

## Transiros återkommande intäkter ökar med 14 %

Stockholm 2021-10-01

De återkommande intäkterna från Transiros licenser och supportavtal för 2022 ökar med 14 % till 8,1 miljoner kronor (7,1 mkr 2021). Transiro har ca 320 B2B kunder till bolagets tjänster, Klartext Bussbokning, Omnis ersättningstrafik samt Kassanova Affärssystem.

*“Vi ser fram emot att presentera ytterligare affärer under Q4 då vi har flera offerter ute. Nu när alla restriktioner efter pandemin släppts och bussbranschen börjar se en ljusning kommer vi påbörja kundinstallation av vår Klartext mobilApp.”* säger Johan Eriksson, VD Transiro Holding AB

För mer information, vänligen kontakta VD Johan Eriksson på:

Telefon: 070-372 82 17

E-post: [johan.eriksson@transiro.com](mailto:johan.eriksson@transiro.com)

### Om Transiro

Transiro utvecklar produkter som hjälper företag att stärka sina affärskritiska processer. Bred funktionalitet inklusive stöd för e-commerce och mobila enheter gör att Transiro ersätter behovet av flera olika system. Bolaget har tre produkter: Kassanova Affärssystem, ett affärssystem för järn-, bygg-, hobby- och färghandel, Klartext Affärssystem som är det marknadsledande planeringssystemet för linje- skol- och beställningstrafik och Omnis som det ledande för ersättningstrafik i Sverige. Dessutom Wifog mobile, en MVNO i Tre:s nät med möjlighet till reklamfinansiera samtal, sms och surf . Transiro har också utvecklat och lanserat ett taxibokningssystem för Trikes i Filippinerna. Mer information om bolaget finns på [www.transiro.com](http://www.transiro.com).

*Denna information är sådan information som Transiro Holding AB är skyldig att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Information lämnades, genom styrelsens försorg, för offentliggörande den 1 oktober 2021, kl 08:45*