

# Fjärde kvartalet och helåret 2018

Stockholm, 25 januari 2019



**ERICSSON**

## Fjärde kvartalet i korthet

- Rapporterad försäljning ökade med 10% jämfört med samma kvartal föregående år och försäljning justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade med 4%.
- Försäljningen inom Networks ökade med 6% jämfört med samma kvartal föregående år, justerat för jämförbara enheter och valutaeffekter. Försäljningen inom Digital Services ökade med 5% jämfört med samma kvartal föregående år, justerat för jämförbara enheter och valutaeffekter.
- Kostnader relaterade till reviderad strategi för BSS (Business Support Systems) på SEK -6,1 miljarder, varav SEK -3,1 miljarder var omstruktureringsskostnader, påverkade rörelseresultatet för Digital Services under fjärde kvartalet.
- Bruttomarginalen var 25,7% (21,6%). Bruttomarginalen exklusive omstruktureringsskostnader och andra kostnader relaterade till den reviderade BSS-strategin förbättrades till 36,3%, med stöd från kostnadsminskningar, uppampning av Ericsson Radio System (ERS) samt genomgång av kundavtal inom Managed Services.
- Rörelsemarginalen var -2,9% (-33,3%). Rörelsemarginalen exklusive omstruktureringsskostnader och andra kostnader relaterade till den reviderade BSS-strategin var 8,7%.
- Rörelsemarginalen inom Networks exklusive omstruktureringsskostnader var 17,5% (8,6%). Ökningen drevs av kostnadsminskningar, uppampning av ERS och återföring av avsättningar för nedskrivna kundfordringar, delvis motverkat av ökade FoU-investeringar.
- Rörelseresultatet för Digital Services, exklusive omstruktureringsskostnader och kostnader relaterade till reviderad BSS-strategi, var SEK -0,6 miljarder.
- Rörelsemarginalen för Managed Services, exklusive omstruktureringsskostnader, ökade till 5,2% (-13,0%). Genomgången av alla 42 kundavtal som inte utvecklats enligt förväntan är avslutad.

## Helåret i korthet

- Rapporterad försäljning ökade med 3% och försäljning justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade med 1%, med tillväxt inom Networks på 3% – det första året med organisk tillväxt för Ericsson sedan 2013.
- Bruttomarginalen var 32,3% (23,3%). Bruttomarginalen exklusive omstruktureringsskostnader förbättrades till 35,2% (25,9%), med stöd av kostnadsminskningar, uppampningen av Ericsson Radio System (ERS) samt genomgång av avtal inom managed services.
- Rörelseresultatet var SEK 1,2 (-34,7) miljarder. Rörelseresultatet exklusive omstruktureringsskostnader var SEK 9,3 (-26,2) miljarder, drivet av högre bruttomarginal, ökad försäljning och lägre rörelseomkostnader.
- Kassaflödet från rörelsen var SEK 9,3 (9,6) miljarder. Fritt kassaflöde exklusive M&A uppgick till SEK 4,3 (4,8) miljarder. Nettokassan vid årets slut var SEK 35,9 (34,7) miljarder.
- Styrelsen föreslår en utdelning för 2018 om SEK 1,00 (1,00) per aktie till årsstämman.

SEK miljarder	Kv 4 2018	Kv 4 2017	Förändring årsvis	Kv 3 2018	Förändring kvartalsvis	Helår 2018	Helår 2017	Förändring, helår
Nettoomsättning	63,8	57,9	10%	53,8	19%	210,8	205,4	3%
<i>Försäljningstillväxt justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter</i>	-	-	4%	-	19%	-	-	1%
Bruttomarginal	25,7%	21,6%	-	36,5%	-	32,3%	23,3%	-
Rörelseresultat	-1,9	-19,3	-	3,2	-157%	1,2	-34,7	-
Rörelsemarginal	-2,9%	-33,3%	-	6,0%	-	0,6%	-16,9%	-
Periodens resultat	-6,5	-18,5	-	2,7	-	-6,3	-32,4	-
Vinst per aktie efter utspädning, SEK	-1,99	-5,63	-	0,83	-	-1,98	-9,94	-
Vinst per aktie (ej IFRS), SEK <sup>1)</sup>	-0,77	-1,09	-	1,03	-175%	0,27	-3,24	-
Kassaflöde från rörelsen	4,3	11,2	-62%	2,0	110%	9,3	9,6	-3%
Fritt kassaflöde exklusive M&A <sup>2)</sup>	3,0	10,2	-71%	0,7	-	4,3	4,8	-12%
Nettokassa vid periodens slut	35,9	34,7	4%	32,0	12%	35,9	34,7	4%
<i>Bruttomarginal exklusive omstruktureringsskostnader</i>	32,0%	25,1%	-	36,9%	-	35,2%	25,9%	-
<i>Rörelseresultat exklusive omstruktureringsskostnader</i>	2,6	-16,9	-	3,8	-33%	9,3	-26,2	-135%
<i>Rörelsemarginal exklusive omstruktureringsskostnader</i>	4,0%	-29,1%	-	7,0%	-	4,4%	-12,8%	-

<sup>1)</sup> Vinst per aktie efter utspädning, exklusive av- och nedskrivningar av förvärvade immateriella tillgångar och exklusive omstruktureringsskostnader. Potentiella stamaktier ger inte upphov till någon utspädningseffekt om en konvertering till stamaktier skulle medföra en förbättring av vinst per aktie.

<sup>2)</sup> Fritt kassaflöde exklusive M&A: se Alternativa nyckeltal i slutet av rapporten.

Finansiella icke-IFRS-mått stäms av mot närmaste avstämningsbara poster i balans- och resultaträkningarna i slutet av denna rapport.

# Kommentar från VD

Vår fokuserade strategi har gett tydliga resultat. Ericsson är idag ett starkare bolag. Ökade investeringar i FoU för framtida tillväxt, genomgång av avtal inom managed services och effektiv kostnadskontroll har varit framgångsrika, och resulterat i bättre konkurrenskraft och lönsamhet. När branschen rör sig mot 5G och Sakernas internet tar vi nu nästa steg, och fokuserar på lönsam tillväxt på ett selektivt och disciplinerat sätt.

Under 2018 förbättrades försäljningen gradvis, vilket gett en organisk försäljningstillväxt<sup>1)</sup> för helåret för första gången sedan 2013. Detta beror delvis på förbättrad marknad, men även på ökade marknadsandelar inom Networks som resultat av en mer konkurrenskraftig radioproductportfölj. Samtidigt förbättrades bruttomarginalerna<sup>2)</sup> inom alla segment, med en bruttomarginal<sup>2)</sup> för helåret på 35% (26%) och en rörelsemarginal<sup>2)</sup> på 4% (-13%).

Segmentet Networks hade ännu ett starkt kvartal med hög affärsaktivitet i flera regioner. Organisk försäljning<sup>1)</sup> inom Networks ökade med 6% jämfört med samma kvartal föregående år, med positiv påverkan från en återhämtning av RAN-marknaden samt en stark produktportfölj. Tillväxten berodde delvis på högre aktivitetsnivå än förväntat i Nordamerika, drivet av ökad efterfrågan på 5G från operatörer i USA. Bruttomarginalen<sup>2)</sup> för Networks förbättrades till 41% (35%) jämfört med samma kvartal föregående år, främst på grund av förbättrade hårdvarumarginaler, drivet av ett framgångsrikt skifte till Ericsson Radio System (ERS). Strategiska avtal och 5G-fälttester påverkade rörelsemarginalen negativt under kvartalet. FoU-investeringarna fortsatte att öka under kvartalet men förväntas nu plana ut.

Inom Managed Services förbättrades bruttomarginalen<sup>2)</sup> till 12% (-5%) jämfört med samma kvartal föregående år med stöd av effektivitetsvinster och genomgång av kundavtal. Vi har nu åtgärdat alla 42 identifierade avtal, vilket förbättrat resultatet med SEK 0,9 miljarder på helårsbasis. Under året har vi ökat våra investeringar i automatisering, analysverktyg och artificiell intelligens (AI).

Vi fortsätter att genomföra vår plan för att vända verksamheten inom Digital Services. Fokus har legat på att stabilisera försäljningen, modernisera portföljen och minska kostnader. Inom Digital Services har det gjorts goda framsteg inom de flesta portföljområden. Underliggande rörelseomkostnader<sup>3)</sup> under 2018 var SEK 2,6 miljarder lägre än 2017. Dock har inte området Business Support Systems (BSS) gjort tillräckliga framsteg, och vi håller nu på att förändra strategin och verksamheten. För att snabba upp omstruktureringen av BSS-verksamheten presenterades ytterligare åtgärder 10 januari 2019. De innefattar avsättningar

och omstrukturingskostnader om SEK -6,1 miljarder, vilka togs under fjärde kvartalet. Den reviderade strategin kommer att ge Digital Services goda förutsättningar att nå de finansiella målen för 2020. Organisk försäljning<sup>1)</sup> inom Digital Services växte med 5% jämfört med samma kvartal föregående år, drivet av Cloud Core och OSS. Bruttomarginalen<sup>2)</sup>, justerad för ovan nämnda avsättningar förbättrades till 38%. Rörelseresultatet exklusive omstrukturingskostnader och andra kostnader relaterade till den reviderade BSS-strategin var SEK -0,6 miljarder under kvartalet.

Inom segmentet Emerging Business and Other investerar vi i initiativ som syftar till att skala upp och hjälpa till att skapa framtida affärer för Ericsson. Nya tillväxtinitiativ inom Emerging Business baseras på möjligheten att skapa tillväxt, samtidigt som varje initiativ ska visa positivt nuvärde och koncernens mål för 2022 ska nås. Organisk försäljning<sup>1)</sup> inom segmentet växte med 1% jämfört med samma kvartal föregående år och rörelseresultatet<sup>2)</sup> var SEK -1,5 (-7,6) miljarder. Segmentets försäljningstillväxt och rörelseresultat<sup>2)</sup>, exklusive mediaverksamheten, var 60% respektive SEK -0,9 (-0,8) miljarder.

Fritt kassaflöde exklusive M&A under 2018 var lägre än 2017, främst beroende på att vi visar tillväxt igen och på stark försäljningsutveckling under slutet av fjärde kvartalet. Dessutom minskades försäljningen av kundfordringar ytterligare. Styrelsen kommer att föreslå en utdelning om SEK 1,00 (1,00) per aktie till årsstämman.

Som tidigare meddelats samarbetar vi frivilligt med en utredning angående Ericssons efterlevnad av USA:s Foreign Corrupt Practices Act (FCPA). Diskussionerna med myndigheterna i USA fortsätter och vi kommer att lämna uppdateringar när detta är lämpligt.

Våra FoU-investeringar under de senaste två åren har säkrat ett mycket konkurrenskraftigt och branschledande erbjudande. Vi kommer att fortsätta investera i 5G, automatisering och AI för att öka värdet både för kunder och för aktieägare. Även om kostnader relaterade till strategiska avtal och 5G-fälttester kommer att påverka marginalerna på kort sikt, kommer de att hjälpa oss att nå målen för 2020 och 2022 samt stärka affären på lång sikt.

Börje Ekholm  
VD och koncernchef

1) Organisk försäljningstillväxt: försäljning justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter

2) Exklusive omstrukturingskostnader

3) Exklusive nettopåverkan från avskrivna och kapitaliserade utvecklingskostnader, immateriella tillgångar, riskavsättningar och nedskrivningar.

## Antaganden för planeringen framöver

### Marknadsrelaterade

- Marknaden för utrustning för radioaccessnät (RAN) uppskattas öka med 2% för helåret 2019 med 2% genomsnittlig årlig tillväxttakt för 2018-2023. (Källa: Dell'Oro.)

### Valutaexponering

- Tumregel: om USD försvagas 10% gentemot SEK ger detta en negativ påverkan på nettoomsättningen om cirka -5% och på rörelsemarginalen om cirka -1 procentenhet.

### Relaterade till Ericsson

- Säsongsberoendet för försäljning mellan fjärde och första kvartalet är -26% baserat på genomsnittet över 5 år.
- Basen för nuvarande patent- och licensportfölj är cirka SEK 8 miljarder på helårsbasis.
- Strategiska avtal som tagits inom Networks för att stärka marknadspositionen, med lägre marginaler initialt, kommer att fortsätta att ha negativ påverkan på bruttomarginalen. Kostnaderna kan variera mellan kvartal, utan att de finansiella målen för 2020 riskeras.

- Fortsatta kostnader under 2019 för 5G-fälttester, främst inom Networks.
- FoU-utgifterna förväntas plana ut med början under första kvartalet.
- Rörelseomkostnaderna minskar normalt mellan fjärde och första kvartalet på grund av säsongsvariationer.
- Omstrukturingskostnader för helåret 2019 uppskattas till SEK -3 till -5 miljarder.
- Kostnadsminskningar och effektivitetsförbättringar kommer att fortsätta inom Digital Services, med målet att minska förlusterna betydligt under 2019.
- Den planerade avyttringen av MediaKind pågår. Nyckeltal för Media Solutions 2018 (MediaKind inklusive transaktionsrelaterade kostnader osv.): nettoomsättning 2018 SEK 2,7 miljarder och kv 4 SEK 0,7 miljarder, rörelseresultat exklusive omstrukturingskostnader 2018 SEK -1,7 miljarder och kv 4 SEK -0,5 miljarder.
- Uppskattad nettopåverkan från avskrivna och kapitaliserade utvecklingskostnader samt från kostnadsförda och uppskjutna hårdvarukostnader är cirka SEK -1 miljard för 2019, jämfört med SEK -2,6 miljarder för 2018.

# Finansiell översikt

SEK miljarder	Kv 4 2018	Kv 4 2017	Förändring årsvis	Kv 3 2018	Förändring kvartalsvis	Helår 2018	Helår 2017	Förändring, helår
Nettoomsättning	63,8	57,9	10%	53,8	19%	210,8	205,4	3%
<i>Försäljningstillväxt justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter</i>	-	-	4%	-	19%	-	-	1%
Bruttoresultat	16,4	12,5	31%	19,6	-17%	68,2	47,9	42%
Bruttomarginal (%)	25,7%	21,6%	-	36,5%	-	32,3%	23,3%	-
Forsknings- och utvecklingskostnader	-10,7	-9,9	7%	-9,4	14%	-38,9	-37,9	3%
Försäljnings- och administrationskostnader	-7,7	-8,2	-7%	-6,6	16%	-27,5	-29,0	-5%
Nedskrivningar av kundfordringar	0,4	-0,7	-	-0,4	-	-0,4	-3,6	-
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	-0,3	-12,9	-98%	0,0	-	-0,2	-12,1	-
Rörelseresultat	-1,9	-19,3	-90%	3,2	-157%	1,2	-34,7	-
Rörelsemarginal (%)	-2,9%	-33,3%	-	6,0%	-	0,6%	-16,9%	-
Finansnetto	-0,7	-0,5	38%	-0,6	12%	-2,7	-1,2	123%
Skatter	-3,9	1,3	-	0,1	-	-4,8	3,5	-
Periodens resultat	-6,5	-18,5	-65%	2,7	-	-6,3	-32,4	-
Omstruktureringskostnader	-4,4	-2,4	82%	-0,6	-	-8,0	-8,5	-
<i>Bruttoresultat exklusive omstruktureringskostnader</i>	20,4	14,6	40%	19,8	3%	74,1	53,2	39%
<i>Bruttomarginal exklusive omstruktureringskostnader</i>	32,0%	25,1%	-	36,9%	-	35,2%	25,9%	-
<i>FoU-kostnader exklusive omstruktureringskostnader</i>	-10,4	-10,1	3%	-9,2	14%	-37,6	-35,6	6%
<i>Försäljning och administration exklusive omstruktureringskostnader</i>	-7,6	-7,7	-2%	-6,5	17%	-26,7	-28,1	-
<i>Rörelseresultat exklusive omstruktureringskostnader</i>	2,6	-16,9	-	3,8	-33%	9,3	-26,2	-
<i>Rörelsemarginal exklusive omstruktureringskostnader</i>	4,0%	-29,1%	-	7,0%	-	4,4%	-12,8%	-

## FJÄRDE KVARTALET

### Kostnader relaterade till reviderad strategi för Business Support Systems (BSS)

Under kvartalet har avsättningar på SEK -6,1 miljarder gjorts för att revidera strategin för Business Support Systems (BSS) inom Digital Services. Påverkan på kostnad för sålda varor och tjänster var SEK -5,9 miljarder, varav SEK -3,1 miljarder var omstruktureringskostnader, och påverkan på FoU-kostnader var SEK -0,2 miljarder (nedskrivning av kapitaliserade utvecklingskostnader). Mer information finns under Övrig information på sidan 18.

### Nettoomsättning

Försäljningen ökade med 10% jämfört med samma kvartal föregående år. Försäljningen justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade med 4% jämfört med samma kvartal föregående år, främst pådriven av ökad försäljning inom Networks och Digital Services. Försäljningen inom Networks justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade med 6% jämfört med samma kvartal föregående år, pådriven av försäljningstillväxt i Nordamerika, Europa och Latinamerika samt Nordostasien. Försäljningen inom Digital Services justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade med 5% jämfört med samma kvartal föregående år, främst beroende på ökad försäljning i Nordostasien och Nordamerika. Försäljningen inom Managed Services justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter minskade med -5% jämfört med samma kvartal föregående år, främst som resultat av att icke-strategiska avtal avslutats. Försäljningen inom Emerging Business and Other justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade med 1% jämfört med samma kvartal föregående år, pådriven av tillväxt inom iconectiv.

Försäljningen och försäljningen justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade båda sekventiellt med 19%, med stöd från ökad försäljning på 45% inom Digital Services. Försäljningen inom Networks justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade med 16%.

### Patent- och licensintäkter

Patent- och licensintäkterna var oförändrade, både jämfört med samma kvartal föregående år och sekventiellt, på SEK 2,1 miljarder.

### Bruttomarginal

Bruttomarginalen ökade till 25,7% (21,6%). Bruttomarginalen exklusive omstruktureringskostnader ökade till 32,0% (25,1%), främst pådrivet av

förbättringar inom Networks och Managed Services, delvis motverkat av kostnader relaterade till reviderad BSS-strategi. Bruttomarginalen exklusive de totala omstruktureringskostnaderna och övriga kostnader för den reviderade BSS-strategin var 36,3%. Kostnadsminskningar, upprampning av produktplattformen Ericsson Radio System (ERS) och goda framsteg i genomgångna kundavtal inom Managed Services hade positiv inverkan på bruttomarginalen jämfört med samma kvartal föregående år.

Nedskrivningar av tillgångar samt avsättningar och justeringar relaterade till vissa kundprojekt hade en betydande negativ påverkan på bruttomarginalen 2017.

Sekventiellt minskade bruttomarginalen till 25,7% från 36,5%. Bruttomarginalen exklusive omstruktureringskostnader sjönk till 32,0% från 36,9%, främst på grund av att kostnader relaterade till den reviderade BSS-strategin påverkade kostnad för sålda varor och tjänster negativt.

### Rörelseomkostnader

FoU-kostnaderna var SEK -10,7 (-9,9) miljarder. FoU-kostnader exklusive omstruktureringskostnader ökade till SEK -10,4 (-10,1) miljarder, beroende på ökade 4G- och 5G-investeringar inom Networks. Ökningen uppvägs delvis av minskningar inom Digital Services. FoU-kostnaderna ökade sekventiellt, främst beroende på säsongsvariationer.

Försäljnings- och administrationskostnaderna (SG&A) minskade till SEK -7,7 (-8,2) miljarder. SG&A exklusive omstruktureringskostnader minskade till SEK -7,6 (-7,7) miljarder jämfört med samma kvartal föregående år. Kostnadsminskningar om SEK 0,6 miljarder motverkades delvis av ökade kostnader för 5G-fälttester hos kunder.

Sekventiellt ökade SG&A exklusive omstruktureringskostnader beroende på säsongsvariationer och högre avsättningar för rörlig ersättning, delvis uppvägt av lägre kostnader relaterade till omvärdering av kundfinansiering.

Nedskrivningar av kundfordringar var positiva om SEK 0,4 (-0,7) miljarder då tidigare avsättningar återförts efter kundbetalningar. Nedskrivningsförluster från kundfordringar var SEK -0,4 miljarder under tredje kvartalet 2018. Nedskrivningstester görs från 2018 enligt en metodik där risker fortlöpande bedöms per land och kund.

### Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader

Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader uppgick till SEK -0,3 (-12,9) miljarder på grund av kostnader för att omvandla verksamheten inom Edge Gravity (erbjudande inom databehandling på gränsheter) inom segmentet Emerging Business and Other. Nedskrivning av tillgångar hade en betydande negativ påverkan på övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader under 2017. Det fanns inga övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader under tredje kvartalet.

### Konsekvenser av tekniskifte och förändrad produktportfölj

På grund av tekniskiften och förändringar i produktportföljen minskar bolaget kapitaliseringen av utvecklingskostnader för produktplattformar och mjukvaruversioner samt uppskjutna hårdvarukostnader. Därför påverkar högre avskrivna än kapitaliserade utvecklingskostnader och högre kostnadsförda än uppskjutna hårdvarukostnader rörelseresultatet negativt. De belopp som var relaterade till kapitalisering av mjukvaruversioner skrevs av helt 2017.

### Nettopåverkan från avskrivna och kapitaliserade utvecklingskostnader samt från kostnadsförda och uppskjutna hårdvarukostnader

SEK miljarder	Kv 4 2018	Kv 4 2017	Kv 3 2018	Helår 2018	Helår 2017
Kostnad sålda varor och tjänster	-0,2	-0,8	-0,2	-0,9	-2,6
FoU-kostnader	-0,6	-0,6	-0,5	-1,7	-0,3
<b>Total påverkan</b>	<b>-0,7</b>	<b>-1,4</b>	<b>-0,7</b>	<b>-2,6</b>	<b>-2,9</b>

### Omstruktureringskostnader

Omstruktureringskostnaderna ökade till SEK -4,4 (-2,4) miljarder jämfört med samma kvartal föregående år varav huvuddelen, SEK -3,1 miljarder, är kostnader relaterade till reviderad BSS-strategi. Omstruktureringskostnaderna under tredje kvartalet 2018 uppgick till SEK -0,6 miljarder.

### Rörelseresultat och rörelsemarginal

Rörelseresultatet förbättrades jämfört med samma kvartal föregående år till SEK -1,9 (-19,3) miljarder. Rörelseresultatet exklusive omstruktureringskostnader förbättrades till SEK 2,6 (-16,9) miljarder. Högre bruttomarginal, ökad försäljning och återföring av avsättningar för nedskrivningar av kundfordringar hade en positiv påverkan jämfört med samma kvartal föregående år. Nettopåverkan från avskrivna och kapitaliserade utvecklingskostnader samt av kostnadsförda och uppskjutna hårdvarukostnader var SEK -0,7 (-1,4) miljarder.

Nedskrivning av tillgångar samt avsättningar och justeringar relaterade till kundprojekt hade betydande påverkan på rörelseomkostnader 2017.

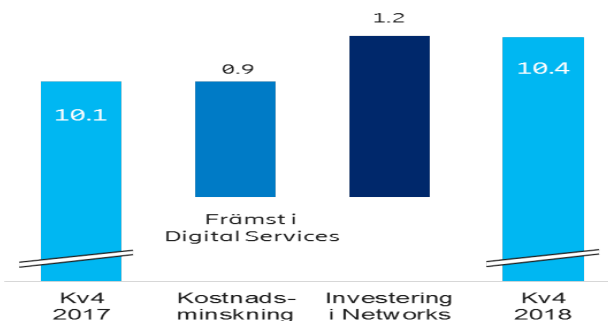
Rörelseresultatet och rörelsemarginalen exklusive omstruktureringskostnader och övriga kostnader för reviderad BSS-strategi var SEK 5,5 miljarder respektive 8,7%.

Rörelseresultatet minskade sekventiellt till SEK -1,9 miljarder från SEK 3,2 miljarder. Rörelseresultatet exklusive omstruktureringskostnader minskade till SEK 2,6 miljarder från SEK 3,8 miljarder. Negativa effekter av kostnader relaterade till reviderad BSS-strategi och säsongsmässig högre rörelseomkostnader uppvägdes delvis av högre försäljning och återföring av avsättningar för nedskrivningar av kundfordringar.

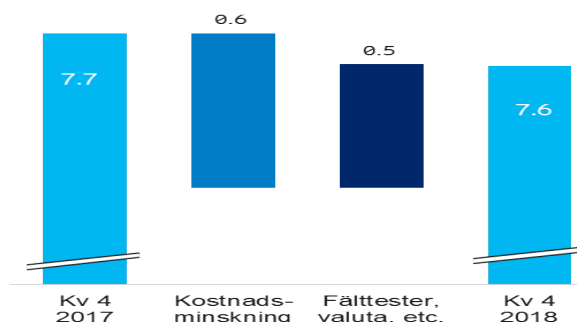
### Finansnetto

Finansnettot minskade till SEK -0,7 (-0,5) miljarder, främst beroende på negativa ränteomvärderingseffekter. Omvärderings- och realiseringseffekter av valutasäkringskontrakt var SEK -0,1 (-0,1) miljarder. Under tredje kvartalet 2018 fanns inga sådana effekter.

### FoU-kostnader exklusive omstruktureringskostnader, miljarder SEK



### Försäljnings- och administrationskostnader exklusive omstruktureringskostnader, miljarder SEK



### Skatter

Skatterna uppgick till SEK -3,9 (1,3) miljarder, med negativ påverkan från nedskrivning av källskattetilgångar och icke avdragsgilla kostnader.

### Periodens resultat och vinst per aktie

Periodens resultat och vinsten per aktie efter utspädning ökade jämfört med samma kvartal föregående år till följd av förbättrat rörelseresultat. Sekventiellt minskade periodens resultat och vinsten per aktie efter utspädning, på grund av kostnader relaterade till reviderad BSS-strategi och ökade skattekostnader.

### Personal

Antalet anställda 31 december 2018 var 95 359 personer, en nettoökning med 860 anställda under kvartalet. Ökningen under kvartalet ligger huvudsakligen inom FoU.

### Genomförande av den fokuserade strategin

Följande fyra indikatorer mäter genomförandet av strategin.

