



FINEPART SWEDEN AB (PUBL) 556883-1063

DELÅRSRAPPORT 1
DEN 31 MAJ 2019

JANUARI – MARS 2019, KVARTAL 1

- Rörelsens intäkter uppgick till 3 012 tkr (3133).
- Rörelsens kostnader uppgick till -3 553 tkr (-3916).
- Rörelseresultatet uppgick till -563 (-848) före skatt.
- Vid utgången av perioden uppgick räntebärande skulder till 1 478 tkr (4876).
- Vinst per aktie efter skatt uppgick till -0,06 kr (-0,15).

ORDERSTOCK UNDER KVARTALET

Orderstocken var i allt väsentligt levererad per 31 mars. Efter periodens utgång har bolaget mottagit maskinorder till ett sammantaget värde av cirka 5 200 tkr.

KOMMENTARER TILL BOLAGETS RESULTAT OCH FINANSIELLA STÄLLNING

Omsättningen jmf med utgången av kvartal 1 2018 minskar marginellt, men bruttomarginalen ökar något, vilken ger likvärdig bruttovinst. Maskinen som levererades i februari förväntas generera order på tillbehör under kvartal 2.

Bolaget har levererat varor och tjänster för cirka 800 tkr utöver intäkten från maskinförsäljningen.

Minskningen av bolagets totala kostnader jmf 2018 är hänförliga till lägre externa kostnader, samt lägre kostnader för råvaruinköp. Personalkostnaden ökar pga. fler anställda.

Per 31 mars 2019 uppgick likvida medel till 1 722 tkr.

Under maj månad har bolaget mottagit inbetalningar för ett tillväxtlån från Almi Företagspartner på 2400 tkr, samt ett förskott på 1500 tkr för maskinorder. Inom kort väntas ett ytterligare förskott på 1 mkr inbetalas.

ANTALET UTESTÅENDE AKTIER

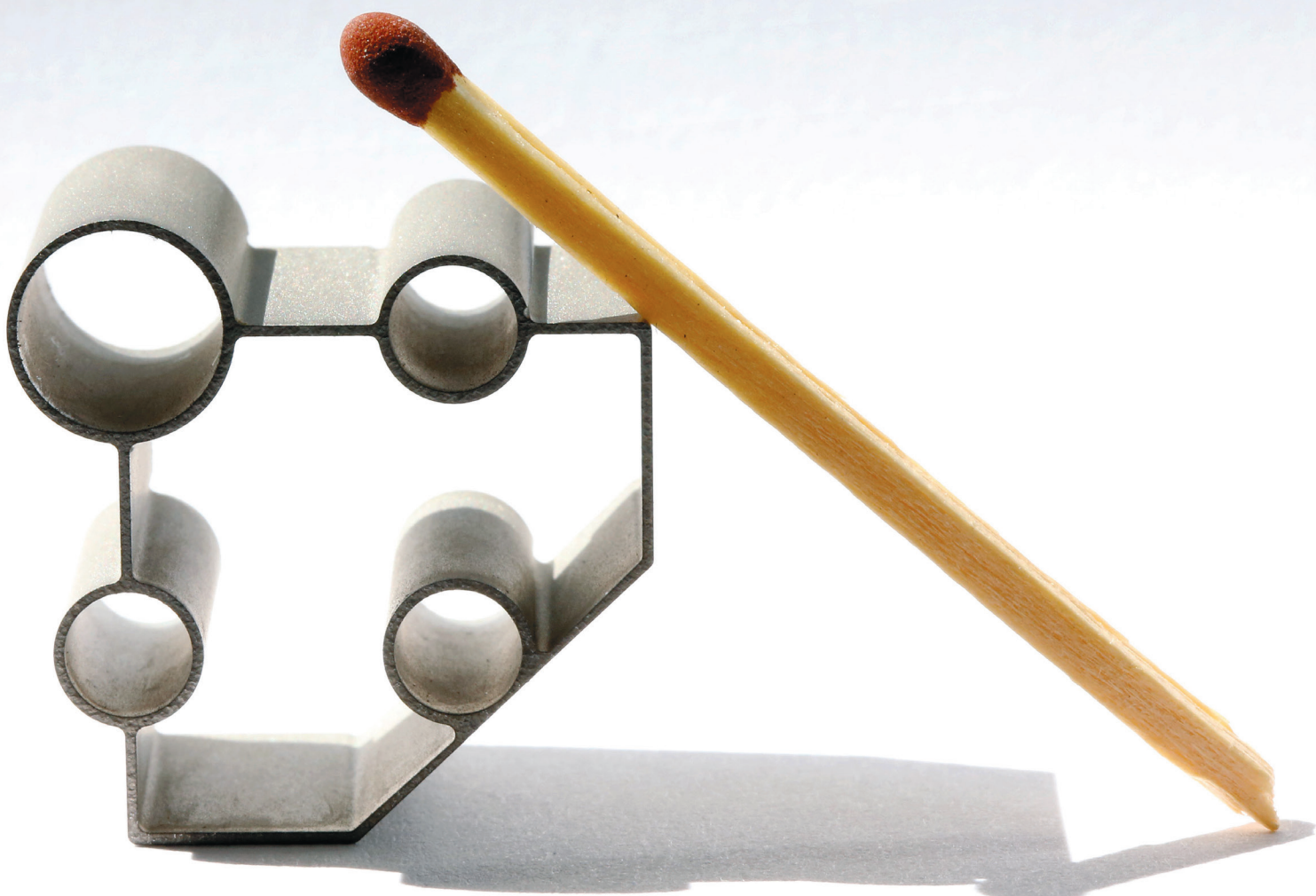
Per 31 mars 2019, uppgick antalet aktier till 9 697 656.

