

Andra kvartalet 2019

Stockholm, 17 juli 2019

Andra kvartalet i korthet

- Försäljningen var SEK 54,8 (49,8) miljarder. Försäljning justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade med 7%, driven av tillväxt inom Networks i Nordamerika och Nordostasien. Rapporterad försäljning ökade med 10%.
- Bruttomarginalen var 36,6% (34,8%). Bruttomarginalen exklusive omstruktureringsskostnader var 36,7% (36,7%).
- Bruttomarginalen inom Networks exklusive omstruktureringsskostnader förbättrades till 41,4% (40,2%) jämfört med samma kvartal föregående år. Sekventiellt minskade bruttomarginalen inom Networks från 43,2%, huvudsakligen beroende på kostnader relaterade till en tidigare meddelad förlikning gällande licensavtal samt negativ påverkan från strategiska kontrakt och lägre patent- och licensintäkter.
- Rörelseresultatet var SEK 3,7 (0,2) miljarder och rörelsemarginalen var 6,8% (0,3%). Rörelseresultatet exklusive omstruktureringsskostnader var SEK 3,9 (2,0) miljarder och rörelsemarginalen exklusive omstruktureringsskostnader var 7,0% (4,1%).
- Periodens resultat förbättrades till SEK 1,8 (-1,8) miljarder.
- Fritt kassaflöde före M&A var SEK 2,2 (-0,2) miljarder. Nettokassan uppgick till SEK 33,8 (33,1) miljarder.

SEK miljarder	Kv 2 2019	Kv 2 2018	Förändring årsvis	Kv 1 2019	Förändring kvartalsvis	6 månader 2019	6 månader 2018
Nettoomsättning	54,8	49,8	10%	48,9	12%	103,7	93,2
<i>Försäljningstillväxt justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter</i>	-	-	7%	-	-	-	-
Bruttomarginal	36,6%	34,8%	-	38,4%	-	37,5%	34,5%
Rörelseresultat	3,7	0,2	-	4,9	-24%	8,6	-0,1
Rörelsemarginal	6,8%	0,3%	-	10,0%	-	8,3%	-0,2%
Periodens resultat	1,8	-1,8	-	2,4	-23%	4,3	-2,5
Vinst per aktie efter utspädning, SEK	0,51	-0,58	-	0,70	-27%	1,21	-0,83
Vinst per aktie (ej IFRS), SEK ¹⁾	0,59	-0,09	-	0,80	-26%	1,39	0,02
Fritt kassaflöde exklusive M&A	2,2	-0,2	-	4,1	-45%	6,3	0,6
Nettokassa vid periodens slut	33,8	33,1	2%	36,1	-7%	33,8	33,1
<i>Bruttomarginal exklusive omstruktureringsskostnader</i>	36,7%	36,7%	-	38,5%	-	37,5%	36,3%
<i>Rörelseresultat exklusive omstruktureringsskostnader</i>	3,9	2,0	89%	5,1	-24%	9,0	2,9
<i>Rörelsemarginal exklusive omstruktureringsskostnader</i>	7,0%	4,1%	-	10,4%	-	8,6%	3,1%

¹⁾ Vinst per aktie efter utspädning, exklusive av- och nedskrivningar av förvärvade immateriella tillgångar och exklusive omstruktureringsskostnader. Potentiella stamaktier ger inte upphov till någon utspädningseffekt om en konvertering till stamaktier skulle medföra en förbättring av vinst per aktie.

Finansiella icke-IFRS-mått stäms av mot närmaste avstämningsbara poster i balans- och resultaträkningarna i slutet av denna rapport.

Kommentar från VD

Den organiska försäljningstillväxten¹⁾ var 7% under kvartalet, främst driven av försäljning i Nordamerika och Nordostasien. Vi har starkt momentum i vår 5G-verksamhet med både nya avtal, nya kommersiella lanseringar och driftsatta nät. Hittills har vi tillhandahållit lösningar för nästan två tredjedelar av alla kommersiellt lanserade 5G-nät.

Tillväxten ökar inom 5G. Initialt kommer 5G att utgöra en kapacitetsförbättring i storstadsområden. I framtiden förväntas nya, spännande innovationer för 5G i och med användning inom Sakernas internet, där man utnyttjar den hastighet, svarstid och säkerhet som 5G kan tillhandahålla. De fördelar som detta erbjuder konsumenterna och företagen innebär möjligheter för våra kunder att tillvarata nya intäkter.

Bruttomarginalen²⁾ var oförändrad om 36,7% jämfört med samma kvartal föregående år. Förbättringar i segmentet Networks motverkades av lägre marginaler inom Digital Services och Managed Services.

Networks hade ännu ett bra kvartal med organisk försäljningstillväxt¹⁾ på 11% jämfört med samma kvartal föregående år, driven av investeringar inom 4G och 5G i Nordamerika och Nordostasien samt ökade volymer relaterade till strategiska kontrakt. Även om de strategiska kontrakten kommer att bidra till ökade marginaler på lång sikt, är påverkan på lönsamheten negativ på kort sikt. Under kvartalet påverkades bruttomarginalen negativt, och vi förväntar oss ökad påverkan under andra halvåret. Dessutom påverkade kostnader relaterade till den tidigare meddelade förlikningen gällande licensavtal marginalen negativt. Trots detta förbättrades bruttomarginalen²⁾ till 41,4% (40,2%) jämfört med samma kvartal föregående år, främst på grund av högre patent- och licensintäkter. För att säkerställa att vi uppfyller kundernas krav på snabba och flexibla leveranser, har vi beslutat att investera i en toppmodern 5G-produktionsanläggning i USA som komplement till vår globala leveranskedja.

Inom Digital Services fortsätter vi att genomföra planen för att nå låg ensiffrig rörelsemarginal 2020. Förbättringarna är inte linjära och kommer att variera mellan kvartalen. Organisk försäljning¹⁾ inom Digital Services sjönk med -3% jämfört med samma kvartal föregående år som följd av snabb nedgång inom tidigare produktgenerationer. Bruttomarginalen²⁾ var 37,1% (42,6%). Den minskade bruttomarginalen drevs främst av förändrad affärsmix, som kan variera mellan kvartal. Vår 5G- och molnbaserade portfölj vinner mark hos kunderna, och vi ökar relaterade FoU-investeringar för att säkerställa att portföljen är anpassad och redo. Den omvandlade BSS-strategin vinner kraft, och under kvartalet skrevs kontrakt med flera nya kunder. Andelen återkommande affärer ökar, vi är på väg att ha åtgärdat 75% av de 45 kritiska och icke-strategiska kundkontrakten vid årets slut och vi har kostnadseffektivitetsprogram på plats inom hela Digital Services.

Inom Managed Services är strategin att förbättra kunderbjudandet genom automatisering, maskininlärning och AI, vilket kommer att förbättra verksamhetens marginalprofil på längre sikt. Kortsiktigt påverkas rörelsemarginalen negativt av ökade FoU-investeringar. Organisk försäljning¹⁾ sjönk med -6%, vilket främst förklaras av den negativa påverkan från åtgärdade kundavtal. Bruttomarginalen²⁾ sjönk till 12,3% (14,0%) jämfört med samma kvartal föregående år, till följd av de tidpunkter när kostnader tagits.

Organisk försäljningstillväxt¹⁾ inom Emerging Business and Other var 24%, driven av fortsatt tillväxt inom iconectiv. Rörelseresultatet²⁾ förbättrades jämfört med samma kvartal föregående år till SEK -0,7 (-1,2) miljarder, drivet av ökad vinst inom iconectiv och avyttringen av MediaKind. Inom detta segment investerar vi i satsningar med målet att skala upp och bidra till att skapa framtida affärer för Ericsson. Förutom för iconectiv är portföljen fortfarande i en tidig investeringsfas.

Fritt kassaflöde exklusive M&A förbättrades till SEK 2,2 (-0,2) miljarder, drivet av förbättrat resultat.

Vi är i pågående förlikningsförhandlingar med United States Securities and Exchange Commission (SEC) och United States Department of Justice (DOJ) beträffande deras tidigare kommunicerade undersökningar under U.S. Foreign Corrupt Practices Act (FCPA). Vi har inte möjlighet att uppskatta hur länge de kommer att fortsätta. Eftersom detta är ett pågående ärende kan vi inte heller lämna några detaljer. Det är dock vår nuvarande bedömning att ärendenas lösning kommer att resultera i betydande monetära och andra åtgärder. Omfattningen och effekterna av dessa kan i nuläget inte uppskattas eller säkerställas på ett tillförlitligt sätt.

Vi fortsätter att ta strategiska kontrakt, och den omfattande nätutbyggnad som förväntas påbörjas i delar av Asien kommer gradvis att påverka marginalerna negativt på kort sikt, men stärka vår position på lång sikt. Fortsatta teknik- och marknadsinvesteringar, speciellt inom 5G, automatisering och AI, är grundläggande för långsiktig konkurrenskraft och är en avgörande del av vår fokuserade strategi för att stärka bolaget på lång sikt och nå målen för 2020 och 2022.

Börje Ekholm
VD och koncernchef

¹⁾ Organisk försäljningstillväxt: försäljningstillväxt justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter

²⁾ Exklusive omstruktureringkostnader

Antaganden för planeringen framöver

Marknadsrelaterade

- Marknaden för utrustning för radioaccessnät (RAN) uppskattas öka med 3% för helåret 2019 med 2% genomsnittlig årlig tillväxttakt för 2018-2023. (Källa: Dell'Oro)

Relaterade till Ericsson

Nettoförsäljning

- Försäljningens säsongsberoende mellan kvartal 2 och 3 är 3% baserat på genomsnittet för de senaste 2 åren. Den nuvarande försäljningsnivån i Nordamerika förväntas förbli oförändrad under 2019.
- Intäkterna från nuvarande patent- och licensportfölj är cirka SEK 9 miljarder på helårsbasis.

Bruttomarginal

- Strategiska kontrakt som tagits inom Networks för att stärka marknadspositionen, med låga marginaler initialt, kommer att ha negativ påverkan på bruttomarginalen utan att målen för 2020 riskeras. Den negativa påverkan förväntas öka under andra halvåret 2019.
- Stora 5G-utbyggnader i delar av Asien förväntas börja i slutet av 2019, vilket gradvis påverkar bruttomarginalen negativt på kort sikt.
- Andelen försäljning av tjänster i Nordamerika förväntas öka gradvis, vilket påverkar bruttomarginalen negativt.

- De fokuserade förbättringarna inom Digital Services är inte linjära och kommer att variera från kvartal till kvartal.

Rörelseomkostnader

- Rörelseomkostnaderna minskar normalt något mellan kvartal 2 och 3 på grund av säsongsvariationer.
- Kostnader för 5G-fälttester kommer fortsatt att påverka försäljnings- och administrationskostnaderna.
- FoU-utgifterna inom Networks förväntas plana ut.

Omstruktureringkostnader

- Omstruktureringkostnader för helåret 2019 uppskattas till SEK -2 till -4 miljarder (den tidigare uppskattningen var SEK -3 till -5 miljarder).

Valutaexponering

- Tumregel: om USD ändras 10% gentemot SEK ger detta en påverkan på nettoomsättningen om cirka +/-5% och på rörelsemarginalen om cirka +/-1 procentenhet.

Finansiell översikt

SEK miljarder	Kv 2 2019	Kv 2 2018	Förändring årsvis	Kv 1 2019	Förändring kvartalsvis	6 månader 2019	6 månader 2018
Nettoomsättning	54,8	49,8	10%	48,9	12%	103,7	93,2
<i>Försäljningstillväxt justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter</i>	-	-	7%	-	-	-	-
Bruttoresultat	20,1	17,3	16%	18,8	7%	38,9	32,2
Bruttomarginal (%)	36,6%	34,8%	-	38,4%	-	37,5%	34,5%
Forsknings- och utvecklingskostnader	-9,5	-9,8	-	-9,2	4%	-18,7	-18,9
Försäljnings- och administrationskostnader	-7,0	-7,1	-	-6,0	15%	-13,0	-13,2
Nedskrivningar av kundfordringar	0,2	-0,4	-	0,6	-73%	0,7	-0,4
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	0,1	0,0	-	0,8	-91%	0,8	0,1
Rörelseresultat	3,7	0,2	-	4,9	-24%	8,6	-0,1
Rörelsemarginal (%)	6,8%	0,3%	-	10,0%	-	8,3%	-0,2%
Finansiella intäkter och kostnader, netto	-0,4	-0,8	-46%	-0,6	-27%	-1,0	-1,4
Skatter	-1,5	-1,2	25%	-1,9	-23%	-3,3	-1,0
Periodens resultat	1,8	-1,8	-	2,4	-23%	4,3	-2,5
Omstruktureringskostnader	-0,1	-1,9	-	-0,2	-43%	-0,3	-3,1
<i>Bruttoresultat exklusive omstruktureringskostnader</i>	<i>20,1</i>	<i>18,3</i>	<i>10%</i>	<i>18,8</i>	<i>7%</i>	<i>38,9</i>	<i>33,9</i>
<i>Bruttomarginal exklusive omstruktureringskostnader</i>	<i>36,7%</i>	<i>36,7%</i>	<i>-</i>	<i>38,5%</i>	<i>-</i>	<i>37,5%</i>	<i>36,3%</i>
<i>FoU-kostnader exklusive omstruktureringskostnader</i>	<i>-9,5</i>	<i>-9,3</i>	<i>2%</i>	<i>-9,0</i>	<i>5%</i>	<i>-18,5</i>	<i>-18,0</i>
<i>Försäljning och administration exklusive omstruktureringskostnader</i>	<i>-6,9</i>	<i>-6,6</i>	<i>5%</i>	<i>-6,0</i>	<i>15%</i>	<i>-12,9</i>	<i>-12,7</i>
<i>Rörelseresultat exklusive omstruktureringskostnader</i>	<i>3,9</i>	<i>2,0</i>	<i>89%</i>	<i>5,1</i>	<i>-24%</i>	<i>9,0</i>	<i>2,9</i>
<i>Rörelsemarginal exklusive omstruktureringskostnader</i>	<i>7,0%</i>	<i>4,1%</i>	<i>-</i>	<i>10,4%</i>	<i>-</i>	<i>8,6%</i>	<i>3,1%</i>

Nettoomsättning

Försäljningen justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade med 7% jämfört med samma kvartal föregående år, driven av tillväxt inom Networks. Försäljningen inom Networks justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade med 11% jämfört med samma kvartal föregående år, med stark försäljningstillväxt i Nordamerika och Nordostasien. Försäljningen inom Digital Services justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter minskade med -3% jämfört med samma kvartal föregående år på grund av lägre försäljning av tidigare produktgenerationer. Försäljningen inom Managed Services justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter minskade med -6% jämfört med samma kvartal föregående år, på grund av att avtal avslutats. Försäljningen inom Emerging Business and Other justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade med 24% jämfört med samma kvartal föregående år, driven av tillväxt inom iconectiv.

Rapporterad försäljning ökade med 10% jämfört med samma kvartal föregående år.

Sekventiellt ökade både försäljning och försäljning justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter efter ett säsongsmissigt svagt första kvartal.

Patent- och licensintäkter

Patent- och licensintäkterna ökade till SEK 2,2 (1,8) miljarder jämfört med samma kvartal föregående år. Ökningen berodde främst på nya avtal och valutaeffekter från en starkare USD gentemot SEK. Sekventiellt minskade patent- och licensintäkterna från SEK 2,5 miljarder efter ett starkt första kvartal.

Bruttomarginal

Bruttomarginalen ökade till 36,6% (34,8%) jämfört med samma kvartal föregående år. Bruttomarginalen exklusive omstruktureringskostnader var oförändrad om 36,7%. Bruttomarginalen inom Networks ökade, delvis på grund av ökade patent- och licensintäkter. Bruttomarginalen minskade jämfört med samma kvartal föregående år inom Digital Services, Managed Services och Emerging Business and Other.

Sekventiellt minskade bruttomarginalen till 36,6% från 38,4%. Bruttomarginalen exklusive omstruktureringskostnader minskade till 36,7% från 38,5%, främst på grund av lägre bruttomarginal inom Networks. Bruttomarginalen inom Networks påverkades negativt av kostnader relaterade till den meddelade förlikningen gällande licensavtal, lägre patent- och licensintäkter samt ökad andel strategiska kontrakt.

Rörelseomkostnader

FoU-kostnaderna minskade till SEK -9,5 (-9,8) miljarder jämfört med samma kvartal föregående år. FoU-kostnaderna exklusive omstruktureringskostnader ökade till SEK -9,5 (-9,3) miljarder, med negativ påverkan från valutaeffekter. FoU-kostnaderna ökade inom Networks och Managed Services. Ökningen motverkades dock delvis av lägre FoU-kostnader inom Digital Services samt Emerging Business and Other. Nettopåverkan från avskrivna och kapitaliserade utvecklingskostnader var SEK 0,1 (-0,3) miljarder.

Försäljnings- och administrationskostnaderna (SG&A) minskade något till SEK -7,0 (-7,1) miljarder jämfört med samma kvartal föregående år. SG&A exklusive omstruktureringskostnader ökade till SEK -6,9 (-6,6) miljarder jämfört med samma kvartal föregående år, med negativ påverkan från kostnader för fälttester och valutaeffekter.

Nedskrivningar av kundfordringar var positiva om SEK 0,2 (-0,4) miljarder, på grund av att en avsättning för nedskrivningar av kundfordringar flyttats till en avsättning för kundfinansiering. Motsvarande negativa belopp bokfördes som SG&A-kostnad.

Rörelseomkostnaderna ökade sekventiellt på grund av säsongsmissiga variationer, lägre positiv påverkan från nedskrivning av kundfordringar, högre avsättningar för rörlig ersättning samt negativa valutaeffekter.

Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader

Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader var oförändrade jämfört med samma kvartal föregående år om SEK 0,1 miljarder.

Omstruktureringskostnader

Omstruktureringskostnaderna minskade till SEK -0,1 (-1,9) miljarder jämfört med samma kvartal föregående år.

Rörelseresultat och rörelsemarginal

Rörelseresultatet och rörelsemarginalen förbättrades jämfört med samma kvartal föregående år till SEK 3,7 (0,2) miljarder respektive 6,8% (0,3%). Rörelseresultat och rörelsemarginal exklusive omstruktureringskostnader förbättrades till SEK 3,9 (2,0) miljarder respektive 7,0% (4,1%) som resultat av ökad försäljning.