Område	Aktivitet	Status fjärde kvartalet 2018
Networks	Övergång till nya Ericsson Radio System	Övergången har slutförts med 87% ackumulerat för helåret 2018 (2017: 61%) och 93% under kv 4 2018 (leveranser av ERS-radioenheter som andel av total radioenhetsleverans)
Digital Services	-Ökad försäljning av ny produktportfölj -Genomgång av kritiska kundavtal	-Nettoomsättning helåret 2018: +4% -Av 45 identifierade avtal har 23 åtgärdats (4 under kv 4 2018)
Managed Services	Genomgång av kundavtal som inte utvecklas tillfredsställande	Alla 42 identifierade avtal har åtgärdats (2 under kv 4 2018), vilket gett en förbättring av lönsamheten på helårsbasis om SEK 0,9 miljarder (kv 3 2018: SEK 0,9 miljarder)

## HELÅRET

### Nettoomsättning

Försäljningen ökade med SEK 5,5 miljarder eller 3% till SEK 210,8 (205,4) miljarder. Försäljningen inom Networks ökade med SEK 6,3 miljarder (5%). Försäljningen inom Digital Services minskade med SEK -0,7 miljarder (-2%). Försäljningen inom Managed Services minskade med SEK -0,7 miljarder (-3%) och försäljningen inom Emerging Business and Other ökade med SEK 0,5 miljarder (7%).

Den ökade försäljningen inom Networks drevs huvudsakligen av ökad efterfrågan på utrustning för radioaccessnät (RAN). Försäljningsökningen inom Networks justerades för jämförbara enheter och valutaeffekter var 3%. Detta ska jämföras med Dell'Oros uppskattning att marknaden för RAN-utrustning skulle öka med 2% för helåret 2018.

Den minskade försäljningen inom segmentet Digital Services berodde på minskad försäljning av äldre produkter. Den minskade försäljningen inom Managed Services var främst ett resultat av att avtal som inte utvecklats som förväntat och att icke-strategiska avtal avslutats. Den ökade försäljningen inom segmentet Emerging Business and Other drevs av tillväxt inom iconectiv-verksamheten på grund av ett flerårigt avtal inom nummerportabilitet i USA.

Ur geografiskt perspektiv ökade försäljningen i Nordamerika samt i Europa och Latinamerika.

Försäljningen justerades för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade med 1%. Försäljningsmixen per produktslag var: mjukvara 21% (21%), hårdvara 37% (35%) och tjänster 42% (44%).

### Patent- och licensintäkter

Patent- och licensintäkter minskade till SEK 8,0 (8,3) miljarder, främst beroende på negativ affärsutveckling inom vissa kundkonton. Baslinjen för den nuvarande patent- och licensportföljen är cirka SEK 8 miljarder på helårsbasis.

### Bruttomarginal

Bruttomarginalen ökade till 32,3% (23,3%) med förbättrade marginaler inom hårdvara och tjänster, huvudsakligen drivet av kostnadsminskningar, upprampning av produktplattformen Ericsson Radio System och goda framsteg inom genomgången av avtal som inte utvecklats tillfredsställande inom Managed Services. Minskad andel tjänsteförsäljning påverkade bruttomarginalen positivt. Omstruktureringskostnader som ingår i bruttomarginalen ökade till SEK -5,9 (-5,2) miljarder. Kostnader om SEK -5,9 miljarder, varav SEK -3,1 miljarder var omstruktureringskostnader, påverkade bruttomarginalen för Digital Services.

På grund av tekniskiften och förändringar i produktportföljen har bolaget sedan 2017 minskat kapitaliseringen av utvecklingskostnader samt uppskjutna hårdvarukostnader, vilket har påverkat bruttoresultatet med SEK -0,9 (-2,6) miljarder. Nedskrivning av tillgångar samt avsättningar och justeringar relaterade till vissa kundprojekt hade en betydande negativ påverkan på bruttomarginalen under 2017.

### Rörelseomkostnader

Rörelseomkostnaderna minskade till SEK -66,8 (-70,6) miljarder, med kostnader för SG&A om SEK -27,5 (-29,0) miljarder, FoU-kostnader om SEK -38,9 (-37,9) miljarder samt nedskrivningar av kundfordringar om SEK -0,4 (-3,6) miljarder. Omstruktureringskostnader som ingår i rörelseomkostnaderna var SEK -2,1 (-3,3) miljarder.

FoU-kostnaderna ökade på grund av ökade investeringar i FoU för Networks. Ökningen uppvägdes delvis av minskad FoU inom Digital Services. Högre avskrivna än kapitaliserade utvecklingskostnader hade en negativ effekt på FoU-kostnaderna om SEK -1,7 (-0,3) miljarder.

SG&A-kostnaderna minskade till följd av aktiviteter för kostnadsminskningar. Minskningen motverkades mer än helt av högre avsättningar för rörlig ersättning, ökade kostnader relaterade till omvärdering av kundfinansiering och ökade kostnader för 5G-fälttester.

### Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader

Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader var SEK -0,2 (-12,1) miljarder. Under 2017 hade nedskrivning av immateriella tillgångar en betydande negativ påverkan på övriga rörelsekostnader.

### Omstruktureringskostnader

Omstruktureringskostnaderna var SEK -8,0 (-8,5) miljarder, vilket var högre än den tidigare uppskattningen på SEK -5 till -7 miljarder. Omstruktureringskostnaderna under 2018 är huvudsakligen relaterade till det program för kostnadsminskningar som lanserades 2017 och kostnader relaterade till den reviderade BSS-strategin. De totala omstruktureringskostnaderna för 2019 uppskattas till SEK -3 till -5 miljarder.

### Rörelseresultat och rörelsemarginal

Rörelseresultatet förbättrades till SEK 1,2 (-34,7) miljarder. Högre bruttomarginal och försäljning samt lägre rörelseomkostnader hade en positiv påverkan. Högre avskrivna än kapitaliserade utvecklingskostnader och högre kostnadsförda än uppskjutna hårdvarukostnader påverkade rörelseresultatet med SEK -2,6 (-2,9) miljarder. Nedskrivning av tillgångar samt avsättningar och justeringar relaterade till vissa kundprojekt hade en betydande negativ påverkan på rörelseresultatet 2017. Rörelsemarginalen var 0,6% (-16,9%). Rörelsemarginalen exklusive omstruktureringskostnader om SEK -8,0 (-8,5) miljarder var 4,4% (-12,8%).

### Finansnetto

Finansnettot minskade till SEK -2,7 (-1,2) miljarder, främst beroende på ökade negativa effekter av valutaomvärdering och valutasäkring samt lägre räntor. Effekterna av valutasäkring, som beror på att balansen av valutasäkringslån är i USD, påverkade finansnettot med SEK -0,5 (0,5) miljarder. SEK försvagades gentemot USD mellan 31 dec 2017 (kurs SEK/USD 8,20) och 31 dec 2018 (kurs SEK/USD 8,94).

### Skatter

Skatterna var SEK -4,8 (3,5) miljarder, med negativ påverkan från nedskrivning av källskattetillgångar i Sverige, främst som resultat av avsättningar relaterade till den reviderade BSS-strategin. Dessutom påverkades skattekostnaderna negativt av icke avdragsgilla kostnader, innehållen källskatt utanför Sverige samt omvärdering av skattetillgångar på grund av ändrad bolagsskattesats i Sverige.

### Periodens resultat och vinst per aktie

Periodens resultat förbättrades till SEK -6,3 (-32,4) miljarder, drivet av högre rörelseresultat, delvis motverkat av negativt finansnetto och ökade skattekostnader. Vinst per aktie efter utspädning var SEK -1,98 (-9,94) och vinst per aktie (ej IFRS) var SEK 0,27 (-3,24).

### Personal

Antalet anställda 31 december 2018 var 95 359, en minskning med 5 376 anställda jämfört med 31 december 2017.

Minskningen i antalet anställda låg huvudsakligen inom tjänster, som resultat av kostnadsminskningsprogrammet. Antalet FoU-anställda har ökat med över 1 100 under 2018.

# Försäljning per marknadsområde

SEK miljarder	Fjärde kvartalet 2018				Totalt	Förändring	
	Networks	Digital Services	Managed Services	Emerging Business and Other		Kvartal 4 2017	Kvartal 3 2018
Sydostasien, Oceanien och Indien	6,1	1,3	0,9	0,0	8,2	5%	3%
Nordostasien	5,5	2,5	0,4	0,0	8,4	30%	45%
Nordamerika	14,0	2,8	1,2	0,0	18,0	23%	21%
Europa och Latinamerika	10,5	4,3	3,4	0,1	18,2	8%	23%
Mellanöstern och Afrika	3,6	1,8	1,0	0,0	6,5	-14%	14%
Övrigt <sup>1)</sup>	1,9	0,4	0,0	2,1	4,4	2%	-3%
<b>Totalt</b>	<b>41,6</b>	<b>13,0</b>	<b>6,9</b>	<b>2,3</b>	<b>63,8</b>	<b>10%</b>	<b>19%</b>

<sup>1)</sup> Marknadsområdet "Övrigt" innefattar främst licensintäkter och större delen av segmentet Emerging Business and Other

## FJÄRDE KVARTALET

### Sydostasien, Oceanien och Indien

Försäljningen ökade jämfört med samma kvartal föregående år, främst inom Managed Services, där ett nytt avtal togs 2018. Försäljningen inom Networks ökade något jämfört med samma kvartal föregående år, främst i Sydostasien. Försäljningen inom Digital Services minskade jämfört med samma kvartal föregående år på grund av ändrade tidpunkter för projektleveranser.

### Nordostasien

Försäljningen ökade jämfört med samma kvartal föregående år. Försäljningen inom Networks i Kina ökade med fortsatt utbyggnad av smalband för Sakernas internet. Försäljningen inom Digital Services ökade också, med ett påskrivet avtal inom telekomkärnan som försetts från tidigare kvartal. Försäljningen i Japan var oförändrad eftersom operatörerna planerar för 5G. Stora fälttester av 5G pågår fortsatt i Kina och Japan.

### Nordamerika

Försäljningen inom Networks och Digital Services ökade jämfört med samma kvartal föregående år, främst drivet av att alla stora kunder investerar i 5G-förberedelser och utbyggnad. Försäljningen inom

Managed Services ökade jämfört med samma kvartal föregående år, drivet av stark rörlig försäljning inom stora kundavtal.

### Europa och Latinamerika

Försäljningen ökade jämfört med samma kvartal föregående år, drivet av tillväxt i Latinamerika och delar av Europa. Försäljningen inom Managed Services minskade jämfört med samma kvartal föregående år som konsekvens av genomgångna icke-strategiska avtal.

### Mellanöstern och Afrika

Försäljningen minskade jämfört med samma kvartal föregående år. Försäljningen inom Networks minskade på grund av tidpunkten för investeringar och monetära begränsningar på vissa marknader. Försäljningen inom Digital Services minskade på grund av ändrade tidpunkter för projektmilstolpar. Försäljningen inom Managed Services var oförändrad jämfört med samma kvartal föregående år.

### Övrigt

Försäljningen ökade något jämfört med samma kvartal föregående år, främst drivet av tillväxt inom iconectiv (som ingår i segmentet Emerging Business and Other). Patent- och licensintäkterna uppgick till SEK 2,1 (2,1) miljarder.

SEK miljarder	Helåret 2018				Totalt	Förändring	
	Networks	Digital Services	Managed Services	Emerging Business and Other		Kvartal 4 2017	
Sydostasien, Oceanien och Indien	21,3	4,8	3,4	0,0	29,6	-6%	
Nordostasien	15,9	4,8	1,5	0,1	22,3	-5%	
Nordamerika	46,5	8,4	3,7	0,1	58,6	13%	
Europa och Latinamerika	34,4	12,3	13,2	0,3	60,3	6%	
Mellanöstern och Afrika	13,3	6,3	4,0	0,0	23,6	-5%	
Övrigt <sup>1)</sup>	7,2	1,4	0,0	7,9	16,5	-1%	
<b>Totalt</b>	<b>138,6</b>	<b>38,1</b>	<b>25,8</b>	<b>8,4</b>	<b>210,8</b>	<b>3%</b>	

<sup>1)</sup> Marknadsområdet "Övrigt" innefattar främst licensintäkter och större delen av segmentet Emerging Business and Other

## HELÅRET

### Sydostasien, Oceanien och Indien

Försäljningen minskade, främst beroende på ändrade tidpunkter för större projekt i Vietnam och Indien. Försäljningen inom Managed Services ökade något, huvudsakligen beroende på ett nytt avtal, medan försäljningen inom Digital Services var oförändrad.

### Nordostasien

Försäljningen minskade på grund av minskade investeringar från operatörerna inom LTE medan operatörerna planerar för 5G.

### Nordamerika

Försäljningen inom Networks ökade, främst drivet av att alla stora kunder investerar i 5G-förberedelser. Försäljningen inom Digital Services ökade eftersom operatörerna digitaliserar driften och förbättrar kundupplevelsen som förberedelse för 5G. Försäljningen inom Managed Services ökade, driven av ökad rörlig försäljning inom stora kundavtal.

### Europa och Latinamerika

Den starka försäljningsökningen inom Networks i Latinamerika och delar av Europa motverkades delvis av lägre försäljning inom Managed Services beroende på att icke-strategiska avtal avslutats.

### Mellanöstern och Afrika

Försäljningen minskade något. Försäljningen inom Networks minskade på grund av monetära begränsningar på vissa marknader. Försäljningen inom Digital Services minskade på grund av ändrade tidpunkter för projektmilstolpar, medan försäljningen inom Managed Services var oförändrad.

### Övrigt

Försäljningen minskade något. Patent- och licensintäkterna uppgick till SEK 8,0 (8,3) miljarder.

# Resultat per segment

## Networks

SEK miljarder	Kv 4 2018	Kv 4 2017	Förändring årsvis	Kv 3 2018	Förändring kvartalsvis	Helår 2018	Helår 2017	Förändring, helår
Nettoomsättning	41,6	37,1	12%	35,9	16%	138,6	132,3	5%
Varav produkter	29,8	25,4	17%	25,3	18%	96,9	90,3	7%
Varav patent- och licensintäkter	1,8	1,7	2%	1,8	0%	6,5	6,8	-4%
Varav tjänster	11,8	11,7	1%	10,6	12%	41,6	42,0	-1%
Försäljningstillväxt justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter	-	-	6%	-	16%	-	-	3%
Bruttoresultat	16,6	11,8	40%	14,8	12%	55,2	43,4	27%
Bruttomarginal	39,9%	32,0%	-	41,3%	-	39,8%	32,8%	-
Rörelseresultat	6,9	1,9	-	5,7	21%	19,4	10,5	86%
Rörelsemarginal	16,5%	5,2%	-	15,7%	-	14,0%	7,9%	-
Omstruktureringskostnader	-0,4	-1,3	-	-0,1	-	-1,8	-4,8	-
Bruttoresultat exklusive omstruktureringskostnader	17,1	12,9	32%	14,9	15%	56,5	46,6	21%
Bruttomarginal exklusive omstruktureringskostnader	41,0%	34,8%	-	41,5%	-	40,8%	35,2%	-
Rörelseresultat exklusive omstruktureringskostnader	7,3	3,2	127%	5,8	26%	21,2	15,3	39%
Rörelsemarginal exklusive omstruktureringskostnader	17,5%	8,6%	-	16,1%	-	15,3%	11,6%	-

### FJÄRDE KVARTALET

#### Nettoomsättning

Försäljningen ökade med 12% jämfört med samma kvartal föregående år och försäljningen justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade med 6%. Ökningen beror främst på stark tillväxt i Nordamerika, Europa och Latinamerika samt Nordostasien, drivet av investeringar i 5G-förberedelser och LTE-nät.

Försäljningen ökade sekventiellt med 16% och försäljningen justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade också med 16%. Den sekventiella försäljningstillväxten var något lägre än normala säsongvariationer, huvudsakligen på grund av lägre försäljning i Indien. Försäljningen i Nordamerika var högre än förväntat och drevs av stora leveranser av hårdvara.

#### Bruttomarginal

Bruttomarginalen ökade till 39,9% (32,0%) jämfört med samma kvartal föregående år. Bruttomarginalen exklusive omstruktureringskostnader ökade till 41,0% (34,8%) på grund av förbättrade marginaler för hårdvara och tjänster samt lägre negativ påverkan från högre kostnadsförda än uppskjutna hårdvarukostnader. Dessutom ökade andelen hårdvaruförsäljning medan andelen tjänsteförsäljning sjönk, vilket påverkade bruttomarginalen positivt jämfört med samma kvartal föregående år.

Avsättningar och justeringar relaterade till vissa kundprojekt hade en negativ påverkan på bruttomarginalen under 2017.

Bruttomarginalen minskade sekventiellt till 39,9% från 41,3%. Bruttomarginalen exklusive omstruktureringskostnader minskade sekventiellt till 41,0% från 41,5%. Minskningen berodde på hårdvaruförsäljning med initialt lägre marginaler relaterad till nya strategiska avtal som tagits för att stärka marknadspositionen. En lägre andel tjänsteförsäljning påverkade bruttomarginalen positivt sekventiellt.

#### Rörelseresultat och rörelsemarginal

Rörelseresultatet ökade till SEK 6,9 (1,9) miljarder jämfört med samma kvartal föregående år och rörelsemarginalen förbättrades till 16,5% (5,2%). Rörelseresultatet exklusive omstruktureringskostnader var SEK 7,3 (3,2) miljarder och motsvarande rörelsemarginal var 17,5% (8,6%). Förbättringen drevs huvudsakligen av högre bruttomarginal och försäljning. Rörelsemarginalen påverkades positivt av

återföring av avsättningar för nedskrivningar av kundreskontra om SEK 0,3 (-0,6) miljarder under kvartalet.

Rörelseresultatet ökade sekventiellt till SEK 6,9 miljarder från SEK 5,7 miljarder och rörelsemarginalen ökade till 16,5% från 15,7%. Rörelseresultatet exklusive omstruktureringskostnader ökade till SEK 7,3 miljarder från SEK 5,8 miljarder och rörelsemarginalen exklusive omstruktureringskostnader ökade till 17,5% från 16,1%. Förbättringen drevs av högre försäljning.

Avsättningar och justeringar relaterade till vissa kundprojekt samt nedskrivning av tillgångar påverkade rörelseresultatet negativt under 2017.

#### Nettopåverkan från avskrivningar och kapitaliserade utvecklingskostnader samt från kostnadsförda och uppskjutna hårdvarukostnader

SEK miljarder	Kv 4 2018	Kv 4 2017	Kv 3 2018	Helår 2018	Helår 2017
Kostnader för sålda varor och tjänster	-0,1	-0,5	-0,1	-0,7	-1,5
FoU-kostnader	0,1	-0,1	0,0	0,4	0,0
<b>Total påverkan</b>	<b>0,0</b>	<b>-0,6</b>	<b>-0,1</b>	<b>-0,3</b>	<b>-1,5</b>

### HELÅRET

#### Nettoomsättning

Försäljningen ökade med 5% jämfört med samma kvartal föregående år till SEK 138,6 (132,3) miljarder. Försäljningen justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade med 3%. Försäljningsökningen berodde på försäljningstillväxt i Nordamerika och i Europa och Latinamerika, drivet av att telekomoperatörer investerade i 5G-förberedelser och LTE-nät. Networks andel av patent- och licensintäkterna var SEK 6,5 (6,8) miljarder.

#### Bruttomarginal

Bruttoresultatet ökade till SEK 55,2 (43,4) miljarder och bruttomarginalen ökade till 39,8% (32,8%). Bruttomarginalen ökade inom alla områden, huvudsakligen beroende på förbättrade marginaler inom hårdvara och en högre andel hårdvaruförsäljning på bekostnad av tjänsteförsäljning. Påverkan på bruttomarginalen från högre kostnadsförda än uppskjutna hårdvarukostnader var SEK -0,7 (-1,5) miljarder. Under 2017 påverkades bruttomarginalen negativt av avsättningar och justeringar relaterade till kundprojekt.

### Rörelseresultat och rörelsemarginal

Rörelseresultatet ökade till SEK 19,4 (10,5) miljarder på grund av lägre omstruktureringskostnader samt högre försäljning och bruttomarginal. Ökningen motverkades delvis av ökade rörelseomkostnader. Rörelseomkostnaderna ökade huvudsakligen beroende på högre FoU-investeringar för att stärka teknikledarskapet. Nettopåverkan från avskrivningar och kapitaliserade utvecklingskostnader samt från högre kostnadsförda än uppskjutna hårdvarukostnader var SEK -0,3 (-1,5) miljarder. Omstruktureringskostnaderna var SEK -1,8 (-4,8) miljarder. Rörelsemarginalen ökade till 14,0% (7,9%).

### Genomförande av strategin

Som kommunicerades på kapitalmarknadsdagen 2018 är målet för Networks att generera en rörelsemarginal på 15%-17% (exklusive omstruktureringskostnader) för 2020.

Fyra viktiga pågående strategiska aktiviteter är att:

- investera i FoU för att säkerställa en ledande produktportfölj och kostnadsledarskap
- överföra leveranserna av radioenheter fullständigt till Ericsson Radio System (ERS) för ökad konkurrenskraft
- fortsätta att spara inom tjänsteleverans
- selektivt öka marknadsandelar baserat på konkurrenskraftig teknik och konkurrenskraftigt kostnadsläge.

ERS, som lanserades på marknaden 2015, har visat sig konkurrenskraftig och skapar en stark marknadsposition. Övergången till ERS har slutförts, och ERS stod för 93% av det sammanlagda antalet radioenheter som levererades under fjärde kvartalet och 87% för helåret 2018.

I slutet av 2018 hade Ericsson meddelat 10 kommersiella 5G-avtal och 42 5G-fälttester pågick. Marknadsandelen för Ericssons RAN-utrustning har ökat till 29,4% under de första nio månaderna 2018 jämfört med 28,2% för samma period 2017, enligt Dell'Oros rapport från november 2018.



## Digital Services

SEK miljarder	Kv 4 2018	Kv 4 2017	Förändring årsvis	Kv 3 2018	Förändring kvartalsvis	Helår 2018	Helår 2017	Förändring, helår
Nettoomsättning	13,0	11,8	10%	9,0	45%	38,1	38,8	-2%
Varav produkter	7,5	6,5	16%	4,6	63%	20,5	21,0	-3%
Varav patent- och licensintäkter	0,4	0,4	2%	0,4	1%	1,4	1,5	-4%
Varav tjänster	5,5	5,4	3%	4,4	26%	17,6	17,7	-1%
Försäljningstillväxt justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter	-	-	5%	-	45%	-	-	-4%
Bruttoresultat	-1,2	1,1	-	3,2	-139%	8,3	4,7	77%
Bruttomarginal	-9,5%	9,4%	-	35,7%	-	21,8%	12,1%	-
Rörelseresultat	-7,1	-12,3	-	-1,8	-	-13,9	-27,3	-
Rörelsemarginal	-54,5%	-103,8%	-	-19,9%	-	-36,4%	-70,4%	-
Omstruktureringskostnader	-3,5	-0,7	-	-0,4	-	-5,4	-2,5	-
Bruttoresultat exklusive omstruktureringskostnader	2,1	1,7	23%	3,3	-36%	12,3	6,0	106%
Bruttomarginal exklusive omstruktureringskostnader	16,4%	14,6%	-	36,9%	-	32,4%	15,4%	-
Rörelseresultat exklusive omstruktureringskostnader	-3,5	-11,6	-	-1,4	148%	-8,5	-24,8	-
Rörelsemarginal exklusive omstruktureringskostnader	-27,2%	-98,0%	-	-15,9%	-	-22,3%	-63,9%	-

### FJÄRDE KVARTALET

#### Nettoomsättning

Försäljningen ökade med 10% jämfört med samma kvartal föregående år, drivet av stark försäljning av 5G-klara Cloud Core- och OSS-lösningar i Nordostasien och Nordamerika. Försäljningen inom den nya produktportföljen ökade med 31%, delvis motverkat av fortsatt minskad försäljning av äldre produkter. Intresset för Ericssons 5G-klara och molnbaserade produkter är fortsatt starkt, med flera ingångna avtal under kvartalet. Försäljningen justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade med 5% jämfört med samma kvartal föregående år.

Försäljningen ökade sekventiellt med 45%, drivet av säsongsvariationer och stark försäljning inom Cloud Core och OSS i Nordostasien och Nordamerika.

#### Bruttomarginal

Avsättningar om SEK -6,1 miljarder gjordes under kvartalet för att förändra strategin för Business Support Systems (BSS) inom Digital Services. Påverkan på försäljningsomkostnaderna var SEK -5,9 miljarder, varav SEK -3,1 miljarder var omstruktureringskostnader, och påverkan på FoU-kostnaderna var SEK -0,2 miljarder (nedskrivning av kapitaliserade utvecklingskostnader).

Bruttomarginalen minskade till -9,5% (9,4%) jämfört med samma kvartal föregående år med påverkan från ovan nämnda avsättningar.

Kostnadsminskningar och effektivitetsförbättringar hade en betydande påverkan på bruttomarginalen jämfört med samma kvartal föregående år. Bruttomarginalen exklusive omstruktureringskostnader och övriga kostnader relaterade till den reviderade BSS-strategin var 37,5%.

Bruttomarginalen minskade sekventiellt till -9,5% från 35,7% på grund av kostnader relaterade till den reviderade BSS-strategin.

#### Rörelseresultat

Rörelseresultatet var SEK -7,1 (-12,3) miljarder, påverkat av kostnader relaterade till den reviderade BSS-strategin. Rörelseresultatet exklusive omstruktureringskostnader och övriga kostnader relaterade till den reviderade BSS-strategin var SEK -0,6 miljarder. Kostnadsminskningar både inom kostnader för sålda varor och tjänster och rörelseomkostnader hade en betydande positiv påverkan på rörelseresultatet jämfört med samma kvartal föregående år. FoU-kostnaderna exklusive omstruktureringskostnader och exklusive nettopåverkan från avskrivningar och kapitaliserade utvecklingskostnader minskade jämfört med samma kvartal föregående år med SEK 0,8 miljarder. Totala rörelseomkostnader, exklusive omstruktureringskostnader, som andel av försäljningen minskade med över 10 procentenheter jämfört med fjärde kvartalet 2017.

Rörelseresultatet under fjärde kvartalet 2017 påverkades negativt av betydande nedskrivningar av tillgångar samt avsättningar och justeringar av kundprojekt.

Rörelseresultatet minskade sekventiellt till SEK -7,1 miljarder från SEK -1,8 miljarder, på grund av BSS-avsättningar om SEK -6,1 miljarder under kvartalet. Rörelseresultatet exklusive övriga kostnader relaterade till den reviderade BSS-strategin och omstruktureringskostnader förbättrades sekventiellt till SEK -0,6 miljarder från SEK -1,4 miljarder, drivet av ökad försäljning som delvis motverkades av säsongsmässigt högre rörelseomkostnader.

