som procent av nettoomsättning.

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2022				2021			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Bruttoresultat	35 569	28 135	26 302	23 289	30 821	24 776	23 857	21 295
Nettoomsättning	85 980	68 040	62 465	55 061	71 332	56 263	54 941	49 778
Bruttomarginal (%)	41,4%	41,4%	42,1%	42,3%	43,2%	44,0%	43,4%	42,8%
Bruttoresultat	35 569	28 135	26 302	23 289	30 821	24 776	23 857	21 295
Omstr.kostn. som ingår i kostn. för sålda varor och tjänster	96	55	42	2	199	6	6	62
Bruttoresultat exkl omstruktureringskostnader	35 665	28 190	26 344	23 291	31 020	24 782	23 863	21 357
Nettoomsättning	85 980	68 040	62 465	55 061	71 332	56 263	54 941	49 778
Bruttomarginal exkl omstruktureringskostnader (%)	41,5%	41,4%	42,2%	42,3%	43,5%	44,0%	43,4%	42,9%
Omkostnader	-24 909	-21 283	-19 365	-17 473	-19 384	-16 359	-17 352	-15 976
Omstr.kostn. som ingår i forsknings- och utv.kostnader	10	7	4	33	140	-2	-1	-
Omstr.kostn. som ingår i försäljnings- och admin.kostnader	122	19	3	6	124	1	-1	15
Omkostnader exkl omstruktureringskostnader	-24 777	-21 257	-19 358	-17 434	-19 120	-16 360	-17 354	-15 961
EBIT	7 853	7 115	7 308	4 744	11 861	8 835	5 823	5 261
Nettoomsättning	85 980	68 040	62 465	55 061	71 332	56 263	54 941	49 778
EBIT-marginal (%)	9,1%	10,5%	11,7%	8,6%	16,6%	15,7%	10,6%	10,6%
EBIT	7 853	7 115	7 308	4 744	11 861	8 835	5 823	5 261
Totala omstruktureringskostnader	228	81	49	41	463	5	4	77
EBIT exkl omstruktureringskostnader	8 081	7 196	7 357	4 785	12 324	8 840	5 827	5 338
Nettoomsättning	85 980	68 040	62 465	55 061	71 332	56 263	54 941	49 778
EBIT-marginal exkl omstruktureringskostnader (%)	9,4%	10,6%	11,8%	8,7%	17,3%	15,7%	10,6%	10,7%

Ackumulerat, SEK miljoner	2022				2021			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Bruttoresultat	113 295	77 726	49 591	23 289	100 749	69 928	45 152	21 295
Nettoomsättning	271 546	185 566	117 526	55 061	232 314	160 982	104 719	49 778
Bruttomarginal (%)	41,7%	41,9%	42,2%	42,3%	43,4%	43,4%	43,1%	42,8%
Bruttoresultat	113 295	77 726	49 591	23 289	100 749	69 928	45 152	21 295
Omstr.kostn. som ingår i kostn. för sålda varor och tjänster	195	99	44	2	273	74	68	62
Bruttoresultat exkl omstruktureringskostnader	113 490	77 825	49 635	23 291	101 022	70 002	45 220	21 357
Nettoomsättning	271 546	185 566	117 526	55 061	232 314	160 982	104 719	49 778
Bruttomarginal exkl omstruktureringskostnader (%)	41,8%	41,9%	42,2%	42,3%	43,5%	43,5%	43,2%	42,9%
Omkostnader	-83 030	-58 121	-36 838	-17 473	-69 071	-49 687	-33 328	-15 976
Omstr.kostn. som ingår i forsknings- och utv.kostnader	54	44	37	33	137	-3	-1	-
Omstr.kostn. som ingår i försäljnings- och admin.kostnader	150	28	9	6	139	15	14	15
Omkostnader exkl omstruktureringskostnader	-82 826	-58 049	-36 792	-17 434	-68 795	-49 675	-33 315	-15 961
EBIT	27 020	19 167	12 052	4 744	31 780	19 919	11 084	5 261
Nettoomsättning	271 546	185 566	117 526	55 061	232 314	160 982	104 719	49 778
EBIT-marginal (%)	10,0%	10,3%	10,3%	8,6%	13,7%	12,4%	10,6%	10,6%
EBIT	27 020	19 167	12 052	4 744	31 780	19 919	11 084	5 261
Totala omstruktureringskostnader	399	171	90	41	549	86	81	77
EBIT exkl omstruktureringskostnader	27 419	19 338	12 142	4 785	32 329	20 005	11 165	5 338
Nettoomsättning	271 546	185 566	117 526	55 061	232 314	160 982	104 719	49 778
EBIT-marginal exkl omstruktureringskostnader (%)	10,1%	10,4%	10,3%	8,7%	13,9%	12,4%	10,7%	10,7%

EBITA och EBITA-marginal / EBITA och EBITA-marginal exklusive omstruktureringskostnader

Resultat före räntor, skatter, av- och nedskrivningar av förvärvade immateriella tillgångar och exklusive omstruktureringskostnader, uttryckt som procent av periodens nettoomsättning.

