

# Tredje kvartalet 2022

Stockholm 20 oktober 2022

## Tredje kvartalet i korthet

- Koncernens organiska försäljning<sup>1</sup> ökade med 3% jämfört med samma kvartal föregående år, främst driven av Networks i Nordamerika. Rapporterad försäljning var SEK 68,0 (56,3) miljarder, varav Vonage bidrog med SEK 2,9 miljarder sedan 21 juli.
- Bruttoresultatet ökade till SEK 28,1 (24,8) miljarder, drivet av högre försäljning främst inom Networks och konsolideringen av Vonage.
- Bruttomarginalen var 41,4% (44,0%), påverkad av lägre patent- och licensintäkter med SEK -1,1 miljarder jämfört med samma kvartal föregående år, kostnader inom leveranskedjan och större andel tjänster efter ökade marknadsandelar inom Networks.
- EBITA uppgick till SEK 7,6 (9,3) miljarder med en EBITA-marginal på 11,2% (16,5%). EBITA påverkades främst av ökade investeringar i teknik, försäljningskostnader i segmentet Enterprise (huvudsakligen från konsolideringen av Vonage) och engångskostnader på SEK -0,5 miljarder.
- EBIT uppgick till SEK 7,1 (8,8) miljarder med en EBIT-marginal på 10,5% (15,7%).
- Betydande kontrakt med ytterligare utökad geografisk omfattning har tecknats. Dessa samt tidigare tecknade kontrakt kommer att fortsätta öka försäljningen under fjärde kvartalet och förväntas bidra med betydande volymer under 2023.
- Periodens resultat var SEK 5,4 (5,8) miljarder.
- Fritt kassaflöde före M&A var SEK 2,5 (13,0) miljarder. Kassaflödet var lägre, främst beroende på uppbyggnad av rörelsekapitalet. Nettokassan 30 september 2022 var SEK 13,4 miljarder, jämfört med SEK 70,3 miljarder 30 juni 2022.
- Vonage-transaktionen slutfördes 21 juli. Vonages EBITA var positiv, exklusive en engångsförvärvskostnad och förvärvsredovisning.

SEK miljarder	Kv 3 2022	Kv 3 2021	Förändring årsvis	Kv 2 2022	Förändring kvartalsvis	Jan-sep 2022	Jan-sep 2021	Förändring årsvis
Nettoomsättning	68,0	56,3	21%	62,5	9%	185,6	161,0	15%
<i>Försäljningstillväxt just för jämf. enheter och valutaeffekter<sup>2</sup></i>	-	-	3%	-	-	-	-	3%
Bruttomarginal <sup>2</sup>	41,4%	44,0%	-	42,1%	-	41,9%	43,4%	-
EBIT	7,1	8,8	-19%	7,3	-3%	19,2	19,9	-4%
EBIT-marginal <sup>2</sup>	10,5%	15,7%	-	11,7%	-	10,3%	12,4%	-
EBITA <sup>2</sup>	7,6	9,3	-18%	7,5	2%	20,0	21,0	-4%
EBITA-marginal <sup>2</sup>	11,2%	16,5%	-	12,0%	-	10,8%	13,0%	-
Periodens resultat	5,4	5,8	-7%	4,7	15%	12,9	12,8	1%
Vinst per aktie efter utspädning, SEK	1,56	1,73	-10%	1,35	16%	3,80	3,79	0%

## Finansiella mått exkl. omstr.kostnader<sup>2</sup>

Bruttomarginal exklusive omstruktureringskostnader	41,4%	44,0%	-	42,2%	-	41,9%	43,5%	-
EBIT exkl. omstr.kostnader	7,2	8,8	-19%	7,4	-2%	19,3	20,0	-3%
EBIT-marginal exkl. omstr.kostnader	10,6%	15,7%	-	11,8%	-	10,4%	12,4%	-
EBITA exklusive omstruktureringskostnader	7,7	9,3	-17%	7,5	2%	20,2	21,0	-4%
EBITA-marginal exklusive omstruktureringskostnader	11,3%	16,5%	-	12,0%	-	10,9%	13,1%	-
Fritt kassaflöde före M&A	2,5	13,0	-80%	4,4	-43%	5,3	18,6	-71%
Nettokassa vid periodens slut	13,4	55,7	-76%	70,3	-81%	13,4	55,7	-76%

<sup>1</sup> Försäljning justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter

<sup>2</sup> Finansiella icke-IFRS-mått stäms av i slutet av denna rapport mot närmaste avstämningsbara poster i de finansiella rapporterna.

# Kommentar från VD

Vi ser robust underliggande resultat och starkt momentum i verksamheten, och vi fortsätter att genomföra vår strategi. Detta innefattar ledarskap inom mobilnät genom ökade marknadsandelar. Sedan 2017 har vi ökat marknadsandelen inom RAN, Kina oräknat, från 33% till 39%, och vi har vunnit flera kontrakt i olika geografiska områden under tredje kvartalet. Vi fortsätter att befästa vår starka position inom 5G för att tillvarata de betydande möjligheter som öppnar sig i den snabbast uppskalande mobilgenerationen. Vår expansion i det spännande och snabbväxande Enterprise-området accelererar med förvärvet av Vonage, som ger oss tillgång till ett kraftfullt utbud av molnkommunikationstjänster.

Koncernens nettoomsättning<sup>1</sup> under kvartalet ökade organiskt med 3%, driven av starkt resultat från Networks. EBITA<sup>2</sup> på SEK 7,7 miljarder motsvarade en marginal på 11,3%, där högre bruttoreultat från affärstillväxt motverkades av ökade investeringar i teknik och konsolideringen av Vonage med förvävsredovisning och engångsförvävskostnader.

Vår verksamhet inom **Networks** såg stark organisk försäljningstillväxt<sup>1</sup> på 7% exklusive patent- och licensintäkter (4% inklusive patent- och licensintäkter), som drevs av vår marknadsledande portfölj främst i Nordamerika, där operatörerna fortsätter att kraftfullt driva 5G-utbyggnad. Efter förväntade rekordinvesteringar av operatörer under 2022 i Nordamerika förväntar vi oss att RAN-investeringarna ska vara fortsatt höga under 2023, även om detta blir på en lägre nivå än i år. Vi fortsätter att befästa vår ställning genom att öka våra globala marknadsandelar, vilket vi förväntar oss ska leda till övergripande tillväxt under 2023. Som vi tidigare noterat har ökade marknadsandelar med storskaliga projekt i tidiga faser en tendens att ha en utspäddande effekt på bruttomarginalerna. Ökat bruttoreultat kommer dock att låta oss fortsätta investera i teknikledarskap. Vi är entusiastiska inför de möjligheter som vårt näterbjudande ger – underbyggt av vår starka portfölj.

För att fullt ut dra nytta av prestanda och egenskaper inom 5G är det avgörande att utnyttja mellanbandsfrekvenser. Den globala 5G-utbyggnaden är fortfarande i en tidig fas, och mindre än en fjärdedel av de globala LTE-noderna har uppgraderats med mellanband. Vi förväntar oss att se många nya användningsområden för 5G, där vi redan ser hur intresset för Fixed Wireless Access ökar. De bredare tillämpningarna av 5G för konsumenter och företag kommer också att öka efterfrågan på nätkapacitet, och vi förutser därför en längre investeringscykel än för tidigare mobilgenerationer.

Vonage är en hörnsten för vår expansion i **Enterprise**. 5G erbjuder unika möjligheter, som hög hastighet och låg fördröjning. Vi förväntar oss att dessa möjligheter görs tillgängliga, konsumeras och betalas genom nätverks-API:er. Vi arbetar intensivt med ledande operatörer så att de ska kunna skapa ytterligare intäkter från sina nätinvesteringar genom vår globala nätplattform. I ett bredare perspektiv förväntar vi oss att förvärvet ska vara kraftigt värdeskapande, och göra det möjligt för oss att hjälpa kunder att påskynda sin digitala transformation, samtidigt som detta på ett betydande sätt formar hur 5G-nät kan generera intäkter. Detta ger operatörerna nya intäktskällor, vilket driver på ytterligare investeringar i nätet. I verksamheten inom Enterprise Wireless

Solutions har vi nästan fördubblat vår försäljning under tredje kvartalet jämfört med tredje kvartalet 2021.

I det nya segmentet **Cloud Software & Services** påverkades intäkterna av lägre försäljning inom managed services och lägre patent- och licensintäkter. Bruttoreultatet var stabilt, trots kostnader för pågående 5G Core-utbyggnad. Vår ambition är att frigöra den stora potential som vi anser finns i denna verksamhet. Vår nya ledningsgrupp vidtar ytterligare åtgärder för att vända verksamheten och nå en tillfredsställande lönsamhet. Detta innefattar ett starkt fokus på att sänka kostnaderna, bland annat genom att förverkliga synergier genom kombinationen av två affärsområden, samtidigt som vi befäster vårt tekniska ledarskap och vår marknadsledande ställning. Resultatförbättringarna kommer gradvis.

Med den rådande inflationen gör vi prisjusteringar samtidigt som vi utnyttjar utbyte av produkter för att hantera marginalerna. Vi förenklar också verksamheten i hela bolaget och kommer att fortsatt proaktivt se över möjligheter till kostnadsminskningar, samtidigt som vi fortsätter att utveckla branschledande produkter och tjänster. Vi förbättrar kraftigt konkurrenskraften vad gäller kostnader med ett intensivt fokus på övergripande interna effektivitetsvinster och strukturella kostnader. Vi avser att nå vårt mål om en EBITA-marginal på 15–18% senast 2024, och vi kommer att kapa kostnader för att säkerställa att målet nås. För att nå kostnadsminskningarna förväntar vi oss att omstruktureringskostnaderna ska öka och ligga mer i linje med våra långsiktiga riktlinjer på 1% av nettoomsättningen, med variationer mellan kvartal. Kostnadseffektivitet är även nödvändigt för att möjliggöra investeringar i teknikledarskap och stärka vår uthållighet på en osäker marknad.

Att stärka Ericssons företagskultur är en viktig del av våra strategiska prioriter. Vi är fast beslutna att uppträda med integritet i allt vi gör, och vi har tagit betydande steg i att utveckla vårt program för etik och regelefterlevnad, samtidigt som vi förbättrat vårt ramverk för riskhantering. Vi har förändrats, men det finns mer att göra. Vi fortsätter att ha en dialog med Department of Justice and Securities and Exchange Commission angående rapporten om granskningen av Irak från 2019 och meddelandena om överträdelser av Deferred Prosecution Agreement, och vi är fast beslutna att samarbeta med myndigheterna.

Sammantaget leder den fokuserade strategin, som bygger på styrkan i vår verksamhet inom mobilnät med stöd av våra FoU-investeringar som driver på teknikledarskap, till ökade marknadsandelar och robusta finansiella resultat. Detta kompletteras av vår strategi för den snabbväxande Enterprise-marknaden.

Jag vill tacka vårt fantastiska team världen över för deras hårda arbete och hängivenhet. Vi ser fram mot att diskutera vår strategi och dess genomförande på vår kommande kapitalmarknadsdag i december.

*Börje Ekholm*  
Koncernchef och VD

<sup>1</sup>Försäljning justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter  
<sup>2</sup>Exklusive omstruktureringskostnader

# Finansiell översikt

## Nettoomsättning, segment

SEK miljarder	Kv 3 2022	Kv 3 2021	Förändring årsvis	Förändring årsvis, just. <sup>1</sup>	Kv 2 2022	Förändring kvartalsvis	Jan-sep 2022	Jan-sep 2021	Förändring årsvis	Förändring årsvis, just. <sup>1</sup>
Networks	48,1	40,6	19%	4%	46,0	5%	134,8	116,7	16%	5%
Cloud SW & Services	14,2	13,6	4%	-5%	14,0	1%	40,3	38,3	5%	-3%
Enterprise	5,2	1,6	231%	21%	1,9	175%	8,8	4,4	98%	17%
Other	0,5	0,5	3%	-1%	0,6	-12%	1,6	1,5	5%	0%
<b>Totalt</b>	<b>68,0</b>	<b>56,3</b>	<b>21%</b>	<b>3%</b>	<b>62,5</b>	<b>9%</b>	<b>185,6</b>	<b>161,0</b>	<b>15%</b>	<b>3%</b>

<sup>1</sup> Försäljningsökning justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter. Finansiella icke-IFRS-mått stäms av i slutet av denna rapport mot närmaste avstämningsbara poster i de finansiella rapporterna.

## Nettoomsättning, marknadsområde

SEK miljarder	Kv 3 2022	Kv 3 2021	Förändring årsvis	Förändring årsvis, just. <sup>1</sup>	Kv 2 2022	Förändring kvartalsvis	Jan-sep 2022	Jan-sep 2021	Förändring årsvis	Förändring årsvis, just. <sup>1</sup>
Sydostasien, Oceanien och Indien	7,9	6,5	23%	13%	8,0	-1%	21,7	20,2	7%	1%
Nordostasien	5,6	5,7	-2%	-6%	7,3	-24%	18,3	19,3	-5%	-9%
Nordamerika	26,5	20,2	32%	9%	22,8	16%	70,1	55,2	27%	10%
Europa och Latinamerika	15,3	14,4	6%	0%	15,3	0%	45,9	41,0	12%	6%
Mellanöstern och Afrika	5,7	5,0	14%	3%	5,2	9%	15,2	13,8	10%	1%
Övrigt <sup>2</sup>	7,0	4,6	53%	-	3,8	86%	14,3	11,4	26%	-
<b>Totalt</b>	<b>68,0</b>	<b>56,3</b>	<b>21%</b>	<b>3%</b>	<b>62,5</b>	<b>9%</b>	<b>185,6</b>	<b>161,0</b>	<b>15%</b>	<b>3%</b>

<sup>1</sup> Försäljningstillväxt justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter.

<sup>2</sup> Marknadsområdet "Övrigt" innefattar främst patent- och licensintäkter och större delen av segmentet Enterprise. Uppdelning av försäljningen efter marknadsområde och segment finns i slutet av den här rapporten.

### Segment

Försäljningen för koncernen var SEK 68,0 (56,3) miljarder. Försäljningen justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade med 3% jämfört med samma kvartal föregående år, främst driven av Networks.

Försäljningen inom Networks justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade med 4% jämfört med samma kvartal föregående år. Försäljningstillväxten drevs främst av Nordamerika. Networks stod för 71% (72%) av den totala försäljningen.

Försäljningen inom Cloud Software and Services justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter minskade med -5% jämfört med samma kvartal föregående år, främst på grund av lägre patent- och licensintäkter samt minskad försäljning inom managed services, som resultat av ändrad omfattning på, och omförhandling av, kontrakt. Cloud Software and Services stod för 21% (24%) av den totala försäljningen.

Försäljningen inom Enterprise justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade med 21% jämfört med samma kvartal föregående år, driven av Cradlepoint och iconectiv. Försäljningen inom Vonage var SEK 2,9 miljarder under kvartalet. Enterprise stod för 8% (3%) av den totala försäljningen.

Patent- och licensintäkterna minskade till SEK 1,6 (2,6) miljarder, påverkade av patentlicensavtal som löpt ut och ska förnyas. Tredje kvartalet 2021 påverkades positivt av retroaktiva intäkter för perioder utan licens före tredje kvartalet. Med nuvarande kontrakt uppskattas patent- och licensintäkterna bli SEK 1,0–1,5 miljarder under fjärde kvartalet.

### Marknadsområden

Försäljning justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade inom tre av de fem marknadsområdena.

I marknadsområdet Sydostasien, Oceanien och Indien tecknades under kvartalet betydande kontrakt med ökade marknadsandelar som resultat. Dessa kommer att stödja tillväxten i marknadsområdet framöver.

Försäljningen i marknadsområdet Nordamerika fortsatte att öka, driven av stark efterfrågan på 5G. Operatörernas investeringar förväntas nå rekordnivåer 2022, och vissa operatörer planerar lägre investeringar under 2023.

I marknadsområdet Europa och Latinamerika påverkades försäljningen med SEK -0,8 miljarder jämfört med samma kvartal föregående år, och den organiska försäljningstillväxten med -6,5 procentenheter, när verksamheten på den ryska marknaden avvecklades på ett välordnat sätt.

Marknadsområdet Övrigt omfattar främst patent- och licensintäkter och en betydande del av segmentet Enterprise. Tillväxten drevs främst av konsolideringen av Vonage, som mer än uppvägde de lägre patent- och licensintäkterna.

# Resultat och marginal, utveckling

SEK miljarder	Kv 3 2022	Kv 3 2021	Förändring årsvis	Kv 2 2022	Förändring kvartalsvis	Jan-sep 2022	Jan-sep 2021	Förändring årsvis
Nettoomsättning	68,0	56,3	21%	62,5	9%	185,6	161,0	15%
Bruttoresultat	28,1	24,8	14%	26,3	7%	77,7	69,9	11%
Bruttomarginal	41,4%	44,0%	-	42,1%	-	41,9%	43,4%	-
Forsknings- och utvecklingskostnader	-11,9	-10,2	-	-11,5	-	-34,1	-30,2	-
Försäljnings- och administrationskostnader	-9,4	-6,2	-	-7,9	-	-23,9	-19,3	-
Nedskrivningar av kundfordringar	0,0	0,0	-	0,0	-	-0,1	-0,1	-
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	0,2	0,5	-53%	0,4	-40%	-0,4	-0,1	-
Andelar i JV och intresseföretags resultat	0,0	-0,1	-	0,0	-	0,0	-0,3	-
EBIT	7,1	8,8	-19%	7,3	-3%	19,2	19,9	-4%
Varav Networks	9,6	9,6	0%	8,9	8%	26,1	25,5	2%
Varav Cloud Software & Services	-0,8	-0,4	-	-0,7	-	-2,4	-2,8	-
Varav Enterprise	-1,7	-0,8	-	-0,8	-	-3,3	-2,2	-
Varav Other	0,0	0,5	-	0,0	-	-1,2	-0,6	-
EBIT-marginal <sup>1</sup>	10,5%	15,7%	-	11,7%	-	10,3%	12,4%	-
EBITA <sup>1</sup>	7,6	9,3	-18%	7,5	2%	20,0	21,0	-4%
EBITA-marginal <sup>1</sup>	11,2%	16,5%	-	12,0%	-	10,8%	13,0%	-
Finansiella intäkter och kostnader, netto	-0,5	-0,6	-	-0,8	-	-1,9	-1,6	-
Inkomstskatt	-1,2	-2,5	-	-1,9	-	-4,3	-5,5	-
Periodens resultat	5,4	5,8	-7%	4,7	15%	12,9	12,8	1%
Omstruktureringskostnader	-0,1	0,0	-	0,0	-	-0,2	-0,1	-

Finansiella mått exkl. omstr.kostn. och andra jämförelsestörande poster<sup>1</sup>

Bruttomarginal exklusive omstruktureringskostnader	41,4%	44,0%	-	42,2%	-	41,9%	43,5%	-
EBIT exkl. omstr.kostnader	7,2	8,8	-19%	7,4	-2%	19,3	20,0	-3%
EBIT-marginal exklusive omstruktureringskostnader	10,6%	15,7%	-	11,8%	-	10,4%	12,4%	-
EBITA exklusive omstruktureringskostnader	7,7	9,3	-17%	7,5	2%	20,2	21,0	-4%
EBITA-marginal exklusive omstruktureringskostnader	11,3%	16,5%	-	12,0%	-	10,9%	13,1%	-

<sup>1</sup> Finansiella icke-IFRS-mått stäms av i slutet av denna rapport mot närmaste avstämningsbara poster i de finansiella rapporterna.

## Bruttoresultat

Bruttoresultatet ökade med SEK 3,4 miljarder till SEK 28,1 miljarder, drivet av försäljningstillväxt inom Networks och Enterprise (främst Vonage). Bruttomarginalen var 41,4% (44,0%). Bruttomarginalen inom Networks minskade, främst påverkad av lägre patent- och licensintäkter med SEK -0,9 miljarder jämfört med samma kvartal föregående år, ökade kostnader för komponenter samt investeringar i en robust leveranskedja. Bruttomarginalen sjönk inom Cloud Software and Services, påverkad främst av lägre patent- och licensintäkter med SEK -0,2 miljarder jämfört med samma kvartal föregående år samt av utbyggnadskostnader för den molnbaserade 5G Core-portföljen.

Sekventiellt ökade bruttoresultatet med SEK 1,8 miljarder, med öknings inom Networks och Enterprise (främst Vonage). Bruttomarginalen sjönk till 41,4% från 42,1%, främst på grund av en högre andel tjänster och en lägre andel mjukvara i försäljningsmixen.

## FoU-kostnader

FoU-kostnaderna uppgick till SEK -11,9 (-10,2) miljarder, inklusive negativ valutaeffekt på SEK -0,6 miljarder. FoU-kostnaderna ökade främst inom Networks på grund av ytterligare investeringar inom Cloud RAN och Ericsson Silicon (ASICs). FoU-kostnaderna påverkades också av konsolideringen av Vonage och ökade investeringar för att utöka Enterprise Wireless Solutions-portföljen.

## Försäljnings- och administrationskostnader (SG&A)

SG&A-kostnaderna var SEK -9,4 (-6,2) miljarder, inklusive en negativ valutaeffekt på SEK -0,7 miljarder. Ökningen är främst relaterad till konsolideringen av Vonage (SEK -1,8 miljarder, inklusive avskrivning på SEK -0,3 miljarder och en M&A-relaterad engångstransaktionskostnad på SEK -0,3 miljarder). Dessutom ökade SG&A-kostnaderna på grund av ökade kostnader för regelefterlevnad och juridiska kostnader samt investeringar i marknads- och försäljningsorganisationen inom Enterprise Wireless Solutions.

## Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader

Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader var SEK 0,2 (0,5) miljarder efter en positiv omvärdering av skäligt marknadsvärde av Ericsson Ventures investeringar på SEK 0,2 (0,5) miljarder.

## Omstruktureringskostnader

Omstruktureringskostnaderna uppgick till SEK -0,1 (0,0) miljarder.

## EBITA

EBITA minskade till SEK 7,6 (9,3) miljarder, motsvarande en EBITA-marginal på 11,2% (16,5%). EBITA påverkades främst av ökade investeringar i FoU, försäljningskostnader inom segmentet Enterprise (främst från konsolideringen av Vonage) samt engångskostnader på SEK -0,5 miljarder.

## EBIT

EBIT minskade till SEK 7,1 (8,8) miljarder. EBIT-marginalen var 10,5% (15,7%).

Sekventiellt minskade EBIT till SEK 7,1 miljarder från SEK 7,3 miljarder, främst på grund av lägre EBIT inom Enterprise.

EBIT-marginal rullande fyra kvartal var 12,1%.

## Finansiella intäkter och kostnader, netto

Finansnettot var SEK -0,5 (-0,6) miljarder. Starkare USD gentemot SEK gav en negativ valutasäkringseffekt på SEK -0,4 (-0,3) miljarder.

Sekventiellt ändrades finansnettot till SEK -0,5 miljarder från SEK -0,8 miljarder. Valutasäkringseffekten under kvartalet var SEK -0,4 miljarder, jämfört med SEK -0,5 miljarder under föregående kvartal. USD förstärktes gentemot SEK mellan 30 juni 2022 (kurs SEK/USD 10,31) och 30 september 2022 (kurs SEK/USD 11,18).