Sekventiellt minskade rörelseresultatet och rörelsemarginalen till SEK 3,7 miljarder från SEK 4,9 miljarder respektive till 6,8% från 10,0%. Rörelseresultatet exklusive omstruktureringskostnader minskade till SEK 3,9 miljarder från SEK 5,1 miljarder.

Under första kvartalet 2019 stärktes rörelseresultatet av realisationsvinster om SEK 0,8 miljarder samt återföring av en avsättning för kundfordringar om SEK 0,7 miljarder.

Finansiella intäkter och kostnader, netto

Finansiella intäkter och kostnader (netto) förbättrades till SEK -0,4 (-0,8) miljarder jämfört med samma kvartal föregående år, huvudsakligen beroende på lägre negativa effekter av valutaomvärdering. Effekterna av valutasäkring, som beror på att balansen av valutasäkringslån är i USD, påverkade finansiella intäkter och kostnader (netto) med SEK 0,0 (-0,3) miljarder. SEK var oförändrad gentemot USD mellan 31 mars 2019 (kurs SEK/USD 9,26) och 30 juni 2019 (kurs SEK/USD 9,27). Under kvartalet var räntekostnaderna för finansiell leasing SEK -0,1 (0,0) miljarder, som effekt av implementeringen av IFRS 16.

Skatter

Skatterna uppgick till SEK -1,5 (-1,2) miljarder, motsvarande en skattesats om 44%, vilket innefattar en större engångsavsättning beträffande skatt. Bolaget har implementerat IFRIC 23, som kräver kvartalsvisa utvärderingar av osäkra skattepositioner. Detta har lett till att skatten varierar mellan kvartal. Skattesatsen på resultatet före skatt beräknas baserat på prognosen för den geografiska fördelningen av vinsten för 2019.

Periodens resultat och vinst per aktie

Periodens resultat ökade till SEK 1,8 (-1,8) miljarder och vinsten per aktie efter utspädning ökade till SEK 0,51 (-0,58) jämfört med samma kvartal föregående år.

Personal

Antalet anställda 30 juni 2019 var 94 756 personer, en nettoökning med 176 anställda under kvartalet.

Försäljning per marknadsområde

SEK miljarder	Andra kvartalet 2019				Förändring		
	Networks	Digital Services	Managed Services	Emerging Business and Other	Totalt	Årsvis	Kvartalsvis
Sydostasien, Oceanien och Indien	5,0	0,9	1,0	0,0	7,0	0%	13%
Nordostasien	5,4	0,9	0,2	0,0	6,5	37%	70%
Nordamerika	14,2	2,2	1,2	0,0	17,7	23%	9%
Europa och Latinamerika	8,1	2,9	2,9	0,1	14,1	1%	7%
Mellanöstern och Afrika	3,1	1,6	1,0	0,0	5,6	-3%	4%
Övrigt ¹⁾	2,0	0,4	0,0	1,5	3,9	-1%	-8%
Totalt	37,8	9,0	6,3	1,7	54,8	10%	12%

¹⁾ Marknadsområdet "Övrigt" innefattar främst licensintäkter och större delen av segmentet Emerging Business and Other

Sydostasien, Oceanien och Indien

Försäljningen var oförändrad jämfört med samma kvartal föregående år. Försäljningen inom Managed Services ökade, främst på grund av ett nytt avtal som togs 2018. Försäljningen inom Digital Services minskade på grund av lägre försäljning av tidigare produktgenerationer i Indien, medan försäljningen inom Networks var oförändrad.

Nordostasien

Försäljningen ökade jämfört med samma kvartal föregående år, främst driven av försäljning inom Networks med 5G-leveranser i Sydkorea och fortsatt 4G-utbyggnad i Kina för att hantera ökad efterfrågan på trafik. Försäljningen inom Digital Services ökade, främst på grund av att projektmilstolpar nåddes. Kommersiella licenser för 5G har nyligen utfärdats i Kina.

Nordamerika

Försäljningen ökade jämfört med samma kvartal föregående år, driven av att alla stora kunder fortsätter att investera i 4G och 5G. Försäljningen inom Managed Services ökade, driven av stark rörlig försäljningsandel inom stora kundavtal.

Europa och Latinamerika

Försäljningen ökade något jämfört med samma kvartal föregående år. Försäljningen inom Networks ökade, driven av tidigare meddelade avtal som tagits i Europa. Försäljningen inom Managed Services minskade som konsekvens av avslutade avtal enligt vad som tidigare meddelats.

Mellanöstern och Afrika

Försäljningen minskade jämfört med samma kvartal föregående år. Försäljningen inom Networks och Digital Services minskade på grund av tidpunkter för projektmilstolpar. Försäljningen inom Managed Services minskade på grund av avslutade avtal enligt vad som tidigare meddelats.

Övrigt

Försäljningen var oförändrad jämfört med samma kvartal föregående år. Tillväxt inom patent- och licensintäkter samt iconectiv (som ingår i segmentet Emerging Business and Other) motverkades av avyttringen av MediaKind. Patent- och licensintäkterna uppgick till SEK 2,2 (1,8) miljarder, med stöd från ett nytt avtal som ingåtts under första kvartalet 2019 och valutaeffekter på grund av att USD stärkts gentemot SEK.

Resultat per segment

Networks

SEK miljarder	Kv 2 2019	Kv 2 2018	Förändring årsvis	Kv 1 2019	Förändring kvartalsvis	6 månader 2019	6 månader 2018
Nettoomsättning	37,8	32,4	17%	33,5	13%	71,3	61,0
Varav produkter	26,7	22,3	20%	23,8	12%	50,5	41,8
Varav patent- och licensintäkter	1,8	1,5	24%	2,1	-11%	3,9	3,0
Varav tjänster	11,1	10,1	10%	9,7	14%	20,8	19,2
Försäljningstillväxt justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter	-	-	11%	-	-	-	-
Bruttoresultat	15,7	12,6	25%	14,5	8%	30,1	23,7
Bruttomarginal	41,4%	38,8%	-	43,2%	-	42,3%	38,8%
Rörelseresultat	5,7	3,5	60%	5,5	4%	11,2	6,9
Rörelsemarginal	15,0%	10,9%	-	16,3%	-	15,6%	11,3%
Omstruktureringskostnader	0,0	-0,7	-	0,0	-	0,0	-1,2
Bruttoresultat exklusive omstruktureringskostnader	15,7	13,0	20%	14,5	8%	30,1	24,6
Bruttomarginal exklusive omstruktureringskostnader	41,4%	40,2%	-	43,2%	-	42,2%	40,3%
Rörelseresultat exklusive omstruktureringskostnader	5,7	4,3	32%	5,5	4%	11,2	8,1
Rörelsemarginal exklusive omstruktureringskostnader	15,0%	13,3%	-	16,4%	-	15,7%	13,4%

Nettoomsättning

Försäljningen justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade med 11% jämfört med samma kvartal föregående år. Ökningen beror främst på stark tillväxt i Nordamerika och Nordostasien, driven av investeringar i 4G och 5G.

Rapporterad försäljning ökade med 17% jämfört med samma kvartal föregående år.

Bruttomarginal

Bruttomarginalen ökade till 41,4% (38,8%) jämfört med samma kvartal föregående år. Bruttomarginalen exklusive omstruktureringskostnader ökade till 41,4% (40,2%), driven främst av högre patent- och licensintäkter samt en fördelaktig affärsmix. Ökningen motverkades delvis av kostnader relaterade till en tidigare meddelad förlikning beträffande licensavtal, som avslutade stämningar rörande patentintrång, samt negativ påverkan från strategiska kontrakt. De strategiska kontrakten tas för att stärka marknadspositionen, och deras negativa påverkan på bruttomarginalen kan variera mellan kvartal.

Bruttomarginalen minskade sekventiellt till 41,4% från 43,2%. Minskningen berodde främst på kostnader relaterade till förlikningen beträffande licensavtal, viss negativ påverkan från strategiska kontrakt samt lägre patent- och licensintäkter.

Rörelseresultat och rörelsemarginal

Rörelseresultatet ökade till SEK 5,7 (3,5) miljarder jämfört med samma kvartal föregående år och rörelsemarginalen förbättrades till 15,0% (10,9%). Exklusive omstruktureringskostnader ökade rörelseresultatet till SEK 5,7 (4,3) miljarder och rörelsemarginalen till 15,0% (13,3%). Förbättringen drevs av högre försäljning och högre bruttomarginal, men motverkades delvis av ökade FoU-kostnader och SG&A-kostnader. FoU-kostnaderna ökade på grund av investeringar i 5G. Den sammanlagda påverkan från kapitaliserade och avskrivna utvecklingskostnader samt kostnadsförda och uppskjutna hårdvarukostnader bidrog med SEK 0,4 (0,0) miljarder till rörelseresultatet.

Genomförande av strategin

Som kommunicerades på kapitalmarknadsdagen 2018 är målet för Networks att generera en rörelsemarginal på 15-17% (exklusive omstruktureringskostnader) 2020. Viktiga pågående strategiska aktiviteter är att:

- investera i FoU för att säkerställa en ledande produktportfölj och kostnadsledarskap
- öka investeringar inom automatisering och förenklat underhåll för att sänka kostnaderna
- selektivt vinna marknadsandelar baserat på konkurrenskraftig teknik och konkurrenskraftigt kostnadsläge.

I slutet av kvartalet hade Ericsson levererat utrustning inom både radio och kärnnät till 15 driftsatta 5G-nät.

Digital Services

SEK miljarder	Kv 2 2019	Kv 2 2018	Förändring årsvis	Kv 1 2019	Förändring kvartalsvis	6 månader 2019	6 månader 2018
Nettoomsättning	9,0	8,8	2%	7,8	15%	16,8	16,1
Varav produkter	4,6	4,5	3%	3,9	17%	8,5	8,4
Varav patent- och licensintäkter	0,4	0,3	24%	0,5	-11%	0,9	0,7
Varav tjänster	4,4	4,4	0%	3,9	13%	8,3	7,7
Försäljningstillväxt justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter	-	-	-3%	-	-	-	-
Bruttoresultat	3,3	3,5	-4%	2,9	15%	6,2	6,4
Bruttomarginal	36,8%	39,1%	-	36,8%	-	36,8%	39,5%
Rörelseresultat	-1,4	-2,4	-	-1,8	-	-3,2	-5,0
Rörelsemarginal	-15,6%	-26,9%	-	-23,0%	-	-19,1%	-30,9%
Omstruktureringskostnader	-0,1	-0,9	-	-0,2	-	-0,3	-1,5
Bruttoresultat exklusive omstruktureringskostnader	3,3	3,8	-11%	2,9	14%	6,3	6,9
Bruttomarginal exklusive omstruktureringskostnader	37,1%	42,6%	-	37,6%	-	37,3%	42,7%
Rörelseresultat exklusive omstruktureringskostnader	-1,3	-1,5	-	-1,6	-	-2,9	-3,5
Rörelsemarginal exklusive omstruktureringskostnader	-14,6%	-16,9%	-	-20,6%	-	-17,4%	-21,9%

Nettoomsättning

Försäljningen ökade med 2% jämfört med samma kvartal föregående år. Försäljningen justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter minskade med -3% jämfört med samma kvartal föregående år, påverkad av minskad försäljning inom tidigare produktgenerationer, främst i Indien. Minskningen uppvägdes delvis av tillväxt inom den nya portföljen för infrastruktur för molntjänster och Operations Support Systems (OSS).

Bruttomarginal

Bruttomarginalen minskade till 36,8% (39,1%) jämfört med samma kvartal föregående år. Bruttomarginalen exklusive omstruktureringskostnader minskade till 37,1% (42,6%), med negativ påverkan från en affärsmix med lägre andel mjukvaruförsäljning. Affärsmixen kan variera mellan kvartal, beroende på projektmix och projekttydigheter.

Bruttomarginalen exklusive omstruktureringskostnader minskade sekventiellt till 37,1% från 37,6%, på grund av en affärsmix med lägre andel mjukvaruförsäljning.

Rörelseresultat

Rörelseresultatet var SEK -1,4 (-2,4) miljarder. Rörelseresultatet exklusive omstruktureringskostnader var SEK -1,3 (-1,5) miljarder, med positiv påverkan från minskade rörelseomkostnader. Rörelseomkostnader exklusive omstruktureringskostnader samt exklusive nettopåverkan från kapitaliserade och avskrivna utvecklingskostnader minskade med SEK 0,9 miljarder under första halvåret 2019, trots ofördelaktiga valutaeffekter. Nettopåverkan från kapitaliserade och avskrivna utvecklingskostnader var SEK -0,3 (-0,4) miljarder under kvartalet.

Genomförande av strategin

Digital Services högsta prioritet är att vända segmentet till en lönsam verksamhet, med målet att uppnå en låg positiv ensiffrig rörelsemarginal 2020 (exklusive omstruktureringskostnader).

En nyckelaktivitet för att vända verksamheten inom Digital Services är att slutföra, omförhandla eller avsluta 45 identifierade kritiska och icke-strategiska kundkontrakt. Ytterligare två kontrakt åtgärdades under kvartalet, och sammanlagt 27 kontrakt har åtgärdats hittills. Detta är i linje med planen att ha åtgärdat 75% av de 45 kontrakten till slutet av 2019.

Nya arbetsmetoder och investeringar i automatisering för att ytterligare öka effektiviteten inom FoU samt investeringar i den nya portföljen med 5G- och molnbaserade produkter kommer att fortsätta att stärka den nuvarande marknadspositionen och förbereda Digital Services för lönsam tillväxt.

Nya produktbjudanden lanserades under kvartalet, inklusive Ericsson Edge NFVi (Network Function Virtualization infrastructure), en Edge-lösning inom distribuerade molntjänster, och Ericsson Partner VNF (Virtual Network Functions) Certification Program för leverantörer inom virtuella nätfunktioner. Dessa moln- och NFVi-erbjudanden ingår i Ericssons 5G-plattform. Rullande 12 månader ökade försäljningen inom den nya portföljen med 13%, driven av kundinvesteringar inom 4G och 5G.

I slutet av kvartalet hade Ericsson levererat utrustning inom både radio och kärnnät till 15 driftsatta 5G-nät.

Managed Services

SEK miljarder	Kv 2 2019	Kv 2 2018	Förändring årsvis	Kv 1 2019	Förändring kvartalsvis	6 månader 2019	6 månader 2018
Nettoomsättning	6,3	6,5	-3%	5,9	8%	12,2	12,4
<i>Försäljningstillväxt justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter</i>	-	-	-6%	-	-	-	-
Bruttoresultat	0,8	0,8	-4%	1,0	-25%	1,8	1,3
Bruttomarginal	12,3%	12,4%	-	17,7%	-	14,9%	10,5%
Rörelseresultat	0,2	0,3	-32%	1,3	-84%	1,5	0,4
Rörelsemarginal	3,2%	4,6%	-	21,4%	-	11,9%	3,2%
Omstruktureringskostnader	0,0	-0,1	-	0,0	-	0,0	-0,2
<i>Bruttoresultat exklusive omstruktureringskostnader</i>	<i>0,8</i>	<i>0,9</i>	<i>-15%</i>	<i>1,0</i>	<i>-25%</i>	<i>1,8</i>	<i>1,5</i>
<i>Bruttomarginal exklusive omstruktureringskostnader</i>	<i>12,3%</i>	<i>14,0%</i>	<i>-</i>	<i>17,7%</i>	<i>-</i>	<i>14,9%</i>	<i>11,7%</i>
<i>Rörelseresultat exklusive omstruktureringskostnader</i>	<i>0,2</i>	<i>0,4</i>	<i>-52%</i>	<i>1,3¹⁾</i>	<i>-84%</i>	<i>1,5</i>	<i>0,6</i>
<i>Rörelsemarginal exklusive omstruktureringskostnader</i>	<i>3,2%</i>	<i>6,5%</i>	<i>-</i>	<i>21,4%</i>	<i>-</i>	<i>12,0%</i>	<i>4,6%</i>

¹⁾ Rörelseresultat första kvartalet 2019 var SEK 0,5 miljarder, exklusive omstruktureringskostnader och återföring av avsättning för nedskrivning av kundfordringar

Nettoomsättning

Försäljningen justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter minskade med -6% jämfört med samma kvartal föregående år som ett resultat av avslutade kundavtal enligt vad som tidigare meddelats. Försäljningen inom Network Design and Optimization (projektverksamhet) visade tillväxt.

Rapporterad försäljning minskade med -3% jämfört med samma kvartal föregående år. Försäljningen justerad för avslutade kundavtal ökade.

Bruttomarginal

Bruttomarginalen var oförändrad jämfört med samma kvartal föregående år. Bruttomarginalen exklusive omstruktureringskostnader minskade till 12,3% (14,0%) jämfört med samma kvartal föregående år, främst som resultat av varierande tidpunkter för kostnadsföring.

Bruttomarginalen minskade sekventiellt till 12,3% från 17,7%, främst som resultat av varierande tidpunkter för kostnadsföring. Bruttomarginalen under första kvartalet 2019 stärktes av säsongs-mässig lägre kostnader.

Rörelseresultat och rörelsemarginal

Rörelseresultatet minskade till SEK 0,2 (0,3) miljarder jämfört med samma kvartal föregående år. Rörelseresultatet exklusive omstruktureringskostnader minskade till SEK 0,2 (0,4) miljarder, huvudsakligen som resultat av lägre bruttomarginal och ökade investeringar inom automatisering, analys och AI-drivna erbjudanden.

Rörelseresultatet minskade sekventiellt till SEK 0,2 miljarder från SEK 1,3 miljarder. Återföring av en avsättning för nedskrivning av kundfordringar om SEK 0,7 miljarder hade en betydande positiv påverkan under första kvartalet 2019. Dessutom ökade rörelseomkostnaderna sekventiellt, främst som resultat av fortsatta investeringar inom automatisering, analys och AI-drivna erbjudanden.

Rörelsemarginalen för första halvåret 2019 var 5,8%, exklusive omstruktureringskostnader och en positiv effekt av återföring av en avsättning för nedskrivning av kundfordringar om SEK 0,7 miljarder under första kvartalet 2019. Detta är i linje med ambitionen för 2020.