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2022				2021			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Periodens resultat	6 190	5 360	4 650	2 912	10 146	5 766	3 900	3 168
Inkomstskatt	1 189	1 220	1 899	1 189	770	2 471	1 469	1 560
Finansiella intäkter och kostnader, netto	474	535	759	643	945	598	454	533
Avskrivningar och nedskr. av förvärvade immat. tillgångar	1 196	498	158	199	436	464	294	283
EBITA	9 049	7 613	7 466	4 943	12 297	9 299	6 117	5 544
Nettoomsättning	85 980	68 040	62 465	55 061	71 332	56 263	54 941	49 778
EBITA-marginal (%)	10,5%	11,2%	12,0%	9,0%	17,2%	16,5%	11,1%	11,1%
Omstruktureringskostnader	228	81	49	41	463	5	4	77
EBITA exkl omstruktureringskostnader	9 277	7 694	7 515	4 984	12 760	9 304	6 121	5 621
EBITA-marginal exkl omstruktureringskostnader (%)	10,8%	11,3%	12,0%	9,1%	17,9%	16,5%	11,1%	11,3%

Ackumulerat, SEK miljoner	2022				2021			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Periodens resultat	19 112	12 922	7 562	2 912	22 980	12 834	7 068	3 168
Inkomstskatt	5 497	4 308	3 088	1 189	6 270	5 500	3 029	1 560
Finansiella intäkter och kostnader, netto	2 411	1 937	1 402	643	2 530	1 585	987	533
Avskrivningar och nedskr. av förvärvade immat. tillgångar	2 051	855	357	199	1 477	1 041	577	283
EBITA	29 071	20 022	12 409	4 943	33 257	20 960	11 661	5 544
Nettoomsättning	271 546	185 566	117 526	55 061	232 314	160 982	104 719	49 778
EBITA-marginal (%)	10,7%	10,8%	10,6%	9,0%	14,3%	13,0%	11,1%	11,1%
Omstruktureringskostnader	399	171	90	41	549	86	81	77
EBITA exkl omstruktureringskostnader	29 470	20 193	12 499	4 984	33 806	21 046	11 742	5 621
EBITA-marginal exkl omstruktureringskostnader (%)	10,9%	10,9%	10,6%	9,1%	14,6%	13,1%	11,2%	11,3%

Rullande fyra kvartal av nettoomsättning och EBIT-marginal exklusive omstruktureringskostnader (%)

Nettoomsättning, EBIT-marginal och omstruktureringskostnader summerade för de fyra senaste kvartalen.

Rullande fyra kvartal, SEK miljoner	2022				2021			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Nettoomsättning	271 546	256 898	245 121	237 597	232 314	230 572	231 781	232 418
EBIT	27 020	31 028	32 748	31 263	31 780	30 927	30 735	28 763
Omstruktureringskostnader	399	634	558	513	549	78	403	1 082
EBIT exkl omstruktureringskostnader	27 419	31 662	33 306	31 776	32 329	31 005	31 138	29 845
EBIT-marginal exkl omstruktureringskostnader (%)	10,1%	12,3%	13,6%	13,4%	13,9%	13,4%	13,4%	12,8%

Bruttokassa och nettokassa, vid periodens slut

Bruttokassa: Kassa och likvida medel samt räntebärande placeringar (kort- och långfristiga).

Nettokassa: Kassa och likvida medel samt räntebärande placeringar (kort- och långfristiga) minus räntebärande skulder (vilket inkluderar kort- och långfristig upplåning).

SEK miljoner	2022				2021			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Kassa och likvida medel	38 349	36 749	93 618	76 856	54 050	46 476	43 273	40 543
+ Kortfristiga räntebärande placeringar	8 736	6 640	3 715	12 292	12 932	15 016	12 855	4 599
+ Långfristiga räntebärande placeringar	9 164	2 423	3 061	15 022	30 626	26 668	20 998	23 477
Bruttokassa vid periodens slut	56 249	45 812	100 394	104 170	97 608	88 160	77 126	68 619
- Kortfristig upplåning	5 984	5 437	3 686	10 403	9 590	10 155	11 737	2 353
- Långfristig upplåning	26 946	26 994	26 363	28 599	22 241	22 282	21 673	23 299
Nettokassa vid periodens slut	23 319	13 381	70 345	65 168	65 777	55 723	43 716	42 967

Sysselsatt kapital

Balansomslutning minus icke räntebärande avsättningar och skulder.