## Inkomstskatt

Skatterna uppgick till SEK -1,2 (-2,5) miljarder. Den effektiva skattesatsen under tredje kvartalet var 25%, som resultat av användning av skattetillgångar. Under tredje kvartalet 2021 var skattesatsen 30%.



### Periodens resultat

Periodens resultat sjönk till SEK 5,4 (5,8) miljarder. Lägre EBIT uppvägdes delvis av lägre inkomstskatt. Vinst per aktie efter utspädning minskade till SEK 1,56 (1,73).

### Personal

Antalet anställda 30 september 2022 var 104 490 personer jämfört med 101 459 personer 30 juni 2022. Ökningen är främst hänförlig till Vonage.

### Finansiell översikt, utveckling hittills i år (januari-september)

Försäljningen ökade med 15% till SEK 185,6 miljarder, varav Vonage bidrog med SEK 2,9 miljarder. Försäljning justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade med 3%, främst driven av försäljning inom marknadsområdena Nordamerika samt Europa och Latinamerika. Försäljningen inom Networks justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade med 5%, försäljningen inom Cloud Software and Services minskade med -3% medan Enterprise ökade med 17%.

Bruttoresultatet ökade till SEK 77,7 (69,9) miljarder som resultat av ökad försäljning. Bruttomarginalen sjönk till 41,9% (43,4%) som resultat av lägre patent- och licensintäkter, ökade kostnader för komponenter, investeringar i en robustare leveranskedja samt en större andel tjänster i försäljningsmixen på grund av ökade marknadsandelar inom Networks.

FoU-utgifterna ökade med SEK -3,9 miljarder till SEK -34,1 (-30,2) miljarder, inklusive en valutaeffekt på SEK -1,4 miljarder. FoU-utgifterna ökade främst inom Networks som resultat av fortsatta investeringar i Cloud RAN och Ericsson Silicon (ASICs) samt inom Enterprise med konsolideringen av Vonage och ökade investeringar i Enterprise Wireless Solutions.

SG&A-kostnaderna ökade med SEK -4,6 miljarder till SEK -23,9 (-19,3) miljarder, inklusive en valutaeffekt på SEK -1,4 miljarder. Ökningen är främst relaterad till konsolideringen av Vonage (SEK -1,8 miljarder, inklusive en M&A-relaterad engångstransaktionskostnad på SEK -0,4 miljarder), fortsatta investeringar i Enterprise Wireless Solutions samt ökade kostnader för regelefterlevnad och juridiska kostnader.

EBITA minskade till SEK 20,0 (21,0) miljarder jämfört med samma period föregående år, motsvarande en EBITA-marginal på 10,8% (13,0%). Det högre bruttoresultatet motverkades av högre rörelseomkostnader.

EBIT minskade till SEK 19,2 (19,9) miljarder jämfört med samma period föregående år, motsvarande en EBIT-marginal på 10,3% (12,4%).

Periodens resultat förbättrades till SEK 12,9 (12,8) miljarder, med positiv påverkan från lägre skatter.

# Resultat per segment

## Mobile Infrastructure – segmentet Networks

SEK miljarder	Kv 3 2022	Kv 3 2021	Förändring årsvis	Kv 2 2022
Nettoomsättning	48,1	40,6	19%	46,0
Varav patent- och licensintäkter	1,3	2,1	-40%	1,2
Tillväxt justerad för jämförbara enheter och FX	-	-	4%	-
Bruttoresultat	21,4	19,4	10%	20,7
Bruttomarginal	44,4%	47,8%	-	45,1%
EBIT	9,6	9,6	0%	8,9
EBIT-marginal	19,9%	23,7%	-	19,3%
EBITA	9,6	9,6	0%	8,9
EBITA margin	20,0%	23,8%	-	19,3%
Omstruktureringskostnader	0,0	0,0	-	0,0
Finansiella mått exkl. omstr.kostn.				
Bruttomarginal exkl. omstruktureringskostnader	44,4%	47,8%	-	45,2%
EBIT exkl. omstruktureringskostnader	9,6	9,6	0%	8,9
EBIT-marginal exkl. omstruktureringskostnader	20,0%	23,7%	-	19,4%
EBITA exklusive omstruktureringskostnader	9,7	9,6	0%	8,9
EBITA-marginal exkl. omstruktureringskostnader	20,0%	23,8%	-	19,4%

Uppdelning av försäljningen i produkter, tjänster samt patent- och licensintäkter finns i not 3.

- Försäljningstillväxt på 4% justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter samt på 7% justerad för patent- och licensintäkter.
- Fortsatt ökade marknadsandelar.
- EBIT-marginalen för 2022 förväntas ligga något över målintervallet 16–18%.

### Nettoomsättning

Försäljningen justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade med 4% jämfört med samma kvartal föregående år, med fortsatt momentum inom 5G. Försäljningstillväxten drevs främst av Nordamerika. Marknadsområdena Sydostasien, Oceanien och Indien samt Mellanöstern och Afrika rapporterade också tvåsiffrig tillväxt. Exklusive lägre patent- och licensintäkter var försäljningstillväxten 7%. Rapporterad försäljning ökade med 19% jämfört med samma kvartal föregående år. Försäljningen ökade med 5% sekventiellt, främst driven av Nordamerika.

Efter förväntade rekordstora investeringar från operatörerna under 2022 i Nordamerika förväntas RAN-investeringarna ligga på en fortsatt hög nivå 2023, men lägre än 2022. En första justering till lägre nivåer i Nordamerika förväntas under fjärde kvartalet i år. Samtidigt förväntas intäkter från vunna marknadsandelar att öka snabbare under fjärde kvartalet och uppväga potentiellt lägre försäljning i Nordamerika.

### Bruttoresultat

Bruttoresultatet ökade med SEK 2,0 miljarder till SEK 21,4 miljarder, drivet av ökad försäljning efter vunna marknadsandelar. Bruttomarginalen minskade till 44,4% (47,8%). Marginalen påverkades av lägre patent- och licensintäkter, ökade komponentkostnader, fortsatta investeringar i en robustare leveranskedja samt en större andel tjänster i försäljningsmixen efter ökade marknadsandelar. Bruttoresultatet ökade sekventiellt med SEK 0,6 miljarder, medan bruttomarginalen minskade, främst på grund av en större andel tjänster i försäljningsmixen än under föregående kvartal.

Ökade marknadsandelar inom olika geografiska områden med stora projekt som är i en tidig fas tenderar att ha en utspäddande påverkan på bruttomarginalen. Under fjärde kvartalet förväntas intäkter från ökade marknadsandelar bidra till förbättrat bruttoresultat, medan bruttomarginalen spås ut. Det förväntas att komponentkostnader och inflation kommer att fortsätta påverka marginalerna negativt under kommande kvartal.

### EBIT

EBIT var stabil på SEK 9,6 miljarder, med en EBIT-marginal på 19,9% (23,7%). EBIT-marginalen påverkades av lägre bruttomarginal och ökade rörelseomkostnader, främst på grund av FoU-investeringar inom Cloud RAN och Ericsson Silicon (ASICs). EBIT ökade sekventiellt till SEK 9,6 miljarder från SEK 8,9 miljarder, främst driven av högre försäljning och bruttoresultat.

Nettoomsättningen rullande fyra kvartal var SEK 185,9 miljarder och EBIT-marginal rullande fyra kvartal var 20,3%. EBIT-marginalen för helåret 2022 förväntas ligga något över Networks finansiella målintervall på 16–18% exklusive omstruktureringskostnader.

## Mobile Infrastructure– segmentet Cloud Software and Services

SEK miljarder	Kv 3 2022	Kv 3 2021	Förändring årsvis	Kv 2 2022
Nettoomsättning	14,2	13,6	4%	14,0
Varav patent- och licensintäkter	0,3	0,5	-40%	0,3
Tillväxt justerad för jämförbara enheter och FX	-	-	-5%	-
Bruttoresultat	4,5	4,6	-1%	4,7
Bruttomarginal	31,8%	33,6%	-	33,5%
EBIT	-0,8	-0,4	-	-0,7
EBIT-marginal	-5,6%	-3,3%	-	-5,2%
EBITA	-0,8	-0,3	-	-0,7
EBITA-marginal	-5,4%	-2,3%	-	-5,1%
Omstruktureringskostnader	-0,1	0,0	-	0,0
Finansiella mått exkl. omstr.kostn.				
Bruttomarginal exkl. omstruktureringskostnader	32,1%	33,7%	-	33,5%
EBIT exkl. omstruktureringskostnader	-0,7	-0,4	-	-0,7
EBIT-marginal exkl. omstruktureringskostnader	-5,2%	-3,3%	-	-5,2%
EBITA exklusive omstruktureringskostnader	-0,7	-0,3	-	-0,7
EBITA-marginal exkl. omstruktureringskostnader	-5,0%	-2,3%	-	-5,1%

Uppdelning av försäljningen i produkter, tjänster samt patent- och licensintäkter finns i not 3.

- Försäljningen minskade med -5% justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter och med -4% justerad för patent- och licensintäkter.
- Stabilt bruttoresultat jämfört med samma kvartal föregående år.
- EBIT-förlust för helåret 2022 förväntas vara i linje med helåret 2021.

### Nettoomsättning

Försäljningen justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter minskade med -5% jämfört med samma kvartal föregående år, främst beroende på lägre patent- och licensintäkter samt minskad omfattning av kontrakt och omförhandlingar av kontrakt inom managed services. Marknadsområdet Sydostasien, Oceanien och Indien redovisade tillväxt. Rapporterad försäljning ökade med 4% jämfört med samma kvartal föregående år.

Försäljningen ökade sekventiellt med 1%, främst driven av Nordamerika.

### Bruttoresultat

Bruttoresultatet var stabilt jämfört med samma kvartal föregående år. Bruttomarginalen var 31,8% (33,6%). Bruttomarginalen påverkas fortfarande av en lägre andel patent- och licensintäkter samt av utbyggnadskostnader för molnbaserade 5G Core-kontrakt.

Bruttoresultat och bruttomarginal sjönk sekventiellt, främst på grund av högre andel tjänster i försäljningsmixen från utbyggnad av 5G Core-kontrakt.

### EBIT

EBIT var SEK -0,8 (-0,4) miljarder med en EBIT-marginal på -5,6% (-3,3%). EBIT påverkades negativt främst av högre rörelseomkostnader, framför allt för fortsatta investeringar i den molnbaserade 5G-portföljen.

Sekventiellt var EBIT SEK -0,8 miljarder jämfört med SEK -0,7 miljarder under andra kvartalet, påverkat av lägre bruttoresultat.

Nettoomsättning rullande fyra kvartal var SEK 58,3 miljarder och EBIT-marginal rullande fyra kvartal var -3,0%.

EBIT-förlusten exklusive omstruktureringskostnader för helåret 2022 förväntas bli i linje med helåret 2021.

# Enterprise - segmentet Enterprise

	Kv 3	Kv 3	Förändring	Kv 2
SEK miljarder	2022	2021	årsvis	2022
Nettoomsättning	5,2	1,6	231%	1,9
Varav Global Comms Platform (Vonage)	2,9	-	-	-
Varav Enterprise Wireless Solutions	0,8	0,4	93%	0,6
Tillväxt justerad för jämförbara enheter och FX	-	-	21%	-
Bruttoresultat	2,4	0,8	216%	0,8
Bruttomarginal	46,5%	48,8%	-	45,0%
EBIT	-1,7	-0,8	-	-0,8
EBIT-marginal	-32,4%	-52,6%	-	-44,7%
EBITA	-1,2	-0,5	-	-0,7
EBITA-marginal	-23,7%	-32,4%	-	-39,0%
Omstruktureringskostnader	0,0	0,0	-	0,0
Finansiella mått exkl. omstr.kostn.				
Bruttomarginal exkl. omstrukturingskostnader	46,5%	48,8%	-	45,0%
Varav Global Comm. Platform (Vonage)	42,4%	-	-	-
Varav Enterprise Wireless Solutions	57,6%	60,0%	-	52,9%
EBIT exkl. Omstrukturingskostnader <sup>1</sup>	-1,7	-0,8	-	-0,8
EBIT-marginal exkl. Omstrukturingskostnader <sup>1</sup>	-32,4%	-52,5%	-	-44,5%
EBITA exklusive omstrukturingskostnader <sup>1</sup>	-1,2	-0,5	-	-0,7
Varav Global Comms Platform (Vonage)	-0,5	-	-	-
Varav Enterprise Wireless Solutions	-0,5	-0,3	-	-0,5
EBITA-marginal exkl. Omstrukturingskostnader <sup>1</sup>	-23,7%	-32,3%	-	-38,8%

<sup>1</sup>Gemensamma kostnader ingår på segmentnivå, ej distribuerade till affärsområden.

- Försäljningstillväxt drevs av förvärvet av Vonage.
- Organisk försäljningstillväxt drevs av Cradlepoint.
- Vonages EBITA påverkades främst av engångsförvärvskostnader.

## Nettoomsättning

Försäljningen justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade med 21% jämfört med samma kvartal föregående år, driven av Cradlepoint. Rapporterad försäljning ökade med SEK 3,6 miljarder jämfört med samma kvartal föregående år, driven av förvärvet av Vonage (SEK 2,9 miljarder).

## Bruttoresultat

Bruttoresultatet ökade med SEK 1,6 miljarder till SEK 2,4 miljarder, drivet av förvärvet av Vonage. Bruttomarginalen minskade till 46,5% (48,8%) på grund av Vonage. Vonages bruttoresultat påverkades negativt med SEK -0,1 miljarder från den preliminära förvärvsana-lysen, motsvarande en marginalpåverkan på -2,5 procentenheter. Bruttomarginalen exklusive Vonage ökade med 3 procentenheter.

Bruttoresultatet ökade sekventiellt med SEK 1,6 miljarder, drivet av Vonage. Bruttomarginalen ökade till 46,5% från 45,0%.

## EBITA

EBITA var SEK -1,2 (-0,5) miljarder. Minskningen berodde främst på konsolideringen av Vonage (SEK -0,5 miljarder), huvudsakligen på grund av engångstransaktionskostnader på SEK -0,4 miljarder och SEK -0,1 miljarder från den preliminära förvärvsanalysen. Exklusive dessa poster hade Vonage positiv EBITA. Samtidigt fortsätter investeringarna i att utveckla nät-API:er. Kvartalet påverkades även av tillväxtinvesteringar i Enterprise Wireless Solutions.

## EBIT

EBIT var SEK -1,7 (-0,8) miljarder, med påverkan från avskrivningar av immateriella tillgångar från förvärvade verksamheter.

EBIT-förlusten ökade sekventiellt till SEK -1,7 miljarder från SEK -0,8 miljarder.

Cradlepoint använder en "som-en-tjänst"-affärsmodell. Fakturering och betalning sker i förväg, medan intäkter redovisas över avtalsperioden när tjänsterna levereras (i genomsnitt 3 år). Fakturering och relaterad EBITA under kvartalet är därför betydligt högre än redovisad nettoomsättning och EBITA i Enterprise Wireless Solutions.

# Segmentet Other

	Kv 3	Kv 3	Förändring	Kv 2
SEK miljarder	2022	2021	årsvis	2022
Nettoomsättning	0,5	0,5	3%	0,6
Tillväxt justerad för jämförbara enheter och FX	-	-	-1%	-
Bruttoresultat	-0,1	0,0	-	0,0
Bruttomarginal	-27,9%	7,9%	-	5,4%
EBIT	0,0	0,5	-	0,0
EBIT-marginal	-3,9%	95,0%	-	3,2%
EBITA	0,0	0,5	-	0,0
EBITA-marginal	-3,7%	95,0%	-	3,2%
Omstrukturingskostnader	0,0	0,0	-	0,0
Finansiella mått exkl. omstr.kostn.				
Bruttomarginal exkl. omstrukturingskostnader	-27,9%	7,9%	-	5,4%
EBIT exkl. omstr.kostn.	0,0	0,5	-	0,0
EBIT-marginal exkl. omstrukturingskostnader	-3,9%	95,0%	-	3,2%
EBITA exklusive omstrukturingskostnader	0,0	0,5	-	0,0
EBITA-marginal exkl. omstrukturingskostnader	-3,7%	95,0%	-	3,2%

## Nettoomsättning

Försäljningen justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter minskade med -1% jämfört med samma kvartal föregående år. Försäljningen inom mediaverksamheten var stabil. Rapporterad försäljning ökade med 3% jämfört med samma kvartal föregående år.

Sekventiellt sjönk försäljningen med -12% på grund av tidpunkterna för projekt inom mediaverksamheten.

## Bruttoresultat

Bruttoresultatet minskade med SEK -0,2 miljarder på grund av engångskostnader relaterade till att en marknad lämnades (SEK -0,2 miljarder). Bruttomarginalen minskade därför till -27,9% (7,9%).

Bruttomarginalen minskade sekventiellt till -27,9% från 5,4%, främst beroende på engångskostnader relaterade till att en marknad lämnades (SEK -0,2 miljarder).

## EBIT

EBIT var SEK 0,0 (0,5) miljarder, med en EBIT-marginal på -3,9% (95%). EBIT påverkades negativt av lägre bruttoresultat och en avsevärt lägre omvärdering av Ericsson Ventures investeringar jämfört med tredje kvartalet 2021.

Sekventiellt var EBIT stabil.

# Kassaflöde och finansiell ställning

	Kv 3 2022	Kv 3 2021	Kv 2 2022	Jan-sep 2022	Jan-sep 2021
Fritt kassaflödesbrygga, SEK miljarder					
EBIT exklusive omstrukturingskostnader	7,2	8,8	7,4	19,3	20,0
Avskrivningar och nedskrivningar	2,6	2,4	2,2	7,0	6,4
Omstrukturingskostnader	-0,1	0,0	0,0	-0,2	-0,1
Förändring i rörelsekapitalet <sup>1)</sup>	-3,3	4,9	-1,3	-10,1	1,3
Betald/erhållen ränta, betald skatt och övrigt	-1,8	-1,4	-1,9	-5,1	-3,7
<b>Kassaflöde från rörelsen</b>	<b>4,7</b>	<b>14,7</b>	<b>6,3</b>	<b>11,0</b>	<b>23,9</b>
Capex netto och övriga investeringsaktiviteter	-1,4	-1,2	-1,3	-3,8	-3,6
Återbetalning av leasingskulder	-0,7	-0,6	-0,6	-1,8	-1,7
<b>Fritt kassaflöde före M&amp;A</b>	<b>2,5</b>	<b>13,0</b>	<b>4,4</b>	<b>5,3</b>	<b>18,6</b>
M&A	-51,4	-0,1	0,1	-51,2	-0,1
<b>Fritt kassaflöde efter M&amp;A</b>	<b>-48,9</b>	<b>12,9</b>	<b>4,6</b>	<b>-45,9</b>	<b>18,5</b>
Kassaflöde från rörelsen	4,7	14,7	6,3	11,0	23,9
Kassaflöde från investeringsaktiviteter	-58,9	-9,1	21,9	-22,5	-17,2
Kassaflöde från finansieringsaktiviteter	-5,3	-2,5	-14,5	-12,0	-4,4

	30 sep 2022	30 sep 2021	30 jun 2022
SEK miljarder			
Bruttokassa	45,8	88,2	100,4
- Kortfristig upplåning	5,4	10,2	3,7
- Långfristig upplåning	27,0	22,3	26,4
<b>Nettokassa</b>	<b>13,4</b>	<b>55,7</b>	<b>70,3</b>
Eget kapital	136,8	95,6	127,8
Summa tillgångar	361,2	290,5	332,5
Omsättningshastighet i sysselsatt kapital (gångar)	1,3	1,3	1,2
Avkastning på sysselsatt kapital (%)	13,2%	15,9%	12,8%

## Vonage-transaktionen

Inköpspris erlagt vid förvärvet	USD miljarder	SEK miljarder
<b>Företagets värde</b>	<b>6,3</b>	<b>64,1</b>
Nettoskuld (inklusive FTC-avsättning)	N/A	7,1
<b>Förvärvade nettotillgångar</b>	<b>N/A</b>	<b>56,9</b>
Uppskjuten betalning	N/A	2,0
<b>Inköpspris för aktier</b>	<b>N/A</b>	<b>55,0</b>
Effekt av kassaflödessäkring	N/A	3,7
<b>Inköpspris erlagt vid förvärvet</b>	<b>N/A</b>	<b>51,3</b>

Finansiella icke-IFRS-mått stäms av i slutet av denna rapport mot närmaste avstämningsbara poster i de finansiella rapporterna.

<sup>1)</sup> Definieras som Förändringar i rörelsens nettotillgångar

- Fritt kassaflöde före M&A var SEK 2,5 (13,0) miljarder.
- Vonage förvärvades med likvida medel för USD -5,4 miljarder (SEK -51,3 miljarder) inklusive stöd från en kassaflödessäkring.
- Stor uppbyggnad av rörelsekapital.

## Kassaflöde från rörelsen

Kassaflöde från rörelsen var SEK 4,7 (14,7) miljarder. Kassaflödet påverkades negativt främst av uppbyggnad av rörelsekapital med SEK -3,3 (4,9) miljarder och lägre EBIT jämfört med samma kvartal föregående år. Jämfört med tredje kvartalet 2022 fick tredje kvartalet 2021 stöd av en högre andel förskottbetalningar från kunder och lägre betalningar till leverantörer. Komponentlagernivåerna ökade för att säkerställa en robust leveranskedja, men lagernivåerna förväntas sjunka mot slutet av året. Som resultat av vunna marknadsandelar förväntas rörelsekapitalet förbli på en hög nivå.

Som meddelats när förvärvet tillträdde har Vonage haft diskussioner med US Federal Trade Commission (FTC) för att lösa en utredning som startades 2020 gällande historisk konsumentpraxis. Lösningen måste godkännas av FTC. Den uppskattade påverkan är av en omfattning om cirka 100 miljoner USD. En avsättning för detta ärende gjordes i Vonages ingående balans, och vi förväntar oss därför ingen påverkan på resultaträkningen. Beroende på när en uppgörelse kan nås, kan ett slutligt belopp för en uppgörelse komma att betalas under fjärde kvartalet och därmed påverka kassaflödet under fjärde kvartalet. Denna tvist är pågående och det går därför inte att lämna garantier beträffande det slutliga utfallet.

## Fritt kassaflöde

Fritt kassaflöde före M&A var SEK 2,5 (13,0) miljarder, och rullande 12 månader SEK 18,8 miljarder, eller 7,3% av försäljningen. Capex netto och övriga investeringsaktiviteter var SEK -1,4 (-1,2) miljarder. Ökningen är relaterad till produktutveckling. Kassaflödet från M&A-aktiviteter var SEK -51,4 miljarder, främst drivet av förvärvet av

Vonage under kvartalet. Fritt kassaflöde efter M&A var SEK -48,9 (12,9) miljarder.

## Kassaflöde från investeringsaktiviteter

Kassaflöde från investeringsaktiviteter var SEK -58,9 (-9,1) miljarder efter förvärvet av Vonage för USD -5,4 miljarder (SEK -51,3 miljarder), inklusive en positiv påverkan med SEK 3,7 miljarder som effekt av en kassaflödessäkring relaterad till förvärvet.

## Kassaflöde från finansieringsaktiviteter

Kassaflöde från finansieringsaktiviteter var SEK -5,3 (-2,5) miljarder efter betalning av förvärvad skuld relaterad till Vonage på USD -0,6 miljarder (SEK -5,9 miljarder). Inbetalningar från utfärdande av långfristiga skulder var SEK 1,7 (0,0) miljarder.