Genomförande av strategin

AI och automatisering är nödvändiga för att hantera den ökade komplexiteten inom nuvarande och framtida nät. För att hantera och leda denna utveckling från nätcentrerad till användarupplevelsecentrerad drift har Ericsson under första kvartalet 2019 lanserat ett nytt AI-baserat erbjudande inom managed services för operatörer – Ericsson Operations Engine. Detta erbjudande hanterar den ökande komplexiteten i näten, inklusive operatörernas behov av att hantera ett ökande antal enheter, flera typer av teknik (4G, 5G, Sakernas internet) och mer mångskiftande krav på tjänsterna.

Ytterligare investeringar görs inom automatisering, analysverktyg och AI-drivna erbjudanden för att stödja 5G, Sakernas internet och molntechnik samt för att förbättra effektiviteten inom tjänsteleverans.

Som meddelades på Kapitalmarknadsdagen 2018 är ambitionen för Managed Services att förbättra rörelsemarginalen till 5-8% (exklusive omstruktureringskostnader) 2020.

Emerging Business and Other (innefattar Emerging Business, iconectiv, Red Bee Media och Media Solutions)

SEK miljarder	Kv 2 2019	Kv 2 2018	Förändring årsvis	Kv 1 2019	Förändring kvartalsvis	6 månader 2019	6 månader 2018
Nettoomsättning	1,7	2,1	-18%	1,8	-4%	3,4	3,7
Varav Emerging Business och iconectiv	1,0	0,7	44%	1,0	2%	2,1	1,3
Varav Red Bee Media	0,6	0,6	8%	0,6	2%	1,2	1,1
Varav Media Solutions	0,0	0,7	-	0,1	-	0,1	1,3
Försäljningstillväxt justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter	-	-	24%	-	-	-	-
Bruttoresultat	0,3	0,5	-38%	0,4	-24%	0,7	0,8
Bruttomarginal	18,5%	24,4%	-	23,4%	-	21,0%	22,9%
Rörelseresultat	-0,7	-1,3	-	0,0	-	-0,8	-2,5
Rörelsemarginal	-44,1%	-63,5%	-	-1,7%	-	-22,4%	-66,9%
Omstruktureringskostnader	0,0	-0,1	-	0,0	-	0,0	-0,2
Bruttoresultat exklusive omstruktureringskostnader	0,3	0,6	-43%	0,4	-22%	0,7	1,0
Bruttomarginal exklusive omstruktureringskostnader	19,2%	27,4%	-	23,5%	-	21,4%	26,0%
Rörelseresultat exklusive omstruktureringskostnader	-0,7	-1,2	-	0,0 ¹⁾	-	-0,7	-2,3
Varav Emerging Business, iconectiv och gemensamma kostnader	-0,5	-0,7	-	-0,5	18%	-1,0	-1,3
Varav Red Bee Media	0,0	-0,1	-	0,0	-	0,0	-0,2
Varav Media Solutions	-0,2	-0,4	-	0,4	-	0,3	-0,8
Rörelsemarginal exklusive omstruktureringskostnader	-42,8%	-57,4%	-	-1,3%	-	-21,6%	-61,9%

¹⁾ Rörelseresultat första kvartalet 2019 var SEK -0,8 miljarder, exklusive omstruktureringskostnader och realisationsvinster om SEK 0,8 miljarder inom Media Solutions och Red Bee Media

Nettoomsättning

Försäljningen minskade med -18% jämfört med samma kvartal föregående år på grund av avyttringen av 51% av MediaKind. Försäljningen justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade med 24% jämfört med samma kvartal föregående år. Ökningen drevs av iconectiv, specifikt av det avtal inom nummerportabilitet i USA där leveranser påbörjades i maj 2018.

Rapporterad försäljning minskade sekventiellt på grund av avyttringen av 51% av MediaKind under första kvartalet 2019.

Bruttomarginal

Bruttomarginalen minskade till 18,5% (24,4%) jämfört med samma kvartal föregående år. Bruttomarginalen exklusive omstruktureringskostnader minskade till 19,2% (27,4%). Minskningen berodde främst på att 51% av MediaKind avyttrats samt på en avsättning om SEK -0,1 miljarder för ett finansiellt krav från en kund relaterat till en tidigare produktgeneration.

Bruttomarginalen minskade sekventiellt till 18,5% från 23,4%. Bruttomarginalen exklusive omstruktureringskostnader minskade till 19,2% från 23,5%, främst beroende på en avsättning för ett finansiellt krav från en kund relaterat till en tidigare produktgeneration.

Rörelseresultat

Rörelseresultatet förbättrades jämfört med samma kvartal föregående år till SEK -0,7 (-1,3) miljarder. Rörelseresultatet exklusive omstruktureringskostnader förbättrades till SEK -0,7 (-1,2) miljarder, drivet av ökad vinst inom iconectiv och minskade förluster inom Media Solutions.

Rörelseresultatet för Media Solutions (MediaKind och transaktionsrelaterade kostnader osv.) exklusive omstruktureringskostnader var SEK -0,2 (-0,4) miljarder. Kvartalets resultat innefattar Ericssons andel om 49% av resultaten för MediaKind-verksamheten. En reali-

sationsvinst på SEK 0,7 miljarder från avyttringen i februari 2019 påverkade rörelseresultatet positivt för första kvartalet 2019.

Rörelseresultatet för Red Bee Media exklusive omstruktureringskostnader var SEK 0,0 (-0,1) miljarder. En realisationsvinst relaterad till försäljningen av vissa tillgångar i Red Bee Media hade en positiv påverkan på resultatet under första kvartalet 2019.

Rörelseresultatet för Emerging Business, iconectiv och gemensamma kostnader exklusive omstruktureringskostnader var SEK -0,5 (-0,7) miljarder. Förbättringen berodde på ökad försäljning inom iconectiv. Rörelseresultatet exklusive omstruktureringskostnader minskade sekventiellt på grund av lägre bruttomarginal.

Genomförande av strategin

Emerging Business och iconectiv selektiva och disciplinerade investeringar samt en approach med resurssnål verksamhetsstart har implementerats inom Emerging Business för att bygga upp en position och öka försäljningen inom nya områden. iconectiv erbjuder mjukvarubaserade samtrafiklösningar som ger nummerportabilitet mellan operatörer. Med undantag för iconectiv är portföljen fortfarande i en tidig investeringsfas, med fokus på att generera försäljning och skala upp verksamheten. Den främsta modellen för marknads lansering är via mobiloperatörer, där tillgången till licensierat spektrum utnyttjas.

Red Bee Media

Målet att åstadkomma en hållbart lönsam verksamhet kvarstår, genom att fortsätta att vidareutveckla och styra verksamheten som en oberoende och fokuserad enhet för mediatjänster inom Ericsson.

Media Solutions

51% av verksamheten i MediaKind avyttrades 1 februari 2019. Efter transaktionen redovisar Ericsson 49% av resultatet inom MediaKind som "andelar i JV och intresseföretags resultat".

Kassaflöde

SEK miljarder	Kv 2 2019	Kv 2 2018	Kv 1 2019	6 månader 2019	6 månader 2018
Periodens resultat avstämt till kassa	5,0	-0,3	5,5	10,4	-1,3
Förändringar i rörelsens nettotillgångar	-1,3	1,7	0,3	-1,0	4,3
Kassaflöde från rörelsen	3,6	1,4	5,8	9,4	3,0
Kassaflöde från investeringsaktiviteter	1,0	1,6	3,3	4,3	-0,2
Kassaflöde från finansieringsaktiviteter	-4,6	-3,7	-2,6	-7,2	-3,8
Valutakurseffekter på kassa	0,0	1,0	0,6	0,6	2,1
Förändring av likvida medel	0,0	0,4	7,1	7,1	1,2
<i>Fritt kassaflöde exklusive M&A</i>	<i>2,2</i>	<i>-0,2</i>	<i>4,1</i>	<i>6,3</i>	<i>0,6</i>
<i>Fritt kassaflöde</i>	<i>2,2</i>	<i>-0,6</i>	<i>4,4</i>	<i>6,6</i>	<i>-0,3</i>

Rörelsen

Periodens resultat avstämt till kassa var SEK 5,0 (-0,3) miljarder, främst drivet av förbättrad lönsamhet. Kassaflödet från rörelsen var SEK 3,6 (1,4) miljarder, vilket innefattar förändringar i rörelsens nettotillgångar om SEK -1,3 miljarder.

Lager och leverantörsskulder ökade på grund av hög affärsaktivitet, medan kundfordringar sjönk efter god betalning från kunder. Försäljningen av kundfordringar fortsatte att sjunka och minskade jämfört med samma kvartal föregående år. Avsättningarna minskade under kvartalet, huvudsakligen som resultat av utbetalningar om SEK 2,1 (1,5) miljarder, varav SEK 0,4 (0,8) miljarder var omstruktureringskostnader. Kontraktsskulder minskade med SEK 1,6 miljarder.

Totala utbetalningar för 2019, hänförliga till utestående saldo för avsättningar per 31 december 2018, uppskattas till SEK 10 miljarder, varav utbetalningarna under kvartalet var SEK 3,7 miljarder (inklusive SEK 1,7 miljarder relaterat till en tidigare BSS-avsättning). Totala utbetalningar för de första sex månaderna var SEK 6,9 miljarder.

Investeringsaktiviteter

Kassaflödet från investeringsaktiviteter var SEK 1,0 (1,6) miljarder, inklusive en minskning om SEK 2,4 miljarder inom räntebärande placeringar (dvs. stats- och bostadsobligationer). Kassaflödet från investeringar i materiella anläggningstillgångar var SEK -1,1 (-1,0) miljarder på grund av investeringar i testutrustning. Kassaflödet från kapitaliserade utvecklingskostnader var SEK -0,4 (-0,3) miljarder som resultat av ökade FoU-aktiviteter inom 5G.

Finansieringsaktiviteter

Kassaflödet från finansieringsaktiviteter var SEK -4,6 (-3,7) miljarder, varav huvuddelen är relaterad till utbetalning av utdelning om SEK -3,3 miljarder.

Fritt kassaflöde

Fritt kassaflöde exklusive M&A var SEK 2,2 (-0,2) miljarder och fritt kassaflöde inklusive M&A var SEK 2,2 (-0,6) miljarder. Ökningen drevs huvudsakligen av förbättrat resultat avstämt till kassa, delvis motverkat av utbetalningar för tidigare gjorda avsättningar.

Effekter av implementeringen av IFRS 16 "Leasingavtal"

Kassaflöde från rörelsen påverkades positivt med SEK 0,6 miljarder. Finansieringsaktiviteterna påverkades negativt av avskrivningen av leasingkulden med samma belopp. Dessa effekter genererade ett fritt kassaflöde som påverkades positivt med SEK 0,6 miljarder genom implementeringen av IFRS 16.

Finansiell ställning

SEK miljarder	30 jun 2019	30 jun 2018	31 mar 2019
+ Kassa och likvida medel	45,5	37,0	45,5
+ Kortfristiga räntebärande placeringar	6,4	8,3	3,2
+ Långfristiga räntebärande placeringar	17,1	21,5	23,0
Bruttokassa	69,0	66,9	71,7
– Kortfristig upplåning	2,2	2,6	3,0
– Långfristig upplåning	33,0	31,1	32,5
Nettokassa	33,8	33,1	36,1
Eget kapital	84,5	93,6	84,5
Summa tillgångar	280,4	265,3	284,0
Omsättningshastighet i sysselsatt kapital (gångar)	1,3	1,2	1,3
Avkastning på sysselsatt kapital (%)	11,0%	-0,2%	12,6%
Soliditet (%)	30,1%	35,3%	29,8%
Avkastning på eget kapital (%)	9,4%	-5,8%	10,8%

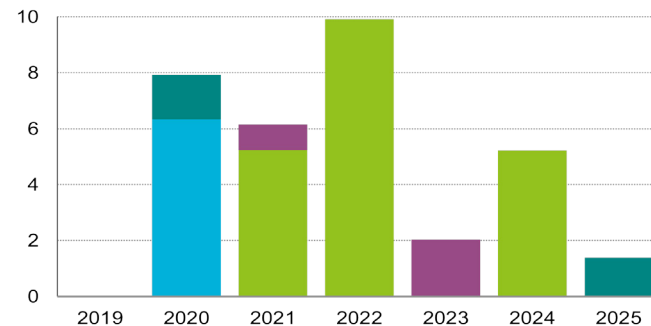
Bruttokassan minskade sekventiellt med SEK -2,7 miljarder som resultat av utbetalning av utdelning. Nettokassan minskade sekventiellt med SEK -2,4 miljarder. Bruttokassan uppgick till SEK 69,0 miljarder och nettokassan till SEK 33,8 miljarder. Nettokassan innefattar inte leasingkulder.

Åtaganden för ersättningar efter avslutad anställning ökade under kvartalet till SEK 33,9 miljarder från SEK 30,7 miljarder, på grund av lägre räntor. Den svenska förmånsbestämda förpliktelsen (Defined Benefit Obligation, DBO) har beräknats med en diskonteringsränta baserad på avkastningen för svenska statsobligationer. Om diskonteringsräntan hade baserats på svenska bostadsobligationer hade åtagandena för ersättningar efter avslutad anställning varit cirka SEK 10,3 miljarder lägre per 30 juni 2019.

Den genomsnittliga löptiden för långfristiga skulder per 30 juni 2019 var 2,9 år, en minskning från 3,9 år 12 månader tidigare.

Skuldprofil, moderbolaget

SEK miljarder



- Svensk Exportkredit (SEK) MTN obligationslån
- Nordiska Investeringsbanken
- Europeiska Investeringsbanken
- Obligationslån

Information om moderbolaget

Resultat efter finansiella poster uppgick till SEK 0,8 (1,7) miljarder.

Vid kvartalets slut uppgick bruttokassan (kassa, likvida medel, kortfristiga placeringar samt långfristiga räntebärande placeringar) till SEK 51,1 (53,6) miljarder.

Under andra kvartalet har den koncerninterna utlåningen minskat med SEK 4,1 miljarder och den koncerninterna inlåningen minskat med SEK 12,7 miljarder.

I enlighet med villkoren i programmet för långsiktig rörlig ersättning (LTV) för anställda i Ericsson såldes eller tilldelades 3 767 149 egna aktier till anställda under andra kvartalet. Innehavet av egna aktier uppgick 30 juni 2019 till 28 855 118 B-aktier.

Övrig information

Ericssons valberedning utsedd

26 april 2019 meddelade Ericsson att valberedningen för årsstämman 2020 utsetts.

Valberedningen består av:

- Johan Forssell, Investor AB
- Karl Åberg, AB Industrivärden och Svenska Handelsbankens Pensionsstiftelse
- Jonas Synnergren, Cevian Capital Partners Limited
- Anders Oscarsson, AMF – Försäkring och Fonder
- Ronnie Leten, styrelseordförande.

Johan Forssell är valberedningens ordförande.

Stella Medicott utnämnd till Senior Vice President och chef för Marketing & Corporate Relations

4 juni 2019 meddelade Ericsson att man utnämnt Stella Medicott till Senior Vice President och chef för koncernfunktionen Marketing & Corporate Relations, med tillträde 10 juni 2019. Stella Medicott ingår i Ericssons koncernledning och rapporterar till VD.

Stella Medicott ersätter Helena Norrman som medlem av Ericssons koncernledning från och med 10 juni 2019.

Ericsson och Intellectual Ventures ingick licensavtal

10 juni 2019 meddelade Ericsson att Ericsson och Intellectual Ventures har ingått ett licensavtal som avslutar alla pågående patenttvister mellan bolagen, inklusive en stämning som gick till rättegång tidigare i år och där Intellectual Ventures av en jury tilldömdes USD 43 miljoner. Sedan 2012 har Intellectual Ventures lämnat in ett antal stämningsansökningar angående patentintrång mot Ericsson och bolagets kunder i USA och Europa, där man sökt förelägganden och skadestånd. Avtalets villkor är konfidentiella.

Undersökningar av SEC och justitiedepartementet i USA

Ericsson är i pågående förlikningsförhandlingar med United States Securities and Exchange Commission (SEC) och United States Department of Justice (DOJ) beträffande deras tidigare kommunicerade undersökningar under U.S. Foreign Corrupt Practices Act (FCPA). Ericsson har inte möjlighet att uppskatta hur länge de kommer att fortsätta. Eftersom detta är ett pågående ärende kan bolaget inte heller lämna några detaljer. Baserat på nuvarande status i diskussionerna är det dock Ericssons bedömning att ärendenas lösning kommer att resultera i betydande monetära och andra åtgärder. Omfattningen och effekterna av dessa kan i nuläget inte uppskattas eller säkerställas på ett tillförlitligt sätt. Potentiella framtida kassautflöden kan för närvarande inte uppskattas på ett tillförlitligt sätt. Därför har inga avsättningar gjorts för sådan potentiell exponering.

Riskfaktorer

Ericsson utsätts för ett antal risker i sin verksamhet. För att stimulera riskidentifiering och som stöd för tvärfunktionell behandling inom Ericsson-koncernen grupperas risker i ett antal kategorier, som till exempel innefattar risker relaterade till teknik, patent och licenser, efterlevnad, projektgenomförande, verksamhet, produkter och tjänster, ekonomi och redovisning, den geopolitiska situationen, M&A, cybersäkerhet samt arbetsmiljö.

Ericssons riskhantering är integrerad i strategiutvecklingen och operativa processer, och utgör en del av Ericsson-koncernens ledningssystem för att säkerställa ansvarighet, effektivitet, kontinuitetsskydd och efterlevnad. Risker definieras både på kort och lång sikt, och är relaterade till långsiktiga mål enligt den strategiska inriktningen såväl som till kortsiktiga mål.

Riskfaktorer och osäkerheter som är relevanta för Ericsson beskrivs i årsredovisningen 2018. Uppdateringar av dessa riskfaktorer och osäkerheter som Ericsson ser och anser vara av relevans på kort sikt innefattar, men är inte begränsade till, följande:

Ericsson är i pågående förlikningsförhandlingar med United States Securities and Exchange Commission (SEC) och United States Department of Justice (DOJ) beträffande deras tidigare kommunicerade undersökningar under U.S. Foreign Corrupt Practices Act (FCPA). Ericsson har inte möjlighet att uppskatta hur länge de kommer att fortsätta. Eftersom detta är ett pågående ärende kan bolaget inte heller lämna några detaljer. Baserat på nuvarande status i diskussionerna är det dock Ericssons bedömning att ärendenas lösning kommer att resultera i betydande monetära och andra åtgärder. Omfattningen och effekterna av dessa kan i nuläget inte uppskattas eller säkerställas på ett tillförlitligt sätt. Potentiella framtida kassautflöden kan för närvarande inte uppskattas på ett tillförlitligt sätt. Därför har inga avsättningar gjorts för sådan potentiell exponering.