SEK miljoner	2022				2021			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Balansomslutning	349 537	361 166	332 453	323 935	305 614	290 527	281 045	270 319
Icke räntebärande avsättningar och skulder								
Långfristiga avsättningar	3 959	4 511	4 020	4 498	3 722	2 471	1 922	2 337
Uppskjutna skatteskulder	4 784	8 025	1 250	1 012	884	909	975	1 049
Övriga långfristiga skulder	745	791	762	1 070	1 587	1 605	1 596	1 326
Kortfristiga avsättningar	7 629	6 051	5 648	5 699	5 782	6 342	7 310	8 708
Kontraktsskulder	42 251	41 105	41 547	39 875	32 834	33 869	36 621	32 054
Leverantörsskulder	38 437	40 864	39 539	35 316	35 684	31 877	29 638	29 135
Aktuella skatteskulder	2 640	5 008	6 703	5 701	2 917	5 409	4 676	4 761
Övriga kortfristiga skulder	46 193	50 554	40 346	41 919	37 921	36 025	32 477	35 761
Sysselsatt kapital	202 899	204 257	192 638	188 845	184 283	172 020	165 830	155 188

Kapitalomsättningshastighet

Nettoomsättning på årsbasis dividerad med genomsnittligt sysselsatt kapital.

Annuitetsfaktor om fyra används för isolerade kvartal.

Annuitetsfaktor om fyra används för jan-mar, två används för jan-jun, 4/3 används för jan-sep och ett används för jan-dec.

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2022				2021			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Nettoomsättning	85 980	68 040	62 465	55 061	71 332	56 263	54 941	49 778
Nettoomsättning, årsbasis	343 920	272 160	249 860	220 244	285 328	225 052	219 764	199 112
Genomsnittligt sysselsatt kapital								
Sysselsatt kapital vid periodens början	204 257	192 638	188 845	184 283	172 020	165 830	155 188	161 990
Sysselsatt kapital vid periodens slut	202 899	204 257	192 638	188 845	184 283	172 020	165 830	155 188
Genomsnittligt sysselsatt kapital	203 578	198 448	190 742	186 564	178 152	168 925	160 509	158 589
Kapitalomsättningshastighet, ggr	1,7	1,4	1,3	1,2	1,6	1,3	1,4	1,3

Ackumulerat, SEK miljoner	2022				2021			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Nettoomsättning	271 546	185 566	117 526	55 061	232 314	160 982	104 719	49 778
Nettoomsättning, årsbasis	271 546	247 421	235 052	220 244	232 314	214 643	209 438	199 112
Genomsnittligt sysselsatt kapital								
Sysselsatt kapital vid periodens början	184 283	184 283	184 283	184 283	161 990	161 990	161 990	161 990
Sysselsatt kapital vid periodens slut	202 899	204 257	192 638	188 845	184 283	172 020	165 830	155 188
Genomsnittligt sysselsatt kapital	193 591	194 270	188 461	186 564	173 137	167 005	163 910	158 589
Kapitalomsättningshastighet, ggr	1,4	1,3	1,2	1,2	1,3	1,3	1,3	1,3

Avkastning på sysselsatt kapital

EBIT på årsbasis som procent av genomsnittligt sysselsatt kapital.

Annuitetsfaktor om fyra används för isolerade kvartal.

Annuitetsfaktor om fyra används för jan-mar, två används för jan-jun, 4/3 används för jan-sep och ett används för jan-dec.

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2022				2021			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
EBIT	7 853	7 115	7 308	4 744	11 861	8 835	5 823	5 261
EBIT, årsbasis	31 412	28 460	29 232	18 976	47 444	35 340	23 292	21 044
Genomsnittligt sysselsatt kapital								
Sysselsatt kapital vid periodens början	204 257	192 638	188 845	184 283	172 020	165 830	155 188	161 990
Sysselsatt kapital vid periodens slut	202 899	204 257	192 638	188 845	184 283	172 020	165 830	155 188
Genomsnittligt sysselsatt kapital	203 578	198 448	190 742	186 564	178 152	168 925	160 509	158 589
Avkastning på sysselsatt kapital (%)	15,4%	14,3%	15,3%	10,2%	26,6%	20,9%	14,5%	13,3%

Ackumulerat, SEK miljoner	2022				2021			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
EBIT	27 020	19 167	12 052	4 744	31 780	19 919	11 084	5 261
EBIT, årsbasis	27 020	25 556	24 104	18 976	31 780	26 559	22 168	21 044
Genomsnittligt sysselsatt kapital								
Sysselsatt kapital vid periodens början	184 283	184 283	184 283	184 283	161 990	161 990	161 990	161 990
Sysselsatt kapital vid periodens slut	202 899	204 257	192 638	188 845	184 283	172 020	165 830	155 188
Genomsnittligt sysselsatt kapital	193 591	194 270	188 461	186 564	173 137	167 005	163 910	158 589
Avkastning på sysselsatt kapital (%)	14,0%	13,2%	12,8%	10,2%	18,4%	15,9%	13,5%	13,3%

Soliditet

Totalt eget kapital i procent av totala tillgångar.

SEK miljoner	2022				2021			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Totalt eget kapital	133 304	136 820	127 799	109 879	107 099	95 628	91 695	88 124
Totala tillgångar	349 537	361 166	332 453	323 935	305 614	290 527	281 045	270 319
Soliditet (%)	38,1%	37,9%	38,4%	33,9%	35,0%	32,9%	32,6%	32,6%

Avkastning på eget kapital

Periodens resultat på årsbasis hänförligt till aktieägare i moderbolaget som procentandel av genomsnittligt eget kapital.