## Finansiell ställning

Positivt kassaflöde från rörelsen under kvartalet gav stöd till kassan. Bruttokassan minskade sekventiellt med SEK -54,6 miljarder, till SEK 45,8 miljarder från SEK 100,4 miljarder, på grund av betalningen för Vonages aktier och skulder. Nettokassan minskade sekventiellt med SEK -57,0 miljarder, till SEK 13,4 miljarder från SEK 70,3 miljarder. Den genomsnittliga löptiden för långfristiga skulder per 30 september 2022 var 4,1 år, en ökning från 3,8 år 12 månader tidigare.

Åtaganden för ersättningar efter avslutad anställning minskade under kvartalet till SEK 25,1 miljarder från SEK 25,3 miljarder på grund av högre räntor. Den svenska förmånsbestämda förpliktelsen (Defined Benefit Obligation, DBO) har beräknats med en diskonteringsränta baserad på avkastningen för svenska statsobligationer. Om diskonteringsräntan hade baserats på svenska bostadsobligationer hade åtagandena för ersättningar efter avslutad anställning varit cirka SEK 6,4 miljarder (SEK 18,7 miljarder lägre än nuvarande DBO).

Avkastning på sysselsatt kapital (ROCE) var 13,2% (15,9%), vilket avspeglar en ökning av sysselsatt kapital samt lägre EBIT jämfört med samma kvartal föregående år.

# Antaganden för planeringen

## Marknadsrelaterade

- Den globala marknaden för radioaccessnät (RAN) uppskattas öka med 5% (5%) under 2022. Nordamerika förväntas växa med 12% (8%), Europa med 1% (5%) och Kina med 4% (4%).  
Källa: Dell'Oro Mobile RAN 5-year Forecast, juli 2022. Siffror inom parentes från Dell'Oro Mobile RAN Outlook Report, februari 2022.

## Relaterade till Ericsson

### Försäljning (exklusive Vonage)

Rapporterade genomsnittliga säsongsvariationer för de senaste 3 åren (2019–2021), %

	Kv4→Kv1	Kv1→Kv2	Kv2→Kv3	Kv3→Kv4
Networks	-22%	+12%	+3%	+19%
Cloud Software and Services	-34%	+10%	+4%	+29%

Nettoförsäljningen kan uppvisa stora variationer mellan kvartalen, inklusive valutaförändringar.

### Rörelseomkostnader exklusive omstrukturingskostnader (exklusive Vonage)

Rapporterade genomsnittliga säsongsvariationer för de senaste 3 åren (2019–2021), SEK miljarder.

Positiva tal = minskade rörelseomkostnader

Negativa tal = ökade rörelseomkostnader

	Kv4→Kv1	Kv1→Kv2	Kv2→Kv3	Kv3→Kv4
Ericsson-koncernen	+3,2	-1,4	+1,3	-3,1

Rörelseomkostnaderna kan uppvisa stora variationer mellan kvartalen, inklusive valutaförändringar.

### Valutaexponering

- Tumregel: om USD ändras 10% gentemot SEK påverkar detta nettoomsättningen med cirka +/-5% och EBIT-marginalen med cirka +/-1 procentenhet.

# Information om moderbolaget

Resultat efter finansiella poster för januari till september 2022 uppgick till SEK 20,2 (7,3) miljarder.

Vid kvartalets slut uppgick bruttokassan (kassa, likvida medel, kortfristiga placeringar samt långfristiga räntebärande placeringar) till SEK 29,9 (74,8) miljarder.

Minskning av koncernintern utlåning var SEK 6,9 miljarder och minskning av koncernintern inlåning var SEK 1,8 miljarder under tredje kvartalet.

Innehavet av egna aktier uppgick den 30 september 2022 till 4 009 306 B-aktier.

# Övrig information

## Juridiska tvister

Den 4 oktober 2021 bad Ericsson U.S. District Court for the Eastern District of Texas att fastställa att Ericsson i sina förhandlingar med Apple har följt sitt FRAND-åtagande (fair, reasonable and non-discriminatory) och alla andra tillämpliga lagar och policyer som skulle påverka villkoren för Ericssons och Apples framtida licens. Den 17 december 2021 lämnade Apple in en motstämning vid U.S. District Court for the Eastern District of Texas med påstående bland annat om att Ericsson har brutit mot vissa skyldigheter relaterade till licensiering av standardessentiella patent (SEP) på FRAND-villkor.

Ericsson och Apple lyckades inte förnya det mellan parterna numera utgångna patentlicensavtalet i tid. 18 januari 2022 lämnade Ericsson in tre klagomål vid U.S. International Trade Commission (ITC) med påstående om att vissa produkter från Apple gör intrång i 12 patent. Dessutom lämnade Ericsson in relaterade stämningar i Western District of Texas med påstående om intrång i samma 12 patent. Den 19 januari 2022 lämnade Apple in ett klagomål mot Ericsson vid ITC med påstående om att vissa produkter från Ericsson gör intrång i tre av Apples patent.

I januari 2022 lämnade Ericsson vidare in stämningar i flera jurisdiktioner i Europa (Tyskland, Nederländerna och Belgien) och Sydamerika (Brasilien och Colombia) med påstående om att vissa produkter från Apple gör intrång i Ericssons patent. Apple lämnade i sin tur in stämningar i Tyskland och Kina med påstående om att vissa produkter från Ericsson gör intrång i Apples patent och bruksmodeller. Under månaderna därefter lämnade Ericsson därutöver in stämningar i Storbritannien, Nederländerna och Brasilien med påstående om att vissa produkter från Apple gör intrång i ytterligare Ericsson-patent. Apple lämnade dessutom in stämningar i Tyskland med påstående om att vissa produkter från Ericsson gör intrång i ytterligare Apple-patent.

Som tidigare meddelats blev 3 mars 2022 Telefonaktiebolaget LM Ericsson och vissa företrädare för Ericsson föremål för en stämningsansökan, i form av en så kallad grupptalan, som lämnats in på uppdrag av investerare i Ericsson vid United States District Court for the Eastern District of New York. En kompletterad ansökan lämnades in 9 september 2022, vilken även innefattade åtal mot ytterligare en företrädare för Ericsson. Den kompletterade ansökan innehåller påstådda överträdelse av amerikansk värdepapperslagstiftning avseende påstådda felaktiga och vilseledande uttalanden i huvudsak relaterade till bolagets efterlevnad av sina principer och skyldigheter beträffande regelefterlevnad och antikorrupcion samt beträffande verksamheten i Irak.

I augusti 2022 lämnades en civilrättslig stämning in i United States District Court for the District of Columbia mot Telefonaktiebolaget LM Ericsson och Ericsson Inc. Stämningen lämnades in av anställda hos USA:s militär och anställda hos underleverantörer till regeringen i USA som döddats eller skadats i terroristangrepp i Irak, Afghanistan och Syrien från 2005 till 2021, samt av deras familjemedlemmar. Stämningen ställer krav på Ericsson enligt US Anti-Terrorism Act och innefattar påståenden om att Ericsson gjort betalningar som i ett sista led har hjälpt de terroristorganisationer som utförde, planerade eller godkände angreppen.

## PRESSRELEASES

### 15 juli 2022 | Ericsson får regulatoriskt godkännande att slutföra förvärvet av Vonage

Ericsson (NASDAQ: ERIC) meddelade idag att slutgiltigt regulatoriskt godkännande har mottagits från Committee on Foreign Investments in the United States (CFIUS) för förvärvet av

Vonage Holdings Corp. (NASDAQ: VG). Detta är det slutgiltiga godkännandet för att slutföra affären. Båda parterna förväntar sig att transaktionen kommer vara genomförd senast den 21 juli 2022 i enlighet med förvärvsavtalet.

<https://www.ericsson.com/sv/press-releases/2022/7/ericsson-receives-regulatory-approval-to-complete-acquisition-of-vonage>

### 21 juli 2022 | Ericsson slutför förvärvet av Vonage

Ericsson (NASDAQ: ERIC) har slutfört förvärvet av Vonage Holdings Corp. (Vonage) (NASDAQ: VG), i linje med Ericssons strategi att växa kärnverksamheten inom nätsinfrastruktur, stärka teknikledarskapet och expandera på företagsmarknaden. Förvärvet ger Ericsson tillgång till grundläggande byggstenar för att erbjuda en komplett uppsättning kommunikationslösningar som inkluderar Communications Platform as a Service (CPaaS), UCaaS och CCaaS.

Genom att utnyttja Vonages CPaaS-lösning avser Ericsson förändra hur 5G-nätens avancerade egenskaper görs tillgängliga, konsumeras och betalas för. Detta ger utvecklare globalt, inklusive Vonages mer än en miljon registrerade utvecklare, enkel tillgång till 4G- och 5G-nätens egenskaper via öppna Application Program Interface (API:er).

För mobiloperatörer kommer globala API:er för nätverk, såsom geografisk position och servicenivåer på olika tjänster, erbjuda nya möjligheter till ökade intäkter baserade på 5G-nätens funktionalitet. För Ericsson innebär globala API:er en ny betydande tillväxtmöjlighet. Den befintliga marknaden för kommunikations-API:er såsom video, röst och SMS, växer för närvarande med 30 procent per år och förväntas nå USD 22 miljarder 2025.

Tillgång till nätverksfunktionalitet på ett öppet, intuitivt och programmerbart sätt med globala API:er kommer att ge utvecklare nya möjligheter att skapa applikationer för alla typer av enheter som har nytta av att vara uppkopplade via 5G. Utvecklare kan utnyttja egenskaper såsom autentisering av användare, bandbredd, responstid, energieffektivitet, säkerhet, identifiering och tillförlitlighet – eller information, såsom information om uppkopplade enheter eller prediktiv nättäckning.

Dessa nya och innovativa tillämnningar för konsumenter och företag kommer att accelerera utbyggnaden av 5G och öka investeringar i näten ytterligare.

För att öka tillväxten av Vonages lösningar inom UCaaS och CCaaS kommer Ericsson att öka satsningarna på produktutveckling för att kunna erbjuda dessa lösningar till mobiloperatörer. Detta gör det möjligt för Ericssons befintliga kunder att sälja lösningarna under sina egna varumärken, och därmed öka tillväxten. Ericsson kommer också att komplettera sina befintliga erbjudanden inom kommunikationslösningar för små och medelstora företag med Vonage lösningar inom UCaaS och CCaaS, vilka kommer att utgöra en betydande del av Ericssons erbjudanden till både mobiloperatörer och företag.

Börje Ekholm, VD och koncernchef, säger: "Vi är mycket glada över att välkomna Vonage till Ericsson. Med Vonages svit av kommunikationslösningar – UCaaS, CCaaS och API:er för kommunikation – kommer Ericsson att expandera sina erbjudanden ytterligare på företagsmarknaden. I framtiden kommer nätverksfunktionalitet att konsumeras och betalas för genom öppna nätverks-API:er, vilket ger möjlighet till att utveckla nya applikationer vi tidigare inte sett. Vi har redan lanserat det första nätverks-API:et, Dynamic End-user Boost, för 4G-nät. Med Vonage kommer vi nu utveckla och kommersialisera nya API:er. Vi ser redan



positiv utveckling med ledande mobiloperatörer och siktar på att lansera de första API:erna för 5G nästa år. Vi kommer att fortsätta att skapa nya, förbättrade applikationer och tjänster för företag, samtidigt som vi fortsätter driva innovation baserad på Vonages applikationer inom UCaaS och CCaaS, som kommer hjälpa företag att skapa ny digital kommunikation med bättre användarupplevelse.”

”Genom att föra samman vår teknik inom mobilnäten med att erbjuda API:er till globala utvecklare skapar vi ett paradigmskifte. Detta kommer att sätta mobilsystemen och deras prestanda i centrum och ge mobiloperatörer betydande ny intäktpotential genom att sälja API:er på ett nytt sätt. Detta kan på sikt driva ökade investeringar i näten.”

”4G var plattformen som gjorde det möjligt för konsumenter att digitalisera. Detta öppnade upp för nya affärsmodeller och skapade några av de snabbast växande företagen i historien. Med 5G har vi en innovationsplattform som inte liknar något vi sett tidigare, och erbjuder nästan obegränsade möjligheter att utveckla tjänster som är supersnabba, mycket pålitliga, och med kort responstid för verksamhetskritiska tjänster. Med 5G kommer vi att se en ökad digitaliseringstakt av företag med hjälp Vonages svit inom UCaaS och CCaaS som utgör en solid tillväxtplattform.”

Nyligen utnämndes Vonage till marknadsledare i rapporten Omdia Universe: Selecting a CPaaS Platform 2022, där företaget rankas i topp när det gäller kundupplevelse och funktionalitet. Vonage har mer än 120 000 företagskunder, har ett globalt nätverk med mer än en miljon registrerade utvecklare och en skalbar plattform med sammanlagt 25 miljarder meddelanden och minuter per år. I kombination med Ericssons djupa expertis inom nätinfrastuktur, branschledande produktportfölj och globala storlek, förväntas detta göra det möjligt för Ericsson att bana väg för ökad tillväxt av marknaden för globala nätverks-API:er. Mobiloperatörer kommer att dra nytta av global räckvidd, utan nationella eller regionala begränsningar.

Förvärvet stärker ytterligare Ericssons närvaro och långsiktiga engagemang i USA, där bolaget har en 120-årig historia.

Rory Read, Vonage VD, säger: ”Vonage föddes ur innovation och är idag en global ledare inom molnbaserad affärskommunikation för företag. Vårt partnerskap kommer att stärka våra erbjudanden till företagskunder över hela världen genom att utnyttja Ericssons ledarskap inom 5G, global marknadsnärvaro och stark forskning och utveckling. Med en ökande efterfrågan på API:er inom UCaaS och CCaaS, är den kombinationen av expertis, talang och innovation goda nyheter för våra kunder och partners.”

Han tillägger: ”Sättet som vi arbetar, gör inköp, lär oss, träffar läkare, tränar och konsumerar underhållning håller på att förändras i grunden. Tillsammans kommer Ericsson och Vonage vara i centrum av nästa våg av digital transformation och förse företag, mobiloperatörer och slutanvändare med innovativa applikationer och tjänster. Dessa applikationer och tjänster kommer att förändra hur affärer genomförs, och skapa exceptionella användarupplevelser tillsammans med våra kunder och anställda.”

#### Ytterligare information om transaktionen

Transaktionen förväntas öka Ericssons vinst per aktie (exklusive påverkan av icke-kontanta avskrivningar) och fritt kassaflöde före Merger & Acquisitions (M&A) från 2024 och framåt.

Vonage kommer att bli ett separat affärsområde kallat affärsområdet Global Communications Platform (BGCP) i Ericssonkoncernen. Rory Read, nuvarande VD för Vonage, utses till Senior Vice President och chef för affärsområdet Global Communications Platform och medlem av Ericssons koncernledning.

Efter att transaktionen genomförts kommer Vonage att fortsätta att verka under sitt befintliga namn och varumärke som en del av Ericsson-koncernen.

Från dagens datum kommer Vonages finansiella resultat att rapporteras i segmentet Enterprise tillsammans med affärsområdet Enterprise Wireless Solutions och affärsområdet Technologies & New Businesses och redovisas tredje kvartalet 2022.

Handeln med Vonage stamaktier har upphört och aktien kommer inte längre att vara noterad på Nasdaq Global Select Market.

Förvärvet finansierades kontant. Beloppet i amerikansk valuta har säkrats både med externa transaktioner och ett internt netto av våra pågående inflöden av amerikansk valuta.

Transaktionen förväntas ge möjligheter till synergier för intäkter på kort sikt, inklusive försäljning under mobiloperatörernas egna varumärken samt korsförsäljning av den kombinerade produktportföljen, som 2025 beräknas bidra med USD 0,4 miljarder i försäljning. Ericsson räknar också med att uppnå vissa kostnadsbesparingar genom effektivisering.

Vonage har tidigare visat stark tillväxt och marginalutveckling. Försäljningen uppgick till USD 1,4 miljarder under 12-månadersperioden fram till 31 mars 2022 och under samma period levererade företaget en justerad EBITDA-marginal på 13 procent och fritt kassaflöde på USD 93 miljoner.

Ericsson är fortsatt fast beslutna att nå de tidigare kommunicerade långsiktiga finansiella målen om en EBITA-marginal på 15-18 procent och fritt kassaflöde före M&A på 9-12 procent av försäljningen; samt 2022 års EBIT-marginalmål på 12-14 procent för Ericssonkoncernen exklusive Vonage.

Vonage har för närvarande ett pågående ärende hos U.S. Federal Trade Commission (FTC) gällande en undersökning av tidigare konsumentverksamhet som inleddes 2020.

<https://www.ericsson.com/sv/press-releases/2022/7/ericsson-completes-acquisition-of-vonage>

#### Övrig viktig information som publicerats på Ericsson.com

##### Uppkoppling i en komplex omvärld

Sedan Ericsson grundades för över 145 år sedan har vi drivits av övertygelsen att tillgång till kommunikationssystem är ett grundläggande mänskligt behov. Vår viktigaste uppgift är att förse människor med kontinuerlig global uppkoppling, access till information och allt som utgår från detta. I slutänden är kommunikation idag något som styr hur vi umgås, något som formar både politik och affärer, utgör en kritisk resurs för sjukvård och akutenätverk, och bidrar till hur vi tar till oss kunskap och vad vi faktiskt tror på. Trots att digital uppkoppling skapar enorma möjligheter för samhället, har en tredjedel av världens befolkning för närvarande inte tillgång till internet. Vi anser att varje individ bör ha tillgång till säker, trådlös kommunikation till en rimlig kostnad – något som möjliggör utbildning och arbetstillfällen och motverkar utanförskap.

I detta sammanhang har vi under åren utökat vår globala verksamhet och idag finns vi på över 180 marknader. Vår ledande position kommer med ett stort ansvar som vi tar på största allvar. Dagens globala omvärld präglas av stor osäkerhet, och att göra affärer på skiftande och komplexa marknader är ofta en utmaning. Vi är noggranna med var vi är verksamma och vem vår motpart är, och strävar alltid efter att uppfylla vårt uppdrag ansvarsfullt och med högsta integritet. Detta innebär att göra affärer med öppna ögon, leva upp till våra värderingar och, än viktigare, att individerna kommer i första hand genom att vi tryggar våra anställdas säkerhet samt agerar med respekt och stöttar de samhällen där vi är

verksamhet. Om vi i vår löpande utvärdering kan konstatera att vår etablering på en marknad strider mot våra grundläggande principer och kärnvärden, kommer vi att ändra vårt arbetssätt, och om det är nödvändigt, lämna den marknaden.

Tidigare har vi inte alltid levt upp till de höga förväntningar som vi alla har på vårt företag. Det är oacceptabelt – det speglar inte vilka vi är eller vad vi står för. Vi är fortsatt engagerade i att vara en positiv kraft och att alltid agera etiskt. Vi kommer aldrig att äventyra våra värderingar eller säkerheten för våra anställda.

Ericsson verkar på en global marknad, och förändrade omständigheter kan ibland kräva eller leda till att vi måste lämna en marknad. I vissa fall händer detta under oväntade, oplanerade och svåra omständigheter. Det är dock aldrig enkelt att lämna en marknad. Människor kommer alltid att behöva tillgång till kommunikationssystem, något som är en grundläggande princip för oss. Den senaste tidens händelser i världen sätter ljuset på betydelsen av digital uppkoppling. Att kunna kommunicera fritt med varandra, och med omvärlden, har aldrig varit viktigare. När konflikter eller naturkatastrofer inträffar blir uppkoppling en livlina. Utan tillgång till internet, mobila nätverk och andra metoder för digital kommunikation bromsas det viktiga informationsflödet eller till och med stoppas helt. Människor förlorar möjligheten att kommunicera med nära och kära, dela med sig av vad som händer lokalt till världen utanför, få tillgång till korrekt information i realtid, få tillgång till utbildning på distans, för att nämna några aspekter. Många regeringar främjar därför utvecklingen av den digitala infrastrukturen, även i geopolitiskt känsliga regioner. Av den anledningen är det viktigt för oss att alltid fullfölja våra åtaganden om att tillhandahålla uppkoppling till allmänheten, i tider då det behövs som mest.

I det fall vi fattar ett beslut att lämna en marknad vidtar vi alla tänkbara åtgärder för att göra det på ett ansvarsfullt sätt som är i enlighet med lagen, vår affärsetiska kod och våra företagsvärderingar, följer sanktionskraven, och, viktigast av allt, tryggar säkerheten för våra medarbetare samt respekterar samhället vi lämnar.

Som leverantör av kritisk infrastruktur är vi stolta över och kommer att fortsätta att tillhandahålla våra resurser för humanitära ändamål. Detta är ett åtagande vi tar på största allvar. Under 20 år har Ericsson Response varit en drivande kraft i Förenta Nationernas Emergency Telecommunications Cluster – med hjälp av våra telekomkorporationer och vår teknik sammanför vi hjälporganisationer som stöttar befolkningar drabbade av katastrofer och i andra humanitära nödsituationer. Viktiga uppdrag som detta utgör grunden för Ericssons engagemang på flera av de komplexa marknader där vi verkar.

#### *Sammanfattning*

Ericsson har en lång tradition av globalt engagemang och finns idag i 180 länder. Ericssons kärnverksamhet är utveckling och underhåll av hållbara kommunikationsnätverk, med basen i våra kärnvärden integritet, respekt, professionalism och uthållighet. Vi lägger stor vikt vid att vara en positiv kraft i de samhällen där vi verkar – i linje med FN:s mål för hållbar utveckling. Med tanke på vår globala närvaro och den ständigt föränderliga geopolitiska situationen utvärderar vi kontinuerligt vår närvaro, våra uppdrag och vår påverkan i samtliga länder och regioner för att säkerställa att vår verksamhet inte har blivit omöjlig att bedriva, eller strider mot våra kärnvärden. Detta innebär en kontinuerlig bedömning av säkerheten för våra medarbetare och underleverantörer, respekten för rättsstatsprincipen i de områden där vi arbetar och om mänskliga rättigheter respekteras. När vi bestämmer oss för att gå in på eller lämna en marknad kommer vi att överväga alla dessa frågor i det breda sammanhanget av Ericssons långvariga principer och grundläggande övertygelse om att tillgång till kommunikationssystem är ett grundläggande mänskligt behov.

<https://www.ericsson.com/en/newsroom/ericsson-comments/connectivity-in-an-increasingly-complex-world>

# Riskfaktorer

Ericsson utsätts för ett antal risker i sin verksamhet. För att stimulera riskidentifiering och som stöd för tvärfunktionell behandling inom Ericsson-koncernen grupperas risker i ett antal kategorier, som till exempel innefattar risker relaterade till teknik, patent och licenser, regelefterlevnad, projektgenomförande, verksamhet, produkter och tjänster, ekonomi och redovisning, den geopolitiska situationen, M&A, cybersäkerhet samt arbetsmiljö.

Ericssons riskhantering är integrerad i strategiutvecklingen och operativa processer, och utgör en del av Ericsson-koncernens ledningssystem för att säkerställa ansvarighet, effektivitet, kontinuitetsskydd och efterlevnad. Risker definieras både på kort och lång sikt, och är relaterade till långsiktiga mål enligt den strategiska inriktningen såväl som till kortsiktiga mål.