#### Nettopåverkan från avskrivningar och kapitaliserade utvecklingskostnader

SEK miljarder	Kv 4 2018	Kv 4 2017	Kv 3 2018	Helår 2018	Helår 2017
Kostnader för sålda varor och tjänster	0,0	-0,3	0,0	0,0	-1,1
FoU-kostnader	-0,6	-0,4	-0,4	-1,8	-0,2
<b>Total påverkan</b>	<b>-0,6</b>	<b>-0,7</b>	<b>-0,4</b>	<b>-1,8</b>	<b>-1,3</b>

## HELÅRET

### Nettoomsättning

Försäljningen minskade med -2% jämfört med samma kvartal föregående år. Försäljningen inom BSS minskade med -11%, medan försäljningen inom OSS och Cloud Core växte jämfört med samma kvartal föregående år, drivet av efterfrågan på den 5G-klara portföljen. Försäljningen justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter minskade med -4% jämfört med samma kvartal föregående år.

### Bruttomarginal

Bruttomarginalen ökade jämfört med samma kvartal föregående år som resultat av ett kontinuerligt arbete med att effektivisera tjänstleveranser. Bruttomarginalen påverkades negativt av kostnader relaterade till den reviderade BSS-strategin, medan kostnadsminskningar hade en betydande positiv påverkan.

Bruttomarginalen påverkades negativt av betydande nedskrivningar av tillgångar samt avsättningar och justeringar av kundprojekt 2017.

### Rörelseresultat

Rörelseresultatet förbättrades till SEK -13,9 (-27,3) miljarder. Rörelseresultatet för helåret var SEK -5,5 miljarder, exklusive omstrukturingskostnader på SEK -5,4 miljarder och exklusive SEK -3,0 miljarder för övriga kostnader relaterade till reviderad BSS-strategi. Detta är en betydande förbättring jämfört med 2017, med förbättrat resultat över alla nyckelområden i portföljen. De flesta förluster för 2018 ligger inom BSS, och ytterligare strategiska åtgärder för att avsevärt minska förlusterna redan under 2019 presenterades i januari 2019.

Nedskrivningar av tillgångar samt avsättningar och justeringar av kundprojekt hade en betydande negativ påverkan på resultatet för 2017. Kostnadsminskningar hade en betydande påverkan på bruttomarginal och rörelseomkostnader jämfört med 2017.

### Genomförande av strategin

Digital Services högsta prioritet är att vända segmentet till en lönsam verksamhet, med målet att uppnå en låg ensiffrig rörelsemarginal 2020 (exklusive omstrukturingskostnader). Under 2018 minskade förlusterna i segmentet betydligt, huvudsakligen genom ökad effektivitet och minskade kostnader.

Även om nya arbetsmetoder ger ökad effektivitet inom FoU, fortsätter investeringen i portföljen med 5G-klara och molnbaserade produkter för att försvara nuvarande marknadsposition och förbereda Digital Services för framtida lönsam tillväxt. Därför genomförs den pågående vändningen i fyra strategiska dimensioner: kunder, produktportfölj, kommersiellt och driftsmässigt. Nyckelåtgärder är:

- Att öka försäljningen i linje med marknadsutvecklingen, med stöd av en virtualiserad och 5G-klar portfölj, med fokus på den installerade basen och stora kunder som är tidiga med att övergå till 5G.
- Att upprätthålla en disciplinerad hantering av en fokuserad portfölj som är optimerad för att påverka affärerna, med fokuserade investeringar i molnbaserad teknik och automatiseringsteknik.
- Att bibehålla en stark kommersiell styrning och disciplin för att maximera värdet av mjukvara och undvika högriskprojekt, som stora transformationsavtal.
- Att fortsätta att förbättra operativ effektivitet inom FoU, SG&A och serviceleverans.

En nyckelaktivitet för att vända Digital Services är att slutföra, omförhandla eller avsluta 45 identifierade kritiska och icke-strategiska kundavtal. Sammanlagt 23 avtal har åtgärdats vid årets slut, och planen är att åtgärda ytterligare 25% av de 45 avtalen under 2019. För att minska kommersiell risk och marginalutspädning har granskningar av expertteam upprättats beträffande resultatet för befintliga projekt samt omfattning, regler och villkor för nya kundavtal.

Försäljningen fortsätter att övergå till den nya portföljen. Rullande 12 månader ökade försäljningen inom den nya portföljen med 4%.

Under januari 2019 meddelades ytterligare strategiska åtgärder för BSS-verksamheten. De planerade åtgärderna syftar till att starkt bidra till att minska förluster inom BSS och Digital Services redan under 2019, och att minska riskerna för Digital Services plan att nå det finansiella målet för 2020.

## Managed Services

SEK miljarder	Kv 4 2018	Kv 4 2017	Förändring årsvis	Kv 3 2018	Förändring kvartalsvis	Helår 2018	Helår 2017	Förändring, helår
Nettoomsättning	6,9	6,9	0%	6,5	6%	25,8	26,5	-3%
<i>Försäljningstillväxt justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter</i>	-	-	-5%	-	7%	-	-	-5%
Bruttoresultat	0,8	-0,7	-	0,8	-3%	2,9	-1,6	-
Bruttomarginal	11,4%	-10,0%	-	12,5%	-	11,2%	-5,9%	-
Rörelseresultat	0,3	-1,3	-	0,4	-30%	1,1	-4,1	-
Rörelsemarginal	4,1%	-18,5%	-	6,3%	-	4,2%	-15,4%	-
Omstruktureringskostnader	-0,1	-0,4	-	0,0	-	-0,3	-0,7	-
<i>Bruttoresultat exklusive omstruktureringskostnader</i>	0,9	-0,4	-	0,8	2%	3,1	-1,0	-
<i>Bruttomarginal exklusive omstruktureringskostnader</i>	12,4%	-5,3%	-	12,9%	-	12,2%	-3,6%	-
<i>Rörelseresultat exklusive omstruktureringskostnader</i>	0,4	-0,9	-	0,4	-20%	1,4	-3,4	-
<i>Rörelsemarginal exklusive omstruktureringskostnader</i>	5,2%	-13,0%	-	6,8%	-	5,3%	-12,9%	-

### FJÄRDE KVARTALET

#### Nettoomsättning

Försäljningen var oförändrad jämfört med samma kvartal föregående år. Försäljningen justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter minskade med -5% jämfört med samma kvartal föregående år som ett resultat av avslutade kundavtal.

Försäljningen ökade sekventiellt med 6%. Ökningen drevs av tillväxt inom alla tjänsteområden.

Försäljningen justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade sekventiellt med 7%.

#### Bruttomarginal

Bruttomarginalen ökade till 11,4% (-10,0%) jämfört med samma kvartal föregående år. Bruttomarginalen exklusive omstruktureringskostnader ökade till 12,4% (-5,3%), huvudsakligen som resultat av genomgångna kundavtal samt effektivitetsåtgärder.

Nedskrivning av tillgångar samt avsättningar och justeringar relaterade till kundprojekt hade en betydande negativ påverkan på bruttomarginalen 2017.

Bruttomarginalen minskade sekventiellt till 11,4% från 12,5%. Bruttomarginalen exklusive omstruktureringskostnader minskade sekventiellt till 12,4% från 12,9%.

#### Rörelseresultat och rörelsemarginal

Rörelseresultatet ökade till SEK 0,3 (-1,3) miljarder jämfört med samma kvartal föregående år. Rörelseresultatet exklusive omstruktureringskostnader förbättrades till SEK 0,4 (-0,9) miljarder på grund av högre bruttomarginal.

Rörelsemarginalen exklusive omstruktureringskostnader minskade sekventiellt till 5,2% från 6,8%. Minskningen drevs av säsongsmsigt högre rörelseomkostnader.

### HELÅRET

#### Nettoomsättning

Försäljningen minskade med -3% jämfört med samma kvartal föregående år. Försäljningen justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter minskade med -5% jämfört med samma kvartal föregående år som ett resultat av avslutade avtal, vilket delvis uppvägdes av ökad försäljning inom Managed Services IT.

#### Bruttomarginal

Bruttomarginalen ökade till 11,2% (-5,9%) jämfört med samma kvartal föregående år. Bruttomarginalen exklusive omstruktureringskostnader ökade till 12,2% (-3,6%) främst som resultat av genomgångna kundavtal samt effektivitetsåtgärder.

Nedskrivning av tillgångar samt avsättningar och justeringar relaterade till vissa kundprojekt hade en betydande negativ påverkan på bruttomarginalen 2017.

#### Rörelseresultat

Rörelseresultatet ökade till SEK 1,1 (-4,1) miljarder jämfört med samma kvartal föregående år. Rörelseresultatet exklusive omstruktureringskostnader förbättrades till SEK 1,4 (-3,4) miljarder på grund av högre bruttomarginal.

Omstruktureringskostnaderna uppgick till SEK -0,3 (-0,7) miljarder.

#### Genomförande av strategin

Managed Services har lanserat lösningar inom AI som patenterats och testats hos flera kunder. De initiala lösningarna inom AI låter Ericsson redan hantera nätkomplexitet och skifta nätdriften från att reagera på incidenter till att vara proaktiv – att automatiskt identifiera problem och föreslå åtgärder eller till och med lösa problemen innan de försämrar nätkvaliteten. Ytterligare investeringar ska göras inom automatisering, analysverktyg och AI-drivna erbjudanden för att ge stöd åt 5G, Sakernas internet och molnteknik.

Som meddelades på Kapitalmarknadsdagen 2018 är ambitionen för Managed Services att förbättra rörelsemarginalen till 5%-8% (exklusive omstruktureringskostnader) 2020. För att fokusera verksamheten och förbättra lönsamheten identifierades 42 kundavtal inom Managed Services som skulle avslutas, omförhandlas eller omvandlas. I slutet av 2018 hade alla de 42 avtalen åtgärdats, vilket har resulterat i en förbättrad lönsamhet på cirka SEK 0,9 miljarder på årsbasis. Nettominskningen för försäljningen på grund av avslutade avtal förväntas vara SEK 4 miljarder i slutet av 2019, jämfört med baslinjen för 2016.

## Emerging Business and Other (inkluderar Emerging Business, iconectiv, Red Bee Media och Media Solutions)

SEK miljarder	Kv 4 2018	Kv 4 2017	Förändring årsvis	Kv 3 2018	Förändring kvartalsvis	Helår 2018	Helår 2017	Förändring, helår
Nettoomsättning	2,3	2,1	9%	2,4	-6%	8,4	7,9	7%
<i>Försäljningstillväxt justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter</i>	-	-	1%	-	-6%	-	-	3%
Bruttoresultat	0,2	0,2	-13%	0,8	-73%	1,8	1,4	34%
Bruttomarginal	9,3%	11,7%	-	32,3%	-	21,9%	17,5%	-
Rörelseresultat	-1,9	-7,7	-	-1,0	83%	-5,4	-13,8	-
Rörelsemarginal	-83,3%	-368,0%	-	-42,9%	-	-64,5%	-175,7%	-
Omstruktureringskostnader	-0,4	-0,1	-	0,0	-	-0,6	-0,5	22%
<i>Bruttoresultat exklusive omstruktureringskostnader</i>	<i>0,4</i>	<i>0,3</i>	<i>32%</i>	<i>0,8</i>	<i>-50%</i>	<i>2,1</i>	<i>1,6</i>	<i>36%</i>
<i>Bruttomarginal exklusive omstruktureringskostnader</i>	<i>17,1%</i>	<i>14,1%</i>	-	<i>32,3%</i>	-	<i>25,4%</i>	<i>19,9%</i>	-
<i>Rörelseresultat exklusive omstruktureringskostnader</i>	<i>-1,5</i>	<i>-7,6</i>	-	<i>-1,0</i>	<i>52%</i>	<i>-4,8</i>	<i>-13,3</i>	-
<i>Rörelsemarginal exklusive omstruktureringskostnader</i>	<i>-67,1%</i>	<i>-363,1%</i>	-	<i>-41,5%</i>	-	<i>-57,4%</i>	<i>-169,6%</i>	-

### FJÄRDE KVARTALET

#### Nettoomsättning

Försäljningen ökade med 9% jämfört med samma kvartal föregående år. Försäljningen justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade med 1% jämfört med samma kvartal föregående år. Försäljningen exklusive mediaverksamheten ökade med 60%, drivet av iconectiv. Försäljningen inom mediaverksamheten (Media Solutions och Red Bee Media) minskade till SEK 1,3 (1,4) miljarder.

Försäljningen minskade sekventiellt med -6%. Försäljningen justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter minskade också sekventiellt med -6%, huvudsakligen beroende på lägre försäljning inom mediaverksamheten. Minskningen uppvägdes delvis av tillväxt inom Emerging Business.

#### Bruttomarginal

Bruttomarginalen minskade jämfört med samma kvartal föregående år till 9,3% (11,7%). Bruttomarginalen exklusive omstruktureringskostnader ökade till 17,1% (14,1%). Nedskrivning av tillgångar hade en betydande negativ påverkan på bruttomarginalen under fjärde kvartalet 2017.

Bruttomarginalen minskade sekventiellt till 9,3% från 32,3%, främst till följd av lägre marginaler inom mediaverksamheten, delvis på grund av en engångsprojektkostnad om SEK -0,1 miljarder. Dessutom påverkades bruttomarginalen negativt av ökade anpassningskostnader relaterade till strategiska avtal inom Emerging Business.

#### Rörelseresultat

Rörelseresultatet förbättrades jämfört med samma kvartal föregående år till SEK -1,9 (-7,7) miljarder. Rörelseresultatet exklusive omstruktureringskostnader förbättrades till SEK -1,5 (-7,6) miljarder.

Siffror kv 4 2018 (kv 4 2017), SEK miljarder exklusive omstrukturering				
	Media Solutions	Red Bee Media	Emerging Business, iconectiv och gemensamma kostnader	Segmentet totalt
Nettoomsättning	0,7 (0,8)	0,6 (0,7)	1,0 (0,6)	2,3 (2,1)
Rörelseresultat	-0,5 (-6,0)	-0,1 (-0,8)	-0,9 (-0,8)	-1,5 (-7,6)

Media Solutions = MediaKind inklusive transaktionsrelaterade kostnader osv.

Nedskrivning av tillgångar hade en betydande negativ påverkan på rörelseresultatet under fjärde kvartalet 2017.

Rörelseresultatet för Media Solutions påverkades av engångsprojektkostnader om SEK -0,1 miljarder samt SEK -0,1 miljarder i kostnader relaterade till den planerade avyttringen av MediaKind.

Samtidigt som verksamheten inom iconectiv fortsatte att leverera ett stabilt lönsamt resultat minskade rörelseresultatet inom Emerging Business jämfört med samma kvartal föregående år, med negativ påverkan från ökade investeringar och kostnader om SEK -0,4 miljarder – varav SEK -0,1 miljarder i omstruktureringskostnader – för att omvandla verksamheten inom Edge Gravity. Omvandlingen möjliggör en effektiv struktur för innehållsleverans och ökade ansträngningar inom Edge Compute.

Sekventiellt minskade rörelseresultatet till SEK -1,9 miljarder från SEK -1,0 miljarder. Rörelseresultatet exklusive omstruktureringskostnader minskade till SEK -1,5 miljarder från SEK -1,0 miljarder, påverkat av lägre bruttomarginal och av kostnader för att omvandla verksamheten inom Edge Gravity.

#### Nettopåverkan från avskrivningar och kapitaliserade utvecklingskostnader

SEK miljarder	Kv 4 2018	Kv 4 2017	Kv 3 2018	Helår 2018	Helår 2017
Kostnader för sålda varor och tjänster	-0,1	0,0	-0,1	-0,2	0,0
FoU-kostnader	-0,1	-0,1	0,0	-0,2	-0,1
<b>Total påverkan</b>	<b>-0,1</b>	<b>-0,1</b>	<b>-0,1</b>	<b>-0,4</b>	<b>-0,1</b>

## HELÅRET

### Nettoomsättning

Försäljningen ökade med 7% jämfört med samma kvartal föregående år. Försäljningen justerad för jämförbara enheter och valutaeffekter ökade med 3% jämfört med samma kvartal föregående år, drivet av tillväxt inom iconectiv i och med ett nummerportabilitetsavtal i USA som löper över flera år. Försäljningen inom Emerging Business ökade med över 25% jämfört med samma kvartal föregående år. Försäljningen inom Media Solutions minskade med -14% jämfört med samma kvartal föregående år på grund av lägre försäljning i den äldre portföljen. Försäljningen inom Red Bee Media minskade med -4% jämfört med samma kvartal föregående år på grund av omförhandlingar och ändrad omfattning av avtal.

### Bruttomarginal

Bruttomarginalen ökade. Nedskrivning av tillgångar hade en betydande negativ påverkan på bruttomarginalen under 2017.

### Rörelseresultat

Siffror helåret 2018 (2017) , SEK miljarder exklusive omstrukturering				
	Media Solutions	Red Bee Media	Emerging Business, iconectiv och gemensamma kostnader	Segmentet totalt
Nettoomsättning	2,7 (3,2)	2,3 (2,4)	3,4 (2,3)	8,4 (7,9)
Rörelseresultat	-1,7 (-8,9)	-0,3 (-1,8)	-2,8 (-2,7)	-4,8 (-13,3)

Kostnadsminskningar påverkade rörelseresultatet inom Media Solutions positivt, delvis motverkat av minskad försäljning och kostnader på SEK -0,3 miljarder relaterade till den planerade transaktionen med One Equity Partners. Nedskrivning av tillgångar hade en betydande negativ påverkan på resultatet för Media Solutions under 2017.

Driftsmässig effektivitet och kostnadsminskningar påverkade resultatet positivt för Red Bee Media, medan minskad försäljning hade negativ påverkan. Nedskrivning av tillgångar hade en betydande negativ påverkan på resultatet för Red Bee Media under 2017.

Förlusten ökade på grund av kostnader om SEK -0,4 miljarder, varav SEK -0,1 miljarder i omstrukturingskostnader, för att omvandla verksamheten inom Edge Gravity, samt ökade investeringar inom nya områden som Sakernas internet och Emodo. Tillväxten inom iconectiv hade en positiv påverkan på rörelseresultatet.

### Genomförande av strategin

Målet för Emerging Business and Other för 2020 är att nå nollresultat (exklusive omstrukturingskostnader) med en ambition för nettoförsäljningen om SEK 5-7 miljarder givet nuvarande portfölj och strategi för områdena.

Selektiva investeringar kommer att fortsätta inom Emerging Business för att bygga upp en position och öka försäljningen inom nya områden. Delar av portföljen är fortfarande i en tidig fas, med fokus på att generera försäljning och skala upp verksamheten. Försäljningen inom Emerging Business ökade med över 25% under 2018, men täcker ännu inte de investeringar som krävs, vilket resulterar i ett negativt resultat.

För Red Bee Media är målet fortfarande att uppnå en hållbart lönsam verksamhet, genom att fortsätta att vidareutveckla och styra verksamheten som en oberoende och fokuserad enhet för mediatjänster inom Ericsson.

Den planerade avyttringen av MediaKind pågår. Efterfrågan på MediaKinds portfölj är fortsatt stabil inom den globala kundbasen. Åtgärder som vidtagits 2018 förväntas ge förbättringar i försäljning och kostnadsstruktur under andra halvan av 2019.

# Kassaflöde

SEK miljarder	Kv 4 2018	Kv 4 2017	Kv 3 2018	Helår 2018	Helår 2017
Periodens resultat avstämt till kassa	-0,1	-4,0	2,9	1,6	-13,1
Förändringar i rörelsens nettotillgångar	4,4	15,2	-0,9	7,8	22,7
Kassaflöde från rörelsen	4,3	11,2	2,0	9,3	9,6
Kassaflöde från investeringsaktiviteter	-2,2	-3,8	-1,7	-4,1	-16,1
Kassaflöde från finansieringsaktiviteter	-0,6	2,1	0,3	-4,1	5,5
Valutakurseffekter på kassa	0,8	0,2	-1,6	1,4	-0,1
Förändring av likvida medel	2,3	9,7	-1,0	2,5	-1,1
Fritt kassaflöde exklusive M&A	3,0	10,2	0,7	4,3	4,8
Fritt kassaflöde	3,0	10,1	0,3	3,0	5,1

## FJÄRDE KVARTALET

### Rörelsen

Periodens resultat avstämt till kassa var SEK -0,1 (-4,0) miljarder. Stora avsättningar under fjärde kvartalet påverkade periodens resultat negativt. Kassaflödet från rörelsen var SEK 4,3 (11,2) miljarder på grund av förändringar i rörelsens nettotillgångar, inklusive de ökade avsättningarna. Kundfordringarna ökade på grund av ökad affärsaktivitet under kvartalet. Försäljningen av kundfordringar fortsatte att sjunka, och minskade jämfört med samma kvartal föregående år. Kassaflödet på kvartalsbasis kan variera när verksamheten utvecklas. Utbetalningar relaterade till avsättningar var SEK -1,4 (-2,2) miljarder, varav utbetalningar relaterade till omstruktureringskostnader var SEK -0,7 (-1,2) miljarder under kvartalet.

### Investeringsaktiviteter

Kassaflödet från investeringsaktiviteter var SEK -2,2 (-3,8) miljarder. Investeringar inom M&A uppgick till SEK 0,0 (-0,1) miljarder. Kassaflödet från investeringar i materiella

anläggningstillgångar var SEK -1,1 (-1,1) miljarder och från kapitaliserade utvecklingskostnader SEK -0,2 (-0,1) miljarder.

### Finansieringsaktiviteter

Kassaflödet från finansieringsaktiviteter var SEK -0,6 (2,1) miljarder på grund av minskad upplåning.

### Fritt kassaflöde

Fritt kassaflöde var SEK 3,0 (10,1) miljarder, genererat av positivt kassaflöde från rörelsen och begränsade investeringsaktiviteter. Minskningen i fritt kassaflöde jämfört med samma kvartal föregående år berodde på högre affärsaktivitet än föregående år, med minskat kassaflöde från rörelsen. Under 2017 togs nya krediter upp, vilket gav betydande kassaflöde från finansieringsaktiviteter.

Fritt kassaflöde exklusive M&A var SEK 3,0 (10,2) miljarder.

## HELÅRET

### Rörelsen

Kassaflöde från rörelsen nådde SEK 9,3 (9,6) miljarder. Rörelsekapitalets effektivitet har ökat som resultat av starkt fokus på kassaflöde. Verksamhetens tillväxt under 2018 och stora leverans- och faktureringsvolymerna mot årets slut ledde till viss uppbyggnad av kundfordringar, vilka kommer att betalas under de kommande perioderna. Lager och leverantörsskulder ökade också för att möta kundernas efterfrågan på en växande marknad. Nyckeltalet kombinerat antal dagar för rörelsekapital förbättrades till 89 (102) dagar. Ambitionen är att bibehålla rörelsekapitalets effektivitet och därigenom på ett effektivt sätt konvertera resultat till kassa. Utbetalningar relaterade till avsättningar var SEK -6,9 (-8,2) miljarder, varav utbetalningar relaterade till omstruktureringskostnader var SEK -4,1 (-5,3) miljarder.

### Investeringsaktiviteter

Kassaflödet från investeringsaktiviteter var SEK -4,1 (-16,1) miljarder, med påverkan från investeringar och avyttring av materiella anläggningstillgångar med en nettoeffekt om SEK -3,6 (-2,9) miljarder och investeringar inom M&A om SEK -1,3 (0,3) miljarder. Dessutom minskade balanserade utvecklingskostnader med SEK -0,9 (-1,4) miljarder beroende på minskad kapitalisering av produktplattformsutveckling efter teknikskiften.

### Finansieringsaktiviteter

Kassaflödet från finansieringsaktiviteter var SEK -4,1 (5,5) miljarder. Utdelningar om SEK 3,4 (3,4) miljarder betalades ut.

### Fritt kassaflöde

Fokus på fritt kassaflöde och på att frigöra rörelsekapital, i kombination med begränsade investeringsaktiviteter, resulterade i ett fritt kassaflöde om SEK 3,0 (5,1) miljarder och fritt kassaflöde exklusive M&A om SEK 4,3 (4,8) miljarder.

Rörelsekapital, antal dagar	Jan-dec 2018	Jan-dec 2017
+Genomsnittlig kredittid för kundfordringar (mål: <90)	91	96
+Genomsnittlig lagerhållningstid (mål: <65)	70	66
-Genomsnittlig kredittid för leverantörsskulder (mål >60)	72	60
Kombinerat antal dagar för rörelsekapital	89	102

# Finansiell ställning

SEK miljarder	31 dec 2018	31 dec 2017	30 sep 2018
+ Kassa och likvida medel	38,4	35,9	36,1
+ Kortfristiga räntebärande placeringar	6,6	6,7	6,6
+ Långfristiga räntebärande placeringar	24,0	25,1	23,0
<b>Bruttokassa</b>	<b>69,0</b>	<b>67,7</b>	<b>65,7</b>
– Kortfristig upplåning	2,3	2,5	2,5
– Långfristig upplåning	30,9	30,5	31,2
<b>Nettokassa</b>	<b>35,9</b>	<b>34,7</b>	<b>32,0</b>
Eget kapital	87,8	97,6	96,0
Summa tillgångar	268,8	259,9	264,8
Omsättningshastighet i sysselsatt kapital (gångar)	1,4	1,2	1,3
Avkastning på sysselsatt kapital (%)	0,6%	-20,6%	2,6%
Soliditet (%)	32,7%	37,5%	36,2%
Avkastning på eget kapital (%)	-7,1%	-28,1%	0,0%

## FJÄRDE KVARTALET

Bruttokassan ökade med SEK 3,3 miljarder och nettokassan ökade med SEK 3,9 miljarder under kvartalet, som resultat av positivt fritt kassaflöde. Bruttokassan uppgick till SEK 69,0 miljarder och nettokassan till SEK 35,9 miljarder.

Åtaganden för ersättningar efter avslutad anställning ökade under kvartalet till SEK 28,7 miljarder från SEK 25,5 miljarder, på grund av lägre räntor i Sverige.

## HELÅRET

Bruttokassan ökade till SEK 69,0 (67,7) miljarder och nettokassan ökade till SEK 35,9 (34,7) miljarder.