- Precis som för andra bolag runt om i världen riktas cyberattacker mot Ericssons infrastruktur, produkter, verksamhet och personal, vilket kräver att bolaget investerar i skyddande motåtgärder i hela organisationen och i Ericssons leveranskedja. Eftersom attackerna fortsätter att öka i frekvens och allvarlighetsgrad, finns det ingen garanti för att befintligt skydd kan förhindra betydande negativa effekter på Ericssons affärer, verksamhet, finansiella ställning, rykten och varumärke.
- Geopolitisk turbulens och handelsmotsättningar, till exempel mellan Kina och USA, samt fortsatta eller ökade spänningar i vissa delar av världen, till exempel Mellanöstern, kan fortsätta att förekomma och att i allt högre grad bli något som måste hanteras av Ericsson och Ericssons kunder. Detta kan ha betydande negativ påverkan på Ericssons globala verksamhet, leda till ökade kostnader som ej går att återfå samt ha negativ påverkan på bolagets lönsamhet. Det kan också leda till störningar i Ericssons internationella leveranskedja samt export- och importaktiviteter (inklusive tillgång på komponenter, tillverkning, upphandling och leverans av produkter och tjänster).

Denna rapport har inte granskats av Telefonaktiebolaget LM Ericssons revisorer.

Datum för nästa rapport: 17 oktober 2019

Styrelsens försäkran

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att halvårsrapporten ger en rättvisande bild av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver de väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som företaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm 17 juli 2019
Telefonaktiebolaget LM Ericsson (publ)
Org.nr 556016-0680

Helena Stjernholm
Vice styrelseordförande

Ronnie Leten
Styrelseordförande

Jacob Wallenberg
Vice styrelseordförande

Jon Fredrik Baksas
Styrelseledamot

Jan Carlson
Styrelseledamot

Nora Denzel
Styrelseledamot

Eric A. Elzvik
Styrelseledamot

Kurt Jofs
Styrelseledamot

Kristin S. Rinne
Styrelseledamot

Börje Ekholm
*Verkställande direktör, koncernchef
och styrelseledamot*

Torbjörn Nyman
Styrelseledamot

Kjell-Åke Soting
Styrelseledamot

Roger Svensson
Styrelseledamot

Press- och analytikerkonferenser

Presskonferens och webbsändning live

Ericsson inbjuder media, investerare och analytiker till konferenssamtal den 17 juli 2019, ett med början 09:00 och det andra med början 14:00.

Webbsändningar av telefonkonferenserna med liveljud samt bildspel som stöd kommer att vara tillgängliga på

www.ericsson.com/investors och

www.ericsson.com/press

Repriser av telefonkonferenserna kommer att bli tillgängliga cirka en timme efter att respektive telefonkonferens har avslutats, och kommer att förbli tillgängliga under sju dagar.

För ytterligare information, kontakta gärna:

Carl Mellander, Senior Vice President, Finansdirektör

Telefon: +46 10-713 89 70

E-post: investor.relations@ericsson.com eller media.relations@ericsson.com

Stella Medlicott, Senior Vice President,
Marknads- och kommunikationsdirektör

Telefon: +46 10-713 65 39

E-post: investor.relations@ericsson.com eller media.relations@ericsson.com

Telefonaktiebolaget LM Ericsson

Org.nummer: 556016-0680

Torshamnsgatan 21

164 83 Stockholm

Telefon: +46 10-719 00 00

www.ericsson.com

Investerare

Peter Nyquist, Vice President, chef Investerarrelationer

Telefon: +46 10 714 64 99, +46 70 575 29 06

E-post: peter.nyquist@ericsson.com

Stefan Jelvin, Investerarrelationer

Telefon: +46 10 714 20 39, +46 70 986 02 27

E-post: stefan.jelvin@ericsson.com

Rikard Tunedal, Investerarrelationer

Telefon: +46 10 714 54 00, +46 76 100 54 00

E-post: rikard.tunedal@ericsson.com

Media

Ola Rembe, Vice President, chef externkommunikation

Telefon: +46 10 719 97 27, +46 73 024 48 73

E-post: media.relations@ericsson.com

Corporate Communications

Telefon: +46 10 719 69 92

E-post: media.relations@ericsson.com

Framtidsriktad information

Denna rapport innehåller framtidsriktade uttalanden, inklusive uttalanden om ledningens aktuella syn på marknadens tillväxt, framtida marknadsförhållanden, framtida händelser, finansiell ställning samt förväntat operativt och finansiellt resultat, särskilt information om:

- Våra mål, strategier, planeringsantaganden och operationella och finansiella resultatförväntningar
- Branschtrender, framtida kännetecken för och utveckling av våra marknader
- Vår framtida likviditet, finansiella resurser, investeringar, kostnadsbesparingar och lönsamhet
- Förväntad efterfrågan på våra befintliga och kommande produkter och tjänster, liksom planer på att lansera nya produkter och tjänster inklusive forsknings- och utvecklingskostnader
- Förmågan att leva upp till framtida planer och realisera potential för framtida tillväxt
- Förväntade operativa och finansiella resultat av strategiska samarbetsprojekt och joint ventures
- Tiden det tar innan förvärvade enheter och verksamheter integreras och blir lönsamma
- Teknik- och branschtrender, inklusive lagstiftning, standardisering, konkurrens och kundstruktur.

Orden "anse", "förvänta", "förutspå", "förutse", "förutsätta", "avse", "trolig", "beräknas", "kan", "skulle kunna", "planera", "uppskatta", "bedöma", "kommer att", "bör", "strävan", "ambition", "försöka", "potential", "målsättning", "fortsätta" eller deras negativa versioner eller variationer samt liknande ord eller uttryck används för att identifiera framtidsriktade uttalanden. Alla uttalanden som hänför sig till förväntningar, planer eller andra beskrivningar av framtida händelser eller omständigheter, tillsammans med underliggande antaganden, utgör framtidsriktad information.

Vi gör investerare uppmärksamma på att dessa uttalanden är förknäpade med risker och osäkerheter, varav många är svåra att förutse och generellt sett ligger utanför vår kontroll, vilket kan medföra att det faktiska resultatet kan skilja sig väsentligt från det uttalade, indikerade eller beräknade resultat som framgår av den framtidsriktade informationen och uttalandena.

Viktiga faktorer som kan påverka om och hur väl våra framtidsriktade uttalanden kommer att förverkligas innefattar, men är inte begränsade till, de faktorer som beskrivs i avsnittet "Riskfaktorer" och avsnittet "Riskfaktorer" i årsredovisningen för 2018.

Dessa framtidsriktade uttalanden återspeglar endast våra uppskattningar och antaganden vid tidpunkten när de gjordes. Vi avsäger oss uttryckligen skyldighet att, efter datumet för denna rapport, uppdatera dessa framtidsriktade uttalanden, liksom de uppskattningar och antaganden som ligger till grund för dem, för att återspegla händelser eller förändrade förhållanden eller ändringar av förväntningar eller inträffandet av förväntade händelser, antingen som ett resultat av ny information, framtida händelser eller annat, med undantag för vad som krävs enligt tillämplig lagstiftning eller borsregler.

Innehåll

Finansiella rapporter

- 19 Resultaträkning för koncernen
- 19 Rapport över totalresultat (förlust)
- 20 Koncernens balansräkning
- 21 Kassaflödesanalys för koncernen
- 22 Sammanställning över förändring av eget kapital i koncernen
- 22 Resultaträkning för koncernen – isolerade kvartal
- 23 Kassaflödesanalys för koncernen – isolerade kvartal
- 24 Resultaträkning för moderbolaget
- 24 Rapport över totalresultat (förlust) för moderbolaget
- 25 Balansräkning för moderbolaget

Övrig information

- 26 Redovisningsprinciper
- 27 Genomförda förändringar under första kvartalet 2019
- 27 Genomförda förändringar under andra kvartalet 2019
- 28 Nettoomsättning per segment per kvartal
- 29 Försäljningstillväxt justerad för jämförbara enheter och valuta-effekter
- 29 Bruttoresultat (förlust) och bruttomarginal per segment per kvartal
- 30 Rörelseresultat (förlust) och rörelsemarginal per segment per kvartal
- 31 EBITA och EBITA-marginal per segment per kvartal
- 32 Nettoomsättning per marknadsområde per kvartal
- 33 Nettoomsättning för de fem största länderna
- 33 Nettoomsättning per marknadsområde per segment
- 34 Patent och licensintäkter per segment och kvartal
- 34 Avsättningar
- 35 Information avseende investeringar
- 36 Övrig information
- 36 Antal anställda

Poster exklusive omstruktureringskostnader

- 37 Omstruktureringskostnader per funktion
- 37 Omstruktureringskostnader per segment
- 38 Bruttoresultat (förlust) och bruttomarginal exklusive omstrukture-ringskostnader per segment
- 39 Rörelseresultat (förlust) och rörelsemarginal exklusive omstrukture-ringskostnader per segment

Alternativa nyckeltal

- 40 Försäljningstillväxt justerad för jämförbara enheter och valuta-effekter
- 41 Poster exklusive omstruktureringskostnader
- 42 EBITA och EBITA-marginal
- 42 Kassagenerering
- 43 Bruttokassa och nettokassa, vid periodens slut
- 43 Sysselsatt kapital
- 43 Kapitalomsättningshastighet
- 44 Avkastning på sysselsatt kapital
- 44 Soliditet
- 44 Avkastning på eget kapital
- 45 Vinst (förlust) per aktie, ej IFRS
- 45 Fritt kassaflöde och fritt kassaflöde exklusive M&A

Finansiella rapporter

Resultaträkning för koncernen

SEK miljoner	Apr-jun			Jan-jun		
	2019	2018	Förändring	2019	2018	Förändring
Nettoomsättning	54 810	49 808	10%	103 716	93 219	11%
Kostnader för sålda varor och tjänster	-34 739	-32 475	7%	-64 866	-61 028	6%
Bruttoresultat	20 071	17 333	16%	38 850	32 191	21%
Bruttomarginal (%)	36,6%	34,8%		37,5%	34,5%	
Forsknings- och utvecklingskostnader	-9 518	-9 783	-3%	-18 685	-18 856	-1%
Försäljnings- och administrationskostnader	-6 964	-7 053	-1%	-12 995	-13 209	-2%
Nedskrivningar av kundfordringar	151	-369	-141%	710	-397	-279%
Omkostnader	-16 331	-17 205	-5%	-30 970	-32 462	-5%
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	66	11		839	95	
Andelar i JV och intresseföretags resultat	-67	26		-84	29	
Rörelseresultat (förlust)	3 739	165		8 635	-147	
Finansiella intäkter och kostnader, netto	-441	-810	-46%	-1 046	-1 351	-23%
Resultat efter finansiella poster	3 298	-645		7 589	-1 498	
Skatter	-1 451	-1 157	25%	-3 339	-1 029	224%
Periodens resultat (förlust)	1 847	-1 802		4 250	-2 527	
Periodens resultat (förlust) hänförligt till:						
Moderbolaget aktieägare	1 705	-1 885		4 022	-2 722	
Innehav utan bestämmande inflytande	142	83		228	195	
Övrig information						
Medelantal aktier före utspädning (miljoner)	3 304	3 290		3 302	3 288	
Vinst (förlust) per aktie före utspädning (kronor) ¹⁾	0,52	-0,58		1,22	-0,83	
Vinst (förlust) per aktie efter utspädning (kronor) ²⁾	0,51	-0,58		1,21	-0,83	

¹⁾ Baserad på periodens resultat (förlust) hänförligt till aktieägare i moderbolaget.

²⁾ Potentiella stamaktier ger inte upphov till någon utspädningseffekt om en konvertering till stamaktier skulle medföra en förbättring av vinst per aktie.

Rapport över totalresultat (förlust)

SEK miljoner	Apr-jun		Jan-jun	
	2019	2018	2019	2018
Periodens resultat (förlust)	1 847	-1 802	4 250	-2 527
Övrigt totalresultat (förlust) för perioden				
Poster som inte kan omföras till periodens resultat				
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner	-2 624	123	-5 450	-726
Omvärdering av upplåning på grund av kreditrisk	-108	8	-535	66
Skatt på poster som inte kan omföras till periodens resultat	601	-186	1 257	-53
Poster som kan omföras till periodens resultat				
Kassaflödessäkringar				
Vinster/förluster redovisade under perioden	-37	-	-206	-
Omklassificering av vinster respektive förluster till resultaträkningen	-	-	-	-
Justeringar av initialt redovisade värden för säkrade poster i balansräkningen	-	-	-	-
Omvärdering av aktier och andelar				
Omvärdering till verkligt värde redovisat i eget kapital	-	-	-	-
Förändringar i ackumulerade omräkningsdifferenser	188	1 742	1 595	3 041
Andel övrigt totalresultat för JV och intresseföretag	8	9	46	20
Skatt på poster som kan omföras till periodens resultat	7	-	42	-
Övrigt totalresultat (förlust) för perioden, netto efter skatt	-1 965	1 696	-3 251	2 348
Totalresultat (förlust) för perioden	-118	-106	999	-179
Totalresultat (förlust) för perioden hänförligt till:				
Aktieägare i moderbolaget	-257	-216	753	-416
Innehav utan bestämmande inflytande	139	110	246	237

Koncernens balansräkning

SEK miljoner	30 jun 2019	31 mar 2019	31 dec 2018
TILLGÅNGAR			
Långfristiga tillgångar			
Immateriella tillgångar			
Balanserade utvecklingskostnader	3 971	3 971	4 237
Goodwill	30 964	30 870	30 035
Produkträttigheter, varumärken och andra immateriella tillgångar	2 467	2 682	3 474
Materiella anläggningstillgångar	13 192	13 188	12 849
Nyttjanderätter	8 227	8 440	–
Finansiella tillgångar			
Kapitalandelar i JV och intresseföretag	1 766	1 830	611
Aktier och andelar	1 380	1 366	1 515
Långfristig kundfinansiering	2 428	1 932	1 180
Långfristiga räntebärande placeringar	17 091	23 022	23 982
Övriga långfristiga fordringar	5 986	6 056	6 559
Uppskjutna skattefordringar	29 169	29 689	23 152
	116 641	123 046	107 594
Kortfristiga tillgångar			
Varulager	36 135	33 024	29 255
Kontraktstillgångar	12 593	11 411	13 178
Kundfordringar	44 956	50 529	51 172
Kortfristig kundfinansiering	1 109	1 955	1 704
Övriga kortfristiga fordringar	17 148	15 357	20 844
Kortfristiga räntebärande placeringar	6 367	3 183	6 625
Kassa och likvida medel	45 498	45 453	38 389
	163 806	160 912	161 167
Summa tillgångar	280 447	283 958	268 761
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Eget kapital hänförligt till aktieägare i moderbolaget	84 488	84 619	86 978
Innehav utan bestämmande inflytande i koncernföretag	45	–87	792
	84 533	84 532	87 770
Långfristiga skulder			
Ersättningar efter avslutad anställning	33 919	30 714	28 720
Långfristiga avsättningar	2 646	2 670	5 471
Uppskjutna skatteskulder	1 178	792	670
Långfristig upplåning	33 040	32 533	30 870
Långfristiga leaseskulder	7 699	8 470	–
Övriga långfristiga skulder	2 160	2 118	4 346
	80 642	77 297	70 077
Kortfristiga skulder			
Kortfristiga avsättningar	8 712	9 363	10 537
Kortfristig upplåning	2 160	3 015	2 255
Kortfristiga leaseskulder	2 397	1 776	–
Kontraktsskulder	37 264	38 605	29 348
Leverantörsskulder	31 388	30 842	29 883
Övriga kortfristiga skulder	33 351	38 528	38 891
	115 272	122 129	110 914
Summa eget kapital och skulder	280 447	283 958	268 761
Ställda säkerheter	5 824	5 657	5 681
Ansvarsförbindelser ¹⁾	1 511	1 470	1 638

¹⁾ Ansvarsförbindelser innehåller inga belopp som hänförs till SEC och DOJ undersökningar rörande Ericssons efterlevnad av U.S. Foreign Corrupt Practices Act (FCPA). För information avseende undersökningarna, se avsnittet "Övrig information" på sidan 13 i den här rapporten.

Kassaflödesanalys för koncernen

SEK miljoner	Apr-jun		Jan-jun		Jan-dec
	2019	2018	2019	2018	2018
Rörelsen					
Periodens resultat (förlust)	1 847	-1 802	4 250	-2 527	-6 276
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet					
Skatter	310	-1 071	1 114	-3 386	-1 897
Resultat/utdelning i JV och intresseföretag	71	-19	95	-15	-23
Avskrivningar och nedskrivningar	2 274	2 065	4 600	3 956	8 318
Övriga ej kassapåverkande poster	450	568	374	708	1 432
Periodens resultat justerat för poster som inte ingår i kassaflödet	4 952	-259	10 433	-1 264	1 554
Förändringar i rörelsens nettotillgångar					
Varulager	-3 065	-1 910	-6 016	-4 723	-4 807
Kort- och långfristig kundfinansiering	384	547	-527	947	1 085
Kundfordringar och kontraktstillgångar	3 338	1 661	7 683	8 977	-2 047
Leverantörsskulder	1 833	1 252	1 853	654	2 436
Avsättningar och ersättningar efter avslutad anställning	-480	478	-3 939	-369	6 696
Kontraktsskulder	-1 641	-233	6 822	524	-808
Övriga rörelsetillgångar och -skulder, netto	-1 698	-94	-6 921	-1 731	5 233
	-1 329	1 701	-1 045	4 279	7 788
Kassaflöde från rörelsen	3 623	1 442	9 388	3 015	9 342
Investeringsaktiviteter					
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-1 098	-951	-2 412	-1 807	-3 975
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	184	52	416	175	334
Förvärv och försäljning av dotterbolag och verksamheter, netto	3	-431	302	-880	-1 285
Balanserade utvecklingskostnader	-446	-325	-903	-579	-925
Övriga investeringsaktiviteter	-36	-398	-201	-237	-523
Räntebärande placeringar	2 414	3 656	7 087	3 122	2 242
Kassaflöde från investeringsaktiviteter	1 021	1 603	4 289	-206	-4 132
Kassaflöde före finansieringsaktiviteter	4 644	3 045	13 677	2 809	5 210
Finansieringsaktiviteter					
Betald utdelning	-3 308	-3 289	-4 294	-3 289	-3 425
Leaseskulder	-623	-	-1 227	-	-
Övriga finansieringsaktiviteter	-680	-383	-1 690	-477	-652
Kassaflöde från finansieringsaktiviteter	-4 611	-3 672	-7 211	-3 766	-4 077
Effekt på likvida medel av ändrade valutakurser	13	980	644	2 123	1 372
Förändring av likvida medel	46	353	7 110	1 166	2 505
Likvida medel vid periodens början	45 453	36 697	38 389	35 884	35 884
Likvida medel vid periodens slut	45 499	37 050	45 499	37 050	38 389

Sammanställning över förändring av eget kapital i koncernen

SEK miljoner	Jan-jun		Jan-dec
	2019	2018	2018
Ingående balans ¹⁾	87 770	97 571	97 571
Justering enligt ny redovisningsstandard ²⁾	-249	-983	-983
Justerad ingående balans	87 521	96 588	96 588
Totalresultat för perioden	999	-179	-6 176
Försäljning/återköp av egna aktier	86	49	107
Emitterade aktier	-	-	-
Aktiesparplaner	221	391	677
Betald utdelning	-4 294	-3 289	-3 425
Transaktioner med minoritetsägare	-	-	-1
Utgående balans	84 533	93 560	87 770

¹⁾ Justerad ingående balans 2018 har omräknats enligt IFRS 15.