Annuitetsfaktor om fyra används för isolerade kvartal.

Annuitetsfaktor om fyra används för jan-mar, två används för jan-jun, 4/3 används för jan-sep och ett används för jan-dec.

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2022				2021			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	6 066	5 214	4 504	2 940	10 076	5 752	3 679	3 187
Årsbasis	24 264	20 856	18 016	11 760	40 304	23 008	14 716	12 748
Genomsnittligt eget kapital								
Eget kapital vid periodens början	138 607	129 620	111 701	108 775	97 323	93 331	89 782	86 674
Eget kapital vid periodens slut	134 814	138 607	129 620	111 701	108 775	97 323	93 331	89 782
Genomsnittligt eget kapital	136 711	134 114	120 661	110 238	103 049	95 327	91 557	88 228
Avkastning på eget kapital (%)	17,7%	15,6%	14,9%	10,7%	39,1%	24,1%	16,1%	14,4%

Ackumulerat, SEK miljoner	2022				2021			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	18 724	12 658	7 444	2 940	22 694	12 618	6 866	3 187
Årsbasis	18 724	16 877	14 888	11 760	22 694	16 824	13 732	12 748
Genomsnittligt eget kapital								
Eget kapital vid periodens början	108 775	108 775	108 775	108 775	86 674	86 674	86 674	86 674
Eget kapital vid periodens slut	134 814	138 607	129 620	111 701	108 775	97 323	93 331	89 782
Genomsnittligt eget kapital	121 795	123 691	119 198	110 238	97 725	91 999	90 003	88 228
Avkastning på eget kapital (%)	15,4%	13,6%	12,5%	10,7%	23,2%	18,3%	15,3%	14,4%

Justerad vinst per aktie

Justerad vinst per aktie efter utspädning, exklusive av- och nedskrivningar av förvärvade immateriella tillgångar och exklusive omstruktureringskostnader.

Isolerade kvartal, SEK	2022				2021			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Vinst per aktie efter utspädning	1,82	1,56	1,35	0,88	3,02	1,73	1,10	0,96
Omstruktureringskostnader	0,05	0,02	0,01	0,01	0,11	0,00	0,00	0,02
Avskrivningar och nedskr. av förvärvade immat. tillgångar	0,26	0,12	0,03	0,05	0,10	0,09	0,07	0,06
Justerad vinst per aktie	2,13	1,70	1,39	0,94	3,23	1,82	1,17	1,04

Ackumulerat, SEK	2022				2021			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Vinst per aktie efter utspädning	5,62	3,80	2,23	0,88	6,81	3,79	2,06	0,96
Omstruktureringskostnader	0,09	0,04	0,02	0,01	0,13	0,02	0,02	0,02
Avskrivningar och nedskr. av förvärvade immat. tillgångar	0,45	0,19	0,08	0,05	0,32	0,22	0,13	0,06
Justerad vinst per aktie	6,16	4,03	2,33	0,94	7,26	4,03	2,21	1,04

Fritt kassaflöde före M&A / Fritt kassaflöde efter M&A

Fritt kassaflöde före M&A: Kassaflöde från rörelsen efter kapitaliserade utgifter (netto), övriga investeringar (exklusive M&A) och återbetalning av leasingsskulder.

Fritt kassaflöde efter M&A: Kassaflöde från rörelsen efter kapitaliserade utgifter (netto), övriga investeringar och återbetalning av leasingsskulder.

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2022				2021			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Kassaflöde från rörelsen	19 895	4 651	6 287	30	15 196	14 724	5 940	3 205
Kapitaliserade utgifter och övriga investeringar (exklusive M&A)								
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-1 502	-1 104	-1 053	-818	-701	-1 040	-1 007	-915
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	76	74	61	38	34	40	17	24
Balanserade utvecklingskostnader	-717	-414	-301	-288	-302	-190	-266	-204
Övriga investeringar ¹	-121	-1	23	-27	-122	-4	-	-5
Återbetalning av leasingsskulder	-765	-658	-577	-593	-623	-580	-617	-548
Fritt kassaflöde före M&A	16 866	2 548	4 440	-1 658	13 482	12 950	4 067	1 557
Förvärv/ försäljning av dotterföretag och verksamheter, netto	-445	-51 412	123	46	178	-55	-69	5
Fritt kassaflöde efter M&A	16 421	-48 864	4 563	-1 612	13 660	12 895	3 998	1 562

Ackumulerat, SEK miljoner	2022				2021			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Kassaflöde från rörelsen	30 863	10 968	6 317	30	39 065	23 869	9 145	3 205
Kapitaliserade utgifter och övriga investeringar (exklusive M&A)								
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-4 477	-2 975	-1 871	-818	-3 663	-2 962	-1 922	-915
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	249	173	99	38	115	81	41	24
Balanserade utvecklingskostnader	-1 720	-1 003	-589	-288	-962	-660	-470	-204
Övriga investeringar ¹	-126	-5	-4	-27	-131	-9	-5	-5
Återbetalning av leasingsskulder	-2 593	-1 828	-1 170	-593	-2 368	-1 745	-1 165	-548
Fritt kassaflöde före M&A	22 196	5 330	2 782	-1 658	32 056	18 574	5 624	1 557
Förvärv/ försäljning av dotterföretag och verksamheter, netto	-51 688	-51 243	169	46	59	-119	-64	5
Fritt kassaflöde efter M&A	-29 492	-45 913	2 951	-1 612	32 115	18 455	5 560	1 562