Åtaganden för ersättningar efter avslutad anställning ökade med SEK 3,7 miljarder, främst på grund av lägre räntor och normala servicekostnader. Den svenska förmånsbestämda förpliktelsen (Defined Benefit Obligation, DBO) har beräknats med en diskonteringsränta baserat på avkastningen för svenska statsobligationer. Om diskonteringsräntan hade baserats på svenska bostadsobligationer hade åtagandena för ersättningar efter avslutad anställning varit cirka SEK 9,5 miljarder lägre per 31 december 2018.

Den genomsnittliga löptiden för långfristiga skulder per 31 december 2018 var 3,4 år, en minskning från 4,4 år 12 månader tidigare.

Ericsson har en outnyttjad rullande kredit på USD 2,0 miljarder. Krediten förfaller 2022.

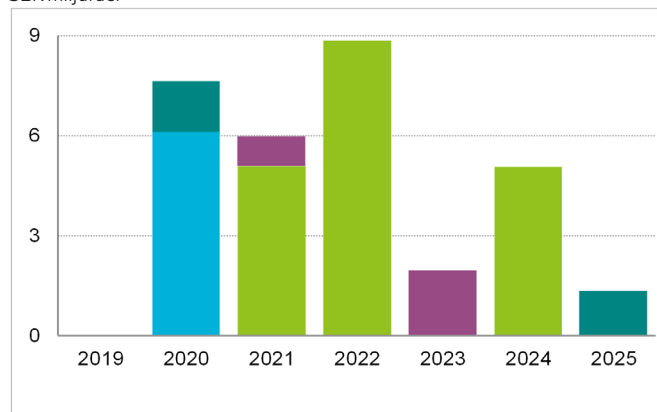
Under 2018 ingicks ett kreditavtal om EUR 250 miljoner med Europeiska Investeringsbanken (EIB). Ingen utbetalning har skett, och krediten förfaller fem år efter utbetalning.

Moody's ändrade sin bedömning av Ericssons långsiktiga utsikter från negativa till stabila. Kreditbetyget Ba2 var oförändrat.

Kapitaleffektiviteten förbättrades under året och kapitalomsättningshastigheten nådde 1,4 (1,2) gånger.

## Skuldprofil, moderbolaget

SEK miljarder



- Svensk Exportkredit (SEK) MTN obligationslån
- Nordiska Investeringsbanken
- Europeiska Investeringsbanken
- Obligationslån

# Information om moderbolaget

Resultat efter finansiella poster uppgick till SEK 5,8 (-2,0) miljarder. Nedskrivning av investeringar i dotterbolag har minskat till SEK 1,2 (9,0) miljarder, vilket var det största bidraget till ökningen i Resultat efter finansiella poster.

Vid årets slut uppgick bruttokassan (dvs. kassa, likvida medel, kortfristiga placeringar samt långfristiga räntebärande placeringar) till SEK 58,1 (50,3) miljarder.

Moderbolaget har under kvartalet redovisat utdelningar från dotterbolag om SEK 3,2 (5,2) miljarder.

Under fjärde kvartalet har den koncerninterna utlåningen minskat med SEK 10,4 miljarder och den koncerninterna inlåningen minskat med SEK 1,9 miljarder.

I enlighet med villkoren i programmet för långsiktig rörlig ersättning (LTV) för anställda i Ericsson såldes eller tilldelades 3 346 918 egna aktier till anställda under fjärde kvartalet. Innehavet av egna aktier uppgick 31 december 2018 till 37 057 039 B-aktier.



# Utdelning, årsstämma och årsredovisning

## Förslag till utdelning

Styrelsen kommer att föreslå årsstämman att besluta om en utdelning på SEK 1,00 (1,00) per aktie, vilket motsvarar en total utdelning på cirka SEK 3,3 (3,3) miljarder, med 29 mars 2019 som avstämningsdatum för utdelning. Utdelningen återspeglar årets resultat och ställning, samt kommande års affärsplaner och förväntad ekonomisk utveckling.

## Årsstämma

Ordinarie årsstämma kommer att hållas den 27 mars 2019 kl. 15.00 på Kistamässan, Kista/Stockholm, Sverige.

## Årsredovisning

Årsredovisningen kommer att finnas tillgänglig på Ericssons hemsidor, [www.ericsson.com](http://www.ericsson.com) och [www.ericsson.com/se](http://www.ericsson.com/se), samt på Ericssons huvudkontor på Torshamnsgatan 21, Kista, Stockholm, Sverige, under den sista veckan i februari.

# Övrig information

## Ericssons kapitalmarknadsdag 2018

8 november 2018 höll Ericsson sin kapitalmarknadsdag och gav en översikt över bolagets vändning, strategi och planer för framtida tillväxt samt detaljer om affärssegmenten och marknadstrender. Dessutom innefattade presentationerna uppdaterade ambitioner gällande nettoomsättning för 2020 samt finansiella mål för 2020 och 2022.

## Undersökningar av SEC och justitiedepartementet i USA

Som tidigare meddelats har Ericsson sedan 2013 frivilligt samarbetat med United States Securities and Exchange Commission (SEC), och sedan 2015 med United States Department of Justice (DOJ), i deras undersökningar av Ericssons efterlevnad av U.S. Foreign Corrupt Practices Act (FCPA). Diskussioner med dessa myndigheter pågår. Även om det inte går att bedöma hur länge dessa diskussioner kommer att pågå kvarstår bolagets bedömning att ärendenas lösning troligen kommer att resultera i monetära och andra åtgärder. Omfattningen av dessa åtgärder går inte att bedöma nu, men de kan komma att bli betydande. Ericsson fortsätter arbetet för att förbättra sitt program för regelefterlevnad.

## HÄNDELSER EFTER PERIODENS SLUT

### Avsättningar i fjärde kvartalet relaterade till förändring av Business Support System

10 januari 2019 meddelade Ericsson att fokus på att förenkla och stabilisera bolaget har resulterat i starkare bruttomarginaler och stabiliserad försäljning. Även om konkreta framsteg har gjorts inom merparten av portföljområdena visar området Business Support Systems i segmentet Digital Services inte tillfredsställande framsteg, vilket innebär en risk för att segmentet Digital Services övergripande lönsamhetsmål för 2020 inte uppnås.

Bolagets tidigare strategi har inte lyckats. Den inkluderade stora transformationsprojekt baserade på förintegrerade lösningar och utveckling av nästa generations BSS-plattform. Därför presenterade Ericsson på kapitalmarknadsdagen 8 november 2018 en reviderad BSS-strategi, med ökade investeringar i den etablerade plattformen samt en omfokusering för nästa generations BSS-plattform till att enbart uppfylla befintliga kundåtaganden.

Bolaget har nu beslutat att vidta ytterligare åtgärder för att påskynda omstruktureringen av BSS-verksamheten. Avsättningar för kostnaderna för att genomföra dessa åtgärder, tillsammans med nödvändiga avsättningar för avtalsförluster, påverkade rörelseresultatet negativt med SEK -6,1 miljarder under fjärde kvartalet 2018, vilket huvudsakligen påverkar bruttomarginalen. Av detta belopp tas SEK -3,1 miljarder upp som omstruktureringskostnader. Ytterligare omstruktureringskostnader, uppskattade till SEK -1,5 miljarder, förväntas under 2019. Den huvudsakliga delen av avsättningsbeloppet kommer att påverka kassaflödet, med början 2019 och under flera år framåt.

### Ericsson meddelade förändringar i koncernledningen

16 januari 2019 meddelade Ericsson att Helena Norrman, Senior Vice President, marknads- och kommunikationsdirektör och chef för koncernfunktionen Marketing och Corporate Relations, har valt att lämna Ericsson för att söka nya möjligheter utanför bolaget. Helena Norrman har arbetat på Ericsson sedan 1998 och har varit medlem i Ericssons koncernledning sedan 2010. Helena kommer att lämna sin befattning senast 30 juni 2019.

# Riskfaktorer

Ericssons operativa och finansiella risker samt osäkerhetsfaktorer finns beskrivna i årsredovisningen för 2017. Risker och osäkerhetsfaktorer i fokus på kort sikt för moderbolaget och koncernen inkluderar, men är inte begränsade till:

- Möjliga negativa följder på operatörernas investeringsvilja i nätutveckling till följd av osäkerhet på finansmarknaderna och ett svagt konjunkturläge, eller återhållsamhet bland konsumenterna beträffande utgifter för telekom, eller ökad press på Ericsson att tillhandahålla finansiering, eller försenade spektrumauktioner
- Intensiv konkurrens från befintliga konkurrenter samt från nya aktörer, inklusive IT-företag som ger sig in på telekommarknaden, vilket kan ha betydande negativ påverkan på resultaten
- Osäkerhet beträffande underleverantörers finansiella ställning, till exempel på grund av brist på finansiering
- Inverkan på bruttomarginaler och/eller rörelsekapital avseende affärsmixen i segmentet Networks mellan försäljning av kapacitet och ny nätutbyggnad
- Inverkan på bruttomarginaler för affärsmixen inklusive ny nätutbyggnad och nya avtal inom managed services eller digital transformation med inledande övergångskostnader
- Effekter av den pågående konsolideringen i branschen med samgåenden mellan kunder såväl som mellan våra största konkurrenter kan exempelvis leda till senarelagda investeringar och ökad priskonkurrens
- Nya och pågående partnerskap som kanske inte blir framgångsrika och exponerar oss för framtida kostnader
- Fluktuationer i växelkurser, särskilt beträffande USD
- Politiska oroligheter och osäkerhet samt geopolitisk osäkerhet på vissa marknader, inklusive eskalerande handelstvister och sanktioner samt osäkerheter relaterade till Brexit, med sådana potentiella effekter som ökade kostnader för leveranser, begränsningar i fri rörlighet för varor och tjänster, personal och gränskorsande data
- Effekter på produktion och försäljning på grund av begränsningar till följd av otillräcklig tillgång till material, komponenter, produktionskapacitet och andra viktiga tjänster på konkurrenskraftiga villkor
- Inga garantier att genomförande av strategin, specifika initiativ beträffande omstrukturering eller kostnadsbesparingar, åtgärder för att återställa lönsamheten och/eller organisationsförändringar kommer att vara tillräckliga, framgångsrika eller genomföras i tid för att uppnå förbättrad lönsamhet
- Incidenter rörande cybersäkerhet, som kan medföra avsevärda negativa effekter
- Teknik som förändras snabbt, och hur sådan teknik lanseras på marknaden, kan vara marknadsstörande
- Ericsson är utsatta för risker beträffande utveckling och införande av nya lösningar och ny teknik under befintliga kundavtal.

Bolaget kanske inte lyckas med att utveckla och införa sådana lösningar eller sådan teknik, eller med att göra detta i tid, vilket kan leda till skadeståndskrav och förlust av kunder, vilket kan ha negativ påverkan på likviditet och rörelseresultat.

Ericsson övervakar efterlevnaden av alla relevanta handelsregler och handelsembargon i bolagets affärer med kunder med verksamhet i sådana länder där handelsrestriktioner finns eller diskuteras.

Ericsson strävar efter att arbeta världen över i enlighet med koncernens direktiv och policyer för affärsetik och uppförande, och bolaget har ett specifikt etik- och efterlevnadsprogram. Dock kan risken för korruption vara hög i vissa av de länder där bolaget har verksamhet, och bristande efterlevnad kan ha påtaglig negativ inverkan på vår verksamhet, vår finansiella ställning och vårt varumärke.

Ericsson samarbetar frivilligt med United States Securities and Exchange Commission (SEC) och United States Department of Justice (DOJ) i deras undersökningar av Ericssons efterlevnad av U.S. Foreign Corrupt Practices Act. Bolaget fortsätter att samarbeta med SEC och DOJ och är involverade i diskussioner med dem för att hitta en lösning. Även om det inte går att avgöra hur länge diskussionerna kommer att pågå tror Ericsson, baserat på de fakta som bolaget delat med myndigheterna, att de troligen kommer att resultera i monetära och andra åtgärder, vars omfattning inte går att bedöma nu, men som kan komma att bli betydande. Potentiella framtida kassautflöden kan för närvarande inte uppskattas på ett tillförlitligt sätt. Därför har inga avsättningar gjorts för sådan potentiell exponering.

Stockholm 25 januari 2019

Telefonaktiebolaget LM Ericsson

Börje Ekholm, koncernchef och VD

Organisationsnummer 556016-0680

Datum för nästa rapport: 17 april 2019

# Revisorernas granskningsrapport

## Inledning

Vi har utfört en översiktlig granskning av den finansiella delårsinformationen i sammandrag (delårsrapport) för Telefonaktiebolaget LM Ericsson (publ) per den 31 december 2018 och den tolv månadersperiod som slutade detta datum. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera den finansiella delårsinformationen i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna finansiella delårsinformation grundad på vår översiktliga granskning.

## Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med den internationella standarden för översiktlig granskning ISRE 2410, Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor.

En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt Internationella Standarder för Revision (ISA) och god revisionssed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

## Slutsats

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Stockholm 25 januari 2019  
PricewaterhouseCoopers AB

Bo Hjalmarsson  
Auktoriserad revisor  
Huvudansvarig revisor

Johan Engstam  
Auktoriserad revisor

# Press- och analytikerkonferenser

## Presskonferens och webbsändning live

Ericsson inbjuder media, investerare och analytiker till konferenssamtal den 25 januari 2019, ett med början 09:00 och det andra med början 14:00.

Webbsändningar av telefonkonferenserna med liveljud samt bildspel som stöd kommer att vara tillgängliga på

[www.ericsson.com/press](http://www.ericsson.com/press) och

[www.ericsson.com/investors](http://www.ericsson.com/investors)

Repris av telefonkonferenserna kommer att bli tillgänglig cirka en timme efter att telefonkonferensen har avslutats, och kommer att förbli tillgänglig under sju dagar.

För ytterligare information, kontakta gärna:

Carl Mellander, Senior Vice President, Finansdirektör

Telefon: +46 10-713 89 70

E-post: [investor.relations@ericsson.com](mailto:investor.relations@ericsson.com) eller

[media.relations@ericsson.com](mailto:media.relations@ericsson.com)

Helena Norrman, Senior Vice President,

Marknads- och kommunikationsdirektör

Telefon: +46 10-719 34 72

E-post: [investor.relations@ericsson.com](mailto:investor.relations@ericsson.com) eller

[media.relations@ericsson.com](mailto:media.relations@ericsson.com)

Telefonaktiebolaget LM Ericsson

Org.nummer: 556016-0680

Torshamnsgatan 21

164 83 Stockholm

Telefon: +46 10-719 00 00

[www.ericsson.com](http://www.ericsson.com)

## Investerare

Peter Nyquist, Vice President, chef Investerarrelationer

Telefon: +46 10 714 64 99, +46 70 575 29 06

E-post: [peter.nyquist@ericsson.com](mailto:peter.nyquist@ericsson.com)

Stefan Jelvin, Investerarrelationer

Telefon: +46 10 714 20 39, +46 70 986 02 27

E-post: [stefan.jelvin@ericsson.com](mailto:stefan.jelvin@ericsson.com)

Åsa Konnbjer, Investerarrelationer

Telefon: +46 10 713 39 28, +46 73 082 59 28

E-post: [asa.konnbjer@ericsson.com](mailto:asa.konnbjer@ericsson.com)

Rikard Tunedal, Investerarrelationer

Telefon: +46 10 714 54 00, +46 76 100 54 00

E-post: [rikard.tunedal@ericsson.com](mailto:rikard.tunedal@ericsson.com)

## Media

Ola Rembe, Vice President, chef externkommunikation

Telefon: +46 10 719 97 27, +46 73 024 48 73

E-post: [media.relations@ericsson.com](mailto:media.relations@ericsson.com)

Corporate Communications

Telefon: +46 10 719 69 92

E-post: [media.relations@ericsson.com](mailto:media.relations@ericsson.com)

# Framtidsriktad information

Denna rapport innehåller framtidsriktade uttalanden, inklusive uttalanden om ledningens aktuella syn på marknadens tillväxt, framtida marknadsförhållanden, framtida händelser, finansiell ställning samt förväntat operativt och finansiellt resultat, särskilt information om:

- Våra mål, strategier, planeringsantaganden och operationella och finansiella resultatförväntningar
- Branschtrender, framtida kännetecken för och utveckling av våra marknader
- Vår framtida likviditet, finansiella resurser, investeringar, kostnadsbesparingar och lönsamhet
- Förväntad efterfrågan på våra befintliga och kommande produkter och tjänster, liksom planer på att lansera nya produkter och tjänster inklusive forsknings- och utvecklingskostnader
- Förmågan att leva upp till framtida planer och realisera potential för framtida tillväxt
- Förväntade operativa och finansiella resultat av strategiska samarbetsprojekt och joint ventures
- Tiden det tar innan förvärvade enheter och verksamheter integreras och blir lönsamma
- Teknik- och branschtrender, inklusive lagstiftning, standardisering, konkurrens och kundstruktur.

Orden "anse", "förvänta", "förutspå", "förutse", "förutsätta", "avse", "trolig", "beräknas", "kan", "skulle kunna", "planera", "uppskatta", "bedöma", "kommer att", "bör", "strävan", "ambition", "försöka", "potential", "målsättning", "fortsätta" eller deras negativa versioner eller variationer samt liknande ord eller uttryck används för att identifiera framtidsriktade uttalanden. Alla uttalanden som hänför sig till förväntningar, planer eller andra beskrivningar av framtida händelser eller omständigheter, tillsammans med underliggande antaganden, utgör framtidsriktad information.

Vi gör investerare uppmärksamma på att dessa uttalanden är förknäpade med risker och osäkerheter, varav många är svåra att förutse och generellt sett ligger utanför vår kontroll, vilket kan medföra att det faktiska resultatet kan skilja sig väsentligt från det uttalade, indikerade eller beräknade resultat som framgår av den framtidsriktade informationen och uttalandena.

Viktiga faktorer som kan påverka om och hur väl våra framtidsriktade uttalanden kommer att förverkligas innefattar, men är inte begränsade till, de faktorer som beskrivs i avsnittet "Riskfaktorer" och avsnittet "Riskfaktorer" i årsredovisningen för 2017.

Dessa framtidsriktade uttalanden återspeglar endast våra uppskattningar och antaganden vid tidpunkten när de gjordes. Vi avsäger oss uttryckligen skyldighet att, efter datumet för denna rapport, uppdatera dessa framtidsriktade uttalanden, liksom de uppskattningar och antaganden som ligger till grund för dem, för att återspegla händelser eller förändrade förhållanden eller ändringar av förväntningar eller inträffandet av förväntade händelser, antingen som ett resultat av ny information, framtida händelser eller annat, med undantag för vad som krävs enligt tillämplig lagstiftning eller borsregler.

---

## Innehåll

### Finansiella rapporter

- 24 Resultaträkning för koncernen
- 24 Rapport över totalresultat (förlust)
- 25 Koncernens balansräkning
- 26 Kassaflödesanalys för koncernen
- 27 Sammanställning över förändring av eget kapital i koncernen
- 27 Resultaträkning för koncernen – isolerade kvartal
- 28 Kassaflödesanalys för koncernen – isolerade kvartal
- 29 Resultaträkning för moderbolaget
- 29 Rapport över totalresultat (förlust) för moderbolaget
- 30 Balansräkning för moderbolaget

### Övrig information

- 31 Redovisningsprinciper
- 34 Segmentsrapportering
- 35 Nettoomsättning per segment per kvartal
- 36 Organisk valutajusterad försäljningstillväxt
- 36 Bruttoresultat (förlust) och bruttomarginal per segment per kvartal
- 37 Rörelseresultat (förlust) och rörelsemarginal per segment per kvartal
- 38 EBITA och EBITA-marginal per segment per kvartal
- 39 Nettoomsättning per marknadsområde per kvartal
- 40 Nettoomsättning för de fem största länderna
- 40 Nettoomsättning per marknadsområde per segment
- 41 Patent och licensintäkter per segment och kvartal
- 41 Avsättningar
- 42 Information avseende investeringar
- 43 Övrig information
- 43 Antal anställda

### Poster exklusive omstruktureringarkostnader

- 44 Omstruktureringarkostnader per funktion
- 44 Omstruktureringarkostnader per segment
- 45 Bruttoresultat (förlust) och bruttomarginal exklusive omstruktureringarkostnader per segment
- 46 Rörelseresultat (förlust) och rörelsemarginal exklusive omstruktureringarkostnader per segment

### Alternativa nyckeltal

- 47 Organisk valutajusterad försäljningstillväxt
- 48 Poster exklusive omstruktureringarkostnader
- 50 EBITA och EBITA-marginal
- 50 Kassagenerering
- 51 Bruttokassa och nettokassa, vid periodens slut
- 51 Sysselsatt kapital
- 51 Kapitalomsättningshastighet
- 52 Avkastning på sysselsatt kapital
- 52 Soliditet
- 52 Avkastning på eget kapital
- 53 Vinst (förlust) per aktie, ej IFRS
- 53 Fritt kassaflöde och fritt kassaflöde exklusive M&A

# Finansiella rapporter

## Resultaträkning för koncernen

SEK miljoner	Okt-dec			Jan-dec		
	2018	2017	Förändring	2018	2017	Förändring
Nettoomsättning	63 809	57 881	10%	210 838	205 378	3%
Kostnader för sålda varor och tjänster	-47 430	-45 365	5%	-142 638	-157 451	-9%
<b>Bruttoresultat</b>	<b>16 379</b>	<b>12 516</b>	<b>31%</b>	<b>68 200</b>	<b>47 927</b>	<b>42%</b>
Bruttomarginal (%)	25,7%	21,6%		32,3%	23,3%	
Forsknings- och utvecklingskostnader	-10 665	-9 938	7%	-38 909	-37 887	3%
Försäljnings- och administrationskostnader	-7 685	-8 245	-7%	-27 519	-29 027	-5%
Nedskrivningar av kundfordringar <sup>1)</sup>	386	-680	-157%	-420	-3 649	-88%
<b>Omkostnader</b>	<b>-17 964</b>	<b>-18 863</b>	<b>-5%</b>	<b>-66 848</b>	<b>-70 563</b>	<b>-5%</b>
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader <sup>1)</sup>	-294	-12 926		-168	-12 131	
Andelar i JV och intresseföretags resultat	27	-5		58	24	
<b>Rörelseresultat (förlust)</b>	<b>-1 852</b>	<b>-19 278</b>	<b>-90%</b>	<b>1 242</b>	<b>-34 743</b>	<b>-104%</b>
Finansiella intäkter	-294	-124		-316	-372	
Finansiella kostnader	-421	-394		-2 389	-843	
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>-2 567</b>	<b>-19 796</b>	<b>-87%</b>	<b>-1 463</b>	<b>-35 958</b>	<b>-96%</b>
Skatter	-3 930	1 303	-402%	-4 813	3 525	-237%
<b>Periodens resultat (förlust)</b>	<b>-6 497</b>	<b>-18 493</b>	<b>-65%</b>	<b>-6 276</b>	<b>-32 433</b>	<b>-81%</b>
Periodens resultat (förlust) hänförligt till:						
Moderbolaget aktieägare	-6 553	-18 476		-6 530	-32 576	
Innehav utan bestämmande inflytande	56	-17		254	143	
Övrig information						
Medelantal aktier före utspädning (miljoner)	3 296	3 283		3 291	3 277	
Vinst (förlust) per aktie före utspädning (kronor) <sup>2)</sup>	-1,99	-5,63		-1,98	-9,94	
Vinst (förlust) per aktie efter utspädning (kronor) <sup>3)</sup>	-1,99	-5,63		-1,98	-9,94	

<sup>1)</sup> Nedskrivningar av kundfordringar har beräknats enligt IFRS 9 för 2018 och enligt IAS 39 för 2017. Tidigare har dessa förluster rapporterats som Försäljnings- och administrationskostnader.

<sup>2)</sup> Baserad på periodens resultat (förlust) hänförligt till aktieägare i moderbolaget.

<sup>3)</sup> Potentiella stamaktier ger inte upphov till någon utspädningseffekt om en konvertering till stamaktier skulle medföra en förbättring av vinst per aktie.

## Rapport över totalresultat (förlust)

SEK miljoner	Okt-dec		Jan-dec	
	2018	2017	2018	2017
<b>Periodens resultat (förlust)</b>	<b>-6 497</b>	<b>-18 493</b>	<b>-6 276</b>	<b>-32 433</b>
<b>Övrigt totalresultat (förlust) för perioden</b>				
<b>Poster som inte kan omföras till periodens resultat</b>				
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner	-2 950	2 616	-2 453	970
Omvärdering av upplåning på grund av kreditrisk	433	-	207	-
Skatt på poster som inte kan omföras till periodens resultat	555	-764	285	-547
<b>Poster som kan omföras till periodens resultat</b>				
Verklig värdeförändring avseende finansiella tillgångar som kan säljas				
Vinster/förluster redovisade under perioden	-	-10	-	68
Omklassificering av vinster respektive förluster till resultaträkningen	-	-	-	5
Omvärdering av aktier och andelar				
Omvärdering till verkligt värde redovisat i eget kapital	-	102	-	99
Förändringar i ackumulerade omräkningsdifferenser	243	1 145	2 047	-3 378
Andel övrigt totalresultat för JV och intresseföretag	-1	7	14	-
Skatt på poster som kan omföras till periodens resultat	-	1	-	-16
<b>Övrigt totalresultat (förlust) för perioden, netto efter skatt</b>	<b>-1 720</b>	<b>3 097</b>	<b>100</b>	<b>-2 799</b>
<b>Totalresultat (förlust) för perioden</b>	<b>-8 217</b>	<b>-15 396</b>	<b>-6 176</b>	<b>-35 232</b>
Totalresultat (förlust) för perioden hänförligt till:				
aktieägare i moderbolaget	-8 277	-15 418	-6 470	-35 357
innehav utan bestämmande inflytande	60	22	294	125



## Koncernens balansräkning

SEK miljoner	31 dec 2018	30 sep 2018	31 dec 2017
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>Långfristiga tillgångar</b>			
Immateriella tillgångar			
Balanserade utvecklingskostnader	4 237	4 918	4 593
Goodwill	30 035	30 514	27 815
Produkträttigheter, varumärken och andra immateriella tillgångar	3 474	3 493	4 148
Materiella anläggningstillgångar	12 849	12 810	12 857
Finansiella tillgångar			
Kapitalandelar i JV och intresseföretag	611	625	624
Aktier och andelar	1 515	1 572	1 279
Långfristig kundfinansiering	1 180	780	2 178
Långfristiga räntebärande placeringar	23 982	23 014	25 105
Övriga långfristiga fordringar	6 559	6 254	5 897
Uppskjutna skattefordringar	23 152	24 648	21 963
	<b>107 594</b>	<b>108 628</b>	<b>106 459</b>
<b>Kortfristiga tillgångar</b>			
Varulager	29 255	30 635	25 547
Kontraktstillgångar	13 178	14 794	13 120
Kundfordringar	51 172	41 456	48 105
Kortfristig kundfinansiering	1 704	1 240	1 753
Övriga kortfristiga fordringar	20 844	25 446	22 301
Kortfristiga räntebärande placeringar	6 625	6 591	6 713
Kassa och likvida medel	38 389	36 058	35 884
	<b>161 167</b>	<b>156 220</b>	<b>153 423</b>
<b>Summa tillgångar</b>	<b>268 761</b>	<b>264 848</b>	<b>259 882</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>Eget kapital</b>			
Eget kapital hänförligt till aktieägare i moderbolaget	86 978	95 087	96 935
Innehav utan bestämmande inflytande i koncernföretag	792	866	636
	<b>87 770</b>	<b>95 953</b>	<b>97 571</b>
<b>Långfristiga skulder</b>			
Ersättningar efter avslutad anställning	28 720	25 475	25 009
Långfristiga avsättningar	5 471	3 420	3 596
Uppskjutna skatteskulder	670	1 274	901
Långfristig upplåning	30 870	31 187	30 500
Övriga långfristiga skulder	4 346	4 456	2 776
	<b>70 077</b>	<b>65 812</b>	<b>62 782</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Kortfristiga avsättningar	10 537	5 275	6 283
Kortfristig upplåning	2 255	2 463	2 545
Kontraktsskulder	29 348	30 108	29 076
Leverantörsskulder	29 883	28 914	26 320
Övriga kortfristiga skulder	38 891	36 323	35 305
	<b>110 914</b>	<b>103 083</b>	<b>99 529</b>
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>268 761</b>	<b>264 848</b>	<b>259 882</b>
<i>Varav räntebärande skulder</i>	<i>33 125</i>	<i>33 650</i>	<i>33 045</i>
Ställda säkerheter	5 681	5 768	5 215
Ansvarsförbindelser <sup>1)</sup>	1 638	1 490	1 561

<sup>1)</sup> Ansvarsförbindelser innehåller inga belopp som hänförs till SEC och DOJ undersökningar rörande Ericssons efterlevnad av U.S. Foreign Corrupt Practices Act (FCPA). För information avseende undersökningarna, se avsnittet "Övrig information" på sid 18 i denna rapport."

