

DELÅRSRAPPORT 1 JANUARI TILL 31 MARS

Q1 • 2019



CURANDO

Curando Nordic AB | 559049-5254 | www.curandonordic.se

SAMMANFATTNING AV DELÅRSRAPPORT

Med "bolaget" eller "Curando" avses i denna rapport, såvida inget annat anges, Curando Nordic AB med org.nr. 559049-5254 samt bolagets samtliga dotterbolag, vilka under perioden var de helägda dotterbolagen Agilit Svenska AB, Curando AS, Friskare på jobbet Norden AB, Läkartid nu Nordic AB samt det delägda dotterbolaget Carefindy AB. Curando bildades i juli 2016 och listades på Nasdaq Stockholm First North den 22 december 2016. Efter denna rapportperiods utgång ansöktes den 11 april om konkurs för dotterbolagen Friskare på jobbet Norden AB och Läkartid nu Nordic AB och dotterbolaget Curando AS övertogs från den 25 april av Otiga Group AS.

Tre månader (2019-01-01 – 2019-03-31)

- Koncernens nettoomsättning uppgick till 2 003 KSEK vilket är en minskning på 58 % jämfört med första kvartalet 2018.
Minskningen är i huvudsak en effekt av avyttringen av Niana AB 1 januari 2019.
- Koncernens resultat efter finansiella poster uppgick till -5 547 KSEK. Resultatet belastades främst av personal och konsultkostnader.
Utöver detta belastades resultatet av justering av tidigare upptagen Goodwill på Niana AB på totalt -2 149 KSEK.
- Resultatet per aktie i koncernen uppgick till -0,24 SEK.
- Soliditeten uppgick per den 31 mars till cirka -44,5 %.

Resultat per aktie: Periodens resultat dividerat med antal aktier vid periodens slut. Per den 31 mars 2019 uppgick antalet aktier i Curando Nordic AB till 23 021 490 stycken.

Soliditet: Justerat eget kapital (eget kapital och obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt) i procent av balansomslutning.

(KSEK)	Q1	Q1	Q1 – Q4
	jan - mars 2019	jan - mars 2018	jan - dec 2018
Nettoomsättning	2 003	4 811	15 644
Försäljningstillväxt (%)	-58	800	48
Rörelseresultat (EBITA)	-5 128	-2 792	-14 717
Rörelsemarginal (EBITA %)	-256	-58	-94
Goodwillavskrivningar	-	-226	-666
Rörelseresultat (EBIT)	-5 521	-3 549	-18 762
Rörelsemarginal (EBIT %)	-276	-74	-120
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-4 278	342	-11 664
Soliditet (%)	-44,5	6,3	-6,3
Nettokassa	396	1 867	1 743
Resultat per aktie (kr)	-0,24	-0,32	-0,81
Eget kapital per aktie (kr)	-0,13	0,05	-0,027
Antal aktier vid slutet av perioden	23 021 490	10 994 644	23 021 490

Väsentliga händelser första kvartalet 2019

- Den 1 januari överlämnade Curando Nordic AB driften av dotterbolaget Niana AB till Arenakoncernen AB efter att detta bolag sålts till dem i december.
- Efter den kraftiga nedbemanning som beslutats och genomförts under sista kvartalet 2018 har verksamheten under årets första kvartal fokuserat på att skapa en mycket resurssnål driftsmodell som kan minimera driftkostnaderna för den framtida verksamheten.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

- **11 april** lämnades konkursansökan för två dotterbolag in till Attunda tingsrätt. **26 april** övertog Otiga Group AS det norska dotterbolaget Curando AS. **29 april** meddelades att årsstämma kommer att äga rum den 31 maj 2019. **8 maj** meddelades att styrelsen gick in med bryggfinansiering om 2,6 MSEK och garantier för att finansiera repositionering. **8 maj** tecknade dotterbolaget Agilit Svenska AB avtal med Svensk Vårdförmedling Försäljning AB om programvara med beräknade årsintäkter om 1 MSEK. **10 maj** offentliggjordes den senarelagda årsredovisningen för 2018. Bolaget meddelade i ett pressmeddelande föregående årsredovisningen att det av revisionsrapporten framgår att bolaget och koncernen är i behov av ytterligare finansiering inom tolv månader från räkenskapsårets utgång.

Pågående verksamhetsomställning

Curando Nordic har under andra halvåret 2018 kommunicerat en omställning av verksamheten mot en allt mer renodlad digital leverans. Bolaget har per idag genomfört kraftiga besparingar och två dotterbolag har sålts och två dotterbolag har försatts i konkurs. Detta har stor inverkan på denna rapport och kommer också att ha en stor påverkan på resultatet i kommande rapporter. Curando Nordic har i ett pressmeddelande den 29 maj kommunicerat en övergripande plan för den fortsatta verksamheten och kommer i tredje kvartalet 2019 att presentera en reviderad affärsplan.



