

## Metsä Wood investerer i partnerskaber indenfor industriel præfabrikation af træelementer

Trækonstruktioner bliver i stigende grad populært verden over. Træprodukter er blevet mere konkurrencedygtige specielt indenfor boligbyggeri, på grund af den avancerede grad af modularitet og præfabrikerede elementer. Igennem deres partnernetværk i Europa, øger Metsä Wood mængden af Kerto® LVL-baseret element konstruktion.

Byggeindustrien gennemgår en stor omstilling, hvori byggeriet rykker sig fra byggeplads til fabrikation offsite. Standardiserede industrielle produkter øger kvaliteten og effektiviteten af byggeriet. Arbejdstiden på byggepladser bliver forkortet og antallet af fejl reduceret, og der er næsten intet spild af materialer.

Metsä Wood har gjort langsigtede bestræbelser på at finde permanente partnere indenfor industriel trækonstruktion. Målet er at udvikle et økosystem baseret på Metsä Woods [Kerto LVL \(lamineret finertømmer\)](#) produkter.

"Vi sigter efter at bygge et træ-baseret økosystem i Europa - et netværk af specialister, der hver fokuserer på sin kerneforretning," siger Juha Kasslin, vicedirektør for central Europa og salgsudvikling hos Metsä Wood.

"Metsä Woods kerneforretning vil være LVL fabrikation på industriel skala, og vores partnernetværk vil udføre en stor del produktudvikling baseret på vores produkter. Dette arrangement vil være en fordel for væksten i hele økosystemet. Samarbejde er et vigtigt skridt i retning af at udvide trækonstruktionssektoren - inklusiv bybebyggelse, hvori det største potentiale ligger", tilføjer Kasslin.



### En materiale leverandør i industriel skala

Metsä Wood har langsigtede leverings- og samarbejdsaftaler med producenter af LVL-elementer. De finske virksomheder, Lapwall og Sisco er gode eksempler på sådanne producenter. Metsä Wood leverer Kerto LVL produkter i tilpassede længder, som partnerne producerer både tag, gulv og væg- elementer ud fra, såvel som hele moduler.

Siscos hastige vækst er bevis på, at Kerto LVL kan blive anvendt til praktisk talt alle byggemæssige formål. Det øgede salg i præfabrikerede badeværelser-, køkken-, og lejlighedsmoduler indikerer, at lejlighedsbyggerier i træ er den fremtidige udvikling. Siscos ambitiøse mål er at øge andelen af høje bygninger af træ i Finland, fra 3-4 procent til 10 procent indenfor de næste fem år.

"Et passende fundament for hvert byggeprojekt kan blive samlet i moduler, og arkitekten kan derefter skabe en imponerende entitet ved at tilføje attraktive elementer, farver, balkoner, gesimser, og så videre," siger Lauri Hälminen, administrerende direktør hos Sisco. "En tilgang til et strukturelt design muliggør en prismæssig fornuftig produktion, og industriel fabrikation sikrer, at projekterne bliver effektivt udført."



Lapwall tror også på den logiske samlebandstilgang, som virksomheden har adopteret fra bilindustrien: Indenfor industriel trækonstruktion er processen samlet i klynger og forberedt på forhånd. Det eneste der mangler, er at samle delene på byggepladsen.

"Hvis hver bygning er en prototype, så ender tingene med at blive umulige," siger Jarmo Pekkarinen, administrerende direktør hos Lapwell. "Vores produktudvikling er baseret på et koncept om at have flere forskellige modeller, hvor hver bygning samles ud fra præfabrikerede dele. Dette tillader optimale omkostninger, kvalitet og tid. Takket være denne tilgang, kan vi love entreprenører og investorer, at et byggeprojekt kan blive færdiggjort i løbet af så lidt som tre uger."

Europa tilbyder rigeligt med muligheder for partnerskaber indenfor konstruktion af elementer. I eksempelvis Frankrig, Tyskland og Belgien, bliver Metsä Woods Kerto LVL Ripa gulv- og tag-elementer forarbejdet af partnervirksomheder.

[Læs mere om Kerto partnere.](#)

Images: [databank.metsagroup.com/l/SQR6Qxds27mQ](https://databank.metsagroup.com/l/SQR6Qxds27mQ)

## Open Source Wood: En åben platform for innovativ trækonstruktion

I juni lancerede Metsä Wood deres open source træprojekt, hvor arkitekter, designere og ingeniører er inviteret til at gøre fælles sag indenfor innovation, og dele information med relation til konstruktion baseret på træ-elementer.

Dette projekt er en fortsættelse af Plan B-kampagnen, og dens mål er at udvide markedet for urban trækonstruktion ved at samle ekspertise fra forskellige lande. Metsä Wood promoverer element design ved at tilbyde 30.000 euro i gevinst for element-baserede designs, som gør innovativ brug af Kerto LVL.

Mere information om Open Source Wood og hvordan du kan deltage: [www.opensourcewood.com](http://www.opensourcewood.com)

**Yderligere oplysninger fås ved at kontakte:**

Lau Larsen, Marketing Director, Metsä Wood  
+ 45 26127478, [lau.larsen@metsagroup.com](mailto:lau.larsen@metsagroup.com)

[www.metsawood.dk](http://www.metsawood.dk)

*Metsä Wood leverer konkurrencedygtige og miljøvenlige træprodukter til byggeriet, industrien og distributionspartnere. Vi fremstiller produkter af nordisk træ, et bæredygtigt råmateriale af førsteklasses kvalitet. I 2016 havde vi en omsætning på EUR 0,5 milliarder, og vi har mere end 1.500 medarbejdere. Metsä Wood er en del af Metsä Group.*

[Facebook](#) | [LinkedIn](#) | [Twitter](#) | [Instagram](#) | [Pinterest](#)