## Kassaflödesanalys för koncernen

SEK miljoner	Okt-dec		Jan-dec	
	2018	2017	2018	2017
<b>Rörelsen</b>				
Periodens resultat (förlust)	-6 497	-18 493	-6 276	-32 433
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet				
Skatter	3 590	-1 803	-1 897	-9 064
Resultat/utdelning i JV och intresseföretag	-36	-2	-23	56
Avskrivningar och nedskrivningar	2 469	16 118	8 318	27 892
Övriga ej kassapåverkande poster	376	179	1 432	440
<b>Periodens resultat justerat för poster som inte ingår i kassaflödet</b>	<b>-98</b>	<b>-4 001</b>	<b>1 554</b>	<b>-13 109</b>
<b>Förändringar i rörelsens nettotillgångar</b>				
Varulager	1 689	8 356	-4 807	4 719
Kort- och långfristig kundfinansiering	-863	36	1 085	798
Kundfordringar och kontraktstillgångar	-7 521	-2 246	-2 047	1 379
Leverantörsskulder	829	2 565	2 436	1 886
Avsättningar och ersättningar efter avslutad anställning	7 330	412	6 696	4 755
Kontraktsskulder	-1 112	2 700	-808	5 024
Övriga rörelsetillgångar och -skulder, netto	4 033	3 337	5 233	4 149
	<b>4 385</b>	<b>15 160</b>	<b>7 788</b>	<b>22 710</b>
<b>Kassaflöde från rörelsen</b>	<b>4 287</b>	<b>11 159</b>	<b>9 342</b>	<b>9 601</b>
<b>Investeringsaktiviteter</b>				
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-1 080	-1 105	-3 975	-3 877
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	57	898	334	1 016
Förvärv och försäljning av dotterbolag och verksamheter, netto	20	-107	-1 285	276
Balanserade utvecklingskostnader	-195	-138	-925	-1 444
Övriga investeringsaktiviteter	-96	-573	-523	-463
Räntebärande placeringar	-910	-2 772	2 242	-11 578
<b>Kassaflöde från investeringsaktiviteter</b>	<b>-2 204</b>	<b>-3 797</b>	<b>-4 132</b>	<b>-16 070</b>
<b>Kassaflöde före finansieringsaktiviteter</b>	<b>2 083</b>	<b>7 362</b>	<b>5 210</b>	<b>-6 469</b>
<b>Finansieringsaktiviteter</b>				
Betald utdelning	-134	-1	-3 425	-3 424
Övriga finansieringsaktiviteter	-429	2 073	-652	8 902
<b>Kassaflöde från finansieringsaktiviteter</b>	<b>-563</b>	<b>2 072</b>	<b>-4 077</b>	<b>5 478</b>
Effekt på likvida medel av ändrade valutakurser	811	240	1 372	-91
<b>Förändring av likvida medel</b>	<b>2 331</b>	<b>9 674</b>	<b>2 505</b>	<b>-1 082</b>
<b>Likvida medel vid periodens början</b>	<b>36 058</b>	<b>26 210</b>	<b>35 884</b>	<b>36 966</b>
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>	<b>38 389</b>	<b>35 884</b>	<b>38 389</b>	<b>35 884</b>

## Sammanställning över förändring av eget kapital i koncernen

SEK miljoner	Jan-dec	
	2018	2017
Ingående balans <sup>1)</sup>	97 571	135 257
Justerad ingående balans enligt IFRS 9	-983	-
<b>Justerad ingående balans</b>	<b>96 588</b>	<b>135 257</b>
Totalresultat för perioden	-6 176	-35 232
Försäljning/återköp av egna aktier	107	-5
Emitterade aktier	-	15
Aktiesparplaner	677	885
Betald utdelning	-3 425	-3 424
Transaktioner med minoritetsägare	-1	75
<b>Utgående balans</b>	<b>87 770</b>	<b>97 571</b>

<sup>1)</sup> Justerad ingående balans för IFRS 15 vid initial övergångsdatum (1 januari 2016) uppgick till SEK -4 353 miljoner. Justerad ingående balans 2017 och 2018 har omräknats enligt IFRS 15.

## Resultaträkning för koncernen – isolerade kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018				2017			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Nettoomsättning	63 809	53 810	49 808	43 411	57 881	49 413	50 281	47 803
Kostnader för sålda varor och tjänster	-47 430	-34 180	-32 475	-28 553	-45 365	-36 132	-35 652	-40 302
<b>Bruttoresultat</b>	<b>16 379</b>	<b>19 630</b>	<b>17 333</b>	<b>14 858</b>	<b>12 516</b>	<b>13 281</b>	<b>14 629</b>	<b>7 501</b>
Bruttomarginal (%)	25,7%	36,5%	34,8%	34,2%	21,6%	26,9%	29,1%	15,7%
Forsknings- och utvecklingskostnader	-10 665	-9 388	-9 783	-9 073	-9 938	-10 519	-8 364	-9 066
Försäljnings- och administrationskostnader	-7 685	-6 625	-7 053	-6 156	-8 245	-5 741	-6 818	-8 223
Nedskrivningar av kundfordringar <sup>1)</sup>	386	-409	-369	-28	-680	-1 094	-235	-1 640
<b>Omkostnader</b>	<b>-17 964</b>	<b>-16 422</b>	<b>-17 205</b>	<b>-15 257</b>	<b>-18 863</b>	<b>-17 354</b>	<b>-15 417</b>	<b>-18 929</b>
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	-294	31	11	84	-12 926 <sup>2)</sup>	415	239	141
Andelar i JV och intresseföretags resultat	27	2	26	3	-5	6	12	11
<b>Rörelseresultat (förlust)</b>	<b>-1 852</b>	<b>3 241</b>	<b>165</b>	<b>-312</b>	<b>-19 278</b>	<b>-3 652</b>	<b>-537</b>	<b>-11 276</b>
Finansiella intäkter	-294	-225	275	-72	-124	-139	-27	-82
Finansiella kostnader	-421	-414	-1 085	-469	-394	-182	83	-350
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>-2 567</b>	<b>2 602</b>	<b>-645</b>	<b>-853</b>	<b>-19 796</b>	<b>-3 973</b>	<b>-481</b>	<b>-11 708</b>
Skatter	-3 930	146	-1 157	128	1 303	516	24	1 682
<b>Periodens resultat (förlust)</b>	<b>-6 497</b>	<b>2 748</b>	<b>-1 802</b>	<b>-725</b>	<b>-18 493</b>	<b>-3 457</b>	<b>-457</b>	<b>-10 026</b>
Periodens resultat (förlust) hänförligt till:								
– aktieägare i moderbolaget	-6 553	2 745	-1 885	-837	-18 476	-3 561	-471	-10 068
– innehav utan bestämmande inflytande	56	3	83	112	-17	104	14	42
Övrig information								
Medelantal aktier före utspädning (miljoner)	3 296	3 293	3 290	3 286	3 283	3 279	3 275	3 272
Vinst (förlust) per aktie före utspädning (kronor) <sup>3)</sup>	-1,99	0,84	-0,58	-0,25	-5,63	-1,09	-0,14	-3,08
Vinst (förlust) per aktie efter utspädning (kronor) <sup>4)</sup>	-1,99	0,83	-0,58	-0,25	-5,63	-1,09	-0,14	-3,08

<sup>1)</sup> Nedskrivningar av kundfordringar har beräknats enligt IFRS 9 för 2018 och enligt IAS 39 för 2017. Tidigare har dessa förluster rapporterats som Försäljnings- och administrationskostnader.

<sup>2)</sup> Inkluderar nedskrivning av goodwill med SEK -13,0 miljarder.

<sup>3)</sup> Baserad på periodens resultat (förlust) hänförligt till aktieägare i moderbolaget.

<sup>4)</sup> Potentiella stamaktier ger inte upphov till någon utspädningseffekt om en konvertering till stamaktier skulle medföra en förbättring av vinst per aktie.

## Kassaflödesanalys för koncernen – isolerade kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018				2017			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
<b>Rörelsen</b>								
Periodens resultat (förlust)	-6 497	2 748	-1 802	-725	-18 493	-3 457	-457	-10 026
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet								
Skatter	3 590	-2 101	-1 071	-2 315	-1 803	-1 323	-1 826	-4 112
Resultat/utdelning i JV och intresseföretag	-36	28	-19	4	-2	73	-8	-7
Avskrivningar och nedskrivningar	2 469	1 893	2 065	1 891	16 118	4 146	2 197	5 431
Övriga ej kassapåverkande poster	376	348	568	140	179	-218	-48	527
<b>Periodens resultat justerat för poster som inte ingår i kassaflödet</b>	<b>-98</b>	<b>2 916</b>	<b>-259</b>	<b>-1 005</b>	<b>-4 001</b>	<b>-779</b>	<b>-142</b>	<b>-8 187</b>
<b>Förändringar i rörelsens nettotillgångar</b>								
Varulager	1 689	-1 773	-1 910	-2 813	8 356	1 061	-1 492	-3 206
Kort- och långfristig kundfinansiering	-863	1 001	547	400	36	456	1 140	-834
Kundfordringar och kontraktstillgångar	-7 521	-3 503	1 661	7 316	-2 246	623	184	2 818
Leverantörsskulder	829	953	1 252	-598	2 565	-1 061	19	363
Avsättningar och ersättningar efter avslutad anställning	7 330	-265	478	-847	412	-608	315	4 636
Kontraktsskulder	-1 112	-220	-233	757	2 700	-1 910	-573	4 807
Övriga rörelsetillgångar och -skulder, netto	4 033	2 931	-94	-1 637	3 337	2 200	550	-1 938
	<b>4 385</b>	<b>-876</b>	<b>1 701</b>	<b>2 578</b>	<b>15 160</b>	<b>761</b>	<b>143</b>	<b>6 646</b>
<b>Kassaflöde från rörelsen</b>	<b>4 287</b>	<b>2 040</b>	<b>1 442</b>	<b>1 573</b>	<b>11 159</b>	<b>-18</b>	<b>1</b>	<b>-1 541</b>
<b>Investeringsaktiviteter</b>								
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-1 080	-1 088	-951	-856	-1 105	-739	-1 018	-1 015
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	57	102	52	123	898	12	37	69
Förvärv/försäljning av dotterbolag och verksamheter, netto	20	-425	-431	-449	-107	371	9	3
Balanserade utvecklingskostnader	-195	-151	-325	-254	-138	-126	-315	-865
Övriga investeringsaktiviteter	-96	-190	-398	161	-573	42	-42	110
Räntebärande placeringar	-910	30	3 656	-534	-2 772	3 756	-676	-11 886
<b>Kassaflöde från investeringsaktiviteter</b>	<b>-2 204</b>	<b>-1 722</b>	<b>1 603</b>	<b>-1 809</b>	<b>-3 797</b>	<b>3 316</b>	<b>-2 005</b>	<b>-13 584</b>
<b>Kassaflöde före finansieringsaktiviteter</b>	<b>2 083</b>	<b>318</b>	<b>3 045</b>	<b>-236</b>	<b>7 362</b>	<b>3 298</b>	<b>-2 004</b>	<b>-15 125</b>
<b>Finansieringsaktiviteter</b>								
Betald utdelning	-134	-2	-3 289	-	-1	-145	-3 274	-4
Övriga finansieringsaktiviteter	-429	254	-383	-94	2 073	1 563	-5 636	10 902
<b>Kassaflöde från finansieringsaktiviteter</b>	<b>-563</b>	<b>252</b>	<b>-3 672</b>	<b>-94</b>	<b>2 072</b>	<b>1 418</b>	<b>-8 910</b>	<b>10 898</b>
Effekt på likvida medel av ändrade valutakurser	811	-1 562	980	1 143	240	48	-594	215
<b>Förändring av likvida medel</b>	<b>2 331</b>	<b>-992</b>	<b>353</b>	<b>813</b>	<b>9 674</b>	<b>4 764</b>	<b>-11 508</b>	<b>-4 012</b>
<b>Likvida medel vid periodens början</b>	<b>36 058</b>	<b>37 050</b>	<b>36 697</b>	<b>35 884</b>	<b>26 210</b>	<b>21 446</b>	<b>32 954</b>	<b>36 966</b>
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>	<b>38 389</b>	<b>36 058</b>	<b>37 050</b>	<b>36 697</b>	<b>35 884</b>	<b>26 210</b>	<b>21 446</b>	<b>32 954</b>

## Resultaträkning för moderbolaget

SEK miljoner	Okt-dec		Jan-dec	
	2018	2017	2018	2017
Nettoomsättning	–	–	–	–
Kostnader för sålda varor och tjänster	–	–	–	–
<b>Bruttoresultat</b>	–	–	–	–
Omkostnader	–301	–434	–1 686	–1 294
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	958	–131	2 111	1 616
<b>Rörelseresultat</b>	<b>657</b>	<b>–565</b>	<b>425</b>	<b>322</b>
Finansnetto	1 853	–4 050	5 340	–2 297
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>2 510</b>	<b>–4 615</b>	<b>5 765</b>	<b>–1 975</b>
Överföring till (–) / från obeskattade reserver	–1 535	–120	–1 535	–120
Skatter	220	95	–36	–53
<b>Periodens resultat (förlust)</b>	<b>1 195</b>	<b>–4 640</b>	<b>4 194</b>	<b>–2 148</b>

## Rapport över totalresultat (förlust) för moderbolaget

SEK miljoner	Okt-dec		Jan-dec	
	2018	2017	2018	2017
<b>Periodens resultat (förlust)</b>	<b>1 195</b>	<b>–4 640</b>	<b>4 194</b>	<b>–2 148</b>
Omvärdering av upplåning på grund av kreditrisk	–251	–	91	–
Skatt på poster som inte kan omföras till periodens resultat	56	–	–19	–
Verkligt värdeförändring avseende finansiella tillgångar som kan säljas				
Vinster/förluster redovisade under perioden	–	–10	–	68
Omklassificering av vinster respektive förluster till resultaträkningen	–	–	–	5
Omvärdering av aktier och andelar				
Omvärdering till verkligt värde redovisat i eget kapital	–	102	–	102
Skatt på poster som kan omföras till periodens resultat	–	4	–	–14
<b>Övrigt totalresultat för perioden, netto efter skatt</b>	<b>–195</b>	<b>96</b>	<b>72</b>	<b>161</b>
<b>Totalresultat (förlust) för perioden</b>	<b>1 000</b>	<b>–4 544</b>	<b>4 266</b>	<b>–1 987</b>

## Balansräkning för moderbolaget

SEK miljoner	31 dec 2018	31 dec 2017
<b>TILLGÅNGAR</b>		
<b>Anläggningstillgångar</b>		
Immateriella anläggningstillgångar	139	329
Materiella anläggningstillgångar	259	346
Finansiella anläggningstillgångar <sup>1) 2)</sup>	109 177	119 896
	<b>109 575</b>	<b>120 571</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>		
Varulager	–	1
Fordringar <sup>2)</sup>	38 760	41 173
Kortfristiga placeringar	6 268	6 446
Kassa och likvida medel	27 850	18 715
	<b>72 878</b>	<b>66 335</b>
<b>Summa tillgångar</b>	<b>182 453</b>	<b>186 906</b>
<b>EGET KAPITAL, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER</b>		
<b>Eget kapital</b>		
Bundet eget kapital	48 164	48 164
Fritt eget kapital <sup>2)</sup>	40 752	39 578
	<b>88 916</b>	<b>87 742</b>
Avsättningar	86	602
Långfristiga skulder <sup>2)</sup>	62 581	60 623
Kortfristiga skulder	30 870	37 939
<b>Summa eget kapital, avsättningar och skulder</b>	<b>182 453</b>	<b>186 906</b>
<sup>1)</sup> Varav långfristiga räntebärande placeringar	23 982	25 105

<sup>2)</sup> Följande justeringar av öppningsbalansen 2018 på grund av IFRS 9 har gjorts: Finansiella anläggningstillgångar ökade med SEK 8 miljoner, Fordringar minskade med SEK –4 miljoner, Fritt eget kapital minskade med SEK –28 miljoner och långfristiga skulder ökade med SEK 31 miljoner.

# Övrig information

## Redovisningsprinciper

### Koncernen

Denna delårsrapport är upprättad i enlighet med IAS 34. Termen "IFRS" i detta dokument innefattar tillämpningen av IAS och IFRS, såväl som tolkningar av dessa rekommendationer som publicerats av IASB:s Standards Interpretation Committee (SIC) och IFRS Interpretations Committee (IFRIC). Tillämpningen av redovisningsprinciperna är i överensstämmelse med de som finns i årsredovisningen för räkenskapsåret som slutade den 31 december 2017 och ska läsas tillsammans med denna årsredovisning, med undantag för de redovisningsprinciper som beskrivs nedan.

### Nya och ändrade standarder och tolkningar gällande från och med 1 januari 2018

Två nya IFRS standarder gäller från och med den 1 januari 2018, IFRS 9 "Finansiella instrument" och IFRS 15 "Intäkter från kontrakt med kunder".

### Presentation i de finansiella rapporterna

För IFRS 15 har koncernen tillämpat full retroaktiv övergångsmetod, vilket betyder att jämförelseår har räknats om och eget kapital har justerats vid initialt övergångsdatum (1 januari 2016). Koncernen har tillämpat IFRS 9 retroaktivt på det tillämpningsdatum som krävs, 1 januari 2018. Öppningsbalanserna för 2018 har justerats, men tidigare perioder har inte räknats om.

Baserat på de nya kraven under IFRS 15 har kontraktstillgångar och kontraktsskulder lagts till som nya rader i koncernens balansräkning och kassaflödesanalys. Tidigare rapporterades kontraktstillgångar och kundfordringar och kontraktsskulder som förutbetalda intäkter och förskott från kunder inom övriga kortfristiga skulder. Med hänsyn till IFRS 9 har nedskrivningar avseende kundfordringar rapporterats på en separat rad i koncernens resultaträkning. Tidigare rapporterades dessa nedskrivningar som försäljnings- och administrationskostnader. I rapport över koncernens totalresultat har en ny rad lagts till för omvärdering av upplåning baserat på förändringar i kreditrisker. En ny rad har adderats till rapport över koncernens eget kapital utvisande justeringar av öppningsbalansen.

Tidigare perioders finansiella rapporter och nyckeltal presenterade i denna kvartalsrapport har räknats om för att reflektera tillämpningen av dessa nya standarder.

### Redovisningsprincip – IFRS 9 "Finansiella instrument"

#### Finansiella tillgångar

Koncernen klassificerar sina finansiella tillgångar i följande kategorier: upplupet anskaffningsvärde, verkligt värde över övrigt totalresultat (FVOCI) och verkligt värde över resultat (FVTPL). Klassificeringen beror på karaktäristiken på tillgången och den affärsmodell under vilken den hålls.

#### Finansiella tillgångar till upplupet anskaffningsvärde

Finansiella tillgångar klassificeras som upplupet anskaffningsvärde om de kontraktuella villkoren resulterar i betalningar som endast avser kapitalbelopp och ränta på det utestående kapitalbeloppet samt att den finansiella tillgången innehåller under en affärsmodell vars syfte är att innehålla finansiella tillgångar för att erhålla kontraktuella kassaflöden. I efterföljande redovisning sker värdering till upplupet anskaffningsvärde baserat på effektivräntemetoden

minus nedskrivningar.

#### Finansiella tillgångar till verkligt värde över övrigt totalresultat (FVOCI)

Tillgångar klassificeras som FVOCI om de kontraktuella villkoren resulterar i betalningar som endast avser kapitalbelopp och ränta på det utestående kapitalbeloppet samt att den finansiella tillgången innehåller under en affärsmodell vars syfte uppnås både genom att innehålla finansiella tillgångar för att erhålla kontraktuella kassaflöden och att avyttra finansiella tillgångar. I efterföljande redovisning värderas dessa tillgångar till verkligt värde med förändringar i verkligt värde redovisade i övrigt totalresultat (OCI), förutom effektiv ränta, nedskrivningar och återföring av dessa samt valutaomräkningsvinster- och förluster, vilka presenteras i resultaträkningen. Då tillgången tas bort ur balansräkningen omklassificeras ackumulerade vinster och förluster i OCI till resultaträkningen.

#### Finansiella tillgångar till verkligt värde över resultatet (FVTPL)

Alla finansiella tillgångar som inte klassificeras som antingen upplupet anskaffningsvärde eller FVOCI klassificeras som FVTPL. En finansiell tillgång klassificeras som innehavd för handel om den är förvärvat främst för att säljas i närtid. Derivat klassificeras som innehavda för handel försåvitt de inte är designerade som säkringsinstrument med syfte att tillämpa säkringsredovisning. Tillgångar innehavda för handel klassificeras som kortfristiga tillgångar. Skuldinstrument klassificerade som FVTPL, men inte innehavda för handel, klassificeras i balansräkningen baserat på förfalldatum (det vill säga om kvarvarande löptid är längre än ett år klassificeras de som långfristiga). Innehav av aktier och andelar klassificeras som FVTPL och långfristiga finansiella tillgångar.

Vinster och förluster hänförliga till förändringar i verkligt värde av finansiella tillgångar klassificerade under FVTPL kategorin (exklusive derivat och kundfinansiering) presenteras i resultaträkningen inom finansiella intäkter i den period de uppstår. Vinster och förluster från derivat presenteras i resultaträkningen antingen som kostnad för sålda varor, övriga rörelseintäkter, finansiella intäkter eller finansiella kostnader, beroende på syftet med transaktionen. Vinster och förluster från kundfinansiering presenteras i resultaträkningen som försäljnings- och administrationskostnader.

#### Nedskrivningar i relation till finansiella tillgångar

Vid varje bokslutsdatum klassificeras finansiella tillgångar antingen till upplupet anskaffningsvärde eller FVOCI liksom kontraktstillgångar, vilka samtliga utvärderas för nedskrivningsbehov baserat på förväntade kreditförluster. Nedskrivningar av kundfordringar och kontraktstillgångar är alltid desamma som förväntade kreditförluster för hela löptiden. Förlusten redovisas i resultaträkningen. När det inte längre finns en rimlig förväntan om att erhålla betalning skrivs tillgången bort.

#### Upplåning

Moderbolagets upplåning designeras över FVTPL därför att den styrs och utvärderas på basis av verkligt värde. Förändringar i verkligt värde redovisas i resultaträkningen, förutom förändringar i verkligt värde baserat på förändring i kreditrisk som redovisas i övrigt totalresultat (OCI).

## Summering av förändringar av klassificering av finansiella tillgångar och finansiella skulder

Typ av tillgång	IAS 39 klassificering	IFRS 9 klassificering	Skäl till IFRS 9 klassificering
Likvida medel och räntebärande placeringar (innehavda för handel)	FVTPL	FVTPL	Portföljer innehavda för handel klassificeras som FVTPL (ingen förändring).
Likvida medel (som inte innehas för handel)	Lånefordringar och kundfordringar	Upplupen kostnad	Dessa tillgångar innehas för att erhålla kontraktuella kassaflöden.
Räntebärande placeringar (som inte innehas för handel)	Finansiella tillgångar som kan säljas	FVTPL	Dessa tillgångar innehas inte för handel, men de hanteras och värderas baserat på verkligt värde.
Kundfordringar	Lånefordringar och kundfordringar	FVOCI	Kundfordringar styrs baserat på en affärsmodell vars syfte uppnås genom att både erhålla kontraktuella kassaflöden och försäljning av fordringar.
Kundfinansiering	Lånefordringar och kundfordringar	FVTPL	Kundfinansieringstillgångar styrs av en affärsmodell med syfte att realisera kassaflöden genom att försäljning av fordringar.
Investeringar i aktier och andelar	Finansiella tillgångar som kan säljas	FVTPL	Val av redovisningsprincip enligt IFRS 9.
Moderbolagets upplåning	Upplupet anskaffningsvärde	Designeras över FVTPL	Dessa lån styrs och utvärderas på basis av verkligt värde.

### Verkligt värdesäkring och verkligt värde säkringsredovisning

Verkligt värdesäkringsredovisning tillämpas inte från och med 1 januari 2018.