VD KOMMENTERAR

Curando 2.0



Fokus på omställning. Under andra halvåret 2018 har vi fortlöpande kommunicerat omställningen av verksamheten mot en allt mer renodlad digital leverans. Genom de åtgärder som nu genomförts med nedbemanning, försäljning av Niana AB och Curando AS samt avveckling av två bolag kommer vi att fokusera på att kommersialisera den omfattande IT-plattform som vi har utvecklat under tiden med egen leverans av företagshälsa. Och det finns fler möjligheter än "bara" företagshälsa.

Visserligen har vår plattform huvudsakligen utvecklats för vård och hälsa men den är också möjlig att använda inom många andra områden i arbetslivet. Detta är värdefullt och centralt för vår väg framåt. För tillfället koncentrerar vi oss dock på att på att sälja plattformen för digital företagshälsa.

Vi har reducerat våra kostnader kraftigt. Den samlade effekten av besparingar, försäljning av det som inte är kärnverksamhet samt avveckling av försäljning – leverans av företagshälsa uppgår till över 1 MSEK per månad. Det innebär att vår "burn-rate" nu är nere på en relativt låg nivå. Det ger oss också möjlighet att avsätta nödvändig tid för att för att finna rätta partners. Styrelsen stöttar också detta arbete finansiellt genom att bidra med en bryggfinansiering. Vi kommer fortlöpande att kommunicera vad som sker i den processen. Tidplanen för en ny affärsplan med Curando 2.0 är kvartal tre.

Curando var först i Norden med att etablera digital företagshälsa. Det resulterade i en omfattande IT-plattform med uppskattade värdeskapande applikationer. Den kommer vi att vårda och utveckla. Från att ha varit en leverantör av både mjukvarutjänster, online tjänster och fysiska tjänster kommer vi nu "bara" att leverera mjukvarutjänster - SaaS. Det skapar många nya möjligheter. Fram till nu har vi inte velat släppa in andra aktörer inom företagshälsa på vår IT-plattform då de varit konkurrenter. Nu kommer de att kunna bli kunder. Eftersom varje företagshälsa har många kundrelationer kan vi förvänta oss en snabbare ökning av antal anställda på plattformen. Vi börjar med vad vi har på vår IT-plattform: Programvarorna HealthPlace, WorkSpace, Rehab modul, E-learning, Arbetsmiljöchecklista och C-puls, samtliga avsedda för digital hantering av företagshälsa.

En ny version av vår instegstjänst kommer att finnas kostnadsfritt på nätet i juni. Företag kan registrera sig och sina medarbetare i en applikation med bas programvara, bland annat sjuk- och friskanmälan och enkel statistik. Applikationen kan också användas som betaltjänst för medarbetare och chefer som önskar rådgivning och ytterligare hälsotjänster. Detta sker med tilläggsabonnemang eller genom "avrop" och faktureras antingen som en löpande månadskostnad eller som en kostnad per gång en tjänst avropas. Leverantörer av hälsotjänster kan också ingå franchiseavtal som ger tillgång till både IT-plattformens kundinterface och ett ärendehanteringssystem för den personal som levererar onlinetjänster eller fysiska tjänster. Försäljning är igång och vi strävar mot att snabbt ta en marknadsposition.

Tillsammans med styrelsen tar vi nu fram en reviderad affärs- och finansieringsplan. Vi utgår från kärnan i vårt kunderbudande, IT- plattformen som hjälper företagen att skapa friskare arbetsplatser och hjälper leverantörer att skapa mer värde genom digitalisering. Finansieringsplanen bygger dels på en utförsäljning av rättigheter till programvara som inte stöttar kärnverksamheten och dels på en riktad emission till nuvarande och nya investerare.

Vi är nöjda med att ha reducerat våra kostnader kraftigt samtidigt som vi klarat av att behålla den kärnkompetens inom IT som är nödvändig för att vidareutveckla vår plattform för marknaden. I kommande rapporter hoppas vi kunna visa på att Curando 2.0 var ett riktigt vägval!