Riskfaktorer och osäkerheter som är relevanta för Ericsson beskrivs i årsredovisningen 2021. Uppdateringar gällande dessa riskfaktorer och osäkerheter som Ericsson observerat och som bedöms vara relevanta på kort sikt innefattar, men är inte begränsade till, följande:

## **Deferred Prosecution Agreement med Department of Justice i USA**

I december 2019 nådde Ericsson en uppgörelse, ett så kallat Deferred Prosecution Agreement (DPA) med Department of Justice i USA (DOJ). DPA löper på tre år och innefattar att vårt egyptiska dotterbolag förklarar sig skyldiga till brott mot anti-korrupsionsbestämmelser enligt FCPA-lagstiftningen. Vi erkände uppträdande enligt beskrivningen i faktaavsnittet i DPA, och DOJ godtog att uppskjuta åtal mot Ericsson under de tre år på vilka DPA löper om Ericsson inte bryter mot bestämmelserna i DPA. I oktober 2021 erhöll Ericsson korrespondens från DOJ enligt vilken DOJ fastslagit att Ericsson brutit mot sina förpliktelser enligt DPA genom att inte tillhandahålla nödvändig information till DOJ.

I mars 2022 informerade DOJ Ericsson om att den information som bolaget lämnat före ingåendet av DPA om sin internundersökning 2019 beträffande händelser i Irak var otillräcklig. Vidare har DOJ fastslagit att Ericsson brutit mot DPA genom att inte informera DOJ om utredningen efter ingåendet av DPA. Att DOJ har fastslagit att Ericsson brutit mot DPA betyder att DOJ enligt eget gottfinnande kan väcka åtal för brottslig verksamhet, inklusive den påstådda konspirationen för att bryta mot de FCPA-bestämmelser om antikorrupption, redovisning och dokumentation samt interna kontroller som refereras till i DPA. Om DOJ gör detta kan de förlita sig på Ericssons medgivanden enligt DPA och kan dra fördel av att Ericsson avsat sig vissa försvarsmöjligheter gällande procedurer och bevis. DOJ kan också enligt eget gottfinnande förlänga giltighetstiden för DPA.

Ericsson för dialog med DOJ beträffande fakta och omständigheter hänförliga till avgörandet om att Ericsson brutit mot avtalet, och är fast beslutet att samarbeta med DOJ för att lösa ärendena. Även om det inte går att fastställa hur lång tid processen kommer att ta kan en uppgörelse beträffande dessa ärenden resultera i en rad olika åtgärder från DOJ, inklusive åtal för brott, civilrättsliga eller straffrättsliga påföljder samt ytterligare monetära betalningar, vars omfattning ännu inte tillförlitligt kan uppskattas. Därför har inga avsättningar gjorts för sådan framtida exponering.

**Vi är föremål för vissa amerikanska och andra lagar, regler och förordningar om antikorrupption (inklusive regler mot mutor, penningtvätt, sanktioner, terrorfinansiering och regler mot terrorism). Ericsson kan bli föremål för ytterligare negativa följder under det DPA som ingicks med DOJ och föreläggandet i samband med förlikningen med United States Securities and Exchange Commission (SEC), båda från 2019, samt andra myndighetsutredningar**

Bolaget måste följa lagar och regler och förordningar angående antikorrupption (inklusive regler mot mutor, penningtvätt, sanktioner, terrorfinansiering och regler mot terrorism) i de jurisdiktioner där Ericsson bedriver verksamhet. Som tidigare meddelats har bolaget inte historiskt följt alla sådana lagar, regler och regelverk, och är exponerad för risk beträffande tidigare, nuvarande och framtida överträdelse, vilket kan leda till betydande civil- och straffrättsligt ansvar som kan orsaka betydande skador för bolaget, inklusive dess rykte, verksamhet, finansiella ställning, rörelseresultat (EBIT), kassaflöden och framtidsutsikter.

I februari 2022 informerade Ericsson offentligt att en intern utredning från 2019 omfattade en granskning av Ericssons anställda, försäljningsrelaterade tredje parter och leverantörer i Irak under perioden 2011–2019. Granskningen påträffade allvarliga överträdelse av regelefterlevnad och bolagets affärsetiska kod, samt identifierade bevis på korrupsionsrelaterade överträdelse och andra allvarliga överträdelse, inklusive betalningar till mellanhänder och potentiell användning av alternativa transportvägar i samband med att kringgå de irakiska tullmyndigheterna, vid en tidpunkt när terroristorganisationer, inklusive ISIS, kontrollerade vissa transportvägar. Utredningen identifierade även betalningsvägar och kontanta transaktioner som potentiellt skapade risker för penningtvätt. Bolaget vidtog korrigerande åtgärder, och fortsätter att arbeta för att identifiera ytterligare åtgärder som behöver vidtas.

I juni 2022 informerades vi av SEC om att man påbörjat en undersökning gällande ärenden som beskrevs i bolagets granskningsrapport gällande Irak från 2019. Enligt Ericssons uppgörelse med SEC är vi permanent skyldiga att inte bryta mot reglerna i FCPA gällande antikorrupption, redovisning och register samt interna kontroller. Brott mot föreläggandet eller uppgörelsen kan göra oss till föremål för nya civil- och straffrättsliga påföljder samt nya tvingande åtgärder.

Ericsson är fast beslutad att samarbeta med DOJ och SEC för att lösa dessa ärenden, vars resultat inte går att förutsäga. Vi kan också ställas inför andra negativa konsekvenser av dessa ärenden, inklusive ärenden under granskning som är en del av våra pågående och framtida diskussioner med myndigheter för att uppfylla våra skyldigheter enligt DPA. Myndigheter i USA och i andra länder utreder oss för potentiella brott mot tillämpliga lagar, regler och förordningar om antikorrupption (inklusive regler mot mutor, penningtvätt, sanktioner, terrorfinansiering och regler mot terrorism), och vi kan komma att åtalas i relation till dessa ärenden (inklusive de ärenden som beskrivs nedan). Alla straffrättsliga åtal eller civil- eller straffrättsliga påföljder som kan bli resultatet av att vi inte följt DPA eller uppgörelser, oavsett orsak, kan orsaka betydande skador för Ericsson, inklusive dess rykte, verksamhet, finansiella ställning, rörelseresultat (EBIT), kassaflöden och framtidsutsikter.

**Ericsson är part i olika juridiska processer, tvister och utredningar som, i de fall slutresultatet blir negativt för bolaget, kan medföra att bolaget måste betala omfattande skadestånd, böter och/eller viten**

Som tidigare meddelats blev 3 mars 2022 Telefonaktiebolaget LM Ericsson och vissa företrädare för Ericsson föremål för en stämningsansökan, i form av en så kallad grupptalan, som lämnats in på uppdrag av investerare i Ericsson vid United States District Court for the Eastern District of New York. En kompletterad ansökan lämnades in 9 september 2022, vilken även innefattade åtal mot ytterligare en företrädare för Ericsson. Den kompletterade ansökan innehåller påstådda överträdelse av amerikansk värdepapperslagstiftning avseende påstådda felaktiga och vilseledande uttalanden i huvudsak relaterade till bolagets efterlevnad av sina principer och skyldigheter beträffande regelefterlevnad och antikorruption samt beträffande verksamheten i Irak.

I augusti 2022 lämnades en civilrättslig stämning in i United States District Court for the District of Columbia mot Telefonaktiebolaget LM Ericsson och Ericsson Inc. Stämningen lämnades in av anställda hos USA:s militär och anställda hos underleverantörer till regeringen i USA som dödades eller skadats i terroristangrepp i Irak, Afghanistan och Syrien från 2005 till 2021, samt av deras familjemedlemmar. Stämningen ställer krav på Ericsson enligt US Anti-Terrorism Act och innefattar påståenden om att Ericsson gjort betalningar som i ett sista led har hjälpt de terroristorganisationer som utförde, planerade eller godkände angreppen.

## **Verksamheten i Ryssland**

Som nämnts i årsredovisningen 2021, inklusive i riskfaktor 1.1 och 3.2, är Ericsson genom att göra affärer över hela världen påverkat av effekterna av allmänna globala ekonomiska omständigheter och omständigheter som är unika för specifika länder och regioner. Förutom de riskfaktorer som beskrivs i årsredovisningen 2021 och den avsättning som bolaget redovisat under första och andra kvartalet 2022, leder de betydande osäkerheterna relaterade till den ryska marknaden, inklusive de tillämpliga och föränderliga sanktionerna, till stora osäkerheter relaterade till andra potentiella kostnader och konsekvenser som kan komma att följa. Ovanstående kan ha betydande negativ effekt på bolaget, inklusive dess anseende, verksamhet, finansiella ställning, rörelseresultat (EBIT), kassaflöde och framtidsutsikter.

Stockholm 20 oktober 2022

Telefonaktiebolaget LM Ericsson

Börje Ekholm, VD och koncernchef

Organisationsnummer 556016-0680

Datum för nästa rapport: 20 januari 2023

# Press- och analytikerkonferens

## Presskonferens och webbsändning live

Ericsson inbjuder media, investerare och analytiker till konferenssamtal och webbsändning med video live 20 oktober 2022 klockan 09:00.

Länk till webbsändningen, uppringning till telefonkonferensen samt stödmaterial och repris kommer att vara tillgängliga på

[www.ericsson.com/investors](http://www.ericsson.com/investors) och

[www.ericsson.com/newsroom](http://www.ericsson.com/newsroom).

För ytterligare information, kontakta gärna:

Carl Mellander, Senior Vice President, Finansdirektör

Telefon: +46 72 583 88 70

E-post: [investor.relations@ericsson.com](mailto:investor.relations@ericsson.com) eller

[media.relations@ericsson.com](mailto:media.relations@ericsson.com)

Stella Medlicott, Senior Vice President, Marknads- och kommunikationsdirektör

Telefon: +46 73 095 65 39

E-post: [investor.relations@ericsson.com](mailto:investor.relations@ericsson.com) eller

[media.relations@ericsson.com](mailto:media.relations@ericsson.com)

Telefonaktiebolaget LM Ericsson

Org.nummer: 556016-0680

Torshamnsgatan 21

164 83 Stockholm

Telefon: +46 10 719 00 00

[www.ericsson.com](http://www.ericsson.com)

## Investerare

Peter Nyquist, Vice President,

chef Investerarrelationer

Telefon: +46 70 575 29 06

E-post: [peter.nyquist@ericsson.com](mailto:peter.nyquist@ericsson.com)

Lena Häggblom, Investerarrelationer

Telefon: +46 72 593 27 78

E-post: [lena.haggblom@ericsson.com](mailto:lena.haggblom@ericsson.com)

Stefan Jelvin, Investerarrelationer

Telefon: +46 70 986 02 27

E-post: [stefan.jelvin@ericsson.com](mailto:stefan.jelvin@ericsson.com)

Alan Ganson, Investerarrelationer

Telefon: +46 70 267 27 30

E-post: [alan.ganson@ericsson.com](mailto:alan.ganson@ericsson.com)

## Media

Kristoffer Edshage, Chef Corporate Media

Telefon: +46 72 220 44 46

E-post: [media.relations@ericsson.com](mailto:media.relations@ericsson.com)

Corporate Communications

Telefon: +46 10 719 69 92

E-post: [media.relations@ericsson.com](mailto:media.relations@ericsson.com)

# Framtidsriktad information

Denna rapport innehåller framtidsriktade uttalanden, inklusive uttalanden om ledningens aktuella syn på marknadens tillväxt, framtida marknadsförhållanden, framtida händelser, finansiell ställning samt förväntat operativt och finansiellt resultat, särskilt information om:

- Våra mål, strategier, planeringsantaganden och operationella och finansiella resultatförväntningar, till exempel nyckelmeddelanden på investerardagen och våra mål och vår strategi enligt beskrivningen i inledningspunkterna, kommentar från VD, beskrivningarna under Segment samt i Övrig information
- Branschtrender, framtida kännetecken för och utveckling gällande de marknader där vi är aktiva
- Vår framtida likviditet, finansiella resurser, investeringar, kostnadsbesparingar och lönsamhet
- Förväntad efterfrågan på våra befintliga och kommande produkter och tjänster, liksom planer på att lansera nya produkter och tjänster inklusive forsknings- och utvecklingskostnader
- Förmågan att leva upp till framtida planer och realisera potential för framtida tillväxt
- Förväntade operativa och finansiella resultat av strategiska samarbetsprojekt och joint ventures
- Tiden det tar innan förvärvade enheter och verksamheter integreras och blir lönsamma
- Teknik- och branschtrender, inklusive lagstiftning, standardisering, konkurrens och kundstruktur.

Orden "anse", "förvänta", "förutspå", "förutse", "förutsätta", "avse", "trolig", "beräknas", "kan", "skulle kunna", "planera", "uppskatta", "bedöma", "kommer att", "bör", "strävan", "ambition", "försöka", "potential", "målsättning", "fortsätta" eller deras negativa versioner eller variationer samt liknande ord eller uttryck används för att identifiera framtidsriktade uttalanden. Alla uttalanden som hänförs till förväntningar, planer eller andra beskrivningar av framtida händelser eller omständigheter, tillsammans med underliggande antaganden, utgör framtidsriktad information.

Vi gör investerare uppmärksamma på att dessa uttalanden är förknäpade med risker och osäkerheter, varav många är svåra att förutse och generellt sett ligger utanför vår kontroll, vilket kan medföra att det faktiska resultatet kan skilja sig väsentligt från det uttalade, indikerade eller beräknade resultat som framgår av den framtidsriktade informationen och uttalandena.

Viktiga faktorer som kan påverka om och hur väl våra framtidsriktade uttalanden kommer att förverkligas innefattar, men är inte begränsade till, de faktorer som beskrivs i avsnittet "Riskfaktorer" och avsnittet "Riskfaktorer" i årsredovisningen för 2021.

Dessa framtidsriktade uttalanden återspeglar endast våra uppskattningar och antaganden vid tidpunkten när de gjordes. Vi avsäger oss uttryckligen skyldighet att, efter datumet för denna rapport, uppdatera dessa framtidsriktade uttalanden, liksom de uppskattningar och antaganden som ligger till grund för dem, för att återspegla händelser eller förändrade förhållanden eller ändringar av förväntningar eller inträffandet av förväntade händelser, antingen som ett resultat av ny information, framtida händelser eller annat, med undantag för vad som krävs enligt tillämplig lagstiftning eller börsregler.

# Revisorernas granskningsrapport

## Inledning

Vi har utfört en översiktlig granskning av den finansiella delårsinformationen i sammandrag (delårsrapport) för Telefonaktiebolaget LM Ericsson (publ) per den 30 september 2022 och den niomånadersperiod som slutade detta datum. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera den finansiella delårsinformationen i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna finansiella delårsinformation grundad på vår översiktliga granskning.

## Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med den internationella standarden för översiktlig granskning ISRE 2410, *Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor*.

En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt

Internationella Standarder för Revision (ISA) och god revisionssed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

## Slutsats

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Stockholm 20 oktober 2022

Deloitte AB

Thomas Strömberg  
Auktoriserad revisor



# Finansiella rapporter och övrig information

## Innehåll

<b>Finansiella rapporter (oreviderade)</b> .....	20
Koncernens resultaträkning i sammandrag .....	20
Koncernens rapport över totalresultat i sammandrag .....	20
Koncernens balansräkning i sammandrag .....	21
Koncernens kassaflödesanalys i sammandrag .....	22
Sammanställning över förändring av eget kapital i koncernen i sammandrag .....	23
Koncernens resultaträkning i sammandrag – isolerade kvartal .....	23
Kassaflödesanalys för koncernen i sammandrag – isolerade kvartal .....	24
Moderbolagets resultaträkning i sammandrag .....	25
Rapport över moderbolagets totalresultat i sammandrag .....	25
Moderbolagets balansräkning i sammandrag .....	26
<b>Redovisningsprinciper och notupplysningar (oreviderade)</b> .....	27
Not 1 – Redovisningsprinciper .....	27
Not 2 – Viktiga uppskattningar och bedömningar för redovisningsändamål .....	27
Not 3 – Segmentsinformation .....	28
Not 4 – Avsättningar .....	32
Not 5 – Finansiell riskhantering .....	33
Not 6 – Kassaflöde .....	34
Not 7 – Ansvarförbindelser och ställda säkerheter .....	34
Not 8 – Aktieinformation .....	35
Not 9 – Information om anställda .....	35
Not 10 – Företagsförvärv/avyttringar .....	36
<b>Alternativa nyckeltal (oreviderade)</b> .....	37
Försäljningstillväxt justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter .....	37
Poster exklusive omstruktureringsskostnader .....	38
EBITA och EBITA-marginal / EBITA och EBITA-marginal exklusive omstruktureringsskostnader .....	39
Rullande fyra kvartal av nettoomsättning och EBIT-marginal exklusive omstruktureringsskostnader (%) .....	39
Bruttokassa och nettokassa, vid periodens slut .....	40
Sysselsatt kapital .....	40
Kapitalomsättningshastighet .....	40
Avkastning på sysselsatt kapital .....	41
Soliditet .....	41
Avkastning på eget kapital .....	41
Justerad vinst per aktie .....	42
Fritt kassaflöde före M&A / Fritt kassaflöde efter M&A .....	42
Försäljningstillväxt per segment justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter .....	43
Försäljningstillväxt per marknadsområde justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter .....	43
Bruttomarginal per segment per kvartal .....	44
EBIT-marginal per segment per kvartal .....	44
Omstruktureringsskostnader per funktion .....	45
Omstruktureringsskostnader per segment .....	45
Bruttoresultat och bruttomarginal exklusive omstruktureringsskostnader per segment .....	46
EBIT och EBIT-marginal exklusive omstruktureringsskostnader per segment .....	47
Rullande fyra kvartal av nettoomsättning per segment .....	47
Rullande fyra kvartal av EBIT-marginal exklusive omstruktureringsskostnader per segment (%) .....	47
EBITA och EBITA-marginal per segment per kvartal .....	48
EBITA och EBITA-marginal exklusive omstruktureringsskostnader per segment .....	49
Övriga nyckeltal .....	49

# Finansiella rapporter (oreviderade)

## Koncernens resultaträkning i sammandrag

SEK miljoner	Not	Kv 3			Jan-sep	
		2022	2021	Förändring	2022	2021
Nettoomsättning	3	68 040	56 263	21%	185 566	160 982
Kostnader för sålda varor och tjänster		-39 905	-31 487	27%	-107 840	-91 054
<b>Bruttoresultat</b>	3	<b>28 135</b>	<b>24 776</b>	<b>14%</b>	<b>77 726</b>	<b>69 928</b>
Forsknings- och utvecklingskostnader		-11 880	-10 155	17%	-34 081	-30 211
Försäljnings- och administrationskostnader		-9 441	-6 177	53%	-23 901	-19 337
Nedskrivningar av kundfordringar		38	-27	-241%	-139	-139
<b>Rörelseomkostnader</b>		<b>-21 283</b>	<b>-16 359</b>	<b>30%</b>	<b>-58 121</b>	<b>-49 687</b>
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader <sup>1)</sup>		234	500	-53%	-438	-66
Resultat från andelar i joint ventures och intresseföretag		29	-82	-135%	0	-256
<b>Resultat före finansiella poster och inkomstskatt (EBIT)</b>	3	<b>7 115</b>	<b>8 835</b>	<b>-19%</b>	<b>19 167</b>	<b>19 919</b>
Finansiella intäkter och kostnader, netto		-535	-598	-11%	-1 937	-1 585
<b>Resultat efter finansiella poster</b>		<b>6 580</b>	<b>8 237</b>	<b>-20%</b>	<b>17 230</b>	<b>18 334</b>
Inkomstskatt		-1 220	-2 471	-51%	-4 308	-5 500
<b>Periodens resultat</b>		<b>5 360</b>	<b>5 766</b>	<b>-7%</b>	<b>12 922</b>	<b>12 834</b>
Periodens resultat hänförligt till:						
Moderbolagets aktieägare		5 214	5 752		12 658	12 618
Innehav utan bestämmande inflytande		146	14		264	216
Övrig information						
Medelantal aktier före utspädning (miljoner)	8	3 330	3 330		3 330	3 329
Vinst per aktie före utspädning (SEK) <sup>2)</sup>		1,56	1,73		3,80	3,79
Vinst per aktie efter utspädning (SEK) <sup>3)</sup>		1,56	1,73		3,80	3,79

<sup>1)</sup> Jan-sep 2022 inkluderar en avsättning om SEK -0,9 miljarder (-0,9 miljarder under första kvartalet) för nedskrivning av tillgångar och övriga engångskostnader på grund av att påverkad verksamhet i Ryssland stoppats, samt påverkan av Ericsson Ventures investeringar om SEK 0,0 miljarder (-0,3 miljarder under första kvartalet, 0,1 miljarder under andra kvartalet och 0,2 miljarder under tredje kvartalet).<sup>2)</sup> Baserad på periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare.

<sup>3)</sup> Potentiella stamaktier ger inte upphov till någon utspädningseffekt om en konvertering till stamaktier skulle medföra en förbättring av vinst per aktie.