VÄSENTLIGA HÄNDELSER UNDER FÖRSTA KVARTALET 2019

- I VD-brevet för januari, aviseras att bolaget ser en ökad orderingång på uppdragsskärning för kvartal 1 (se PM den 7/1), vilket är i linje med bolagets ambition att öka intäkter vid sidan om försäljning av maskiner och reservdelar.
- I mars uppdaterar bolaget marknaden om läget för den testperiod som genomförts med en potentiell maskinkund (se PM 14/3). Bolagets agent säljer en demomaskin till kunden.

VÄSENTLIGA HÄNDELSE EFTER PERIODENS UTGÅNG

- I april får bolaget en maskinorder från Indien (se PM 8/4).
- Den 9:e april kallar bolaget till årsstämma (se PM 9/4)
- I april får bolaget en muntlig maskinorder från ett svenskt verkstadsföretag (se PM 23/4). Den 15/5 bekräftas ordern skriftligt.
- I april beviljas bolaget ett tillväxtlån på 2,4 mkr från Almi Företagspartner (se PM 25/4)
- I april lämnar valberedningen sitt förslag till bolagets årsstämma (se PM 30/4)
- Den 15:e maj hölls bolagets årsstämma varvid två ny ledamot invaldes i styrelsen (se Kommuniké publicerad den 16/5).



VD HAR ORDET

Den senaste tiden har varit mycket intensiv för bolaget, vi har satsat stort på att utveckla vår USA-marknad, samtidigt som vi bearbetar ett flertal prospekt i Europa. Inte helt oväntat för oss, var det dock ordern från Indien som blev årets första avslut. Detta projekt har pågått i över ett år och inköpet gjordes genom en offentlig upphandling, vilket alltid är utmanande oavsett territoriet. Vi kommer få namnge kunden när maskinen är levererad och installerad. Årets andra order kom från Sverige och var oväntad, denna kund har tidigare kategoriserats som möjlig på lång sikt, men vår teknik är efterfrågad av kunder så bolaget valde att tidigarelägga sin investering i en Finecutmaskin. Kunden är Brogren Industries, som har sina rötter i svensk verkstadsindustrin, men som numera är ett komplett teknikföretag. Brogrens Industries är certifierat mot flygindustrin, vilket också är det kundsegment som Finecutmaskinen är avsedd för. Vi ser detta som en prestigeorder, samt helt i linje med vilka kundsegment vi vill nå ut till. Ordern är en följd av det samarbete som inleddes genom ett Vinnova-projekt i december 2018 (se PM 6/12, 2018).

När det gäller våra fokusområden håller vi fast vid dem, så nedan följer en lägesrapport för respektive område.