Sollentuna 29 maj 2019

Fredrik Thafvelin

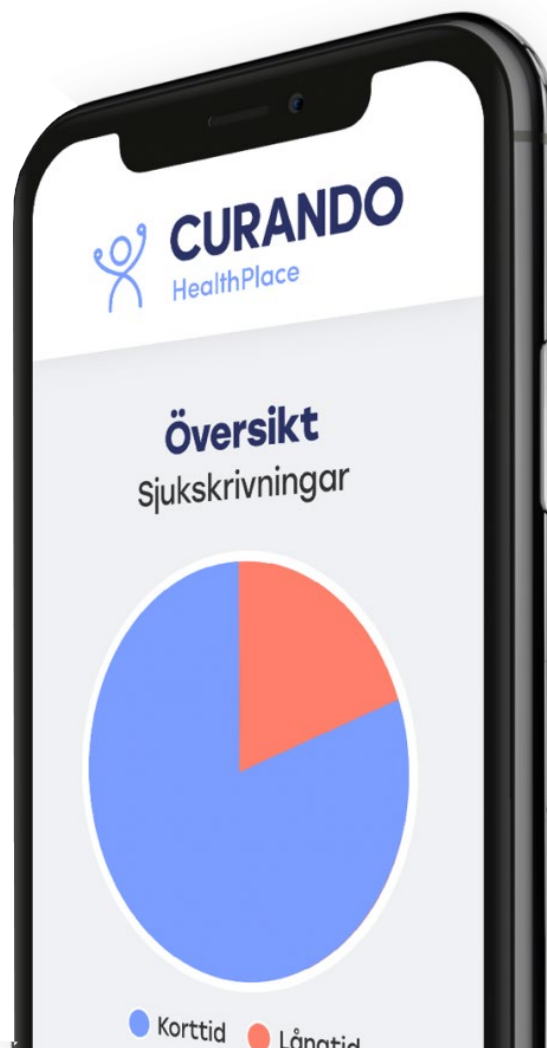
VD, Curando Nordic AB

CURANDO NORDIC

Curando Nordic har varit tidigt ute i den omställning som sker mot e-Hälsa. Bolaget är en SaaS leverantör med säte i Lund och kontor i Sollentuna. Vi säljer idag licenser för drift- och support av skalbara programvaror avsedda för digital hantering av företagshälsa och vård med målsättningen att skapa tillgänglighet och kostnadseffektivitet.

Samhället står inför stora utmaningar i form av växande vårdköer, brist på personal och ohälsa på arbetsplatserna. Människor lever längre, är mer aktiva och kräver mer. Nya och bättre – men ofta dyrare – behandlingar, läkemedel och tjänster introduceras. Vårdens utmaningar kan kort sammanfattas med kraftigt ökande vårdbehov och allt mindre tillgång på resurser och hälsopersonal. Det samma gäller också många andra tjänster. Dagens ineffektiva IT stöd hanterar endast delar av dessa problem. Detta sätter press på alla verksamheter, både privata och offentliga.

Curando Nordic erbjuder sammanlänkade IT-tjänster och -verktyg som säkrar kvalitet och flyttar tid från administration till effektiv leverans av hälsa, vård, rehabilitering, omsorg eller andra tjänster. Vi vänder oss huvudsakligen till B2B segmentet i marknaden. Systemen skapar översikt och enkel tillgänglighet till de resurser som finns. De förenklar arbetslivet och säkrar också effektiv uppföljning. Curandos lösningar har stor potential att bidra till att möta samhällets mest aktuella problem – ökande efterfrågan och dålig tillgänglighet.



ÖVERGRIPANDE PLAN

Curando Nordics övergripande långsiktiga målsättningar är att:

- bli en efterfrågad SaaS leverantör för hälsa och vård B2B i Norden
- uppnå en marknadsledande lönsamhet som mjukvaruleverantör
- kontinuerligt utveckla hälso applikationer - i frontlinjen.

Långsiktig finansiell målsättning

Curando Nordic har som målsättning att skapa ett positivt kassaflöde och ett positiv EBITA inom 12 månader och därefter eftersträva en årlig organisk tillväxt på 15 - 25 % med bibehållen lönsamhet.

Affärsmodell

Curando Nordic är idag ett e-hälsoföretag byggt på en omfattande IT-plattform och en gedigen kompetens inom hälsa och vård. Bolaget fokuserar huvudsakligen på den privata B2B marknaden.

Bolagets affärsmodell baserar sig dels på en löpande månadskostnad som ger tillgång till tjänsten dels en fast kostnad per åtgärd för insatser utöver bastjänsten. Månadskostnaden är i utgångspunkten låg (eller gratis – se nedan) och tilläggstjänsternas pris är volymberoende. Affärsmodellen tillämpar variabla kostnader för den personal som levererar tjänster genom användning av underleverantörer med fast pris. Affärsmodellen bygger också på att kunden kan få tillgång till en kostnadsfri "instegstjänst" som sedan kan generera tilläggförsäljning genom avrop av fler tjänster. Underleverantörer och samarbetspartner kan också erbjudas franchiseavtal antingen under namnet Curando eller som "whitelabel" med tillgång till Curandos plattform.