¹⁾ Övriga investeringar ingår i posten Övriga investeringsaktiviteter i Koncernens kassaflödesanalys i sammandrag. Skillnaderna avser förändringar i övriga räntebärande tillgångar och en vinst från kassaflödessäkring, vilka inte ingår i definitionen av Fritt kassaflöde.

Försäljningstillväxt per segment justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter^{*)}

Isolerade kvartal, årsförändring, procent	2022				2021			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	1%	4%	-	-	-	-	-	-
Cloud Software and Services	2%	-5%	-	-	-	-	-	-
Enterprise	15%	21%	-	-	-	-	-	-
Other	10%	-1%	-	-	-	-	-	-
Totalt	1%	3%	5%	3%	2%	-1%	8%	10%

Ackumulerat, årsförändring, procent	2022				2021			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	4%	5%	-	-	-	-	-	-
Cloud Software and Services	-1%	-3%	-	-	-	-	-	-
Enterprise	16%	17%	-	-	-	-	-	-
Other	3%	0%	-	-	-	-	-	-
Totalt	3%	3%	4%	3%	4%	6%	9%	10%

^{*)} Försäljningstillväxt per segment justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter har inte räknats om för de två första kvartalen 2022 och kvartalen 2021.

Försäljningstillväxt per marknadsområde justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter

Isolerade kvartal, årsförändring, procent	2022				2021			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Sydostasien, Oceanien och Indien	21%	13%	6%	-17%	-13%	-16%	14%	21%
Nordostasien	-16%	-6%	-1%	-20%	-22%	-33%	1%	78%
Nordamerika	-7%	9%	12%	9%	15%	13%	11%	10%
Europa och Latinamerika	0%	0%	4%	15%	12%	9%	14%	12%
Mellanöstern och Afrika	-4%	3%	8%	-9%	5%	-8%	-10%	-16%
Totalt	1%	3%	5%	3%	2%	-1%	8%	10%

Ackumulerat, årsförändring, procent	2022				2021			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Sydostasien, Oceanien och Indien	7%	1%	-5%	-17%	-1%	4%	17%	21%
Nordostasien	-11%	-9%	-10%	-20%	-8%	1%	27%	78%
Nordamerika	5%	10%	10%	9%	12%	11%	11%	10%
Europa och Latinamerika	4%	6%	9%	15%	12%	12%	13%	12%
Mellanöstern och Afrika	-1%	1%	0%	-9%	-7%	-12%	-13%	-16%
Totalt	3%	3%	4%	3%	4%	6%	9%	10%

Bruttomarginal per segment per kvartal

Isolerade kvartal, i procent av nettoomsättning	2022				2021			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	44,4%	44,4%	45,1%	44,7%	46,3%	47,8%	47,9%	46,1%
Cloud Software and Services	33,0%	31,8%	33,5%	35,0%	35,4%	33,6%	30,6%	33,6%
Enterprise	43,5%	46,5%	45,0%	47,8%	46,2%	48,8%	47,8%	41,8%
Other	-2,3%	-27,9%	5,4%	0,2%	-3,3%	7,9%	4,3%	22,0%
Totalt	41,4%	41,4%	42,1%	42,3%	43,2%	44,0%	43,4%	42,8%

Ackumulerat, i procent av nettoomsättning	2022				2021			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	44,6%	44,7%	44,9%	44,7%	47,0%	47,3%	47,0%	46,1%
Cloud Software and Services	33,2%	33,3%	34,2%	35,0%	33,5%	32,6%	32,0%	33,6%
Enterprise	45,2%	46,4%	46,4%	47,8%	46,4%	46,4%	45,2%	41,8%
Other	-5,7%	-6,9%	3,0%	0,2%	7,9%	11,4%	13,2%	22,0%
Totalt	41,7%	41,9%	42,2%	42,3%	43,4%	43,4%	43,1%	42,8%

EBIT-marginal per segment per kvartal

Isolerade kvartal, i procent av nettoomsättning	2022				2021			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	21,2%	19,9%	19,3%	18,7%	23,0%	23,7%	21,7%	20,0%
Cloud Software and Services	3,3%	-5,6%	-5,2%	-6,9%	3,3%	-3,3%	-8,9%	-10,4%
Enterprise	-44,7%	-32,4%	-44,7%	-44,3%	-42,7%	-52,6%	-40,6%	-57,0%
Other	-414,4%	-3,9%	3,2%	-247,8%	59,4%	95,0%	-196,7%	-6,8%
Totalt	9,1%	10,5%	11,7%	8,6%	16,6%	15,7%	10,6%	10,6%

