

Metsä Wood investeert in partnerschappen binnen de industriële houten elementbouw

De populariteit van houtbouw neemt wereldwijd toe. Houtproducten zijn met name in de woningbouw concurrerender geworden omdat er steeds vaker gebruik wordt gemaakt van modules en prefab elementen. Via een Europees netwerk van partners zorgt Metsä Wood ervoor dat er steeds meer wordt gebouwd met Kerto® LVL-elementen.

De bouwsector bevindt zich in een overgangsfase, waarbij de bouw zich verplaatst van de bouwlocatie naar indoor prefabricage. Gestandaardiseerde producten verhogen de kwaliteit en de efficiëntie van de bouw. De doorlooptijd op de bouwlocatie wordt verkort, de faalkosten nemen af en er is nauwelijks verspilling van materialen.

Metsä Wood heeft de afgelopen tijd aanzienlijke inspanningen verricht om vaste partners te vinden binnen de industriële houtbouw. De doelstelling is het realiseren van een ecosysteem rond de [Kerto LVL](#)-producten van Metsä Wood.

“We streven naar een ecosysteem op basis van hout in Europa: een netwerk van specialisten die zich allemaal richten op hun kernactiviteit”, zegt Juha Kasslin, Vice President, Central Europe en Sales Development bij Metsä Wood.

“De kernactiviteit van Metsä Wood is LVL-productie op industriële schaal en ons partnernetwerk zal zich gaan richten op productontwikkeling op basis van onze producten. Dit zal de groei van het gehele ecosysteem ten goede komen. Samenwerking is een belangrijke stap in de groei van de houtbouwsector. Onder meer binnen de stedenbouw, hier liggen de meeste kansen”, zegt Kasslin.



Materiaalleverancier op industriële schaal

Metsä Wood heeft langdurige leverings- en samenwerkingsovereenkomsten gesloten met producenten van LVL-elementen. De Finse fabrikanten Lapwall en Sisco zijn hier goede voorbeelden van. Metsä Wood levert Kerto LVL-producten met een vaste lengte, waarmee partners dak-, vloer- en wandelementen en complete modules produceren.

Sisco's snelle groei bewijst dat Kerto LVL kan worden gebruikt voor nagenoeg alle bouwtoepassingen. De groeiende omzet in prefab badkamer- en keukenmodules en modulaire appartementen laat zien dat houten appartementsgebouwen de toekomst zijn. Sisco heeft een ambitieuze doelstelling: het percentage van hoge houten gebouwen in Finland binnen nu en vijf jaar verhogen van 3-4% tot 10%.

“De basis van ieder bouwproject bestaat uit modules en de architect maakt er vervolgens een prachtig geheel van door toevoeging van aantrekkelijke elementen zoals kleuren, balkons, profielen en dergelijke”, zegt Lauri Halminen, CEO bij Sisco. “Een constructieve ontwerpbenadering maakt een betaalbare productie mogelijk en industriële prefabricage zorgt ervoor dat projecten efficiënt worden uitgevoerd.”



Lapwall is ook een groot voorstander van de logica en assemblagefilosofie die zijn overgenomen uit de autobranche: bij industriële houtbouw worden de processen gebundeld en voorbereid. Het enige wat nog gedaan moet worden op de bouwlocatie is het koppelen van de onderdelen.

“Als ieder gebouw een prototype is, dan werkt dit concept niet”, zegt Jarmo Pekkarinen, CEO bij Lapwall. “Onze productontwikkeling is gebaseerd op een concept met een breed scala aan modellen, waarbij ieder gebouw wordt gerealiseerd met prefab onderdelen. Dit waarborgt optimale kosten, kwaliteit en snelheid. Door deze aanpak kunnen we ontwikkelaars en investeerders overtuigen dat een bouwproject in slechts drie weken gerealiseerd kan worden.”

Europa biedt veel mogelijkheden op het gebied van partnerschappen voor elementbouw. In Frankrijk, Nederland, Duitsland en België bijvoorbeeld worden Kerto LVL Ripa-vloer- en dakelementen van Metsä Wood voorbereid door partnerbedrijven.

[Meer informatie over Kerto-partners.](#)

Images: databank.metsagroup.com/I/SQR6Qxds27mQ

Open Source Wood: een open platform voor innovatieve houtbouw

In juni heeft Metsä Wood het Open Source Wood-initiatief gelanceerd: een oproep aan architecten, ontwerpers en engineers om hun krachten te bundelen om te innoveren en kennis uit te wisselen over bouwen met houten elementen.

Het project is een voortzetting van het Plan B-initiatief en richt zich op uitbreiding van de markt van houtbouw in steden door het combineren van expertise uit verschillende landen. Metsä Wood promoot modulair design door 30.000 euro aan prijzengeld beschikbaar te stellen voor ontwerpen waarbij Kerto LVL op innovatieve wijze is toegepast.

Lees meer over Open Source Wood en deelname: www.opensourcewood.com

Voor meer informatie kunt u contact opnemen met:

Henni Rousu, Communications Manager, Metsä Wood
tel: +358 40 5548388, henni.rousu@metsagroup.com

Bas Meeuwissen, Sales Manager, Metsä Wood
tel: +31 555 3866 10, bas.meeuwissen@metsagroup.com

www.metsawood.nl

Metsä Wood biedt uitstekende en milieuvriendelijke houtproducten voor de bouwsector, industrie en distributiepartners. Wij fabriceren producten van Scandinavisch hout, een duurzame grondstof van topkwaliteit. Onze verkoop in 2016 bedroeg € 0,5 miljard en we hebben zo'n 1.500 mensen in dienst. Metsä Wood maakt deel uit van de Metsä Group.

[Facebook](#) | [LinkedIn](#) | [Twitter](#) | [Instagram](#) | [Pinterest](#)