## Koncernens rapport över totalresultat i sammandrag

SEK miljoner	Kv 3		Jan-sep	
	2022	2021	2022	2021
<b>Periodens resultat</b>	<b>5 360</b>	<b>5 766</b>	<b>12 922</b>	<b>12 834</b>
Övrigt totalresultat för perioden				
Poster som inte kan omklassificeras till periodens resultat				
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner inklusive effekten av tillgångsbegränsningen	-204	-3 025	14 265	3 616
Omvärdering av upplåning på grund av förändring i kreditrisk	-289	-158	1 691	-174
Kassaflödessäkringar				
Vinster/förluster redovisade under perioden	-648	-	3 703	-
Omföring till goodwill	-3 677	-	-3 677	-
Skatt på poster som inte kan omföras till periodens resultat	1 068	582	-3 124	-744
Poster som har eller kan komma att omklassificeras till periodens resultat				
Kassaflödessäkringar				
Vinster/förluster redovisade under perioden	-1 716	-200	-2 890	-354
Omklassificering av vinster/förluster till resultaträkningen	42	-24	127	-72
Omräkningsdifferenser				
Förändringar i omräkningsdifferenser	8 679	856	14 431	2 101
Omklassificering till resultaträkningen	4	14	-30	5
Andel övrigt totalresultat för JV och intresseföretag	33	3	73	34
Skatt på poster som har eller kan komma att omklassificeras till periodens resultat	345	46	569	88
<b>Övrigt totalresultat för perioden, netto efter skatt</b>	<b>3 637</b>	<b>-1 906</b>	<b>25 138</b>	<b>4 500</b>
<b>Totalresultat för perioden</b>	<b>8 997</b>	<b>3 860</b>	<b>38 060</b>	<b>17 334</b>
Totalresultat för perioden hänförligt till:				
Moderbolagets aktieägare	8 957	3 919	38 090	17 271
Innehav utan bestämmande inflytande	40	-59	-30	63

## Koncernens balansräkning i sammandrag

SEK miljoner	Not	30 sep 2022	31 dec 2021
<b>Tillgångar</b>			
<b>Långfristiga tillgångar</b>			
Immateriella tillgångar			
Balanserade utvecklingskostnader		3 412	3 528
Goodwill	10	92 933	38 204
Produkträttigheter, varumärken och andra immateriella tillgångar	10	27 701	3 830
Materiella anläggningstillgångar		14 319	13 580
Nyttjanderätter		8 193	7 948
Finansiella tillgångar			
Kapitalandelar i JV och intresseföretag		1 121	941
Övriga investeringar i aktier och andelar	5	2 152	2 258
Långfristig kundfinansiering	5	453	568
Långfristiga räntebärande placeringar	5	2 423	30 626
Övriga långfristiga finansiella tillgångar	5	7 962	6 217
Uppskjutna skattefordringar		23 705	23 109
		<b>184 374</b>	<b>130 809</b>
<b>Kortfristiga tillgångar</b>			
Varulager		53 019	35 164
Kontraktstillgångar		12 060	10 506
Kundfordringar	5	45 266	45 399
Kortfristig kundfinansiering	5	4 278	2 719
Aktuella skattefordringar		8 451	6 379
Övriga kortfristiga fordringar		10 329	7 656
Kortfristiga räntebärande placeringar	5	6 640	12 932
Kassa och likvida medel	5	36 749	54 050
		<b>176 792</b>	<b>174 805</b>
<b>Summa tillgångar</b>		<b>361 166</b>	<b>305 614</b>
<b>Eget kapital och skulder</b>			
<b>Eget kapital</b>			
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare		138 607	108 775
Innehav utan bestämmande inflytande i koncernföretag		-1 787	-1 676
		<b>136 820</b>	<b>107 099</b>
<b>Långfristiga skulder</b>			
Ersättningar efter avslutad anställning		25 131	36 050
Långfristiga avsättningar	4	4 511	3 722
Uppskjutna skatteskulder	10	8 025	884
Långfristig upplåning	5	26 994	22 241
Långfristiga leasingskulder		7 209	7 079
Övriga långfristiga skulder		791	1 587
		<b>72 661</b>	<b>71 563</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Kortfristiga avsättningar	4	6 051	5 782
Kortfristig upplåning	5	5 437	9 590
Kortfristiga leasingskulder		2 666	2 224
Kontraktsskulder		41 105	32 834
Leverantörsskulder	5	40 864	35 684
Aktuella skatteskulder		5 008	2 917
Övriga kortfristiga skulder		50 554	37 921
		<b>151 685</b>	<b>126 952</b>
<b>Summa eget kapital och skulder</b>		<b>361 166</b>	<b>305 614</b>

## Koncernens kassaflödesanalys i sammandrag

SEK miljoner	Not	Kv 3		Jan-sep	
		2022	2021	2022	2021
Rörelsen					
Periodens resultat		5 360	5 766	12 922	12 834
Justeringar för					
Skatter		1 307	2 824	4 079	5 638
Resultat/utdelning i JV och intresseföretag		-17	159	79	347
Avskrivningar och nedskrivningar	6	2 638	2 385	7 008	6 417
Övrigt		-19	24	1 225	840
		9 269	11 158	25 313	26 076
Förändringar i rörelsens nettotillgångar					
Varulager		-3 564	-3 877	-13 638	-5 813
Kort- och långfristig kundfinansiering		-872	-1 419	-861	-746
Kundfordringar och kontraktstillgångar		4 595	8 833	8 846	6 778
Leverantörsskulder		-1 817	1 733	-1 864	-1 635
Avsättningar och ersättningar efter avslutad anställning		-58	-130	590	-1 068
Kontraktsskulder		-2 623	-3 388	2 916	5 669
Övriga rörelsetillgångar och -skulder, netto		1 052	3 168	-6 048	-1 905
		-3 287	4 920	-10 059	1 280
Erhållen ränta		156	42	217	112
Betald ränta		-196	-120	-844	-664
Betald skatt		-1 291	-1 276	-3 659	-2 935
Kassaflöde från rörelsen		4 651	14 724	10 968	23 869
Investeringsaktiviteter					
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	6	-1 104	-1 040	-2 975	-2 962
Försäljning av materiella anläggningstillgångar		74	40	173	81
Förvärv/avyttringar av dotterbolag och verksamheter, netto	10	-51 412	-55	-51 243	-119
Balanserade utvecklingskostnader	6	-414	-190	-1 003	-660
Köp av räntebärande placeringar		-437	-9 670	-1 474	-26 557
Försäljning av räntebärande placeringar		978	1 801	39 752	13 050
Övriga investeringsaktiviteter		-6 537	-4	-5 732	-9
Kassaflöde från investeringsaktiviteter		-58 852	-9 118	-22 502	-17 176
Finansieringsaktiviteter					
Upptagande av långfristiga skulder		1 666	-	9 454	7 881
Återbetalning av långfristiga skulder		-5 915	-	-15 908	-5 752
Betald utdelning		-79	-161	-4 243	-3 494
Återbetalning av leasingskulder		-658	-580	-1 828	-1 745
Övriga finansieringsaktiviteter		-277	-1 807	535	-1 316
Kassaflöde från finansieringsaktiviteter		-5 263	-2 548	-11 990	-4 426
Omräkningsdifferenser i likvida medel		2 595	145	6 223	597
Förändring av likvida medel		-56 869	3 203	-17 301	2 864
Likvida medel vid periodens början		93 618	43 273	54 050	43 612
Likvida medel vid periodens slut		36 749	46 476	36 749	46 476

## Sammanställning över förändring av eget kapital i koncernen i sammandrag

SEK miljoner	Jan-sep	
	2022	2021
Ingående balans	107 099	85 177
Totalresultat för perioden	38 060	17 334
Försäljning/återköp av egna aktier	-	42
Aktiesparplaner	66	64
Utdelning till aktieägare <sup>1)</sup>	-8 406	-6 863
Transaktioner med minoritetsägare	1	-126
Utgående balans	136 820	95 628

<sup>1)</sup> Inkluderar upplupen utdelning om SEK 4 163 (3 335) miljoner under jan-sep beslutad av årsstämman den 29 mars 2022. SEK 1,25 per aktie av totalt SEK 2,50 per aktie av utdelningen har betalats ut under fjärde kvartalet 2022.

## Koncernens resultaträkning i sammandrag – isolerade kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2022			2021			
	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Nettoomsättning	68 040	62 465	55 061	71 332	56 263	54 941	49 778
Kostnader för sålda varor och tjänster	-39 905	-36 163	-31 772	-40 511	-31 487	-31 084	-28 483
<b>Bruttoresultat</b>	<b>28 135</b>	<b>26 302</b>	<b>23 289</b>	<b>30 821</b>	<b>24 776</b>	<b>23 857</b>	<b>21 295</b>
Forsknings- och utvecklingskostnader	-11 880	-11 496	-10 705	-11 863	-10 155	-10 480	-9 576
Försäljnings- och administrationskostnader	-9 441	-7 872	-6 588	-7 620	-6 177	-6 972	-6 188
Nedskrivningar av kundfordringar	38	3	-180	99	-27	100	-212
<b>Ömkostnader</b>	<b>-21 283</b>	<b>-19 365</b>	<b>-17 473</b>	<b>-19 384</b>	<b>-16 359</b>	<b>-17 352</b>	<b>-15 976</b>
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader <sup>1)</sup>	234	393	-1 065	428	500	-579	13
Andelar i JV och intresseföretags resultat	29	-22	-7	-4	-82	-103	-71
<b>Resultat före finansiella poster och inkomstskatt (EBIT)</b>	<b>7 115</b>	<b>7 308</b>	<b>4 744</b>	<b>11 861</b>	<b>8 835</b>	<b>5 823</b>	<b>5 261</b>
Finansiella intäkter och kostnader, netto	-535	-759	-643	-945	-598	-454	-533
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>6 580</b>	<b>6 549</b>	<b>4 101</b>	<b>10 916</b>	<b>8 237</b>	<b>5 369</b>	<b>4 728</b>
Inkomstskatt	-1 220	-1 899	-1 189	-770	-2 471	-1 469	-1 560
<b>Periodens resultat</b>	<b>5 360</b>	<b>4 650</b>	<b>2 912</b>	<b>10 146</b>	<b>5 766</b>	<b>3 900</b>	<b>3 168</b>
Periodens resultat hänförligt till:							
Moderbolagets aktieägare	5 214	4 504	2 940	10 076	5 752	3 679	3 187
Innehav utan bestämmande inflytande	146	146	-28	70	14	221	-19
Övrig information							
Medelantal aktier före utspädning (miljoner)	3 330	3 330	3 330	3 330	3 330	3 329	3 328
Vinst per aktie hänförligt till moderbolagets aktieägare, före utspädning (SEK) <sup>2)</sup>	1,56	1,36	0,88	3,03	1,73	1,10	0,96
Vinst per aktie hänförligt till moderbolagets aktieägare, efter utspädning (SEK) <sup>3)</sup>	1,56	1,35	0,88	3,02	1,73	1,10	0,96

<sup>1)</sup> Tredje kvartalet 2022 inkluderar omvärdering av Ericsson Ventures investeringar om SEK 0,2 miljarder. Andra kvartalet 2022 inkluderar omvärdering/avyttring av Ericsson Ventures investeringar om SEK 0,1 miljarder. Första kvartalet 2022 inkluderar en avsättning om SEK -0,9 miljarder för nedskrivning av tillgångar och övriga engångskostnader på grund av att påverkad verksamhet i Rysslands stoppats, samt omvärdering av Ericsson Ventures investeringar om SEK -0,3 miljarder. Fjärde kvartalet 2021 inkluderar en vinst från avyttringen av ett datacenter och omvärdering av Ericsson Ventures investeringar om SEK 0,4 miljarder. Tredje kvartalet 2021 inkluderar en omvärdering av Ericsson Ventures investering om SEK 0,5 miljarder. Andra kvartalet 2021 inkluderar en kostnad om SEK -0,8 miljarder som ett resultat av uppgörelsen med Nokia, relaterad till uppgörelserna 2019 med SEC och DOJ.

<sup>2)</sup> Baserad på periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare.

<sup>3)</sup> Potentiella stamaktier ger inte upphov till någon utspädningsseffekt om en konvertering till stamaktier skulle medföra en förbättring av vinst per aktie.

## Kassaflödesanalys för koncernen i sammandrag – isolerade kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2022			2021			
	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
<b>Rörelsen</b>							
Periodens resultat	5 360	4 650	2 912	10 146	5 766	3 900	3 168
Justeringar för							
Skatter	1 307	1 751	1 021	938	2 824	1 230	1 584
Resultat/utdelning i JV och intresseföretag	-17	88	8	13	159	112	76
Avskrivningar och nedskrivningar	2 638	2 224	2 146	2 552	2 385	2 097	1 935
Övrigt	-19	345	899	398	24	631	185
	<b>9 269</b>	<b>9 058</b>	<b>6 986</b>	<b>14 047</b>	<b>11 158</b>	<b>7 970</b>	<b>6 948</b>
<b>Förändringar i rörelsens nettotillgångar</b>							
Varulager	-3 564	-4 728	-5 346	248	-3 877	-701	-1 235
Kort- och långfristig kundfinansiering	-872	134	-123	780	-1 419	454	219
Kundfordringar och kontraktstillgångar	4 595	3 350	901	-5 227	8 833	-4 034	1 979
Leverantörsskulder	-1 817	1 324	-1 371	3 020	1 733	744	-4 112
Avsättningar och ersättningar efter avslutad anställning	-58	-321	969	950	-130	-1 461	523
Kontraktsskulder	-2 623	-721	6 260	-1 655	-3 388	4 603	4 454
Övriga rörelsetillgångar och -skulder, netto	1 052	-333	-6 767	4 606	3 168	608	-5 681
	<b>-3 287</b>	<b>-1 295</b>	<b>-5 477</b>	<b>2 722</b>	<b>4 920</b>	<b>213</b>	<b>-3 853</b>
Erhållen ränta	156	-17	78	-104	42	2	68
Betald ränta	-196	-437	-211	-310	-120	-384	-160
Betald/erhållen skatt	-1 291	-1 022	-1 346	-1 159	-1 276	-1 861	202
<b>Kassaflöde från rörelsen</b>	<b>4 651</b>	<b>6 287</b>	<b>30</b>	<b>15 196</b>	<b>14 724</b>	<b>5 940</b>	<b>3 205</b>
<b>Investeringsaktiviteter</b>							
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-1 104	-1 053	-818	-701	-1 040	-1 007	-915
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	74	61	38	34	40	17	24
Förvärv/avyttringar av dotterbolag och verksamheter, netto	-51 412	123	46	178	-55	-69	5
Balanserade utvecklingskostnader	-414	-301	-288	-302	-190	-266	-204
Köp av räntebärande placeringar	-437	-1 037	-	-8 858	-9 670	-13 207	-3 680
Försäljning av räntebärande placeringar	978	22 747	16 027	7 064	1 801	7 408	3 841
Övriga investeringsaktiviteter	-6 537	1 384	-579	-122	-4	-	-5
<b>Kassaflöde från investeringsaktiviteter</b>	<b>-58 852</b>	<b>21 924</b>	<b>14 426</b>	<b>-2 707</b>	<b>-9 118</b>	<b>-7 124</b>	<b>-934</b>
<b>Finansieringsaktiviteter</b>							
Upptagande av långfristiga skulder	1 666	-	7 788	1	-	7 804	77
Återbetalning av långfristiga skulder	-5 915	-9 993	-	-39	-	-510	-5 242
Betald utdelning	-79	-4 164	-	-3 395	-161	-3 328	-5
Återbetalning av leasingsskulder	-658	-577	-593	-623	-580	-617	-548
Övriga finansieringsaktiviteter	-277	243	569	-825	-1 807	940	-449
<b>Kassaflöde från finansieringsaktiviteter</b>	<b>-5 263</b>	<b>-14 491</b>	<b>7 764</b>	<b>-4 881</b>	<b>-2 548</b>	<b>4 289</b>	<b>-6 167</b>
Omräkningsdifferenser i likvida medel	2 595	3 042	586	-34	145	-375	827
<b>Förändring av likvida medel</b>	<b>-56 869</b>	<b>16 762</b>	<b>22 806</b>	<b>7 574</b>	<b>3 203</b>	<b>2 730</b>	<b>-3 069</b>
Likvida medel vid periodens början	93 618	76 856	54 050	46 476	43 273	40 543	43 612
Likvida medel vid periodens slut	36 749	93 618	76 856	54 050	46 476	43 273	40 543

## Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

SEK miljoner	Kv 3		Jan-sep	
	2022	2021	2022	2021
Nettoomsättning	-	-	-	-
Kostnader för sålda varor och tjänster	-	-	-	-
<b>Bruttoresultat</b>	-	-	-	-
Omkostnader	-390	-158	-955	-503
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	672	670	1 925	1 106
<b>EBIT</b>	<b>282</b>	<b>512</b>	<b>970</b>	<b>603</b>
Finansnetto	1 905	1 131	19 211	6 724
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>2 187</b>	<b>1 643</b>	<b>20 181</b>	<b>7 327</b>
Överföring till (-) / från obeskattade reserver	-	-	-	-
Inkomstskatt	-216	-163	-516	-426
<b>Periodens resultat</b>	<b>1 971</b>	<b>1 480</b>	<b>19 665</b>	<b>6 901</b>

## Rapport över moderbolagets totalresultat i sammandrag

SEK miljoner	Kv 3		Jan-sep	
	2022	2021	2022	2021
<b>Periodens resultat</b>	<b>1 971</b>	<b>1 480</b>	<b>19 665</b>	<b>6 901</b>
Omvärdering av upplåning på grund av förändringar av kreditrisk	-289	-158	1 691	-174
Kassaflödessäkringar				
Vinster/förluster redovisade under perioden	-648	-	3 703	-
Omföring till aktier och andelar	-3 677	-	-3 677	-
Skatt på poster som inte kan omföras till periodens resultat	951	33	-348	36
<b>Övrigt resultat för perioden, netto efter skatt</b>	<b>-3 663</b>	<b>-125</b>	<b>1 369</b>	<b>-138</b>
<b>Totalresultat för perioden</b>	<b>-1 692</b>	<b>1 355</b>	<b>21 034</b>	<b>6 763</b>



## Moderbolagets balansräkning i sammandrag

SEK miljoner	30 sep 2022	31 dec 2021
<b>Tillgångar</b>		
<b>Anläggningstillgångar</b>		
Immateriella anläggningstillgångar	5	8
Materiella anläggningstillgångar	398	413
Finansiella anläggningstillgångar <sup>1)</sup>	151 657	120 605
	<b>152 060</b>	<b>121 026</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>		
Fordringar	31 550	27 364
Kortfristiga placeringar	6 312	12 722
Kassa och likvida medel	21 208	37 128
	<b>59 070</b>	<b>77 214</b>
<b>Summa tillgångar</b>	<b>211 130</b>	<b>198 240</b>
<b>Eget kapital, avsättningar och skulder</b>		
<b>Eget kapital</b>		
Bundet eget kapital	48 164	48 164
Fritt eget kapital	47 736	34 984
	<b>95 900</b>	<b>83 148</b>
<b>Avsättningar</b>	<b>225</b>	<b>293</b>
Långfristiga skulder	26 878	22 406
Kortfristiga skulder	88 127	92 393
<b>Summa eget kapital, avsättningar och skulder</b>	<b>211 130</b>	<b>198 240</b>
<sup>1)</sup> Varav långfristiga räntebärande placeringar	2 385	30 615

# Redovisningsprinciper och notupplysningar (oreviderade)

## Not 1 – Redovisningsprinciper

### Koncernen

Denna delårsrapport i sammandrag för tredje kvartalet som slutade 30 september 2022 är upprättad i enlighet med den internationella redovisningsstandarden IAS 34 "Delårsrapportering". Termen "IFRS" i detta dokument innefattar tillämpningen av IAS och IFRS, såväl som tolkningar av dessa rekommendationer som publicerats av IASB:s Standards Interpretation Committee (SIC) och IFRS Interpretations Committee (IFRIC). Tillämpningen av redovisningsprinciperna är i överensstämmelse med de som finns i årsredovisningen för räkenskapsåret som slutade den 31 december 2021 och ska läsas tillsammans med denna årsredovisning. Det föreligger inga förändringar av IFRS under 2022 som estimeras ha väsentlig påverkan på resultat och finansiell position för koncernen.

### Ny segmentsstruktur implementerad i tredje kvartalet

Som meddelades i maj 2022, börjar Ericsson att rapportera sin finansiella rapportering i enlighet med den nya segmentsstrukturen från och med tredje kvartalet 2022. De fyra nya segmenten är följande:

**Networks** – inkluderar Radio Access Networks, Transport Solutions, Site Solutions, Network Rollout & Tuning och Customer Support.

**Cloud Software and Services** – inkluderar Core Network and Automation, Managed Services, Services Orchestration och Telecom BSS.

**Enterprise** – inkluderar Enterprise Wireless Solutions, Technologies & New Businesses, Global Communication Platform (Vonage – rapporteras från och med tredje kvartalet 2022) och Global Network Platform

**Other** – inkluderar medieaffärsverksamhet, Ericsson Ventures och engångshändelser.

För att underlätta årsvisa jämförelser så har den finansiella rapporteringen per segment räknats om för de två första kvartalen 2022, för samtliga kvartal 2021 och för helåret 2020.

## Not 2 – Viktiga uppskattningar och bedömningar för redovisningsändamål

### Ryssland

Under första kvartalet 2022 redovisade Ericsson en avsättning på SEK 0,9 miljarder för nedskrivning av tillgångar och andra engångskostnader relaterad till beslutet att avveckla verksamheten i Ryssland. Avsättningen redovisas under Övriga rörelsekostnader inom segmentet Other.

## Not 3 – Segmentsinformation\*)

### Nettoomsättning per segment per kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2022			2021			
	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	48 147	45 983	40 712	51 097	40 591	39 876	36 274
<i>Varav Products</i>	35 763	35 299	31 131	39 963	31 078	30 415	27 495
<i>Varav Services</i>	12 384	10 684	9 581	11 134	9 513	9 461	8 779
Cloud Software and Services	14 213	14 014	12 087	17 955	13 610	12 949	11 710
<i>Varav Products</i>	4 752	4 675	3 631	7 133	4 590	3 977	3 567
<i>Varav Services</i>	9 461	9 339	8 456	10 822	9 020	8 972	8 143
Enterprise	5 161	1 875	1 762	1 802	1 558	1 600	1 276
Other	519	593	500	478	504	516	518
<b>Totalt</b>	<b>68 040</b>	<b>62 465</b>	<b>55 061</b>	<b>71 332</b>	<b>56 263</b>	<b>54 941</b>	<b>49 778</b>

Sekventiell förändring, procent	2022			2021			
	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	5%	13%	-20%	26%	2%	10%	-
<i>Varav Products</i>	1%	13%	-22%	29%	2%	11%	-
<i>Varav Services</i>	16%	12%	-14%	17%	1%	8%	-
Cloud Software and Services	1%	16%	-33%	32%	5%	11%	-
<i>Varav Products</i>	2%	29%	-49%	55%	15%	11%	-
<i>Varav Services</i>	1%	10%	-22%	20%	1%	10%	-
Enterprise	175%	6%	-2%	16%	-3%	25%	-
Other	-12%	19%	5%	-5%	-2%	0%	-
<b>Totalt</b>	<b>9%</b>	<b>13%</b>	<b>-23%</b>	<b>27%</b>	<b>2%</b>	<b>10%</b>	<b>-28%</b>

Årsförändring, procent	2022			2021			
	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	19%	15%	12%	-	-	-	-
<i>Varav Products</i>	15%	16%	13%	-	-	-	-
<i>Varav Services</i>	30%	13%	9%	-	-	-	-
Cloud Software and Services	4%	8%	3%	-	-	-	-
<i>Varav Products</i>	4%	18%	2%	-	-	-	-
<i>Varav Services</i>	5%	4%	4%	-	-	-	-
Enterprise	231%	17%	38%	-	-	-	-
Other	3%	15%	-3%	-	-	-	-
<b>Totalt</b>	<b>21%</b>	<b>14%</b>	<b>11%</b>	<b>3%</b>	<b>-2%</b>	<b>-1%</b>	<b>0%</b>

Ackumulerat, SEK miljoner	2022			2021			
	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	134 842	86 695	40 712	167 838	116 741	76 150	36 274
<i>Varav Products</i>	102 193	66 430	31 131	128 951	88 988	57 910	27 495
<i>Varav Services</i>	32 649	20 265	9 581	38 887	27 753	18 240	8 779
Cloud Software and Services	40 314	26 101	12 087	56 224	38 269	24 659	11 710
<i>Varav Products</i>	13 058	8 306	3 631	19 267	12 134	7 544	3 567
<i>Varav Services</i>	27 256	17 795	8 456	36 957	26 135	17 115	8 143
Enterprise	8 798	3 637	1 762	6 236	4 434	2 876	1 276
Other	1 612	1 093	500	2 016	1 538	1 034	518
<b>Totalt</b>	<b>185 566</b>	<b>117 526</b>	<b>55 061</b>	<b>232 314</b>	<b>160 982</b>	<b>104 719</b>	<b>49 778</b>

Ackumulerat, årsförändring, procent	2022			2021			
	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	16%	14%	12%	1%	-	-	-
<i>Varav Products</i>	15%	15%	13%	5%	-	-	-
<i>Varav Services</i>	18%	11%	9%	-11%	-	-	-
Cloud Software and Services	5%	6%	3%	-6%	-	-	-
<i>Varav Products</i>	8%	10%	2%	-5%	-	-	-
<i>Varav Services</i>	4%	4%	4%	-6%	-	-	-
Enterprise	98%	26%	38%	30%	-	-	-
Other	5%	6%	-3%	0%	-	-	-
<b>Totalt</b>	<b>15%</b>	<b>12%</b>	<b>11%</b>	<b>0%</b>	<b>-1%</b>	<b>-1%</b>	<b>0%</b>

\*Nettoomsättning per segment har räknats om för de två första kvartalen 2022, samtliga kvartal 2021 samt helår 2020. Jämförelse mellan isolerade kvartal per segment finns ej omräknat.