Marknad

Curando Nordic:s övergripande marknadsstrategi är att i första hand fokusera på företag, försäkringsbolag och selekterade kundgrupper där finansieringen är privat. Curando Nordic kommer inledningsvis att bygga upp sin verksamhet i Sverige och Norge. En vidare expansion till de övriga nordiska länderna och utanför Norden kan bli aktuell efter 2020.

Koncernstruktur

Curando Nordic Sweden AB är moderbolag i en koncern som omfattar Agilit Svenska AB (ägs till 100 % av Agilit Holding AB, vilket i sin tur ägs till 100 % av Curando Nordic Sweden AB) samt Carefindy AB, 65 % av aktierna. Utöver ovanstående har Curando Nordic Sweden AB inga aktieinnehav i andra bolag.



AGILIT

Hjärtat för Curando är den omfattande digitala IT-plattform som Agilit bygg upp steg för steg tillsammans med sina kunder. Agilit är ett produkt- och tjänsteföretag som erbjuder IT-baserade lösningar för arbetslivet, framförallt inom hälsa, vård och omsorg. Kunder har varit både offentliga- och privatdrivna verksamheter. All utveckling är kunddriven. Agilits filosofi är att ett bra IT-system är anpassat till den verksamhet som systemet ska avlasta och inte tvärtom. Agilit bygger därför sin teknik så att den kan förändras och justeras efter behoven.

Ett väl fungerade IT-verktyg medverkar till att skapa "flyt" ge mer och bättre resultat med mindre insats. Ofta handlar det om att "flytta tid" från administration och väntan till effektiv vård, skapa översikt, ta bort "dubbelarbete" och eliminera risken för misstag. Effektiv logistik skapas genom intelligenta boknings- och ärendehanteringssystem som säkrar att både personal och utrustning bokas upp på ett smart sätt. På köpet ger detta också nöjda medarbetare som upplever "flyt".

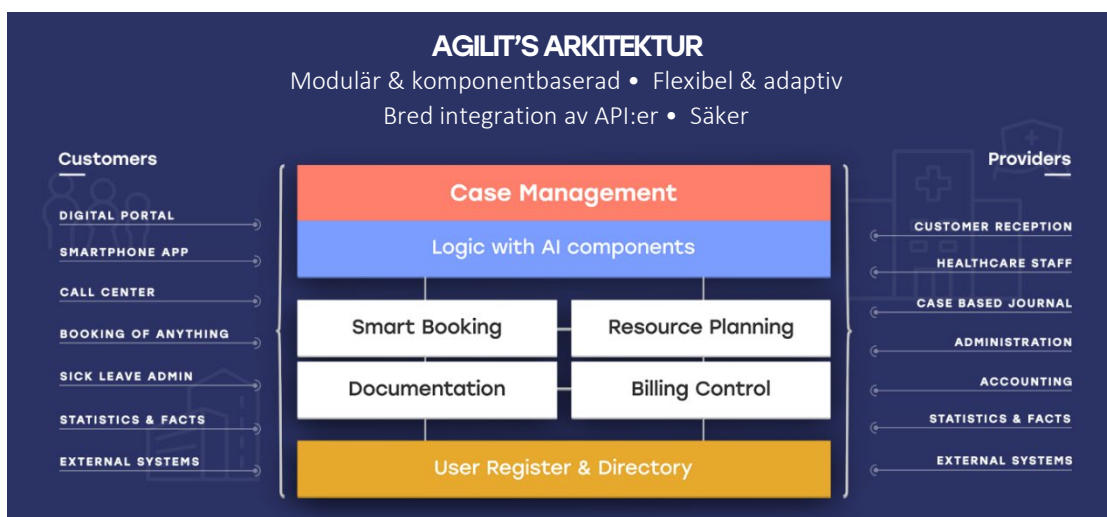
Alla de systemlösningar, kopplingar och integrationer från Agilit som utnyttjas i Curandos plattform har utvecklats över lång tid. Äldre tekniker har fortlöpande blivit ersatta av nya varför dagens version 5.0 ligger helt i frontlinjen. Detta tillsammans med den unika kompetens som bolaget därigenom skaffat sig skapar en naturlig inträdesbarriär för konkurrenterna.