Ackumulerat, i procent av nettoomsättning	2022				2021			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	19,9%	19,3%	19,0%	18,7%	22,2%	21,9%	20,9%	20,0%
Cloud Software and Services	-2,8%	-5,9%	-6,0%	-6,9%	-4,0%	-7,4%	-9,6%	-10,4%
Enterprise	-40,5%	-37,4%	-44,5%	-44,3%	-47,5%	-49,5%	-47,8%	-57,0%
Other	-164,2%	-76,9%	-111,6%	-247,8%	-14,2%	-37,1%	-101,5%	-6,8%
Totalt	10,0%	10,3%	10,3%	8,6%	13,7%	12,4%	10,6%	10,6%

Omstruktureringskostnader per funktion

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2022				2021			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Kostnader för sålda varor och tjänster	-96	-55	-42	-2	-199	-6	-6	-62
Forsknings- och utvecklingskostnader	-10	-7	-4	-33	-140	2	1	0
Försäljnings- och administrationskostnader	-122	-19	-3	-6	-124	-1	1	-15
Totalt	-228	-81	-49	-41	-463	-5	-4	-77

Ackumulerat, SEK miljoner	2022				2021			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Kostnader för sålda varor och tjänster	-195	-99	-44	-2	-273	-74	-68	-62
Forsknings- och utvecklingskostnader	-54	-44	-37	-33	-137	3	1	0
Försäljnings- och administrationskostnader	-150	-28	-9	-6	-139	-15	-14	-15
Totalt	-399	-171	-90	-41	-549	-86	-81	-77

Omstruktureringskostnader per segment

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2022				2021			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	-65	-26	-45	-10	-278	1	-8	23
varav kostnader för sålda varor och tjänster	-69	-3	-44	-10	-77	1	-1	24
varav omkostnader	4	-23	-1	0	-201	0	-7	-1
Cloud Software and Services	-16	-55	0	-25	-158	-5	-4	-87
varav kostnader för sålda varor och tjänster	1	-52	2	8	-116	-7	-2	-82
varav omkostnader	-17	-3	-2	-33	-42	2	-2	-5
Enterprise	-147	0	-4	-6	-27	-1	11	1
varav kostnader för sålda varor och tjänster	-28	0	0	0	-6	0	1	0
varav omkostnader	-119	0	-4	-6	-21	-1	10	1
Other	0	0	0	0	0	0	-3	-14
varav kostnader för sålda varor och tjänster	0	0	0	0	0	0	-4	-4
varav omkostnader	0	0	0	0	0	0	1	-10
Totalt	-228	-81	-49	-41	-463	-5	-4	-77

Ackumulerat, SEK miljoner	2022				2021			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	-146	-81	-55	-10	-262	16	15	23
varav kostnader för sålda varor och tjänster	-126	-57	-54	-10	-53	24	23	24
varav omkostnader	-20	-24	-1	0	-209	-8	-8	-1
Cloud Software and Services	-96	-80	-25	-25	-254	-96	-91	-87
varav kostnader för sålda varor och tjänster	-41	-42	10	8	-207	-91	-84	-82
varav omkostnader	-55	-38	-35	-33	-47	-5	-7	-5
Enterprise	-157	-10	-10	-6	-16	11	12	1
varav kostnader för sålda varor och tjänster	-28	0	0	0	-5	1	1	0
varav omkostnader	-129	-10	-10	-6	-11	10	11	1
Other	0	0	0	0	-17	-17	-17	-14
varav kostnader för sålda varor och tjänster	0	0	0	0	-8	-8	-8	-4
varav omkostnader	0	0	0	0	-9	-9	-9	-10
Totalt	-399	-171	-90	-41	-549	-86	-81	-77

Bruttoresultat och bruttomarginal exklusive omstruktureringskostnader per segment

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2022				2021			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	26 125	21 369	20 779	18 221	23 720	19 400	19 112	16 690
Cloud Software and Services	6 663	4 568	4 690	4 226	6 478	4 582	3 961	4 015
Enterprise	2 890	2 398	843	843	838	760	764	534
Other	-13	-145	32	1	-16	40	26	118
Totalt	35 665	28 190	26 344	23 291	31 020	24 782	23 863	21 357

Isolerade kvartal, i procent av nettoomsättning	2022				2021			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	44,6%	44,4%	45,2%	44,8%	46,4%	47,8%	47,9%	46,0%
Cloud Software and Services	33,0%	32,1%	33,5%	35,0%	36,1%	33,7%	30,6%	34,3%
Enterprise	43,9%	46,5%	45,0%	47,8%	46,5%	48,8%	47,8%	41,8%
Other	-2,3%	-27,9%	5,4%	0,2%	-3,3%	7,9%	5,0%	22,8%
Totalt	41,5%	41,4%	42,2%	42,3%	43,5%	44,0%	43,4%	42,9%