## Bruttoresultat per segment per kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2022			2021			
	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	21 366	20 735	18 211	23 643	19 401	19 111	16 714
Cloud Software and Services	4 516	4 692	4 234	6 362	4 575	3 959	3 933
Enterprise	2 398	843	843	832	760	765	534
Other	-145	32	1	-16	40	22	114
<b>Totalt</b>	<b>28 135</b>	<b>26 302</b>	<b>23 289</b>	<b>30 821</b>	<b>24 776</b>	<b>23 857</b>	<b>21 295</b>

Ackumulerat, SEK miljoner	2022			2021			
	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	60 312	38 946	18 211	78 869	55 226	35 825	16 714
Cloud Software and Services	13 442	8 926	4 234	18 829	12 467	7 892	3 933
Enterprise	4 084	1 686	843	2 891	2 059	1 299	534
Other	-112	33	1	160	176	136	114
<b>Totalt</b>	<b>77 726</b>	<b>49 591</b>	<b>23 289</b>	<b>100 749</b>	<b>69 928</b>	<b>45 152</b>	<b>21 295</b>

## EBIT (förlust) per segment per kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2022			2021			
	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	9 597	8 861	7 601	11 757	9 624	8 645	7 240
Cloud Software and Services	-792	-733	-837	590	-449	-1 158	-1 217
Enterprise	-1 670	-839	-781	-770	-819	-649	-727
Other	-20	19	-1 239	284	479	-1 015	-35
<b>Totalt</b>	<b>7 115</b>	<b>7 308</b>	<b>4 744</b>	<b>11 861</b>	<b>8 835</b>	<b>5 823</b>	<b>5 261</b>

Ackumulerat, SEK miljoner	2022			2021			
	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	26 059	16 462	7 601	37 266	25 509	15 885	7 240
Cloud Software and Services	-2 362	-1 570	-837	-2 234	-2 824	-2 375	-1 217
Enterprise	-3 290	-1 620	-781	-2 965	-2 195	-1 376	-727
Other	-1 240	-1 220	-1 239	-287	-571	-1 050	-35
<b>Totalt</b>	<b>19 167</b>	<b>12 052</b>	<b>4 744</b>	<b>31 780</b>	<b>19 919</b>	<b>11 084</b>	<b>5 261</b>

## Nettoomsättning per marknadsområde per kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2022			2021			
	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Sydostasien, Oceanien och Indien	7 914	7 962	5 836	8 604	6 450	7 099	6 676
Nordostasien	5 597	7 319	5 421	9 816	5 691	7 123	6 491
Nordamerika	26 517	22 849	20 727	22 264	20 161	17 950	17 081
Europa och Latinamerika <sup>1) 2)</sup>	15 298	15 325	15 290	19 236	14 378	14 011	12 647
Mellanöstern och Afrika	5 668	5 223	4 301	6 948	4 985	4 459	4 393
Övrigt <sup>1) 2)</sup>	7 046	3 787	3 486	4 464	4 598	4 299	2 490
<b>Totalt</b>	<b>68 040</b>	<b>62 465</b>	<b>55 061</b>	<b>71 332</b>	<b>56 263</b>	<b>54 941</b>	<b>49 778</b>
<sup>1)</sup> Varav i Sverige	833	950	678	1 078	478	404	389
<sup>2)</sup> Varav i EU	8 242	8 511	8 611	10 181	7 069	7 256	6 801

Sekventiell förändring, procent	2022			2021			
	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Sydostasien, Oceanien och Indien	-1%	36%	-32%	33%	-9%	6%	-32%
Nordostasien	-24%	35%	-45%	72%	-20%	10%	-49%
Nordamerika	16%	10%	-7%	10%	12%	5%	-11%
Europa och Latinamerika <sup>1) 2)</sup>	0%	0%	-21%	34%	3%	11%	-26%
Mellanöstern och Afrika	9%	21%	-38%	39%	12%	2%	-33%
Övrigt <sup>1) 2)</sup>	86%	9%	-22%	-3%	7%	73%	-42%
<b>Totalt</b>	<b>9%</b>	<b>13%</b>	<b>-23%</b>	<b>27%</b>	<b>2%</b>	<b>10%</b>	<b>-28%</b>
<sup>1)</sup> Varav i Sverige	-12%	40%	-37%	126%	18%	4%	7%
<sup>2)</sup> Varav i EU	-3%	-1%	-15%	44%	-3%	7%	-23%

Isolerade kvartal, årsförändring, procent	2022			2021			
	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Sydostasien, Oceanien och Indien	23%	12%	-13%	-12%	-17%	8%	13%
Nordostasien	-2%	3%	-16%	-23%	-35%	-9%	66%
Nordamerika	32%	27%	21%	17%	10%	-2%	-5%
Europa och Latinamerika <sup>1) 2)</sup>	6%	9%	21%	12%	8%	7%	3%
Mellanöstern och Afrika	14%	17%	-2%	7%	-10%	-18%	-25%
Övrigt <sup>1) 2)</sup>	53%	-12%	40%	4%	26%	0%	-37%
<b>Totalt</b>	<b>21%</b>	<b>14%</b>	<b>11%</b>	<b>3%</b>	<b>-2%</b>	<b>-1%</b>	<b>0%</b>
<sup>1)</sup> Varav i Sverige	74%	135%	74%	197%	92%	42%	71%
<sup>2)</sup> Varav i EU	17%	17%	27%	15%	0%	0%	9%

Ackumulerat, SEK miljoner	2022			2021			
	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Sydostasien, Oceanien och Indien	21 712	13 798	5 836	28 829	20 225	13 775	6 676
Nordostasien	18 337	12 740	5 421	29 121	19 305	13 614	6 491
Nordamerika	70 093	43 576	20 727	77 456	55 192	35 031	17 081
Europa och Latinamerika <sup>1) 2)</sup>	45 913	30 615	15 290	60 272	41 036	26 658	12 647
Mellanöstern och Afrika	15 192	9 524	4 301	20 785	13 837	8 852	4 393
Övrigt <sup>1) 2)</sup>	14 319	7 273	3 486	15 851	11 387	6 789	2 490
<b>Totalt</b>	<b>185 566</b>	<b>117 526</b>	<b>55 061</b>	<b>232 314</b>	<b>160 982</b>	<b>104 719</b>	<b>49 778</b>
<sup>1)</sup> Varav i Sverige	2 461	1 628	678	2 349	1 271	793	389
<sup>2)</sup> Varav i EU	25 364	17 122	8 611	31 307	21 126	14 057	6 801

Ackumulerad årsförändring, procent	2022			2021			
	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Sydostasien, Oceanien och Indien	7%	0%	-13%	-4%	0%	10%	13%
Nordostasien	-5%	-6%	-16%	-13%	-6%	16%	66%
Nordamerika	27%	24%	21%	5%	1%	-4%	-5%
Europa och Latinamerika <sup>1) 2)</sup>	12%	15%	21%	8%	6%	5%	3%
Mellanöstern och Afrika	10%	8%	-2%	-11%	-18%	-21%	-25%
Övrigt <sup>1) 2)</sup>	26%	7%	40%	-	-	-	-
<b>Totalt</b>	<b>15%</b>	<b>12%</b>	<b>11%</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<sup>1)</sup> Varav i Sverige	94%	105%	74%	109%	67%	55%	71%
<sup>2)</sup> Varav i EU	20%	22%	27%	6%	2%	4%	9%

## Nettoomsättning per marknadsområde och segment

	Kv 3 2022					Jan-sep 2022				
SEK miljoner	Networks	Cloud Software and Services	Enterprise	Other	Totalt	Networks	Cloud Software and Services	Enterprise	Other	Totalt
Sydostasien, Oceanien och Indien	5 561	2 338	15	0	7 914	15 194	6 486	32	0	21 712
Nordostasien	4 748	797	52	0	5 597	15 499	2 677	161	0	18 337
Nordamerika	23 157	3 333	27	0	26 517	61 237	8 789	67	0	70 093
Europa och Latinamerika	10 194	4 979	125	0	15 298	30 969	14 600	344	0	45 913
Mellanöstern och Afrika	3 083	2 485	100	0	5 668	7 982	6 962	248	0	15 192
Övrigt <sup>1)</sup>	1 404	281	4 842	519	7 046	3 961	800	7 946	1 612	14 319
<b>Totalt</b>	<b>48 147</b>	<b>14 213</b>	<b>5 161</b>	<b>519</b>	<b>68 040</b>	<b>134 842</b>	<b>40 314</b>	<b>8 798</b>	<b>1 612</b>	<b>185 566</b>
Andel av totalt	71%	21%	7%	1%	100%	72%	22%	5%	1%	100%

<sup>1)</sup> Inkluderar patent- och licensintäkter samt merparten av segmentet Enterprise.

	Kv 3 2022				
Sekventiell förändring, procent	Networks	Cloud Software and Services	Enterprise	Other	Totalt
Sydostasien, Oceanien och Indien	-3%	5%	36%	-	-1%
Nordostasien	-24%	-25%	-2%	-	-24%
Nordamerika	17%	13%	59%	-	16%
Europa och Latinamerika	0%	-2%	13%	-	0%
Mellanöstern och Afrika	14%	2%	37%	-	9%
Övrigt	7%	5%	201%	-12%	86%
<b>Totalt</b>	<b>5%</b>	<b>1%</b>	<b>175%</b>	<b>-12%</b>	<b>9%</b>

	Kv 3 2022					Jan-sep 2022				
Akkumulerad årsförändring, procent	Networks	Cloud Software and Services	Enterprise	Other	Totalt	Networks	Cloud Software and Services	Enterprise	Other	Totalt
Sydostasien, Oceanien och Indien	27%	13%	150%	-	23%	6%	11%	19%	-	7%
Nordostasien	0%	-11%	8%	-	-2%	-5%	-4%	-6%	-	-5%
Nordamerika	34%	19%	80%	-	32%	28%	18%	10%	-	27%
Europa och Latinamerika	9%	2%	30%	-	6%	19%	0%	14%	-	12%
Mellanöstern och Afrika	24%	2%	61%	-	14%	11%	8%	40%	-	10%
Övrigt	-38%	-43%	264%	3%	53%	-22%	-26%	115%	5%	26%
<b>Totalt</b>	<b>19%</b>	<b>4%</b>	<b>231%</b>	<b>3%</b>	<b>21%</b>	<b>16%</b>	<b>5%</b>	<b>98%</b>	<b>5%</b>	<b>15%</b>

## Nettoomsättning för de fem största länderna

Land i procent av nettoomsättningen <sup>1)</sup>	Kv 3		Jan-sep	
	2022	2021	2022	2021
USA	44%	37%	40%	35%
Kina	3%	5%	4%	4%
Storbritannien	3%	4%	4%	3%
Japan	3%	4%	3%	6%
Indien	4%	3%	3%	3%

<sup>1)</sup> Baserat på jan-sep 2022. Inkluderar patent- och licensintäkter.

## Patent- och licensintäkter per segment och kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2022			2021			
	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	1 282	1 186	1 142	1 949	2 146	1 904	671
Cloud Software and Services	281	261	250	428	471	418	147
<b>Totalt</b>	<b>1 563</b>	<b>1 447</b>	<b>1 392</b>	<b>2 377</b>	<b>2 617</b>	<b>2 322</b>	<b>818</b>

  

Ackumulerat, SEK miljoner	2022			2021			
	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	3 610	2 328	1 142	6 670	4 721	2 575	671
Cloud Software and Services	792	511	250	1 464	1 036	565	147
<b>Totalt</b>	<b>4 402</b>	<b>2 839</b>	<b>1 392</b>	<b>8 134</b>	<b>5 757</b>	<b>3 140</b>	<b>818</b>

## Not 4 – Avsättningar

### Avsättningar

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2022			2021			
	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Ingående balans	9 668	10 197	9 504	8 813	9 232	11 045	10 466
Periodens avsättningar	351	547	1 583	1 738	316	616	1 753
Ianspråktagande under perioden	-533	-893	-1 173	-643	-408	-2 179	-979
Varav omstrukturering	-70	-51	-67	-193	-95	-161	-336
Återföring av outnyttjade belopp	-236	-316	-452	-603	-66	-170	-339
Omklassificeringar, omräkningsdifferenser och övrigt <sup>1)</sup>	1 312	133	735	199	-261	-80	144
<b>Utgående balans</b>	<b>10 562</b>	<b>9 668</b>	<b>10 197</b>	<b>9 504</b>	<b>8 813</b>	<b>9 232</b>	<b>11 045</b>
Varav omstrukturering	595	579	604	637	732	807	950

  

Ackumulerat, SEK miljoner	2022			2021			
	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Ingående balans	9 504	9 504	9 504	10 466	10 466	10 466	10 466
Periodens avsättningar	2 481	2 130	1 583	4 423	2 685	2 369	1 753
Ianspråktagande under perioden	-2 599	-2 066	-1 173	-4 209	-3 566	-3 158	-979
Varav omstrukturering	-188	-118	-67	-785	-592	-497	-336
Återföring av outnyttjade belopp	-1 004	-768	-452	-1 178	-575	-509	-339
Omklassificeringar, omräkningsdifferenser och övrigt <sup>1)</sup>	2 180	868	735	2	-197	64	144
<b>Utgående balans</b>	<b>10 562</b>	<b>9 668</b>	<b>10 197</b>	<b>9 504</b>	<b>8 813</b>	<b>9 232</b>	<b>11 045</b>
Varav omstrukturering	595	579	604	637	732	807	950

<sup>1)</sup> Inkluderar avsättningar från förvärvat bolag, för mer information se not 10 "Företagsförvärv/avyttringar".



## Not 5 – Finansiell riskhantering

Det har inte gjorts några förändringar av klassificering av finansiella instrument eller verkligt värde hierarki kategorisering jämfört med vad som presenterades i den senaste årsredovisningen. Där nivå 2 respektive nivå 3 hierarkier tillämpas är ingångsvärden och metoder oförändrade. Bokförda värden och verkliga värden för finansiella instrument utgörs av följande:

### Finansiella instrument

SEK miljarder	30 sep 2022				31 dec 2021			
	Hierarkinivå för verkligt värde				Hierarkinivå för verkligt värde			
	Redovisat värde	Nivå 1	Nivå 2	Nivå 3	Redovisat värde	Nivå 1	Nivå 2	Nivå 3
Tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen								
Kundfinansiering <sup>1)</sup>	4,7	-	-	4,7	3,3	-	-	3,3
Räntebärande placeringar	8,4	8,4	-	-	43,3	43,3	-	-
Likvida medel <sup>2)</sup>	11,3	-	11,3	-	26,0	-	26,0	-
Övriga finansiella tillgångar	2,1	0,1	-	2,0	2,3	0,6	-	1,7
Övriga kortfristiga tillgångar	0,5	-	0,5	-	0,3	-	0,3	-
Tillgångar värderade till verkligt värde via övrigt totalresultat (OCI)								
Kundfordringar	45,3	-	-	45,3	45,4	-	-	45,4
Tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde								
Räntebärande placeringar	0,7	-	-	-	0,3	-	-	-
Likvida medel <sup>2)</sup>	3,3	-	-	-	4,0	-	-	-
Övriga finansiella tillgångar	0,7	-	-	-	0,5	-	-	-
<b>Finansiella tillgångar</b>	<b>77,0</b>				<b>125,4</b>			
Finansiella skulder värderade till verkligt värde								
Moderbolagets upplåning	-29,7	-16,0	-13,7	-	-31,4	-19,5	-11,9	-
Finansiella skulder värderade till verkligt värde - innehas för handel								
Övriga kortfristiga skulder	-6,0	-	-6,0	-	-0,8	-	-0,8	-
Skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde								
Leverantörsskulder	-40,9	-	-	-	-35,7	-	-	-
Upplåning	-2,7	-	-	-	-0,4	-	-	-
<b>Finansiella skulder</b>	<b>-79,3</b>				<b>-68,3</b>			

<sup>1)</sup> Årets rörelser för kundfinansieringsfordringar är som följer: tillkommande belopp SEK 25,9 miljarder, avyttringar och återbetalningar om SEK 25,0 miljarder och omvärderingsvinst om SEK 0,6 miljarder.

<sup>2)</sup> Total kassa och likvida medel uppgår till SEK 36,7 (54,1) miljarder av vilka SEK 14,6 (30,0) miljarder hänförs till likvida medel presenteras i tabellen ovan.

### Valutakurser som använts vid konsolidering

	Jan-Sep		Jan-Dec
	2022	2021	2021
SEK/EUR – slutkurs	10,91	10,18	10,24
SEK/USD – slutkurs	11,18	8,80	9,05

## Not 6 – Kassaflöde

### Information avseende investeringar

Investeringar i tillgångar som är föremål för av- och nedskrivningar

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2022			2021			
	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
<b>Investeringar</b>							
Materiella anläggningstillgångar	1 104	1 053	818	701	1 040	1 007	915
Balanserade utvecklingskostnader	414	301	288	302	190	266	204
Prod.rättigh., varum. och andra immat. tillgångar	2	2	2	123	3	1	4
<b>Totalt</b>	<b>1 520</b>	<b>1 356</b>	<b>1 108</b>	<b>1 126</b>	<b>1 233</b>	<b>1 274</b>	<b>1 123</b>
<b>Avskrivningar och nedskrivningar</b>							
Materiella anläggningstillgångar	1 100	1 074	964	1 134	954	910	874
Balanserade utvecklingskostnader	387	403	401	396	394	329	224
Goodwill, prod.rättigh., varum. och andra immat. tillgång.	499	159	198	435	464	294	283
Nyttjanderätter	652	588	583	587	572	564	554
<b>Totalt</b>	<b>2 638</b>	<b>2 224</b>	<b>2 146</b>	<b>2 552</b>	<b>2 384</b>	<b>2 097</b>	<b>1 935</b>

Ackumulerat, SEK miljoner	2022			2021			
	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
<b>Investeringar</b>							
Materiella anläggningstillgångar	2 975	1 871	818	3 663	2 962	1 922	915
Balanserade utvecklingskostnader	1 003	589	288	962	660	470	204
Prod.rättigh., varum. och andra immat. tillgångar	6	4	2	131	8	5	4
<b>Totalt</b>	<b>3 984</b>	<b>2 464</b>	<b>1 108</b>	<b>4 756</b>	<b>3 630</b>	<b>2 397</b>	<b>1 123</b>
<b>Avskrivningar och nedskrivningar</b>							
Materiella anläggningstillgångar	3 138	2 038	964	3 872	2 738	1 784	874
Balanserade utvecklingskostnader	1 191	804	401	1 343	947	553	224
Goodwill, prod.rättigh., varum. och andra immat. tillgång.	856	357	198	1 477	1 041	577	283
Nyttjanderätter	1 823	1 171	583	2 277	1 690	1 118	554
<b>Totalt</b>	<b>7 008</b>	<b>4 370</b>	<b>2 146</b>	<b>8 969</b>	<b>6 416</b>	<b>4 032</b>	<b>1 935</b>

## Not 7 – Ansvarsförbindelser och ställda säkerheter

### Ansvarsförbindelser och ställda säkerheter

SEK miljoner	30 sep 2022	31 dec 2021
Ansvarsförbindelser	3 452	1 614
Ställda säkerheter	7 238	6 873

I december 2019 nådde Ericsson en uppgörelse, ett så kallat Deferred Prosecution Agreement (DPA) med Department of Justice i USA (DOJ). I oktober 2021 erhöll Ericsson korrespondens från DOJ enligt vilken DOJ fastslagit att Ericsson brutit mot sina förpliktelser enligt DPA genom att inte tillhandahålla nödvändig information till DOJ. I mars 2022 informerade DOJ Ericsson om att den information som bolaget lämnat före ingåendet av DPA om sin internundersökning 2019 beträffande händelser i Irak var otillräcklig. Vidare har DOJ fastslagit att Ericsson brutit mot DPA genom att inte informera DOJ om utredningen efter ingående av DPA. Bolaget för dialog med DOJ beträffande fakta och omständigheterna hänförliga till avgörandet om att avtalet brutits, och är fast beslutet att samarbeta med DOJ för att lösa ärendena. Även om det inte går att fastställa hur lång tid processen kommer att ta kan en uppgörelse beträffande dessa ärenden resultera i en rad olika åtgärder från DOJ, inklusive åtal för brott, civilrättsliga eller straffrättsliga påföljder samt ytterligare monetära betalningar, vars omfattning ännu inte tillförlitligt kan fastställas. Därför har inga avsättningar gjorts för sådan framtida exponering.

Den 3 mars 2022, blev Telefonaktiebolaget LM Ericsson och vissa företrädare för Ericsson föremål för en stämningsansökan i form av en så kallad grupptalan, som lämnats in på uppdrag av investerare i Ericsson vid United States District Court for the Eastern District of New York. En kompletterad ansökan lämnades in 9 september 2022, vilken innefattade åtal även mot en tidigare företrädare för Ericsson. Den kompletterande ansökan innehåller påstådda överträdelser av amerikansk värdepapperslagstiftning gällande påstådda felaktiga och vilseledande uttalanden i huvudsak relaterade till bolagets regelefterlevnad och informationsgivning samt beträffande verksamheten i Irak.

## Not 8 – Aktieinformation

### Antal aktier och vinst per aktie

	Kv 3		Jan-sep	
	2022	2021	2022	2021
Antal aktier vid periodens utgång (miljoner)	3 334	3 334	3 334	3 334
Varav A-aktier (miljoner)	262	262	262	262
Varav B-aktier (miljoner)	3 072	3 072	3 072	3 072
Antal aktier i eget innehav vid periodens utgång (miljoner)	4	4	4	4
Antal utestående aktier före utspädning vid periodens utgång (miljoner)	3 330	3 330	3 330	3 330
Antal utestående aktier efter utspädning vid periodens utgång (miljoner)	3 334	3 333	3 334	3 333
Medelantal aktier i eget innehav (miljoner)	4	4	4	5
Medelantal utestående aktier före utspädning (miljoner)	3 330	3 330	3 330	3 329
Medelantal utestående aktier efter utspädning (miljoner) <sup>1)</sup>	3 334	3 333	3 334	3 332
Vinst per aktie före utspädning (SEK) <sup>2)</sup>	1,56	1,73	3,80	3,79
Vinst per aktie efter utspädning (SEK) <sup>1)</sup>	1,56	1,73	3,80	3,79

<sup>1)</sup> Potentiella stamaktier ger inte upphov till någon utspädningseffekt om en konvertering till stamaktier skulle medföra en förbättring av vinst per aktie.

<sup>2)</sup> Baserad på periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare.

Den föreslagna utdelningen om SEK 2,50 per aktie godkändes av årsstämman den 29 mars 2022. Utdelningen betalas ut i två lika delar; SEK 1,25 per aktie betalades ut under andra kvartalet och SEK 1,25 per aktie betalades ut i oktober 2022.