Agilits mest värdeskapande funktioner:

- IT-baserad tillgänglighet till allt och alla med hjälp av smarta bokningssystem
- Elektronisk insamling av viktiga nyckeldata
- Triage som styr kunden till rätt resurs eller ett riktigt "nästa steg"
- Sekventiell bokning så rätt insats kommer i riktig turordning
- Ärendehantering som säkrar uppföljning
- Treparts modul för dialog mellan patienter, kunder, utförare och beställare
- E-triage, dvs sortering till rätt resurs i rätt turordning
- Terminaler som tar hand om ankomstanmälan, betalning och frågeformulär
- IT-säkerhet enligt GDPR, vårddialog med säker mail, videokonsultation och mobil

Kort om Agilits teknikplattform:

- Kompletta tjänsteplattform i version 5.0 med API:er till många vård- och journalsystem
- Unika säkerhetslösningar som möjliggör integration utan att öppna brandväggar
- Kodbibliotek och moduluppbyggnad möjliggör återanvändning för nya applikationer
- API-generalisering möjliggör utveckling av nya API:er på kort tid



KOMMENTARER TILL DEN FINANSIELLA UTVECKLINGEN

Omsättning och resultat

Nettoomsättning för det första kvartalet 2019 uppgick till 2 003 KSEK och nettoomsättningen. För det första kvartalet 2019 uppgick bolagets kostnader till 7 767 KSEK. Kostnaderna är främst hänförliga till personalkostnader och konsultarvoden samt justering av goodwill. Resultatet efter skatt under det första kvartalet 2019 uppgick till -5 547 KSEK.

Finansiell ställning

Bolagets tillgångar uppgick per den 31 mars 2019 till 6 875 KSEK och utgjordes huvudsakligen av investeringar i webbplattform. Bolagets kortfristiga skulder uppgick per samma datum till 9 173 KSEK. Bolagets skulder utgjordes främst av leverantörsskulder. Balansomslutningen uppgick per den 31 mars 2019 till 6 875 KSEK.

Investeringar

Under det första kvartalet har bolagets inte gjort några investeringar.

Likviditet och finansiering

Likviditet

Bolagets likvida medel uppgick till 396 KSEK per den 31 mars 2019.

Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick under första kvartalet 2019 till -4 278 KSEK.

Soliditet

Per den 31 mars 2019 uppgick soliditeten till -44,5 %.

Aktien

Curando Nordic Sweden AB:s aktie är sedan den 22 december 2016 noterad på Nasdaq Stockholm First North. Det totala antalet aktier vid periodens start (2019-01-01) var enligt Euroclear 23 021 490 stycken och antalet aktier vid periodens slut (2019-03-31) var enligt Euroclear 23 021 490 stycken. Genomsnittligt antal aktier i Curando Nordic Sweden AB under perioden 2019-01-01 – 2019-03-31 uppgick till 23 021 490 aktier.

Data per aktie*	jan - mars 2019	jan -mars 2018	Helår 2018
Antal aktier före full utspädning	23 021 490	10 994 644	10 994 644
Antal aktier efter full utspädning	23 021 490	10 994 644	23 021 490
Resultat per aktie före full utspädning	-0,24	-0,32	-1,58
Resultat per aktie	-0,24	-0,32	-0,76
Genomsnittligt antal aktier före full utspädning	23 021 490	10 994 644	10 994 644
Genomsnittligt antal aktier efter full utspädning	23 021 490	10 994 644	14 427 001
Antal utestående aktier vid periodens slut	23 021 490	10 994 644	23 021 490

*Aktieantal hämtat från Euroclear

Moderbolaget

Moderbolagets nettoomsättning för det första kvartalet 2019 uppgick till 492 KSEK. För det första kvartalet 2019 uppgick bolagets kostnader till 1 674 KSEK. Kostnaderna är främst hänförliga till personalkostnader och konsultkostnader. Resultatet efter skatt under det första kvartalet 2019 uppgick till -901 KSEK.

Transaktioner med närstående

Utöver vad som tidigare kommunicerats avseende **bryggfinansiering** och garantier från styrelsen genom att lön och styrelsehonorar läggs in som lån har det inte förekommit några transaktioner med närstående.

Ägarförteckning

Största aktieägarna per den 29 mars 2019 enligt Euroclear.