²⁾ Justerad ingående balans 2019 har omräknats enligt IFRS 16 och 2018 för IFRS 9.

Resultaträkning för koncernen – isolerade kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2019		2018			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Nettoomsättning	54 810	48 906	63 809	53 810	49 808	43 411
Kostnader för sålda varor och tjänster	-34 739	-30 127	-47 430	-34 180	-32 475	-28 553
Bruttoresultat	20 071	18 779	16 379	19 630	17 333	14 858
Bruttomarginal (%)	36,6%	38,4%	25,7%	36,5%	34,8%	34,2%
Forsknings- och utvecklingskostnader	-9 518	-9 167	-10 665	-9 388	-9 783	-9 073
Försäljnings- och administrationskostnader	-6 964	-6 031	-7 685	-6 625	-7 053	-6 156
Nedskrivningar av kundfordringar	151	559	386	-409	-369	-28
Omkostnader	-16 331	-14 639	-17 964	-16 422	-17 205	-15 257
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	66	773	-294	31	11	84
Andelar i JV och intresseföretags resultat	-67	-17	27	2	26	3
Rörelseresultat (förlust)	3 739	4 896	-1 852	3 241	165	-312
Finansiella intäkter och kostnader, netto	-441	-605	-715	-639	-810	-541
Resultat efter finansiella poster	3 298	4 291	-2 567	2 602	-645	-853
Skatter	-1 451	-1 888	-3 930	146	-1 157	128
Periodens resultat (förlust)	1 847	2 403	-6 497	2 748	-1 802	-725
Periodens resultat (förlust) hänförligt till:						
- aktieägare i moderbolaget	1 705	2 317	-6 553	2 745	-1 885	-837
- innehav utan bestämmande inflytande	142	86	56	3	83	112
Övrig information						
Medelantal aktier före utspädning (miljoner)	3 304	3 300	3 296	3 293	3 290	3 286
Vinst (förlust) per aktie före utspädning (kronor) ¹⁾	0,52	0,70	-1,99	0,84	-0,58	-0,25
Vinst (förlust) per aktie efter utspädning (kronor) ²⁾	0,51	0,70	-1,99	0,83	-0,58	-0,25

¹⁾ Baserad på periodens resultat (förlust) hänförligt till aktieägare i moderbolaget.

²⁾ Potentiella stamaktier ger inte upphov till någon utspädningseffekt om en konvertering till stamaktier skulle medföra en förbättring av vinst per aktie.

Kassaflödesanalys för koncernen – isolerade kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2019		2018			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Rörelsen						
Periodens resultat (förlust)	1 847	2 403	-6 497	2 748	-1 802	-725
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet						
Skatter	310	804	3 590	-2 101	-1 071	-2 315
Resultat/utdelning i JV och intresseföretag	71	24	-36	28	-19	4
Avskrivningar och nedskrivningar	2 274	2 326	2 469	1 893	2 065	1 891
Övriga ej kassapåverkande poster	450	-76	376	348	568	140
Periodens resultat justerat för poster som inte ingår i kassaflödet	4 952	5 481	-98	2 916	-259	-1 005
Förändringar i rörelsens nettotillgångar						
Varulager	-3 065	-2 951	1 689	-1 773	-1 910	-2 813
Kort- och långfristig kundfinansiering	384	-911	-863	1 001	547	400
Kundfordringar och kontraktstillgångar	3 338	4 345	-7 521	-3 503	1 661	7 316
Leverantörsskulder	1 833	20	829	953	1 252	-598
Avsättningar och ersättningar efter avslutad anställning	-480	-3 459	7 330	-265	478	-847
Kontraktsskulder	-1 641	8 463	-1 112	-220	-233	757
Övriga rörelsetillgångar och -skulder, netto	-1 698	-5 223	4 033	2 931	-94	-1 637
	-1 329	284	4 385	-876	1 701	2 578
Kassaflöde från rörelsen	3 623	5 765	4 287	2 040	1 442	1 573
Investeringsaktiviteter						
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-1 098	-1 314	-1 080	-1 088	-951	-856
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	184	232	57	102	52	123
Förvärv/försäljning av dotterbolag och verksamheter, netto	3	299	20	-425	-431	-449
Balanserade utvecklingskostnader	-446	-457	-195	-151	-325	-254
Övriga investeringsaktiviteter	-36	-165	-96	-190	-398	161
Räntebärande placeringar	2 414	4 673	-910	30	3 656	-534
Kassaflöde från investeringsaktiviteter	1 021	3 268	-2 204	-1 722	1 603	-1 809
Kassaflöde före finansieringsaktiviteter	4 644	9 033	2 083	318	3 045	-236
Finansieringsaktiviteter						
Betald utdelning	-3 308	-986	-134	-2	-3 289	-
Långfristiga skulder	-623	-604	-	-	-	-
Övriga finansieringsaktiviteter	-680	-1 010	-429	254	-383	-94
Kassaflöde från finansieringsaktiviteter	-4 611	-2 600	-563	252	-3 672	-94
Effekt på likvida medel av ändrade valutakurser	13	631	811	-1 562	980	1 143
Förändring av likvida medel	46	7 064	2 331	-992	353	813
Likvida medel vid periodens början	45 453	38 389	36 058	37 050	36 697	35 884
Likvida medel vid periodens slut	45 499	45 453	38 389	36 058	37 050	36 697

Resultaträkning för moderbolaget

SEK miljoner	Apr-jun		Jan-jun		Jan-dec
	2019	2018	2019	2018	2018
Nettoomsättning	–	–	–	–	–
Kostnader för sålda varor och tjänster	–	–	–	–	–
Bruttoresultat	–	–	–	–	–
Omkostnader	–236	–352	–757	–506	–1 686
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	518	411	969	754	2 111
Rörelseresultat	282	59	212	248	425
Finansnetto	649	1 295	596	1 472	5 340
Resultat efter finansiella poster	931	1 354	808	1 720	5 765
Överföring till (–) / från obeskattade reserver	–	–	–	–	–1 535
Skatter	–45	–72	–76	–155	–36
Periodens resultat	886	1 282	732	1 565	4 194

Rapport över totalresultat för moderbolaget

SEK miljoner	Apr-jun		Jan-jun		Jan-dec
	2019	2018	2019	2018	2018
Periodens resultat (förlust)	886	1 282	732	1 565	4 194
Omvärdering av upplåning på grund av kreditrisk	–109	–8	–445	50	91
Skatt på poster som inte kan omföras till periodens resultat	23	2	92	–11	–19
Verkligt värdeförändring avseende finansiella tillgångar som kan säljas					
Vinster/förluster redovisade under perioden	–	–	–	–	–
Omklassificering av vinster respektive förluster till resultaträkningen	–	–	–	–	–
Omvärdering av aktier och andelar					
Omvärdering till verkligt värde redovisat i eget kapital	–	–	–	–	–
Skatt på poster som kan omföras till periodens resultat	–	–	–	–	–
Övrigt totalresultat för perioden, netto efter skatt	–86	–6	–353	39	72
Totalresultat för perioden	800	1 276	379	1 604	4 266

Balansräkning för moderbolaget

SEK miljoner	30 jun 2019	31 dec 2018
TILLGÅNGAR		
Anläggningstillgångar		
Immateriella anläggningstillgångar	74	139
Materiella anläggningstillgångar	275	259
Finansiella anläggningstillgångar ^{1) 2)}	105 117	109 177
	105 466	109 575
Omsättningstillgångar		
Varulager	-	-
Fordringar ²⁾	24 182	38 760
Kortfristiga placeringar	5 844	6 268
Kassa och likvida medel	28 179	27 850
	58 205	72 878
Summa tillgångar	163 671	182 453
EGET KAPITAL, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER		
Eget kapital		
Bundet eget kapital	48 164	48 164
Fritt eget kapital ²⁾	37 859	40 752
	86 023	88 916
Avsättningar	51	86
Långfristiga skulder ²⁾	33 129	62 581
Kortfristiga skulder	44 468	30 870
Summa eget kapital, avsättningar och skulder	163 671	182 453
¹⁾ <i>Varav långfristiga räntebärande placeringar</i>	17 091	23 982

²⁾ Följande justeringar av öppningsbalansen 2018 på grund av IFRS 9 har gjorts: Finansiella anläggningstillgångar ökade med SEK 8 miljoner, Fordringar minskade med SEK -4 miljoner, Fritt eget kapital minskade med SEK -28 miljoner och långfristiga skulder ökade med SEK 31 miljoner.

Övrig information

Redovisningsprinciper

Koncernen

Denna delårsrapport är upprättad i enlighet med IAS 34. Termen "IFRS" i detta dokument innefattar tillämpningen av IAS och IFRS, såväl som tolkningar av dessa rekommendationer som publicerats av IASB:s Standards Interpretation Committee (SIC) och IFRS Interpretations Committee (IFRIC). Tillämpningen av redovisningsprinciperna är i överensstämmelse med de som finns i årsredovisningen för räkenskapsåret som slutade den 31 december 2018 och ska läsas tillsammans med denna årsredovisning, med undantag för de redovisningsprinciper som beskrivs nedan.

Nya standarder gällande från och med 1 januari 2019

En ny IFRS standard IFRS 16 "Leasingavtal" och en ny tolkning IFRIC 23 "Osäkerhet gällande redovisning av inkomstskatter" tillämpas från och med den 1 januari 2019. IFRIC 23 har ingen materiell påverkan på koncernens finansiella rapporter.

IFRS 16 – Leaseavtal

Presentation i de finansiella rapporterna

Koncernen har infört denna standard användande den metod som innebär att den ackumulerade effekten redovisas initialt på ikraftträdandedatum vilket betyder att de finansiella rapporterna för föregående perioder och nyckeltal presenterade i denna kvartalsrapport inte har räknats om i syfte att beskriva införandet av denna nya standard.

Baserat på de nya kraven för IFRS 16 har nyttjanderätter och lease-skulder lagts till som nya rader i koncernens balansräkning och en ny rad för leaseskulder i kassaflödesanalysen. Nyttjanderätter och skulder redovisades tidigare inte i balansräkningen. Upplysningar om framtida betalningar gavs i not. Återbetalningar till leasegivare rapporterades som en del av kassaflöde från rörelsen. Nu rapporteras amortering av leaseskulder som en del av kassaflöde från finansieringsaktiviteter.

Påverkan vid övergång

Standarden tillämpas för räkenskapsår som börjar på eller efter 1 januari 2019. Koncernen har tillämpat den nya standarden från den 1 januari 2019. Vid övergången har koncernen tillämpat lättnadsregeln i IFRS 16 att inte göra en ny bedömning om ett kontrakt är ett leasingkontrakt, eller innehåller delar som utgör leasing. Därför har koncernen tillämpat standarden för kontrakt vilka tidigare är identifierade som leasar, eller delar som utgör leasing under IAS 17 och IFRIC 4. Koncernen har också att tillämpat följande vid tillämpning av IFRS 16 vid första tillämpningsdatum:

- Förlustkontraktberäkning enligt IAS 37 för de operationella leasarna som existerande per första tillämpningsdatumet. Denna lättnadsregel har tillämpas istället för nedskrivningstest för de hänförliga nyttjanderättigheterna. Därefter kommer nedskrivningstester att göras.
- Exkludering av initiala direkta kostnader för beräkning av nyttjanderätten per första tillämpningsdatum.

Koncernen har infört standarden genom att använda den ackumulerade metoden med justering av ingående balans under balanserade vinstmedel i eget kapital per första tillämpningsdatum. Det har

inte gjorts någon omräkning av föregående år.

Koncernen har vid övergången, som leasetagare, redovisat lease-skulder för leasar tidigare klassificerade som operationella leasar. Den vägda genomsnittliga marginella låneräntan för leaseskulder redovisades i balansräkningen på den första tillämpningsdagen uppgick till 5,4 %. Nyttjanderätter har för de flesta kontrakten redovisats i balansräkningen med ett belopp som är lika med den hänförliga lease-skulden. För några större kontrakt för hyra av lokaler har redovisningen baserats på att IFRS 16 tillämpats från och med kontraktsdatumet, emellertid, användande den marginella upplåningsräntan på första tillämpningsdatumet. Värdet av nyttjanderätt för dessa kontrakt är SEK 249 miljoner lägre än relaterade skulder. Denna skillnad orsakar reduktionen av eget kapital vid tillämpningsdatumet.

Under IAS 17 redovisades inte operationella leasekontrakt i leasetagarens balansräkning. Upplysningar gavs emellertid i not över framtida odiskonterade minimileasingavgifter för leasingavtal, se not C3 Leasing i årsredovisningen för 2018 med ett belopp uppgående till SEK 13,4 miljarder. Leaseskulder redovisades i balansräkningen per den 1 januari 2019 till ett belopp om SEK 10,4 miljarder. Skillnaden hänförs främst till effekten av diskontering av skulden. Skulden beräknades som nuvärdet av framtida betalningar medan belopp för vilka upplysning gavs enligt IAS 17 inte var nuvärdeberäknad – såsom föreskrivit i IAS 17. Notera också exkluderingen i balansräkningen av leasebetalningar hänförliga till tillgångar av lågt värde som istället kostnadsförs linjärt i resultaträkningen.

IFRS 16 påverkan på ingående balans

SEK miljoner	IFRS 16 justeringar
Nyttjanderätter	8 651
Kortfristiga leaseskulder	2 195
Långfristiga leaseskulder	8 203
Eget kapital	249

Vid övergången har följande poster beaktats: förlustkontrakt om SEK 767 miljoner, omperiodisering till linjär kostnadsföring om SEK 721 miljoner och övriga justeringar netto SEK 10 miljoner. Skatteeffekten avseende påverkan på eget kapital har bedömts att inte vara materiell. Det föreligger ingen påverkan på resultaträkningen.

Påverkan av nyttjanderätter ökade värdet av totala tillgångar med approximativt 3%.

Redovisningsprincip – IFRS 16 Leasingavtal Leasing när koncernen är leasetagare

Huvudtyperna av koncernens leasade tillgångar är i storleksordning lokaler/ byggnader, IT-utrustning och fordon. Fordon används huvudsakligen i servicekontrakt.

Koncernen redovisar nyttjanderätter och leaseskulder hänförliga till alla leasingavtal i balansräkningen med vissa undantag. Denna modell innebär att vid leasens start får leasetagaren alltid rätt att använda en tillgång under en tidsperiod och är skyldig att betala för den rätten.

Vid utvärdering av ett leasekontrakt separeras leasekomponenter

från icke-lease komponenter och leasingperioden definieras beaktande förekommande rättigheter att förlänga eller säga upp i förtid. Leaseskulden värderas initialt till nuvärdet av leasebetalningarna som inte är betalade på startdatum, normalt diskonterade med koncernens marginella låneränta. Leasebetalningar som ingår i skulden utgörs av fasta betalningar, rörliga betalningar betingade av index eller pris, restvärden och straffavgifter för uppsägning av kontrakt.

Nyttjanderätten värderas initialt till upplupet anskaffningsvärde vilket är samma belopp som för den initiala värderingen av skulden, justerat för förekommande leasebetalningar vid eller före ikraftträdandedatum reducerat med förekommande lease incentives plus initiala direkta kostnader och återställandekostnader.

Koncernen tillämpar undantaget att exkludera leaseavtal med kort löptid liksom för leaseavtal där de underliggande tillgångarna har lågt värde innebärande att leasebetalningar för dessa leaseavtal kostnadsförs linjärt över leaseperioden.

Leasing när koncernen är leasegivare

Leasingkontrakt där koncernen är leasegivare klassificeras som finansiella leasar när majoriteten av ekonomiska risker och ekonomiska fördelar är överförda till leasetagaren, annars klassificeras som operativa leaseavtal. Under ett finansiellt leasingavtal redovisas en fordran till ett belopp som är detsamma som nettoinvesteringen i leaseavtalet och intäkter redovisas i enlighet med intäktsföringsprinciperna. Under ett operationellt leaseavtal redovisas tillgången som materiell anläggningstillgång och både intäkter och avskrivningar redovisas linjärt under leaseperioden.

Påverkan av APM i 2019

Räntekostnad för leaseavtal rapporteras under finansiella kostnader enligt IFRS 16 vilket är en skillnad jämfört med före 2019 då den ingick i leasingkostnader för operationella leaseavtal, antingen som kostnad för såld vara eller rörelseomkostnader. Detta hade en positiv påverkan på APM rörelsemarginal om approximativt 0,3 procentenheter ackumulerat, eftersom räntan hänförlig till leaseavtal inte längre ingår i denna resultatrad. EBITA ackumulerat har ökat med SEK 276 miljoner av samma orsak.