## Not 9 – Information om anställda

### Antal anställda

	2022			2021			
	30 sep	30 jun	31 mar	31 dec	30 sep	30 jun	31 mar
Vid periodens slut							
Sydostasien, Oceanien och Indien	26 844	26 127	26 255	26 369	26 363	26 325	26 123
Nordostasien	13 219	13 077	12 999	13 091	14 111	14 043	14 033
Nordamerika	11 706	10 501	10 327	10 344	10 371	10 256	10 161
Europa och Latinamerika <sup>1)</sup>	48 144	47 240	46 994	47 064	46 903	46 616	46 482
Mellanöstern och Afrika	4 577	4 514	4 492	4 454	4 455	4 384	4 314
<b>Totalt</b>	<b>104 490</b>	<b>101 459</b>	<b>101 067</b>	<b>101 322</b>	<b>102 203</b>	<b>101 624</b>	<b>101 113</b>
<sup>1)</sup> Varav i Sverige	14 444	14 564	14 195	14 183	13 908	13 626	13 379

## Not 10 – Företagsförvärv/avyttringar

### Förvärv Vonage - preliminär PPA

SEK miljarder	2022
Erlagd köpeskilling vid förvärvet <sup>1)</sup>	51,3
Skatt på säkringseffekt	0,8
Uppskjuten köpeskilling	2,0
<b>Totalt erlagd köpeskilling</b>	<b>54,0</b>
<b>Förvärvade nettotillgångar</b>	
Immateriella tillgångar	21,9
Materiella anläggningstillgångar	0,2
Nyttjanderätter	0,3
Kundfordringar	1,1
Kassa och likvida medel	0,5
Övriga tillgångar	3,8
Avsättningar	-1,1
Uppskjutna skatteskulder	-5,8
Upplåning	-6,5
Leasingskulder	-0,4
Övriga skulder	-3,7
<b>Totalt förvärvade nettotillgångar</b>	<b>10,3</b>
Goodwill	43,7
<b>Totalt</b>	<b>54,0</b>
Förvärvsrelaterade kostnader <sup>2)</sup>	0,4

<sup>1)</sup> Köpeskilling för förvärv av utestående aktier netto efter effekt av kassaflödessäkring om SEK 3,7 miljarder.

<sup>2)</sup> Ackumulerade förvärvsrelaterade kostnader från årets början ingår i försäljnings- och administrationskostnader i koncernens resultaträkning.

Den 21 juli förvärvade Bolaget kontant alla aktier i Vonage Holdings Corp – en USA-baserad global leverantör av molnbaserad kommunikation. Detta förvärv ger Ericsson möjlighet att nå ett kompletterande, stort och snabbväxande segment. Med ökande investeringar i 4G och 5G – och ett välmående ekosystem av nya applikationer och användarfall som utnyttjar kraften i moderna nätverk – har efterfrågan från företagsmarknaden på programmerbara nätverk accelererat. CpaaS-tekniken demokratiserar tillgången till nätverk genom att erbjuda kommunikationstjänster via API:er. CPaaS-marknaden förväntas nå USD 22 miljarder 2025, och ha en årlig tillväxt på 30%<sup>3)</sup>. Dessutom förväntas Ericssons globala ledarskap inom 5G-teknik ge tillgång till utvecklingsområdet API:er för öppna nätverk, vilket förväntas vara värt minst USD 8 miljarder<sup>3)</sup> vid årtiondets slut och ha en stark tillväxtsprofil. CSP-kunder (Cloud Solution Providers) kommer också att kunna dra fördel av sina nätverksinvesteringar genom att optimera användarupplevelsen och stimulera ytterligare tillväxtmöjligheter med nya och avancerade, världsomspännande nätverks-API:er och tillgång till Vonages enhetliga kommunikationsplattform och kontaktcenterlösningar. Goodwill i den här transaktionen representerar framtida kunder, teknik och synergier och förväntas inte vara avdragsgill. De immateriella tillgångarna består huvudsakligen av kundrelationer. Verkligt värde för förvärvade tillgångar och övertagna skulder på förvärvsdagen som presenteras i tredje kvartalet 2022 är preliminära i väntan på slutliga värderingar för dessa tillgångar och skulder. Se tabell ovan.

Vonages försäljning och EBIT (förlust) för perioden, från och med förvärvsdatum, uppgår till SEK 2,9 miljarder respektive SEK -0,8 miljarder.

<sup>3)</sup> Källa: "IDC Worldwide Communications Platform as a Service Forecast, 2021-2025" och "IDC - Network-as-a-Platform Market Opportunity", september 2021

# Alternativa nyckeltal (oreviderade)

I detta avsnitt presenterar koncernen sina alternativa nyckeltal, vilka inte utgör fastställda mått för ekonomiska prestationer enligt IFRS. Presentationen av alternativa nyckeltal har begränsningar som analysjälpmedel och ska inte betraktas isolerat eller som ersättning för finansiella mått som upprättats enligt IFRS.

Alternativa nyckeltal redovisas för att förbättra investerarnas utvärdering av pågående rörelseresultat, som hjälp vid prognos av kommande perioder och för att möjliggöra en meningsfull jämförelse av resultat mellan perioder.

Ledningen använder dessa alternativa nyckeltal för att utvärdera löpande verksamhet jämfört med tidigare resultat, för intern planering och prognoser samt för beräkning av viss prestationsrelaterad ersättning. Alternativa nyckeltal ska inte uppfattas som ersättningar för resultaträkning eller kassaflödesposter beräknande i enlighet med IFRS.

Denna sektion innehåller också en avstämning av alternativa nyckeltal till den mest direkt avstämbara posten i de finansiella rapporterna. För mer information om icke-IFRS nyckeltal, se Ericssons årsredovisning för 2021.

## Försäljningstillväxt justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter

Försäljningstillväxt justerad för påverkan av förvärv och avyttringar samt valutaeffekter. Även kallad organisk försäljning.

Isolerade kvartal, årsförändring	2022			2021			
	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Nettoomsättning	68 040	62 465	55 061	71 332	56 263	54 941	49 778
Förvärv	-2 925	-	-	-124	-402	-450	-225
Netto valutaeffekter	-7 437	-5 034	-4 008	-385	1 196	5 455	5 341
Jämförbar nettoomsättning exklusive valutaeffekter	57 678	57 431	51 053	70 823	57 057	59 946	54 894
Jämförbar kvartalsnettoomsätt. just. för förvärv/avyttringar	56 263	54 941	49 778	69 590	57 472	55 578	49 750
Försäljningstillväxt just. för jämf. enheter och valutaeffekter (%)	3%	5%	3%	2%	-1%	8%	10%

Ackumulerat, årsförändring	2022			2021			
	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Nettoomsättning	185 566	117 526	55 061	232 314	160 982	104 719	49 778
Förvärv	-2 925	-	-	-1 201	-1 077	-675	-225
Netto valutaeffekter	-16 479	-9 042	-4 008	11 607	11 992	10 796	5 341
Jämförbar nettoomsättning exklusive valutaeffekter	166 162	108 484	51 053	242 720	171 897	114 840	54 894
Jämförbar kvartalsnettoomsätt. just. för förvärv/avyttringar	160 982	104 719	49 778	232 390	162 800	105 328	49 750
Försäljningstillväxt just. för jämf. enheter och valutaeffekter (%)	3%	4%	3%	4%	6%	9%	10%

## Poster exklusive omstruktureringskostnader

Bruttoresultat, omkostnader och EBIT exklusive omstruktureringskostnader. Vissa mått uttrycks som procent av nettoomsättning.

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2022			2021			
	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Bruttoresultat	28 135	26 302	23 289	30 821	24 776	23 857	21 295
Nettoomsättning	68 040	62 465	55 061	71 332	56 263	54 941	49 778
Bruttomarginal (%)	41,4%	42,1%	42,3%	43,2%	44,0%	43,4%	42,8%
Bruttoresultat	28 135	26 302	23 289	30 821	24 776	23 857	21 295
Omstr.kostn. som ingår i kostn. för sålda varor och tjänster	55	42	2	199	6	6	62
Bruttoresultat exkl omstruktureringskostnader	28 190	26 344	23 291	31 020	24 782	23 863	21 357
Nettoomsättning	68 040	62 465	55 061	71 332	56 263	54 941	49 778
Bruttomarginal exkl omstruktureringskostnader (%)	41,4%	42,2%	42,3%	43,5%	44,0%	43,4%	42,9%
Omkostnader	-21 283	-19 365	-17 473	-19 384	-16 359	-17 352	-15 976
Omstr.kostn. som ingår i forsknings- och utv.kostnader	7	4	33	140	-2	-1	-
Omstr.kostn. som ingår i försäljnings- och admin.kostnader	19	3	6	124	1	-1	15
Omkostnader exkl omstruktureringskostnader	-21 257	-19 358	-17 434	-19 120	-16 360	-17 354	-15 961
EBIT	7 115	7 308	4 744	11 861	8 835	5 823	5 261
Nettoomsättning	68 040	62 465	55 061	71 332	56 263	54 941	49 778
EBIT-marginal (%)	10,5%	11,7%	8,6%	16,6%	15,7%	10,6%	10,6%
EBIT	7 115	7 308	4 744	11 861	8 835	5 823	5 261
Totala omstruktureringskostnader	81	49	41	463	5	4	77
EBIT exkl omstruktureringskostnader	7 196	7 357	4 785	12 324	8 840	5 827	5 338
Nettoomsättning	68 040	62 465	55 061	71 332	56 263	54 941	49 778
EBIT-marginal exkl omstruktureringskostnader (%)	10,6%	11,8%	8,7%	17,3%	15,7%	10,6%	10,7%

  

Ackumulerat, SEK miljoner	2022			2021			
	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Bruttoresultat	77 726	49 591	23 289	100 749	69 928	45 152	21 295
Nettoomsättning	185 566	117 526	55 061	232 314	160 982	104 719	49 778
Bruttomarginal (%)	41,9%	42,2%	42,3%	43,4%	43,4%	43,1%	42,8%
Bruttoresultat	77 726	49 591	23 289	100 749	69 928	45 152	21 295
Omstr.kostn. som ingår i kostn. för sålda varor och tjänster	99	44	2	273	74	68	62
Bruttoresultat exkl omstruktureringskostnader	77 825	49 635	23 291	101 022	70 002	45 220	21 357
Nettoomsättning	185 566	117 526	55 061	232 314	160 982	104 719	49 778
Bruttomarginal exkl omstruktureringskostnader (%)	41,9%	42,2%	42,3%	43,5%	43,5%	43,2%	42,9%
Omkostnader	-58 121	-36 838	-17 473	-69 071	-49 687	-33 328	-15 976
Omstr.kostn. som ingår i forsknings- och utv.kostnader	44	37	33	137	-3	-1	-
Omstr.kostn. som ingår i försäljnings- och admin.kostnader	28	9	6	139	15	14	15
Omkostnader exkl omstruktureringskostnader	-58 049	-36 792	-17 434	-68 795	-49 675	-33 315	-15 961
EBIT	19 167	12 052	4 744	31 780	19 919	11 084	5 261
Nettoomsättning	185 566	117 526	55 061	232 314	160 982	104 719	49 778
EBIT-marginal (%)	10,3%	10,3%	8,6%	13,7%	12,4%	10,6%	10,6%
EBIT	19 167	12 052	4 744	31 780	19 919	11 084	5 261
Totala omstruktureringskostnader	171	90	41	549	86	81	77
EBIT exkl omstruktureringskostnader	19 338	12 142	4 785	32 329	20 005	11 165	5 338
Nettoomsättning	185 566	117 526	55 061	232 314	160 982	104 719	49 778
EBIT-marginal exkl omstruktureringskostnader (%)	10,4%	10,3%	8,7%	13,9%	12,4%	10,7%	10,7%

## EBITA och EBITA-marginal / EBITA och EBITA-marginal exklusive omstruktureringkostnader

Resultat före räntor, skatter, av- och nedskrivningar av förvärvade immateriella tillgångar och exklusive omstruktureringkostnader, uttryckt som procent av periodens nettoomsättning.

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2022			2021			
	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Periodens resultat	5 360	4 650	2 912	10 146	5 766	3 900	3 168
Inkomstskatt	1 220	1 899	1 189	770	2 471	1 469	1 560
Finansiella intäkter och kostnader, netto	535	759	643	945	598	454	533
Avskrivningar och nedskr. av förvärvade immat. tillgångar	498	158	199	436	464	294	283
EBITA	7 613	7 466	4 943	12 297	9 299	6 117	5 544
Nettoomsättning	68 040	62 465	55 061	71 332	56 263	54 941	49 778
EBITA-marginal (%)	11,2%	12,0%	9,0%	17,2%	16,5%	11,1%	11,1%
Omstruktureringkostnader	81	49	41	463	5	4	77
EBITA exkl omstruktureringkostnader	7 694	7 515	4 984	12 760	9 304	6 121	5 621
EBITA-marginal exkl omstruktureringkostnader (%)	11,3%	12,0%	9,1%	17,9%	16,5%	11,1%	11,3%

Ackumulerat, SEK miljoner	2022			2021			
	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Periodens resultat	12 922	7 562	2 912	22 980	12 834	7 068	3 168
Inkomstskatt	4 308	3 088	1 189	6 270	5 500	3 029	1 560
Finansiella intäkter och kostnader, netto	1 937	1 402	643	2 530	1 585	987	533
Avskrivningar och nedskr. av förvärvade immat. tillgångar	855	357	199	1 477	1 041	577	283
EBITA	20 022	12 409	4 943	33 257	20 960	11 661	5 544
Nettoomsättning	185 566	117 526	55 061	232 314	160 982	104 719	49 778
EBITA-marginal (%)	10,8%	10,6%	9,0%	14,3%	13,0%	11,1%	11,1%
Omstruktureringkostnader	171	90	41	549	86	81	77
EBITA exkl omstruktureringkostnader	20 193	12 499	4 984	33 806	21 046	11 742	5 621
EBITA-marginal exkl omstruktureringkostnader (%)	10,9%	10,6%	9,1%	14,6%	13,1%	11,2%	11,3%

## Rullande fyra kvartal av nettoomsättning och EBIT-marginal exklusive omstruktureringkostnader (%)

Nettoomsättning, EBIT-marginal och omstruktureringkostnader summerade för de fyra senaste kvartalen.

Rullande fyra kvartal, SEK miljoner	2022			2021			
	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Nettoomsättning	256 898	245 121	237 597	232 314	230 572	231 781	232 418
EBIT	31 028	32 748	31 263	31 780	30 927	30 735	28 763
Omstruktureringkostnader	634	558	513	549	78	403	1 082
EBIT exkl omstruktureringkostnader	31 662	33 306	31 776	32 329	31 005	31 138	29 845
EBIT-marginal exkl omstruktureringkostnader (%)	12,3%	13,6%	13,4%	13,9%	13,4%	13,4%	12,8%

## Bruttokassa och nettokassa, vid periodens slut

Bruttokassa: Kassa och likvida medel samt räntebärande placeringar (kort- och långfristiga).

Nettokassa: Kassa och likvida medel samt räntebärande placeringar (kort- och långfristiga) minus räntebärande skulder (vilket inkluderar kort- och långfristig upplåning).

SEK miljoner	2022			2021			
	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Kassa och likvida medel	36 749	93 618	76 856	54 050	46 476	43 273	40 543
+ Kortfristiga räntebärande placeringar	6 640	3 715	12 292	12 932	15 016	12 855	4 599
+ Långfristiga räntebärande placeringar	2 423	3 061	15 022	30 626	26 668	20 998	23 477
Bruttokassa vid periodens slut	45 812	100 394	104 170	97 608	88 160	77 126	68 619
- Kortfristig upplåning	5 437	3 686	10 403	9 590	10 155	11 737	2 353
- Långfristig upplåning	26 994	26 363	28 599	22 241	22 282	21 673	23 299
Nettokassa vid periodens slut	13 381	70 345	65 168	65 777	55 723	43 716	42 967

## Sysselsatt kapital

Balansomslutning minus icke räntebärande avsättningar och skulder.

SEK miljoner	2022			2021			
	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Balansomslutning	361 166	332 453	323 935	305 614	290 527	281 045	270 319
Icke räntebärande avsättningar och skulder							
Långfristiga avsättningar	4 511	4 020	4 498	3 722	2 471	1 922	2 337
Uppskjutna skatteskulder	8 025	1 250	1 012	884	909	975	1 049
Övriga långfristiga skulder	791	762	1 070	1 587	1 605	1 596	1 326
Kortfristiga avsättningar	6 051	5 648	5 699	5 782	6 342	7 310	8 708
Kontraktsskulder	41 105	41 547	39 875	32 834	33 869	36 621	32 054
Leverantörsskulder	40 864	39 539	35 316	35 684	31 877	29 638	29 135
Aktuella skatteskulder	5 008	6 703	5 701	2 917	5 409	4 676	4 761
Övriga kortfristiga skulder	50 554	40 346	41 919	37 921	36 025	32 477	35 761
Sysselsatt kapital	204 257	192 638	188 845	184 283	172 020	165 830	155 188

## Kapitalomsättningshastighet

Nettoomsättning på årsbasis dividerad med genomsnittligt sysselsatt kapital.

Annuitetsfaktor om fyra används för isolerade kvartal.

Annuitetsfaktor om fyra används för jan-mar, två används för jan-jun, 4/3 används för jan-sep och ett används för jan-dec.

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2022			2021			
	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Nettoomsättning	68 040	62 465	55 061	71 332	56 263	54 941	49 778
Nettoomsättning, årsbasis	272 160	249 860	220 244	285 328	225 052	219 764	199 112
Genomsnittligt sysselsatt kapital							
Sysselsatt kapital vid periodens början	192 638	188 845	184 283	172 020	165 830	155 188	161 990
Sysselsatt kapital vid periodens slut	204 257	192 638	188 845	184 283	172 020	165 830	155 188
Genomsnittligt sysselsatt kapital	198 448	190 742	186 564	178 152	168 925	160 509	158 589
Kapitalomsättningshastighet, ggr	1,4	1,3	1,2	1,6	1,3	1,4	1,3

Ackumulerat, SEK miljoner	2022			2021			
	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Nettoomsättning	185 566	117 526	55 061	232 314	160 982	104 719	49 778
Nettoomsättning, årsbasis	247 421	235 052	220 244	232 314	214 643	209 438	199 112
Genomsnittligt sysselsatt kapital							
Sysselsatt kapital vid periodens början	184 283	184 283	184 283	161 990	161 990	161 990	161 990
Sysselsatt kapital vid periodens slut	204 257	192 638	188 845	184 283	172 020	165 830	155 188
Genomsnittligt sysselsatt kapital	194 270	188 461	186 564	173 137	167 005	163 910	158 589
Kapitalomsättningshastighet, ggr	1,3	1,2	1,2	1,3	1,3	1,3	1,3



## Avkastning på sysselsatt kapital

EBIT på årsbasis som procent av genomsnittligt sysselsatt kapital.

Annuitetsfaktor om fyra används för isolerade kvartal.

Annuitetsfaktor om fyra används för jan-mar, två används för jan-jun, 4/3 används för jan-sep och ett används för jan-dec.

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2022			2021			
	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
EBIT	7 115	7 308	4 744	11 861	8 835	5 823	5 261
EBIT, årsbasis	28 460	29 232	18 976	47 444	35 340	23 292	21 044
Genomsnittligt sysselsatt kapital							
Sysselsatt kapital vid periodens början	192 638	188 845	184 283	172 020	165 830	155 188	161 990
Sysselsatt kapital vid periodens slut	204 257	192 638	188 845	184 283	172 020	165 830	155 188
Genomsnittligt sysselsatt kapital	198 448	190 742	186 564	178 152	168 925	160 509	158 589
Avkastning på sysselsatt kapital (%)	14,3%	15,3%	10,2%	26,6%	20,9%	14,5%	13,3%

Ackumulerat, SEK miljoner	2022			2021			
	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
EBIT	19 167	12 052	4 744	31 780	19 919	11 084	5 261
EBIT, årsbasis	25 556	24 104	18 976	31 780	26 559	22 168	21 044
Genomsnittligt sysselsatt kapital							
Sysselsatt kapital vid periodens början	184 283	184 283	184 283	161 990	161 990	161 990	161 990
Sysselsatt kapital vid periodens slut	204 257	192 638	188 845	184 283	172 020	165 830	155 188
Genomsnittligt sysselsatt kapital	194 270	188 461	186 564	173 137	167 005	163 910	158 589
Avkastning på sysselsatt kapital (%)	13,2%	12,8%	10,2%	18,4%	15,9%	13,5%	13,3%

## Soliditet

Totalt eget kapital i procent av totala tillgångar.

SEK miljoner	2022			2021			
	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Totalt eget kapital	136 820	127 799	109 879	107 099	95 628	91 695	88 124
Totala tillgångar	361 166	332 453	323 935	305 614	290 527	281 045	270 319
Soliditet (%)	37,9%	38,4%	33,9%	35,0%	32,9%	32,6%	32,6%

## Avkastning på eget kapital

Periodens resultat på årsbasis hänförligt till aktieägare i moderbolaget som procentandel av genomsnittligt eget kapital.

Annuitetsfaktor om fyra används för isolerade kvartal.

Annuitetsfaktor om fyra används för jan-mar, två används för jan-jun, 4/3 används för jan-sep och ett används för jan-dec.

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2022			2021			
	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	5 214	4 504	2 940	10 076	5 752	3 679	3 187
Årsbasis	20 856	18 016	11 760	40 304	23 008	14 716	12 748
Genomsnittligt eget kapital							
Eget kapital vid periodens början	129 620	111 701	108 775	97 323	93 331	89 782	86 674
Eget kapital vid periodens slut	138 607	129 620	111 701	108 775	97 323	93 331	89 782
Genomsnittligt eget kapital	134 114	120 661	110 238	103 049	95 327	91 557	88 228
Avkastning på eget kapital (%)	15,6%	14,9%	10,7%	39,1%	24,1%	16,1%	14,4%

Ackumulerat, SEK miljoner	2022			2021			
	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	12 658	7 444	2 940	22 694	12 618	6 866	3 187
Årsbasis	16 877	14 888	11 760	22 694	16 824	13 732	12 748
Genomsnittligt eget kapital							
Eget kapital vid periodens början	108 775	108 775	108 775	86 674	86 674	86 674	86 674
Eget kapital vid periodens slut	138 607	129 620	111 701	108 775	97 323	93 331	89 782
Genomsnittligt eget kapital	123 691	119 198	110 238	97 725	91 999	90 003	88 228
Avkastning på eget kapital (%)	13,6%	12,5%	10,7%	23,2%	18,3%	15,3%	14,4%

## Justerad vinst per aktie

Justerad vinst per aktie efter utspädning, exklusive av- och nedskrivningar av förvärvade immateriella tillgångar och exklusive omstruktureringskostnader.

Isolerade kvartal, SEK	2022			2021			
	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Vinst per aktie efter utspädning	1,56	1,35	0,88	3,02	1,73	1,10	0,96
Omstruktureringskostnader	0,02	0,01	0,01	0,11	0,00	0,00	0,02
Avskrivningar och nedskr. av förvärvade immat. tillgångar	0,12	0,03	0,05	0,10	0,09	0,07	0,06
Justerad vinst per aktie	1,70	1,39	0,94	3,23	1,82	1,17	1,04

Ackumulerat, SEK	2022			2021			
	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Vinst per aktie efter utspädning	3,80	2,23	0,88	6,81	3,79	2,06	0,96
Omstruktureringskostnader	0,04	0,02	0,01	0,13	0,02	0,02	0,02
Avskrivningar och nedskr. av förvärvade immat. tillgångar	0,19	0,08	0,05	0,32	0,22	0,13	0,06
Justerad vinst per aktie	4,03	2,33	0,94	7,26	4,03	2,21	1,04

## Fritt kassaflöde före M&A / Fritt kassaflöde efter M&A

Fritt kassaflöde före M&A: Kassaflöde från rörelsen efter kapitaliserade utgifter (netto), övriga investeringar (exklusive M&A) och återbetalning av leasingskulder.