Namn	Antal aktier	Andel av röster och kapital (%)
Algora AB ¹	3 041 684	13,21 %
Turn Around AS ²	2 820 623	12,25 %
Arenakoncernen AB	2 676 265	11,63 %
Fambo Invest AS	1 816 241	7,89 %
Cecilia Thafvelin	1 600 398	6,95 %
Almi Invest Syd AB	1 184 400	5,14 %
Försäkringsaktiebolaget, Avanza Pension ³	1 060 070	4,60 %
Progressio Brage Finans AS ⁴	895 575	3,89 %
Swedish Growth Fund AB	562 217	2,44 %
De La Salle Holding AB	536 666	2,33 %
Övriga (cirka 400 ägare)	6 827 351	29,67 %
Totalt	23 021 490	100,00 %

¹Ägs till 55 % av styrelseordförande Lars Lidgren. Härutöver äger Lars Lidgren via Seagles AB 63 082 aktier i Curando Nordic Sweden AB, motsvarande cirka 0,27 %. Via Academic Medical Group AB, som ägs till 58,5 % av Lars Lidgren, 369 739 aktier i Curando Nordic Sweden AB, motsvarande cirka 1,61%. Bolagsstämman i Academic Medical Group AB har beslutat dela ut samtliga aktier i Curando Nordic AB till sina aktieägare. Av administrativa skäl har ett mindre antal aktier dock ännu ej överförts till respektive ägare. Via närstående äger Lars Lidgren 1 740 aktier i Curando Nordic Sweden AB, motsvarande cirka 0,01 %.

²Härutöver äger Curando Nordics VD Fredrik Thafvelin 100 000 aktier via sitt helägda bolag Agilit AB, motsvarande cirka 0,43 %, Utöver detta är 160 000 aktier utlånade till Mangold Fondkommission för likviditetsgaranti i aktien.

³Notera att denna ägare har flera underliggande ägare.

⁴Ägs till 100 % av ledamot Petter Øygarden.

Redovisningsprinciper

Denna rapport är upprättad i enlighet med Årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1(K3).

Revisorns granskning

Bokslutskommunikén har ej granskats av Bolagets revisor.

Certified Adviser

Penser Bank AB är Bolagets Certified Adviser.

Kommande finansiell kalender

Årsstämma	2019-05-31
Delårsrapport 2	2019-08-30
Delårsrapport 3	2019-11-23
Bokslutskommuniké för 2019	2020-02-28

Risker och osäkerhetsfaktorer

Curando Nordic är genom sin verksamhet utsatt för risker av både rörelsekaraktär och finansiell karaktär. För en fullständig redogörelse av identifierade risker hänvisas till avsnittet "Riskfaktorer" i Rethinking Care Sweden AB:s bolagsbeskrivning, publicerad i december 2016.

För ytterligare information

VD Fredrik Thafvelin

Telefon: +47 92030200

E-post: fredrik.thafvelin@curando.se



Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att denna delårsrapport ger en rättvisande översikt av bolagets verksamhet, ställning och resultat.

Lund 2019-05-29

Lars Lidgren
Styrelseordförande

Polo Looser
Styrelseledamot

Petter Øygarden
Styrelseledamot

Fredrik Thafvelin
Styrelseledamot och verkställande direktör

RESULTATRÄKNING – KONCERN

(KSEK)	2019-01-01 2019-03-31 <i>3 mån.</i>	2018-01-01 2018-03-31 <i>3 mån.</i>	2018-01-01 2018-12-31 <i>12 mån.</i>
<i>Rörelsens intäkter</i>			
Nettoomsättning	2 003	4 811	15 644
Aktiverat arbete för egen räkning	237	583	1 505
Övriga rörelseintäkter	6	59	338
	2 246	5 453	17 487
<i>Rörelsens kostnader</i>			
Material och underleverantörer	-543	-2 327	-6 173
Övriga externa kostnader	-1 633	-1 646	-10 236
Personalkostnader	-3 349	-4 182	-15 705
Avskrivningar och nedskrivningar av immateriella och materiella anläggningstillgångar	-393	-757	-4 045
Resultat vid försäljning av dotterbolag	-1 849	-90	-90
Rörelseresultat	-5 521	-3 549	-18 762
<i>Resultat från finansiella poster</i>			
Ränteintäkter och liknande resultatposter	0	1	2
Räntekostnader och liknande resultatposter	-26	-29	-177
Resultat efter finansiella poster	-5 547	-3 577	-18 937
Resultat före skatt	-5 547	-3 577	-18 937
Uppskjuten skatt	-	18	257
Skatt på periodens resultat	-	-	-
Periodens resultat	-5 547	-3 559	-18 680
Hänförligt till:			
Moderbolagets aktieägare	-5 544	-3 551	-18 663
Minoritetsintresse	-3	-8	-17