Den rapporterade amorteringen av leaseskulder rapporteras som kassaflöde från finansieringsaktiviteter under IFRS 16 och inte som kassaflöde från rörelsen som före 2019. Påverkan av denna omklassificering ackumulerat under 2019 är SEK 1 227 miljoner och påverkar APM fritt kassaflöde positivt. APM kassagenerering har också förbättrats av samma anledning. Tidpunkter för när kassaflöden uppstår har inte påverkats.

Eftersom nyttjanderätter under IFRS 16 är inkluderade i totala tillgångar har APM sysselsatt kapital ökat med approximativt 5%. APM soliditet har minskat av samma anledning.

Genomförda förändringar under första kvartalet 2019

Kassaflödessäkringsredovisning

Koncernen har identifierat vissa kundkontrakt där en förändring i

valutakursen USD / SEK väsentligt skulle kunna påverka nettoomsättning och rörelseresultat rapporterade från kontrakten. Dessa kontrakt är fleråriga kontrakt i USD med mycket sannolika betalningar vid fasta tidpunkter. Från och med första kvartalet 2019 har koncernen ingått valutaterminskontrakt som matchar villkoren för valutakursexponeringen så nära som möjligt och som utpekats såsom säkringsinstrument.

Vid tillämpning av säkringsredovisning redovisas den effektiva delen av förändringar i verkligt värde på derivat som är utsedda och kvalificerade som kassaflödessäkringar i OCI. Vinsten eller förlusten hänförlig till en ineffektiv del redovisas omedelbart i resultaträkningen inom finansiella intäkter eller kostnader. Vid redovisning av den säkrade nettoomsättningen frigörs det ackumulerade beloppet i reserven för kassaflödessäkringar som en omklassificeringsjustering från OCI och redovisas som nettoomsättning.

Rapportering per marknadsområde

Från och med första kvartalet 2019, redovisas försäljning i Marocko under marknadsområdet Mellanöstern och Afrika (tidigare Europa och Latinamerika). Jämförelseperioder har omräknats för att visa denna förändring. Under första kvartalet 2019, uppgick försäljningen till SEK 151 (103) miljoner. Även "Antal anställda" per marknadsområde har uppdaterats för att visa denna förändring.

Genomförda förändringar under andra kvartalet 2019

Omräkning – förändring av presentation av finansiella intäkter och kostnader

Beroende på de signifikanta variationerna i kursen för Svenska kronan (SEK) under de senaste månaderna har koncernen övervägt och beaktat förändringen i rapportering av valutaeffekter för att åskådliggöra hur valutatransaktionsrisk är hanterad på nettbasis i koncernen. Tidigare rapporterades valutaeffekter både inom finansiella intäkter och finansiella kostnader beroende på om de hänfördes till tillgångar eller skulder. I årsredovisningen kommer valutaeffekten att presenteras som ett nettobelopp rapporterat separat från övriga poster under finansiella intäkter och kostnader.

I linje med denna förändring har koncernen också valt att presentera alla finansiella kostnader och intäkter, inklusive valutaeffekten i resultaträkningen som en separat rad "Finansiella intäkter och kostnader, netto". Tidigare presenterades finansiella intäkter och finansiella kostnader som separata rader i resultaträkningen. Resultaträkningen per andra kvartalet 2019 och alla jämförelseperioder har räknats om i syfte att reflektera den nya presentationen av "Finansiella intäkter och kostnader, netto".

Nettoomsättning per segment per kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2019		2018			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	37 819	33 481	41 641	35 934	32 393	28 602
<i>Varav Products</i>	26 698	23 765	29 803	25 336	22 319	19 473
<i>Varav Services</i>	11 121	9 716	11 838	10 598	10 074	9 129
Digital Services	8 991	7 817	13 007	8 987	8 833	7 262
<i>Varav Products</i>	4 611	3 937	7 462	4 582	4 467	3 947
<i>Varav Services</i>	4 380	3 880	5 545	4 405	4 366	3 315
Managed Services	6 323	5 856	6 881	6 465	6 528	5 896
Emerging Business and Other	1 677	1 752	2 280	2 424	2 054	1 651
Totalt	54 810	48 906	63 809	53 810	49 808	43 411

Sekventiell förändring, procent	2019		2018			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	13%	-20%	16%	11%	13%	-23%
<i>Varav Products</i>	12%	-20%	18%	14%	15%	-23%
<i>Varav Services</i>	14%	-18%	12%	5%	10%	-22%
Digital Services	15%	-40%	45%	2%	22%	-39%
<i>Varav Products</i>	17%	-47%	63%	3%	13%	-39%
<i>Varav Services</i>	13%	-30%	26%	1%	32%	-38%
Managed Services	8%	-15%	6%	-1%	11%	-15%
Emerging Business and Other	-4%	-23%	-6%	18%	24%	-21%
Totalt	12%	-23%	19%	8%	15%	-25%

Årsförändring, procent	2019		2018			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	17%	17%	12%	13%	2%	-10%
<i>Varav Products</i>	20%	22%	17%	17%	5%	-11%
<i>Varav Services</i>	10%	6%	1%	5%	-3%	-7%
Digital Services	2%	8%	10%	1%	-11%	-10%
<i>Varav Products</i>	3%	0%	16%	-6%	-17%	-9%
<i>Varav Services</i>	0%	17%	3%	8%	-4%	-12%
Managed Services	-3%	-1%	0%	-2%	-2%	-6%
Emerging Business and Other	-18%	6%	9%	22%	2%	-7%
Totalt	10%	13%	10%	9%	-1%	-9%

Ackumulerat, SEK miljoner	2019		2018			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	71 300	33 481	138 570	96 929	60 995	28 602
<i>Varav Products</i>	50 463	23 765	96 931	67 128	41 792	19 473
<i>Varav Services</i>	20 837	9 716	41 639	29 801	19 203	9 129
Digital Services	16 808	7 817	38 089	25 082	16 095	7 262
<i>Varav Products</i>	8 548	3 937	20 458	12 996	8 414	3 947
<i>Varav Services</i>	8 260	3 880	17 631	12 086	7 681	3 315
Managed Services	12 179	5 856	25 770	18 889	12 424	5 896
Emerging Business and Other	3 429	1 752	8 409	6 129	3 705	1 651
Totalt	103 716	48 906	210 838	147 029	93 219	43 411

Ackumulerat, årsförändring, procent	2019		2018			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	17%	17%	5%	2%	-4%	-10%
<i>Varav Products</i>	21%	22%	7%	3%	-3%	-11%
<i>Varav Services</i>	9%	6%	-1%	-2%	-5%	-7%
Digital Services	4%	8%	-2%	-7%	-11%	-10%
<i>Varav Products</i>	2%	0%	-3%	-11%	-13%	-9%
<i>Varav Services</i>	8%	17%	-1%	-2%	-8%	-12%
Managed Services	-2%	-1%	-3%	-3%	-4%	-6%
Emerging Business and Other	-7%	6%	7%	6%	-2%	-7%
Totalt	11%	13%	3%	0%	-5%	-9%

Försäljningstillväxt justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter

Isolerat kvartal, årsförändring, procent	2019		2018			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	11%	10%	6%	5%	2%	-2%
Digital Services	-3%	0%	5%	-6%	-12%	-3%
Managed Services	-6%	-5%	-5%	-8%	-3%	-4%
Emerging Business and Other ¹⁾	24%	38%	1%	11%	1%	-2%
Totalt ¹⁾	7%	7%	4%	1%	-1%	-2%

Ackumulerat, årsförändring, procent	2019		2018			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	11%	10%	3%	2%	0%	-2%
Digital Services	-2%	0%	-4%	-7%	-8%	-3%
Managed Services	-6%	-5%	-5%	-5%	-3%	-4%
Emerging Business and Other ¹⁾	30%	38%	3%	3%	-1%	-2%
Totalt ¹⁾	7%	7%	1%	-1%	-2%	-2%

¹⁾ Justerat för avyttring av MediaKind

Bruttoresultat (förlust) och bruttomarginal per segment per kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2019		2018			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	15 670	14 455	16 626	14 835	12 565	11 127
Digital Services	3 311	2 878	-1 240	3 208	3 458	2 892
Managed Services	779	1 036	781	805	809	491
Emerging Business and Other	311	410	212	782	501	348
Totalt	20 071	18 779	16 379	19 630	17 333	14 858

Isolerade kvartal, I procent av nettoomsättning	2019		2018			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	41,4%	43,2%	39,9%	41,3%	38,8%	38,9%
Digital Services	36,8%	36,8%	-9,5%	35,7%	39,1%	39,8%
Managed Services	12,3%	17,7%	11,4%	12,5%	12,4%	8,3%
Emerging Business and Other	18,5%	23,4%	9,3%	32,3%	24,4%	21,1%
Totalt	36,6%	38,4%	25,7%	36,5%	34,8%	34,2%

Ackumulerat, SEK miljoner	2019		2018			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	30 125	14 455	55 153	38 527	23 692	11 127
Digital Services	6 189	2 878	8 318	9 558	6 350	2 892
Managed Services	1 815	1 036	2 886	2 105	1 300	491
Emerging Business and Other	721	410	1 843	1 631	849	348
Totalt	38 850	18 779	68 200	51 821	32 191	14 858

Ackumulerat, I procent av nettoomsättning	2019		2018			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	42,3%	43,2%	39,8%	39,7%	38,8%	38,9%
Digital Services	36,8%	36,8%	21,8%	38,1%	39,5%	39,8%
Managed Services	14,9%	17,7%	11,2%	11,1%	10,5%	8,3%
Emerging Business and Other	21,0%	23,4%	21,9%	26,6%	22,9%	21,1%
Totalt	37,5%	38,4%	32,3%	35,2%	34,5%	34,2%

Rörelseresultat (förlust) och rörelsemarginal per segment per kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2019		2018			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	5 680	5 472	6 850	5 656	3 544	3 371
Digital Services	-1 405	-1 798	-7 087	-1 784	-2 374	-2 607
Managed Services	203	1 252	285	409	299	100
Emerging Business and Other	-739	-30	-1 900	-1 040	-1 304	-1 176
Totalt	3 739	4 896	-1 852	3 241	165	-312
Isolerade kvartal, I procent av nettoomsättning	2019		2018			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	15,0%	16,3%	16,5%	15,7%	10,9%	11,8%
Digital Services	-15,6%	-23,0%	-54,5%	-19,9%	-26,9%	-35,9%
Managed Services	3,2%	21,4%	4,1%	6,3%	4,6%	1,7%
Emerging Business and Other	-44,1%	-1,7%	-83,3%	-42,9%	-63,5%	-71,2%
Totalt	6,8%	10,0%	-2,9%	6,0%	0,3%	-0,7%
Ackumulerat, SEK miljoner	2019		2018			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	11 152	5 472	19 421	12 571	6 915	3 371
Digital Services	-3 203	-1 798	-13 852	-6 765	-4 981	-2 607
Managed Services	1 455	1 252	1 093	808	399	100
Emerging Business and Other	-769	-30	-5 420	-3 520	-2 480	-1 176
Totalt	8 635	4 896	1 242	3 094	-147	-312
Ackumulerat, I procent av nettoomsättning	2019		2018			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	15,6%	16,3%	14,0%	13,0%	11,3%	11,8%
Digital Services	-19,1%	-23,0%	-36,4%	-27,0%	-30,9%	-35,9%
Managed Services	11,9%	21,4%	4,2%	4,3%	3,2%	1,7%
Emerging Business and Other	-22,4%	-1,7%	-64,5%	-57,4%	-66,9%	-71,2%
Totalt	8,3%	10,0%	0,6%	2,1%	-0,2%	-0,7%

EBITA och EBITA-marginal per segment per kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2019		2018			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	5 716	5 552	6 916	5 722	3 618	3 461
Digital Services	-1 268	-1 638	-6 911	-1 608	-2 204	-2 443
Managed Services	205	1 253	288	411	303	105
Emerging Business and Other	-688	43	-1 524	-940	-1 202	-1 088
Totalt	3 965	5 210	-1 231	3 585	515	35
Isolerade kvartal, I procent av nettoomsättning	2019		2018			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	15,1%	16,6%	16,6%	15,9%	11,2%	12,1%
Digital Services	-14,1%	-21,0%	-53,1%	-17,9%	-25,0%	-33,6%
Managed Services	3,2%	21,4%	4,2%	6,4%	4,6%	1,8%
Emerging Business and Other	-41,0%	2,5%	-66,8%	-38,8%	-58,5%	-65,9%
Totalt	7,2%	10,7%	-1,9%	6,7%	1,0%	0,1%
Ackumulerat, SEK miljoner	2019		2018			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	11 268	5 552	19 717	12 801	7 079	3 461
Digital Services	-2 906	-1 638	-13 166	-6 255	-4 647	-2 443
Managed Services	1 458	1 253	1 107	819	408	105
Emerging Business and Other	-645	43	-4 754	-3 230	-2 290	-1 088
Totalt	9 175	5 210	2 904	4 135	550	35
Ackumulerat, I procent av nettoomsättning	2019		2018			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	15,8%	16,6%	14,2%	13,2%	11,6%	12,1%
Digital Services	-17,3%	-21,0%	-34,6%	-24,9%	-28,9%	-33,6%
Managed Services	12,0%	21,4%	4,3%	4,3%	3,3%	1,8%
Emerging Business and Other	-18,8%	2,5%	-56,5%	-52,7%	-61,8%	-65,9%
Totalt	8,8%	10,7%	1,4%	2,8%	0,6%	0,1%

Nettoomsättning per marknadsområde per kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2019		2018 ³⁾			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Sydostasien, Oceanien och Indien	6 965	6 148	8 244	7 985	6 981	6 379
Nordostasien	6 516	3 824	8 387	5 773	4 764	3 385
Nordamerika	17 699	16 171	17 999	14 933	14 337	11 317
Europa och Latinamerika ^{1) 2)}	14 085	13 124	17 909	14 697	13 999	12 958
Mellanöstern och Afrika	5 641	5 412	6 828	5 841	5 801	5 868
Övrigt ^{1) 2)}	3 904	4 227	4 442	4 581	3 926	3 504
Totalt	54 810	48 906	63 809	53 810	49 808	43 411
¹⁾ Varav i Sverige	149	192	375	429	596	915
²⁾ Varav i EU	8 385	7 957	10 319	8 481	8 619	8 522

Sekventiell förändring, procent	2019		2018			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Sydostasien, Oceanien och Indien	13%	-25%	3%	14%	9%	-19%
Nordostasien	70%	-54%	45%	21%	41%	-48%
Nordamerika	9%	-10%	21%	4%	27%	-23%
Europa och Latinamerika ^{1) 2)}	7%	-27%	22%	5%	8%	-22%
Mellanöstern och Afrika	4%	-21%	17%	1%	-1%	-25%
Övrigt ^{1) 2)}	-8%	-5%	-3%	17%	12%	-20%
Totalt	12%	-23%	19%	8%	15%	-25%
¹⁾ Varav i Sverige	-22%	-49%	-13%	-28%	-35%	5%
²⁾ Varav i EU	5%	-23%	22%	-2%	1%	-21%

Isolerat kvartal, årsförändring, procent	2019		2018			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Sydostasien, Oceanien och Indien	0%	-4%	5%	2%	-3%	-24%
Nordostasien	37%	13%	30%	2%	-19%	-39%
Nordamerika	23%	43%	23%	21%	11%	-6%
Europa och Latinamerika ^{1) 2)}	1%	1%	7%	11%	1%	8%
Mellanöstern och Afrika	-3%	-8%	-13%	-9%	-5%	6%
Övrigt ^{1) 2)}	-1%	21%	2%	19%	-7%	-17%
Totalt	10%	13%	10%	9%	-1%	-9%
¹⁾ Varav i Sverige	-75%	-79%	-57%	-35%	-24%	-10%
²⁾ Varav i EU	-3%	-7%	-5%	-2%	-1%	2%

Ackumulerat, SEK miljoner	2019		2018 ³⁾			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Sydostasien, Oceanien och Indien	13 113	6 148	29 589	21 345	13 360	6 379
Nordostasien	10 340	3 824	22 309	13 922	8 149	3 385
Nordamerika	33 870	16 171	58 586	40 587	25 654	11 317
Europa och Latinamerika ^{1) 2)}	27 209	13 124	59 563	41 654	26 957	12 958
Mellanöstern och Afrika	11 053	5 412	24 338	17 510	11 669	5 868
Övrigt ^{1) 2)}	8 131	4 227	16 453	12 011	7 430	3 504
Totalt	103 716	48 906	210 838	147 029	93 219	43 411
¹⁾ Varav i Sverige	341	192	2 315	1 940	1 511	915
²⁾ Varav i EU	16 342	7 957	35 941	25 622	17 141	8 522

Ackumulerad årsförändring, procent	2019		2018			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Sydostasien, Oceanien och Indien	-2%	-4%	-6%	-9%	-15%	-24%
Nordostasien	27%	13%	-5%	-19%	-29%	-39%
Nordamerika	32%	43%	13%	9%	3%	-6%
Europa och Latinamerika ^{1) 2)}	1%	1%	7%	6%	4%	8%
Mellanöstern och Afrika	-5%	-8%	-6%	-3%	0%	6%
Övrigt ^{1) 2)}	9%	21%	-1%	-2%	-12%	-17%
Totalt	11%	13%	3%	0%	-5%	-9%
¹⁾ Varav i Sverige	-77%	-79%	-31%	-21%	-16%	-10%
²⁾ Varav i EU	-5%	-7%	-1%	0%	1%	2%

³⁾ 2018 har räknats om för att återspegla flytten av Marocko från marknadsområdet Europa och Latinamerika till Mellanöstern och Afrika. Se avsnittet "Genomförda förändringar under första kvartalet 2019".