Ackumulerat, SEK miljoner	2022				2021			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	86 494	60 369	39 000	18 221	78 922	55 202	35 802	16 690
Cloud Software and Services	20 147	13 484	8 916	4 226	19 036	12 558	7 976	4 015
Enterprise	6 974	4 084	1 686	843	2 896	2 058	1 298	534
Other	-125	-112	33	1	168	184	144	118
Totalt	113 490	77 825	49 635	23 291	101 022	70 002	45 220	21 357

Ackumulerat, i procent av nettoomsättning	2022				2021			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	44,7%	44,8%	45,0%	44,8%	47,0%	47,3%	47,0%	46,0%
Cloud Software and Services	33,3%	33,4%	34,2%	35,0%	33,9%	32,8%	32,3%	34,3%
Enterprise	45,3%	46,4%	46,4%	47,8%	46,4%	46,4%	45,1%	41,8%
Other	-5,7%	-6,9%	3,0%	0,2%	8,3%	12,0%	13,9%	22,8%
Totalt	41,8%	41,9%	42,2%	42,3%	43,5%	43,5%	43,2%	42,9%

EBIT och EBIT-marginal exklusive omstruktureringskostnader per segment

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2022				2021			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	12 518	9 623	8 906	7 611	12 035	9 623	8 653	7 217
Cloud Software and Services	689	-737	-733	-812	748	-444	-1 154	-1 130
Enterprise	-2 797	-1 670	-835	-775	-743	-818	-660	-728
Other	-2 329	-20	19	-1 239	284	479	-1 012	-21
Totalt	8 081	7 196	7 357	4 785	12 324	8 840	5 827	5 338

Isolerade kvartal, i procent av nettoomsättning	2022				2021			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	21,4%	20,0%	19,4%	18,7%	23,6%	23,7%	21,7%	19,9%
Cloud Software and Services	3,4%	-5,2%	-5,2%	-6,7%	4,2%	-3,3%	-8,9%	-9,6%
Enterprise	-42,5%	-32,4%	-44,5%	-44,0%	-41,2%	-52,5%	-41,3%	-57,1%
Other	-414,4%	-3,9%	3,2%	-247,8%	59,4%	95,0%	-196,1%	-4,1%
Totalt	9,4%	10,6%	11,8%	8,7%	17,3%	15,7%	10,6%	10,7%

Ackumulerat, SEK miljoner	2022				2021			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	38 658	26 140	16 517	7 611	37 528	25 493	15 870	7 217
Cloud Software and Services	-1 593	-2 282	-1 545	-812	-1 980	-2 728	-2 284	-1 130
Enterprise	-6 077	-3 280	-1 610	-775	-2 949	-2 206	-1 388	-728
Other	-3 569	-1 240	-1 220	-1 239	-270	-554	-1 033	-21
Totalt	27 419	19 338	12 142	4 785	32 329	20 005	11 165	5 338

Ackumulerat, i procent av nettoomsättning	2022				2021			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	20,0%	19,4%	19,1%	18,7%	22,4%	21,8%	20,8%	19,9%
Cloud Software and Services	-2,6%	-5,7%	-5,9%	-6,7%	-3,5%	-7,1%	-9,3%	-9,6%
Enterprise	-39,5%	-37,3%	-44,3%	-44,0%	-47,3%	-49,8%	-48,3%	-57,1%
Other	-164,2%	-76,9%	-111,6%	-247,8%	-13,4%	-36,0%	-99,9%	-4,1%
Totalt	10,1%	10,4%	10,3%	8,7%	13,9%	12,4%	10,7%	10,7%

Rullande fyra kvartal av nettoomsättning per segment^{*)}

Rullande fyra kvartal, SEK miljoner	2022				2021			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	193 468	185 939	178 383	172 276	167 838	-	-	-
Cloud Software and Services	60 524	58 269	57 666	56 601	56 224	-	-	-
Enterprise	15 380	10 600	6 997	6 722	6 236	-	-	-
Other	2 174	2 090	2 075	1 998	2 016	-	-	-
Totalt	271 546	256 898	245 121	237 597	232 314	230 572	231 781	232 418

^{*)} Rullande fyra kvartal av nettoomsättning per segment har inte räknats om för de tre första kvartalen 2021.

Rullande fyra kvartal av EBIT-marginal exklusive omstruktureringskostnader per segment (%)^{*)}

Rullande fyra kvartal, i procent av nettoomsättningen	2022				2021			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	20,0%	20,5%	21,4%	22,0%	22,4%	-	-	-
Cloud Software and Services	-2,6%	-2,6%	-2,2%	-2,9%	-3,5%	-	-	-
Enterprise	-39,5%	-38,0%	-45,3%	-44,6%	-47,3%	-	-	-
Other	-164,2%	-45,7%	-22,0%	-74,5%	-13,4%	-	-	-
Totalt	10,1%	12,3%	13,6%	13,4%	13,9%	13,4%	13,4%	12,8%

^{*)} Rullande fyra kvartal av EBIT-marginal exklusive omstruktureringskostnader per segment har inte räknats om för de tre första kvartalen 2021.