BALANSRÄKNING – KONCERN

(KSEK)	2019-03-31	2018-03-31	2018-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	1 596	2 931	1 715
Webbplattform	463	2 112	502
Goodwill	-	2 588	2 148
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Inventarier	-	67	67
Summa anläggningstillgångar	2 059	7 698	4 432
Omsättningstillgångar			
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar	1 312	2 745	1 884
Övriga fordringar	2 372	481	686
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	736	1 521	941
	4 420	4 747	3 511
<i>Kassa och bank</i>			
Kassa och bank	396	1 867	1 743
	396	1 867	1 743
Summa omsättningstillgångar	4 816	6 614	5 254
SUMMA TILLGÅNGAR	6 875	14 312	9 686
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
<i>Eget kapital</i>			
Aktiekapital (23 021 490 aktier)	2 302	1 099	2 302
Överkursfond	42 857	30 256	42 857
Balanserat resultat inkl. årets resultat	-48 217	-30 763	-45 771
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	-3 058	592	-612
Minoritetsintresse	-	-	-
Summa eget kapital	-3 058	592	-612
<i>Avsättningar</i>			
Uppskjuten skatteskuld	-	399	-
Summa avsättningar	0	399	0
<i>Långfristiga skulder</i>			
Skulder till kreditinstitut	760	980	760
Summa långfristiga skulder	760	980	760
<i>Kortfristiga skulder</i>			
Skulder till kreditinstitut	200	20	240
Leverantörsskulder	4 869	5 159	3 480
Övriga skulder	2 429	5 387	3 991
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	1 675	1 775	1 826
Summa kortfristiga skulder	9 173	12 341	9 537
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	6 875	14 312	9 686

FÖRÄNDRING EGET KAPITAL – KONCERN

(KSEK)	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Bal.res. inkl. periodens resultat	Totalt
Ingående balans 2019-01-01	2 302	42 857	-45 771	-612
Förändringar i koncernens sammansättning			3 101	3 101
Balanserat resultat				
Periodens resultat			-5 547	-5 547
Vid periodens utgång 2019-03-31	2 302	42 857	-48 217	-3 058

(KSEK)	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Bal.res. inkl. periodens resultat	Totalt
Ingående balans 2018-08-01	1 099	30 256	-26 894	4 461
Förändringar i koncernens sammansättning			-310	-310
Balanserat resultat				
Periodens resultat			-3 559	-3 559
Vid periodens utgång 2018-03-31	1 099	30 256	-30 763	592

(KSEK)	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Bal.res. inkl. årets resultat	Totalt
Ingående balans 2018-01-01	1 099	30 256	-26 894	4 461
Nyemission	1 203	12 659		13 862
Förvärvat eget kapital		-58	-197	-255
Balanserat resultat				
Årets resultat			-18 680	-18 680
Vid Årets utgång 2018-12-31	2 302	42 857	-45 771	-612

KASSAFLÖDESANALYS – KONCERN

(KSEK)	2019-01-01 2019-03-31 <i>3 mån.</i>	2018-01-01 2018-03-31 <i>3 mån.</i>	2018-01-01 2018-12-31 <i>12 mån.</i>
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN			
Resultat före skatt	-5 547	-3 577	-18 937
Justering av poster som inte ingår i kassaflödet	2 542	757	4 045
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-3 005	-2 820	-14 892
KASSAFLÖDE FRÅN FÖRÄNDRINGAR AV RÖRELSEKAPITAL			
Förändring rörelsefordringar	-909	-817	2 053
Förändring rörelseskulder	-364	3 979	1 175
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-4 278	342	-11 664
INVESTERINGSVERKSAMHETEN			
Försäljning av immateriella tillgångar	2 931	-110	-110
Förvärv av materiella tillgångar	-	-	-
Förvärv av immateriella tillgångar	-	-1 246	-700
Kassaflöde från investeringsverksamheten	2 931	-1 356	-810
FINANSIERINGSVERKSAMHETEN			
Upptagna lån	-	-	-
Omklassificering lån	-	-	-250
Nyemission	-	-	14 917
Emissionskostnader	-	-	-1 055
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-	-	13 612
PERIODENS KASSAFLÖDE			
Likvida medel vid periodens början	1 743	2 881	2 881
Likvida medel vid periodens slut	396	1 867	1 743

RESULTATRÄKNING – MODERBOLAG

(KSEK)	2019-01-01 2019-03-31 <i>3 mån.</i>	2018-01-01 2018-03-31 <i>3 mån.</i>	2018-01-01 2018-12-31 <i>12 mån.</i>
<i>Rörelsens kostnader</i>			
Nettoomsättning	492	255	1 017
Övriga rörelseintäkter	-	-	20
	492	255	1 037
<i>Rörelsens kostnader</i>			
Övriga externa kostnader	-837	-815	-6 630
Personalkostnader	-798	-540	-1 934
Avskrivningar och nedskrivningar av immateriella och materiella anläggningstillgångar	-39	-69	-154
Rörelseresultat	-1 182	-1 169	-7 681
<i>Resultat från finansiella poster</i>			
Resultat från andelar i koncernföretag	300	92	-17 180
Ränteintäkter och liknande resultatposter	-	-	-
Räntekostnader och liknande resultatposter	-19	-1	-95
Resultat efter finansiella poster	-901	-93	-24 956
Bokslutsdispositioner	-	-	750
Resultat före skatt	-901	-1 078	-24 206
Skatt på årets resultat	-	-	-
Periodens resultat	-901	-1 078	-24 206