### Finansiella garantier

Kontrakt för finansiella garantier redovisas initialt till verkligt värde (det vill säga vanligtvis erhållna avgifter). Därefter redovisas dessa garantier som det högre av:

- Förväntade kreditförluster
- Den redovisade kontraktavgiften minus ackumulerade amorteringar över garantiperioden, baserat på den linjära metoden.

### Redovisningsprincip – IFRS 15 "Intäkter från kontrakt med kunder"

IFRS 15 "Intäkter från kontrakt med kunder" etablerar en ny principbaserad modell för intäktsföring från kundkontrakt. Standarden introducerar en femstegsmodell, vilken anger att intäkter ska redovisas när kontroll över varor och tjänster överförs till kunden.

Följande områden beskriver typerna av kontrakt, när prestationsåtaganden uppnås och tidpunkt för intäktsföring. De beskriver också de normala betalningsvillkoren hänförliga till sådana kontrakt och den påverkan på balansräkningen som uppkommer under kontraktens löptid. Den stora majoriteten av Ericssons affärer avser försäljning av standardprodukter och -tjänster.

### Standardprodukter och -tjänster

Produkter och tjänster klassificeras som standardlösningar om de inte kräver tillhandahållande av väsentliga installations- och integrationstjänster. Installations- och integrationstjänster slutförs generellt inom en kort tidsperiod från leverans av de hänförliga produkterna. Dessa produkter och tjänster betraktas som separata och distinkta prestationsåtaganden. Denna typ av kundkontrakt kontrakteras normalt som ramavtal och kunden tecknar individuella inköpsordrar för att göra bindande inköp av produkter och tjänster under avtalets löptid.

Intäkter för standardprodukter ska redovisas vid en specifik tidpunkt när kontroll över utrustningen förs över till kunden. Denna bedömning ska betraktas från kundens perspektiv beaktande av indikatorer som överföring av ägande och risker, kundacceptans, fysisk åtkomst och rätt att fakturera. För hårdvaruförsäljning gäller att överföring av kontroll bedöms normalt inträffa när utrustning

ankommer till kundens plats för installation eller lager och för mjukvaruförsäljning när licenser för mjukvara görs tillgängliga för kunden. Kontraktuella villkor kan variera och därför måste bedömning göras när utvärdering görs av indikatorer för överföring av kontroll. Intäkter från installations- och integreringstjänster redovisas då tjänsten har utförts till fullo.

Transaktionspriserna under dessa kontrakt faktureras oftast vid leverans av hårdvara eller mjukvara samt vid slutförande av installationstjänster, även om en viss del kan komma att bli fakturerad vid formell acceptans av de relaterade installationstjänsterna. Detta kommer att resultera i en kontraktstillgång för den andel av transaktionspriset som ännu inte har fakturerats.

Intäkter för återkommande tjänster såsom kundsupport och drifttjänster redovisas när service levereras, generellt pro rata över tiden. Transaktionspriset under dessa kontrakt faktureras över tid, oftast kvartalsvis. Kontraktsskulder eller kundfordringar kan komma att uppstå beroende på om den kvartalsvisa faktureringen sker i förskott eller i efterhand.

Kontrakt för standardprodukter och -tjänster tillämpas i alla segment.

### Kundanpassade lösningar

Vissa produkter och tjänster säljs tillsammans som en del av en kundanpassad lösning för kunden. Denna typ av kontrakt kräver att väsentliga installations- och integrationstjänster tillhandahålls inom lösningen, normalt över en period på mer än 1 år. Dessa produkter och tjänster betraktas gemensamt som ett kombinerat prestationsåtagande. Denna typ av kontrakt säljs oftast som ett bindande kontrakt i vilket omfånget av lösningen och åtagandena för bägge parter är klart definierade för kontraktets löptid.

Intäkter från kombinerade prestationsåtaganden ska redovisas över tid om färdigställande kan mätas säkert och bindande rätt till betalning föreligger över kontraktets löptid. Grad av att färdigställande beräknas med referens till utförda prestationer såsom kontraktuella milstolpar uppnås och kundacceptans. Denna metod betraktas som rättvisande eftersom den beaktar karaktären på den kundanpassade lösningen och hur integrationstjänster levereras i dessa projekt. Formella acceptansvillkor betraktas som en nyckelindikator för överföring av kontroll för en kundanpassad lösning och ska därför erhållas innan intäktsföring sker. Om kriterierna ovan inte möts så ska all intäkt redovisas då en kundanpassad lösning är



färdigställd och när slutlig acceptans erhålls från kunden.

Transaktionspris gällande dessa kontrakt representeras av betalningar baserade på färdigställandegrad eller faktureringsmilstolpar definierade i kontrakten. I de flesta fall begränsas intäktsföring till betalningar relaterade till färdigställandegrad eller ovillkorade faktureringsmilstolpar över kontraktets löptid och därmed uppstår ingen kontraktstillgång eller kontraktskuld inom dessa kontrakt. I vissa kontrakt kan intäkt redovisas före faktureringsmilstolpar om en ovillkorad rätt till betalning existerar vid varje tidpunkt under kontraktets löptid. Detta kommer att resultera i en kontraktstillgång fram till dess att faktureringsmilstolpar har uppnåtts.

Kontrakt för kundanpassad lösning tillämpas för Business Support Systems (BSS) affärer inom segmentet Digital Services och Media Solutions inom segmentet Emerging Business and Other.

### Produkträttigheter (IPR)

Denna typ av kontrakt hänförs till patent- och licensaffärerna. Koncernen har konstaterat att karaktären på dessa IPR kontrakt är sådan att bolaget tillhandahåller en licens till kunderna med rätt till åtkomst till koncernens produkträttigheter över tiden och därför ska intäkterna redovisas över kontraktperioden. Royaltyintäkter baserad på försäljning eller nyttjande redovisas när försäljning eller nyttjande inträffar.

Transaktionspriset för dessa kontrakt är normalt strukturerat som en royaltyintäkt baserat på försäljning eller användning över perioden, med kvartalsvis mätning. Detta resulterar i en fordran om fakturering utförs det följande kvartalet efter mätning. Vissa kontrakt innehåller fasta belopp, för vilka betalning antingen ska göras initialt då kontraktet börjar gälla eller årsvis. Detta resulterar i en kontraktskuld om betalning sker före intäktsföring eftersom intäkter redovisas över tid.

I not K3 "Segmentsinformation" i årsredovisningen för 2017 framgår att IPR licensintäkter är allokerade till segmenten Networks och Digital Services.

### Påverkan på balansposter av IFRS 9 och IFRS 15

	Redovisat per den 31 dec 2017	IFRS 15 omräkning	Omräkning av balansposter per den 31 dec 2017	IFRS 9 justering	Justerade balansposter per den 1 januari 2018
<b>TILLGÅNGAR</b>					
<b>Långfristiga tillgångar</b>					
Uppskjutna skattefordringar	21 228	735	21 963	288	22 251
<b>Kortfristiga tillgångar</b>					
Varulager	24 960	587	25 547	–	25 547
Kontraktstillgångar	–	13 120	13 120	–	13 120
Kundfordringar	63 210	–15 105	48 105	–1 240	46 865
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>					
<b>Eget kapital</b>					
Eget kapital hänförligt till aktieägare i moderbolaget	99 540	–2 605	96 935	–983	95 952
<b>Långfristiga skulder</b>					
Långfristig upplåning	30 500	–	30 500	31	30 531
<b>Kortfristiga skulder</b>					
Kortfristiga avsättningar	6 350	–67	6 283	–	6 283
Kontraktsskulder	–	29 076	29 076	–	29 076
Övriga kortfristiga skulder	62 370	–27 065	35 305	–	35 305

### IFRS 16 – Leases

Den 1 januari 2016 publicerade IASB en ny leasingstandard, IFRS 16, som kommer att ersätta IAS 17 Leasingavtal samt tillhörande tolkningar IFRIC 4, SIC-15 och SIC-27.

Definitionen av en lease (hyra) är förändrad vilket påverkar redovisningen från både leasetagar- och leasegivarperspektiv. Den nya standarden innehåller mer specifik vägledning om och när leasing ingår i ett servicekontrakt.

### Redovisning för leasetagare

Standarden anger att tillgångar och skulder hänförliga till alla leasingkontrakt, med vissa undantag, ska redovisas i balansräkningen. Denna modell speglar att vid leasens start får leasetagaren alltid rätt att använda en tillgång under en tidsperiod och är skyldig att betala för den rätten.

Huvudtyperna av koncernens leasade tillgångar är i storleksordning lokaler/byggnader, IT-utrustning och fordon. Fordon är i huvudsak använda under servicekontrakt.

### Redovisning för leasegivare

Redovisning för leasegivare kommer att baseras på samma klassificering som för en operationell eller finansiell lease under IAS 17. Detta betyder att om koncernen, som leasegivare, väsentligen behåller äganderättigheter och -skyldigheter för tillgången så klassas leasen som en operationell lease. Motsatsvis, om leasen klassificeras som en finansiell lease så har äganderätter och -skyldigheter för tillgången överförs till leasetagaren.

## Påverkan vid övergång

Standarden ska tillämpas från och med räkenskapsår som börjar på eller efter 1 januari 2019. Koncernen kommer att tillämpa den nya standarden från den 1 januari 2019. Vid övergången kommer koncernen att tillämpa den lätttnadsregel under IFRS 16 att inte göra en ny bedömning om ett kontrakt är ett leasingkontrakt, eller innehåller delar som utgör leasing. Därför kommer koncernen att tillämpa standarden för kontrakt vilka tidigare är identifierade som leasar, eller delar som utgör leasing under IAS 17 och IFRIC 4.

Koncernen kommer att välja att införa standarden genom att använda den ackumulerade metoden med justering av ingående balans per första tillämpningsdatum. Det kommer inte att göras någon omräkning av föregående år.

Vid övergång kommer koncernen, som leasetagare, att i balansräkningen redovisa leaseskuld för leasar tidigare klassificerade som operationella leasar. Koncernens vägda genomsnittliga marginella låneränta kommer att användas för leaseskulder redovisade i balansräkningen på den första tillämpningsdagen baserat på ett estimat om 5,4%. Nyttjanderätter kommer för de flesta kontrakten att redovisas i balansräkningen med ett belopp som är lika med den hänförliga leaseskulden. För vissa större kontrakt för hyra av lokaler har redovisningen baserats på att IFRS 16 tillämpats från kontraktstart, emellertid, användande den marginella upplåningsräntan på första tillämpningsdatumet. Värdet av nyttjanderätt för dessa kontrakt estimeras att bli SEK 0,3 miljarder lägre än relaterade skulder. Det är denna skillnad som orsakar reduktionen av eget kapital på första tillämpningsdatum.

Koncernen kommer också att tillämpa följande lätttnadsregler vid tillämpning av IFRS 16 vid första tillämpningsdatum:

- Förlustkontraktberäkning enligt IAS 37 för de operationella leasarna existerande per första tillämpningsdatumet. Denna lätttnadsregel kommer att tillämpas som ett substitut för nedskrivningstest för de hänförliga nyttjanderättigheterna vid tillämpningsdatum. Därefter kommer nedskrivningstest att tillämpas.
- Exkludering av initiala direkta kostnader för beräkning av nyttjanderätten per första tillämpningsdatum.

Koncernen förväntar sig ingen väsentlig påverkan på leasegivarredovisningen på första tillämpningsdatum.

En ny klassificering kommer att göras i resultaträkningen. Under IFRS 16, som leasetagare, kommer räntekostnaden att rapporteras under finansiella kostnader medan de under operationella leasar ingick i leasekostnader, antingen som Kostnader för sålda varor och tjänster eller Rörelseomkostnader.

Tidpunkter för kassaflödena kommer inte att påverkas. Den rapporterade amorteringen av leaseskulder kommer, emellertid, att rapporteras från första tillämpningsdatum som finansiella kassaflöden och inte operationella kassaflöden som före 2019. Påverkan av omklassificeringen beräknas under 2019 att uppgå till SEK 2 miljarder.

## Estimerad öppningsbalans utvisande påverkan av IFRS 16 (nuvärdeberäkning)

SEK miljarder	IFRS 16 justeringar
Nyttjanderätter	9,1
Omklassning av nedskrivningsreserver	0,8
Korta leaseskulder	-2,2
Långa leaseskulder	-8,3
Eget kapital	0,3
Andra omklassificeringar av balansräkningsposter på grund av IFRS	0,3

Den estimerade ökningen av nyttjanderättigheterna uppgår till SEK 9,1 miljarder presenterade under Materiella anläggningstillgångar. Detta kommer att öka värdet på de totala tillgångarna med 3%. De tidigare nedskrivningsreserverna för lokaler/ byggnader har omklassificerats till nedskrivningar av nyttjanderätter. Det finns ingen påverkan på resultaträkningen.

## Segmentsrapportering

### Genomförda förändringar under första kvartalet 2018

Från och med första kvartalet 2018, redovisas försäljning relaterad till verksamheten inom 3PP routing under Networks (tidigare Digital Services). Jämförelseperioder har omräknats för att visa denna förändring. Under första kvartalet 2018, uppgick försäljningen till SEK 151 (160) miljoner.

### Genomförda förändringar under andra kvartalet 2018

Från och med andra kvartalet 2018 flyttades försäljning relaterad till Application Development and Maintenance (ADM) och viss försäljning relaterad till Business Support Solution (BSS) mellan segmenten Managed Services och Digital Services, med ökad försäljning inom Managed Services och motsvarande minskning inom Digital Services (nettoeffekt om SEK 1,9 miljarder under 2017). Motsvarande påverkan på bruttoförsäljningen för 2017 var SEK 0,2 miljarder (positiv för Managed Services och negativ för Digital Services). Historiska data har räknats om för att återspegla denna förändring i organisationen.

## Nettoomsättning per segment per kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018				2017			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	41 641	35 934	32 393	28 602	37 077	31 871	31 699	31 638
Varav Products	29 803	25 336	22 319	19 473	25 404	21 734	21 281	21 858
Varav Services	11 838	10 598	10 074	9 129	11 673	10 137	10 418	9 780
Digital Services	13 007	8 987	8 833	7 262	11 820	8 930	9 901	8 101
Varav Products	7 462	4 582	4 467	3 947	6 452	4 859	5 370	4 327
Varav Services	5 545	4 405	4 366	3 315	5 368	4 071	4 531	3 774
Managed Services	6 881	6 465	6 528	5 896	6 898	6 618	6 673	6 283
Emerging Business and Other	2 280	2 424	2 054	1 651	2 086	1 994	2 008	1 781
<b>Totalt</b>	<b>63 809</b>	<b>53 810</b>	<b>49 808</b>	<b>43 411</b>	<b>57 881</b>	<b>49 413</b>	<b>50 281</b>	<b>47 803</b>

Sekventiell förändring, procent	2018				2017			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	16%	11%	13%	-23%	16%	1%	0%	-
Varav Products	18%	14%	15%	-23%	17%	2%	-3%	-
Varav Services	12%	5%	10%	-22%	15%	-3%	7%	-
Digital Services	45%	2%	22%	-39%	32%	-10%	22%	-
Varav Products	63%	3%	13%	-39%	33%	-10%	24%	-
Varav Services	26%	1%	32%	-38%	32%	-10%	20%	-
Managed Services	6%	-1%	11%	-15%	4%	-1%	6%	-
Emerging Business and Other	-6%	18%	24%	-21%	5%	-1%	13%	-
<b>Totalt</b>	<b>19%</b>	<b>8%</b>	<b>15%</b>	<b>-25%</b>	<b>17%</b>	<b>-2%</b>	<b>5%</b>	<b>-</b>

Årsförändring, procent	2018				2017			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	12%	13%	2%	-10%	-	-	-	-
Varav Products	17%	17%	5%	-11%	-	-	-	-
Varav Services	1%	5%	-3%	-7%	-	-	-	-
Digital Services	10%	1%	-11%	-10%	-	-	-	-
Varav Products	16%	-6%	-17%	-9%	-	-	-	-
Varav Services	3%	8%	-4%	-12%	-	-	-	-
Managed Services	0%	-2%	-2%	-6%	-	-	-	-
Emerging Business and Other	9%	22%	2%	-7%	-	-	-	-
<b>Totalt</b>	<b>10%</b>	<b>9%</b>	<b>-1%</b>	<b>-9%</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>

Ackumulerat, SEK miljoner	2018				2017			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	138 570	96 929	60 995	28 602	132 285	95 208	63 337	31 638
Varav Products	96 931	67 128	41 792	19 473	90 277	64 873	43 139	21 858
Varav Services	41 639	29 801	19 203	9 129	42 008	30 335	20 198	9 780
Digital Services	38 089	25 082	16 095	7 262	38 752	26 932	18 002	8 101
Varav Products	20 458	12 996	8 414	3 947	21 008	14 556	9 697	4 327
Varav Services	17 631	12 086	7 681	3 315	17 744	12 376	8 305	3 774
Managed Services	25 770	18 889	12 424	5 896	26 472	19 574	12 956	6 283
Emerging Business and Other	8 409	6 129	3 705	1 651	7 869	5 783	3 789	1 781
<b>Totalt</b>	<b>210 838</b>	<b>147 029</b>	<b>93 219</b>	<b>43 411</b>	<b>205 378</b>	<b>147 497</b>	<b>98 084</b>	<b>47 803</b>

Ackumulerat, årsförändring, procent	2018				2017			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	5%	2%	-4%	-10%	-6%	-	-	-
Varav Products	7%	3%	-3%	-11%	-4%	-	-	-
Varav Services	-1%	-2%	-5%	-7%	-8%	-	-	-
Digital Services	-2%	-7%	-11%	-10%	-9%	-	-	-
Varav Products	-3%	-11%	-13%	-9%	-10%	-	-	-
Varav Services	-1%	-2%	-8%	-12%	-8%	-	-	-
Managed Services	-3%	-3%	-4%	-6%	-8%	-	-	-
Emerging Business and Other	7%	6%	-2%	-7%	-9%	-	-	-
<b>Totalt</b>	<b>3%</b>	<b>0%</b>	<b>-5%</b>	<b>-9%</b>	<b>-7%</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>

## Organisk valutajusterad försäljningstillväxt\*

Sekventiell förändring, procent	2018				2017			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	16%	9%	7%	-22%	-	-	-	-
Digital Services	45%	0%	16%	-38%	-	-	-	-
Managed Services	7%	-1%	6%	-11%	-	-	-	-
Emerging Business and Other	-6%	15%	18%	-20%	-	-	-	-
<b>Totalt</b>	<b>19%</b>	<b>7%</b>	<b>9%</b>	<b>-24%</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>

Isolerat kvartal, årsförändring, procent	2018				2017			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	6%	5%	2%	-2%	-	-	-	-
Digital Services	5%	-6%	-12%	-3%	-	-	-	-
Managed Services	-5%	-8%	-3%	-4%	-	-	-	-
Emerging Business and Other	1%	11%	1%	-2%	-	-	-	-
<b>Totalt</b>	<b>4%</b>	<b>1%</b>	<b>-1%</b>	<b>-2%</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>

Ackumulerat, årsförändring, procent	2018				2017			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	3%	2%	0%	-2%	-	-	-	-
Digital Services	-4%	-7%	-8%	-3%	-	-	-	-
Managed Services	-5%	-5%	-3%	-4%	-	-	-	-
Emerging Business and Other	3%	3%	-1%	-2%	-	-	-	-
<b>Totalt</b>	<b>1%</b>	<b>-1%</b>	<b>-2%</b>	<b>-2%</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>

\* Organisk valutajusterad försäljningstillväxt har inte omräknats för 2017.

## Bruttoresultat (förlust) och bruttomarginal per segment per kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018				2017			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	16 626	14 835	12 565	11 127	11 849	10 654	10 894	10 031
Digital Services	-1 240	3 208	3 458	2 892	1 113	2 620	3 289	-2 324
Managed Services	781	805	809	491	-691	-360	19	-542
Emerging Business and Other	212	782	501	348	245	367	427	336
<b>Totalt</b>	<b>16 379</b>	<b>19 630</b>	<b>17 333</b>	<b>14 858</b>	<b>12 516</b>	<b>13 281</b>	<b>14 629</b>	<b>7 501</b>

Isolerade kvartal, I procent av nettoomsättning	2018				2017			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	39,9%	41,3%	38,8%	38,9%	32,0%	33,4%	34,4%	31,7%
Digital Services	-9,5%	35,7%	39,1%	39,8%	9,4%	29,3%	33,2%	-28,7%
Managed Services	11,4%	12,5%	12,4%	8,3%	-10,0%	-5,4%	0,3%	-8,6%
Emerging Business and Other	9,3%	32,3%	24,4%	21,1%	11,7%	18,4%	21,3%	18,9%
<b>Totalt</b>	<b>25,7%</b>	<b>36,5%</b>	<b>34,8%</b>	<b>34,2%</b>	<b>21,6%</b>	<b>26,9%</b>	<b>29,1%</b>	<b>15,7%</b>

Ackumulerat, SEK miljoner	2018				2017			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	55 153	38 527	23 692	11 127	43 428	31 579	20 925	10 031
Digital Services	8 318	9 558	6 350	2 892	4 698	3 585	965	-2 324
Managed Services	2 886	2 105	1 300	491	-1 574	-883	-523	-542
Emerging Business and Other	1 843	1 631	849	348	1 375	1 130	763	336
<b>Totalt</b>	<b>68 200</b>	<b>51 821</b>	<b>32 191</b>	<b>14 858</b>	<b>47 927</b>	<b>35 411</b>	<b>22 130</b>	<b>7 501</b>

Ackumulerat, I procent av nettoomsättning	2018				2017			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	39,8%	39,7%	38,8%	38,9%	32,8%	33,2%	33,0%	31,7%
Digital Services	21,8%	38,1%	39,5%	39,8%	12,1%	13,3%	5,4%	-28,7%
Managed Services	11,2%	11,1%	10,5%	8,3%	-5,9%	-4,5%	-4,0%	-8,6%
Emerging Business and Other	21,9%	26,6%	22,9%	21,1%	17,5%	19,5%	20,1%	18,9%
<b>Totalt</b>	<b>32,3%</b>	<b>35,2%</b>	<b>34,5%</b>	<b>34,2%</b>	<b>23,3%</b>	<b>24,0%</b>	<b>22,6%</b>	<b>15,7%</b>

## Rörelseresultat (förlust) och rörelsemarginal per segment per kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018				2017			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	6 850	5 656	3 544	3 371	1 945	2 375	3 424	2 711
Digital Services	-7 087	-1 784	-2 374	-2 607	-12 271	-3 770	-2 237	-9 004
Managed Services	285	409	299	100	-1 275	-727	-258	-1 829
Emerging Business and Other	-1 900	-1 040	-1 304	-1 176	-7 677	-1 530	-1 466	-3 154
<b>Totalt</b>	<b>-1 852</b>	<b>3 241</b>	<b>165</b>	<b>-312</b>	<b>-19 278</b>	<b>-3 652</b>	<b>-537</b>	<b>-11 276</b>
Isolerade kvartal, I procent av nettoomsättning	2018				2017			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	16,5%	15,7%	10,9%	11,8%	5,2%	7,5%	10,8%	8,6%
Digital Services	-54,5%	-19,9%	-26,9%	-35,9%	-103,8%	-42,2%	-22,6%	-111,1%
Managed Services	4,1%	6,3%	4,6%	1,7%	-18,5%	-11,0%	-3,9%	-29,1%
Emerging Business and Other	-83,3%	-42,9%	-63,5%	-71,2%	-368,0%	-76,7%	-73,0%	-177,1%
<b>Totalt</b>	<b>-2,9%</b>	<b>6,0%</b>	<b>0,3%</b>	<b>-0,7%</b>	<b>-33,3%</b>	<b>-7,4%</b>	<b>-1,1%</b>	<b>-23,6%</b>
Ackumulerat, SEK miljoner	2018				2017			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	19 421	12 571	6 915	3 371	10 455	8 510	6 135	2 711
Digital Services	-13 852	-6 765	-4 981	-2 607	-27 282	-15 011	-11 241	-9 004
Managed Services	1 093	808	399	100	-4 089	-2 814	-2 087	-1 829
Emerging Business and Other	-5 420	-3 520	-2 480	-1 176	-13 827	-6 150	-4 620	-3 154
<b>Totalt</b>	<b>1 242</b>	<b>3 094</b>	<b>-147</b>	<b>-312</b>	<b>-34 743</b>	<b>-15 465</b>	<b>-11 813</b>	<b>-11 276</b>
Ackumulerat, I procent av nettoomsättning	2018				2017			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	14,0%	13,0%	11,3%	11,8%	7,9%	8,9%	9,7%	8,6%
Digital Services	-36,4%	-27,0%	-30,9%	-35,9%	-70,4%	-55,7%	-62,4%	-111,1%
Managed Services	4,2%	4,3%	3,2%	1,7%	-15,4%	-14,4%	-16,1%	-29,1%
Emerging Business and Other	-64,5%	-57,4%	-66,9%	-71,2%	-175,7%	-106,3%	-121,9%	-177,1%
<b>Totalt</b>	<b>0,6%</b>	<b>2,1%</b>	<b>-0,2%</b>	<b>-0,7%</b>	<b>-16,9%</b>	<b>-10,5%</b>	<b>-12,0%</b>	<b>-23,6%</b>