Fineparts fokusområden:

- 1) Nå avslut på fler kundprospekt i närtid.
- 2) Skapa förutsättningar för demonstration och effektivare kundbearbetning i USA.
- 3) Hålla fokus uppe på våra agenter så att Fineparts produkter är "top of mind".
- 4) Utföra fler uppdragsskärningar som bygger marknadsmedvetande och ger intäkter.
- 5) Vårda de mer långsiktiga kundprospekten, för att bygga för framtiden.

Status för respektive fokusområde:

1) Sedan föregående VD-brev i april har vi sålt två maskinsystem, ett till Indien och ett i Sverige. Vi har alltså nu minst tre maskiner för leverans under 2019, samt att vår tyska agent har sålt en demomaskin på den tyska marknaden. Vi har även förväntningar på order från USA, där vi nu lägger ett betydande fokus för att driva prospekten i mål. Enligt vår agent, är det sannolikt att vi kan inleda diskussioner om nyförsäljning av maskiner till den tyska kunden, under juni månad.

2) Under vecka 21 har vi återigen varit i USA för att ge vår agent tekniskt säljstöd. Vi ser stora möjligheter att flera av prospekten kan leda till order inom 1-6 månader. Vi har utfört provskärningar på plats även denna gång, dels för pågående prospekt dels för nya.

3) Med stöd av de order vi nyligen erhållit, samt den tillkommande finansieringen från Almi Företagspartner som stärker vår ekonomi, kan vi nu utöka vår satsning när det gäller deltagande på mässor i samverkan med våra agenter, vilket förstärker våra agentsamarbeten och vår marknadsnärvaro.

4) Som nämndes i föregående VD-brev har vi stor efterfrågan på uppdragsskärningar och har övervägt nyinvesteringar för att säkerställa kapacitet och tillväxt. Vi genomför nu detta genom att placera ytterligare en Finecutmaskin i vår verkstad. Detta finansieras genom tillväxtlånet från Almi Företagspartner. Vi väntar oss viss nedgång av uppdrag under sommarmånaderna, men en ökad efterfrågan från september och vill därmed säkerställa kapacitet snarast möjligt.

5) På denna punkt upprepar jag vad som skrevs i föregående VD-brev, då det fortsatt gäller och inte förändrats i någon väsentlig mening: Vi har utfört provskärningar för flera stora företag med goda möjligheter till affär, antingen i form av maskinförsäljning eller som uppdragsskärning. Några av dem har nu genererat intäkter i form av uppdragsskärningar, med en förväntad maskinaffär på lite längre sikt.

Nästa VD-brev kommer i samband med kvartalsrapport 2, i augusti.

Med vänlig hälsning
Lars Brodal
VD, Finepart Sweden AB (publ)



REDOVISNINGSPRINCIPER

Företaget redovisar enligt regelverket K3 vilket är oförändrat mot föregående år.

REVISORS UTLÅTANDE ANGÅENDE DELÅRSRAPPORTEN

Rapporten nedan, har inte varit föremål för granskning av bolagets revisor.

NÄSTA RAPPORT

Kvartalsrapport för kvartal 2, 2019 (2019-08-31)

För frågor om delårsrapporten och bolaget, vänligen kontakta:

Lars Brodal
VD, Finepart Sweden (publ) AB
Telefon: 0708-911303
E-post: lars.brodal@finepart.com

OM BOLAGET

Finepart är ett innovativt och teknikorienterat företag som utvecklar och säljer maskiner för komponenttillverkning med hög precision. Bolagets teknologi baseras på vattenskärningsteknik som innebär att med mycket högt vattentryck, cirka 4 000 bar, skapa en stråle som accelererar sandkorn som verkar som slipmedel. Bolaget grundades 2012 och huvudkontoret ligger i Bollebygd.