BALANSRÄKNING – MODERBOLAG

(KSEK)	2019-03-31	2018-03-31	2018-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Webbplattform	463	1 489	502
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Andelar i koncernföretag	5 661	20 355	9 661
Summa anläggningstillgångar	6 124	21 844	10 163
Omsättningstillgångar			
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Fordringar hos koncernföretag	343	-	928
Övriga fordringar	2 057	65	141
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	198	300	215
	2 598	365	1 284
<i>Kassa och bank</i>			
Kassa och bank	23	161	385
	23	161	385
Summa omsättningstillgångar	2 621	526	1 669
SUMMA TILLGÅNGAR	8 745	22 370	11 832
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital	2302	1 099	2 302
<i>Fritt eget kapital</i>			
Överkursfond	41 732	29 073	41 732
Balanserat resultat	-39 234	- 15 028	-15 028
Periodens resultat	-901	-1 078	-24 206
Summa eget kapital	3 899	14 066	4 800
<i>Kortfristiga skulder</i>			
Leverantörsskulder	2 432	2 073	1 416
Skulder till koncernföretag	166	1 753	2 239
Övriga skulder	1 683	4 428	3 130
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	565	50	247
Summa kortfristiga skulder	4 846	8 304	7 032
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	8 745	22 370	11 832

FÖRÄNDRING EGET KAPITAL – MODERBOLAG

(KSEK)	Aktiekapital	Överkursfond	Balanserat resultat	Periodens resultat	Totalt
Ingående balans 2019-01-01	2 302	41 732	-15 028	-24 206	4 800
Nyemission					
Periodens resultat				-901	-901
Vid periodens utgång 2019-03-31	2 302	41 732	-15 028	-25 107	3 899

(KSEK)	Aktiekapital	Överkursfond	Balanserat resultat	Periodens resultat	Totalt
Ingående balans 2018-01-01	1 099	29 073	-3 979	-11 049	15 144
Nyemission					
Periodens resultat				-1 078	-1 078
Vid periodens utgång 2018-03-31	1 099	29 073	-3 979	-12 127	14 066

(KSEK)	Aktiekapital	Överkursfond	Balanserat resultat	Årets resultat	Totalt
Ingående balans 2018-01-01	1 099	29 073	-3 979	-11 049	15 144
Nyemission	1 203	12 659			13 862
Disposition enligt beslut av årets årsstämma:					
Årets resultat			-11 049	11 049	0
Vid årets utgång 2018-12-31	2 302	41 732	-15 028	-24 206	4 800

KASSAFLÖDESANALYS – MODERBOLAG

(KSEK)	2019-01-01 2019-03-31 <i>3 mån.</i>	2018-01-01 2018-03-31 <i>3 mån.</i>	2018-01-01 2018-12-31 <i>12 mån.</i>
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN			
Resultat före skatt	-901	-1 078	-24 076
Justering av poster som inte ingår i kassaflödet	39	69	14 527
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-862	-1 009	-9 549
KASSAFLÖDE FRÅN FÖRÄNDRINGAR AV RÖRELSEKAPITAL			
Förändring rörelsefordringar	-1 314	93	-268
Förändring rörelseskulder	-2 186	1 992	31
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-4 362	1 076	-9 786
INVESTERINGSVERKSAMHETEN			
Förvärv av dotterföretag	-	-1 197	-1 197
Försäljning av dotterföretag	4 000	97	97
Kontant reglerade aktietillskott	-	-	-3 676
Förvärv av materiella tillgångar	-	-900	-
Förvärv av immateriella tillgångar	-	-	-
Kassaflöde från investeringsverksamheten	4 000	-2 000	-4 776
FINANSIERINGSVERKSAMHETEN			
Nyemission	-	-	14 917
Emissionskostnader	-	-	-1 055
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-	-	13 862
PERIODENS KASSAFLÖDE	-362	-924	-700
Likvida medel vid periodens början	385	1 085	1 085
Likvida medel vid periodens slut	23	161	385



CURANDO

RETHINKING CARE FOR A DIGITAL GENERATION