Nettoomsättning för de fem största länderna

Land Procent av nettoomsättningen	Kv 2		Jan-jun	
	2019	2018	2019	2018
USA	33%	30%	34%	29%
Kina	7%	6%	6%	5%
Indien	4%	5%	4%	5%
Sydkorea	4%	2%	3%	2%
Australien	3%	3%	3%	3%

Nettoomsättning per marknadsområde och segment

SEK million	Kv 2 2019					Jan-jun 2019				
	Networks	Digital Services	Managed Services	Emerging Business and Other	Totalt	Networks	Digital Services	Managed Services	Emerging Business and Other	Totalt
Sydostasien, Oceanien och Indien	4 995	918	1 037	15	6 965	9 530	1 737	1 819	27	13 113
Nordostasien	5 357	925	204	30	6 516	8 176	1 625	469	70	10 340
Nordamerika	14 243	2 225	1 199	32	17 699	27 513	4 034	2 269	54	33 870
Europa och Latinamerika	8 129	2 940	2 925	91	14 085	15 691	5 533	5 801	184	27 209
Mellanöstern och Afrika	3 104	1 579	957	1	5 641	6 209	3 021	1 820	3	11 053
Övrigt	1 991	404	1	1 508	3 904	4 181	858	1	3 091	8 131
Totalt	37 819	8 991	6 323	1 677	54 810	71 300	16 808	12 179	3 429	103 716
Andel av totalt	69%	16%	12%	3%	100%	69%	16%	12%	3%	100%

Sekventiell förändring, procent	Kv 2 2019				
	Networks	Digital Services	Managed Services	Emerging Business and Other	Totalt
Sydostasien, Oceanien och Indien	10%	12%	33%	25%	13%
Nordostasien	90%	32%	-23%	-25%	70%
Nordamerika	7%	23%	12%	45%	9%
Europa och Latinamerika	7%	13%	2%	-2%	7%
Mellanöstern och Afrika	0%	10%	11%	-50%	4%
Övrigt	-9%	-11%	-	-5%	-8%
Totalt	13%	15%	8%	-4%	12%

Ackumulerad årsförändring, procent	Kv 2 2019					Jan-jun 2019				
	Networks	Digital Services	Managed Services	Emerging Business and Other	Totalt	Networks	Digital Services	Managed Services	Emerging Business and Other	Totalt
Sydostasien, Oceanien och Indien	0%	-15%	13%	650%	0%	1%	-25%	11%	170%	-2%
Nordostasien	49%	17%	-45%	275%	37%	40%	7%	-38%	119%	27%
Nordamerika	25%	4%	46%	52%	23%	33%	16%	60%	10%	32%
Europa och Latinamerika	7%	2%	-15%	15%	1%	5%	8%	-13%	25%	1%
Mellanöstern och Afrika	-2%	-3%	-4%	-88%	-3%	-8%	1%	-6%	-75%	-5%
Övrigt	20%	24%	-200%	-22%	-1%	26%	29%	-	-11%	9%
Totalt	17%	2%	-3%	-18%	10%	17%	4%	-2%	-7%	11%

Patent- och licensintäkter per segment och kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2019		2018			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	1 845	2 066	1 759	1 755	1 486	1 522
Digital Services	404	454	387	385	326	334
Totalt	2 249	2 520	2 146	2 140	1 812	1 856

Ackumulerat, SEK miljoner	2019		2018			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	3 911	2 066	6 522	4 763	3 008	1 522
Digital Services	858	454	1 432	1 045	660	334
Totalt	4 769	2 520	7 954	5 808	3 668	1 856

Avsättningar

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2019		2018			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Ingående balans	12 033	16 008	8 695	9 534	9 030	9 879
Periodens avsättningar	1 423	1 401	8 930	1 491	1 974	1 315
Ianspråktaget/utbetalt under perioden	-2 084	-1 676	-1 436	-1 774	-1 486	-2 216
<i>Varav omstrukturering</i>	-378	-557	-656	-1 236	-832	-1 424
Återföring av outnyttjade belopp	-88	-125	-290	-127	-191	-117
Omklassificeringar, omräkningsdifferenser och övrigt	74	-3 575	109	-429	207	169
Utgående balans	11 358	12 033	16 008	8 695	9 534	9 030
<i>Varav omstrukturering</i>	<i>1 743</i>	<i>2 059</i>	<i>6 438</i>	<i>2 960</i>	<i>4 029</i>	<i>3 524</i>

Ackumulerat, SEK miljoner	2019		2018			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Ingående balans	16 008	16 008	9 879	9 879	9 879	9 879
Periodens avsättningar	2 824	1 401	13 710	4 780	3 289	1 315
Ianspråktaget/utbetalt under perioden	-3 760	-1 676	-6 912	-5 476	-3 702	-2 216
<i>Varav omstrukturering</i>	<i>-935</i>	<i>-557</i>	<i>-4 148</i>	<i>-3 492</i>	<i>-2 256</i>	<i>-1 424</i>
Återföring av outnyttjade belopp	-213	-125	-725	-435	-308	-117
Omklassificeringar, omräkningsdifferenser och övrigt	-3 501	-3 575	56	-53	376	169
Utgående balans	11 358	12 033	16 008	8 695	9 534	9 030
<i>Varav omstrukturering</i>	<i>1 743</i>	<i>2 059</i>	<i>6 438</i>	<i>2 960</i>	<i>4 029</i>	<i>3 524</i>

Information avseende investeringar

Investeringar i tillgångar som är föremål för av- och nedskrivningar

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2019		2018			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Investeringar						
Materiella anläggningstillgångar	1 098	1 314	1 080	1 088	951	856
Aktiverade utvecklingskostnader	446	457	195	151	325	254
Produkträttigheter, varumärken och andra immateriella tillgångar	–	1	27	–	1	–
Totalt	1 544	1 772	1 302	1 239	1 277	1 100
Avskrivningar och nedskrivningar						
Materiella anläggningstillgångar	919	880	965	870	1 080	928
Aktiverade utvecklingskostnader	449	520	884	678	635	616
Goodwill, produkträttigheter, varumärken och andra immateriella tillgångar	226	314	620	345	350	347
Totalt	1 594	1 714	2 469	1 893	2 065	1 891
Ackumulerat, SEK miljoner	2019		2018			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Investeringar						
Materiella anläggningstillgångar	2 412	1 314	3 975	2 895	1 807	856
Aktiverade utvecklingskostnader	903	457	925	730	579	254
Produkträttigheter, varumärken och andra immateriella tillgångar	1	1	28	1	1	–
Totalt	3 316	1 772	4 928	3 626	2 387	1 110
Avskrivningar och nedskrivningar						
Materiella anläggningstillgångar	1 799	880	3 843	2 878	2 008	928
Aktiverade utvecklingskostnader	969	520	2 813	1 929	1 251	616
Goodwill, produkträttigheter, varumärken och andra immateriella tillgångar	540	314	1 662	1 042	697	347
Totalt	3 308	1 714	8 318	5 849	3 956	1 891

Övrig information

SEK miljoner	Apr-jun		Jan-jun		Jan-dec
	2019	2018	2019	2018	2018
Antal aktier och vinst per aktie					
Antal aktier vid periodens utgång (miljoner)	3 334	3 334	3 334	3 334	3 334
Varav A-aktier (miljoner)	262	262	262	262	262
Varav B-aktier (miljoner)	3 072	3 072	3 072	3 072	3 072
Antal aktier i eget innehav vid periodens utgång (miljoner)	29	43	29	43	37
Antal utestående aktier före utspädning vid periodens utgång (miljoner)	3 305	3 291	3 305	3 291	3 297
Antal utestående aktier efter utspädning vid periodens utgång (miljoner)	3 327	3 323	3 327	3 323	3 323
Medelantal aktier i eget innehav (miljoner)	30	44	32	46	43
Medelantal utestående aktier före utspädning (miljoner)	3 304	3 290	3 302	3 288	3 291
Medelantal utestående aktier efter utspädning (miljoner) ¹⁾	3 325	3 322	3 324	3 321	3 318
Vinst (förlust) per aktie före utspädning (kronor)	0,52	-0,58	1,22	-0,83	-1,98
Vinst (förlust) per aktie efter utspädning (kronor) ¹⁾	0,51	-0,58	1,21	-0,83	-1,98
Vinst (förlust) per aktie efter utspädning (ej IFRS) (kronor) ²⁾	0,59	-0,09	1,39	0,02	0,27
Nyckeltal					
Kundkreditdagar	-	-	95	99	91
Omsättningshastighet i lager, dagar	91	83	92	83	70
Kreditdagar, leverantörer	82	77	86	82	72
Alternativa nyckeltal (APM)					
Soliditet (%)	-	-	30,1%	35,3%	32,7%
Avkastning på eget kapital (%)	8,1%	-8,1%	9,4%	-5,8%	-7,1%
Avkastning på sysselsatt kapital (%)	9,2%	0,4%	11,0%	-0,2%	0,8%
Kapitalomsättningshastighet, ggr	1,4	1,3	1,3	1,2	1,4
Fritt kassaflöde	2 230	-611	6 590	-313	2 968
Kassagenerering från vinster (%)	73,2%	-556,8%	90,0%	-238,5%	601,2%
Valutakurser som använts vid konsolideringen					
SEK/EUR – slutkurs	-	-	10,55	10,44	10,25
SEK/USD – slutkurs	-	-	9,27	8,97	8,94
Övrigt					
Marknadsområdeslager vid periodens utgång	21 205	19 739	21 205	19 739	16 505
Exportförsäljning från Sverige	28 356	24 978	50 842	45 657	109 969

¹⁾ Potentiella stamaktier ger inte upphov till någon utspädningseffekt om en konvertering till stamaktier skulle medföra en förbättring av vinst per aktie.

²⁾ Exklusive av- och nedskrivningar på förvärvade immateriella tillgångar och omstrukturingskostnader.

Antal anställda

Vid periodens slut	2019		2018 ²⁾			
	30 jun	31 mar	31 dec	30 sep	30 jun	31 mar
Sydostasien, Oceanien och Indien	23 942	24 051	23 959	23 607	23 516	23 623
Nordostasien	13 334	13 169	12 788	12 495	12 303	12 321
Nordamerika	9 342	9 246	9 727	9 459	9 510	9 798
Europa och Latinamerika ¹⁾	43 846	43 833	44 522	44 594	45 643	47 437
Mellanöstern och Afrika	4 292	4 281	4 363	4 344	4 288	4 402
Totalt	94 756	94 580	95 359	94 499	95 260	97 581
¹⁾ Varav i Sverige	12 549	12 455	12 502	12 679	13 431	13 763

²⁾ 2018 har räknats om för att återspegla flytten av Marocko från marknadsområdet Europa och Latinamerika till Mellanöstern och Afrika. Se avsnittet "Genomförda förändringar under första kvartalet 2019".

Poster exklusive omstruktureringskostnader

Omstruktureringskostnader per funktion

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2019		2018			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Kostnader för sålda varor och tjänster	-26	-65	-4 054	-204	-937	-743
Forsknings- och utvecklingskostnader	-49	-118	-251	-214	-502	-326
Försäljnings- och administrationskostnader	-43	-23	-106	-134	-441	-103
Totalt	-118	-206	-4 411	-552	-1 880	-1 172

Ackumulerat, SEK miljoner	2019		2018			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Kostnader för sålda varor och tjänster	-91	-65	-5 938	-1 884	-1 680	-743
Forsknings- och utvecklingskostnader	-167	-118	-1 293	-1 042	-828	-326
Försäljnings- och administrationskostnader	-66	-23	-784	-678	-544	-103
Totalt	-324	-206	-8 015	-3 604	-3 052	-1 172

Omstruktureringskostnader per segment

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2019		2018			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	-5	-10	-425	-128	-749	-479
<i>varav kostnader för sålda varor och tjänster</i>	9	-3	-439	-63	-469	-415
<i>varav omkostnader</i>	-14	-7	14	-65	-280	-64
Digital Services	-93	-187	-3 545	-358	-882	-581
<i>varav kostnader för sålda varor och tjänster</i>	-27	-60	-3 369	-111	-303	-226
<i>varav omkostnader</i>	-66	-127	-176	-247	-579	-355
Managed Services	1	-2	-70	-32	-123	-51
<i>varav kostnader för sålda varor och tjänster</i>	3	-1	-69	-28	-103	-48
<i>varav omkostnader</i>	-2	-1	-1	-4	-20	-3
Emerging Business and Other	-21	-7	-371	-34	-126	-61
<i>varav kostnader för sålda varor och tjänster</i>	-11	-1	-177	-2	-62	-54
<i>varav omkostnader</i>	-10	-6	-194	-32	-64	-7
Totalt	-118	-206	-4 411	-552	-1 880	-1 172

Ackumulerat, SEK miljoner	2019		2018			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	-15	-10	-1 781	-1 356	-1 228	-479
<i>varav kostnader för sålda varor och tjänster</i>	6	-3	-1 386	-947	-884	-415
<i>varav omkostnader</i>	-21	-7	-395	-409	-344	-64
Digital Services	-280	-187	-5 366	-1 821	-1 463	-581
<i>varav kostnader för sålda varor och tjänster</i>	-87	-60	-4 009	-640	-529	-226
<i>varav omkostnader</i>	-193	-127	-1 357	-1 181	-934	-355
Managed Services	-1	-2	-276	-206	-174	-51
<i>varav kostnader för sålda varor och tjänster</i>	2	-1	-248	-179	-151	-48
<i>varav omkostnader</i>	-3	-1	-28	-27	-23	-3
Emerging Business and Other	-28	-7	-592	-221	-187	-61
<i>varav kostnader för sålda varor och tjänster</i>	-12	-1	-295	-118	-116	-54
<i>varav omkostnader</i>	-16	-6	-297	-103	-71	-7
Totalt	-324	-206	-8 015	-3 604	-3 052	-1 172

Bruttoresultat (förlust) och bruttomarginal exklusive omstruktureringskostnader per segment

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2019		2018			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	15 661	14 458	17 065	14 898	13 034	11 542
Digital Services	3 338	2 938	2 129	3 319	3 761	3 118
Managed Services	776	1 037	850	833	912	539
Emerging Business and Other	322	411	389	784	563	402
Totalt	20 097	18 844	20 433	19 834	18 270	15 601
Isolerade kvartal, I procent av nettoomsättning	2019		2018			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	41,4%	43,2%	41,0%	41,5%	40,2%	40,4%
Digital Services	37,1%	37,6%	16,4%	36,9%	42,6%	42,9%
Managed Services	12,3%	17,7%	12,4%	12,9%	14,0%	9,1%
Emerging Business and Other	19,2%	23,5%	17,1%	32,3%	27,4%	24,3%
Totalt	36,7%	38,5%	32,0%	36,9%	36,7%	35,9%
Ackumulerat, SEK miljoner	2019		2018			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	30 119	14 458	56 539	39 474	24 576	11 542
Digital Services	6 276	2 938	12 327	10 198	6 879	3 118
Managed Services	1 813	1 037	3 134	2 284	1 451	539
Emerging Business and Other	733	411	2 138	1 749	965	402
Totalt	38 941	18 844	74 138	53 705	33 871	15 601
Ackumulerat, I procent av nettoomsättning	2019		2018			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	42,2%	43,2%	40,8%	40,7%	40,3%	40,4%
Digital Services	37,3%	37,6%	32,4%	40,7%	42,7%	42,9%
Managed Services	14,9%	17,7%	12,2%	12,1%	11,7%	9,1%
Emerging Business and Other	21,4%	23,5%	25,4%	28,5%	26,0%	24,3%
Totalt	37,5%	38,5%	35,2%	36,5%	36,3%	35,9%

Rörelseresultat (förlust) och rörelsemarginal exklusive omstruktureringkostnader per segment

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2019		2018			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	5 685	5 482	7 275	5 784	4 293	3 850
Digital Services	-1 312	-1 611	-3 542	-1 426	-1 492	-2 026
Managed Services	202	1 254	355	441	422	151
Emerging Business and Other	-718	-23	-1 529	-1 006	-1 178	-1 115
Totalt	3 857	5 102	2 559	3 793	2 045	860
Isolerade kvartal, I procent av nettoomsättning	2019		2018			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	15,0%	16,4%	17,5%	16,1%	13,3%	13,5%
Digital Services	-14,6%	-20,6%	-27,2%	-15,9%	-16,9%	-27,9%
Managed Services	3,2%	21,4%	5,2%	6,8%	6,5%	2,6%
Emerging Business and Other	-42,8%	-1,3%	-67,1%	-41,5%	-57,4%	-67,5%
Totalt	7,0%	10,4%	4,0%	7,0%	4,1%	2,0%
Ackumulerat, SEK miljoner	2019		2018			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	11 167	5 482	21 202	13 927	8 143	3 850
Digital Services	-2 923	-1 611	-8 486	-4 944	-3 518	-2 026
Managed Services	1 456	1 254	1 369	1 014	573	151
Emerging Business and Other	-741	-23	-4 828	-3 299	-2 293	-1 115
Totalt	8 959	5 102	9 257	6 698	2 905	860
Ackumulerat, I procent av nettoomsättning	2019		2018			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	15,7%	16,4%	15,3%	14,4%	13,4%	13,5%
Digital Services	-17,4%	-20,6%	-22,3%	-19,7%	-21,9%	-27,9%
Managed Services	12,0%	21,4%	5,3%	5,4%	4,6%	2,6%
Emerging Business and Other	-21,6%	-1,3%	-57,4%	-53,8%	-61,9%	-67,5%
Totalt	8,6%	10,4%	4,4%	4,6%	3,1%	2,0%

Alternativa nyckeltal

Detta avsnitt innehåller en avstämning av vissa alternativa nyckeltal (APM) mot närmast avstämningsbara poster i de finansiella rapporterna. Redovisningen av APM:er har begränsningar som analyshjälpmiddel, och ska inte betraktas utan sammanhang eller som ersättning för finansiella mått som upprättats enligt IFRS.

APM:er redovisas för att förbättra investerarnas utvärdering av pågående rörelseresultat, som hjälp vid prognos av kommande perioder och för att förenkla en meningsfull jämförelse av resultat mellan perioder.

Ledningen använder dessa APM:er för att bland annat utvärdera löpande verksamhet jämfört med tidigare resultat, för intern planering och prognoser samt för beräkning av viss prestationsrelaterad ersättning.

De APM:er som redovisas i denna kvartalsrapport kan skilja sig från mått med liknande beteckningar som används av andra bolag.

Införandet av IFRS 16 "Leasingavtal" per den 1 januari 2019 har påverkat flera APM:er för 2019. För mer information se avsnittet "Redovisningsprinciper" i denna rapport. APM:er för 2018 har inte ändrats. Definitionen av APM för nettokassa har förtydligats.

Koncernen har beslutat att förändra definitionen av ROCE och inte längre inkludera ränteintäkter i beräkningen från och med andra kvartalet 2019. Koncernen är av uppfattningen att den uppdaterade definitionen utgör ett bättre sätt att reflektera de underliggande resultaten för koncernens verksamhet. Tidigare perioder har omräknats för att reflektera förändringen.