## EBITA och EBITA-marginal per segment per kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018				2017			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	6 916	5 722	3 618	3 461	2 032	2 460	3 509	2 892
Digital Services	-6 911	-1 608	-2 204	-2 443	-4 890	-3 577	-2 034	-8 246
Managed Services	288	411	303	105	-1 268	-726	-259	-1 825
Emerging Business and Other	-1 524	-940	-1 202	-1 088	-1 199	-1 430	-1 308	-2 222
<b>Totalt</b>	<b>-1 231</b>	<b>3 585</b>	<b>515</b>	<b>35</b>	<b>-5 325</b>	<b>-3 273</b>	<b>-92</b>	<b>-9 401</b>
Isolerade kvartal, I procent av nettoomsättning	2018				2017			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	16,6%	15,9%	11,2%	12,1%	5,5%	7,7%	11,1%	9,1%
Digital Services	-53,1%	-17,9%	-25,0%	-33,6%	-41,4%	-40,1%	-20,5%	-101,8%
Managed Services	4,2%	6,4%	4,6%	1,8%	-18,4%	-11,0%	-3,9%	-29,0%
Emerging Business and Other	-66,8%	-38,8%	-58,5%	-65,9%	-57,5%	-71,7%	-65,1%	-124,8%
<b>Totalt</b>	<b>-1,9%</b>	<b>6,7%</b>	<b>1,0%</b>	<b>0,1%</b>	<b>-9,2%</b>	<b>-6,6%</b>	<b>-0,2%</b>	<b>-19,7%</b>
Ackumulerat, SEK miljoner	2018				2017			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	19 717	12 801	7 079	3 461	10 893	8 861	6 401	2 892
Digital Services	-13 166	-6 255	-4 647	-2 443	-18 747	-13 857	-10 280	-8 246
Managed Services	1 107	819	408	105	-4 078	-2 810	-2 084	-1 825
Emerging Business and Other	-4 754	-3 230	-2 290	-1 088	-6 159	-4 960	-3 530	-2 222
<b>Totalt</b>	<b>2 904</b>	<b>4 135</b>	<b>550</b>	<b>35</b>	<b>-18 091</b>	<b>-12 766</b>	<b>-9 493</b>	<b>-9 401</b>
Ackumulerat, I procent av nettoomsättning	2018				2017			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	14,2%	13,2%	11,6%	12,1%	8,2%	9,3%	10,1%	9,1%
Digital Services	-34,6%	-24,9%	-28,9%	-33,6%	-48,4%	-51,5%	-57,1%	-101,8%
Managed Services	4,3%	4,3%	3,3%	1,8%	-15,4%	-14,4%	-16,1%	-29,0%
Emerging Business and Other	-56,5%	-52,7%	-61,8%	-65,9%	-78,3%	-85,8%	-93,2%	-124,8%
<b>Totalt</b>	<b>1,4%</b>	<b>2,8%</b>	<b>0,6%</b>	<b>0,1%</b>	<b>-8,8%</b>	<b>-8,7%</b>	<b>-9,7%</b>	<b>-19,7%</b>

## Nettoomsättning per marknadsområde per kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018				2017			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Sydostasien, Oceanien och Indien	8 244	7 985	6 981	6 379	7 844	7 858	7 234	8 410
Nordostasien	8 387	5 773	4 764	3 385	6 465	5 653	5 901	5 564
Nordamerika	17 999	14 933	14 337	11 317	14 685	12 319	12 970	12 027
Europa och Latinamerika <sup>1) 2)</sup>	18 221	14 816	14 174	13 061	16 939	13 430	14 231	12 201
Mellanöstern och Afrika	6 516	5 722	5 626	5 765	7 581	6 297	5 731	5 356
Övrigt <sup>1) 2)</sup>	4 442	4 581	3 926	3 504	4 367	3 856	4 214	4 245
<b>Totalt</b>	<b>63 809</b>	<b>53 810</b>	<b>49 808</b>	<b>43 411</b>	<b>57 881</b>	<b>49 413</b>	<b>50 281</b>	<b>47 803</b>
<sup>1)</sup> Varav i Sverige	375	429	596	915	872	660	785	1 017
<sup>2)</sup> Varav i EU	10 319	8 481	8 619	8 522	10 822	8 635	8 687	8 328

Sekventiell förändring, procent	2018				2017			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Sydostasien, Oceanien och Indien	3%	14%	9%	-19%	0%	9%	-14%	-
Nordostasien	45%	21%	41%	-48%	14%	-4%	6%	-
Nordamerika	21%	4%	27%	-23%	19%	-5%	8%	-
Europa och Latinamerika <sup>1) 2)</sup>	23%	5%	9%	-23%	26%	-6%	17%	-
Mellanöstern och Afrika	14%	2%	-2%	-24%	20%	10%	7%	-
Övrigt <sup>1) 2)</sup>	-3%	17%	12%	-20%	13%	-8%	-1%	-
<b>Totalt</b>	<b>19%</b>	<b>8%</b>	<b>15%</b>	<b>-25%</b>	<b>17%</b>	<b>-2%</b>	<b>5%</b>	<b>-</b>
<sup>1)</sup> Varav i Sverige	-13%	-28%	-35%	5%	32%	-16%	-23%	-
<sup>2)</sup> Varav i EU	22%	-2%	1%	-21%	25%	-1%	4%	-

Isolerat kvartal, årsförändring, procent	2018				2017			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Sydostasien, Oceanien och Indien	5%	2%	-3%	-24%	-	-	-	-
Nordostasien	30%	2%	-19%	-39%	-	-	-	-
Nordamerika	23%	21%	11%	-6%	-	-	-	-
Europa och Latinamerika <sup>1) 2)</sup>	8%	10%	0%	7%	-	-	-	-
Mellanöstern och Afrika	-14%	-9%	-2%	8%	-	-	-	-
Övrigt <sup>1) 2)</sup>	2%	19%	-7%	-17%	-	-	-	-
<b>Totalt</b>	<b>10%</b>	<b>9%</b>	<b>-1%</b>	<b>-9%</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<sup>1)</sup> Varav i Sverige	-57%	-35%	-24%	-10%	-	-	-	-
<sup>2)</sup> Varav i EU	-5%	-2%	-1%	2%	-	-	-	-

Ackumulerat, SEK miljoner	2018				2017			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Sydostasien, Oceanien och Indien	29 589	21 345	13 360	6 379	31 346	23 502	15 644	8 410
Nordostasien	22 309	13 922	8 149	3 385	23 583	17 118	11 465	5 564
Nordamerika	58 586	40 587	25 654	11 317	52 001	37 316	24 997	12 027
Europa och Latinamerika <sup>1) 2)</sup>	60 272	42 051	27 235	13 061	56 801	39 862	26 432	12 201
Mellanöstern och Afrika	23 629	17 113	11 391	5 765	24 965	17 384	11 087	5 356
Övrigt <sup>1) 2)</sup>	16 453	12 011	7 430	3 504	16 682	12 315	8 459	4 245
<b>Totalt</b>	<b>210 838</b>	<b>147 029</b>	<b>93 219</b>	<b>43 411</b>	<b>205 378</b>	<b>147 497</b>	<b>98 084</b>	<b>47 803</b>
<sup>1)</sup> Varav i Sverige	2 315	1 940	1 511	915	3 334	2 462	1 802	1 017
<sup>2)</sup> Varav i EU	35 941	25 622	17 141	8 522	36 472	25 650	17 015	8 328

Ackumulerad årsförändring, procent	2018				2017			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Sydostasien, Oceanien och Indien	-6%	-9%	-15%	-24%	0%	-	-	-
Nordostasien	-5%	-19%	-29%	-39%	-13%	-	-	-
Nordamerika	13%	9%	3%	-6%	1%	-	-	-
Europa och Latinamerika <sup>1) 2)</sup>	6%	5%	3%	7%	-9%	-	-	-
Mellanöstern och Afrika	-5%	-2%	3%	8%	-9%	-	-	-
Övrigt <sup>1) 2)</sup>	-1%	-2%	-12%	-17%	-18%	-	-	-
<b>Totalt</b>	<b>3%</b>	<b>0%</b>	<b>-5%</b>	<b>-9%</b>	<b>-7%</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<sup>1)</sup> Varav i Sverige	-31%	-21%	-16%	-10%	-1%	-	-	-
<sup>2)</sup> Varav i EU	-1%	0%	1%	2%	-6%	-	-	-

## Nettoomsättning för de fem största länderna

Land Procent av nettoomsättningen	Kv 4		Jan-dec	
	2018	2017	2018	2017
USA	30%	26%	29%	27%
Kina	9%	7%	7%	7%
Indien	3%	4%	4%	5%
Australien	3%	3%	4%	3%
Japan	4%	4%	3%	4%

## Nettoomsättning per marknadsområde och segment

SEK million	Kv 4 2018					Jan-dec 2018				
	Networks	Digital Services	Managed Services	Emerging Business and Other	Totalt	Networks	Digital Services	Managed Services	Emerging Business and Other	Totalt
Sydostasien, Oceanien och Indien	6 097	1 250	870	27	8 244	21 337	4 824	3 388	40	29 589
Nordostasien	5 495	2 491	383	18	8 387	15 915	4 849	1 465	80	22 309
Nordamerika	13 985	2 770	1 220	24	17 999	46 452	8 358	3 680	96	58 586
Europa och Latinamerika	10 486	4 280	3 362	93	18 221	34 413	12 339	13 207	313	60 272
Mellanöstern och Afrika	3 638	1 829	1 046	3	6 516	13 300	6 284	4 030	15	23 629
Övrigt	1 940	387	–	2 115	4 442	7 153	1 435	–	7 865	16 453
<b>Totalt</b>	<b>41 641</b>	<b>13 007</b>	<b>6 881</b>	<b>2 280</b>	<b>63 809</b>	<b>138 570</b>	<b>38 089</b>	<b>25 770</b>	<b>8 409</b>	<b>210 838</b>
Andel av totalt	65%	20%	11%	4%	100%	66%	18%	12%	4%	100%

Sekventiell förändring, procent	Kv 4 2018				
	Networks	Digital Services	Managed Services	Emerging Business and Other	Totalt
Sydostasien, Oceanien och Indien	5%	–2%	–1%	800%	3%
Nordostasien	20%	199%	17%	–40%	45%
Nordamerika	19%	32%	17%	4%	21%
Europa och Latinamerika	20%	50%	6%	27%	23%
Mellanöstern och Afrika	16%	19%	0%	–	14%
Övrigt	2%	1%	–	–8%	–3%
<b>Totalt</b>	<b>16%</b>	<b>45%</b>	<b>6%</b>	<b>–6%</b>	<b>19%</b>

Ackumulerad årsförändring, procent	Kv 4 2018					Jan-dec 2018				
	Networks	Digital Services	Managed Services	Emerging Business and Other	Totalt	Networks	Digital Services	Managed Services	Emerging Business and Other	Totalt
Sydostasien, Oceanien och Indien	3%	–3%	35%	440%	5%	–9%	1%	5%	400%	–6%
Nordostasien	28%	57%	–33%	500%	30%	–2%	–11%	–22%	471%	–5%
Nordamerika	18%	33%	85%	–35%	23%	14%	4%	15%	–16%	13%
Europa och Latinamerika	18%	8%	–15%	2%	8%	14%	2%	–7%	12%	6%
Mellanöstern och Afrika	–13%	–22%	0%	–86%	–14%	–6%	–8%	0%	–67%	–5%
Övrigt	2%	–28%	–	10%	2%	–7%	–8%	–	6%	–1%
<b>Totalt</b>	<b>12%</b>	<b>10%</b>	<b>0%</b>	<b>9%</b>	<b>10%</b>	<b>5%</b>	<b>–2%</b>	<b>–3%</b>	<b>7%</b>	<b>3%</b>



## Patent- och licensintäkter per segment och kvartal

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018				2017			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	1 759	1 755	1 486	1 522	1 731	1 640	1 670	1 724
Digital Services	387	385	326	334	380	360	366	379
<b>Totalt</b>	<b>2 146</b>	<b>2 140</b>	<b>1 812</b>	<b>1 856</b>	<b>2 111</b>	<b>2 000</b>	<b>2 036</b>	<b>2 103</b>

Ackumulerat, SEK miljoner	2018				2017			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	6 522	4 763	3 008	1 522	6 765	5 034	3 394	1 724
Digital Services	1 432	1 045	660	334	1 485	1 105	745	379
<b>Totalt</b>	<b>7 954</b>	<b>5 808</b>	<b>3 668</b>	<b>1 856</b>	<b>8 250</b>	<b>6 139</b>	<b>4 139</b>	<b>2 103</b>

## Avsättningar

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018				2017			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Ingående balans	8 695	9 534	9 030	9 879	9 514	10 357	10 514	6 320
Periodens avsättningar	8 930	1 491	1 974	1 315	2 769	1 942	1 403	6 365
Ianspråktaget/utbetalt under perioden	-1 436	-1 774	-1 486	-2 216	-2 186	-2 626	-1 324	-2 085
<i>Varav omstrukturering</i>	-656	-1 236	-832	-1 424	-1 204	-1 461	-1 075	-1 586
Återföring av outnyttjade belopp	-290	-127	-191	-117	-199	-32	-65	-66
Omklassificeringar, omräkningsdifferenser och övrigt	109	-429	207	169	-19	-127	-171	-20
<b>Utgående balans</b>	<b>16 008</b>	<b>8 695</b>	<b>9 534</b>	<b>9 030</b>	<b>9 879</b>	<b>9 514</b>	<b>10 357</b>	<b>10 514</b>
<i>Varav omstrukturering</i>	<i>6 438</i>	<i>2 960</i>	<i>4 029</i>	<i>3 524</i>	<i>4 043</i>	<i>3 458</i>	<i>4 003</i>	<i>4 059</i>

Ackumulerat, SEK miljoner	3 309				2017			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Ingående balans	9 879	9 879	9 879	9 879	6 320	6 320	6 320	6 320
Periodens avsättningar	13 710	4 780	3 289	1 315	12 479	9 710	7 768	6 365
Ianspråktaget/utbetalt under perioden	-6 912	-5 476	-3 702	-2 216	-8 221	-6 035	-3 409	-2 085
<i>Varav omstrukturering</i>	-4 148	-3 492	-2 256	-1 424	-5 326	-4 122	-2 661	-1 586
Återföring av outnyttjade belopp	-725	-435	-308	-117	-362	-163	-131	-66
Omklassificeringar, omräkningsdifferenser och övrigt	56	-53	376	169	-337	-318	-191	-20
<b>Utgående balans</b>	<b>16 008</b>	<b>8 695</b>	<b>9 534</b>	<b>9 030</b>	<b>9 879</b>	<b>9 514</b>	<b>10 357</b>	<b>10 514</b>
<i>Varav omstrukturering</i>	<i>6 438</i>	<i>2 960</i>	<i>4 029</i>	<i>3 524</i>	<i>4 043</i>	<i>3 458</i>	<i>4 003</i>	<i>4 059</i>

## Information avseende investeringar

Investeringar i tillgångar som är föremål för av- och nedskrivningar

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018				2017			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
<b>Investeringar</b>								
Materiella anläggningstillgångar	1 080	1 088	951	856	1 105	739	1 018	1 015
Aktiverade utvecklingskostnader	195	151	325	254	138	126	315	865
Produkträttigheter, varumärken och andra immateriella tillgångar	27	–	1	–	315	1	19	1
<b>Totalt</b>	<b>1 302</b>	<b>1 239</b>	<b>1 277</b>	<b>1 100</b>	<b>1 558</b>	<b>866</b>	<b>1 352</b>	<b>1 881</b>
<b>Avskrivningar och nedskrivningar</b>								
Materiella anläggningstillgångar	965	870	1 080	928	1 284	2 894	1 061	1 075
Aktiverade utvecklingskostnader	884	678	635	616	881	874	690	2 481
Goodwill, produkträttigheter, varumärken och andra immateriella tillgångar	620	345	350	347	13 953	378	446	1 875
<b>Totalt</b>	<b>2 469</b>	<b>1 893</b>	<b>2 065</b>	<b>1 891</b>	<b>16 118</b>	<b>4 146</b>	<b>2 197</b>	<b>5 431</b>
Ackumulerat, SEK miljoner	2018				2017			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
<b>Investeringar</b>								
Materiella anläggningstillgångar	3 975	2 895	1 807	856	3 877	2 772	2 033	1 015
Aktiverade utvecklingskostnader	925	730	579	254	1 444	1 306	1 180	865
Produkträttigheter, varumärken och andra immateriella tillgångar	28	1	1	–	336	21	20	1
<b>Totalt</b>	<b>4 928</b>	<b>3 626</b>	<b>2 387</b>	<b>1 110</b>	<b>5 657</b>	<b>4 099</b>	<b>3 233</b>	<b>1 881</b>
<b>Avskrivningar och nedskrivningar</b>								
Materiella anläggningstillgångar	3 843	2 878	2 008	928	6 314	5 030	2 136	1 075
Aktiverade utvecklingskostnader	2 813	1 929	1 251	616	4 926	4 045	3 171	2 481
Goodwill, produkträttigheter, varumärken och andra immateriella tillgångar	1 662	1 042	697	347	16 652	2 699	2 321	1 875
<b>Totalt</b>	<b>8 318</b>	<b>5 849</b>	<b>3 956</b>	<b>1 891</b>	<b>27 892</b>	<b>11 774</b>	<b>7 628</b>	<b>5 431</b>

## Övrig information

SEK miljoner	Okt-dec		Jan-dec	
	2018	2017	2018	2017
<b>Antal aktier och vinst per aktie</b>				
Antal aktier vid periodens utgång (miljoner)	3 334	3 334	3 334	3 334
Varav A-aktier (miljoner)	262	262	262	262
Varav B-aktier (miljoner)	3 072	3 072	3 072	3 072
Antal aktier i eget innehav vid periodens utgång (miljoner)	37	50	37	50
Antal utestående aktier före utspädning vid periodens utgång (miljoner)	3 297	3 284	3 297	3 284
Antal utestående aktier efter utspädning vid periodens utgång (miljoner)	3 323	3 324	3 323	3 324
Medelantal aktier i eget innehav (miljoner)	38	52	43	56
Medelantal utestående aktier före utspädning (miljoner)	3 296	3 283	3 291	3 277
Medelantal utestående aktier efter utspädning (miljoner) <sup>1)</sup>	3 322	3 322	3 318	3 317
Vinst (förlust) per aktie före utspädning (kronor)	-1,99	-5,63	-1,98	-9,94
Vinst (förlust) per aktie efter utspädning (kronor) <sup>1)</sup>	-1,99	-5,63	-1,98	-9,94
Vinst (förlust) per aktie efter utspädning (ej IFRS) (kronor) <sup>2)</sup>	-0,77	-1,09	0,27	-3,24
<b>Nyckeltal</b>				
Kundkreditdagar	-	-	91	96
Omsättningshastighet i lager, dagar	58	59	70	66
Kreditdagar, leverantörer	57	50	72	60
<b>Alternativa nyckeltal (APM)</b>				
Soliditet (%)	-	-	32,7%	37,5%
Avkastning på eget kapital (%)	-28,8%	-70,7%	-7,1%	-28,1%
Avkastning på sysselsatt kapital (%)	-5,6%	-47,6%	0,6%	-20,6%
Kapitalomsättningshastighet, ggr	1,7	1,4	1,4	1,2
Fritt kassaflöde	2 993	10 134	2 968	5 109
Kassagenerering från vinster (%)	-4 374,5%	-278,9%	601,2%	-73,2%
<b>Valutakurser som använts vid konsolideringen</b>				
SEK/EUR – slutkurs	-	-	10,25	9,83
SEK/USD – slutkurs	-	-	8,94	8,20
<b>Övrigt</b>				
Marknadsområdeslager vid periodens utgång	16 505	14 480	16 505	14 480
Exportförsäljning från Sverige	38 974	24 166	109 969	87 463

<sup>1)</sup> Potentiella stamaktier ger inte upphov till någon utspädningseffekt om en konvertering till stamaktier skulle medföra en förbättring av vinst per aktie.

<sup>2)</sup> Exklusive av- och nedskrivningar på förvärvade immateriella tillgångar och omstrukturingskostnader.

## Antal anställda

Vid periodens slut	2018				2017			
	31 dec	30 sep	30 jun	31 mar	31 dec	30 sep	30 jun	31 mar
Sydostasien, Oceanien och Indien	23 959	23 607	23 516	23 623	24 495	26 396	26 748	27 221
Nordostasien	12 788	12 495	12 303	12 321	12 456	12 945	12 972	12 962
Nordamerika	9 727	9 459	9 510	9 798	10 009	10 665	11 073	11 253
Europa och Latinamerika <sup>1)</sup>	44 621	44 695	45 743	47 528	49 231	50 832	53 173	54 194
Mellanöstern och Afrika	4 264	4 243	4 188	4 311	4 544	5 014	5 161	5 268
<b>Totalt</b>	<b>95 359</b>	<b>94 499</b>	<b>95 260</b>	<b>97 581</b>	<b>100 735</b>	<b>105 852</b>	<b>109 127</b>	<b>110 898</b>
<sup>1)</sup> Varav i Sverige	12 502	12 679	13 431	13 763	13 864	14 195	14 483	14 712

# Poster exklusive omstruktureringskostnader

## Omstruktureringskostnader per funktion

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018				2017			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Kostnader för sålda varor och tjänster	-4 054	-204	-937	-743	-2 038	-817	-927	-1 460
Forsknings- och utvecklingskostnader	-251	-214	-502	-326	147	-1 896	-344	-214
Försäljnings- och administrationskostnader	-106	-134	-441	-103	-534	-106	-243	-69
<b>Totalt</b>	<b>-4 411</b>	<b>-552</b>	<b>-1 880</b>	<b>-1 172</b>	<b>-2 425</b>	<b>-2 819</b>	<b>-1 514</b>	<b>-1 743</b>

Ackumulerat, SEK miljoner	2018				2017			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Kostnader för sålda varor och tjänster	-5 938	-1 884	-1 680	-743	-5 242	-3 204	-2 387	-1 460
Forsknings- och utvecklingskostnader	-1 293	-1 042	-828	-326	-2 307	-2 454	-558	-214
Försäljnings- och administrationskostnader	-784	-678	-544	-103	-952	-418	-312	-69
<b>Totalt</b>	<b>-8 015</b>	<b>-3 604</b>	<b>-3 052</b>	<b>-1 172</b>	<b>-8 501</b>	<b>-6 076</b>	<b>-3 257</b>	<b>-1 743</b>

## Omstruktureringskostnader per segment

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018				2017			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	-425	-128	-749	-479	-1 260	-1 409	-816	-1 343
<i>varav kostnader för sålda varor och tjänster</i>	-439	-63	-469	-415	-1 052	-430	-512	-1 153
<i>varav omkostnader</i>	14	-65	-280	-64	-208	-979	-304	-190
Digital Services	-3 545	-358	-882	-581	-686	-1 103	-454	-270
<i>varav kostnader för sålda varor och tjänster</i>	-3 369	-111	-303	-226	-609	-241	-242	-195
<i>varav omkostnader</i>	-176	-247	-579	-355	-77	-862	-212	-75
Managed Services	-70	-32	-123	-51	-376	-99	-115	-85
<i>varav kostnader för sålda varor och tjänster</i>	-69	-28	-103	-48	-326	-94	-113	-83
<i>varav omkostnader</i>	-1	-4	-20	-3	-50	-5	-2	-2
Emerging Business and Other	-371	-34	-126	-61	-103	-208	-129	-45
<i>varav kostnader för sålda varor och tjänster</i>	-177	-2	-62	-54	-51	-52	-60	-29
<i>varav omkostnader</i>	-194	-32	-64	-7	-52	-156	-69	-16
<b>Totalt</b>	<b>-4 411</b>	<b>-552</b>	<b>-1 880</b>	<b>-1 172</b>	<b>-2 425</b>	<b>-2 819</b>	<b>-1 514</b>	<b>-1 743</b>

Ackumulerat, SEK miljoner	2018				2017			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	-1 781	-1 356	-1 228	-479	-4 828	-3 568	-2 159	-1 343
<i>varav kostnader för sålda varor och tjänster</i>	-1 386	-947	-884	-415	-3 147	-2 095	-1 665	-1 153
<i>varav omkostnader</i>	-395	-409	-344	-64	-1 681	-1 473	-494	-190
Digital Services	-5 366	-1 821	-1 463	-581	-2 513	-1 827	-724	-270
<i>varav kostnader för sålda varor och tjänster</i>	-4 009	-640	-529	-226	-1 287	-678	-437	-195
<i>varav omkostnader</i>	-1 357	-1 181	-934	-355	-1 226	-1 149	-287	-75
Managed Services	-276	-206	-174	-51	-675	-299	-200	-85
<i>varav kostnader för sålda varor och tjänster</i>	-248	-179	-151	-48	-616	-290	-196	-83
<i>varav omkostnader</i>	-28	-27	-23	-3	-59	-9	-4	-2
Emerging Business and Other	-592	-221	-187	-61	-485	-382	-174	-45
<i>varav kostnader för sålda varor och tjänster</i>	-295	-118	-116	-54	-192	-141	-89	-29
<i>varav omkostnader</i>	-297	-103	-71	-7	-293	-241	-85	-16
<b>Totalt</b>	<b>-8 015</b>	<b>-3 604</b>	<b>-3 052</b>	<b>-1 172</b>	<b>-8 501</b>	<b>-6 076</b>	<b>-3 257</b>	<b>-1 743</b>

## Bruttoresultat (förlust) och bruttomarginal exklusive omstruktureringskostnader per segment

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018				2017			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	17 065	14 898	13 034	11 542	12 901	11 084	11 406	11 184
Digital Services	2 129	3 319	3 761	3 118	1 723	2 860	3 531	-2 129
Managed Services	850	833	912	539	-365	-266	132	-459
Emerging Business and Other	389	784	563	402	295	420	488	364
<b>Totalt</b>	<b>20 433</b>	<b>19 834</b>	<b>18 270</b>	<b>15 601</b>	<b>14 554</b>	<b>14 098</b>	<b>15 557</b>	<b>8 960</b>
Isolerade kvartal, I procent av nettoomsättning	2018				2017			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	41,0%	41,5%	40,2%	40,4%	34,8%	34,8%	36,0%	35,3%
Digital Services	16,4%	36,9%	42,6%	42,9%	14,6%	32,0%	35,7%	-26,3%
Managed Services	12,4%	12,9%	14,0%	9,1%	-5,3%	-4,0%	2,0%	-7,3%
Emerging Business and Other	17,1%	32,3%	27,4%	24,3%	14,1%	21,1%	24,3%	20,4%
<b>Totalt</b>	<b>32,0%</b>	<b>36,9%</b>	<b>36,7%</b>	<b>35,9%</b>	<b>25,1%</b>	<b>28,5%</b>	<b>30,9%</b>	<b>18,7%</b>
Ackumulerat, SEK miljoner	2018				2017			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	56 539	39 474	24 576	11 542	46 575	33 674	22 590	11 184
Digital Services	12 327	10 198	6 879	3 118	5 985	4 262	1 402	-2 129
Managed Services	3 134	2 284	1 451	539	-958	-593	-327	-459
Emerging Business and Other	2 138	1 749	965	402	1 567	1 272	852	364
<b>Totalt</b>	<b>74 138</b>	<b>53 705</b>	<b>33 871</b>	<b>15 601</b>	<b>53 169</b>	<b>38 615</b>	<b>24 517</b>	<b>8 960</b>
Ackumulerat, I procent av nettoomsättning	2018				2017			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	40,8%	40,7%	40,3%	40,4%	35,2%	35,4%	35,7%	35,3%
Digital Services	32,4%	40,7%	42,7%	42,9%	15,4%	15,8%	7,8%	-26,3%
Managed Services	12,2%	12,1%	11,7%	9,1%	-3,6%	-3,0%	-2,5%	-7,3%
Emerging Business and Other	25,4%	28,5%	26,0%	24,3%	19,9%	22,0%	22,5%	20,4%
<b>Totalt</b>	<b>35,2%</b>	<b>36,5%</b>	<b>36,3%</b>	<b>35,9%</b>	<b>25,9%</b>	<b>26,2%</b>	<b>25,0%</b>	<b>18,7%</b>

## Rörelseresultat (förlust) och rörelsemarginal exklusive omstruktureringkostnader per segment

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018				2017			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	7 275	5 784	4 293	3 850	3 205	3 784	4 240	4 054
Digital Services	-3 542	-1 426	-1 492	-2 026	-11 585	-2 668	-1 783	-8 734
Managed Services	355	441	422	151	-898	-628	-143	-1 744
Emerging Business and Other	-1 529	-1 006	-1 178	-1 115	-7 575	-1 321	-1 337	-3 109
<b>Totalt</b>	<b>2 559</b>	<b>3 793</b>	<b>2 045</b>	<b>860</b>	<b>-16 853</b>	<b>-833</b>	<b>977</b>	<b>-9 533</b>
Isolerade kvartal, I procent av nettoomsättning	2018				2017			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Networks	17,5%	16,1%	13,3%	13,5%	8,6%	11,9%	13,4%	12,8%
Digital Services	-27,2%	-15,9%	-16,9%	-27,9%	-98,0%	-29,9%	-18,0%	-107,8%
Managed Services	5,2%	6,8%	6,5%	2,6%	-13,0%	-9,5%	-2,1%	-27,8%
Emerging Business and Other	-67,1%	-41,5%	-57,4%	-67,5%	-363,1%	-66,2%	-66,6%	-174,6%
<b>Totalt</b>	<b>4,0%</b>	<b>7,0%</b>	<b>4,1%</b>	<b>2,0%</b>	<b>-29,1%</b>	<b>-1,7%</b>	<b>1,9%</b>	<b>-19,9%</b>
Ackumulerat, SEK miljoner	2018				2017			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	21 202	13 927	8 143	3 850	15 283	12 078	8 294	4 054
Digital Services	-8 486	-4 944	-3 518	-2 026	-24 770	-13 185	-10 517	-8 734
Managed Services	1 369	1 014	573	151	-3 413	-2 515	-1 887	-1 744
Emerging Business and Other	-4 828	-3 299	-2 293	-1 115	-13 342	-5 767	-4 446	-3 109
<b>Totalt</b>	<b>9 257</b>	<b>6 698</b>	<b>2 905</b>	<b>860</b>	<b>-26 242</b>	<b>-9 389</b>	<b>-8 556</b>	<b>-9 533</b>
Ackumulerat, I procent av nettoomsättning	2018				2017			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Networks	15,3%	14,4%	13,4%	13,5%	11,6%	12,7%	13,1%	12,8%
Digital Services	-22,3%	-19,7%	-21,9%	-27,9%	-63,9%	-49,0%	-58,4%	-107,8%
Managed Services	5,3%	5,4%	4,6%	2,6%	-12,9%	-12,8%	-14,6%	-27,8%
Emerging Business and Other	-57,4%	-53,8%	-61,9%	-67,5%	-169,6%	-99,7%	-117,3%	-174,6%
<b>Totalt</b>	<b>4,4%</b>	<b>4,6%</b>	<b>3,1%</b>	<b>2,0%</b>	<b>-12,8%</b>	<b>-6,4%</b>	<b>-8,7%</b>	<b>-19,9%</b>

# Alternativa nyckeltal

Detta avsnitt innehåller en avstämning av vissa alternativa nyckeltal (APM) mot närmast avstämningsbara poster i de finansiella rapporterna. Redovisningen av APM:er har begränsningar som analys hjälpmedel, och ska inte betraktas utan sammanhang eller som ersättning för finansiella mått som upprättats enligt IFRS.