Fritt kassaflöde efter M&A: Kassaflöde från rörelsen efter kapitaliserade utgifter (netto), övriga investeringar och återbetalning av leasingskulder.

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2022			2021			
	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Kassaflöde från rörelsen	4 651	6 287	30	15 196	14 724	5 940	3 205
Kapitaliserade utgifter och övriga investeringar (exklusive M&A)							
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-1 104	-1 053	-818	-701	-1 040	-1 007	-915
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	74	61	38	34	40	17	24
Balanserade utvecklingskostnader	-414	-301	-288	-302	-190	-266	-204
Övriga investeringar <sup>1)</sup>	-1	23	-27	-122	-4	-	-5
Återbetalning av leasingskulder	-658	-577	-593	-623	-580	-617	-548
Fritt kassaflöde före M&A	2 548	4 440	-1 658	13 482	12 950	4 067	1 557
Förvärv/försäljning av dotterföretag och verksamheter, netto	-51 412	123	46	178	-55	-69	5
Fritt kassaflöde efter M&A	-48 864	4 563	-1 612	13 660	12 895	3 998	1 562

Ackumulerat, SEK miljoner	2022			2021			
	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Kassaflöde från rörelsen	10 968	6 317	30	39 065	23 869	9 145	3 205
Kapitaliserade utgifter och övriga investeringar (exklusive M&A)							
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-2 975	-1 871	-818	-3 663	-2 962	-1 922	-915
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	173	99	38	115	81	41	24
Balanserade utvecklingskostnader	-1 003	-589	-288	-962	-660	-470	-204
Övriga investeringar <sup>1)</sup>	-5	-4	-27	-131	-9	-5	-5
Återbetalning av leasingskulder	-1 828	-1 170	-593	-2 368	-1 745	-1 165	-548
Fritt kassaflöde före M&A	5 330	2 782	-1 658	32 056	18 574	5 624	1 557
Förvärv/försäljning av dotterföretag och verksamheter, netto	-51 243	169	46	59	-119	-64	5
Fritt kassaflöde efter M&A	-45 913	2 951	-1 612	32 115	18 455	5 560	1 562

<sup>1)</sup> Övriga investeringar ingår i posten Övriga investeringsaktiviteter i Koncernens kassaflödesanalys i sammandrag. Skillnaderna avser förändringar i övriga räntebärande tillgångar och en vinst från kassaflödessäkring, vilka inte ingår i definitionen av Fritt kassaflöde.

## Försäljningstillväxt per segment justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter<sup>\*)</sup>

Isolerade kvartal, årsförändring, procent	2022			2021			
	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	4%	-	-	-	-	-	-
Cloud Software and Services	-5%	-	-	-	-	-	-
Enterprise	21%	-	-	-	-	-	-
Other	-1%	-	-	-	-	-	-
<b>Totalt</b>	<b>3%</b>	<b>5%</b>	<b>3%</b>	<b>2%</b>	<b>-1%</b>	<b>8%</b>	<b>10%</b>

Ackumulerat, årsförändring, procent	2022			2021			
	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	5%	-	-	-	-	-	-
Cloud Software and Services	-3%	-	-	-	-	-	-
Enterprise	17%	-	-	-	-	-	-
Other	0%	-	-	-	-	-	-
<b>Totalt</b>	<b>3%</b>	<b>4%</b>	<b>3%</b>	<b>4%</b>	<b>6%</b>	<b>9%</b>	<b>10%</b>

<sup>\*)</sup> Försäljningstillväxt per segment justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter har inte räknats om för de två första kvartalen 2022 och kvartalen 2021.

## Försäljningstillväxt per marknadsområde justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter

Isolerade kvartal, årsförändring, procent	2022			2021			
	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Sydostasien, Oceanien och Indien	13%	6%	-17%	-13%	-16%	14%	21%
Nordostasien	-6%	-1%	-20%	-22%	-33%	1%	78%
Nordamerika	9%	12%	9%	15%	13%	11%	10%
Europa och Latinamerika	0%	4%	15%	12%	9%	14%	12%
Mellanöstern och Afrika	3%	8%	-9%	5%	-8%	-10%	-16%
<b>Totalt</b>	<b>3%</b>	<b>5%</b>	<b>3%</b>	<b>2%</b>	<b>-1%</b>	<b>8%</b>	<b>10%</b>

Ackumulerat, årsförändring, procent	2022			2021			
	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Sydostasien, Oceanien och Indien	1%	-5%	-17%	-1%	4%	17%	21%
Nordostasien	-9%	-10%	-20%	-8%	1%	27%	78%
Nordamerika	10%	10%	9%	12%	11%	11%	10%
Europa och Latinamerika	6%	9%	15%	12%	12%	13%	12%
Mellanöstern och Afrika	1%	0%	-9%	-7%	-12%	-13%	-16%
<b>Totalt</b>	<b>3%</b>	<b>4%</b>	<b>3%</b>	<b>4%</b>	<b>6%</b>	<b>9%</b>	<b>10%</b>

## Bruttomarginal per segment per kvartal

Isolerade kvartal, i procent av nettoomsättning	2022			2021			
	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	44,4%	45,1%	44,7%	46,3%	47,8%	47,9%	46,1%
Cloud Software and Services	31,8%	33,5%	35,0%	35,4%	33,6%	30,6%	33,6%
Enterprise	46,5%	45,0%	47,8%	46,2%	48,8%	47,8%	41,8%
Other	-27,9%	5,4%	0,2%	-3,3%	7,9%	4,3%	22,0%
<b>Totalt</b>	<b>41,4%</b>	<b>42,1%</b>	<b>42,3%</b>	<b>43,2%</b>	<b>44,0%</b>	<b>43,4%</b>	<b>42,8%</b>

Ackumulerat, i procent av nettoomsättning	2022			2021			
	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	44,7%	44,9%	44,7%	47,0%	47,3%	47,0%	46,1%
Cloud Software and Services	33,3%	34,2%	35,0%	33,5%	32,6%	32,0%	33,6%
Enterprise	46,4%	46,4%	47,8%	46,4%	46,4%	45,2%	41,8%
Other	-6,9%	3,0%	0,2%	7,9%	11,4%	13,2%	22,0%
<b>Totalt</b>	<b>41,9%</b>	<b>42,2%</b>	<b>42,3%</b>	<b>43,4%</b>	<b>43,4%</b>	<b>43,1%</b>	<b>42,8%</b>

## EBIT-marginal per segment per kvartal

Isolerade kvartal, i procent av nettoomsättning	2022			2021			
	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	19,9%	19,3%	18,7%	23,0%	23,7%	21,7%	20,0%
Cloud Software and Services	-5,6%	-5,2%	-6,9%	3,3%	-3,3%	-8,9%	-10,4%
Enterprise	-32,4%	-44,7%	-44,3%	-42,7%	-52,6%	-40,6%	-57,0%
Other	-3,9%	3,2%	-247,8%	59,4%	95,0%	-196,7%	-6,8%
<b>Totalt</b>	<b>10,5%</b>	<b>11,7%</b>	<b>8,6%</b>	<b>16,6%</b>	<b>15,7%</b>	<b>10,6%</b>	<b>10,6%</b>

Ackumulerat, i procent av nettoomsättning	2022			2021			
	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	19,3%	19,0%	18,7%	22,2%	21,9%	20,9%	20,0%
Cloud Software and Services	-5,9%	-6,0%	-6,9%	-4,0%	-7,4%	-9,6%	-10,4%
Enterprise	-37,4%	-44,5%	-44,3%	-47,5%	-49,5%	-47,8%	-57,0%
Other	-76,9%	-111,6%	-247,8%	-14,2%	-37,1%	-101,5%	-6,8%
<b>Totalt</b>	<b>10,3%</b>	<b>10,3%</b>	<b>8,6%</b>	<b>13,7%</b>	<b>12,4%</b>	<b>10,6%</b>	<b>10,6%</b>

## Omstruktureringskostnader per funktion

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2022			2021			
	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Kostnader för sålda varor och tjänster	-55	-42	-2	-199	-6	-6	-62
Forsknings- och utvecklingskostnader	-7	-4	-33	-140	2	1	0
Försäljnings- och administrationskostnader	-19	-3	-6	-124	-1	1	-15
<b>Totalt</b>	<b>-81</b>	<b>-49</b>	<b>-41</b>	<b>-463</b>	<b>-5</b>	<b>-4</b>	<b>-77</b>

  

Ackumulerat, SEK miljoner	2022			2021			
	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Kostnader för sålda varor och tjänster	-99	-44	-2	-273	-74	-68	-62
Forsknings- och utvecklingskostnader	-44	-37	-33	-137	3	1	0
Försäljnings- och administrationskostnader	-28	-9	-6	-139	-15	-14	-15
<b>Totalt</b>	<b>-171</b>	<b>-90</b>	<b>-41</b>	<b>-549</b>	<b>-86</b>	<b>-81</b>	<b>-77</b>

## Omstruktureringskostnader per segment

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2022			2021			
	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	-26	-45	-10	-278	1	-8	23
<i>varav kostnader för sålda varor och tjänster</i>	-3	-44	-10	-77	1	-1	24
<i>varav omkostnader</i>	-23	-1	0	-201	0	-7	-1
Cloud Software and Services	-55	0	-25	-158	-5	-4	-87
<i>varav kostnader för sålda varor och tjänster</i>	-52	2	8	-116	-7	-2	-82
<i>varav omkostnader</i>	-3	-2	-33	-42	2	-2	-5
Enterprise	0	-4	-6	-27	-1	11	1
<i>varav kostnader för sålda varor och tjänster</i>	0	0	0	-6	0	1	0
<i>varav omkostnader</i>	0	-4	-6	-21	-1	10	1
Other	0	0	0	0	0	-3	-14
<i>varav kostnader för sålda varor och tjänster</i>	0	0	0	0	0	-4	-4
<i>varav omkostnader</i>	0	0	0	0	0	1	-10
<b>Totalt</b>	<b>-81</b>	<b>-49</b>	<b>-41</b>	<b>-463</b>	<b>-5</b>	<b>-4</b>	<b>-77</b>

  

Ackumulerat, SEK miljoner	2022			2021			
	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	-81	-55	-10	-262	16	15	23
<i>varav kostnader för sålda varor och tjänster</i>	-57	-54	-10	-53	24	23	24
<i>varav omkostnader</i>	-24	-1	0	-209	-8	-8	-1
Cloud Software and Services	-80	-25	-25	-254	-96	-91	-87
<i>varav kostnader för sålda varor och tjänster</i>	-42	10	8	-207	-91	-84	-82
<i>varav omkostnader</i>	-38	-35	-33	-47	-5	-7	-5
Enterprise	-10	-10	-6	-16	11	12	1
<i>varav kostnader för sålda varor och tjänster</i>	0	0	0	-5	1	1	0
<i>varav omkostnader</i>	-10	-10	-6	-11	10	11	1
Other	0	0	0	-17	-17	-17	-14
<i>varav kostnader för sålda varor och tjänster</i>	0	0	0	-8	-8	-8	-4
<i>varav omkostnader</i>	0	0	0	-9	-9	-9	-10
<b>Totalt</b>	<b>-171</b>	<b>-90</b>	<b>-41</b>	<b>-549</b>	<b>-86</b>	<b>-81</b>	<b>-77</b>

## Bruttoresultat och bruttomarginal exklusive omstruktureringskostnader per segment

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2022			2021			
	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	21 369	20 779	18 221	23 720	19 400	19 112	16 690
Cloud Software and Services	4 568	4 690	4 226	6 478	4 582	3 961	4 015
Enterprise	2 398	843	843	838	760	764	534
Other	-145	32	1	-16	40	26	118
<b>Totalt</b>	<b>28 190</b>	<b>26 344</b>	<b>23 291</b>	<b>31 020</b>	<b>24 782</b>	<b>23 863</b>	<b>21 357</b>

Isolerade kvartal, i procent av nettoomsättning	2022			2021			
	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	44,4%	45,2%	44,8%	46,4%	47,8%	47,9%	46,0%
Cloud Software and Services	32,1%	33,5%	35,0%	36,1%	33,7%	30,6%	34,3%
Enterprise	46,5%	45,0%	47,8%	46,5%	48,8%	47,8%	41,8%
Other	-27,9%	5,4%	0,2%	-3,3%	7,9%	5,0%	22,8%
<b>Totalt</b>	<b>41,4%</b>	<b>42,2%</b>	<b>42,3%</b>	<b>43,5%</b>	<b>44,0%</b>	<b>43,4%</b>	<b>42,9%</b>

Ackumulerat, SEK miljoner	2022			2021			
	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	60 369	39 000	18 221	78 922	55 202	35 802	16 690
Cloud Software and Services	13 484	8 916	4 226	19 036	12 558	7 976	4 015
Enterprise	4 084	1 686	843	2 896	2 058	1 298	534
Other	-112	33	1	168	184	144	118
<b>Totalt</b>	<b>77 825</b>	<b>49 635</b>	<b>23 291</b>	<b>101 022</b>	<b>70 002</b>	<b>45 220</b>	<b>21 357</b>

Ackumulerat, i procent av nettoomsättning	2022			2021			
	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	44,8%	45,0%	44,8%	47,0%	47,3%	47,0%	46,0%
Cloud Software and Services	33,4%	34,2%	35,0%	33,9%	32,8%	32,3%	34,3%
Enterprise	46,4%	46,4%	47,8%	46,4%	46,4%	45,1%	41,8%
Other	-6,9%	3,0%	0,2%	8,3%	12,0%	13,9%	22,8%
<b>Totalt</b>	<b>41,9%</b>	<b>42,2%</b>	<b>42,3%</b>	<b>43,5%</b>	<b>43,5%</b>	<b>43,2%</b>	<b>42,9%</b>

## EBIT och EBIT-marginal exklusive omstruktureringskostnader per segment

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2022			2021			
	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	9 623	8 906	7 611	12 035	9 623	8 653	7 217
Cloud Software and Services	-737	-733	-812	748	-444	-1 154	-1 130
Enterprise	-1 670	-835	-775	-743	-818	-660	-728
Other	-20	19	-1 239	284	479	-1 012	-21
<b>Totalt</b>	<b>7 196</b>	<b>7 357</b>	<b>4 785</b>	<b>12 324</b>	<b>8 840</b>	<b>5 827</b>	<b>5 338</b>

Isolerade kvartal, i procent av nettoomsättning	2022			2021			
	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	20,0%	19,4%	18,7%	23,6%	23,7%	21,7%	19,9%
Cloud Software and Services	-5,2%	-5,2%	-6,7%	4,2%	-3,3%	-8,9%	-9,6%
Enterprise	-32,4%	-44,5%	-44,0%	-41,2%	-52,5%	-41,3%	-57,1%
Other	-3,9%	3,2%	-247,8%	59,4%	95,0%	-196,1%	-4,1%
<b>Totalt</b>	<b>10,6%</b>	<b>11,8%</b>	<b>8,7%</b>	<b>17,3%</b>	<b>15,7%</b>	<b>10,6%</b>	<b>10,7%</b>

Ackumulerat, SEK miljoner	2022			2021			
	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	26 140	16 517	7 611	37 528	25 493	15 870	7 217
Cloud Software and Services	-2 282	-1 545	-812	-1 980	-2 728	-2 284	-1 130
Enterprise	-3 280	-1 610	-775	-2 949	-2 206	-1 388	-728
Other	-1 240	-1 220	-1 239	-270	-554	-1 033	-21
<b>Totalt</b>	<b>19 338</b>	<b>12 142</b>	<b>4 785</b>	<b>32 329</b>	<b>20 005</b>	<b>11 165</b>	<b>5 338</b>

Ackumulerat, i procent av nettoomsättning	2022			2021			
	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	19,4%	19,1%	18,7%	22,4%	21,8%	20,8%	19,9%
Cloud Software and Services	-5,7%	-5,9%	-6,7%	-3,5%	-7,1%	-9,3%	-9,6%
Enterprise	-37,3%	-44,3%	-44,0%	-47,3%	-49,8%	-48,3%	-57,1%
Other	-76,9%	-111,6%	-247,8%	-13,4%	-36,0%	-99,9%	-4,1%
<b>Totalt</b>	<b>10,4%</b>	<b>10,3%</b>	<b>8,7%</b>	<b>13,9%</b>	<b>12,4%</b>	<b>10,7%</b>	<b>10,7%</b>

## Rullande fyra kvartal av nettoomsättning per segment<sup>\*)</sup>

Rullande fyra kvartal, SEK miljoner	2022			2021			
	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	185 939	178 383	172 276	167 838	-	-	-
Cloud Software and Services	58 269	57 666	56 601	56 224	-	-	-
Enterprise	10 600	6 997	6 722	6 236	-	-	-
Other	2 090	2 075	1 998	2 016	-	-	-
<b>Totalt</b>	<b>256 898</b>	<b>245 121</b>	<b>237 597</b>	<b>232 314</b>	<b>230 572</b>	<b>231 781</b>	<b>232 418</b>

<sup>\*)</sup> Rullande fyra kvartal av nettoomsättning per segment har inte räknats om för de tre första kvartalen 2021.

## Rullande fyra kvartal av EBIT-marginal exklusive omstruktureringskostnader per segment (%)<sup>\*)</sup>

Rullande fyra kvartal, i procent av nettoomsättningen	2022			2021			
	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	20,5%	21,4%	22,0%	22,4%	-	-	-
Cloud Software and Services	-2,6%	-2,2%	-2,9%	-3,5%	-	-	-
Enterprise	-38,0%	-45,3%	-44,6%	-47,3%	-	-	-
Other	-45,7%	-22,0%	-74,5%	-13,4%	-	-	-
<b>Totalt</b>	<b>12,3%</b>	<b>13,6%</b>	<b>13,4%</b>	<b>13,9%</b>	<b>13,4%</b>	<b>13,4%</b>	<b>12,8%</b>

<sup>\*)</sup> Rullande fyra kvartal av EBIT-marginal exklusive omstruktureringskostnader per segment har inte räknats om för de tre första kvartalen 2021.

## EBITA och EBITA-marginal per segment per kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2022			2021			
	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	9 624	8 889	7 629	11 787	9 643	8 679	7 274
Cloud Software and Services	-769	-710	-783	861	-318	-1 035	-1 097
Enterprise	-1 223	-732	-664	-635	-505	-512	-598
Other	-19	19	-1 239	284	479	-1 015	-35
<b>Totalt</b>	<b>7 613</b>	<b>7 466</b>	<b>4 943</b>	<b>12 297</b>	<b>9 299</b>	<b>6 117</b>	<b>5 544</b>

Isolerade kvartal, i procent av nettoomsättning	2022			2021			
	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	20,0%	19,3%	18,7%	23,1%	23,8%	21,8%	20,1%
Cloud Software and Services	-5,4%	-5,1%	-6,5%	4,8%	-2,3%	-8,0%	-9,4%
Enterprise	-23,7%	-39,0%	-37,7%	-35,2%	-32,4%	-32,0%	-46,9%
Other	-3,7%	3,2%	-247,8%	59,4%	95,0%	-196,7%	-6,8%
<b>Totalt</b>	<b>11,2%</b>	<b>12,0%</b>	<b>9,0%</b>	<b>17,2%</b>	<b>16,5%</b>	<b>11,1%</b>	<b>11,1%</b>

Ackumulerat, SEK miljoner	2022			2021			
	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	26 142	16 518	7 629	37 383	25 596	15 953	7 274
Cloud Software and Services	-2 262	-1 493	-783	-1 589	-2 450	-2 132	-1 097
Enterprise	-2 619	-1 396	-664	-2 250	-1 615	-1 110	-598
Other	-1 239	-1 220	-1 239	-287	-571	-1 050	-35
<b>Totalt</b>	<b>20 022</b>	<b>12 409</b>	<b>4 943</b>	<b>33 257</b>	<b>20 960</b>	<b>11 661</b>	<b>5 544</b>

Ackumulerat, i procent av nettoomsättning	2022			2021			
	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	19,4%	19,1%	18,7%	22,3%	21,9%	20,9%	20,1%
Cloud Software and Services	-5,6%	-5,7%	-6,5%	-2,8%	-6,4%	-8,6%	-9,4%
Enterprise	-29,8%	-38,4%	-37,7%	-36,1%	-36,4%	-38,6%	-46,9%
Other	-76,9%	-111,6%	-247,8%	-14,2%	-37,1%	-101,5%	-6,8%
<b>Totalt</b>	<b>10,8%</b>	<b>10,6%</b>	<b>9,0%</b>	<b>14,3%</b>	<b>13,0%</b>	<b>11,1%</b>	<b>11,1%</b>



## EBITA och EBITA-marginal exklusive omstruktureringskostnader per segment

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2022			2021			
	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	9 650	8 934	7 639	12 065	9 642	8 687	7 251
Cloud Software and Services	-714	-710	-758	1 019	-313	-1 031	-1 010
Enterprise	-1 223	-728	-658	-608	-504	-523	-599
Other	-19	19	-1 239	284	479	-1 012	-21
<b>Totalt</b>	<b>7 694</b>	<b>7 515</b>	<b>4 984</b>	<b>12 760</b>	<b>9 304</b>	<b>6 121</b>	<b>5 621</b>

Isolerade kvartal, i procent av nettoomsättning	2022			2021			
	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	20,0%	19,4%	18,8%	23,6%	23,8%	21,8%	20,0%
Cloud Software and Services	-5,0%	-5,1%	-6,3%	5,7%	-2,3%	-8,0%	-8,6%
Enterprise	-23,7%	-38,8%	-37,3%	-33,7%	-32,3%	-32,7%	-46,9%
Other	-3,7%	3,2%	-247,8%	59,4%	95,0%	-196,1%	-4,1%
<b>Totalt</b>	<b>11,3%</b>	<b>12,0%</b>	<b>9,1%</b>	<b>17,9%</b>	<b>16,5%</b>	<b>11,1%</b>	<b>11,3%</b>

Ackumulerat, SEK miljoner	2022			2021			
	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	26 223	16 573	7 639	37 645	25 580	15 938	7 251
Cloud Software and Services	-2 182	-1 468	-758	-1 335	-2 354	-2 041	-1 010
Enterprise	-2 609	-1 386	-658	-2 234	-1 626	-1 122	-599
Other	-1 239	-1 220	-1 239	-270	-554	-1 033	-21
<b>Totalt</b>	<b>20 193</b>	<b>12 499</b>	<b>4 984</b>	<b>33 806</b>	<b>21 046</b>	<b>11 742</b>	<b>5 621</b>

Ackumulerat, i procent av nettoomsättning	2022			2021			
	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	19,4%	19,1%	18,8%	22,4%	21,9%	20,9%	20,0%
Cloud Software and Services	-5,4%	-5,6%	-6,3%	-2,4%	-6,2%	-8,3%	-8,6%
Enterprise	-29,7%	-38,1%	-37,3%	-35,8%	-36,7%	-39,0%	-46,9%
Other	-76,9%	-111,6%	-247,8%	-13,4%	-36,0%	-99,9%	-4,1%
<b>Totalt</b>	<b>10,9%</b>	<b>10,6%</b>	<b>9,1%</b>	<b>14,6%</b>	<b>13,1%</b>	<b>11,2%</b>	<b>11,3%</b>

## Övriga nyckeltal

	Kv 3		Jan-sep	
	2022	2021	2022	2021
Kundkreditdagar	-	-	76	79
Omsättningshastighet i lager, dagar	115	95	112	95
Kreditdagar, leverantörer	92	89	97	96