För ytterligare information, se Alternativa nyckeltal (APM) i Ericssons årsredovisning 2018.

Försäljningstillväxt justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter

Försäljningstillväxt justerad för påverkan av förvärv och avyttringar samt valutakurser.

Isolerade kvartal, årsförändring	2019		2018			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Nettoomsättning	54 810	48 906	63 809	53 810	49 808	43 411
Förvärv	–	–	–	–	–	–
Netto valutaeffekter	–2 538	–2 932	–3 549	–3 748	–263	3 328
Jämförbar nettoomsättning exklusive valutaeffekter	52 272	45 974	60 260	50 062	49 545	46 739
Jämförbar kvartalsnettoomsättning justerat för avyttringar ¹⁾	49 055	42 961	–	–	–	–
Organisk valutajusterad försäljningstillväxt (%)	7%	7%	4%	1%	–1%	–2%

Ackumulerat, årsförändring	2019		2018			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Nettoomsättning	103 716	48 906	210 838	147 029	93 219	43 411
Förvärv	–	–	–	–	–	–
Netto valutaeffekter	–5 470	–2 932	–4 232	–683	3 065	3 328
Jämförbar nettoomsättning exklusive valutaeffekter	98 246	45 974	206 606	146 346	96 284	46 739
Jämförbar kvartalsnettoomsättning justerat för avyttringar	92 016	42 961	–	–	–	–
Organisk valutajusterad försäljningstillväxt (%)	7%	7%	1%	–1%	–2%	–2%

¹⁾ Justerat för avyttring av MediaKind

Poster exklusive omstruktureringarkostnader

Bruttoresultat, omkostnader och rörelseresultat (förlust) exklusive omstruktureringarkostnader. Vissa mått uttrycks som procent av nettoomsättning.

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2019		2018			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Bruttoresultat	20 071	18 779	16 379	19 630	17 333	14 858
Nettoomsättning	54 810	48 906	63 809	53 810	49 808	43 411
Bruttomarginal (%)	36,6%	38,4%	25,7%	36,5%	34,8%	34,2%
Bruttoresultat	20 071	18 779	16 379	19 630	17 333	14 858
Omstruktureringarkostnader som ingår i kostnad för sålda varor och tjänster	26	65	4 054	204	937	743
Bruttoresultat exkl omstruktureringarkostnader	20 097	18 844	20 433	19 834	18 270	15 601
Nettoomsättning	54 810	48 906	63 809	53 810	49 808	43 411
Bruttomarginal exkl omstruktureringarkostnader (%)	36,7%	38,5%	32,0%	36,9%	36,7%	35,9%
Omkostnader	-16 331	-14 639	-17 964	-16 422	-17 205	-15 257
Omstruktureringarkostnader som ingår i forsknings och utvecklingskostnader	49	118	251	214	502	326
Omstruktureringarkostnader som ingår i försäljnings och administrationskostnader	43	23	106	134	441	103
Omkostnader exkl omstruktureringarkostnader	-16 239	-14 498	-17 607	-16 074	-16 262	-14 828
Rörelseresultat (förlust)	3 739	4 896	-1 852	3 241	165	-312
Nettoomsättning	54 810	48 906	63 809	53 810	49 808	43 411
Rörelsemarginal (%)	6,8%	10,0%	-2,9%	6,0%	0,3%	-0,7%
Rörelseresultat (förlust)	3 739	4 896	-1 852	3 241	165	-312
Totala omstruktureringarkostnader	118	206	4 411	552	1 880	1 172
Rörelseresultat (förlust) exkl omstruktureringarkostnader	3 857	5 102	2 559	3 793	2 045	860
Nettoomsättning	54 810	48 906	63 809	53 810	49 808	43 411
Rörelsemarginal exkl omstruktureringarkostnader (%)	7,0%	10,4%	4,0%	7,0%	4,1%	2,0%
Ackumulerat, SEK miljoner	2019		2018			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Bruttoresultat	38 850	18 779	68 200	51 821	32 191	14 858
Nettoomsättning	103 716	48 906	210 838	147 029	93 219	43 411
Bruttomarginal (%)	37,5%	38,4%	32,3%	35,2%	34,5%	34,2%
Bruttoresultat	38 850	18 779	68 200	51 821	32 191	14 858
Omstruktureringarkostnader som ingår i kostnad för sålda varor och tjänster	91	65	5 938	1 884	1 680	743
Bruttoresultat exkl omstruktureringarkostnader	38 941	18 844	74 138	53 705	33 871	15 601
Nettoomsättning	103 716	48 906	210 838	147 029	93 219	43 411
Bruttomarginal exkl omstruktureringarkostnader (%)	37,5%	38,5%	35,2%	36,5%	36,3%	35,9%
Omkostnader	-30 970	-14 639	-66 848	-48 884	-32 462	-15 257
Omstruktureringarkostnader som ingår i forsknings och utvecklingskostnader	167	118	1 293	1 042	828	326
Omstruktureringarkostnader som ingår i försäljnings och administrationskostnader	66	23	784	678	544	103
Omkostnader exkl omstruktureringarkostnader	-30 737	-14 498	-64 771	-47 164	-31 090	-14 828
Rörelseresultat (förlust)	8 635	4 896	1 242	3 094	-147	-312
Nettoomsättning	103 716	48 906	210 838	147 029	93 219	43 411
Rörelsemarginal (%)	8,3%	10,0%	0,6%	2,1%	-0,2%	-0,7%
Rörelseresultat (förlust)	8 635	4 896	1 242	3 094	-147	-312
Totala omstruktureringarkostnader	324	206	8 015	3 604	3 052	1 172
Rörelseresultat (förlust) exkl omstruktureringarkostnader	8 959	5 102	9 257	6 698	2 905	860
Nettoomsättning	103 716	48 906	210 838	147 029	93 219	43 411
Rörelsemarginal exkl omstruktureringarkostnader (%)	8,6%	10,4%	4,4%	4,6%	3,1%	2,0%

EBITA och EBITA-marginal

Resultat (förlust) före räntor, skatter, av- och nedskrivningar av förvärvade immateriella tillgångar, uttryckt som procent av periodens nettoomsättning.

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2019		2018			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Periodens resultat (förlust)	1 847	2 403	-6 497	2 748	-1 802	-725
Skatter	1 451	1 888	3 930	-146	1 157	-128
Finansiella intäkter och kostnader, netto	441	605	715	639	810	541
Avskrivningar och nedskrivningar av förvärvade immateriella tillgångar	226	314	621	344	350	347
EBITA	3 965	5 210	-1 231	3 585	515	35
Nettoomsättning	54 810	48 906	63 809	53 810	49 808	43 411
EBITA-marginal (%)	7,2%	10,7%	-1,9%	6,7%	1,0%	0,1%

Ackumulerat, SEK miljoner	2019		2018			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Periodens resultat (förlust)	4 250	2 403	-6 276	221	-2 527	-725
Skatter	3 339	1 888	4 813	883	1 029	-128
Finansiella intäkter och kostnader, netto	1 046	605	2 705	1 990	1 351	541
Avskrivningar och nedskrivningar av förvärvade immateriella tillgångar	540	314	1 662	1 041	697	347
EBITA	9 175	5 210	2 904	4 135	550	35
Nettoomsättning	103 716	48 906	210 838	147 029	93 219	43 411
EBITA-marginal (%)	8,8%	10,7%	1,4%	2,8%	0,6%	0,1%

Kassagenerering

Kassaflöde från rörelsen dividerat med summan av periodens resultat (förlust) och justeringar för avstämning av periodens resultat mot kassa, uttryckt i procent.

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2019		2018			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Periodens resultat (förlust)	1 847	2 403	-6 497	2 748	-1 802	-725
Periodens resultat justerat för poster som inte ingår i kassaflödet	4 952	5 481	-98	2 916	-259	-1 005
Kassaflöde från rörelsen	3 623	5 765	4 287	2 040	1 442	1 573
Kassagenerering (%)	73,2%	105,2%	-4 374,5%	70,0%	-556,8%	-156,5%

Ackumulerat, SEK miljoner	2019		2018			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Periodens resultat (förlust)	4 250	2 403	-6 276	221	-2 527	-725
Periodens resultat justerat för poster som inte ingår i kassaflödet	10 433	5 481	1 554	1 652	-1 264	-1 005
Kassaflöde från rörelsen	9 388	5 765	9 342	5 055	3 015	1 573
Kassagenerering (%)	90,0%	105,2%	601,2%	306,0%	-238,5%	-156,5%

Bruttokassa och nettokassa, vid periodens slut

Bruttokassa: Kassa och likvida medel samt räntebärande placeringar (kort- och långfristiga).

Nettokassa: Kassa och likvida medel samt räntebärande placeringar (kort- och långfristiga) minus upplåning (kort- och långfristig).

SEK miljoner	2019		2018			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Kassa och likvida medel	45 498	45 453	38 389	36 058	37 049	36 697
+ Kortfristiga räntebärande placeringar	6 367	3 183	6 625	6 591	8 304	5 453
+ Långfristiga räntebärande placeringar	17 091	23 022	23 982	23 014	21 501	27 104
Bruttokassa, vid periodens slut	68 956	71 658	68 996	65 663	66 854	69 254
– Kortfristig upplåning	2 160	3 015	2 255	2 463	2 642	2 554
– Långfristig upplåning	33 040	32 533	30 870	31 187	31 131	31 134
Nettokassa, vid periodens slut	33 756	36 110	35 871	32 013	33 081	35 566

Sysselsatt kapital

Balansomslutning minus icke räntebärande avsättningar och skulder.

SEK miljoner	2019		2018			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Balansomslutning	280 447	283 958	268 761	264 848	265 322	260 681
Icke räntebärande avsättningar och skulder						
Långfristiga avsättningar	2 646	2 670	5 471	3 420	2 819	2 597
Uppskjutna skatteskulder	1 178	792	670	1 274	1 332	1 325
Övriga långfristiga skulder	2 160	2 118	4 346	4 456	4 549	2 792
Kortfristiga avsättningar	8 712	9 363	10 537	5 275	6 715	6 435
Kontraktsskulder	37 264	38 605	29 348	30 108	30 959	30 391
Leverantörsskulder	31 388	30 842	29 883	28 914	28 563	26 453
Övriga kortfristiga skulder	33 351	38 528	38 891	36 323	35 746	37 888
Sysselsatt kapital	163 748	161 040	149 615	155 078	154 639	152 800

Kapitalomsättningshastighet

Nettoomsättning dividerad med genomsnittligt sysselsatt kapital.

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2019		2018			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Nettoomsättning	54 810	48 906	63 809	53 810	49 808	43 411
Nettoomsättning, årsbasis	219 240	195 624	255 236	215 240	199 232	173 644
Genomsnittligt sysselsatt kapital						
Sysselsatt kapital i början av perioden	161 040	149 615	155 078	154 639	152 800	155 625
Sysselsatt kapital vid periodens slut	163 748	161 040	149 615	155 078	154 639	152 800
Genomsnittligt sysselsatt kapital	162 394	155 328	152 347	154 859	153 720	154 213
Kapitalomsättningshastighet, ggr	1,4	1,3	1,7	1,4	1,3	1,1

Ackumulerat, SEK miljoner	2019		2018			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Nettoomsättning	103 716	48 906	210 838	147 029	93 219	43 411
Nettoomsättning, årsbasis	207 432	195 624	210 838	196 039	186 438	173 644
Genomsnittligt sysselsatt kapital						
Sysselsatt kapital i början av perioden	149 615	149 615	155 625	155 625	155 625	155 625
Sysselsatt kapital vid periodens slut	163 748	161 040	149 615	155 078	154 639	152 800
Genomsnittligt sysselsatt kapital	156 682	155 328	152 620	155 352	155 132	154 213
Kapitalomsättningshastighet, ggr	1,3	1,3	1,4	1,3	1,2	1,1

Avkastning på sysselsatt kapital

Rörelseresultat (förlust) som procent av genomsnittligt sysselsatt kapital.

Definitionen är uppdaterad. Se förtydligande i början av avsnittet om Alternativa nyckeltal.

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2019		2018			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Rörelseresultat (förlust)	3 739	4 896	-1 852	3 241	165	-312
Rörelseresultat (förlust), årsbasis	14 956	19 584	-7 408	12 964	660	-1 248
Genomsnittligt sysselsatt kapital						
Sysselsatt kapital i början av perioden	161 040	149 615	155 078	154 639	152 800	155 625
Sysselsatt kapital vid periodens slut	163 748	161 040	149 615	155 078	154 639	152 800
Genomsnittligt sysselsatt kapital	162 394	155 328	152 347	154 859	153 720	154 213
Avkastning på sysselsatt kapital (%)	9,2%	12,6%	-4,9%	8,4%	0,4%	-0,8%

Ackumulerat, SEK miljoner	2019		2018			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Rörelseresultat (förlust)	8 635	4 896	1 242	3 094	-147	-312
Rörelseresultat (förlust), årsbasis	17 270	19 584	1 242	4 125	-294	-1 248
Genomsnittligt sysselsatt kapital						
Sysselsatt kapital i början av perioden	149 615	149 615	155 625	155 625	155 625	155 625
Sysselsatt kapital vid periodens slut	163 748	161 040	149 615	155 078	154 639	152 800
Genomsnittligt sysselsatt kapital	156 682	155 328	152 620	155 352	155 132	154 213
Avkastning på sysselsatt kapital (%)	11,0%	12,6%	0,8%	2,7%	-0,2%	-0,8%

Soliditet

Eget kapital i procent av totala tillgångar.

SEK miljoner	2019		2018			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Eget kapital	84 533	84 532	87 770	95 953	93 560	93 466
Totala tillgångar	280 447	283 958	268 761	264 848	265 322	260 681
Soliditet (%)	30,1%	29,8%	32,7%	36,2%	35,3%	35,9%

Avkastning på eget kapital

Periodens resultat (förlust) hänförligt till aktieägare i moderbolaget som procentandel av genomsnittligt eget kapital.

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2019		2018			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Periodens resultat (förlust) hänförligt till aktieägare i moderbolaget	1 705	2 317	-6 553	2 745	-1 885	-837
Årsbasis	6 820	9 268	-26 212	10 980	-7 540	-3 348
Genomsnittligt eget kapital						
Eget kapital vid periodens början	84 619	86 978	95 087	92 689	92 703	95 952
Eget kapital vid periodens slut	84 488	84 619	86 978	95 087	92 689	92 703
Genomsnittligt eget kapital	84 554	85 799	91 033	93 888	92 696	94 328
Avkastning på eget kapital (%)	8,1%	10,8%	-28,8%	11,7%	-8,1%	-3,5%

Ackumulerat, SEK miljoner	2019		2018			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Periodens resultat (förlust) hänförligt till aktieägare i moderbolaget	4 022	2 317	-6 530	23	-2 722	-837
Årsbasis	8 044	9 268	-6 530	31	-5 444	-3 348
Genomsnittligt eget kapital						
Eget kapital vid periodens början	86 978	86 978	95 952	95 952	95 952	95 952
Eget kapital vid periodens slut	84 488	84 619	86 978	95 087	92 689	92 703
Genomsnittligt eget kapital	85 733	85 799	91 465	95 520	94 321	94 328
Avkastning på eget kapital (%)	9,4%	10,8%	-7,1%	0,0%	-5,8%	-3,5%

Vinst (förlust) per aktie, ej IFRS

Vinst (förlust) per aktie efter utspädning, exklusive av- och nedskrivningar av förvärvade immateriella tillgångar och exklusive omstruktureringkostnader.

Isolerade kvartal, SEK	2019		2018			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Vinst (förlust) per aktie efter utspädning	0,51	0,70	-1,99	0,83	-0,58	-0,25
Omstruktureringkostnader	0,02	0,05	1,06	0,12	0,41	0,30
Avskrivningar och nedskrivningar av förvärvade immateriella tillgångar	0,06	0,05	0,16	0,08	0,08	0,06
Vinst (förlust) per aktie (ej IFRS)	0,59	0,80	-0,77	1,03	-0,09	0,11

Ackumulerat, SEK	2019		2018			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Vinst (förlust) per aktie efter utspädning	1,21	0,70	-1,98	0,01	-0,83	-0,25
Omstruktureringkostnader	0,07	0,05	1,88	0,82	0,71	0,30
Avskrivningar och nedskrivningar av förvärvade immateriella tillgångar	0,11	0,05	0,37	0,21	0,14	0,06
Vinst (förlust) per aktie (ej IFRS)	1,39	0,80	0,27	1,04	0,02	0,11

Fritt kassaflöde och fritt kassaflöde exklusive M&A

Fritt kassaflöde: Kassaflöde från rörelsen efter kapitaliserade utgifter och övriga investeringar.

Fritt kassaflöde exklusive M&A: Kassaflöde från rörelsen efter kapitaliserade utgifter och övriga investeringar (exklusive M&A).

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2019		2018			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Kassaflöde från rörelsen	3 623	5 765	4 287	2 040	1 442	1 573
Kapitaliserade utgifter och övriga investeringar (exklusive M&A)						
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-1 098	-1 314	-1 080	-1 088	-951	-856
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	184	232	57	102	52	123
Balanserade utvecklingskostnader	-446	-457	-195	-151	-325	-254
Övriga investeringsaktiviteter	-36	-165	-96	-190	-398	161
Fritt kassaflöde exklusive M&A	2 227	4 061	2 973	713	-180	747
Förvärv/försäljning av dotterföretag och verksamheter, netto	3	299	20	-425	-431	-449
Fritt kassaflöde	2 230	4 360	2 993	288	-611	298

Ackumulerat, SEK miljoner	2019		2018			
	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Kassaflöde från rörelsen	9 388	5 765	9 342	5 055	3 015	1 573
Kapitaliserade utgifter och övriga investeringar (exklusive M&A)						
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-2 412	-1 314	-3 975	-2 895	-1 807	-856
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	416	232	334	277	175	123
Balanserade utvecklingskostnader	-903	-457	-925	-730	-579	-254
Övriga investeringsaktiviteter	-201	-165	-523	-427	-237	161
Fritt kassaflöde exklusive M&A	6 288	4 061	4 253	1 280	567	747
Förvärv/försäljning av dotterföretag och verksamheter, netto	302	299	-1 285	-1 305	-880	-449
Fritt kassaflöde	6 590	4 360	2 968	-25	-313	298