EBITA och EBITA-marginal per segment per kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2022				2021			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	12 555	9 624	8 889	7 629	11 787	9 643	8 679	7 274
Cloud Software and Services	695	-769	-710	-783	861	-318	-1 035	-1 097
Enterprise	-1 882	-1 223	-732	-664	-635	-505	-512	-598
Other	-2 319	-19	19	-1 239	284	479	-1 015	-35
Totalt	9 049	7 613	7 466	4 943	12 297	9 299	6 117	5 544

Isolerade kvartal, i procent av nettoomsättning	2022				2021			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	21,4%	20,0%	19,3%	18,7%	23,1%	23,8%	21,8%	20,1%
Cloud Software and Services	3,4%	-5,4%	-5,1%	-6,5%	4,8%	-2,3%	-8,0%	-9,4%
Enterprise	-28,6%	-23,7%	-39,0%	-37,7%	-35,2%	-32,4%	-32,0%	-46,9%
Other	-412,6%	-3,7%	3,2%	-247,8%	59,4%	95,0%	-196,7%	-6,8%
Totalt	10,5%	11,2%	12,0%	9,0%	17,2%	16,5%	11,1%	11,1%

Ackumulerat, SEK miljoner	2022				2021			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	38 697	26 142	16 518	7 629	37 383	25 596	15 953	7 274
Cloud Software and Services	-1 567	-2 262	-1 493	-783	-1 589	-2 450	-2 132	-1 097
Enterprise	-4 501	-2 619	-1 396	-664	-2 250	-1 615	-1 110	-598
Other	-3 558	-1 239	-1 220	-1 239	-287	-571	-1 050	-35
Totalt	29 071	20 022	12 409	4 943	33 257	20 960	11 661	5 544

Ackumulerat, i procent av nettoomsättning	2022				2021			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	20,0%	19,4%	19,1%	18,7%	22,3%	21,9%	20,9%	20,1%
Cloud Software and Services	-2,6%	-5,6%	-5,7%	-6,5%	-2,8%	-6,4%	-8,6%	-9,4%
Enterprise	-29,3%	-29,8%	-38,4%	-37,7%	-36,1%	-36,4%	-38,6%	-46,9%
Other	-163,7%	-76,9%	-111,6%	-247,8%	-14,2%	-37,1%	-101,5%	-6,8%
Totalt	10,7%	10,8%	10,6%	9,0%	14,3%	13,0%	11,1%	11,1%

EBITA och EBITA-marginal exklusive omstrukturingskostnader per segment

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2022				2021			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	12 620	9 650	8 934	7 639	12 065	9 642	8 687	7 251
Cloud Software and Services	711	-714	-710	-758	1 019	-313	-1 031	-1 010
Enterprise	-1 735	-1 223	-728	-658	-608	-504	-523	-599
Other	-2 319	-19	19	-1 239	284	479	-1 012	-21
Totalt	9 277	7 694	7 515	4 984	12 760	9 304	6 121	5 621

Isolerade kvartal, i procent av nettoomsättning	2022				2021			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	21,5%	20,0%	19,4%	18,8%	23,6%	23,8%	21,8%	20,0%
Cloud Software and Services	3,5%	-5,0%	-5,1%	-6,3%	5,7%	-2,3%	-8,0%	-8,6%
Enterprise	-26,4%	-23,7%	-38,8%	-37,3%	-33,7%	-32,3%	-32,7%	-46,9%
Other	-412,6%	-3,7%	3,2%	-247,8%	59,4%	95,0%	-196,1%	-4,1%
Totalt	10,8%	11,3%	12,0%	9,1%	17,9%	16,5%	11,1%	11,3%

Ackumulerat, SEK miljoner	2022				2021			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	38 843	26 223	16 573	7 639	37 645	25 580	15 938	7 251
Cloud Software and Services	-1 471	-2 182	-1 468	-758	-1 335	-2 354	-2 041	-1 010
Enterprise	-4 344	-2 609	-1 386	-658	-2 234	-1 626	-1 122	-599
Other	-3 558	-1 239	-1 220	-1 239	-270	-554	-1 033	-21
Totalt	29 470	20 193	12 499	4 984	33 806	21 046	11 742	5 621

Ackumulerat, i procent av nettoomsättning	2022				2021			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	20,1%	19,4%	19,1%	18,8%	22,4%	21,9%	20,9%	20,0%
Cloud Software and Services	-2,4%	-5,4%	-5,6%	-6,3%	-2,4%	-6,2%	-8,3%	-8,6%
Enterprise	-28,2%	-29,7%	-38,1%	-37,3%	-35,8%	-36,7%	-39,0%	-46,9%
Other	-163,7%	-76,9%	-111,6%	-247,8%	-13,4%	-36,0%	-99,9%	-4,1%
Totalt	10,9%	10,9%	10,6%	9,1%	14,6%	13,1%	11,2%	11,3%

Övriga nyckeltal

	Q4		Jan-Dec	
	2022	2021	2022	2021
Kundkreditdagar	-	-	61	71
Omsättningshastighet i lager, dagar	89	79	93	88
Kreditdagar, leverantörer	72	76	85	94