APM:er redovisas för att förbättra investerarnas utvärdering av pågående rörelseresultat, som hjälp vid prognos av kommande perioder och för att förenkla en meningsfull jämförelse av resultat mellan perioder.

Ledningen använder dessa APM:er för att bland annat utvärdera löpande verksamhet jämfört med tidigare resultat, för intern planering och prognoser samt för beräkning av viss prestationsrelaterad ersättning.

De APM:er som redovisas i denna kvartalsrapport kan skilja sig från mått med liknande beteckningar som används av andra bolag.

För ytterligare information, se Alternativa nyckeltal (APM) i Ericssons årsredovisning 2017.

## Organisk valutajusterad försäljningstillväxt

Försäljningstillväxt justerad för påverkan av förvärv och avyttringar samt valutakurser.

Isolerade kvartal, sekventiell förändring	2018				2017			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Nettoomsättning	63 809	53 810	49 808	43 411	–	–	–	–
Förvärv/avyttringar	–	–	–	–	–	–	–	–
Netto valutaeffekter	41	–752	–2 460	423	–	–	–	–
Jämförbar nettoomsättning exklusive valutaeffekter	63 850	53 058	47 348	43 834	–	–	–	–
Organisk valutajusterad försäljningstillväxt (%)	19%	7%	9%	–24%	–	–	–	–

Isolerade kvartal, årsförändring	2018				2017			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Nettoomsättning	63 809	53 810	49 808	43 411	–	–	–	–
Förvärv/avyttringar	–	–	–	–	–	–	–	–
Netto valutaeffekter	–3 549	–3 748	–263	3 328	–	–	–	–
Jämförbar nettoomsättning exklusive valutaeffekter	60 260	50 062	49 545	46 739	–	–	–	–
Organisk valutajusterad försäljningstillväxt (%)	4%	1%	–1%	–2%	–	–	–	–

Ackumulerat, årsförändring	2018				2017			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Nettoomsättning	210 838	147 029	93 219	43 411	–	–	–	–
Förvärv/avyttringar	–	–	–	–	–	–	–	–
Netto valutaeffekter	–4 232	–683	3 065	3 328	–	–	–	–
Jämförbar nettoomsättning exklusive valutaeffekter	206 606	146 346	96 284	46 739	–	–	–	–
Organisk valutajusterad försäljningstillväxt (%)	1%	–1%	–2%	–2%	–	–	–	–

## Poster exklusive omstruktureringkostnader

Bruttoresultat, omkostnader och rörelseresultat (förlust) exklusive omstruktureringkostnader. Vissa mått uttrycks som procent av nettoomsättning.

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018				2017			
	Kv 4	Kv3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Bruttoresultat	16 379	19 630	17 333	14 858	12 516	13 281	14 629	7 501
Nettoomsättning	63 809	53 810	49 808	43 411	57 881	49 413	50 281	47 803
Bruttomarginal (%)	25,7%	36,5%	34,8%	34,2%	21,6%	26,9%	29,1%	15,7%
Bruttoresultat	16 379	19 630	17 333	14 858	12 516	13 281	14 629	7 501
Omstruktureringkostnader som ingår i kostnad för sålda varor och tjänster	4 054	204	937	743	2 038	817	927	1 460
Bruttoresultat exkl omstruktureringkostnader	20 433	19 834	18 270	15 601	14 554	14 098	15 556	8 961
Nettoomsättning	63 809	53 810	49 808	43 411	57 881	49 413	50 281	47 803
Bruttomarginal exkl omstruktureringkostnader (%)	32,0%	36,9%	36,7%	35,9%	25,1%	28,5%	30,9%	18,7%
Omkostnader	-17 964	-16 422	-17 205	-15 257	-18 863	-17 354	-15 417	-18 929
Omstruktureringkostnader som ingår i forsknings och utvecklingskostnader	251	214	502	326	-147	1 896	344	214
Omstruktureringkostnader som ingår i försäljnings och administrationskostnader	106	134	441	103	534	106	243	69
Omkostnader exkl omstruktureringkostnader	-17 607	-16 074	-16 262	-14 828	-18 476	-15 352	-14 830	-18 646
Rörelseresultat (förlust)	-1 852	3 241	165	-312	-19 278	-3 652	-537	-11 276
Nettoomsättning	63 809	53 810	49 808	43 411	57 881	49 413	50 281	47 803
Rörelsemarginal (%)	-2,9%	6,0%	0,3%	-0,7%	-33,3%	-7,4%	-1,1%	-23,6%
Rörelseresultat (förlust)	-1 852	3 241	165	-312	-19 278	-3 652	-537	-11 276
Totala omstruktureringkostnader	4 411	552	1 880	1 172	2 425	2 819	1 514	1 743
Rörelseresultat (förlust) exkl omstruktureringkostnader	2 559	3 793	2 045	860	-16 853	-833	977	-9 533
Nettoomsättning	63 809	53 810	49 808	43 411	57 881	49 413	50 281	47 803
Rörelsemarginal exkl omstruktureringkostnader (%)	4,0%	7,0%	4,1%	2,0%	-29,1%	-1,7%	1,9%	-19,9%



## Poster exklusive omstruktureringskostnader (fortsättning)

Ackumulerat, SEK miljoner	2018				2017			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Bruttoresultat	68 200	51 821	32 191	14 858	47 927	35 411	22 130	7 501
Nettoomsättning	210 838	147 029	93 219	43 411	205 378	147 497	98 084	47 803
Bruttomarginal (%)	32,3%	35,2%	34,5%	34,2%	23,3%	24,0%	22,6%	15,7%
Bruttoresultat	68 200	51 821	32 191	14 858	47 927	35 411	22 130	7 501
Omstruktureringskostnader som ingår i kostnad för sålda varor och tjänster	5 938	1 884	1 680	743	5 242	3 204	2 387	1 460
Bruttoresultat exkl omstruktureringskostnader	74 138	53 705	33 871	15 601	53 169	38 615	24 517	8 961
Nettoomsättning	210 838	147 029	93 219	43 411	205 378	147 497	98 084	47 803
Bruttomarginal exkl omstruktureringskostnader (%)	35,2%	36,5%	36,3%	35,9%	25,9%	26,2%	25,0%	18,7%
Omkostnader	-66 848	-48 884	-32 462	-15 257	-70 563	-51 700	-34 346	-18 929
Omstruktureringskostnader som ingår i forsknings och utvecklingskostnader	1 293	1 042	828	326	2 307	2 454	558	214
Omstruktureringskostnader som ingår i försäljnings och administrationskostnader	784	678	544	103	952	418	312	69
Omkostnader exkl omstruktureringskostnader	-64 771	-47 164	-31 090	-14 828	-67 304	-48 828	-33 476	-18 646
Rörelseresultat (förlust)	1 242	3 094	-147	-312	-34 743	-15 465	-11 813	-11 276
Nettoomsättning	210 838	147 029	93 219	43 411	205 378	147 497	98 084	47 803
Rörelsemarginal (%)	0,6%	2,1%	-0,2%	-0,7%	-16,9%	-10,5%	-12,0%	-23,6%
Rörelseresultat (förlust)	1 242	3 094	-147	-312	-34 743	-15 465	-11 813	-11 276
Totala omstruktureringskostnader	8 015	3 604	3 052	1 172	8 501	6 076	3 257	1 743
Rörelseresultat (förlust) exkl omstruktureringskostnader	9 257	6 698	2 905	860	-26 242	-9 389	-8 556	-9 533
Nettoomsättning	210 838	147 029	93 219	43 411	205 378	147 497	98 084	47 803
Rörelsemarginal exkl omstruktureringskostnader (%)	4,4%	4,6%	3,1%	2,0%	-12,8%	-6,4%	-8,7%	-19,9%

## EBITA och EBITA-marginal

Resultat (förlust) före räntor, skatter, av- och nedskrivningar av förvärvade immateriella tillgångar, uttryckt som procent av periodens nettoomsättning.

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018				2017			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Periodens resultat (förlust)	-6 497	2 748	-1 802	-725	-18 493	-3 457	-457	-10 026
Skatter	3 930	-146	1 157	-128	-1 303	-516	-24	-1 682
Finansiella intäkter och kostnader	715	639	810	541	518	321	-56	432
Avskrivningar och nedskrivningar av förvärvade immateriella tillgångar	621	344	350	347	13 953	379	445	1 875
EBITA	-1 231	3 585	515	35	-5 325	-3 273	-92	-9 401
Nettoomsättning	63 809	53 810	49 808	43 411	57 881	49 413	50 281	47 803
EBITA-marginal (%)	-1,9%	6,7%	1,0%	0,1%	-9,2%	-6,6%	-0,2%	-19,7%

Ackumulerat, SEK miljoner	2018				2017			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Periodens resultat (förlust)	-6 276	221	-2 527	-725	-32 433	-13 940	-10 483	-10 026
Skatter	4 813	883	1 029	-128	-3 525	-2 222	-1 706	-1 682
Finansiella intäkter och kostnader	2 705	1 990	1 351	541	1 215	697	376	432
Avskrivningar och nedskrivningar av förvärvade immateriella tillgångar	1 662	1 041	697	347	16 652	2 699	2 320	1 875
EBITA	2 904	4 135	550	35	-18 091	-12 766	-9 493	-9 401
Nettoomsättning	210 838	147 029	93 219	43 411	205 378	147 497	98 084	47 803
EBITA-marginal (%)	1,4%	2,8%	0,6%	0,1%	-8,8%	-8,7%	-9,7%	-19,7%

## Kassagenerering

Kassaflöde från rörelsen dividerat med summan av periodens resultat (förlust) och justeringar för avstämning av periodens resultat mot kassa, uttryckt i procent.

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018				2017			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Periodens resultat (förlust)	-6 497	2 748	-1 802	-725	-18 493	-3 457	-457	-10 026
Periodens resultat justerat för poster som inte ingår i kassaflödet	-98	2 916	-259	-1 005	-4 001	-779	-142	-8 187
Kassaflöde från rörelsen	4 287	2 040	1 442	1 573	11 159	-18	1	-1 541
Kassagenerering (%)	-4 374,5%	70,0%	-556,8%	-156,5%	-278,9%	2,3%	-0,7%	18,8%

Ackumulerat, SEK miljoner	2018				2017			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Periodens resultat (förlust)	-6 276	221	-2 527	-725	-32 433	-13 940	-10 483	-10 026
Periodens resultat justerat för poster som inte ingår i kassaflödet	1 554	1 652	-1 264	-1 005	-13 109	-9 108	-8 329	-8 187
Kassaflöde från rörelsen	9 342	5 055	3 015	1 573	9 601	-1 558	-1 540	-1 541
Kassagenerering (%)	601,2%	306,0%	-238,5%	-156,5%	-73,2%	17,1%	18,5%	18,8%

## Bruttokassa och nettokassa, vid periodens slut

Bruttokassa: Kassa och likvida medel samt räntebärande placeringar (kort- och långfristiga).

Nettokassa: Kassa och likvida medel samt räntebärande placeringar (kort- och långfristiga) minus räntebärande skulder (vilket inkluderar kort- och långfristig upplåning).

SEK miljoner	2018				2017			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Kassa och likvida medel	38 389	36 058	37 049	36 697	35 884	26 210	21 446	32 954
+ Kortfristiga räntebärande placeringar	6 625	6 591	8 304	5 453	6 713	6 526	10 754	13 548
+ Långfristiga räntebärande placeringar	23 982	23 014	21 501	27 104	25 105	22 405	22 122	19 124
<b>Bruttokassa, vid periodens slut</b>	<b>68 996</b>	<b>65 663</b>	<b>66 854</b>	<b>69 254</b>	<b>67 702</b>	<b>55 141</b>	<b>54 322</b>	<b>65 626</b>
– Kortfristig upplåning	2 255	2 463	2 642	2 554	2 545	3 004	3 230	9 514
– Långfristig upplåning	30 870	31 187	31 131	31 134	30 500	28 039	27 100	27 823
<b>Nettokassa, vid periodens slut</b>	<b>35 871</b>	<b>32 013</b>	<b>33 081</b>	<b>35 566</b>	<b>34 657</b>	<b>24 098</b>	<b>23 992</b>	<b>28 289</b>

## Sysselsatt kapital

Balansomslutning minus icke räntebärande avsättningar och skulder.

SEK miljoner	2018				2017			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Balansomslutning	268 761	264 848	265 322	260 681	259 882	267 239	275 160	291 976
Icke räntebärande avsättningar och skulder								
Långfristiga avsättningar	5 471	3 420	2 819	2 597	3 596	3 930	4 794	4 867
Uppskjutna skatteskulder	670	1 274	1 332	1 325	901	1 736	1 838	1 888
Övriga långfristiga skulder	4 346	4 456	4 549	2 792	2 776	2 563	2 602	2 699
Kortfristiga avsättningar	10 537	5 275	6 715	6 435	6 283	5 584	5 563	5 647
Kontraktsskulder	29 348	30 108	30 959	30 391	29 076	26 185	28 657	29 930
Leverantörsskulder	29 883	28 914	28 563	26 453	26 320	23 559	25 266	26 077
Övriga kortfristiga skulder	38 891	36 323	35 746	37 888	35 305	33 395	32 599	37 323
<b>Sysselsatt kapital</b>	<b>149 615</b>	<b>155 078</b>	<b>154 639</b>	<b>152 800</b>	<b>155 625</b>	<b>170 287</b>	<b>173 841</b>	<b>183 545</b>

## Kapitalomsättningshastighet

Nettoomsättning dividerad med genomsnittligt sysselsatt kapital.

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018				2017			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Nettoomsättning	63 809	53 810	49 808	43 411	57 881	49 413	50 281	47 803
Nettoomsättning, årsbasis	255 236	215 240	199 232	173 644	231 524	197 652	201 124	191 212
Genomsnittligt sysselsatt kapital								
Sysselsatt kapital i början av perioden	155 078	154 639	152 800	155 625	170 287	173 841	183 545	185 667
Sysselsatt kapital vid periodens slut	149 615	155 078	154 639	152 800	155 625	170 287	173 841	183 545
Genomsnittligt sysselsatt kapital	152 347	154 859	153 720	154 213	162 956	172 064	178 693	184 606
Kapitalomsättningshastighet, ggr	1,7	1,4	1,3	1,1	1,4	1,1	1,1	1,0

Ackumulerat, SEK miljoner	2018				2017			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Nettoomsättning	210 838	147 029	93 219	43 411	205 378	147 497	98 084	47 803
Nettoomsättning, årsbasis	210 838	196 039	186 438	173 644	205 378	196 663	196 168	191 212
Genomsnittligt sysselsatt kapital								
Sysselsatt kapital i början av perioden	155 625	155 625	155 625	155 625	185 667	185 667	185 667	185 667
Sysselsatt kapital vid periodens slut	149 615	155 078	154 639	152 800	155 625	170 287	173 841	183 545
Genomsnittligt sysselsatt kapital	152 620	155 352	155 132	154 213	170 646	177 977	179 754	184 606
Kapitalomsättningshastighet, ggr	1,4	1,3	1,2	1,1	1,2	1,1	1,1	1,0

## Avkastning på sysselsatt kapital

Rörelseresultat (förlust) samt finansiella intäkter som procent av genomsnittligt sysselsatt kapital.

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018				2017			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Rörelseresultat (förlust)	-1 852	3 241	165	-312	-19 278	-3 652	-537	-11 276
Finansiella intäkter	-294	-225	275	-72	-124	-139	-27	-82
Rörelseresultat (förlust) + finansiella intäkter, årsbasis	-8 584	12 064	1 760	-1 536	-77 608	-15 164	-2 256	-45 432
Genomsnittligt sysselsatt kapital								
Sysselsatt kapital i början av perioden	155 078	154 639	152 800	155 625	170 287	173 841	183 545	185 667
Sysselsatt kapital vid periodens slut	149 615	155 078	154 639	152 800	155 625	170 287	173 841	183 545
Genomsnittligt sysselsatt kapital	152 347	154 859	153 720	154 213	162 956	172 064	178 693	184 606
Avkastning på sysselsatt kapital (%)	-5,6%	7,8%	1,1%	-1,0%	-47,6%	-8,8%	-1,3%	-24,6%

Ackumulerat, SEK miljoner	2018				2017			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Rörelseresultat (förlust)	1 242	3 094	-147	-312	-34 743	-15 465	-11 813	-11 276
Finansiella intäkter	-316	-22	203	-72	-372	-248	-109	-82
Rörelseresultat (förlust) + finansiella intäkter, årsbasis	926	4 096	112	-1 536	-35 115	-20 951	-23 844	-45 432
Genomsnittligt sysselsatt kapital								
Sysselsatt kapital i början av perioden	155 625	155 625	155 625	155 625	185 667	185 667	185 667	185 667
Sysselsatt kapital vid periodens slut	149 615	155 078	154 639	152 800	155 625	170 287	173 841	183 545
Genomsnittligt sysselsatt kapital	152 620	155 352	155 132	154 213	170 646	177 977	179 754	184 606
Avkastning på sysselsatt kapital (%)	0,6%	2,6%	0,1%	-1,0%	-20,6%	-11,8%	-13,3%	-24,6%

## Soliditet

Eget kapital i procent av totala tillgångar.

SEK miljoner	2018				2017			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Eget kapital	87 770	95 953	93 560	93 466	97 571	112 710	119 887	122 434
Totala tillgångar	268 761	264 848	265 322	260 681	259 882	267 239	275 160	291 976
Soliditet (%)	32,7%	36,2%	35,3%	35,9%	37,5%	42,2%	43,6%	41,9%

## Avkastning på eget kapital

Periodens resultat (förlust) hänförligt till aktieägare i moderbolaget som procentandel av genomsnittligt eget kapital.

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018				2017			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Periodens resultat (förlust) hänförligt till aktieägare i moderbolaget	-6 553	2 745	-1 885	-837	-18 476	-3 561	-471	-10 068
Årsbasis	-26 212	10 980	-7 540	-3 348	-73 904	-14 244	-1 884	-40 272
Genomsnittligt eget kapital								
Eget kapital vid periodens början	95 087	92 689	92 703	96 935	112 095	119 177	121 698	134 582
Eget kapital vid periodens slut	86 978	95 087	92 689	92 703	96 935	112 095	119 177	121 698
Genomsnittligt eget kapital	91 033	93 888	92 696	94 819	104 515	115 636	120 438	128 140
Avkastning på eget kapital (%)	-28,8%	11,7%	-8,1%	-3,5%	-70,7%	-12,3%	-1,6%	-31,4%

Ackumulerat, SEK miljoner	2018				2017			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Periodens resultat (förlust) hänförligt till aktieägare i moderbolaget	-6 530	23	-2 722	-837	-32 576	-14 100	-10 539	-10 068
Årsbasis	-6 530	31	-5 444	-3 348	-32 576	-18 800	-21 078	-40 272
Genomsnittligt eget kapital								
Eget kapital vid periodens början	96 935	96 935	96 935	96 935	134 582	134 582	134 582	134 582
Eget kapital vid periodens slut	86 978	95 087	92 689	92 703	96 935	112 095	119 177	121 698
Genomsnittligt eget kapital	91 957	96 011	94 812	94 819	115 759	123 339	126 880	128 140
Avkastning på eget kapital (%)	-7,1%	0,0%	-5,7%	-3,5%	-28,1%	-15,2%	-16,6%	-31,4%

## Vinst (förlust) per aktie, ej IFRS

Vinst (förlust) per aktie efter utspädning, exklusive av- och nedskrivningar av förvärvade immateriella tillgångar och exklusive omstruktureringarkostnader.

Isolerade kvartal, SEK	2018				2017			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Vinst (förlust) per aktie efter utspädning	-1,99	0,83	-0,58	-0,25	-5,63	-1,09	-0,14	-3,08
Omstruktureringarkostnader	1,06	0,12	0,41	0,30	0,37	0,73	0,38	0,46
Avskrivningar och nedskrivningar av förvärvade immateriella tillgångar	0,16	0,08	0,08	0,06	4,17	0,07	0,09	0,43
Vinst (förlust) per aktie (ej IFRS)	-0,77	1,03	-0,09	0,11	-1,09	-0,29	0,33	-2,19

Ackumulerat, SEK	2018				2017			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Vinst (förlust) per aktie efter utspädning	-1,98	0,01	-0,83	-0,25	-9,94	-4,31	-3,22	-3,08
Omstruktureringarkostnader	1,88	0,82	0,71	0,30	1,93	1,57	0,84	0,46
Avskrivningar och nedskrivningar av förvärvade immateriella tillgångar	0,37	0,21	0,14	0,06	4,77	0,59	0,52	0,43
Vinst (förlust) per aktie (ej IFRS)	0,27	1,04	0,02	0,11	-3,24	-2,15	-1,86	-2,19

## Fritt kassaflöde och fritt kassaflöde exklusive M&A

Fritt kassaflöde: Kassaflöde från rörelsen efter kapitaliserade utgifter och övriga investeringar.

Fritt kassaflöde exklusive M&A: Kassaflöde från rörelsen efter kapitaliserade utgifter och övriga investeringar (exklusive M&A).

Isolerade kvartal, SEK miljoner	2018				2017			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Kassaflöde från rörelsen	4 287	2 040	1 442	1 573	11 159	-18	1	-1 541
Kapitaliserade utgifter och övriga investeringar (exklusive M&A)								
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-1 080	-1 088	-951	-856	-1 105	-739	-1 018	-1 015
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	57	102	52	123	898	12	37	69
Balanserade utvecklingskostnader	-195	-151	-325	-254	-138	-126	-315	-865
Övriga investeringsaktiviteter	-96	-190	-398	161	-573	42	-42	110
Fritt kassaflöde exklusive M&A	2 973	713	-180	747	10 241	-829	-1 337	-3 242
Förvärv/försäljning av dotterföretag och verksamheter, netto	20	-425	-431	-449	-107	371	9	3
Fritt kassaflöde	2 993	288	-611	298	10 134	-458	-1 328	-3 239

Ackumulerat, SEK miljoner	2018				2017			
	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar	Jan-dec	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Kassaflöde från rörelsen	9 342	5 055	3 015	1 573	9 601	-1 558	-1 540	-1 541
Kapitaliserade utgifter och övriga investeringar (exklusive M&A)								
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-3 975	-2 895	-1 807	-856	-3 877	-2 772	-2 033	-1 015
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	334	277	175	123	1 016	118	106	69
Balanserade utvecklingskostnader	-925	-730	-579	-254	-1 444	-1 306	-1 180	-865
Övriga investeringsaktiviteter	-523	-427	-237	161	-463	110	68	110
Fritt kassaflöde exklusive M&A	4 253	1 280	567	747	4 833	-5 408	-4 579	-3 242
Förvärv/försäljning av dotterföretag och verksamheter, netto	-1 285	-1 305	-880	-449	276	383	12	3
Fritt kassaflöde	2 968	-25	-313	298	5 109	-5 025	-4 567	-3 239