Finepart
Sweden AB

RESULTATRAPPORT

| Alla belopp i tusentals kronor | 2019-01-01 - 2019-03-31 | 2018-01-01 - 2018-03-31 |
|--|----------------------------|----------------------------|
| | 3 mån | 3 mån |
| Rörelsens intäkter | | |
| Nettoomsättning | 2 982 | 3 058 |
| Övriga rörelseintäkter | 30 | 75 |
| Summa intäkter | 3 012 | 3 133 |
| Rörelsens kostnader | | |
| Råvaror och förnödenheter | -1 366 | -1 487 |
| Övriga externa kostnader | -891 | -1 201 |
| Personalkostnader | -1 048 | -845 |
| Avskrivningar | -242 | -236 |
| Övriga rörelsekostnader | -6 | -147 |
| Summa kostnader | -3 553 | -3 916 |
| Rörelseresultat | -541 | -783 |
| Räntekostnader | -22 | -65 |
| Summa räntor | -22 | -65 |
| Resultat efter finansiella poster | -563 | -848 |
| Skatt på årets resultat | 0 | 0 |
| Periodens resultat | -563 | -848 |



BALANSRAPPORT

| Alla belopp i tusentals kronor | 2019-03-31 | 2018-12-31 |
|---|---------------|---------------|
| Anläggningstillgångar | | |
| Immateriella anläggningstillgångar | | |
| Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten | 4 779 | 4 945 |
| Patent samt liknande rättigheter | 2 111 | 2 092 |
| Summa immateriella anläggningstillgångar | 6 890 | 7 037 |
| Materiella anläggningstillgångar | | |
| Maskiner och andra tekniska anläggningar | 686 | 616 |
| Inventarier, verktyg och installationer | 66 | 73 |
| Summa materiella anläggningstillgångar | 752 | 689 |
| Finansiella anläggningstillgångar | | |
| Uppskjuten skattefordran | 2 550 | 2 550 |
| Summa finansiella anläggningstillgångar | 2 550 | 2 550 |
| Summa anläggningstillgångar | 10 192 | 10 276 |
| Omsättningstillgångar | | |
| Varulager | | |
| Råvaror och förnödenheter | 1 646 | 1 694 |
| Varor under tillverkning | 0 | 0 |
| Förskott till leverantörer | 53 | 199 |
| Summa varulager | 1 699 | 1 893 |
| Kortfristiga fordringar | | |
| Kundfordringar | 2 544 | 688 |
| Övriga fordringar | 96 | 139 |
| Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter | 229 | 217 |
| Summa kortfristiga fordringar | 2 869 | 1 044 |
| Kassa och bank | 1 722 | 4 435 |
| Summa omsättningstillgångar | 6 290 | 7 372 |
| SUMMA TILLGÅNGAR | 16 482 | 17 648 |

| Alla belopp i tusentals kronor | 2019-03-31 | 2018-12-31 |
|--|---------------|---------------|
| EGET KAPITAL OCH SKULDER | | |
| Eget kapital | | |
| Bundet eget kapital | | |
| Aktiekapital | 1 418 | 1 418 |
| Fond för utvecklingsutgifter | 2 407 | 2 408 |
| Summa bundet eget kapital | 3 825 | 3 826 |
| Fritt eget kapital | | |
| Överkursfond | 11 134 | 26 932 |
| Balanserad vinst | -1 505 | -10 905 |
| Periodens resultat | -563 | -6 399 |
| Summa fritt eget kapital | 9 066 | 9 628 |
| Summa eget kapital | 12 891 | 13 454 |
| Långfristiga skulder | | |
| Skulder till kreditinstitut | 611 | 828 |
| Summa långfristiga skulder | 611 | 828 |
| Kortfristiga skulder | | |
| Konvertibla lån | 0 | 0 |
| Skulder till kreditinstitut | 867 | 867 |
| Förskott från kunder | 0 | 135 |
| Leverantörsskulder | 1 016 | 1 254 |
| Övriga skulder | 132 | 153 |
| Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter | 965 | 957 |
| Summa kortfristiga skulder | 2 980 | 3 366 |
| SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER | 16 482 | 17 648 |
| Ställda säkerheter och ansvarsförbindelser | | |
| Ställda säkerheter | 7 700 | 7 700 |
| Ansvarsförbindelser | Inga | Inga |

Finepart *Sweden AB*



Finepart Sweden AB (publ)
Box 99
517 22 BOLLEBYGD
Tel: 033-28 41 45
E-post: info@finepart.com
Hemsida: www.finepart.com